

**Informe de Coyuntura Económica Regional
Departamento de Córdoba**

Segundo semestre de 2004

**Convenio Interadministrativo
No. 111 de abril de 2000**

Gerente General Banco de la República

José Darío Uribe Escobar

Director DANE

Ernesto Rojas Morales

Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República

Jorge Hernán Toro Córdoba

Subdirector DANE

Pedro José Fernández Ayala

Comité Directivo Nacional ICER

Director Unidad Técnica del Banco de la República.

Carlos Julio Varela Barrios

Coordinadora Estudios Económicos Regionales del Banco de la República

Sandra Patricia González Serna

Director Técnico DIRPEN del DANE

Javier Alberto Gutiérrez López

Coordinación Operativa DIRPEN - DANE

Hernando Flórez Álvarez - Coordinador

Ximena Pardo Peña

Coordinación Regional ICER

Gerente Banco de la República Sucursal Montería

Ciro Antonio Campos Collazos

Directora Territorial Noroccidental, DANE

Gloria Amparo Toro Cáceres

Banco de la República, Sucursal Montería

Alexandra Cheij Martínez

DANE, Territorial Noroccidental

Carlos Alberto Cano Montoya

Alidis Humanez Alvarez

Entidades Participantes

DIAN

José Luis Acuña

Diseño

Diseño Editorial

Mercadeo y Ediciones - DANE

Impresión

Banco de la República, Bogotá

Diseño de Portada

Claudia F. Pinzón Gómez

Abril de 2005

ICER

EDITORIAL

CENSO GENERAL 2005

El Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE, realizará a partir del 22 de mayo próximo, el Censo General 2005 que, sin duda es la operación estadística más importante que pueda emprender un país. Por tanto, impone a los responsables de su desarrollo e implementación la más cuidadosa y eficiente planeación y ejecución.

El Censo General 2005 tiene como objetivo principal, realizar un censo de tipo general que permita disponer de información veraz, oportuna, pertinente, confiable e integrada sobre el volumen y composición de la población, de los hogares y de las viviendas, así como los marcos estadísticos básicos de los establecimientos económicos y las unidades agropecuarias. La incorporación de toda esta información permitirá que los municipios puedan realizar estudios de tipo socio-económico, y abrir un nuevo conjunto de temas socio-demográficos que van a enriquecer la actividad estadística en Colombia.

El rediseño del Censo permite ampliar la temática básica y aplicada en todo el universo, incorporando temas sustantivos de importancia estratégica para la planeación social, como pobreza, calidad de vida y perspectiva de género, mediante la aplicación de una encuesta cocensal, representativa de todos y cada uno de los municipios del país, incluyendo sus áreas rurales.

Dentro de las innovaciones básicas que viabilizan el proyecto censal con aseguramiento de calidad y eficiencia son:

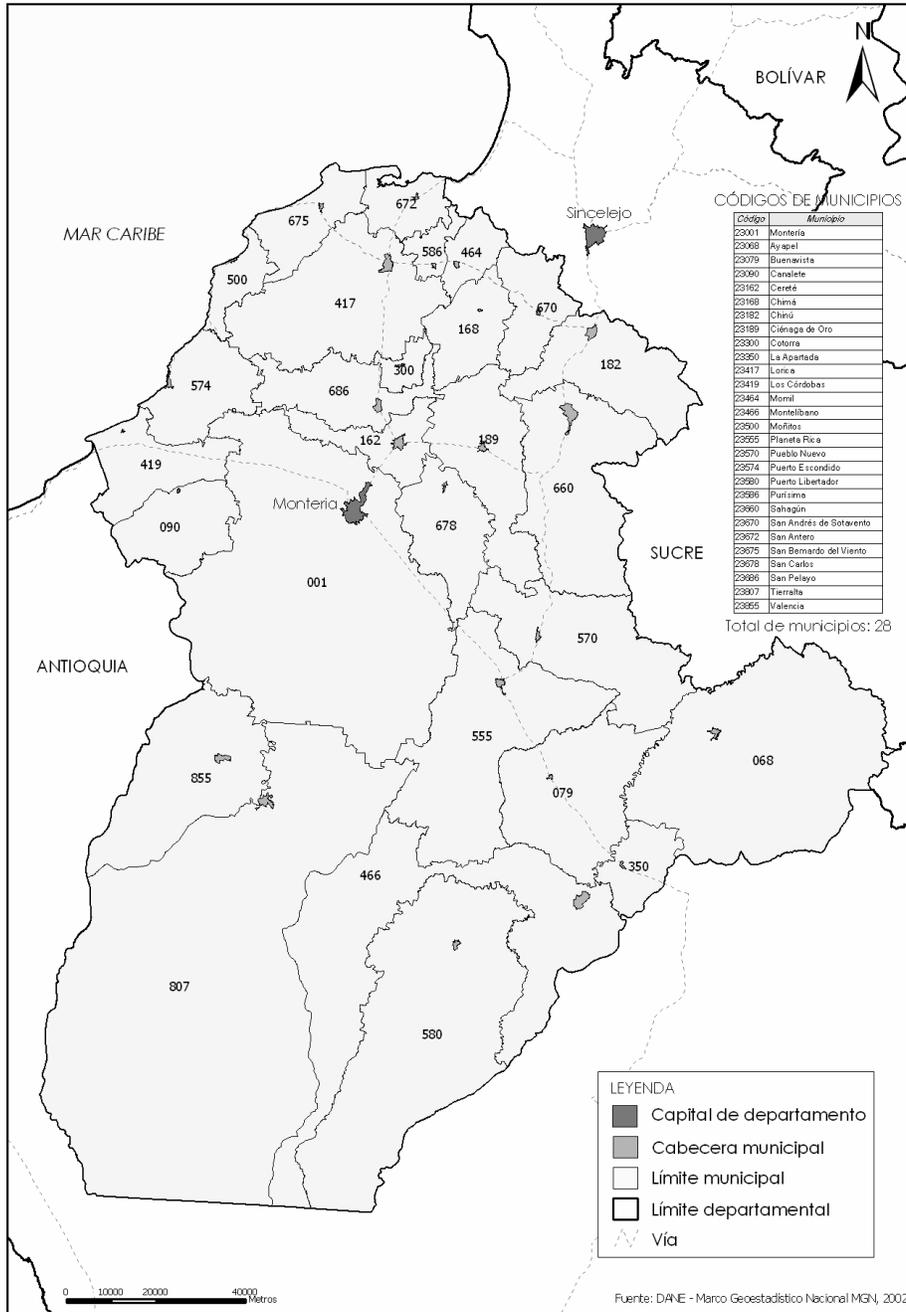
1. Recolección de información en un periodo de seis meses, con el fin de no concentrar los riesgos en un solo día.
2. Aplicación de la tecnología CAPI (Computer Assited Personal Interviewing) mediante el uso de dispositivos manuales de captura automatizada de datos
3. Transmisión electrónica inmediata de datos a los centros de captura
4. Control y consolidación de la información a los niveles territoriales programados
5. Acceso universal a los microdatos y metadatos censales, respetando la ley de reserva estadística.

Esta nueva concepción de censo adoptada por Colombia constituye un nuevo paradigma que recoge y desarrolla varias iniciativas en estas materias, consideradas a nivel internacional en foros auspiciados por las agencias de cooperación, las cuales no son ajenas a esta corriente de revisión de métodos y tecnologías censales.

