

CONTENIDO

PRESENTACIÓN

INTRODUCCIÓN

SIGLAS Y CONVENCIONES

INDICADORES DE COYUNTURA A NIVEL NACIONAL

1	INDICADORES DE COYUNTURA	5
1.1	INDICADORES GENERALES	5
1.1.1	Precios	5
1.1.1.1	Índice de precios al productor y al consumidor – Nacional	5
1.1.1.2.2	Licencias de construcción	6
1.1.3	Movimiento de sociedades	7
1.1.3.1	Inversión neta de capital por actividad económica y organización jurídica	7
1.1.3.2	Sociedades constituidas	10
1.1.3.3	Sociedades reformadas	14
1.1.3.4	Sociedades disueltas y liquidadas	17
1.2	COMERCIO EXTERIOR	20
1.2.1	Exportaciones	20
1.2.2	Importaciones	21
1.2.3	Balanza comercial	22
1.3	MONETARIOS Y FINANCIEROS	23
1.3.1	Financieros	23
1.3.1.1	Fuentes de recursos	23
1.3.1.2	Usos de recursos	24
1.3.1.3	Cartera vencida	25
1.4	FISCALES	26
1.4.1	Situación Fiscal	26
1.4.1.1	Gobierno Central Departamental	26
1.4.1.1.1	Ingresos	26
1.4.1.1.2	Gastos	26
1.4.1.2	Gobierno Central Municipal	26
1.4.1.2.1	Ingresos	27
1.4.1.2.2	Gastos	27
1.4.2	Deuda pública	28
1.4.3	Recaudo de impuestos nacionales	30
1.5	SECTOR REAL	32
1.5.1	Agricultura	32
1.5.1.1	Papa	32
1.5.2	Sacrificio de ganado	40
1.5.3	Servicios públicos	42
1.5.3.1	Servicios municipales	42
1.5.3.1.1	Consumo de energía eléctrica	42
1.5.3.1.2	Acueducto municipal y teléfonos	44
1.6	Anexo estadístico	45
2	ESCENARIO DE LA INVESTIGACIÓN REGIONAL	52

INTRODUCCIÓN

Al terminar el año 2000, algunas de las variables de los sectores económicos del departamento mostraron signos de recuperación. Es así como la Cámara de Comercio de Tunja, registró un esfuerzo importante en inversión de las empresas que se han logrado mantener, siendo el sector transporte el de mayor participación con 91.6% del total de inversión neta. De esta misma manera las exportaciones no tradicionales alcanzaron US\$164 millones, valor superior en 17% al monto exportado en 1999; a su vez, las importaciones de Boyacá llegaron a fin de diciembre de 2000 a US\$29.6 millones, creciendo 134.8% al compararlo con su similar del año anterior.

La balanza comercial del departamento fue positiva en US\$135 millones, como resultado de las mayores exportaciones especialmente en el sector de otras industrias manufactureras las cuales representaron el 81% del total de lo exportado.

De otro lado, el sector financiero de Boyacá mostró un avance de 25%, en sus fuentes de recursos, respecto al saldo a fin del año pasado, terminando en \$688.981 millones. En tanto que los usos de recursos sumaron \$440.166 millones, superiores en 2.8% en trimestre y 9.9% en año completo. De igual manera, la cartera vencida del sistema financiero de Boyacá avanzó 14% respecto al año pasado. La restricción del crédito con destino a vivienda se vio reflejada en la disminución del número de metros por construir en 46.8% frente al año anterior.

Por su parte, la gobernación de Boyacá registró unos ingresos corrientes de \$269.068 millones con incremento de 48.5% respecto a 1999, en tanto que los gastos corrientes sumaron \$265.232 millones, creciendo 6.4% al compararlos con 1999. En lo que respecta a la deuda pública del gobierno central departamental y municipal sumo \$51.754 millones, con una reducción de 10% frente a 1999. El recaudo de impuestos, según datos suministrados por la DIAN, llegó a \$8.683 millones, correspondiendo el 65% a retención, 31% por ventas y 4% a renta.

Finalmente se presenta el cultivo de la papa por ser el más representativo en el departamento, obteniendo una producción de 768.197 toneladas, así como la evolución de los cultivos transitorios, permanentes y anuales.

SIGLAS Y CONVENCIONES

CAV: Corporaciones de Ahorro y Vivienda.

CDT: Certificado de Depósito a Término.

CIIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme.

DANE: Departamento Administrativo Nacional de Estadística.

DIAN: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales.

FINDETER: Financiera de Desarrollo Territorial.

FOGAFIN: Fondo de Garantías de Instituciones Financieras.

INCOMEX: Instituto de Comercio Exterior.

IPC: Índice de Precios al Consumidor.

IPP: Índice de Precios al Productor.

IVA: Impuesto al Valor Agregado.

UVR: Unidad de Valor Real.

- Sin movimiento.

-- No es aplicable.

(--) No comparable.

--- Se omite por ser muy alta.

(...) Información no disponible.

n.d. No disponible

Tabla 1
INDICADORES ECONÓMICOS NACIONALES

Indicadores Económicos	1999				2000			
	I	II	III	IV	I	II	III	IV
Precios								
IPC (Variación % anual)	13.51	8.96	9.33	9.23	9.73	9.68	9.2	8.75
IPC (Variación % corrida)	4.92	6.55	7.76	9.23	5.39	6.98	7.73	8.75
IPP (Variación % anual)	9.44	6.06	10.91	12.71	13.68	15.63	12.92	11.04
IPP (Variación % corrida)	3.8	4.89	9.97	12.71	4.69	7.62	10.18	11.04
Tasas de Interés								
Tasa de interés pasiva nominal (% efectivo anual)	29.6	19.65	18.69	17.38	11.23	11.71	12.54	13.10
Tasa de interés activa nominal (% efectivo anual)	38.8	29.81	26.55	26.49	24.59	24.04	27.00	29.71
Producción, Salarios y Empleo								
Crecimiento del PIB (Variación acumulada corrida real %)	-5.66	-6.24	-5.36	-4.29	2.41	2.92	2.98	n.d.
Índice de Producción Real de la Industria Manufacturera								
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-19.30	-19.01	-16.57	-13.50	6.48	8.18	10.10	9.62
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-20.60	-19.79	-16.83	-13.53	9.07	10.52	11.59	10.56
Índice de Salarios Real de la Industria Manufacturera								
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-0.11	2.39	3.51	4.39	5.39	4.08	3.96	3.86
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	-0.05	2.44	3.54	4.42	5.39	4.09	3.98	3.88
Tasa de empleo siete áreas metropolitanas (%)	50.12	50.41	50.57	52.33	50.94	50.76	51.54	51.89
Tasa de desempleo siete áreas metropolitanas (%)	19.51	19.88	20.06	17.98	20.29	20.43	20.52	19.69
Agregados Monetarios y Crediticios								
Base monetaria (Variación % anual)	-6.3	-1.9	6.3	40.7	3.5	16.2	5.0	10.0
M3 más bonos (Variación % anual)	7.0	5.0	4.6	6.5	2.8	1.6	3.3	2.7
Cartera neta en moneda legal (Variación % anual)	4.6	1.1	-0.2	-0.9	-4.4	-6.5	-7.6	-7.5
Cartera neta en moneda extranjera (Variación % anual)	-0.6	-3.7	-16.2	-27.5	-26.4	-26.3	-28.6	-20.0
Índice de la Bolsa de Bogotá	910.16	982.84	929.39	997.72	958.53	762.82	749.23	712.77
Sector Externo								
Balanza de Pagos								
Cuenta corriente (US\$ millones)	-380	87	150	81	-4	-8	124	n.d.
Cuenta corriente (% del PIB)	-1.7	0.4	0.7	0.4	-0.02	-0.04	0.63	n.d.
Cuenta de capital y financiera (US\$ millones)	701	-159	-567	-70	-22	-3	32	n.d.
Cuenta de capital y financiera (% del PIB)	3.1	-0.7	-2.8	-0.3	-0.10	-0.02	0.16	n.d.
Comercio Exterior de bienes y servicios								
Exportaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	2,943	3,341	3,663	3,919	3,697	3,779	4,042	n.d.
Exportaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	-7.1	-4.8	9.8	15.4	25.6	3.2	3.2	n.d.
Importaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	3,147	3,221	3,274	3,709	3,432	3,533	3,587	n.d.
Importaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	-31.1	-29.8	-25.6	-1.4	9.1	7.9	-3.3	n.d.
Tasa de Cambio								
Nominal (Promedio mensual \$ por dólar)	1550.15	1693.99	1975.64	1888.46	1956.25	2120.17	2213.76	2186.21
Devaluación nominal (% anual)	12.92	27.08	29.63	21.51	27.26	23.5	9.67	18.97
Real (1994=100 promedio)	97.37	106.08	120.15	110.85	110.23	118.44	120.68	119.2
Devaluación real (% anual)	1.21	12.78	17.09	7.09	13.20	11.65	0.45	7.53
Finanzas Públicas								
Ingresos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	14.5	13.1	13.3	12.3	15.2	13.5	14.3	10.7
Pagos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	17.9	19.5	17.3	21.4	18.8	19.1	17.1	26.1
Déficit(-)/Superávit(+) del Gobierno Nacional Central (% del PIB)	-3.4	-6.5	-4.0	-9.1	-3.6	-5.6	-2.8	-15.4
Ingresos del sector público no financiero (% del PIB)	35.3	33.3	33.3	33.4	35.3	33.0	n.d.	n.d.
Pagos del sector público no financiero (% del PIB)	33.8	37.5	36.8	42.6	34.6	35.9	n.d.	n.d.
Déficit(-)/Superávit(+) del sector público no financiero (% del PIB)	1.4	-4.2	-3.5	-9.2	0.7	-2.9	n.d.	n.d.
Saldo de la deuda del Gobierno Nacional (% del PIB)	21.8	24.5	27.9	29.4	28.6	32.7	35.0	n.d.

1 INDICADORES DE COYUNTURA

1.1 INDICADORES GENERALES

1.1.1 Precios

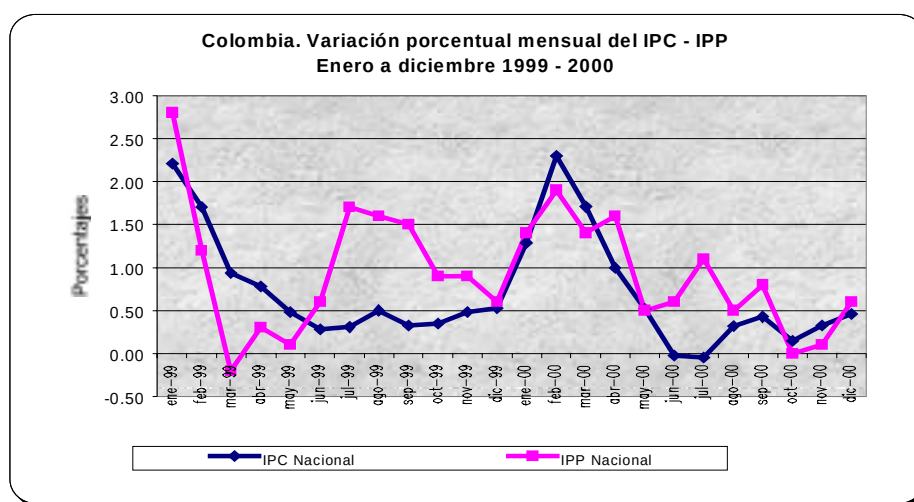
Cuadro 1

Índice de precios al consumidor y al productor - Nacional
Variaciones porcentuales

Porcentajes							
Periodo	Índice	Variación % IPC			Variación % IPP		
		mes	año corrido	doce meses	mes	año corrido	doce meses
1999							
Abril	105.74	0.78	5.74	11.2	0.3	4.1	7.9
Mayo	106.25	0.48	6.25	10.0	0.1	4.2	6.2
Junio	106.55	0.28	6.55	9.0	0.6	4.9	6.1
Julio	106.88	0.31	6.88	8.8	1.7	6.7	7.1
Agosto	107.41	0.50	7.41	9.3	1.6	8.4	9.3
Septiembre	107.76	0.33	7.76	9.3	1.5	10.0	10.9
Octubre	108.14	0.35	8.14	9.3	0.9	11.0	11.4
Noviembre	108.66	0.48	8.66	9.7	0.9	12.0	12.2
Diciembre	109.23	0.53	9.23	9.2	0.6	12.7	12.7
2000							
Enero	110.64	1.29	1.29	8.25	1.4	1.4	11.1
Febrero	113.19	2.30	3.62	8.89	1.9	3.3	11.9
Marzo	115.12	1.71	5.39	9.73	1.4	4.7	13.7
Abril	116.27	1.00	6.44	9.96	1.6	6.4	15.2
Mayo	116.88	0.52	7.00	10.00	0.5	6.9	15.6
Junio	116.85	-0.02	6.98	9.68	0.6	7.6	15.6
Julio	116.81	-0.04	6.94	9.29	1.1	8.7	14.9
Agosto	117.18	0.32	7.27	9.10	0.5	9.3	13.7
Septiembre	117.68	0.43	7.73	9.20	0.8	10.2	12.9
Octubre	117.86	0.15	7.90	8.99	0.0	10.2	11.9
Noviembre	118.24	0.33	8.25	8.82	0.1	10.3	11.0
Diciembre	118.79	0.46	8.75	8.75	0.6	11.0	11.0

Fuente : DANE y Banco de la República.

Gráfico 1



Fuente: DANE y Banco de la República.

1.1.1.2 Otros Precios

1.1.1.2.2 Licencias de construcción

Cuadro 2
Tunja. Número de licencias de construcción y área por
construir, según trimestres.
1999 - 2000

Trimestres	No. Licencias		Area por construir (m ²)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
1999				
Total	397	355	194,385	170,031
Primero	97	85	58,494	46,666
Segundo	96	86	23,822	17,500
Tercero	88	79	19,889	17,847
Cuarto	116	105	92,180	88,018
2000				
Total	378	354	103,503	87,274
Primero	94	87	19,747	13,095
Segundo	86	82	25,752	24,164
Tercero	118	114	24,562	22,873
Cuarto	80	71	33,442	27,142

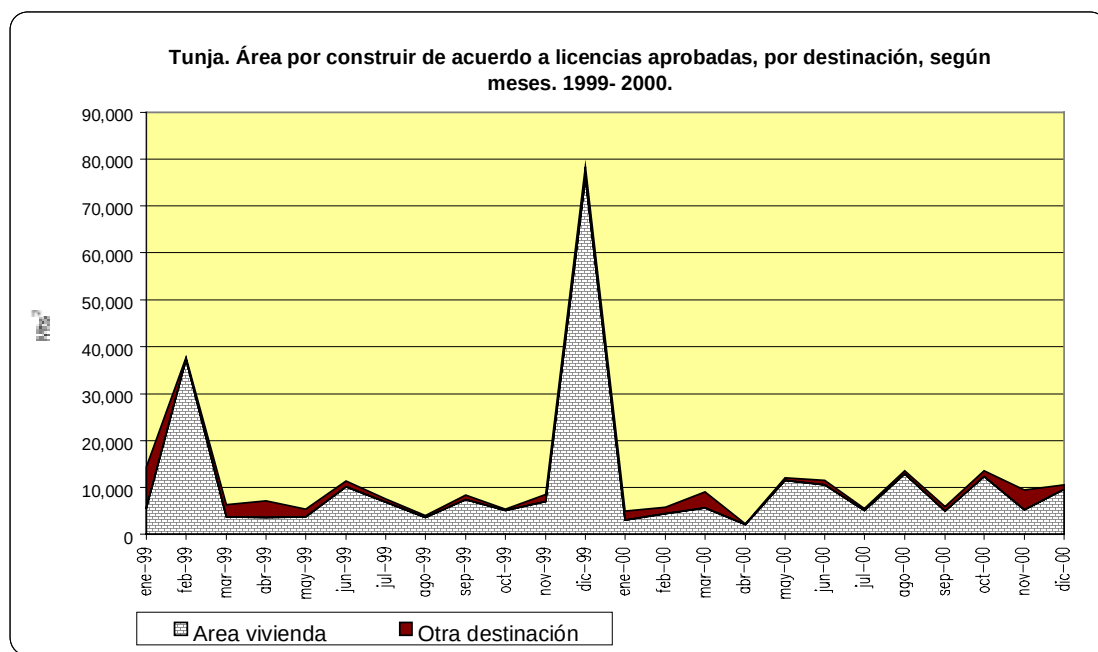
Fuente: DANE

Durante el cuarto trimestre de 2000 el total de metros cuadrados a construir en Tunja, registró una disminución de 63.72%, si se compara con similar periodo de 1999

Por su parte, en el consolidado del año, el área aprobada fue de 103.503 m², lo que significó una disminución de 46.75% respecto al año anterior, así mismo, el sector vivienda disminuyó en 48.7% y otros usos, 33.4%.

En vivienda se aprobaron 87.274 m² durante 2000, correspondiendo a vivienda el 84.3% del total. De la misma forma, se registró una disminución de 69.2% en el último trimestre del año si se compara con similar del año anterior.

Gráfico 2



Fuente: DANE

1.1.3 Movimiento de sociedades

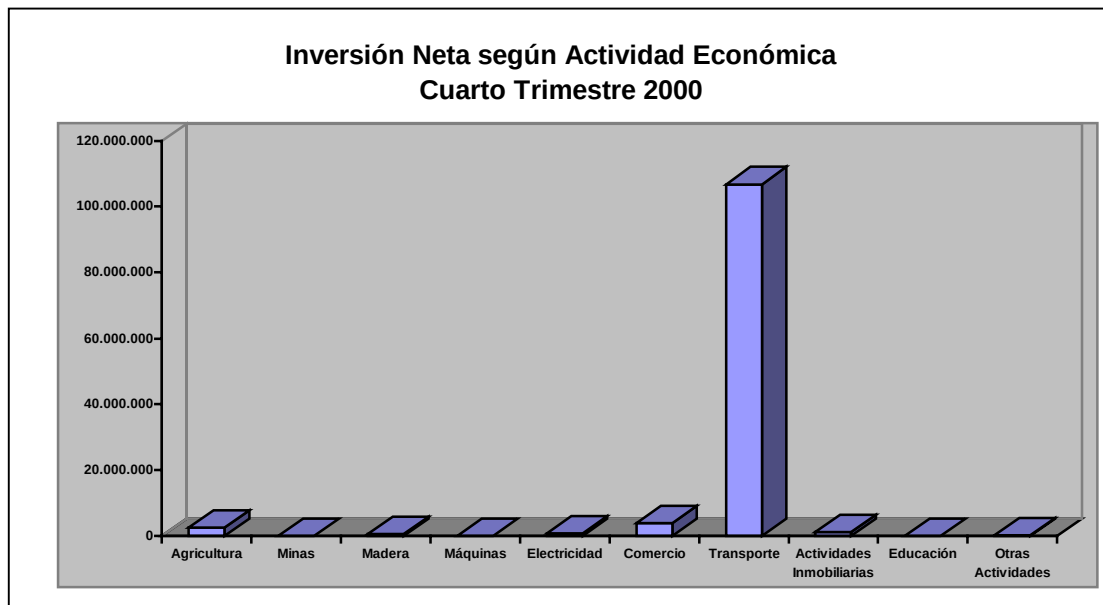
1.1.3.1 Inversión neta de capital por actividad económica y organización jurídica.

Cuadro 3
Inversión Neta según Actividad Económica
Cuarto Trimestre 2000

Actividad Económica	Miles de Pesos
	Valor
Total	116.509.767
Agricultura, Ganadería, Caza Y Actividades Conexas	2.606.692
Explotación De Minas Y Canteras	76.760
Transformación De La Madera Y Fabricación Productos De La Madera	670.608
Fabricación De Máquinas De Oficina, Contabilidad E Informática.	24.950
Suministro De Electricidad, Gas, Vapor Y Agua Caliente	873.060
Comercio Al Por Mayor Y Al Por Menor, Reparación De Vehículos.	3.953.657
Transporte, Almacenamiento Y Comunicaciones	106.755.857
Actividades Inmobiliarias, Empresariales Y De Alquiler	1.217.997
Educación	115.474
Otras Actividades De Servicios Comunitarios, Sociales Y Personales.	241.712

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfica 3



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

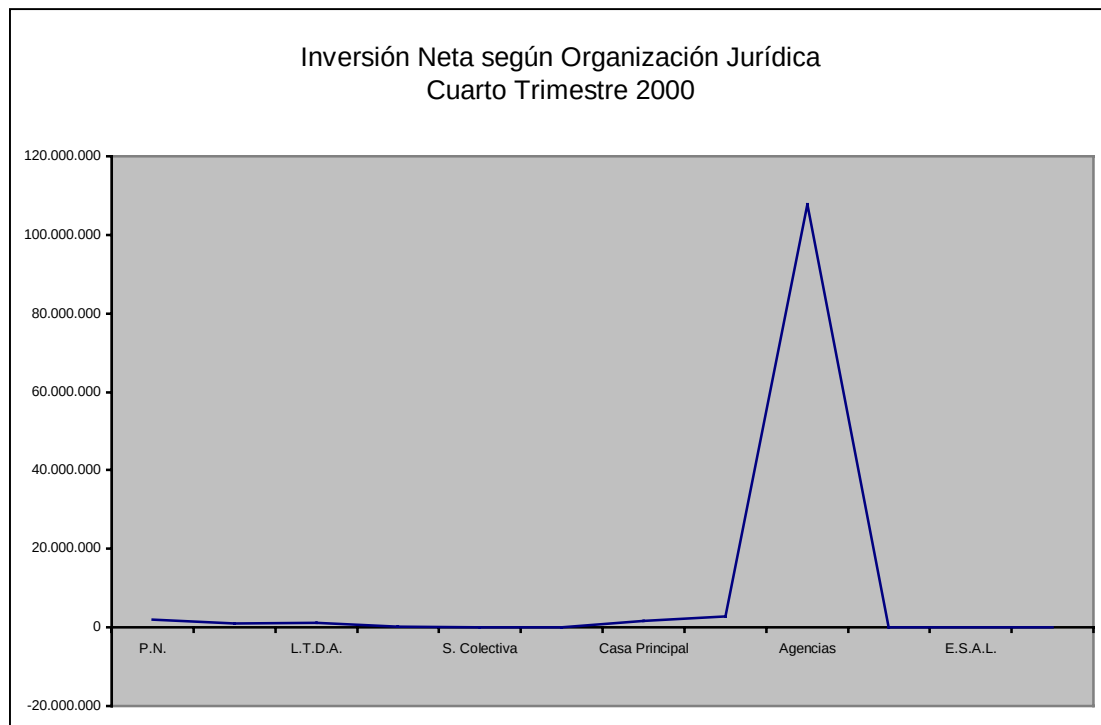
La inversión neta realizada en este Cuarto Trimestre del 2000 se mide de acuerdo al comportamiento que se dio en Capital Constituido más el Capital Reformado menos el Capital Liquidado, donde por capital los sectores que más inversión presentaron en este periodo el sector de transporte de mayor participación del total de 91.6% aunque por número de empresas del sector sólo se presentaron 108 para un 11.5%; seguida del sector de comercio con el 3.4%, pero por empresas el número fue de 438 para un 46.8% para el total del último trimestre del año. Los otros sectores presentaron inversión pero dentro del total no fue muy significativa, significando esto que aún hay empresas que se han logrado mantener y a pesar de la difícil situación por las que atraviesan la mayoría, se está realizando un esfuerzo importante en inversión y manteniendo su actividad empresarial lo cual es positivo para nuestra región.

Cuadro 4
Inversión Neta según Organización Jurídica
Cuarto Trimestre 2000

Valor de pesos	
Organización Jurídica	Valor
Total	116.509.767
Persona Natural	1.968.325
Establecimientos De Comercio	1.024.950
Sociedad Limitada	1.146.067
Sociedad Anónima	126.976
Sociedad Colectiva	50.000
Comandita Simple	5.000
Casa Principal De Agencia O Sucursal	1.666.245
Sucursal	2.714.096
Agencias	107.757.506
Empresa Asociativa De Trabajo	24.385
Entidad sin Animo de Lucro	-38.661
Empresa Unipersonal	64.878

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfica 4



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Por organización Jurídica se presentó una mayor inversión de capital en las agencias que representó el 92.5% y las sucursales el 2.3%; en cuanto a las personas naturales y los establecimientos de comercio estos representaron una importante inversión de capital con un 1.7% y 0.9% dentro del total invertido por organización jurídica, lo cual refleja que el comercio bajo su participación dentro del total para el último trimestre y tuvo gran participación el sector de transporte. Por lo tanto en el cuarto y último trimestre de inversión neta del año fue positiva puesto que se presentaron gran inversión por valor de 116.509 millones de pesos, a pesar que el número de establecimientos o entidades fue menor comparado al tercer trimestre en 624 para un 40%, además porque el tercer trimestre su comportamiento fue negativo en inversión neta, por tanto al finalizar el año la situación mejoró.

1.1.3.2 Sociedades constituidas

1.1.3.3 Matrículas por actividad económica y organización jurídica

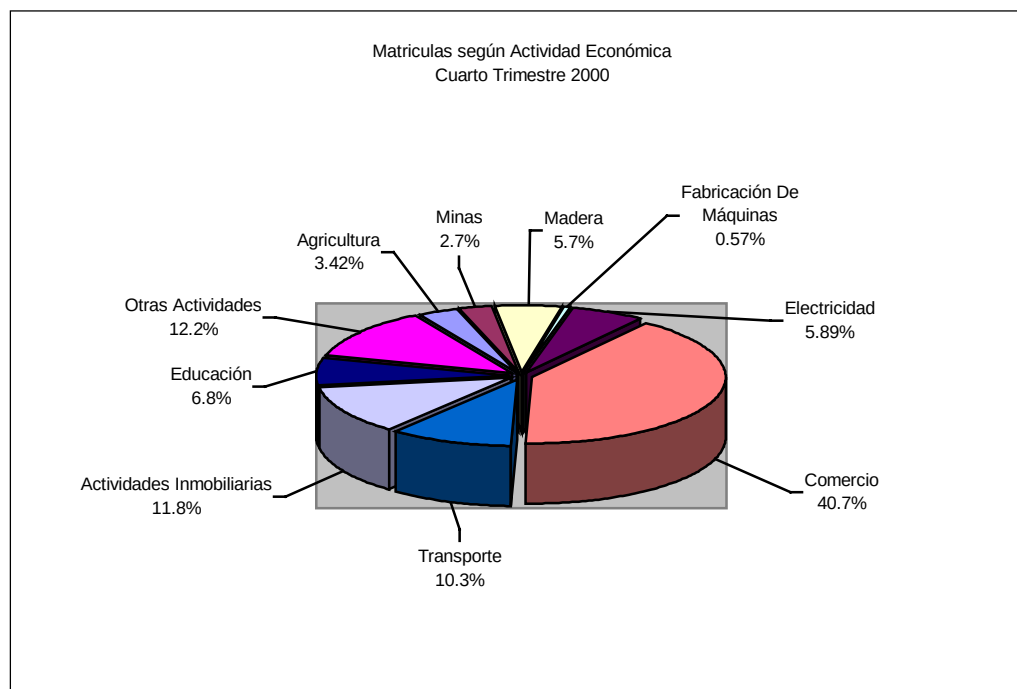
Cuadro 5

Matrículas según Actividad Económica
Cuarto Trimestre 2000

Actividad Económica	Miles de Pesos	
	Número	Valor
Total	526	4.441.225
Agricultura, Ganadería, Caza Y Actividades Conexas	18	33.700
Explotación De Minas Y Canteras	14	18.150
Transformación De La Madera Y Fabricación Productos De La Madera	30	27.800
Fabricación De Máquinas De Oficina, Contabilidad E Informática.	3	7.150
Suministro De Electricidad, Gas, Vapor Y Agua Caliente	31	189.100
Comercio Al Por Mayor Y Al Por Menor, Reparación De Vehículos.	214	3.627.785
Transporte, Almacenamiento Y Comunicaciones	54	222.300
Actividades Inmobiliarias, Empresariales Y De Alquiler	62	60.570
Educación	36	114.270
Otras Actividades De Servicios Comunitarios, Sociales Y Personales.	64	140.400

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfico 5



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Las actividades económicas matricularon para el cuarto trimestre correspondiente a los meses de Octubre a Diciembre, principalmente actividades como el Comercio continúa siendo la más representativa en número con una participación del 40.7% de 214 matrículas, que con respecto al tercer trimestre representada en 131 matrículas menos, significando que estas disminuyeron para este trimestre el 38%; otras actividades de Servicios Comunitarios, Sociales y Personales representaron el 12.2% con 36 matrículas menos que el tercer periodo; estos dos sectores reflejaron el mismo comportamiento que en el periodo de Julio a Septiembre, como las actividades que presentaron mejor participación, a pesar de haber disminuido su comportamiento. El sector de actividades inmobiliarias este trimestre presentó una participación del 11.8% dentro del total matriculado disminuyendo en 18 matrículas contrario a lo sucedido en el tercer trimestre y el sector de Transporte Almacenamiento y Comunicaciones presentó el mismo número en matrículas que el periodo anterior con un porcentaje de 10.3%. Comparando el total matriculado por actividad económica al tercer trimestre disminuyó en 224 matrículas para el cuarto trimestre del año 2000 para un 30%, con 12 puntos mas que en Julio a Septiembre del 2000, lo cual demuestra que al finalizar el 2000 muchas actividades disminuyeron su participación o no presentaron ningún movimiento.

Dentro de las actividades que más capital matricularon sin embargo se tienen el Comercio con un 81.7% en el total del trimestre fue positivo e incremento en 48% respecto al tercer trimestre, que fue solamente 33,3%, a pesar que el número fue más bajo de todos los trimestres; seguida de Suministro de Electricidad, Gas y Vapor con una participación del 4.3% dentro del total capital matriculado presentando un 14% menos que el tercer trimestre y de otras actividades de servicios con una participación en el cuarto trimestre del 3.2%; como se puede observar las demás actividades no registraron un capital muy significativo dentro del total ya que el comercio representó un buen porcentaje para este periodo con 3.627.785 millones de pesos. Comparando con el tercer trimestre, para el último correspondiente al periodo del Octubre a Diciembre de 2000, incremento en 908 millones de pesos para un 20.5% a pesar de que disminuyeron en número 30%.

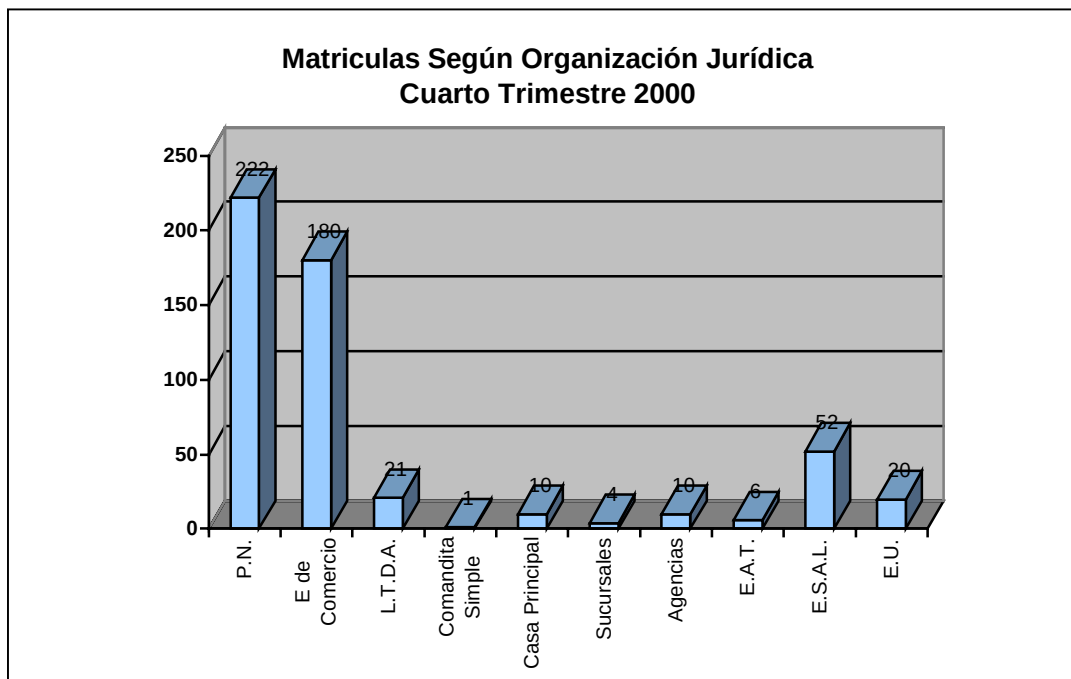
Cuadro 6

Matriculas según Organización Jurídica
Cuarto Trimestre 2000

Organización Jurídica	Número	Valor de pesos
		Valor
Total	526	4.441.225
Persona Natural	222	658.925
Establecimientos De Comercio	180	378.210
Sociedad Limitada	21	82.000
Comandita Simple	1	5.000
Casa Principal De Agencia O Sucursal	10	1.608.000
Sucursales	4	31.500
Agencias	10	1.593.500
Empresa Asociativa De Trabajo	6	16.540
Entidades Sin Ánimo De Lucro	52	2.600
Empresa Unipersonal	20	64.950

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfica 6



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

La organización jurídica que más capital registró en este cuarto trimestre se dio Casa Principal de Agencia con 1.608.000 millones de pesos y Agencias 1.593.500 millones como las que más capital registraron en el cuarto periodo de 2000 con una participación del 36.2% y 35.9% respectivamente, dentro del total de capital matriculado por organización jurídica con mayor representación del sector de comercio; en este periodo la participación de Persona Natural con 659 millones de pesos representando un 14.8% del total ya que con respecto al tercer trimestre, este presentó disminución de 258 millones de pesos o sea una inversión menos del 28% al finalizar el año, seguida de Establecimientos de Comercio con un capital de \$378 millones que represento en el total del periodo el 8.5% presentando una disminución del capital matriculado de 589 millones de pesos para un 61% respecto al tercer periodo. Para el cuarto y último trimestre del 2000 como se puede observar el capital matriculado aumento pero el número fue menor con respecto al tercer trimestre, concluyendo que son pocas las empresas o negocios que están realizando inversiones importantes sobre todo en el sector del comercio al por mayor al por menor, reparación de vehículos.

Por número de matriculas para este trimestre por organización jurídica como Personas Naturales se inscribieron 222 personas con una participación de 42.2% disminuyendo en número 106 matriculas, respecto al tercer trimestre; dentro del total matriculado y el restante se dio por establecimientos de comercio con 180 matriculas para un 34.2% con una diferencia de 86 matriculas menos que en el periodo de Julio a Septiembre. Las sociedades anónima y limitada en este último trimestre no presentaron ninguna participación como en el tercer trimestre; las Entidades sin Animo de Lucro con el 10% fue la tercera organización que tuvo un comportamiento aceptable para este periodo a pesar de disminuir en 7 matriculas, mantuvo una participación constante y la Empresa Unipersonal solamente tuvo una participación del 3.8 disminuyendo en 8 matriculas, respecto al tercer trimestre del 2000, presentó el mismo comportamiento dentro del total del periodo analizado. Por lo tanto del total matriculado por organización jurídica presentó 224 matriculas menos que el tercer trimestre del 2000 con un 30% menos de participación, sin embargo las personas naturales y los establecimientos de comercio en este trimestre pasaron a ocupar el tercer y cuarto puesto ya que por capital matriculado la casa principal y las agencias fueron las principales como las de mayor participación dentro del total en el cuarto periodo.

1.1.3.4 Sociedades reformadas

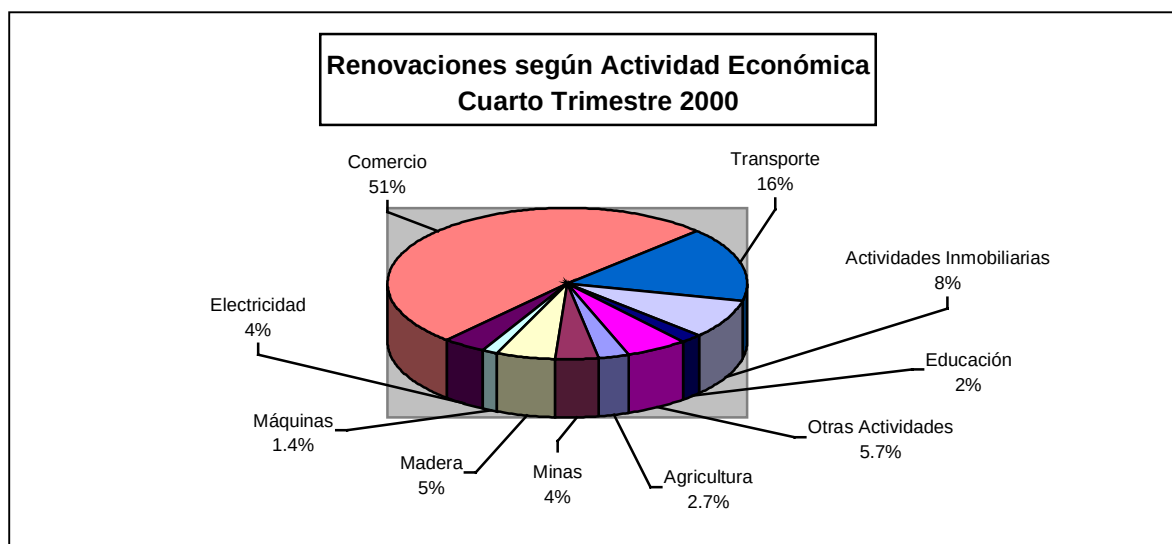
1.1.3.5 Renovaciones por actividad económica y organización jurídica

Cuadro 7
Renovaciones según Actividad Económica
Cuarto Trimestre 2000

Actividad Económica	Número	Miles de Pesos
		Valor
Total	884	119.779.803
Agricultura, Ganadería, Caza Y Actividades Conexas	24	2.678.442
Explotación De Minas Y Canteras	35	75.460
Transformación De La Madera Y Fabricación Productos De La Madera	46	648.908
Fabricación De Máquinas De Oficina, Contabilidad E Informática.	12	18.800
Suministro De Electricidad, Gas, Vapor Y Agua Caliente	36	706.960
Comercio Al Por Mayor Y Al Por Menor, Reparación De Vehículos.	450	4.337.779
Transporte, Almacenamiento Y Comunicaciones	141	109.601.518
Actividades Inmobiliarias, Empresariales Y De Alquiler	73	1.220.627
Educación	17	141.179
Otras Actividades De Servicios Comunitarios, Sociales Y Personales.	50	350.130

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfica 7



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

De renovaciones las actividades que más movimiento en cuanto a número presentaron fue comercio con una participación de 51% con 16 puntos por debajo del tercer trimestre, seguida del sector de transporte y actividades inmobiliarias las cuales representaron el 16% y 8% respectivamente, el total de renovaciones en número fue de 884 las cuales disminuyeron en 295 para un porcentaje menor de 25% en este cuarto y último trimestre del año. Para capital renovado los sectores que presentaron mayor movimiento en este último trimestre tenemos al sector de transporte con una participación importante del 91.5%, desplazando al sector comercio que en el trimestre anterior fue el principal, aumentando el 98% de capital renovado, el comercio participó con el 3.6% dentro del total. Las demás actividades presentaron un movimiento de capital y número, pero no fueron muy significativas en este trimestre ya que como se anota anteriormente el sector de transporte fue el más significativo al finalizar el año.

Cuadro 8
Renovaciones según Organización Jurídica
Cuarto Trimestre 2000

Organización Jurídica	Número	Valor de pesos
		Valor
Total	884	119.779.803
Persona Natural	395	1.928.541
Establecimientos De Comercio	339	1.883.865
Sociedad Limitada	48	1.603.851
Sociedad Anónima	3	126.976
Sociedad Colectiva	1	50.000
Sociedad de Hecho	1	6.000
Casa Principal De Agencia O Sucursal	6	1.081.245
Sucursal	6	3.683.096
Agencias	77	109.400.221
Empresa Asociativa De Trabajo	2	7.845
Empresa Unipersonal	6	8.163

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfica 8



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Las renovaciones por organización jurídica en cuanto a número se presentaron en mayor proporción por persona natural con una representación del 44.7% y para

establecimientos de comercio el 38.3% dentro del total renovado, las agencias renovaron en número 77 para un porcentaje del 8.7%; el capital renovado por organización jurídica se presentó en agencias con una participación del 91.3% dentro del total renovado para el cuarto trimestre, los establecimientos de comercio y persona natural renovaron un capital que significó el 1.6% cada una, que comparada con el capital renovado total de este trimestre con el anterior este tuvo un movimiento positivo incrementando el 91%.