Es así como los entes territoriales contarán con una amplia información que les facilitará su gestión.

COMITÉ DIRECTIVO NACIONAL

**DEPARTAMENTO DE CORDOBA
DIVISION POLITICO - ADMINISTRATIVA**



CONTENIDO

1. INDICADORES ECONÓMICOS NACIONALES	4
Entorno Macroeconómico Nacional II semestre de 2004	5
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONOMICA REGIONAL	8
2.1 PRECIOS	8
2.1.1 Índice de precios al consumidor	8
2.2 MERCADO LABORAL	11
2.2.1 Indicadores del mercado laboral en Montería	11
2.2.2 Tasa de desempleo	13
2.2.3 Indicadores del mercado laboral. Región caribe	15
2.2.4 Características del mercado laboral en Montería	16
2.3 MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	19
2.3.1 Sociedades constituidas	19
2.3.2 Sociedades reformadas	19
2.3.3 Sociedades disueltas	19
2.3.4 Capital neto suscrito	19
2.4 ACTIVIDAD FINANCIERA	21
2.4.1 Monto Colocaciones nominales -operaciones activas	21
2.4.2 Monto Captaciones nominales-operaciones pasivas	22
2.5 SITUACIÓN FISCAL	24
2.5.1 Gobierno central departamental	24
2.5.2 Gobierno central municipal	24
2.5.3 Recaudo de impuestos nacionales	25
2.6 DEMOGRAFIA	27
2.6.1 Evolución poblacional	27
2.7 SECTOR REAL	29
2.7.1 Minería	29
2.7.2 Sacrificio de ganado	29
2.7.3 Sector de la construcción	31
2.7.3.1 Stock de vivienda	31
2.7.3.2 Licencias de construcción	32
2.7.3.3 Financiación de vivienda	34
2.7.4 Transporte	36
3. ESCENARIO DE LA INVESTIGACION REGIONAL	38
 ANEXOS	 55

Tabla 1
INDICADORES ECONOMICOS TRIMESTRALES-NACIONALES

Indicadores Económicos	2004			
	I	II	III	IV
Precios				
IPC (Variación % anual)	6,2	6,1	5,97	5,50
IPC (Variación % corrida)	3,1	4,6	4,9	5,50
IPP (Variación % anual)	4,57	5,88	5,51	4,64
IPP (Variación % corrida)	2,2	4,45	4,44	4,64
Tasas de Interés				
Tasa de interés pasiva nominal (% efectivo anual)	8,0	7,8	7,8	7,7
Tasa de interés activa nominal Banco República (% efectivo anual) 1/	15,1	15,2	15,0	15,0
Producción, Salarios y Empleo				
Crecimiento del PIB (Variación acumulada corrida real %)	3,80	4,33	3,86	3,96
Indice de Producción Real de la Industria Manufacturera 2/				
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	4,44	5,25	5,01	4,80
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	4,27	5,32	5,21	4,93
Indice de Salarios Real de la Industria Manufacturera 2/				
Total nacional con trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	1,08	1,22	1,22	0,98
Total nacional sin trilla de café (Variación acumulada corrida real %)	1,08	1,22	1,23	0,98
Tasa de empleo siete áreas metropolitanas (%) 3/	53,3	52,6	54,1	55,0
Tasa de desempleo siete áreas metropolitanas (%) 3/	16,9	15,5	14,8	13,5
Agregados Monetarios y Crediticios				
Base monetaria (Variación % anual)	23,25	24,20	17,27	17,14
M3 (Variación % anual)	12,44	13,03	14,42	16,77
Cartera neta en moneda legal (Variación % anual)	7,61	9,76	9,28	9,25
Cartera neta en moneda extranjera (Variación % anual)	-19,94	13,84	47,85	52,50
Indice de la Bolsa de Bogotá - IBB				
Indice General Bolsa de Valores de Colombia - IGBC	3321,15	3004,45	3545,58	4345,83
Sector Externo				
Balanza de Pagos				
Cuenta corriente (US\$ millones)	-627	-238	64	-309
Cuenta corriente (% del PIB) 4/	-2,8	-1,0	0,3	-1,2
Cuenta de capital y financiera (US\$ millones)	961,5	446,8	301,3	1675,3
Cuenta de capital y financiera (% del PIB) 4/	4,3	1,9	1,2	6,2
Comercio Exterior de bienes y servicios				
Exportaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	3,920	4,608	5,230	5,388
Exportaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	12,8	18,8	21,1	34,4
Importaciones de bienes y servicios (US\$ millones)	4,242	4,746	5,028	5,722
Importaciones de bienes y servicios (Variación % anual)	8,1	21,0	16,8	28,9
Tasa de Cambio				
Nominal (Promedio mensual \$ por dólar)	2.670,80	2.716,56	2.552,78	2.411,37
Devaluación nominal (%anual)	-9,47	-4,18	-10,18	-13,98
Real (1994=100 promedio) Fin de trimestre	127,45	128,74	122,68	120,03
Devaluación real (% anual)	-8,75	-4,08	-8,81	-10,81
Finanzas Públicas 5/				
Ingresos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	15,9	18,0	16,4	13,8
Pagos Gobierno Nacional Central (% del PIB)	19,6	19,2	19,4	22,6
Déficit(-)/Superávit(+) del Gobierno Nacional Central (% del PIB)	-3,8	-1,2	-3,0	-8,8
Ingresos del sector público no financiero (% del PIB)	35,1	40,9	36,0	36,3
Pagos del sector público no financiero (% del PIB)	33,7	37,6	35,1	51,1
Déficit(-)/Superávit(+) del sector público no financiero (% del PIB)	1,4	3,2	0,9	-14,8
Saldo de la deuda del Gobierno Nacional (% del PIB)	45,9	45,9	46,8	46,8

(pr) Preliminar.

(p) Provisional.

1/ Calculado como el promedio ponderado por monto de las tasas de crédito de: consumo, preferencial, ordinario y tesorería. Se estableció como la quinta parte de su desembolso diario.

2/ A partir del primer trimestre de 2002 cálculos realizados por el BR con base en los índices de la Nueva Muestra Mensual Manufacturera Base 2001-100.

3/ En el año 2000 el DANE realizó un proceso de revisión y actualización de la metodología de la Encuesta Nacional de Hogares (ENH), llamada ahora Encuesta Continua de Hogares (ECH), que incorpora los nuevos conceptos para la medición de las variables de ocupados y desocupados entre otros. A partir de enero de 2001 en la ECH los datos de población (ocupada, desocupada e inactiva) se obtienen de las proyecciones demográficas de la Población en Edad de Trabajar (PET), estimados con base en los resultados del censo de 1993, en lugar de las proyecciones en la Población Total (PT). Por lo anterior, a partir de la misma fecha las cifras no son comparables, y los datos correspondientes para las cuatro y las siete áreas metropolitanas son calculados por el Banco de la República.

4/ Calculado con PIB trimestral en millones de pesos corrientes, fuente DANE.

5/ Las cifras del SPNF son netas de transferencias. Los flujos están calculados con el PIB trimestral y los saldos de deuda con el PIB anual.

Fuente: Banco de la República, DANE, Ministerio de Hacienda, CONFIS - Dirección General del Crédito Público, Superintendencia Bancaria, Bolsa de Valores de Colombia.

ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL II SEMESTRE DE 2004

I. ACTIVIDAD ECONÓMICA

En 2004 la economía colombiana creció 3,96% incluyendo los cultivos ilícitos, tasa ligeramente inferior a la proyectada inicialmente de 4,0% y que se ubica por debajo del promedio de América Latina, que, según estimaciones de la CEPAL, reportó un crecimiento de 5,5%. Luego de registrar tasas de crecimiento de 3,80% y 4,86% en los dos primeros trimestres del 2004, la economía colombiana se desaceleró en el tercer trimestre al avanzar solo 2,93%; sin embargo, la significativa recuperación de los tres últimos meses del año (4,28%) permitió lograr el resultado final señalado.

Por ramas de actividad económica, sobresalió la dinámica del sector de la construcción con un crecimiento de 10,65%, aunque resulta inferior al 13,38% logrado en 2003 debido al descenso de 17,2% presentado en las obras de ingeniería civil; otros sectores con avances significativos fueron comercio con 5,62%, transporte y telecomunicaciones con 5,05%, industria manufacturera con 4,77% y establecimientos financieros con 4,33%. Los sectores agropecuario y minería mostraron un desempeño inferior en comparación con los resultados del 2003.

El significativo incremento de las importaciones (20,6%) sugiere igualmente una mayor absorción externa en detrimento de la demanda interna, la cual siguió jalonada por la formación interna bruta de capital que creció 13,3% y las exportaciones que aumentaron 25,9 %. El consumo continuó mostrando una modesta dinámica y solo creció el 3,7%.

Según la ANDI, a la luz de los resultados de la *Encuesta de Opinión Industrial Conjunta*, la industria está pasando por una fase de expansión. La producción y las ventas pasaron de crecimientos cercanos al 4% en el 2003, a tasas superiores al 6% en el 2004; la utilización de la capacidad instalada está en los niveles más altos desde 1995 y los inventarios son bajos. Por sectores, según el DANE las ramas que jalonaron el crecimiento industrial fueron: equipo de transporte (35,2%), maquinaria y suministros eléctricos (13,8%), muebles y otros bienes transportables (11,3%), productos de caucho (9,1%) y productos de madera (8,7%). Entre tanto, los únicos renglones que decrecieron fueron: productos de tabaco (- 2,9%), bebidas (- 1,6%) y papel y cartón (-1,1%).

En un marco de abundante liquidez en el mercado monetario, con un crecimiento de la base monetaria del 17,14%, el sector financiero continuó fortaleciendo sus balances, en virtud al mejoramiento de la calidad de la cartera y los indicadores financieros. Sobre la evolución de la cartera se destaca el importante incremento del crédito de consumo, el repunte de la cartera comercial en el segundo semestre, luego de la desaceleración observada en los primeros meses del año, y la contracción del saldo de la cartera hipotecaria que, ajustada por titularizaciones, presenta un crecimiento alrededor del 10%.

II. INFLACIÓN, TASAS DE INTERÉS Y MERCADO LABORAL

El panorama macroeconómico estuvo acompañado por la estabilidad en las tasas de inflación e interés que alcanzaron niveles históricamente bajos. La inflación del 5,5%, que se situó en el punto medio del rango meta establecido por el Banco de la República, estuvo asociada a la consolidación de la revaluación, las menores presiones de demanda durante el segundo semestre y la reducción de las expectativas de los agentes. Las bajas tasas de interés se avienen con la política expansiva de la autoridad monetaria, reflejada en aumentos de la base monetaria superiores al crecimiento del gasto, y a su postura de bajas tasas de interés de intervención.

Por su parte, el mercado laboral mostró un comportamiento disímil, pues de acuerdo con la Encuesta Continua de Hogares del DANE la población ocupada descendió en el país 2,25% entre diciembre de 2003 e igual mes de 2004, lo que equivale a una disminución de 408.000 personas a causa de la caída registrada en los dos últimos trimestres del año. La tasa de desempleo a nivel nacional se redujo de 12,34% a 12,15%, debido básicamente a la contracción de la Población Económicamente Activa en cerca de 508.000 personas.

III. MERCADO CAMBIARIO, SECTOR EXTERNO Y FISCO.

Durante 2004 se acentuó la tendencia revaluacionista iniciada en marzo de 2003. En el primer semestre de 2004 se registró un promedio de revaluación de 6,1%, que aumentó en el segundo semestre al 11%. La intensificación de la revaluación se explica porque prevalecieron los fundamentales macroeconómicos que determinaron que la tasa de cambio ajustara su nivel de equilibrio hacia abajo. Entre los principales factores se destacan los siguientes:

- Los mayores flujos comerciales como consecuencia de la elevada dinámica de la economía mundial, los altos precios de los productos básicos, en especial café, carbón, petróleo y ferroniquel, y la destacada recuperación de la demanda venezolana, lo cual propició que las exportaciones tradicionales y no tradicionales registraran aumentos significativos.
- Los mayores flujos financieros, resultantes de la preferencia de los mercados internacionales por los portafolios de las economías emergentes que ofrecen mayores rentabilidades. Igualmente, ha habido un repunte importante de la inversión extranjera al crecer 34,6% y de los desembolsos de crédito externo, que se asocian a niveles bajos del EMBI (Emerging Market Bond Index) y a la mejora de la perspectiva del país de dos de las tres calificadoras de riesgo. Es importante también la mayor confianza derivada del factor seguridad.
- El continuo auge de la remesas de los colombianos residentes en el exterior, que al totalizar US \$3.898 millones crecieron 9,3%.

El Banco de la República contribuyó a suavizar las presiones revaluacionistas a través de la compra de US \$2.905 millones, de los cuales el 46% se hizo en forma discrecional y en el

último trimestre del año, aprovechando la demanda estacional de dinero que se presenta en este periodo.

El comercio exterior exhibió una excelente dinámica, habida consideración de los factores antes mencionados que incrementaron los flujos de comercio. Según el DANE, las exportaciones totales ascendieron a US \$16.483 millones (FOB) con un crecimiento del 25,9%. Las exportaciones tradicionales tuvieron una variación del 26,0% y las no tradicionales del 25,8%. Las importaciones ascendieron a US \$15.626 millones (FOB) con un crecimiento del 20,6%. Con todo, en 2004 se registró una balanza comercial superávitaria de US \$856.7 millones.

La cifras fiscales mostraron un buen desempeño comoquiera que al cierre de 2004 se registró un déficit de 1,2% del PIB. Este resultado se deriva de factores coyunturales y no sugieren una corrección estructural de las finanzas públicas en Colombia. Entre los factores que contribuyeron a este resultado se destacan: el incremento del ahorro interno de los entes territoriales (de acuerdo con la Dirección de Apoyo Fiscal - DAF del Ministerio de Hacienda registraron un superávit estimado en \$ 2.2 billones), las mayores transferencias de ECOPETROL al gobierno, el alivio en el servicio de la deuda por efecto de la revaluación y el aumento de los ingresos tributarios.

Para el saneamiento estructural del fisco, el gobierno espera que en 2005 se apruebe el proyecto de ley que modifica el régimen de transición pensional. Esta reforma permitirá morigerar el impacto fiscal de las pensiones en el mediano plazo haciendo más sostenible el balance público.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONOMICA REGIONAL

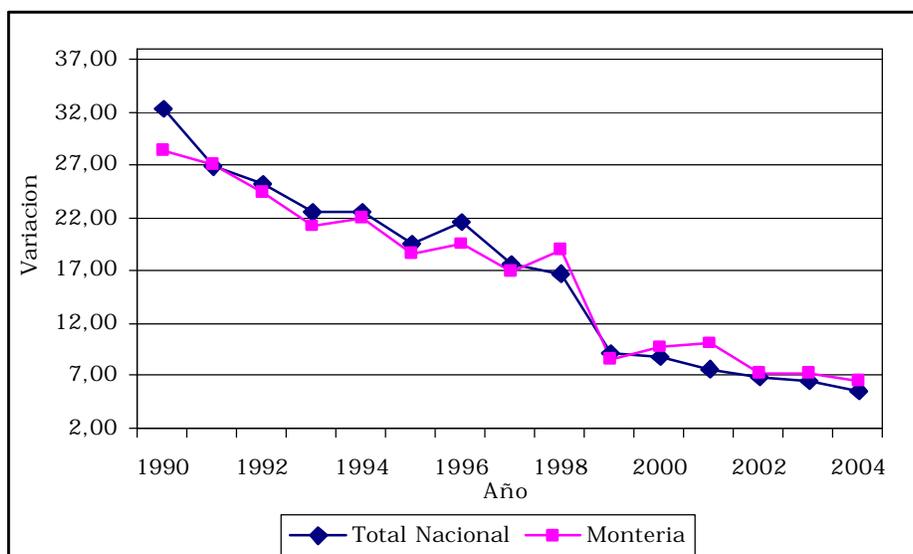
2.1 Precios

2.1.1 Índice de Precios al Consumidor

2.1.1.1 Comportamiento general acumulado a Diciembre de 2004

Gráfico 1

Total Nacional - Montería. Evolución de la tasa de crecimiento del Índice de Precios al Consumidor año corrido. 1990 - 2004 (Enero - diciembre)



Fuente: DANE

Como se evidencia en el gráfico 1, la variación anual del Índice de Precios al Consumidor, tanto para el total Nacional como para la ciudad de Montería, demuestra un comportamiento fluctuante y decreciente a través de los años.

En la ciudad de Montería, la variación acumulada entre enero y diciembre de 2004, para el Índice de Precios al Consumidor - IPC, se ubicó en 6,58%, inferior en 0,77 puntos porcentuales con respecto la presentada en igual periodo del año anterior la cual se ubicó en 7,35%.

Al hacer la comparación con el promedio Nacional (5,50%), se observa que el porcentaje de variación local fue superior en 1,08 puntos porcentuales, influyendo principalmente en esta tendencia, el grupo componente del índice cultura, diversión y esparcimiento, cuya variación anual fue de 28,93%, y el grupo de transporte y comunicaciones con una variación que ascendió al 12,75%.

2.1.1.2 Comportamiento por ciudades

En relación a la capital cordobesa, para el periodo enero - diciembre del año 2004 (6,58%), y comparando esta cifra con las demás arrojadas por las ciudades que componen el marco geográfico, se encuentra que esta se situó en el sexto lugar como la ciudad de mayor crecimiento, con respecto a la registrada para el promedio Nacional (5,50%). Se refleja además, que este dato (6,58%) estuvo por encima de ciudades como Cartagena (6,51%), Pasto (5,85%), Medellín (5,64%), Villavicencio (5,62%) y Pereira (5,53%) y por debajo de Bucaramanga, capital que registró la mayor variación del año 2004 (6,62%).

Analizando el comportamiento por ciudades, según la serie histórica de los datos de la tabla 2, se advierte que la mayor variación anual del Índice de Precios al Consumidor se presentó en la ciudad de Pasto en el año 1996 (29,52%), mientras que el menor incremento de este índice aparece en el año 2004 en la ciudad de Cúcuta con un porcentaje de 4,61%.

Tabla 2
Ciudades. Variación anual del Índice de Precios al Consumidor.
1992 - 2004 (Enero - diciembre)

Ciudad	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Barranquilla	25,48	23,51	24,07	19,82	24,34	18,87	16,91	9,23	8,87	7,11	7,18	6,90	5,30
Bogotá	27,46	22,76	22,26	20,85	19,71	19,95	17,00	9,71	8,12	9,24	6,93	5,98	5,38
Bucaramanga	26,64	21,99	22,86	21,30	22,58	18,40	14,95	10,11	9,59	8,37	7,57	6,44	6,62
Cali	25,42	28,03	21,87	18,90	18,61	12,75	14,41	7,52	8,08	8,25	7,74	7,15	5,34
Cartage-na	24,68	20,35	21,03	23,38	18,67	19,54	18,06	7,92	8,60	9,17	7,45	7,23	6,51
Cúcuta	24,44	19,85	19,29	15,70	18,27	15,70	20,38	9,96	10,53	10,48	5,60	5,50	4,61
Manizales	25,62	22,92	22,29	20,56	18,61	17,15	15,74	10,31	8,27	7,23	6,37	5,89	5,10
Medellin	23,49	20,36	20,66	20,17	22,43	18,55	17,19	9,97	8,65	7,10	6,11	7,66	5,64
Montería	24,47	21,29	22,03	18,56	19,44	16,90	18,89	8,64	9,77	10,08	7,30	7,35	6,58
Nacional	25,13	22,60	22,59	19,46	21,63	17,68	16,70	9,23	8,75	7,65	6,99	6,49	5,50
Neiva	25,34	18,18	20,49	16,95	20,10	18,96	13,72	8,93	8,47	9,47	7,11	6,00	5,01
Pasto	22,94	21,96	23,47	19,74	29,52	17,60	17,97	10,89	10,54	8,15	8,80	4,85	5,85
Pereira	24,82	21,37	21,15	20,51	18,55	16,35	16,10	10,37	8,92	6,97	6,68	6,71	5,53
Villavicencio	24,24	20,36	23,93	20,91	22,59	19,20	15,75	7,99	7,76	8,10	7,61	6,96	5,62

Fuente: DANE

2.2.1.3 Comportamiento por grupos de gasto

Teniendo en cuenta, el agregado final de la canasta de bienes y servicios constitutivos del Índice de Precios al Consumidor para la ciudad de Montería, tres de los ocho grupos de gastos revelaron un crecimiento superior al registrado por la ciudad (6,58%) en el año 2004, situación apreciable en la tabla 2 anterior, y son en orden descendente los grupos de: cultura, diversión y esparcimiento, transporte y comunicaciones y salud. Mientras tanto para el orden nacional (5,50%), los grupos que superaron este promedio son: transporte y comunicaciones, salud y educación.

Tabla 3

Total Nacional - Montería. Variación año corrido del Índice de Precios al Consumidor según grupos de gasto. 2003 - 2004 (Enero - diciembre)

Grupos de Gastos	Total Nacional			Montería		
	2003	2004	Diferencia	2003	2004	Diferencia
Alimentos	5,32	5,43	0,11	8,22	3,39	-4,83
Vivienda	6,26	4,90	-1,36	6,44	6,08	-0,36
Vestuario	1,48	1,40	-0,08	-0,33	0,68	1,01
Salud	8,62	6,99	-1,63	10,27	8,68	-1,59
Educación	4,83	5,69	0,86	5,53	5,31	-0,22
Cultura	5,22	4,29	-0,93	0,46	28,93	28,47
Transporte	11,66	8,06	-3,60	12,08	12,75	0,67
Gastos varios	5,78	4,87	-0,91	6,43	4,52	-1,91
Total	6,49	5,50	-0,99	7,35	6,58	-0,77

Fuente: DANE

Para la capital del Departamento de Córdoba, los incrementos de estos agregados con respecto al año 2003 fueron de 28,47 puntos porcentuales para el grupo cultura, diversión y esparcimiento, 0,67 puntos para transporte y comunicaciones y una disminución de 1,59 puntos porcentuales para el grupo salud.