1.1.3.4 Sociedades disueltas y liquidadas

1.1.3.5 Cancelaciones por actividad económica y organización jurídica

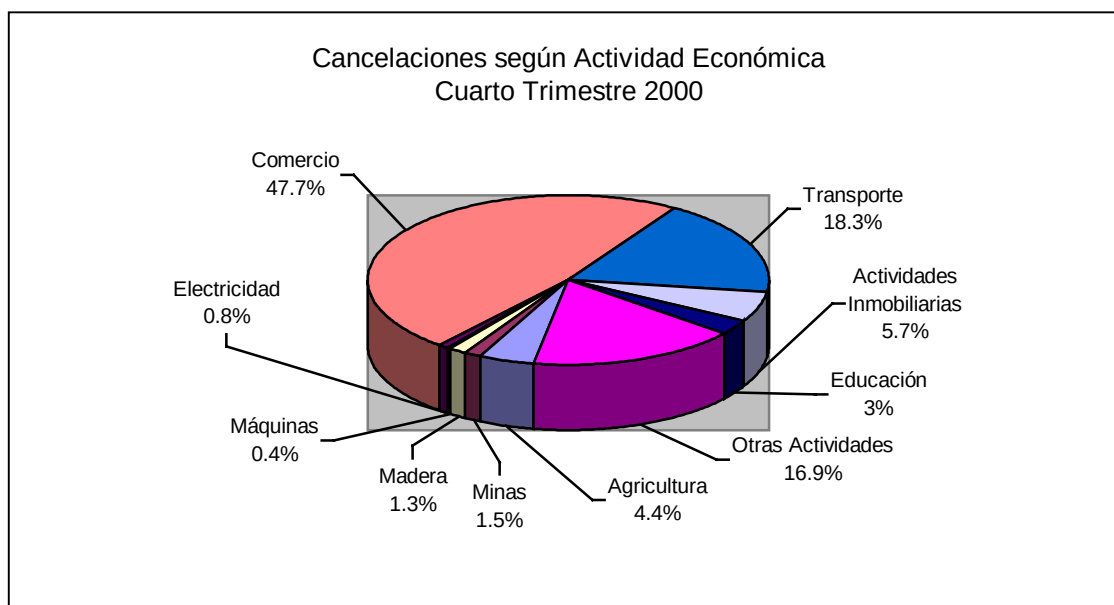
Cuadro 9
Cancelaciones según Actividad Económica
Cuarto Trimestre 2000

Actividad Económica	Número	Miles de Pesos
		Valor
Total	474	7.711.261
Agricultura, Ganadería, Caza Y Actividades Conexas	21	105.450
Explotación De Minas Y Canteras	7	16.850
Transformación De La Madera Y Fabricación Productos De La Madera	6	6.100
Fabricación De Máquinas De Oficina, Contabilidad E Informática.	2	1.000
Suministro De Electricidad, Gas, Vapor Y Agua Caliente	4	23.000
Comercio Al Por Mayor Y Al Por Menor, Reparación De Vehículos.	226	4.011.908
Transporte, Almacenamiento Y Comunicaciones	87	3.067.960
Actividades Inmobiliarias, Empresariales Y De Alquiler	27	63.200
Educación	14	139.975
Otras Actividades De Servicios Comunitarios, Sociales Y Personales.	80	275.818

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Las actividades económicas que comparadas con el tercer trimestre aumentaron en el periodo de Octubre a Diciembre en 105 para una representación de 28%, situación que es preocupante ya que muchas empresas o establecimientos han tenido que cerrar sus negocios o actividades; dentro de las actividades que presentaron mayor número de cancelaciones, esta el sector de comercio, con una participación del 47.7%, seguida del sector de transporte el cual aumento el número de cancelaciones en un 18% con respecto al tercer trimestre del 2000 y otras actividades de servicios comunitarios aumentaron 43 cancelaciones que comparadas al tercer trimestre significando el 54%, siendo las anteriores actividades que presentaron un aumento decreciente al culminar el año.

Gráfica 9



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

En cuanto al capital cancelado por actividad económica en el último trimestre del año presento una disminución con respecto al tercer trimestre por valor de \$698.441.333 millones para un 99% menos para el cuarto trimestre, este comportamiento se debió a la participación que presentaron sectores como el comercio con un capital cancelado por valor de 4.011 millones de pesos que represento en el cuarto trimestre el 52% y el sector de Transporte, Almacenamiento y Comunicaciones de 3.067 millones de pesos para un 40% dentro del total cancelado, correspondiente en mayor proporción a agencias y sucursales de estos sectores que cancelaron; de las demás actividades presentaron cancelaciones pero dentro del total su participación fue menor lo que significa que continuaron ejerciendo su actividad empresarial y comercial.

Para el cuarto y último trimestre del 2000 por organización jurídica, se cancelaron en mayor proporción por número en 190 matriculas de persona natural representando un 40% disminuyendo su participación en un 8% y un capital cancelado que representó el 8% del total cancelado aumentando en 97.606 millones de pesos respecto al tercer trimestre, los establecimientos de comercio fueron la segunda organización que más cancelo en el periodo de Octubre a Diciembre el cual representó en número el 36.9% y un capital cancelado de 16% que comparándolo con el tercer trimestre del 2000 aumento solamente en 15 nuevas cancelaciones y un capital de 831.486 millones de pesos más cancelado

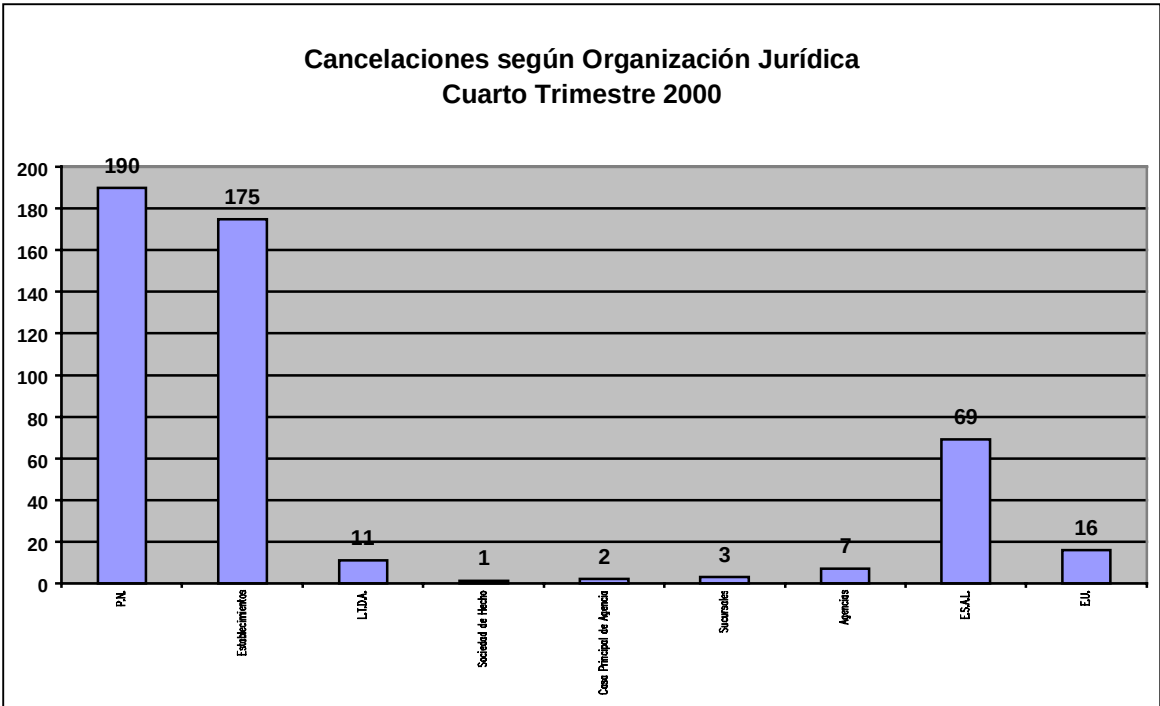
que de Julio a Septiembre representando este aumento de 67.2% siendo superior al periodo anterior.

Cuadro 10
 Cancelaciones según Organización Jurídica
 Cuarto Trimestre 2000

Organización Jurídica	Número	Valor de pesos
		Valor
Total	474	7.711.261
Persona Natural	190	619.141
Establecimientos De Comercio	175	1.237.124
Sociedad Limitada	11	539.784
Sociedad de Hecho	1	6.000
Casa Principal De Agencia O Sucursal	2	1.023.000
Sucursales	3	1.000.500
Agencias	7	3.236.215
Entidades sin Animo de Lucro	69	41.261
Empresa Unipersonal	16	8.235

Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Gráfica 10



Fuente: Cámara de Comercio de Tunja

Se presentó que para el cuarto trimestre la casa principal, sucursales y agencias

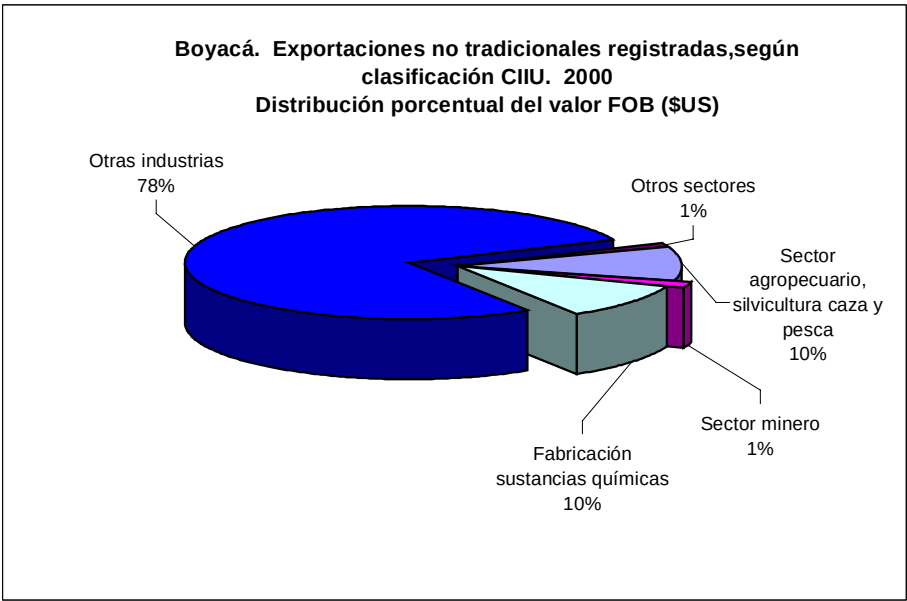
cancelaron estas tres un capital de 5.260 millones de pesos en este trimestre representando un porcentaje de 13.3%, 12.97% y 41.97% respectivamente, dándose dichas cancelaciones en mayor proporción en el sector de comercio y transporte a pesar de que el número por organización fue bajo.

Tanto para las matriculas como las cancelaciones, las sociedades como anónima, colectiva, por acciones y la sociedad civil no registraron ningún comportamiento para este último trimestre de 2000.

1.2 COMERCIO EXTERIOR

1.2.1 Exportaciones

Gráfico 11



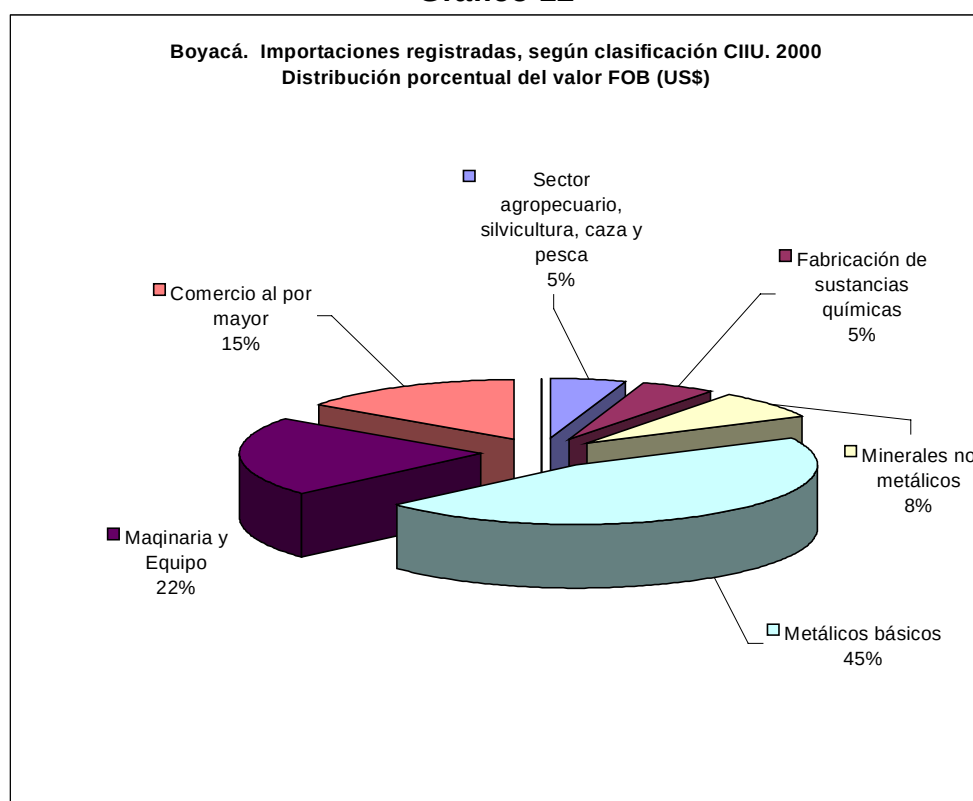
Fuente: DANE

El valor de las exportaciones no tradicionales de Boyacá evidenció un importante incremento del 77.7% durante el cuarto trimestre del año 2000, frente al mismo periodo del año anterior, debido principalmente al buen desempeño de los sectores Otras industrias manufactureras, Producción agropecuaria y Fabricación de diversos derivados del petróleo, los cuales crecieron en 32%, 230% y 321% respectivamente, terminando el trimestre con un total de US\$41.6 millones. (Ver anexo 1).

El valor anualizado registró al finalizar diciembre de 2000 US\$164 millones, superiores en 17 % a lo registrado al termino de 1999. Por grupo de productos, la mayor participación la obtuvo Otras industrias manufactureras, seguida por Producción agropecuaria y la Fabricación de diversos derivados del petróleo, los cuales aportaron al total exportado 80.9%, 10.3% y 4.9% en su orden.

1.2.2 Importaciones

Gráfico 12



Fuente: DANE.

El valor de las importaciones en Boyacá durante los tres meses finales de 2000, tuvo un incremento de 41.3% respecto a similar lapso de 1999, en tanto que en año completo el crecimiento fue de 134.8%, al pasar de US\$12.6 millones a US\$29.6 millones. El grupo de Metales básicos de hierro y acero logró la mayor participación, para ambos años con 45.3% y 22.7%, en su orden. (ver anexo 2).

El comportamiento del valor importado en el último trimestre de 2000, se situó en US\$5.4 millones, US\$1.6 millones más que en igual periodo del año anterior.

1.2.2 Balanza Comercial.

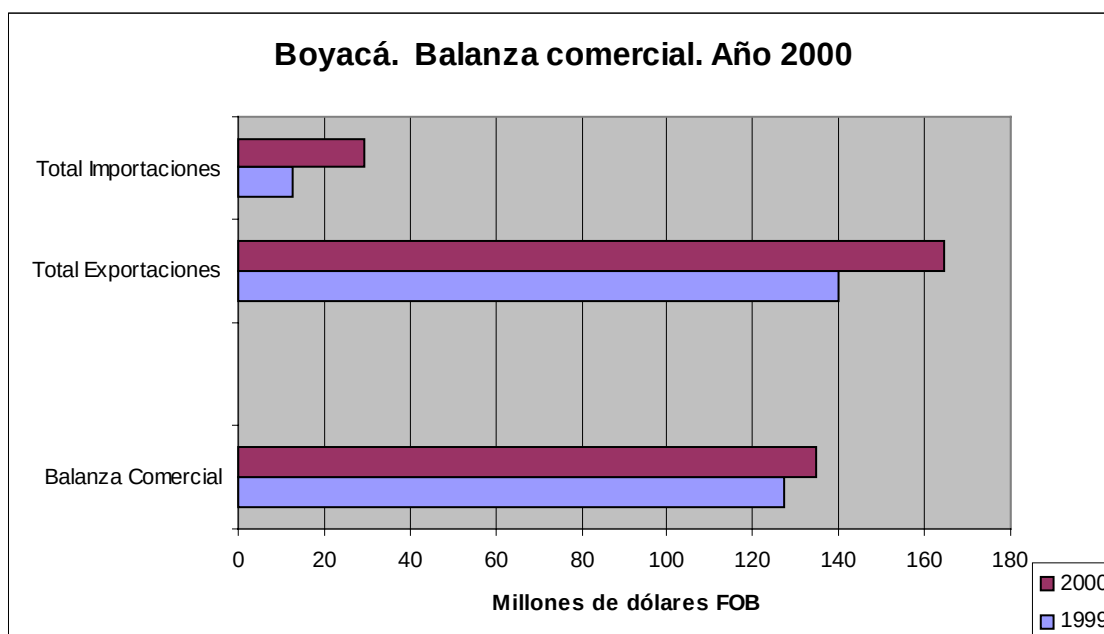
Cuadro 11

Boyacá. Balanza comercial. Año 2000

Variable	Miles US\$
	Valor FOB
Balanza Comercial	134,791
Total Exportaciones	164,409
Total Importaciones	29,619

Fuente: DANE.

Gráfico 13



Fuente: DANE.

El resultado de la balanza comercial para Boyacá del año 2000, registró una cuantía positiva de US\$135 millones, comportamiento que se debió fundamentalmente a las exportaciones de otras industrias manufactureras que representaron en el total 80.9% y 83.5% para 1999 y 2000, respectivamente.

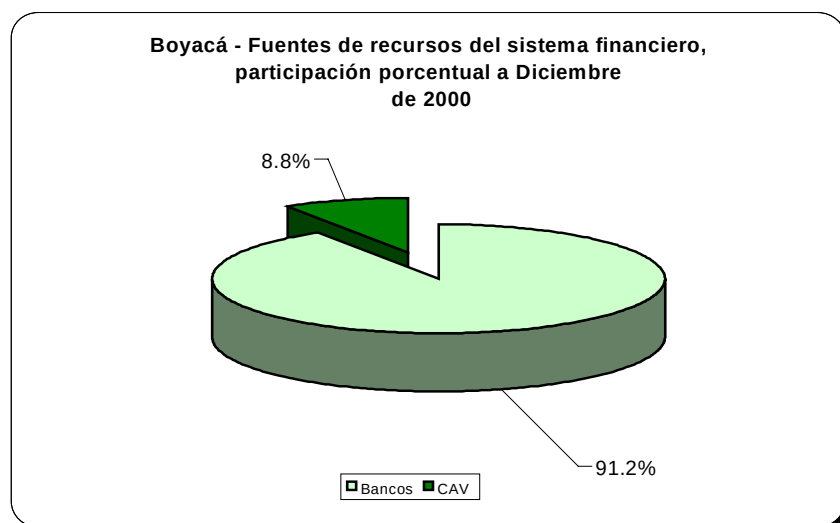
De otra parte, el total de lo importado alcanzó US\$29.6 millones, siendo su rublo más importante el de metálicas básicas de hierro y acero, el cual representó 45% en el total.

1.3 MONETARIOS Y FINANCIEROS

1.3.1 Financieros

1.3.1.1 Fuentes de recursos

Gráfico 14



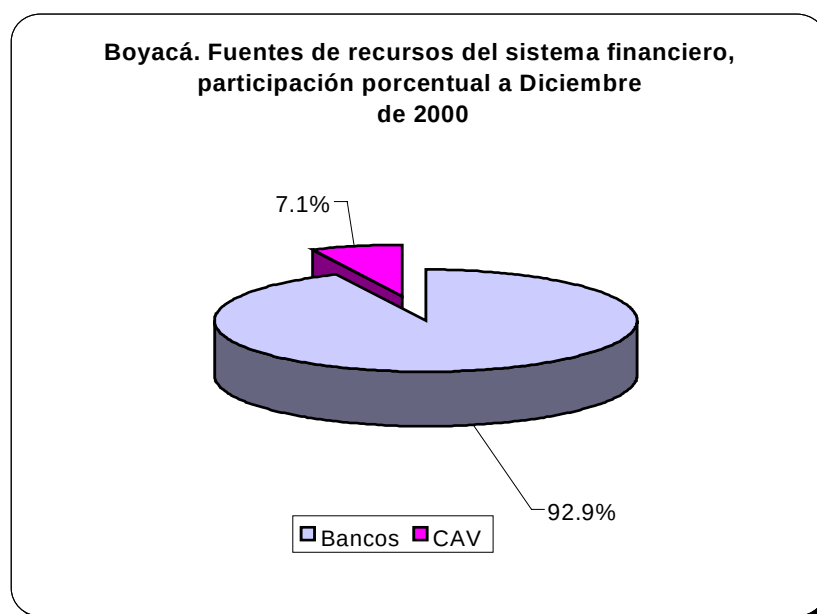
Fuente: Entidades Financieras de Boyacá y Superbancaria.

Al finalizar el año 2000 el saldo total de fuentes de recursos del sistema financiero de Boyacá ascendió a \$688.981 millones, con variación negativa de 4.8% en trimestre y positiva de 25.2% en año. (ver anexo 3). El grupo de bancos comerciales participó con el 91.2% del total de fuentes, cifrando para diciembre de 2000 un total de \$628.498 millones, saldo que fue superior en 5.7% y 47.4% en trimestre y año respectivamente. Se destacaron en este grupo, en primer lugar, los depósitos de ahorro que representan el 48.6% en el total de las fuentes de los comerciales, seguido de los depósitos en cuenta corriente bancaria, con el 27.7% y en tercer lugar los CDT, con el 23.2%, participación muy similar a la presentada en el trimestre anterior.

Por su parte, las CAV aportaron el 8.7% al total de fuentes del sistema financiero Boyacense, siendo sus cuentas más representativas los depósitos de ahorro y los certificados de depósito a término, las cuales participan en el total de fuentes con el 3.5% y 5.3% en su orden. La disminución de la participación de las corporaciones se debe a la naturaleza de bancos que adquieren estas según Ley 546 de 1999, quedando en el departamento únicamente dos corporaciones.

Usos de recursos

Gráfico 15



Fuente: Entidades Financieras de Boyacá y Superbancaria.

Al terminar el año 2000 el saldo de usos de recursos del sistema financiero de Boyacá cifró \$440.166 millones, saldo superior en 2.8% frente al trimestre anterior y en 9.9% en año completo. (ver anexo 4).

Los bancos comerciales registraron al terminar el año 2000 un aumento trimestral de 12% y de 34.7% en año, al compararlo con 1999. La cartera vigente representa el 76.6% al total de los usos, la cual llegó a \$337.356 millones, incrementándose en 30.1% respecto a diciembre de 1999, en tanto que la cartera vencida fue superior en 41.8% frente al año pasado.

Las Corporaciones de ahorro y vivienda disminuyeron en 50.7% y 67.9% en trimestre y año completo, en sus usos de recursos. Este grupo aportó al total de usos de recursos tan solo el 7%, y en los meses siguientes su totalidad se registrará en el grupo de los bancos comerciales debido a la transformación de estas en bancos comerciales. La cartera vigente de las CAV ascendió a \$24.754 millones con disminución de 52.6% en trimestre y de 69.5% en año, como resultante de las limitaciones para la obtención de nuevos créditos.

1.3.1.2 Cartera vencida

Boyacá. Saldos de la cartera vencida en el sistema financiero Diciembre de 1999. Septiembre - diciembre de 2000

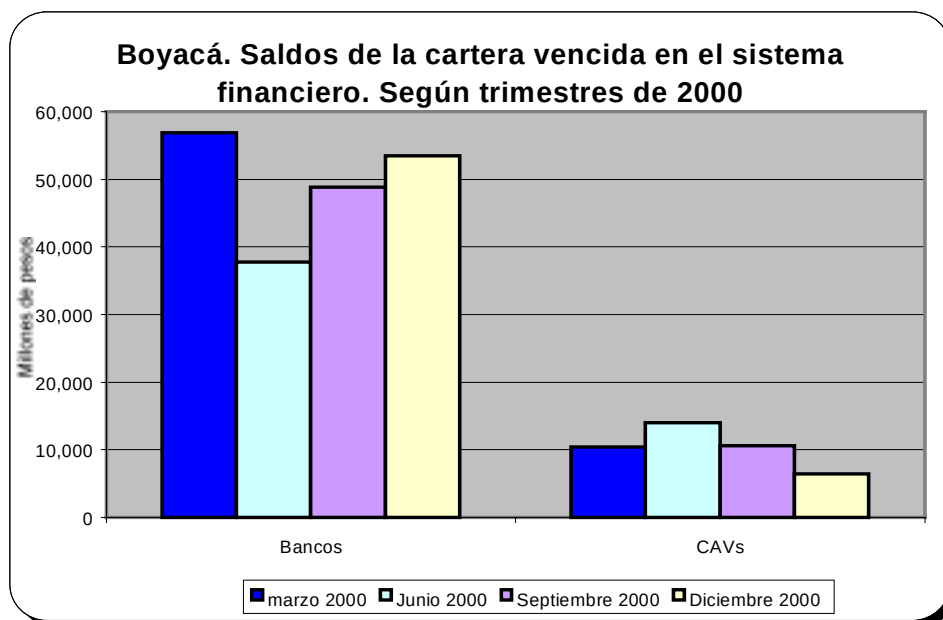
Entidad	Millones de pesos				
	Diciembre de 1999	Septiembre de 2000	Diciembre de 2000	Variaciones %	
				Trimestral	Anual
Total	52,592	59,401	59,944	0.9	14.0
Bancos	37,748	48,806	53,536	9.7	41.8
CAVs	14,844	10,595	6,408	-39.5	-56.8

Fuente: Entidades financieras de Boyacá y Superbancaria.

Cuadro 12

El saldo de la cartera vencida del sistema financiero de Boyacá en el cuarto trimestre de 2000, señaló un crecimiento de 1% frente al trimestre anterior y de 14% en año completo. La cartera vencida de los dos grupos que conforman el sistema financiero de Boyacá representó en diciembre de 2000 el 13.6% del total de usos de recursos, porcentaje que se ha mantenido constante en el transcurso del año.

Gráfico 16



Fuente: Entidades Sistema Financiero Boyacá y Superbancaria.

1.4 FISCALES

1.4.1 Situación Fiscal

1.4.1.1 Gobierno Central Departamental

1.4.1.1.1 Ingresos

Al término de 2000 los ingresos corrientes del gobierno central departamental de Boyacá sumaron \$269.068 millones representando una variación del 48.49% respecto a 1999, y un crecimiento promedio de 86.5% durante el periodo 1996 - 2000, excepto en el año de 1999 el cual registró una disminución de 12% respecto a 1998 a causa de disminuciones en impuestos a la cerveza y los licores principalmente. (Ver anexo 3).

El incremento de las rentas durante 2000 se atribuye a la recuperación de los ingresos tributarios, principalmente a los provenientes del consumo de cerveza 33.80%, timbre, circulación y tránsito 88.7%, como resultado del traslado del 80% de la renta de timbre al departamento según Ley 488 de 1998, y la sobretasa a la gasolina 55.3%; los no tributarios especialmente los ingresos por servicios y operaciones, los cuales sumaron \$3.085 millones; y los ingresos por transferencias, los provenientes de empresas de bienes y servicios, con un incremento de 716% frente a 1999.

1.4.1.1.2 Gastos

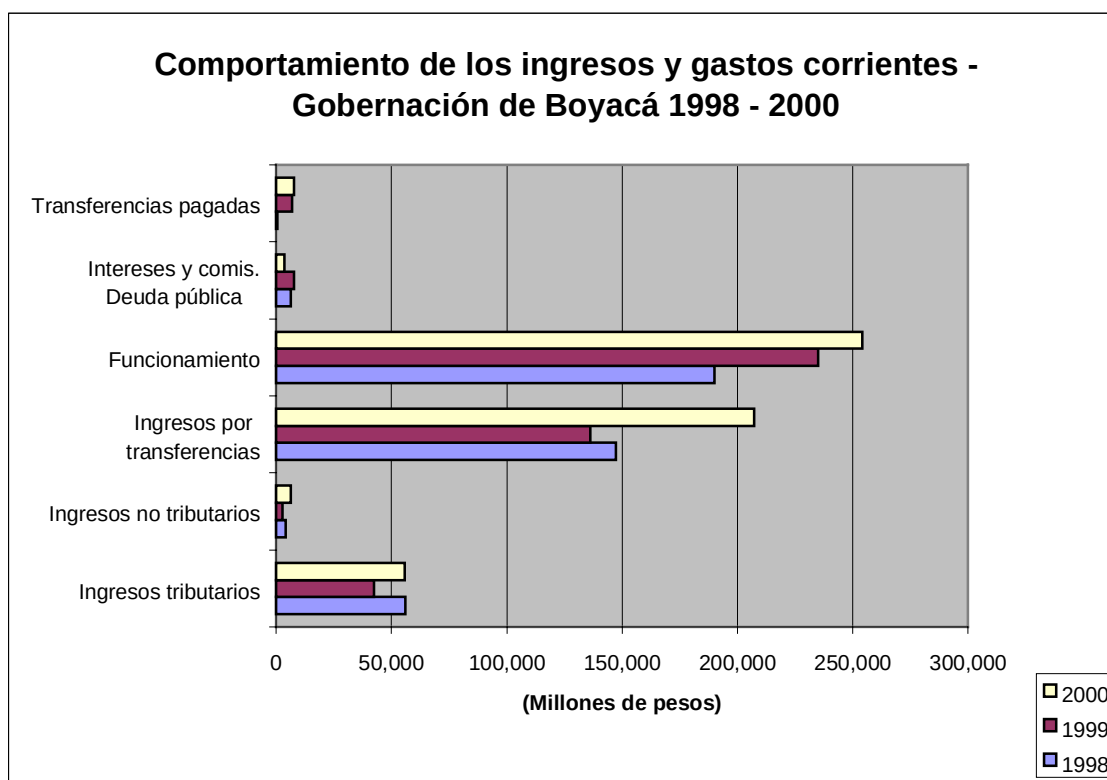
De otra parte, los gastos corrientes de la administración central departamental de Boyacá durante el 2000, sumaron \$265.232 millones al crecer 6.4% si se compara con igual vigencia de 1999. Durante el periodo 1996 - 2000 estos gastos crecieron en promedio 66.44%.

El incremento de 8.2% en funcionamiento y 12% en las transferencias pagadas con reducción de los intereses y comisiones de la deuda pública en 54.4% originó el leve crecimiento de los gastos corrientes. En funcionamiento la remuneración al trabajo creció 11.2% en tanto que el consumo de bienes y servicios se redujo en 21.6%; los intereses y comisiones de la deuda alcanzaron \$3.461 millones frente a \$7.588 millones de 1999 lo que ocasionó la reducción; y las transferencias pagadas se incrementaron en 12% las

provenientes de la Nación.

Los gastos de capital de la administración central de Boyacá evidenciaron un decremento de 52.87%, como resultado de la disminución de \$14.860 millones en la formación bruta de capital al destinarse en este periodo menor inversión en los sectores de infraestructura vial en el sector rural.

Gráfico 17



Fuente: Ejecución presupuestal Gobernación de Boyacá.

1.4.1.2 Gobierno Central Municipal

1.4.1.2.1 Ingresos

Al término de diciembre de 2000 los ingresos corrientes de la administración central de Tunja totalizaron \$24.297 millones, aumentando 66.25% si se compara con 1999 (Ver anexo 4).

La anterior situación ocurrió debido a incrementos de 26.9% en ingresos tributarios y de 379.7% en las transferencias recibidas, en tanto que los no tributarios cayeron 2.5% al compararlos con igual periodo del año anterior. Dentro de los tributarios se destacan los ingresos recibidos por industria y comercio que avanzaron 46.1% y la sobretasa a la gasolina que se incrementó 39.8%. El impuesto predial, industria y sobretasa a la gasolina aportaron al total de los tributarios 41%, 32% y 34% en su orden. Durante el periodo 1996 -2000 el impuesto predial y de industria y comercio sostuvo un crecimiento promedio de 17.5% y 31.1% respectivamente; los ingresos por transferencias, recibidos de la Nación se incrementaron en 421% respecto a 1999 al terminar en \$9.128 millones; en tanto que los ingresos no tributarios reflejaron una caída, especialmente los ingresos de la propiedad.

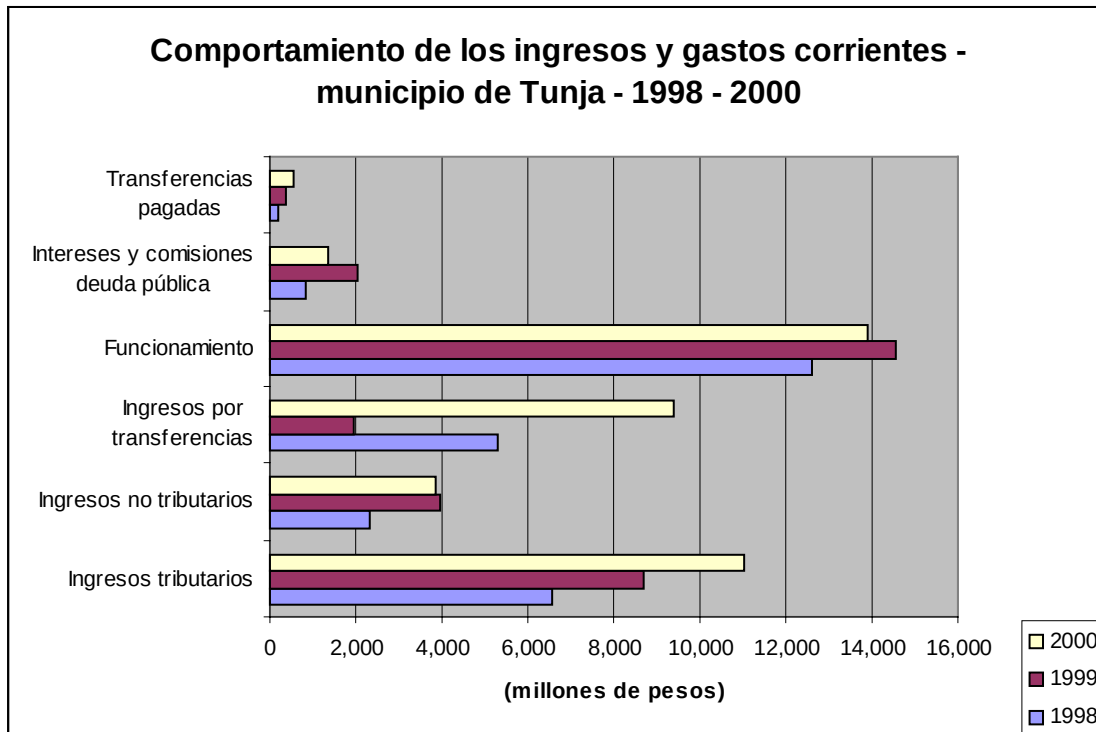
1.4.1.2.2 Gastos

Finalizando el año 2000 los gastos corrientes de la administración central de Tunja durante el periodo 1996 - 2000 crecieron en promedio 16.3%. Al comparar las cifras arrojadas a finales de diciembre de 2000 con igual periodo de 1999 se observó una disminución de 6.9% como reflejo de la caída de los gastos de funcionamiento 4.34%, especialmente el rubro de consumo de bienes y servicios 32.7%, a su vez, la remuneración al trabajo creció en 31%, utilizándose para este fin \$7.765 millones; los intereses y comisiones de la deuda cayeron 33.8%.

La remuneración al trabajo aportó al total de los gastos corrientes 49%, el consumo de bienes y servicios 24.2% y la deuda interna 8.6%.

Los gastos de capital crecieron 164.7% en este año frente a 1999, principalmente la formación bruta 167.2%, justificable por las erogaciones en infraestructura para el suministro de agua y servicios en deporte y cultura especialmente.

Gráfico 18



Fuente: Ejecución presupuestal municipio de Tunja.

1.4.2 Deuda Pública

El gobierno central departamental registró un saldo de la deuda pública a 31 de diciembre de 2000 de \$40.880 millones, de los cuales \$1.831 millones correspondieron a crédito de fomento y \$30.049 millones en crédito ordinario, saldo inferior en 3.8% al compararlo con el trimestre anterior y en 12.2% en año completo.

A su vez, el municipio capital totalizó \$10.873 millones de deuda a fin de 2000, de los cuales \$378 millones corresponden a créditos con findeter y \$10.494 millones a créditos ordinarios con el sistema financiero.

Cuadro 13

**Boyacá. Saldos de la deuda pública del gobierno central departamental v municipal
Diciembre de 1999. Septiembre - diciembre de 2000**

Entidad	Millones de pesos							
	Diciembre de 1999		Septiembre de 2000		Diciembre de 2000		Variación %	
	total	Interna	total	Interna	total	Interna	Trimestral	Anual
Total	57,692	57,692	53,011	53,011	51,754	51,754	-2.4	-10.3
Gobierno central departamental	46,583	46,583	42,506	42,506	40,880	40,880	-3.8	-12.2
Gobierno central municipal	11,109	11,109	10,505	10,505	10,873	10,873	3.5	-2.1

Fuente: Alcaldía Tunja y Gobernación de Boyacá.

1.4.2 Recaudo de Impuestos Nacionales

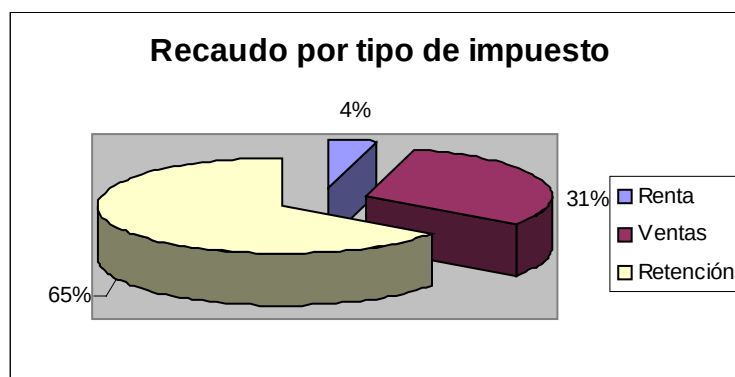
Cuadro 14
Administración Local de Impuestos Tunja
Recaudo de impuestos por Tipo
 Cuarto Trimestre 2000

	Grandes Jurídicos		Naturales	
TOTAL	5,139	2,853	690	8,683
Renta	222	82	68	373
Ventas	2,106	238	311	2,655
Retención	2,811	2,533	311	5,655

Fuente : DIAN - Tunja
 División Recaudación
 En millones de \$

El recaudo durante el último trimestre del año 2000 es \$8.683 millones, con un cumplimiento del 59% incrementándose en un 5% con respecto al trimestre anterior en los grandes contribuyentes.

Gráfico 19



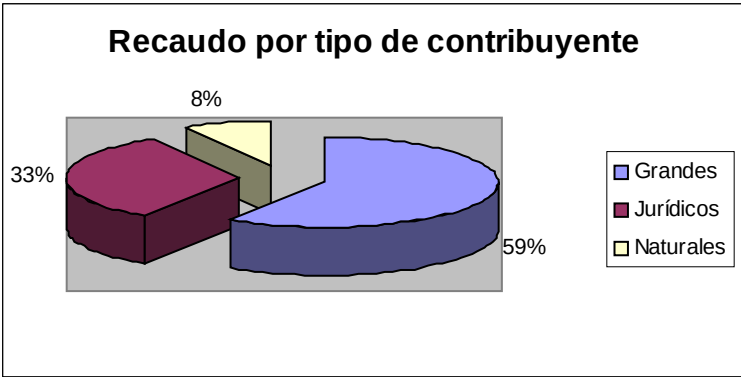
Fuente: DIAN, Tunja

Los mayores ingresos fueron en retención en la fuente: por los Grandes Contribuyentes en un 59%, sociedades 33%, y personas naturales 5%, representando el 56% del total de los ingresos recaudados por esta administración; esto se debe a los pagos realizados especialmente por las empresas de generación, captación y distribución de energía eléctrica con retención en servicios, por la empresa Siderúrgica de Boyacá (industrias básicas de hierro y Acero) siendo esta una entidad auto retenedora; y en menor recaudo, la Lotería de Boyacá, el Departamento de Boyacá y La Universidad Pedagógica y

Tecnológica de Colombia.

Para el período de estudio, las ventas y compras totales realizadas por los grandes contribuyentes que rinden su declaración en la ciudad de Tunja, presentaron un aumento del 8% frente al tercer trimestre del año 2000. Están representadas en Siderúrgica de Boyacá y Gaseosas Duitama; en menor impuesto la Caja de Compensación Familiar Comfaboy y la Caja Popular Cooperativa; el IVA que se causa en lo correspondiente a ésta Administración, no es representativo por cuanto no es cancelado en su totalidad en nuestra jurisdicción, causando un menor recaudo para el departamento.

Gráfico 20



Fuente: DIAN, Tunja

En general el año 2000 se recaudó en Retención en la Fuente un 58% representando el 53% Grandes contribuyentes, 42% Personas Jurídicas y 5% Personas Naturales, en el Impuesto sobre las Ventas en 27% y en Renta y Complementarios 15%, con la participación especialmente de la Empresa Siderúrgica de Boyacá; es importante aclarar que algunas empresas representativas del Departamento presentan Saldo a favor lo que significa el 5% del Total de las ventas recaudadas en el año.