De igual forma para el consolidado Nacional, el mayor incremento se da en el grupo de educación con 0,86 puntos, mientras que disminuyen en relación con el mismo periodo del año 2003, los grupos de transporte y comunicaciones y salud en 3,60 y 1,63 respectivamente.

Los subgrupos más relevantes en cada uno de los grupos de gastos que tuvieron una incidencia mayor en la variación anual de Montería fueron:

- Grupo cultura, diversión y esparcimiento:

Subgrupo servicios aficiones, distracciones y esparcimiento (37.24%); al interior del subgrupo el gasto básico "Juegos de Azar".

- Grupo transporte y comunicaciones:

En forma general se presentó aumento en todos los subgrupos de este agregado de gastos para el periodo año 2004, así:

- Subgrupo transporte personal (6,52%), con los gastos básicos como llantas y combustible (gasolina).
- Subgrupo transporte público (20,42%) y al interior los gastos básicos: Bus urbano, buseta, taxi, bus intermunicipal y transporte aéreo.
- Subgrupo comunicaciones (12,93%), en el cual los gastos básicos más relevantes fueron: "Otros servicios de correo" y "servicios de telefonía".

- Grupo salud:

- Subgrupo servicios profesionales (6,43%): al interior del subgrupo el gasto básico “medicina especializada”.

Tabla 4
Montería. Comportamiento del Índice de Precios al Consumidor, variación contribución y participación, según grupos de gasto. 2004 (Enero - diciembre)

Grupos de gasto	Variación año corrido %	Contribución a la variación	Participación %
Total	6,58	6,58	100
Alimentos	3,39	1,15	17,48
Vivienda	6,08	1,31	19,93
Vestuario	0,68	0,04	0,63
Salud	8,68	0,53	8,12
Educación	5,31	0,24	3,71
Esparcimiento	28,93	1,00	15,24
Transporte	12,75	1,86	28,24
Gastos varios	4,52	0,44	6,64

Fuente: DANE

Los más altos porcentajes de participación, expresada como el porcentaje de explicación de la contribución de cada agregado en la variación, para el índice del año 2004 estuvieron a cargo de los grupos transporte y comunicaciones, vivienda y alimentos los cuales acumulan un 65,65% del total de la variación anual del IPC en la ciudad.

En relación con la contribución, la cual permite medir el aporte en puntos porcentuales de cada artículo a la variación del total del Índice de Precios al Consumidor, estos mismos grupos son los que jalonan la variación acumulada de la ciudad.

2.2 MERCADO LABORAL

2.2.1 Indicadores del mercado laboral en Montería. Trimestres (Julio - septiembre, Octubre - diciembre)

Cuadro 1

**Montería. Indicadores del mercado laboral, por trimestre.
2001 - 2004 ^P (Julio - septiembre) - (Octubre - diciembre)**

Concepto	Julio - Septiembre				Octubre - Diciembre			
	2001	2002	2003	2004	2001	2002	2003	2004
% población en edad de trabajar	76,9	77,2	77,5	78,0	76,9	77,3	77,6	78,1
Tasa global de participación	67,5	69,7	67,2	66,4	69,8	68,3	68,0	66,7
Tasa de ocupación	56,1	58,1	56,1	55,5	59,0	56,5	58,8	55,4
Tasa de desempleo	16,9	16,6	16,4	16,4	15,4	17,3	13,5	17,0
Desempleo abierto	15,3	15,4	15,9	15,6	14,0	16,2	13,1	16,4
Desempleo oculto	1,6	1,2	0,5	0,8	1,4	1,1	0,3	0,6
Tasa de Subempleo	38,7	44,7	39,7	42,2	39,9	41,5	39,6	39,5
Insuficiencia de horas	19,7	22,2	15,0	15,0	19,3	18,0	15,4	13,4
Empleo inadecuado por competencias	2,8	3,3	3,3	2,9	2,5	3,3	2,4	2,6
Empleo inadecuado por ingresos	29,1	35,7	34,0	36,3	30,6	32,4	33,0	33,2
Población Total	256.905	260.314	264.088	268.100	257.310	261.415	265.506	269.453
Población en edad de trabajar	197.592	201.064	204.679	209.197	197.959	20.993	206.099	210.547
Población económicamente activa	133.400	140.069	137.506	139.007	138.097	137.877	140.101	140.459
Ocupados	110.807	116.776	114.903	116.152	116.795	114.041	121.241	116.620
Desocupados	22.593	23.293	22.603	22.855	21.302	23.836	18.860	23.839
Abiertos	20.446	21.614	21.889	21.689	19.309	22.322	18.373	23.023
Ocultos	2.147	1.679	714	1.166	1.993	1.514	487	816
Inactivos	64.192	60.995	67.173	70.190	59.862	64.116	65.997	70.088
Subempleados	51.574	62.632	54.622	58.701	55.108	57.169	55.530	55.513
Insuficiencia de horas	26.276	31.093	20.687	20.860	26.621	24.820	21.514	18.831
Empleo inadecuado por competencias	3.708	4.610	4.473	4.038	3.396	4.503	3.354	3.594
Empleo inadecuado por ingresos	38.783	49.943	46.755	50.430	42.254	44.648	46.275	46.563

Fuente: DANE Encuesta Continua de Hogares.

a: Datos expandidos con proyecciones demográficas respecto a la PET por dominio de estudio.

b: Toda variable cuya proporción respecto a la PEA sea menor al 10%, tiene un error de muestreo superior al 5%, que es el nivel de calidad admisible para el DANE.

P: Datos preliminares

2.2.1.1 Trimestre julio - septiembre

La población total del municipio de Montería, proyectada para el tercer trimestre del año 2004 ascendió a 268.100 personas, de las cuales 116.152 estaban ocupadas, 58.701 subempleados y 70.190 eran inactivas.

La Tasa Global de Participación (TGP) para esta ciudad, registró una disminución de 0,8 puntos al pasar de 67,2% en el tercer trimestre de 2003 a 66,4% en igual trimestre de 2004, mientras que para estos mismos periodos, la Tasa de Ocupación (TO) disminuye en 0,6 puntos al pasar de 56,1% a 55,5% en el año 2004.

2.2.1.2 Trimestre Octubre - Diciembre

En el cuarto trimestre de 2004, según resultados calculados a través de la Encuesta Continua de Hogares para la ciudad de Montería, la Tasa Global de Participación (TGP) fue de 66,7% presentando una disminución de 1,3 puntos con respecto a igual periodo del año

anterior (68,0%), y en 0,3 puntos en relación al año 2002 (68,3%). Al igual, se observa una disminución en 1,5 puntos si se compara con el año 2001 (69,8%), siendo esta la mayor variación porcentual presentada.

La tasa de ocupación la cual se situó en 55,4%, evidencia una tendencia a la baja iniciada a partir del año 2001 (59,0%). Por el contrario, la conducta presentada en el indicador de desempleo, el cual se ubicó en el trimestre de estudio en 17,0%, muestra un incremento en 3,5 puntos con relación al mismo trimestre en el año 2003 cuando fue de 13,5%, aunque sigue siendo menor a la presentada en el año 2002 (17,3%).

No obstante, el porcentaje de ocupación de la ciudad encontró un alto índice de Subempleo (39,5% Trimestre Octubre-Diciembre 2004), lo que deja ver a través de los años (2001 a 2004) las características de la línea de ocupaciones que ofrece el mercado laboral monteriano, con tasas de subempleo inadecuado por ingreso por encima del 29,1% (2001) y subempleo por insuficiencia de horas de más de 13,4% para el año 2004.

Al comparar el segundo trimestre de 2004 con igual periodo de 2003 se tiene que el stock de la Población Económicamente Activa (PEA) y los inactivos aumentaron en 358 y 4.081 personas respectivamente, y disminuyó desproporcionadamente los ocupados en 4.091 personas. Lo anterior, representó un crecimiento de 1% en la PEA y de 1,06% en los inactivos, al igual que un notable decrecimiento (0,96%) en los ocupados para cada uno de los componentes del mercado laboral enunciados.

2.2.2 Tasa de desempleo. Total Nacional. Trece áreas y Montería

Analizando la tasa de desempleo para el total Nacional y trece áreas, se vislumbra un comportamiento con magnitudes altas al inicio del año y bajas al finalizar el mismo, pero fluctuantes mes a mes.

Una conducta similar se observó hasta el año 2003, para las tasas de desempleo correspondientes a la ciudad de Montería, sin embargo, en los diferentes trimestres del año 2004 se presentan unas tasas, aunque su magnitud sigue siendo alta (por encima del 16,0%), son bastante inferior a las presentadas en años anteriores, evidenciando además una tendencia al ascenso.

Tabla 5

**Total Nacional y 13 Áreas. Tasa de desempleo mensual.
Montería. Tasa de desempleo trimestral.
2001 - 2004**

Meses	2001			2002			2003			2004		
	Total nacional (1*)	13 Areas	Montería	Total nacional (1*)	13 Areas	Montería	Total nacional (1*)	13 Areas	Montería	Total nacional (1*)	13 Areas	Montería
Enero	17,0	21,0	(-)	17,9	20,4	(-)	16,1	18,2	(-)	17,0	18,1	(-)
Febrero	17,3	20,0	(-)	16,4	18,8	(-)	16,5	17,6	(-)	15,4	17,1	(-)
Marzo	15,8	19,2	19,8	15,0	17,7	18,5	13,0	17,8	18,0	13,6	16,2	16,4
Abril	14,6	17,8	(-)	16,1	18,3	(-)	14,8	17,9	(-)	14,7	16,9	(-)
Mayo	14,4	18,1	(-)	15,3	17,5	(-)	13,0	16,7	(-)	13,6	14,8	(-)
Junio	15,1	18,6	18,6	16,0	18,0	15,5	14,2	16,9	16,7	14,1	15,8	16,7
Julio	15,2	17,8	(-)	15,6	18,3	(-)	14,3	17,8	(-)	12,9	15,3	(-)
Agosto	14,7	18,1	(-)	16,0	18,1	(-)	14,8	17,1	(-)	13,1	15,0	(-)
Septiembre	14,3	17,8	16,9	14,3	17,2	16,6	13,9	16,1	16,4	12,5	14,9	16,4
Octubre	14,4	16,8	(-)	14,7	16,1	(-)	13,6	15,4	(-)	12,4	14,1	(-)
Noviembre	13,5	16,8	(-)	14,9	15,5	(-)	13,3	14,1	(-)	11,7	13,9	(-)
Diciembre	13,5	16,4	15,4	15,6	15,7	17,3	12,3	14,7	13,5	12,1	13,0	17,0

Fuente: DANE

a: Datos expandidos con proyecciones demográficas respecto a la PET por dominio de estudio.

b: Toda variable cuya proporción respecto a la PEA sea menor al 10%, tiene un error de muestreo superior al 5%, que es el nivel de calidad admisible para el DANE

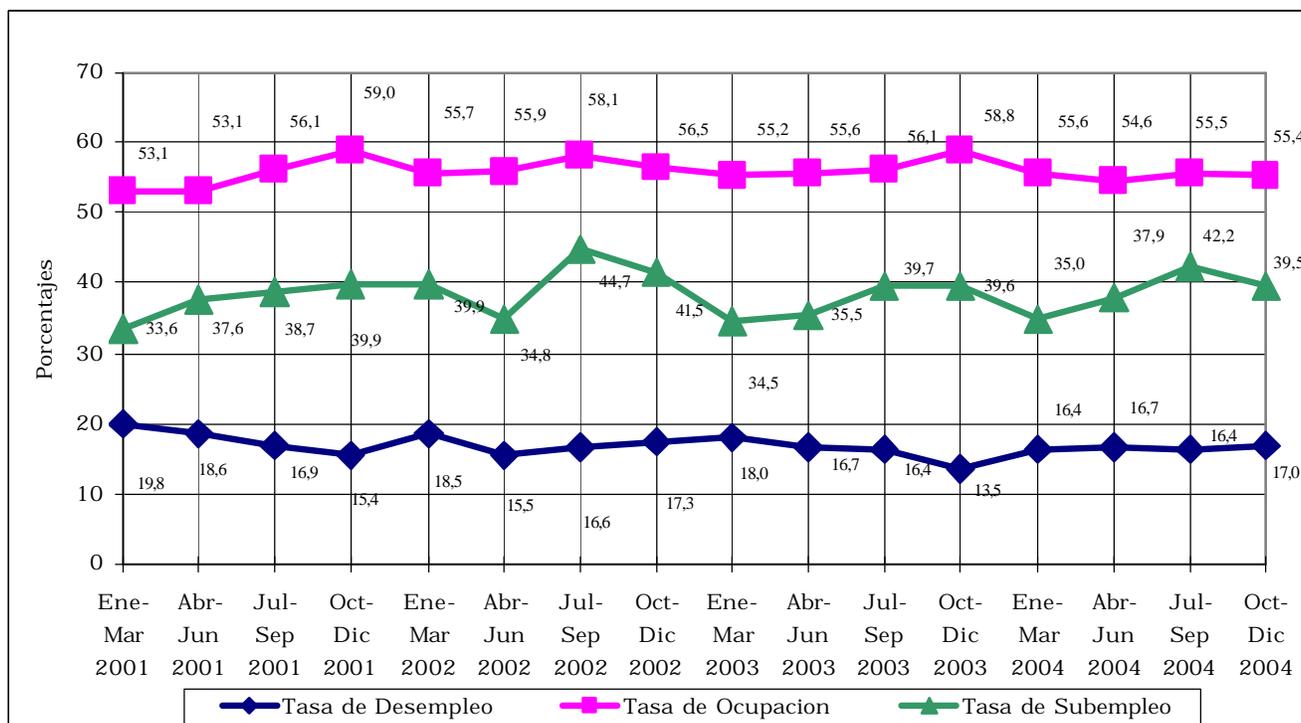
(1*): No incluye la población de los llamados territorios Nacionales antes de la Constitución de 1991.