Depurando las tablas y al eliminar aquellas observaciones que no alcanzan registros históricos, bien porque son nuevos contribuyentes, o para el presente año dejaron de ser calificados como grandes contribuyentes, o porque han cambiado de administración de impuestos para la realización de sus pagos, es presentada la información con valores registrados en las declaraciones bimestrales de impuesto a las ventas, de los cuales se ha procesado lo correspondiente a ingresos totales por ventas, servicios y bienes

gravados, ventas al exterior y compras. La retención en la fuente es recaudada en forma gradual dentro del mismo ejercicio gravable, por tanto constituye un anticipo al impuesto de Renta y complementarios, y un anticipo del impuesto sobre las ventas.

Conscientes de la necesidad de contar con indicadores estadísticos que permitan evaluar el comportamiento de los diferentes sectores económicos del Departamento, se ha tomado la información existente en la DIAN referente al consolidado de los Grandes Contribuyentes, calificados así por parte de la entidad, ya que se consideran de suma importancia en materia de recaudo, ante el volumen de sus operaciones, mereciendo una atención especial desde el punto de vista fiscal.

1.5 SECTOR REAL

1.5.1 Agricultura

1.5.1.1 Papa

Cuadro 15

Boyacá. Evaluación definitiva cultivo de papa. Año agrícola 1999 - 200, y pronóstico, semestre A de 2001

Periodo	Área Sembrada	Área Cosechada	Producción TON	Rendimiento Kg/Ha	Precio Productor \$/Ton	Costo Producción \$/Ha
Año 1999	51,238	49,360	700,176	14,185	204,178	3,658,164
Año 2000	48,043	47,081	768,197	16,316	298,515	4,085,412
<u>Pronóstico 2001 1/</u>	<u>26,211</u>	<u>26,027</u>	<u>426,991</u>	<u>16,406</u>	<u>(...)</u>	<u>(...)</u>

Fuente: Secretaría de Agricultura, UMATA's, URPA - Boyacá

1/ Pronóstico semestre A de 2001.

La papa sigue siendo uno de los cultivos más representativos para el sector agrícola en el Departamento por la importancia tanto en la dieta alimenticia como por su relevancia económica para los productores. Se puede apreciar un comportamiento estable en las áreas sembradas tendiendo a aumentarse ya que la industria para fritos ha celebrado convenios con algunos productores y de esta forma están garantizando el mercadeo, además de un buen precio al momento de la cosecha. Como consecuencia de esta situación se nota la tendencia a sembrar variedades de tipo industrial y dejar de lado

variedades que tradicionalmente se cultivaban para autoconsumo como pastusa y tuquerreña, entre otras, además que el precio de esta papa no ha sido rentable desde el punto de vista económico para el productor.

El clima presentó un comportamiento favorable para este cultivo, las lluvias se incrementaron pero fueron bien distribuidas, por lo tanto hubo poca presencia de plagas sobre todo polilla guatemalteca, en cuanto a incidencia de patógenos no alcanzó niveles de umbral económico como en años anteriores aún cuando la presencia de problemas fungosos como *Phytophthora infestans* favorecidos por las lluvias continúan presentándose.

Los rendimientos promedios para el Departamento son de 16 ton/ha, aún cuando en algunos municipios hay grandes productores que tienen acceso a un poco más de tecnología como riego, adecuada fertilización y control fitosanitario oportuno por lo tanto los rendimientos en estos casos son más elevados.

Es de resaltar que en este cultivo se siguen aplicando indiscriminadamente grandes volúmenes de plaguicidas sin tener en cuenta mínimas medidas tanto en la calibración de equipos como en la protección de quienes hacen las aplicaciones.

1.5.1.1.1 Cultivos transitorios

Cuadro 16

Boyacá. Evaluación definitiva de los cultivos transitorios, 1999 - 2000

Cultivos	Area cosechada hectáreas			Producción toneladas			Rendimiento Kg/hectáreas		
	1999	2000	var%	1999	2000	var%	1999	2000	var%
Cultivos transitorios									
Arveja	9,045	8,699	-3.8	28,301	27,021	-4.5	3,129	3,106	-0.7
Cebada	4,632	3,617	-21.9	8,257	6,933	-16.0	1,783	1,917	7.5
Cebolla B.	4,913	5,553	13.0	127,656	142,436	11.6	25,986	25,652	-1.3
Frijol	6,305	6,169	-2.2	5,647	5,977	5.8	896	969	8.2
Maiz	9,308	8,904	-4.3	11,042	10,256	-7.1	1,186	1,152	-2.9
Papa	49,360	47,081	-4.6	700,176	768,197	9.7	14,185	16,316	15.0
Papa criolla	133	128	-3.8	1,711	1,629	-4.8	12,845	12,707	-1.1
Tabaco Rubio	581	523	-10.0	819	725	-11.5	1,409	1,385	-1.7
Tomate	860	919	6.9	16,091	18,102	12.5	18,701	19,689	5.3
Trigo	5,497	5,315	-3.3	9,637	10,102	4.8	1,753	1,901	8.4
Zanahoria	298	525	76.3	6,979	9,163	31.3	23,457	17,470	-25.5

Fuente: Secretaría de Agricultura, UMATA's, URPA - Boyacá

ARVEJA

Este ha sido un cultivo que ha aumentado su área en la mayoría de los municipios con aptitud para este, esta situación se ha debido al reemplazo de algunas áreas que se venían sembrando en cereales y además porque la arveja es un cultivo que se acopla bien a rotación con papa.

Los rendimientos promedio en el Departamento se han incrementado debido a la adopción de tecnologías como tutorado y utilización de semilla de buena calidad; para este año el rendimiento promedio es de 3.14 ton / ha.

El clima para arveja fue levemente lluvioso aumentando la incidencia de enfermedades, elevando así los costos de producción por el incremento en la utilización de productos para el manejo fitosanitario del mismo.

Se puede concluir que la arveja es un cultivo que tiene expectativas para los productores tanto por sus beneficios económicos como por el conocimiento que tienen ya de su manejo agronómico.

CEBOLLA BULBO

La cebolla cabezona en el Departamento de Boyacá ha logrado posicionarse en un lugar importante debido al notable aumento en el área sembrada y a sus altos rendimientos en promedio 25.6 Ton / ha.

La mayoría de las nuevas áreas en cebolla estaban anteriormente en pastos sobretodo en la provincia de Sugamuxi donde este cultivo se constituye en buena alternativa para los productores del sector agrícola.

La expansión de este cultivo ha traído en general beneficios a las comunidades rurales porque ha generado, mano de obra no calificada y el incremento del costo de los arriendos de los lotes beneficiando a los propietarios rurales.

A pesar los altos costos de producción por hectárea, la cebolla cabezona en este último

semestre ha tenido unos precios relativamente altos lo cual ha redundado en beneficios económicos para los productores en general, también cabe anotar que a pesar del desplazamiento de personas de otras zonas donde predomina el cultivo de cebolla cabezona los productores de la región ya están manejando mayores extensiones de este cultivo.

Es importante mencionar que para el desarrollo del cultivo se están utilizando bastantes volúmenes de agroquímicos donde los productores hacen submezclas y aplicaciones en forma indiscriminada incrementando de esta manera los costos de producción y afectando el manejo sostenible del medio ambiente con el consiguiente deterioro de los recursos existentes.

CEREALES

El área sembrada en trigo permanece constante en el Departamento con rendimientos promedio de 1.9 Ton / ha, las condiciones climáticas fueron favorables para la producción de trigo, según la información suministrada por los funcionarios de las UMATA de los municipios productores, no hubo incidencia de plagas ni enfermedades limitantes.

Hasta este año la comercialización la estaban haciendo directamente con Trigonal donde les han mantenido el precio de sustentación a los productores.

En cuanto al cultivo de la cebada sigue mostrando una tendencia negativa en la variable de área sembrada; se mantienen los rendimientos debido al clima favorable y a que la presencia de enfermedades y plagas no han superado el umbral económico.

Los productores de cebada continúan con serios problemas para la comercialización porque actualmente los únicos que están comprando el producto son los molineros, con los cuales no se maneja un precio de sustentación y por las conocidas causas de falta de compradores del producto.

HORTALIZAS

Las hortalizas tanto por su valor nutricional como por su corto período vegetativo son un renglón importante para el sector agrícola, la tendencia de las áreas sembradas es positiva y los rendimientos constantes, se convierten en buena alternativa de producción

especialmente para los pequeños productores o como sistema de rotación con un cultivo principal, todo esto obedece a la demanda que hay de estos productos no solo en los mercados del Departamento.

Las condiciones climáticas que se presentaron en el transcurso del año han favorecido la producción y rendimiento de las diferentes hortalizas que se producen en los municipios.

En este renglón se están empezando a implementar paquetes tecnológicos con el ánimo de producir hortalizas que habitualmente no se producían pero que tienen bastante demanda en los diferentes mercados.

En general para los cultivos transitorios se puede concluir de la información registrada correspondiente al comportamiento del sector agrícola en el departamento de Boyacá que durante el semestre B de 1999 el área sembrada y el área cosechada comparadas con su semestre homólogo del año anterior, se mantienen y la producción se incrementa en 18.21% debido a las condiciones climáticas favorables y como consecuencia del incremento en los rendimientos del cultivo de papa, renglón de participación significativa dentro del grupo de transitorios.

En cuanto a las variaciones del semestre A de 2000 en la variable área sembrada el descenso corresponde al 6.36% por la decisión de no siembra por parte de los productores de papa como consecuencia de la quiebra originada por los bajos precios registrados en el año 1999; la dificultad de almacenamiento del producto por los problemas de ataque de Polilla Guatemalteca no permitió la existencia de cantidades reguladoras presentándose alza en los precios de mercado. La variable producción al igual que en el semestre anterior presenta un crecimiento del 8.88% por las condiciones climatológicas presentadas en el semestre.

En general para el año agrícola las variables área sembrada y área cosechada muestran una leve disminución, de 97419.90 Ha pasa a 94598.10 Ha en el año 2000 correspondientes al 2.90% y de -1.18% para el área cosechada mientras que para la producción su tendencia es positiva con variación del 12.87%, atribuible al buen comportamiento climático del año.

1.5.1.1.2 Cultivos permanentes

Cuadro 17

Boyacá. Evaluación definitiva de los cultivos permanentes 1999 - 2000

Cultivos	Area cosechada hectáreas			Producción toneladas			Rendimiento Kg/hectáreas		
	1999	2000	var%	1999	2000	var%	1999	2000	var%
Cultivos Permanentes									
Aguacate	42	42	0.0	540	540	0.0	12,857	12,857	0.0
Alfalfa	250	270	8.0	2,110	1,690	-19.9	8,440	6,259	-25.8
Breva	200	218	9.3	974	1,114	14.4	4,880	5,110	4.7
Café	11,709	12,115	3.5	9,757	10,807	10.8	833	892	7.1
Caña Miel	4,386	4,601	4.9	17,582	18,804	6.9	4,009	4,087	1.9
Caña Panela	20,639	17,308	-16.1	287,576	240,052	-16.5	13,934	13,869	-0.5
Cebolla Jumca	3,027	2,880	-4.9	484,740	414,000	-14.6	160,139	143,750	-10.2
Ciruela	666	647	-2.8	5,729	4,937	-13.8	8,601	7,629	-11.3
Cítricos	1,971	2,114	7.3	53,102	51,526	-3.0	26,941	24,374	-9.5
Curuba	1,269	1,381	8.8	17,632	20,326	15.3	13,894	14,718	5.9
Durazno	382	368	-3.5	4,007	3,850	-3.9	10,506	10,461	-0.4
Feijoa	160	147	-8.2	989	896	-9.4	6,206	6,116	-1.4
Fresa	28	32	16.4	2,563	2,305	-10.1	94,055	72,031	-23.4
Guayaba	2,165	2,159	-0.3	35,694	33,803	-5.3	16,487	15,657	-5.0
Manzana	763	687	-9.9	6,782	6,365	-6.1	8,894	9,255	4.1
Pera	1,019	1,152	13.1	9,295	9,633	3.6	9,122	8,362	-8.3
Plátano	3,305	3,266	-1.2	39,413	27,113	-31.2	11,927	8,302	-30.4
Tomate Arbol	371	443	19.4	8,303	9,776	17.7	22,364	22,054	-1.4

Fuente: Secretaría de Agricultura, UMATA's, URPA - Boyacá

CAÑA PANELERA

El cultivo de la caña continua siendo de gran importancia para los productores de la provincia de Ricaurte, con un área sembrada de 25297 hectáreas con una producción media de 13.0 toneladas por hectárea, razón que denota una alta eficiencia en la utilización y optimización de los bienes de la producción, utilización de semillas mejoradas, fertilización adecuada, distancias de siembra, mejoramiento de hornillas y extracción de jugos entre otras, pero presentando aún problemas del orden fitopatológico como son la hormiga loca (*Paratrechina fulva*), asociado con ataque de homópteros, pulgones (*Sipha flava*, *Melanophis sacchari*), piojo harinoso (*Sacharicocum sacchari*), Escama amarilla (*Pulvinaria* sp), pudrición roja (*Physalospora tucumanensis*), pudrición de raíces (*Phytium* sp.), mancha de anillo anular (*Leptosphaeria sacchari*) y mancha de ojo (*Helminthosporium sacchari*), (información suministrada por el programa de hormiga loca del ICA en Moniquirá) ,además de canales de distribución y comercialización manipulados, pérdida del precio real de la panela, generando un

estancamiento de la economía de los productores paneleros reflejándose en disminución del área sembrada, haciendo que los propietarios cambien su actividad agrícola a la actividad ganadera, disminuyendo la oferta de trabajo para productores rurales y operarios de trapiche; Los procesos de transformación tienden a ser más eficientes y los grandes productores se han tecnificado desequilibrando la economía del pequeño productor.

Se estima que una hectárea de caña panelera requiere de 120 jornales / año y un trapiche genera entre 14 a 20 empleos directos dentro del proceso de elaboración de la panela por lo cual se está trabajando con proyectos como el presentado por Asoricaurte en asocio con el CIMPA, la red de solidaridad y las UMATA de los municipios de la hoya del Río Suárez ante el Ministerio de Agricultura como plan regional de fortalecimiento de la Agroindustria panelera buscando un modelo de organización empresarial que beneficie a los cañicultores.

FRUTALES

Se destaca la mayor participación en este renglón de la explotación de frutales los cultivos de mora, uchuva y tomate de árbol, que tienen una mayor proyección en los mercados externos, además de convertirse en cultivo de sustitución para áreas eminentemente curuberas por el incremento de problemas sanitarios endémicos.

En la provincia de Ricaurte Bajo específicamente para el municipio de Moniquirá Asoricaurte presentó un proyecto ante el fondo hortofrutícola del Ministerio de Agricultura para capacitación y gestión empresarial de cultivadores de mora, además con la Universidad Pedagógica y Tecnológica de Colombia para control de Botrytis y manejo orgánico del cultivo de la mora.

En cuanto a los cultivos de hoja caduca las importaciones de pera y manzana han ocasionado desestímulo en los productores, ya que deben realizar altas inversiones en la producción y encuentran bastante dificultad para el mercadeo del producto local.

Con el propósito de adelantar el manejo sanitario de los huertos frutícolas en el Departamento se viene adelantando en varios municipios el proyecto de control de mosca de la fruta iniciando con parcelas para la detección de especies, monitoreo y capacitación

a los cultivadores en el manejo del insecto.

CACAO

En los municipios de la provincia de Occidente se adelanta un proyecto de fomento del cultivo del cacao con apoyo de la Secretaría de Agricultura y las UMATA's de los municipios involucrados, por lo cual se denota un incremento de las áreas sembradas.

El grupo de permanentes durante el año 2000 comparado con el año 1999 no presenta variaciones significativas en su conjunto con relación a las variables área sembrada y área cosechada, el subgrupo de caducifolios muestra disminución en el área sembrada debido a su disgregación en los cultivos de durazno, manzana y pera; la producción en general descende en 12.87% incidiendo los cultivos de Cebolla Junca y Caña Panelera cuya participación dentro del grupo corresponde al 5 y 40 % respectivamente.

El relación a la Cebolla Junca por mayor incidencia de problema sanitarios especialmente Fusarium sp y pudrición de la raíz por hongos y nemátodos es necesario renovar continuamente los lotes lo que implica obtener el primer corte a los 6 meses de plantado, obteniendo 3 cortes en el primer año con mayores rendimientos, en el siguiente año se realizan 4 cortes con la consecuente disminución de los rendimientos por hectárea.

El cultivo de Caña Panelera en cuanto a su área cosechada ha disminuido en 16.14% como resultado de los bajos precios presentados en el mercado lo cual ha desestimulado a los productores.

1.5.1.1.3 Cultivos anuales

Cuadro 18

Boyacá. Evaluación definitiva de los cultivos anuales 1999 - 2000

Cultivos	Area cosechada hectáreas			Producción toneladas			Rendimiento Kg/hectáreas		
	1999	2000	var%	1999	2000	var%	1999	2000	var%
Cultivos anuales									
Arracacha	639	625	-2.2	5,956	5,363	-9.9	9,321	8,581	-7.9
Haba	1,010	952	-5.7	1,450	1,603	10.5	1,437	1,684	17.2
Maiz	10,375	10,616	2.3	14,416	13,997	-2.9	1,389	1,318	-5.1
Tabaco Negro	520	541	4.0	756	778	2.9	1,454	1,438	-1.1
Yuca	2,979	2,592	-13.0	23,469	19,626	-16.4	7,878	7,572	-3.9

Fuente: Secretaría de Agricultura, UMATA's, URPA - Boyacá

Para el grupo de anuales se mantiene el comportamiento de las variables, como novedad se registra el cultivo de tomate larga vida por cuyo sistema de explotación se

clasifica como anual ya que se cosecha durante diez meses en el año. En subgrupos el cultivo de la yuca mostró cambios negativos en todas sus variables en razón al abandono de los cultivos por parte de los productores.

La superficie plantada corresponde al 68.48% al cultivo del maíz, yuca 16.84%, haba 7.22%, arracacha 3.90%, tabaco negro 3.36%, tomate larga vida 0.2% del total sembrado en cultivos anuales.

El cultivo del tomate larga vida caracterizado por una producción de alta inversión en la instalación del cultivo, actualmente las zonas de las provincias de Oriente y Neira cuentan con 243 invernaderos distribuidos en los municipios de Guateque, Guayatá, Macanal, Sutatenza, Tenza, Garagoa, La Capilla, Somondoco, Chinavita y Pachavita además con la expectativa de ampliar las áreas de explotación; también se encuentran algunos cultivos para diversificar mediante el sistema de invernadero como son la habichuela negra, el pimentón, la berenjena y la arveja negra.

Se ha presentado disminución en los precios de mercado incremento en los costos de producción por el alto valor de los insumos necesarios tanto para la instalación como para el sostenimiento del cultivo.

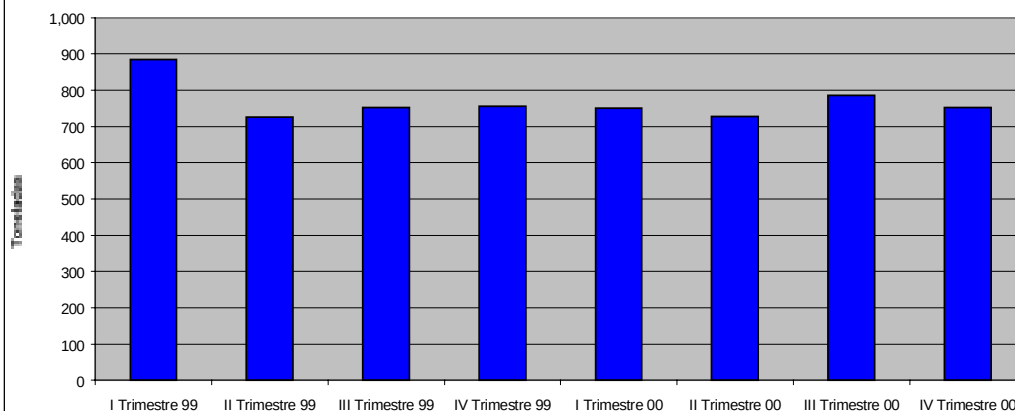
En general para el sector agrícola en este período los factores climáticos fueron favorables para la producción de los cultivos, continúan presentándose problemas de índole fitopatológico que influye en el manejo indiscriminado de agroquímicos por la actitud inmedatista de los productores, aunado a problemas con los canales de comercialización para los diferentes productos y las consecuentes oscilaciones fuertes en los precios de mercado que afectan la economía de los pequeños productores.

1.5.2 Sacrificio de ganado

El sacrificio de ganado vacuno en Tunja, presentó una expansión de 1.3% durante 2000 frente a 1999, en el número de cabezas al registrar 12.069. Por su parte, el peso total en kilos disminuyó 3.3% en similar periodo, con un consumo aproximado de 3 millones de kilos en la ciudad capital.