Según el comportamiento lineal, de los indicadores reflejados en la gráfica 2 a partir del primer trimestre del año 2001, tuvieron una evolución fluctuante trimestre a trimestre, con valores absolutos oscilantes para la tasa de ocupación entre el 53,1% y 59,0%, para la tasa de subempleo entre el 33,6% y 44,7% y para la tasa desempleo entre el 13.5% y 19.8%.

Para lo corrido del 2004, los indicadores de desempleo y subempleo presentaron una inclinación al alza, mientras que el indicador de ocupación mostró una tendencia a la baja.

Gráfico 2

Montería. Evolución de los indicadores trimestrales de empleo y desempleo 2001 - 2004



Fuente: DANE

2.2.3 Indicadores del mercado laboral. Región Caribe

En el cuadro 2, cuyo contenido corresponde a la información de la región Caribe de la que hace parte el Departamento de Córdoba, muestra que durante el año 2004 la desocupación se situó en 10,9%, lo que significa que había 423.009 personas desempleadas en la región, cifra superior en 9.941 personas con relación al año 2003, lo cual representa un incremento del 2,4%.

En esta misma región la Tasa Global de Participación (TGP) fue 54,1%, la de ocupación 48,2% la de subempleo 22,9%.

Por otra parte y para el periodo de enero-diciembre de 2004 con relación al año 2003 la población económicamente activa (PEA) se incrementa en 73.819 personas (1,93%), las ocupadas en 63.878 personas (1,9%), las inactivas en 98.310 personas (3,1%) y los subempleados en 182.290 personas (25,8%).

Cuadro 2
Región Caribe. Indicadores del mercado laboral
2001-2004 (Enero - diciembre)

Concepto	2.001	2.002	2.003	2.004
% población en edad de trabajar	73,0	73,4	73,9	74,3
Tasa global de participación	56,8	54,6	54,4	54,1
Tasa de ocupación	49,4	47,7	48,5	48,2
Tasa de desempleo	12,9	12,6	10,8	10,9
Desempleo Abierto	12,1	11,9	10,5	10,5
Desempleo Oculto	0,8	0,8	0,3	0,4
Tasa de Subempleo	27,2	31,3	18,5	22,9
Insuficiencia de Horas	10,0	7,2	4,8	6,1
Empleo Inadecuado por Competencias	2,8	2,3	2,8	3,7
Empleo Inadecuado por Ingresos	23,8	28,6	16,8	20,9
Población Total	9.144.785	9.320.914	9.497.541	9.675.435
Población en edad de trabajar	6.678.245	6.845.858	7.015.287	7.187.416
Población económicamente activa	3.790.226	3.736.869	3.815.645	3.889.464
Ocupados	3.300.715	3.264.470	3.402.577	3.466.455
Desocupados	489.511	472.399	413.068	423.009
Abiertos	460.235	444.060	402.110	408.874
Ocultos	29.276	28.339	10.958	14.135
Inactivos	2.888.019	3.108.989	3.199.642	3.297.952
Subempleados	1.032.087	1.168.365	707.332	889.622
Insuficiencia de Horas	378.206	267.228	183.649	236.162
Empleo Inadecuado por Competencias	105.023	84.086	108.315	144.956
Empleo Inadecuado por Ingresos	903.621	1.067.949	640.300	812.488

Fuente: DANE Encuesta Continua de Hogares.

a: Datos expandidos con proyecciones demográficas respecto a la PET por dominio de estudio.

b: Toda variable cuya proporción respecto a la PEA sea menor al 10%, tiene un error de muestreo superior al 5%, que es el nivel de calidad admisible para el DANE.

2.2.4 Características del mercado laboral en Montería

Analizando la información contenida en la tabla 6 de características del mercado laboral en la ciudad de Montería, concerniente al tercer y cuarto trimestre de 2004 se observa lo siguiente:

Del total de ocupados, subempleados y desocupados cesantes, el mayor grosor se encuentra en el rango de edades que oscilan entre los 25 a 55 años, mientras que para los inactivos en ambos periodos el mayor grosor se encuentra en el rango de edades entre los 12 a 17 años.

En forma general para las personas ocupadas, la posición ocupacional adquirida por la persona en el ejercicio de su trabajo que más se repite es "trabajador por cuenta propia" personas que explotan su propia empresa económica o que ejercen por su cuenta una profesión u oficio sin utilizar ningún trabajador remunerado, seguido de "obreros o

empleados particulares”, al interior de empresas con ramas de actividad como las de “comercio” y los “servicios comunales, sociales y personales”.

En cuanto a los desocupados cesantes, la categoría ocupacional descrita para el empleo que desempeñaron en el último trabajo ejecutado que se encuentra en mayor proporción es la correspondiente a “obrero, empleado particular”, y en segunda instancia lo correspondiente a la posición “trabajador por cuenta propia”.

Se aprecia también y en forma inversa a los ocupados, las actividades en las que las personas desocupadas cesantes se desempeñaron la última vez que laboraron son las correspondientes a los “servicios comunales, sociales y personales” seguidas de las actividades del “comercio”.

En cuanto al número de personas inactivas, el mayor grosor según la actividad realizada durante la semana de referencia (semana calendario que antecede a la semana en que se realiza la encuesta) estuvo en la categoría “estudiando”, y en segundo grado la de “oficios del hogar”.

Tabla 6

**Montería. Características de las personas ocupadas, subempleadas, inactivas y desocupadas (Cesantes)
Trimestres (Julio - septiembre) (Octubre - diciembre) 2004**

Personas / Grupos de edad	Según grupos de edad							
	Ocupados		Subempleados		Desocupados		Inactivos	
	Jul - Sept.	Oct - Dic.	Jul - Sept.	Oct - Dic.	Jul - Sept.	Oct - Dic.	Jul - Sept.	Oct - Dic.
	Según grupos de edad							
Total	116.153	116.620	58.700	55.512	18.365	17.842	70.191	70.089
De 12 a 17	5.066	5.407	1.730	2.646	641	776	27.469	26.605
De 18 a 24	19.404	19.386	12.462	11.011	5.779	5.856	12.377	11.846
De 25 a 55	79.598	81.945	40.391	39.127	10.930	10.392	15.005	16.492
De 56 y más	12.085	9.882	4.117	2.728	1.015	818	15.340	15.146
	Según rama de actividad							
Personas / Grupos de edad	Ocupados		Desocupados cesantes					
	Julio - Septiembre	Octubre - Diciembre	Julio - Septiembre	Octubre - Diciembre	Julio - Septiembre	Octubre - Diciembre		
Industria	14.988	13.713	1.685	1.194				
Construcción	6.989	6.549	1.585	1.259				
Comercio	38.191	39.101	6.661	5.968				
Transporte	11.933	11.475	675	909				
Servicios financieros	1.023	1.016	136	291				
Actividades inmobiliarias	4.348	4.084	555	600				
Servicios comunales, sociales, y personales	35.398	36.458	6.430	7.055				
Otras ramas	3.281	4.222	638	567				
No informa	0	0	0	0				
	Según posición ocupacional							
Personas / Posición ocupacional	Ocupados		Desocupados cesantes					
	Julio - Septiembre	Octubre - Diciembre	Julio - Septiembre	Octubre - Diciembre	Julio - Septiembre	Octubre - Diciembre		
Obrero, empleado particular	31.598	34.800	9.881	10.333				
Obrero, empleado gobierno	7.639	9.008	445	615				
Empleado doméstico	10.471	9.130	2.919	2.964				
Trabajador por cuenta propia	51.750	48.113	4.271	3.294				
Patrón o empleador	8.420	8.562	678	527				
Trabajador familia sin remuneración	6.064	6.933	171	110				
Otro	210	73	---	---				
	Inactivos según actividad realizada							
Actividad realizada	Julio - Septiembre		Octubre - Diciembre					
Buscando trabajo	0		0					
Estudiando	34.816		33.691					
Oficios del hogar	24.751		26.858					
Otra actividad	8.881		8.139					
Incapacitado	1.741		1.400					

Fuente: DANE Encuesta Continua de hogares.