Gráfico 21

Tunja. Peso total del ganado vacuno sacrificado. 1999 - 2000



Fuente: DANE.

Cuadro 19

Tunja. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, por sexo, cabezas y kilos, según trimestres. 1999 - 2000

Períodos	Total		Machos		Hembras	
	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos
Vacuno						
Total 1999	11,914	3,118,920	7,826	2,044,750	4,088	1,074,170
Primero	2,975	884,170	1,765	529,500	1,210	354,670
Segundo	2,907	726,750	1,997	499,250	910	227,500
Tercero	3,012	753,000	1,959	489,750	1,053	263,250
Cuarto	3,020	755,000	2,105	526,250	915	228,750
Total 2000	12,069	3,017,250	8,543	2,135,750	3,526	881,500
Primero	3,005	751,250	2,173	543,250	832	208,000
Segundo	2,911	727,750	2,065	516,250	846	211,500
Tercero	3,144	786,000	2,200	550,000	944	236,000
Cuarto	3,009	752,250	2,105	526,250	904	226,000
Porcino						
Total 1999	4,561	342,131	3,421	256,631	1,140	85,500
Primero	1,132	84,900	849	63,675	283	21,225
Segundo	1,072	80,400	804	60,300	268	20,100
Tercero	1,121	84,075	842	63,150	279	20,925
Cuarto	1,236	92,756	926	69,506	310	23,250
Total 2000	4,468	342,600	3,318	256,350	1,150	86,250
Primero	870	72,750	621	54,075	249	18,675
Segundo	1,158	86,850	868	65,100	290	21,750
Tercero	1,212	90,900	909	68,175	303	22,725
Cuarto	1,228	92,100	920	69,000	308	23,100

Fuente : DANE

Según trimestres el mayor aumento en kilos en el transcurso de 2000, se registró en el tercer trimestre con un incremento de 4.3% respecto a similar periodo de 1999, en tanto que, el cuarto trimestre mostró una disminución de 0.36%.

El porcentaje de hembras sacrificadas disminuyó en cada trimestre del año, si se compara con iguales lapsos de 1999 en 13.74%.

De otro lado, el comportamiento del sacrificio de porcinos exhibió una leve caída de 2% en el número de cabezas y aumento de 0.13% en el peso total, entre 1999 y 2000, correspondiéndole al último trimestre del año una disminución de 0.6% en cabezas y de 0.7% en kilos, respecto al mismo periodo del año anterior.

1.5.3 Servicios Públicos

1.5.3.1 Servicios Municipales

1.5.3.1.1 Consumo de energía eléctrica.

Durante el cuarto trimestre de 2000 el consumo de energía eléctrica sumó 17.8 millones de kilovatios hora, inferior en 2.1% al compararlo con similar periodo del año anterior; el sector de mayor consumo fue el residencial que aportó el 64.5 al total del consumo en la ciudad, seguido por el comercial con el 15.3%, oficial e industrial, aportaron 14% y 6% respectivamente. Por su parte, el total del consumo durante 2000 llegó a 69.8 millones de kilovatios hora, inferior en 0.5% si se compara con 1999, reflejando igual participación a lo mostrado en el trimestre.

El valor del consumo de energía eléctrica durante el último trimestre del año 2000 sumó \$3.066 millones, superior en 28.2% frente a igual periodo de 1999; a su vez, el valor facturado durante el año 2000 alcanzó \$11.013 millones, frente a \$8.485 millones del año 1999, con una variación de 29.8%

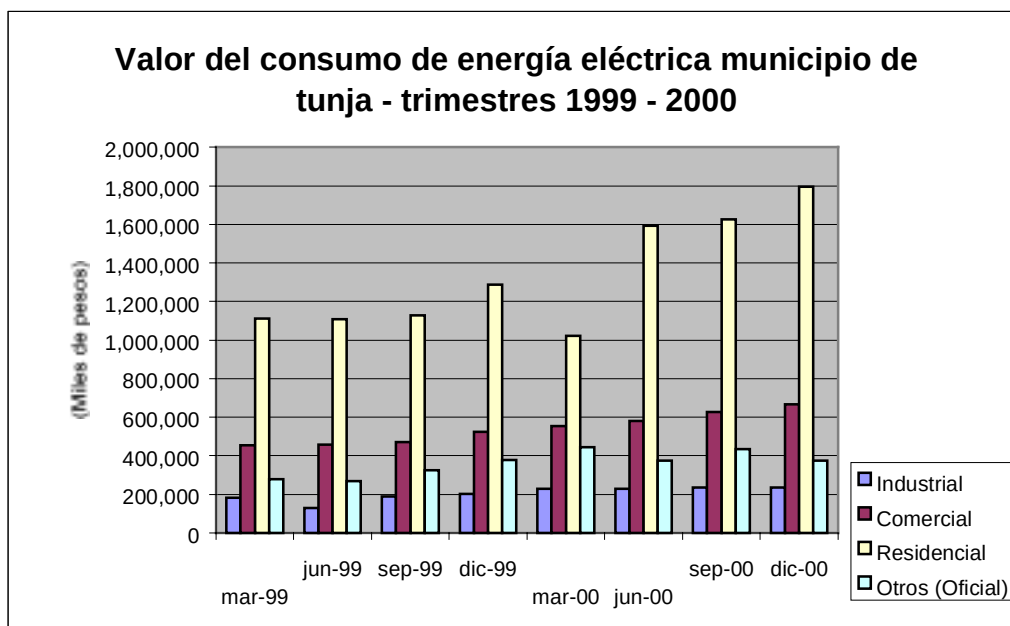
Cuadro 20

Tunja. Consumo de energía eléctrica, según usos cuarto trimestre y año 1999 - 2000

Usos	1999		2000			
	IV Trimestre	Año 1999	IV Trimestre	Año 2000	Var.% IV Trm	Var. % 00/99
Consumo de Energía eléctrica (Miles Kw/h)						
Total	18,188	70,126	17,805	69,768	-2.1	-0.5
Industrial	1,194	4,249	1,078	4,498	-9.7	5.9
Comercial	2,715	10,364	2,729	10,518	0.5	1.5
Residencial	11,923	46,800	11,478	45,568	-3.7	-2.6
Otros (Ofical)	2,356	8,713	2,520	9,184	7.0	5.4

Fuente: Empresa de Energía de Boyacá S.A.

Gráfico 22



Fuente: Empresa de Energía de Boyacá S.A.

1.5.3.1.2 Acueducto municipal y teléfonos

El consumo de agua potable para el año 2000 en Tunja, registró 5.7 millones de metros cúbicos, 2.6% menos que los reportados en 1999, mientras que el número de suscriptores a este servicio se incrementó en 4.8%.

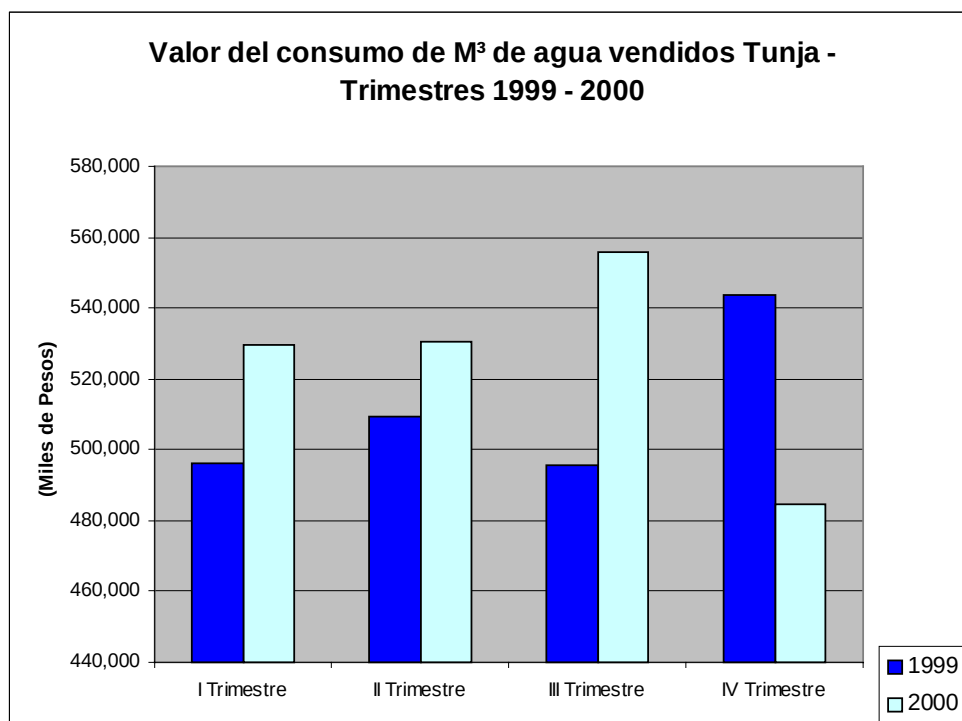
Cuadro 20

Tunja. Suscriptores al acueducto municipal, M³ de agua vendidos y teléfonos, Según trimestres 1999 - 2000

Variables	1999				2000			
	I Trimestre	II Trimestre	III Trimestre	IV Trimestre	I Trimestre	II Trimestre	III Trimestre	IV Trimestre
Acueducto municipal								
Número abonados	25,679	25,871	26,044	26,139	26,551	26,732	27,199	27,406
M³ vendidos (Miles)	1,478	1,458	1,396	1,466	1,431	1,398	1,431	1,406
Teléfonos								
Número de abonados	32,338	31,391	31,529	31,529	31,556	31,556	32,172	32,520

Fuente: Sera.q.a.Tunja; Empresa de Telecomunicaciones - Regional Boyacá.

Gráfico 23



Fuente: Sera.q.a – Tunja.

De otra parte, los abonados a la telefonía local, presentaron un crecimiento de 3.1%, al contabilizar 32.520 usuarios para 2000, frente a 31.529 del año anterior.

1.6 Anexo Estadístico

1. Boyacá. Exportaciones no tradicionales registradas por valor, según clasificación CIIU. Años completos y cuartos trimestres 1999 – 2000.
2. Boyacá. Importaciones registradas por valor, según clasificación CIIU. Años completos y cuartos trimestres 1999 – 2000.
3. Tunja, saldos de las fuentes de recursos del sistema financiero diciembre de 1999, septiembre y diciembre de 2000.
4. Tunja, Saldos de los Usos de recursos del sistema financiero - diciembre de 1999, septiembre y diciembre de 2000.
5. Boyacá. Situación fiscal del gobierno central departamental. Diciembre 1995 – 2000.
6. Tunja. Situación fiscal del gobierno central municipal. Diciembre 1995 – 2000.

Anexo 1

Boyacá. Exportaciones no tradicionales registradas por peso y valor, según clasificación CIIU. Años completos y cuartos trimestres 1999 - 2000

Código	Descripción	Año completo		Var. %	Cuarto trimestre		Var. %
		Valor FOB (US\$)			Valor FOB (US\$)		
		1999	2000	2000 / 1999	1999	2000	2000 / 1999
	Total	140,197,884	164,409,414	17.3	23,398,967	41,581,242	77.7
100	Sector agropecuario, silvicultura caza y pesca	6,443,045	16,215,698	151.7	2,621,748	8,642,880	229.7
111	Producción agropecuaria	6,443,045	16,206,826	151.5	2,621,748	8,637,080	229.4
121	Silvicultura	-	636	(--)	-	-	-
130	Pezcados de agua dulce	-	8,236	(--)	-	5,800	(--)
200	Sector minero	3,884,245	2,317,533	-40.3	10,270	168,605	1541.7
21	Carbones	1,606,376	1,041,485	-35.2	7,570	161,855	2038.1
210	Carbón mineral	1,606,376	1,041,485	-35.2	7,570	161,855	2038.1
29	Extracción de otros minerales	2,277,869	1,276,048	-44.0	2,700	6,750	150.0
300	Sector industrial	129,870,594	145,876,183	12.3	20,766,949	32,769,757	57.8
	31 Productos alimenticios. Bebidas y tabaco	136,576	393,204	187.9	34,710	173,379	399.5
312	Fabricación productos alimenticios, excepto bebidas	114,448	265,693	132.2	34,710	173,379	399.5
313	Bebidas	12,960	44,020	239.7	-	-	-
317	Panadería	-	124	(--)	-	-	-
318	Ingenios y refinería de azúcar	9,168	80,409	777.1	-	-	-
319	Elaboración de cacao	-	2,958	(--)	-	-	-
	32 Textiles, prendas de vestir	35,283	558,545	1,483.0	0	98,660	(--)
321	Textiles	18,438	5,651	-69.4	-	-	-
322	Prendas de vestir	5,678	66,172	1065.4	-	42,410	(--)
323	Cuero y sus derivados	11,167	486,722	4258.6	-	56,250	(--)
	33 Industria maderera	92,644	175,538	89.5	16,297	33,366	104.7
331	Madera y sus productos	6,901	4,728	-31.5	-	820	(--)
332	Muebles de madera	85,743	170,810	99.2	16,297	32,546	99.7
	34 Fabricación de papel y sus productos	0	188	(--)	0	0	-
342	Imprentas y editoriales	-	188	(--)	-	-	-
	35 Fabricación sustancias químicas	11,179,686	17,012,272	52.2	1,814,149	7,637,622	321.0
351	Químicos industriales	-	3,834	(--)	-	-	-
354	Fabricación diversos derivados del petróleo.	11,176,371	16,989,897	52.0	1,814,149	7,637,622	321.0
355	Caucho	-	18,541	(--)	-	-	-
356	Plásticos	3,315	-	(--)	-	-	-
	36 Minerales no metálicos	427,278	394,969	-7.6	77,609	49,862	-35.8
361	Barro,loza etc	149,477	134,109	-10.3	38,267	10,520	-72.5
369	Otros minerales no metálicos	277,801	260,860	-6.1	39,342	39,342	0.0
	37 Metálicas básicas	864,108	310,717	-64.0	55,368	0	(--)
371	Básicas de hierro y acero	864,108	183,773	-78.7	55,368	-	(--)
372	Metales preciosos	-	126,944	(--)	-	-	-
	38 Maquinaria y equipo	80,592	17,506	-78.3	19,816	0	(--)
382	Maquinaria excepto eléctrica	80,592	17,506	-78.3	19,816	-	(--)
	39 Otras industrias	117,054,427	127,013,244	8.5	18,749,000	24,776,868	32.2
390	Otras industrias manufactureras	117,054,427	127,013,244	8.5	18,749,000	24,776,868	32.2

CIIU rev.2 Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas

¹ Incluye chatarra, desperdicios y materiales de desecho para reciclaje industrial

Fuente: DANE. Datos preliminares

Anexo 2

Boyacá. Importaciones registradas por peso y valor, según clasificación CIU 2000

Código	Descripción	Año completo		Var. % 2000 / 1999	Cuarto trimestre		Var. % 2000 / 1999
		Valor FOB (US\$)			Valor FOB (US\$)		
		1999	2000		1999	2000	
	Total	12,611,843	29,618,824	134.8	3,790,664	5,356,677	41.3
100	Sector Agropecuario, Silvicultura, Caza y Pesca	11,153	1,436,583	---	10,660	300	-97.2
111	Producción agropecuaria	11,153	1,436,583	---	10,660	300	-97.2
200	Sector Minero	89,229	279,973	213.8	63,001	35,053	-44.4
210	Carbón mineral	120	-	(--)	120	-	(--)
230	Extracción minerales, metálicos	-	69,750	(--)	-	6,459.0	(--)
290	Extracción otros minerales	89,109	210,223	135.9	62,881	28,594	-54.5
300	Sector Industrial	11,314,075	23,479,659	107.5	3,382,017	4,752,353	40.5
	31 Productos alimenticios, bebidas y tabacos	94,846	0	---	0	0	-
	32 Textiles prendas de vestir	19,733	60,121	204.7	595,942	42,410	-92.9
321	Textiles	15,165	53,835	255.0	593,114	42,410	-92.8
322	prendas de vestir	497	5,906	---	-	-	-
323	Cuero y sus derivados	-	24	(--)	-	-	-
324	Calzado	4,071	356	-91.3	2,828	-	(--)
	33 Industria maderera	138	0	(--)	8	0	(--)
332	Fabricación de muebles y accesorios.	138	-	(--)	8	-	(--)
	34 Fabricación de papel y sus productos	29,547	12,163	-58.8	59	5,430	---
341	Papel y sus productos	27,781	7,232	-74.0	58	3,597	---
342	Imprentas y editoriales	1,766	4,931	179.2	1	1,833	---
	35 Fabricación sustancias químicas	1,744,347	1,443,615	-17.2	691,839	348,966	-49.6
351	Químicos industriales	1,242,393	180,376	-85.5	330,869	381	-99.9
352	Otros químicos	74,628	77,670	4.1	28,605	-	(--)
353	Refinerías de petróleo	316,329	-	(--)	316,329	-	(--)
354	Derivados del petróleo	35,195	61,126	73.7	402	23,314	---
355	Caucho	71,978	1,077,576	---	15,207	309,169	---
356	Plásticos	3,824	46,867	---	427	16,102	---
	36 Minerales no metálicos	858,807	2,223,055	158.9	133,745	251,639	88.1
361	Barro, loza etc	85,608	274	-99.7	66	51	-22.7
362	Vidrio y sus productos	64	4,999	---	30	140	366.7
369	Otros minerales no metálicos	773,135	2,217,782	186.9	133,649	251,448	88.1
	37 Metálicas básicas	2,533,047	13,422,960	429.9	447,752	3,143,461	602.1
371	Básicas de hierro y acero	2,533,047	13,422,960	429.9	447,752	3,143,461	602.1
	38 Maquinaria y equipo	6,031,680	6,309,630	4.6	1,512,672	959,265	-36.6
381	Metálicas excepto maquinaria	338,393	200,832	-40.7	18,470	61,483	232.9
382	Maquinaria excepto eléctrica	2,864,064	3,302,577	15.3	854,030	648,430	-24.1
383	Maquinaria eléctrica	1,974,975	2,125,360	7.6	536,349	105,448	-80.3
384	Material transporte	731,375	318,674	-56.4	67,129	96,470	43.7
385	Equipo profesional y científico	122,873	362,187	194.8	36,694	47,434	29.3
	39 Otras industrias	1,930	8,115	320.5	0	1,182	(--)
390	Otras industrias manufactureras	1,930	8,115	320.5	-	1,182	(--)
600	Comercio al por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	350,586	4,422,411	---	334,978	568,971	69.9
	61 Comercio al por mayor ¹	350,586	4,422,411	---	334,978	568,971	69.9
610	Comercio al por mayor	350,586	4,422,411	---	334978	568,971	69.9
900	Servicios comunales, sociales y personales	846,800	198	---	8	0	(--)
	94 Servicios de diversión y esparcimiento y servicios culturales	846,800	198	-100.0	8	0	(--)
941	Películas cinematográficas y otros servicios de esparcimiento ²	846,800	198	-100.0	8	-	(--)

CIU. Rev 2. Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas

¹ Incluye chatarra, desperdicios y materiales de desecho para reciclaje industrial

² Se refiere única y exclusivamente a transparencias, microfilms y películas cinematográficas reveladas

Fuente: DANE datos preliminares

Anexo 3

Boyacá. Saldos de las fuentes de recursos del sistema financiero, a precios corrientes.
Diciembre 1999. Septiembre - diciembre de 2000

Millones de \$.

Conceptos	Diciembre ^r de 1999	Septiembre ^r de 2000	Diciembre ^p de 2000	Variaciones %	
				Trimestral	Anual
TOTAL (1+2+3+4)	550,261	723,635	688,981	-4.8	25.2
1. Bancos comerciales ¹	426,345	594,347	628,498	5.7	47.4
Depósitos en cuenta corriente bancaria	134,909	163,244	174,164	6.7	29.1
Certificados de depósito a término ²	79,661	137,167	145,943	6.4	83.2
Depósitos de ahorro	200,644	292,372	305,723	4.6	52.4
Cuentas de ahorro de valor constante	9,082	0	0	(--)	-100.0
Certificados de ahorro de valor constante	2,049	1,564	2,668	70.6	30.2
Otros dep. y exigib. en m/l.	0	0	0	0.0	0.0
2. Corporaciones de ahorro y vivienda	123,916	129,288	60,483	-53.2	-51.2
Certificados de depósito a término	38,534	62,553	24,206	-61.3	-37.2
Depósitos de ahorro	11,289	65,040	36,277	-44.2	221.3
Cuentas de ahorro de valor constante	62,002	0	0	(--)	(--)
Certificados de ahorro de valor constante	12,091	1,695	0	-100.0	-100.0
Otros depósitos y obligaciones en m/l	0	0	0	0.0	0.0

^r. Cifras revisadas

^p. Información provisional

De acuerdo con la Ley 546 de 1999, las CAV adquieren la naturaleza de bancos.

¹ La Caja Agraria y el Banco Central Hipotecario, que figuraban como otros intermediarios se sumaron en toda la serie al grupo de bancos comerciales.

² Se incluyen los saldos de las últimas operaciones en valor constante.

Fuente: Entidades financieras de Boyacá y Superbancaria.

Anexo 4

Boyacá. Saldos de usos de recursos del sistema financiero, a precios corrientes. Diciembre 1999.
Septiembre - diciembre de 2000

Conceptos	Diciembre ^r de 1999	Septiembre ^r de 2000	Diciembre ^p de 2000	Millones de \$	
				Variaciones %	
				Trimestral	Anual
TOTAL (1+2+3+4)	400,651	428,293	440,166	2.8	9.9
1. Bancos comerciales ¹	303,685	365,137	409,004	12.0	34.7
Cartera Vigente	259,280	302,929	337,356	11.4	30.1
Cartera Vencida	37,748	48,806	53,536	9.7	41.8
Otros usos en m/l	6,657	13,402	18,112	35.1	172.1
2. Corporaciones de ahorro y vivienda	96,966	63,156	31,162	-50.7	-67.9
Cartera Vigente	81,261	52,219	24,754	-52.6	-69.5
Cartera Vencida	14,844	10,595	6,408	-39.5	-56.8
Otros usos en m/l	861	342	0	-100.0	-100.0

^r. Cifras revisadas

^p. Información provisional

De acuerdo a la Ley 546 de 1999, las CAV adquieren la naturaleza de bancos

¹ La Caja Agraria y el Banco Central Hipotecario, que figuraban como otros intermediarios se sumaron en toda la serie al grupo de bancos comerciales.

Fuente: Entidades financieras de Boyacá y Superbancaria.

Anexo 5

Boyacá. Situación fiscal del gobierno central departamental 1995 - 2000

Variable	Millones de pes						
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Var.% 00/99
A. Ingresos corrientes	31,888	97,883	158,917	207,219	181,198	269,068	48.49
1. Ingresos tributarios	29,116	26,598	40,522	55,940	42,425	55,666	31.21
Cigarrillos	1,734	1,303	1,698	2,665	2,657	3,297	24.13
Cerveza	20,248	21,181	32,600	42,360	30,154	40,345	33.80
Licores	4,475	1,225	3,030	6,209	3,013	3,278	8.78
Timbre, circulación y tránsito	1,262	1,606	798	1,901	1,192	2,249	88.66
Registro y Anotación	1,003	1,054	1,234	1,351	964	609	-36.78
Sobretasa a la Gasolina	-	-	-	-	3,734	5,797	55.26
Otros ingresos tributarios	394	229	1,163	1,453	711	91	-87.26
2. Ingresos no tributarios	921	847	2,131	4,007	2,647	6,190	133.84
Ingresos de la propiedad	723	700	74	1,247	80	357	345.75
Ingresos por servicios y operaciones	-	-	-	-	23	3,085	(-)
Otros ingresos no tributarios	198	148	2,057	2,760	2,544	2,748	8.03
3. Ingresos por transferencias	1,851	70,438	116,264	147,272	136,126	207,212	52.22
Nacionales	1,851	70,438	116,264	147,272	136,126	206,182	51.46
Nación central	0	68,799	115,416	145,701	135,473	200,844	48.25
Empresa de bienes y servicios	1,851	1,639	849	1,572	654	5,338	716.86
Departamental	0	0	0	0	0	1,030	
Entidades descentralizadas	-	-	-	-	-	378	(-)
Empresa de bienes y servicios	-	-	-	-	-	612	(-)
Empresas públicas financieras	-	-	-	-	-	40	(-)
B. Gastos corrientes	32,224	104,233	155,789	197,889	251,004	268,892	7.13
1. Funcionamiento	27,731	98,170	149,008	190,009	234,911	254,167	8.20
Remuneración al trabajo	20,067	92,518	117,191	183,222	208,098	231,428	11.21
Consumo de bienes y servicios	6,708	5,401	30,723	5,990	22,235	17,433	-21.60
Gastos en especie pero no en dinero	-	-	-	-	-	27	
Otros	956	252	1,094	797	4,578	5,279	15.30
2. Intereses y comis. Deuda pública	3,329	3,265	3,419	6,413	7,588	3,461	-54.38
Deuda Interna	3,329	3,265	3,419	6,413	7,588	3,461	-54.38
3. Transferencias pagadas	1,163	2,798	3,362	1,468	8,504	11,264	32.45
Nacionales	319	0	433	623	6,787	7,604	12.03
Nación Descentralizada	319	-	433	623	6,787	7,604	12.03
Departamentales	0	1,385	0	233	0	2,331	(-)
Departamento descentralizado	-	1,277	-	-	-	2,331	(-)
Empresa de bienes y servicios	-	108	-	233	-	-	-
Municipal	35	0	1,689	50	0	0	-
Otros gastos por transferencias	810	1,412	1,239	562	1,717	1,329	-22.59
C. Déficit o ahorro corriente	-336	-6,350	3,128	9,329	-69,806	176	-100.25
D. Ingresos de capital	8,655	15	5,237	4,118	0	0	-
Transferencias de capital	8,655	-	-	-	-	-	-
Aportes de cofinanciación	-	-	5,237	4,118	-	-	-
Otros	-	15	-	-	-	-	-
E. Gastos de Capital	12,595	20,397	27,158	12,497	29,005	13,755	-52.58
Formación bruta de capital	11,945	19,925	26,096	12,113	28,107	13,247	-52.87
Otros gastos por transf. De capital	650	472	1,062	385	898	508	-43.41
F. Prestamo Neto	7	0	22	0	0	0	-
E. Déficit o superávit total	-4,282	-26,732	-18,816	951	-98,811	-13,580	-86.26
F. Financiamiento	4,282	26,732	18,816	951	98,812	-13,580	4,023
Interno	2,536	-1,278	11,176	-1,042	-1,078	-2,541	4,057
Desembolsos	4,193	0	11,795	0	0	0	4,193
Amortizaciones	1,657	1,278	620	1,042	1,078	2,541	135.71
Variación de depósitos	0	0	-11,463	-16,986	15,869	-38,733	-344.08
Otros	1,747	28,011	19,103	17,078	84,021	54,853	-34.71

p = Cifras provisionales

Fuente: Gobierno central departamental de Boyacá

Anexo 6

Tunja. Situación fiscal del gobierno central municipal 1995 - 2000

Variable	Millones de pes						
	1995	1996	1997	1998	1999	2000	Var.% 00/99
A. Ingresos corrientes	7,017	12,044	12,729	14,179	14,614	24,297	66.25
1. Ingresos tributarios	1,881	5,088	5,477	6,567	8,679	11,013	26.88
Valorización	3	2	15	6	1	0.6	20.00
Predial y complementarios	867	2,382	2,920	3,268	3,960	4,524	14.24
Industria y comercio	654	1,248	1,420	2,077	2,448	3,578	46.18
Timbre, circulación y tránsito	234	154	26	114	182	75	-59.06
Sobretasa a la Gasolina	0	0	0	0	1,890	2,642	39.76
Otros	122	1,303	1,097	1,103	199	194	-2.67
2. Ingresos no tributarios	840	1,548	3,154	2,321	3,973	3,874	-2.51
Ingresos de la propiedad	601	966	893	836	639	384	-39.83
Ingresos por servicios y operaciones	125	168	246	470	2,028	2,258	11.36
Otros	114	414	2,015	1,015	1,307	1,231	-5.80
3. Ingresos por transferencias	4,296	5,408	4,098	5,291	1,962	9,410	379.73
Nacionales	4,172	5,185	4,098	5,291	1,752	9,128	421.09
Nación Central	3,964	4,771	4,058	5,225	357	9,077	---
Nación Descentralizada	189	278	0	0	1,299	0	(--)
Empresas de bienes y servicios Nales.	18	136	40	65	96	51	-46.89
Departamentales	125	223	0	0	210	282	34.49
Departamento central	113	205	0	0	66	162	145.17
Entidades descentralizadas	12	0	0	0	144	120	-16.49
Municipal	0	18	0	0	0	0	-
B. Gastos corrientes	5,373	10,821	14,995	13,659	16,990	15,822	-6.88
1. Funcionamiento	4,409	8,596	9,294	12,619	14,535	13,903	-4.34
Remuneración al trabajo	2,515	5,972	4,245	6,371	5,925	7,765	31.06
Consumo de bienes y servicios	1,881	2,618	4,756	4,663	5,694	3,834	-32.67
Régimen subsidiado de salud	0	0	0	0	1,472	850	-42.29
Gastos en especie pero no en dinero	0	0	0	0	210	201	-4.30
Otros	13	6	292	1,585	1,235	1,255	1.62
2. Intereses y comisiones deuda pública	835	1,126	4,942	856	2,064	1,366	-33.80
Deuda interna	835	1,126	4,942	856	2,064	1,366	-33.80
3. Transferencias pagadas	128	1,099	760	184	392	552	40.91
Nacionales	7	39	86	104	108	92	-14.29
Nación descentralizada	7	39	86	104	108	92	-14.29
Municipal	121	1,061	674	80	284	460	61.87
Entidades descentralizadas	0	3	355	80	67	97	44.49
Empresas de bienes y servicios	0	818	0	0	0	0	-
Otros gastos por transferencias	121	240	319	0	217	363	67.25
C. Déficit o ahorro corriente	1,644	1,223	-2,266	520	-2,376	8,475	-456.71
D. Ingresos de capital	1,446	4,122	27	733	8,971	1,035	-88.46
Transferencias de capital	946	2,964	0	0	6,719	0	(--)
Aportes de cofinanciación	500	1,158	20	733	2,252	820	-63.59
Otros	0	0	7	0	0	215	-
E. Gastos de capital	617	7,087	8,536	2,591	3,383	8,954	164.66
Formación bruta de capital	604	7,040	8,463	2,574	3,320	8,871	167.18
Otros gastos por transferencias de capital	14	47	72	16	63	83	31.80
F. Déficit o superávit total	2,473	-1,742	-10,774	-1,338	3,212	556	-82.68
G. Financiamiento	-2,473	1,742	-10,774	1,338	-3,212	-556	-82.70
Interno	4,954	-2,422	805	-2,800	-599	-57	-90.45
Desembolsos	5,170	920	10,706	0	0	0	-
Amortizaciones	216	3,342	9,900	2,800	599	57	-90.45
Variación de depósitos	0	0	-4,769	4,440	46,072	-6,534	-114.18
Otros	-7,427	4,164	14,738	-302	-48,685	6,035	-112.40

p = Cifras provisionales

Fuente: Ejecución presupuestal municipio de Tunja.

2. ESCENARIO DE LA INVESTIGACIÓN REGIONAL

CONOCIMIENTO PERTINENTE PARA EL DESARROLLO REGIONAL

Edilberto Rodríguez Araújo*

"¿Dónde se encuentra una evaluación del estado del arte en materia de desarrollo regional en América Latina? Difícil pregunta porque, si de partida se aprecia que una evaluación de tal alcance es una tarea muy demandante, hay que agregar el lastimoso estado de la información estadística pertinente(...). Pero aún si la información estuviese disponible, no es claro que ello pudiese ser transformada en conocimiento capaz de develar la complejidad y la subjetividad del desarrollo" (Sergio Boisier, Desarrollo regional: Modelos reales y modelos mentales, Terra Nostra No. 4, 1999: 14).

INTRODUCCIÓN

Dentro de la envolvente globalización contemporánea cada vez más la información adquiere crucial importancia, ya que permite reducir los costos de transacción dentro de los procesos de toma de decisiones, generando mayor confianza entre los diferentes actores sociales y agentes económicos. Pero no basta con disponer de información, sino que es indispensable que ésta se transforme en conocimiento sobre el interno y el entorno territorial. De allí, que este ensayo busque discernir el por qué una mayor comprensión del comportamiento de las regiones, es un eslabón clave para la adopción de una coherente y consistente política de desarrollo regional.

1. INFORMACIÓN Y CONOCIMIENTO: VASOS COMUNICANTES.

El siglo XX presenció la transición de una "sociedad de la información" a una "sociedad del conocimiento"¹, o una "economía del saber"- en que este es la fuente principal de la competitividad sistémica (Coriat, 1994)- por la irrupción de la revolución microelectrónica que abrió insospechadas posibilidades de las tecnologías informáticas y de telecomunicaciones (telemática), acompañada de la implantación de un modelo tecno-productivo postfordista, que ha contribuido decisivamente a la ubicua y versátil globalización, soportada en redes interactivas en los mercados de bienes, servicios financieros, información, comunicaciones, etc. y que supone ganadores y perdedores como en todo juego competitivo de suma cero, trátase de empresas, países, regiones o localidades.

* Economista, Magister en Economía. Profesor Titular Escuela de Economía UPTC. Director del Centro de Estudios Económicos (CENES), UPTC. Las opiniones aquí expresadas son de responsabilidad del autor y no comprometen a las instituciones participantes en el ICER.

¹ Fernando Chaparro señala que "en el nuevo milenio, cada individuo y cada organización construirá su capacidad de acción y, por tanto, su posición en la sociedad, mediante el conocimiento y la capacidad para generar nuevo conocimiento, que le permita adaptarse al ritmo del cambio", añadiendo "este es el rasgo central de la sociedad del conocimiento, o sociedades capaces de utilizar dicho conocimiento para concebir y construir un futuro" (1998:252-253). Véase Fernando Chaparro, "De la sociedad de la información a la sociedad del conocimiento", en Para Dónde va Colombia, TM Editores - Colciencias, Bogotá.

Pese a que se ha tendido a identificar información y conocimiento² como términos sinónimos sus marcadas diferencias hacen, que la primera sea un insumo indispensable para el segundo (Lira, 1999), como vasos comunicantes, ya que las escuetas cifras estadísticas no se transforman en conocimiento sino a través de la interpretación, de la decodificación de los datos, que valide las proposiciones hipotéticas que sustentan los modelos explicativos, superando las deficiencias cognitivas, el empirismo positivista dominante (modelos reales de estirpe descriptiva), reinventando los modelos mentales de impronta constructivista-normativa, acortando así la brecha existente entre la teoría y la práctica regional (Boisier, 1999).

En plena exploración del ciberespacio el gigantesco flujo de información es tal que no escapa a una de las leyes de la termodinámica, a la volatilidad entrópica, tornándola redundante y, en muchos casos, inútil, aparte de su dudosa procedencia y cuestionable calidad.

La modalidad de conocimiento prevaleciente se ha catalogado de compartimentado, sectorialista, unidimensional, por su sesgo reduccionista, "demarcado por la gríngola de cada profesión" (Matus, 1992: 32).

El diagnóstico convencional que recorre la mayoría de los documentos gubernamentales se caracteriza por su pretensión de neutralidad, de imparcialidad, de asepsia ideológica, desconociéndose que detrás de ellos hay un grupo de tecnócratas portadores de una escala valorativa ideológica que le sirve de tamiz a la información y de filtro a la interpretación.

De allí que el denominado conocimiento pertinente rebase el conocimiento focalizado sobre cualquier ámbito del espectro problémico del desarrollo, cualquiera sea su objeto de análisis, entendiéndose que "no es exactamente igual a un conocimiento profesional acabado puesto que sería imposible que cualquier individuo tuviera tal clase de conocimiento con relación a materias tan diversas como educación, salud, infraestructura, comercio internacional, etc., es decir, el conjunto de asuntos que típicamente configuran la agenda de un organismo de participación en el desarrollo. El conocimiento pertinente no es, en consecuencia equivalente a un conocimiento sectorial profesionalizado"; de tal manera que dicho conocimiento "es el conocimiento suficiente para entender la **complejidad** de un problema; desde ese punto de vista puede decirse que el

² Claudio Rojas estableciendo una línea divisoria entre estas dos nociones señala que el concepto de información se puede definir como "conjunto de datos agrupados de acuerdo a ciertas pautas o categorías de clasificación, a partir de lo cual hay que distinguirlo del concepto de datos, que consisten en hechos más o menos inconexos y del de conocimiento, que se refiere a la información ya procesada sobre la base de ciertas normas o reglas de amplio alcance, que generan significados y permitan hacer afirmaciones generales", agregando a renglón seguido: "Los límites entre estas categorías son difusos, pero en términos amplios definen apreciaciones cualitativas sobre los alcances de la revolución microelectrónica". Véase El desarrollo después de la crisis del Estado de Bienestar (1995: 41-42), Cuaderno del ILPES, No. 41, Santiago de Chile. Para Luis Lira "la información, en términos operacionales, puede ser definida como un mensaje (una fórmula oral o escrita, numérica, textual, alfanumérica, acústica o icónica) que registrada en un soporte documental (libro, televisión, video, diskette, CD-Rom, cassette, compact-disk, Internet, etc.) puede ser enviada de un emisor a un receptor a través de un canal de comunicación, siendo este último capaz de decodificarla y eventualmente de utilizarla como conocimiento para la toma de decisiones". Véase Luis Lira, Información y conocimiento para el análisis regional (1999:29), Terra Nostra, No. 6. Este autor subraya que "La información puede definirse, también como la suma total de los datos e ideas accesibles o no, que alguien puede conocer en un momento dado. El conocimiento sería, en este contexto, el resultado de la selección por parte de alguno de la masa de datos e ideas, seleccionando y organizando lo que resulta útil para alguien" (Ibid).

conocimiento pertinente no es un stock sino un flujo que cambia constantemente impulsado por la creciente complejidad que acompaña a la globalización" (Boisier, 1997^a:8). El conocimiento pertinente es fundamental, dentro de los frustrados intentos de desarrollo local y regional, para elevar la capacidad negociadora de las regiones que le permita autopromocionarse aprovechando el rescate de la autoidentidad territorial. Ante la ausencia de una política económica regional, y el énfasis sectorialista con prevalencia de instrumentos horizontales de la política económica global, se hace imperativo, para reducir la asimetría interregional, y el origen exógeno del crecimiento económico regional, apuntalar el poder político (no partidista) regional, reforzando el consenso y la cohesión social de la región.

En Colombia, al igual que lo que acontece en el resto de América Latina la precariedad del conocimiento pertinente sobre el desarrollo regional y local es notorio; pese al incierto comportamiento del entorno socio-político y económico, se sigue aferrado a una visión estereotipada del desarrollo, que resulta acentuada por la desueta información utilizada.

La persistencia de esta situación -la carencia o déficit de conocimiento, de una epistemología del desarrollo, una de las cuatros limitantes para la construcción de los modelos mentales, según Boisier (1999)- dificulta la elaboración de un proyecto (de desarrollo) societal o colectivo, a partir del cual se pueda emprender una gestión, una "ingeniería de la intervención", que sustente una articulación densa y direccionada de los factores catalíticos del desarrollo (recursos, actores, instituciones, procedimientos, cultura y entorno, componentes infaltables del hexágono de la cometa del desarrollo regional (Boisier,1997). Conocer la fenomenología del desarrollo regional, develar su causalidad, es crucial para encauzar los factores catalíticos, a través de la sinergia de la sociedad regional, en que actores y agentes dentro de la matriz decisional, le apuestan a la endogeneidad del esquivo desarrollo. La conversión del flujo de información en conocimiento, aparte de reducir la incertidumbre disminuye los costos de transacción, y sustenta el proceso de toma de decisiones.

En un reciente ensayo el Profesor chileno Luis Lira, se lamenta de la escasez de estudios regionales (y locales, por extensión), atribuyéndole el origen de esta situación a la permanencia de una organización burocrática administrativa resistente a la reingeniería institucional. Para el investigador del ILPES los diagnósticos elaborados en las diferentes escalas de los gobiernos subnacionales tienen un alcance restringido, como si fueran divisiones político-administrativas insulares, primando la descripción parcial sobre el análisis sistémico, el enfoque sectorial sobre el territorial, abogando porque el conocimiento sea interdisciplinario y sistémico, tal como lo afirma: "Esta descripción típicamente compartimentalizada es el resultado del trabajo de equipos de profesionales especializados en cada uno de los sectores que acometen su trabajo sin un enfoque más general que subsume e interrelacione sus hipótesis y conclusiones y que los oriente en la búsqueda de información. Ello a su vez es el resultado del paradigma analítico cartesiano" (Lira, 1999:11). Más que formularse preguntas relevantes³ los tecnócratas quieren hallar respuestas infalibles que puedan ser incorporadas a su catálogo pragmático para todo tipo de patologías del (sub)desarrollo (Montesinos, 1997).

³ Cyril Morong, economista norteamericano compara a sus colegas con Parsifal, aprendiz de guerrero medieval que persuadido por los cinco caballeros del Rey Arturo, se fue en busca del Santo Grial. Su misión consistía en formular las preguntas pertinentes para que el Reino de la Tierra Baldía se recuperara y así poder convertirse en guardián del vaso sagrado. Véase Cyril Morong (1997), "Los economistas, Parsifal y la búsqueda del Santo Grial", Cuadernos de Economía, No. 26, Vol. XVI, I semestre, U. Nacional.

2. EL (DES)CONOCIMIENTO DE BOYACÁ

La información disponible sobre Boyacá es escasa y dispersa, subestimándose su relevancia para una comprensión más creíble del comportamiento de la economía departamental. El menosprecio de la información va de la mano de la persistencia de falaces estereotipos de vieja data que se van arraigando tanto en el imaginario colectivo como en los recurrentes diagnósticos gubernamentales. La ausencia de información confiable ha conducido a una interpretación sesgada de su desenvolvimiento, lo que a su vez ha inducido a erráticas medidas, que a la postre han perpetuado las raíces del atraso económico y la inequidad social.

Para ilustrar estas afirmaciones examinemos algunos documentos:

1). El primer plan de desarrollo de alcance regional denominado “Plan regional de desarrollo. Realidad y futuro. Un compromiso para el cambio social”(1995), elaborado por el Corpes Centro Oriente, el organismo que agrupa a 6 departamentos (Boyacá, Cundinamarca, Huila, Norte de Santander, Santander y Tolima, caracteriza la estructura económica, a partir de dos aspectos: “El primero consiste en una gran heterogeneidad productiva destacándose la dependencia del sector primario, y el segundo de ellos, su relativa especialización sectorial y territorial en la producción de bienes salarios (alimentos de origen agropecuario, bienes industriales básicos y de servicios sociales) dimensionados especialmente para abastecer un mercado doméstico, de bajo dinamismo y espacialmente concentrado, gravitando alrededor de Bogotá” (1995:52). Ahora bien, a pesar de que se nota una genuina intención de desentrañar la dinámica económica regional, la información utilizada, por ejemplo, sobre participación de cada uno de los sectores en el PIB y el empleo nacional y regional no hace mención de la fuente ni del año de referencia; otro tanto ocurre cuando se aborda el comportamiento de cada sector. Aquí resulta pertinente señalar que las cifras acerca de la evolución de la economía global se extrajeron de las Cuentas Regionales del año de 1991, subproducto de la desagregación de las Cuentas Nacionales⁴.

2). El libro “Perfiles Provinciales de Boyacá 1997”, publicado por la Secretaría de Planeación del gobierno de José Benigno Perilla buscó ofrecer una visión panorámica de las 14 provincias del departamento, a partir de la información recopilada por parte de los llamados Módulos de Atención Provincial (MAP) en los expedientes municipales. Tal como lo advierte el prologuista “el presente documento es apenas un resumen de todo el material recopilado y analizado, producido con el objeto de permitir a la comunidad departamental que la conozca con mayor profundidad la información y análisis oficiales principio fundamental de una real participación comunitaria” (1997:16). Sin embargo, al revisar la información allí contenida se encuentra que la información demográfica se apoya en el XVI Censo Nacional de Población y Vivienda realizado en 1993, con una proyección de 1996.

⁴ El DANE, de tiempo atrás, ha venido empeñado en departamentalizar la producción de bienes y servicios, definiendo las Cuentas departamentales como “Un conjunto de operaciones económicas que sirven para describir y analizar las economías de las diferentes secciones de país”, agregando que “para departamentalizar las actividades se parte de la conceptualización y métodos de medición de las Cuentas Nacionales definidos por las Naciones Unidas” (1995:67). Véase DANE (1995), *Investigaciones estadísticas del DANE (versión Beta). Sistema de Información Nacional y Territorial (SINT)*.

De otra parte, las cifras incluidas sobre la estructura productiva y el empleo sectorial no hace referencia algunas a la fuente de donde se extrajeron ni al año correspondiente, aparte de que no se incluyen series de tiempo que permitan rastrear el comportamiento tendencial de cada una de las provincias consideradas. Acerca de lo que el documento llama "Visión de futuro" es elocuente el acento voluntarista y efectista de los enunciados prospectivos: "una capital de provincia con vocación para la prestación de servicios", "hay que creer en el desarrollo alternativo", "a derrotar el círculo vicioso de la bonanza", "la provincia ante el reto del desarrollo", "con poco esfuerzo bastante impacto", entre otras consignas.

3). En el pasado plan de desarrollo departamental "Boyacá 2000, Nueva Historia (1998-2000)", en el Capítulo II donde se hace la denominada "Caracterización del departamento de Boyacá", gran parte del breve diagnóstico se apoya en las "Estadísticas de Boyacá 1996-1997", provenientes del Censo de población de 1993. La descripción de la estructura económica se extrajo de una fuente gremial como es la ANIF y corresponde a 1995. Las cifras sobre empleo sectorial datan de 1994 sin identificarse la fuente de donde se obtuvo. De aquí se desprende que no es posible tener una percepción aproximada del devenir de Boyacá con cifras inconsistentes⁵ engarzadas en una secuencia incoherente. De otro lado, el documento al indagar en las causas de lo que califica como "Crisis del departamento de Boyacá" (1998:32-34) se la atribuye al "contexto nacional caracterizado por la modernización institucional, la globalización económica, informática y tecnológica", explicación muy peregrina que escamotea el origen de la situación actual. Al adentrarse en las manifestaciones de la supuesta "crisis", la administración departamental afirma tajantemente que "Es evidente en el departamento una constante inercia económica sustentada en una visión del desarrollo, poca innovación tecnológica en los sectores industrial y agropecuario, generando desempleo e impactos negativos en los ingresos del departamento y pérdida de representatividad en el contexto nacional". Con la anterior parrafada los funcionarios departamentales pretendieron obviar cualquier análisis, lanzando al desgaire afirmaciones sin ningún sustento estadístico, mezclando ambigüedades con lugares comunes. El plan, luego de hacer un recorrido temático por los diferentes sectores, recorrido en que se destacan los enunciados genéricos con pretensiones concluyentes, en que se traen a colación cifras sin ningún referente, así como se formulan recomendaciones bien intencionadas con expresiones como "se debe", "se tiene", etc. Para rematar el acápite el gobierno departamental actual, sin mayor esfuerzo concluye, en lo atinente a la debacle social, lo siguiente: "La crisis social es evidente no existe sentido de pertenencia, ni de identidad por que se desconoce el rumbo, no hay claridad de lo que se quiere ser, no se sabe como articular procesos ni se tiene una visión futurista que permita una apertura al cambio que se está dando en otros departamentos" (p.34). Pero si resulta simplista y superficial la anterior tipificación, la recapitulación de la problemática departamental no es menos deshilvanada, pues, parodiando a Perogrullo, afirma sin titubeo alguno que "Surge como primer planteamiento reactivar la economía boyacense buscando generar soluciones a problemas estructurales y coyunturales a través de entender que el desarrollo debe beneficiar al conjunto de población, propiciando nuevas condiciones y oportunidades, garantizando ocupación e ingreso que les permita satisfacer sus necesidades" (Ibid).

⁵ En lo referente a los planes de desarrollo municipal se reproducen los baches de los planes departamentales: información fragmentaria, sin fuentes explícitas ni años de referencia, equipándoseles a cifras atemporales y anónimas, como si la economía se mantuviera en un estado estacionario.

4) En el último plan de desarrollo departamental “El renacer de Boyacá. Nuestro mayor compromiso 2001-2003”, en el denominado “Componente económico” de la Parte General o Estratégica”, reproduce los lastres de los ejercicios planificadores precedentes: Se formulan enunciados sobre problemas sectoriales sin ninguna sustentación empírica. Es más sobre sectores como la industria, el turismo y las artesanías, no se incluye una sola cifra. Y lo que es más: El sector servicios, que, según el plan, es el sector dominante en el PIB departamental de 1997, no se hace alusión alguna. No obstante esa precariedad informativa, dentro de las “Políticas Generales de Gobierno”, se menciona “El fortalecimiento de un sistema de información único” (2001: 66), mediante “el flujo de información para la toma de decisiones en forma oportuna” (2001:67).

Aquí resulta oportuno citar una atinada observación hecha por Sergio Boisier hace dos décadas en torno a los estudios regionales: “No debiera sorprender que en general, los planes no se apliquen (sean estos globales, regionales o sectoriales), si las recomendaciones contenidas en el plan están basadas en supuestos nunca verificados, en presunciones acerca de la estructura y funcionamiento de las economías (regionales) y en hipótesis (rara vez sometidas a prueba) acerca de la relación entre determinados instrumentos de política y los fenómenos mismos sobre los que se pretende actuar” (1980:1).

Otro documento que reproduce la superficialidad y simplismo interpretativo observado en el plan de desarrollo es el estudio “Diagnóstico estratégico de Boyacá”, elaborado en 1998 por Econometría Ltda y la Corporación Colombia Internacional, con el auspicio del IFI, la Federación de Cámaras de Comercio de Boyacá y la Gobernación de Boyacá. La mencionada investigación parte de la premisa de que Boyacá se encuentra en los umbrales de un modelo de desarrollo “competitivo”, luego de haber transitado de un modelo “cerrado” hacia un nuevo modelo “abierto”, transición que se sitúa a finales de la década del ochenta, suponiendo que los factores y actores del desarrollo ya no son de origen externo sino interno, y que por lo tanto el crecimiento (que en el documento se equipara a la noción más compleja y difusa de desarrollo) tiene su centro de gravedad en el departamento⁶.

Tal como se observó en el plan de desarrollo el estudio, dentro del apartado “Análisis comparativo de Boyacá en relación con el total nacional”, no especifica unidad de medida utilizada en la contrastación, no identifica la fuente de información, ni revela el año de referencia, amén de que no se incluye ninguna serie cronológica, lo que contribuye a

⁶ En palabras de Boisier “crecimiento endógeno no puede sino significar un patrón de crecimiento tal que los factores determinantes del crecimiento son efectivamente controlados por agentes pertenecientes al mismo sistema cuyo crecimiento se busca. Si se acepta que los determinantes del crecimiento económico territorial son la acumulación de capital físico o inversiones, la acumulación de conocimiento o progreso técnico, la demanda externa y el gasto de no residentes y, de una manera muy importante, las reglas económico-institucionales del juego, es decir, el cuadro de la política económica nacional y sus diferenciados efectos territoriales, crecimiento endógeno significaría que los agentes principales que determinan la acumulación de capital son personas naturales y jurídicas residentes en ese territorio, que el progreso técnico es generado es generado principalmente por el sistema científico y tecnológico de esa área y que la política económica nacional también está en manos de agentes locales.” El regionalista chileno subraya, sin ningún asomo de duda, que “Esto configura un cuadro utópico para la enorme mayoría de los territorios organizados en cualquier parte del mundo, tanto más utópico cuanto más pequeño, y mayor es la apertura del territorio en cuestión” (1997: 6-7). Véase Sergio Boisier (1997), *El vuelo de una cometa. Una metáfora para una teoría del desarrollo territorial*, Documento 97/37, Ilpes.

hacer más inconsistente la base estadística, y por consiguiente, más arbitraria cualquier aproximación explicativa que se pretenda hacer.

El documento hace una recapitulación (“Síntesis de problemas”) que no se deriva de las escuetas cifras incluidas, sin jerarquización alguna (1998:38), mostrando un entorno idílico de libre movilidad de factores, agentes y productos, proponiendo algunas actividades con “viabilidad competitiva”, sin previamente definirse y explicitarse los criterios que le dan tal carácter (1998:40), ni de la clasificación en “potenciales”, “dinámicos”, “deprimidos por reactivar” y “deprimidos por reconvertir”, para, a continuación, identificar los componentes de la matriz DOFA, formulando enunciados generalistas, y finalmente, postular una “visión estratégica” (1998: 41) entendida como “el compromiso de empresarios y entidades del gobierno con un portafolio de proyectos, actividades y acciones en los cuales los principales actores sean ellos mismos”.

Por último, las carencias observadas en los estudios regionales se reproducen en los planes locales: El Plan de Desarrollo de Tunja “Una Alcaldía Para Todos 2001-2003”, cuyo diagnóstico se apoya en el Plan de Ordenamiento Territorial (POT), adolece de la identificación de las fuentes de donde se extrajo la información, no se establecen periodos de referencia y se hacen afirmaciones del siguiente tenor: “El comportamiento económico del municipio de Tunja *revela dificultades* en el crecimiento de los sectores productivos, *fuertes evidencias* de disminución de la productividad y el ingreso de los trabajadores y *ausencia de ramas* de producción que tengan *visibles posibilidades* de convertirse en el mediano plazo en sectores estratégicos para la ciudad y den a Tunja un *sesgo productivo* específico” (2001:7, las cursivas son mías). Resulta ilustrativo del rezago informativo del comprimido diagnóstico del plan, el hecho de que la información incluida para caracterizar la estructura económica del municipio corresponda al documento “Estadísticas Municipales de Colombia”, publicado por el Dane en 1991(!).

Del cotejo de los diversos documentos atrás mencionados no resulta difícil concluir que se ha soslayado la importancia de un sistema de información regional, que no sólo contribuya a la formulación de planes en las diferentes escalas subnacionales, sino también que posibilite su seguimiento, evaluación y control, mediante el diseño de indicadores de gestión y de resultados, que facilite la correspondiente petición y rendición de cuentas de los gobernantes por sus gobernados.

Un estudio adelantado por la Corporación para el Desarrollo de la Investigación y Docencia Económica (CIDE, 1997), señala como uno de los limitantes para elevar la calidad formal de los planes de desarrollo departamental la precariedad y poca confiabilidad del sistema de información. En efecto, para esta institución “la mayoría de los departamentos cuenta con sistemas de información estadístico básica bastante limitados y desactualizados, lo que se refleja fundamentalmente en la calidad de diagnósticos y objetivos, que aunque puntualizan con acierto los aspectos estructurales sobre los cuales recaen los problemas del desarrollo, no miden los problemas ni las potencialidades. Por lo tanto, no pueden conocerse la magnitud de las fortalezas y las limitaciones, su evolución en el tiempo y sus tendencias ni acertar en mayor medida en las soluciones” (1997:85).

El documento del CIDE efectúa una evaluación de la experiencia de la planificación en 5 departamentos muy disímiles (Antioquia, Bolívar, Cundinamarca, Meta y Putumayo) durante el pasado trienio (1995-1997), identificando el principal estrangulamiento de los ejercicios de planificación así: “En general, la información estadística básica y la sectorial

no son oportunas; presentan desfases entre uno y dos años, que resultan bastante significativos para planes de tres años; se encuentran dispersas en las entidades, que en muchos casos utilizan datos diferentes, provenientes de diferentes fuentes; además su recolección para efectos del plan es bastante engorrosa” (1997:87)

4. LA (IN)EXISTENCIA DE DESARROLLO REGIONAL

Boisier sugiere seis atributos del desarrollo a escala territorial, que es menester que estén presentes para desatar la espiral del desarrollo, cuyo pivote es el crecimiento, siendo galvanizado por la capacidad organizativa de la sociedad regional. Dichos requisitos pueden enumerarse de la siguiente manera: autonomía decisional para adoptar un estilo de desarrollo; captación y reinversión del excedente económico regional para lograr la diversificación de la economía regional; un proceso de inclusión social acompañado de una equitativa distribución del ingreso y mayor participación política de la población; una conciencia ecológica colectiva y mejor calidad de vida; un crecimiento económico intersectorial y territorial menos desigual; y, una mayor identidad y pertenencia regional. El interrogante que surge de inmediato es si en Boyacá tienen o no cabida dichos atributos. Una respuesta un tanto pesimista y facilista, subproducto de nuestra arraigada alteridad culpas (fracasomanía, según la expresión acuñada por Albert Hirschman) es que el paternalismo estatista, el secular centralismo, la cercanía al principal centro urbano del país, Bogotá con su enorme poder gravitacional, ha inhibido “aquellos recursos y capacidades que se encuentran ocultos, diseminados o mal utilizados” (Hirschman, 1989:20) del desarrollo regional.

Al cotejar los rasgos del desarrollo regional con la dinámica económica, social, política y ambiental de Boyacá, se puede apreciar, más intuitiva que empíricamente, que no se observa una elevada capacidad política de la dirigencia política y gremial departamental que conduzca a una mayor capacidad negociadora ante la administración central y de promoción corporativa de sus ventajas competitivas en el contexto de una economía globalizada. Igualmente, no es palpable una injerencia directa de empresarios y sindicatos para determinar las decisiones de inversión, puesto que las empresas de mayor tamaño enclavadas en el departamento responden a la lógica del capital extrarregional que no se subordina a patrón de crecimiento alguno distinto a la rentabilidad individual. Ha sido reiterada la queja de las escasas agremiaciones empresariales activas sobre la creciente filtración del excedente hacia Bogotá, drenando los recursos regionales. En esa misma dirección la estructura de poder clientelista dominante en Boyacá ha cerrado las esclusas de la democracia participativa, pues las huestes partidistas tienen un acendrado apego- a través de la red de favoritismo-burocrático a la jefatura de turno. Finalmente, los códigos de autoreferencia regional, de autopercepción colectiva, son mirados como la permanencia de valores tradicionales resistentes a la hibridación cultural (Rodríguez, 1999). A ello añadiríamos la existencia de clivajes como el bajo grado de complementariedad intersectorial y la desarticulación territorial agravada por la desvertebración infraestructural.

ALGUNAS CONSIDERACIONES FINALES

Como se puso de manifiesto al comienzo de este ensayo, la información se ha convertido en un insumo fundamental para adentrarse en el conocimiento de las regiones, de tal manera que las decisiones que se tomen en las diferentes instancia, tanto públicas como privadas, estén sustentadas en supuestos y proposiciones que le confieran coherencia y

consistencia. A lo largo del texto se hizo énfasis en la precariedad de la información de que disponen las entidades territoriales lo que no les permite ni formular planes y proyectos de desarrollo, ni posibilita su seguimiento, evaluación y control. En el caso específico de Boyacá, la inexistencia de un conocimiento pertinente del departamento ha llevado a los gobernantes a guiarse por el palpito, cuando no por la urgencia de los acontecimientos que se precipitan exigiendo respuestas inmediatas. Ha sido proverbial el menosprecio a la información básica y sectorial, bajo el pretexto de que esta es redundante ("más de lo mismo", según la expresión coloquial), pues, los diagnósticos abundan, no cuestionándose la calidad de los mismos y su validación en la realidad regional.

BIBLIOGRAFIA

- ALCALDIA MAYOR DE Tunja (2001), Plan de Desarrollo "Una Alcaldía para Todos 2001-2003", Tunja.
- BOISIER, Sergio (1980), Técnicas de análisis regional con información limitada, Cuadernos del ILPES, No. 27, Santiago de Chile.
- _____ (1997), El vuelo de una cometa. Una metáfora para una teoría del desarrollo territorial, ILPES, Documento 97/37, Santiago de Chile.
- _____ (1997a), Sociedad civil, participación, conocimiento y gestión territorial, ILPES, Documento 97/39, Santiago de Chile.
- _____ (1999), Desarrollo regional: Modelos reales y modelos mentales, Terra Nostra No. 4, UPTC, Tunja.
- CIDE (1997), "Evaluación de planes de desarrollo y procesos de planeación departamental", Planeación & Desarrollo, Vol. XXVIII, No. 4, octubre-diciembre.
- CORIAT, Benjamin (1994), "Globalización de la economía y dimensiones macroeconómicas de la competitividad", Realidad Económica, No. 124, Mayo-junio, Buenos Aires.
- CORPES CENTRO-ORIENTE (1995), Plan regional de desarrollo, Cucuta.
- ECONOMETRÍA LTDA - Corporación Colombia Internacional (1998), Diagnóstico estratégico de Boyacá.
- GOBERNACIÓN DE BOYACÁ - Secretaría de Planeación Departamental, Perfiles Provinciales de Boyacá (1997), Tunja.
- HIRSCHMAN, Albert (1989), Enfoques alternativos sobre la sociedad de mercado, FCE, México.
- LIRA, Luis (1999), Información y conocimiento para el análisis regional, Terra Nostra No. 6, UPTC, Tunja.
- MATUS, Carlos (1992), El líder sin estado mayor, Fundación Altadir, Caracas.
- MONTESINOS, Verónica (1997), "Ambigüedad y paradojas del poder tecnocrático en América Latina", Pensamiento Iberoamericano, No. 30, Madrid.
- RODRÍGUEZ, Edilberto (1999), "Polisemia cultural e identidad regional, Revista Cultura No. 140, Julio, Instituto de Cultura de Boyacá.
- SECRETARÍA DE PLANEACIÓN DEPARTAMENTAL (1998), Boyacá 2000, Nueva Historia 1998-2000, Tunja.
- SECRETARIA DE PLANEACION DEPARTAMENTAL (2001), El renacer de Boyacá. Nuestro mayor compromiso, 2001-2003" Tunja.