Nota: datos expandidos con proyecciones demográficas respecto a la P.E.T, por dominio de estudio.

Toda variable cuya proporción respecto a la PEA sea menor del 10%, tiene un error de muestreo al 5%, que es el nivel de calidad admisible para el DANE.

--- No hay información disponible

2.3 MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.3.1 Sociedades constituidas

El segundo semestre de 2004 fue dinámico en cuando a las constituciones de sociedades se refiere, en este lapso se crearon 197 nuevas sociedades por valor de \$9.070 millones. Observamos una tasa de crecimiento anual del 83,1% en el monto constituido y una caída del 4,8% en el número de estas.

Por sectores económicos encontramos que los de mayor movimiento fueron: servicios comunales (38,6%), comercio (29,4%) y transporte y comunicaciones (10,2%); concentrándose en estos tres sectores el 78,2% de las conformaciones realizadas entre julio-diciembre de 2004.

2.3.2 Sociedades reformadas

Durante los meses de julio - diciembre de 2004 se efectuaron 26 reformas al capital por valor de \$8.726 millones, superando en un 14,0% a lo registrado en idéntica etapa del 2003. El número de reformas creció un 62,5% al pasar de 16 a 26 en la fase de análisis.

Los sectores económicos en los cuales se concentraron el mayor número de reformas fueron en su orden: comercio (34,6%) y agricultura, caza y pesca (19,2%). La participación de estos sectores en conjunto fue del 53,9%.

2.3.3 Sociedades disueltas

En la Cámara de Comercio de la ciudad de Montería se registraron durante el segundo semestre de 2004 un total de 84 liquidaciones de sociedades por valor de \$2.107 millones. Se presentaron crecimientos tanto en el número (50,0%) como en la cuantía liquidada (1,1%) entre julio-diciembre del 2004.

Los sectores más golpeados fueron: servicios comunales (46,4%), comercio (21,4%) y transporte y comunicaciones (20,2%)

2.3.4 Capital neto suscrito

Una inversión neta por valor de \$15.388 millones se realizó durante el segundo semestre de 2004, la tasa de crecimiento anual generada fue del 50,4%. Este favorable comportamiento es atribuido al buen comportamiento de las constituciones y las reformas al capital.

Cuadro 3**Montería. Inversión neta, por sectores económicos
Julio - diciembre de 2004**

(Millones de \$)

Actividad económica	No.	Constituidas	No.	Reformadas	No.	Disueltas	No.	Inversión
Total	197	9.070	26	8.726	84	2.407	139	15.389
Agricultura, caza y pesca	18	3.234	5	4.256	3	280	20	7.210
Minas y canteras	0	0	0	0	0	0	0	0
Industria manufacturera	13	351	3	1.571	3	810	13	1.112
Electricidad, gas y vapor	2	15	1	30	0	0	3	45
Construcción	8	47	1	30	3	92	6	-15
Comercio	58	1.403	9	2.446	18	672	49	3.177
Transporte y comunicaciones	20	3.467	2	15	17	91	5	3.391
Finanzas y seguros	2	51	2	81	1	0	3	132
Servicios comunales	76	502	3	297	39	462	40	337

Fuente: Cámara de Comercio de Montería

Cuadro 4**Montería. Inversión neta real de capitales suscritos
Julio - diciembre**

(Millones de \$)

Año	Capital Constituido	Reformas de Capital	Liquidación de Capital	Inversión Neta de Capitales Suscritos
Total	14.021	16.383	4.787	25.617
2003	4.952	7.657	2.380	10.229
2004	9.069	8.726	2.407	15.388

Fuente: Cámara de Comercio de Montería

2.4 ACTIVIDAD FINANCIERA**2.4.1 Monto de colocaciones nominales - operaciones activas**

El saldo de la cartera bruta de las entidades financieras de la ciudad de Montería a diciembre 31 de 2004 se situó \$303.526 millones, registrando una tasa de crecimiento anual del 2,5%.

Analizando la cartera por tipo encontramos que la comercial (60,0%) continúa siendo la de mayor peso dentro del total, seguida por la de consumo (33,0%), la hipotecaria (15,0%) y por último el microcrédito (3,7%). Todas las carteras registraron tasas de crecimiento positivas excepto la hipotecaria, la cual ha venido perdiendo participación.

La cartera neta a diciembre 31 de 2004 se situó en \$276.268 millones, creciendo esta un 2,8% en relación a idéntica etapa de 2003.

En el Departamento de Córdoba el saldo de la cartera neta ascendió a \$394.963 millones, siendo conferidos el 70,0% de los créditos en las instituciones bancarias de la ciudad de Montería. La distribución de la cartera en el departamento es muy similar a la de Montería, así: Comercial (62,4%), consumo (30,9%), hipotecaria (11,1%) y microcrédito (3,7%).

Cuadro 5**Montería. Cartera neta del sistema financiero****SalDOS a diciembre, 2003 - 2004**

Conceptos	Millones de pesos		
	dic-03	dic-04	Variación % Nominal
Total	268.735	276.268	2,8
1. Bancos Comerciales	268.735	276.268	2,8
Comercial	153.418	167.130	8,9
Consumo	82.223	91.399	11,2
Hipotecaria	57.496	41.146	-28,4
Microcréditos	3.027	3.851	27,2
Provisiones	27.429	27.258	-0,6

Fuente: Superintendencia Bancaria

Cuadro 6**Córdoba. Cartera neta del sistema financiero****Saldos a diciembre, 2003 - 2004**

Conceptos	Millones de pesos		
	dic-03	dic-04	Variación % Nominal
Total	362.964	394.963	8,8
1. Bancos Comerciales	362.964	394.963	8,8
Comercial	222.499	246.250	10,7
Consumo	103.291	121.838	18,0
Hipotecaria	59.655	43.879	-26,4
Microcréditos	10.429	14.530	39,3
Provisiones	32.910	31.534	-4,2

Fuente: Superintendencia Bancaria

2.4.2 Monto captaciones nominales- operaciones pasivas

Las captaciones de las entidades financieras de Montería en diciembre 31 de 2004 ascendieron a \$331.106 millones, superando a las de igual periodo del año anterior en un 25,6%.

Los depósitos de ahorro (48,3%) se mantienen como los de mayor preferencia por los monterianos, seguidos por los depósitos en cuenta corriente bancaria (38,4%) y por último los certificados de depósito a término (13,3%).

Las captaciones efectuadas por las entidades financieras del Departamento de Córdoba registraron una tasa de crecimiento anual del 32,6%, pasando de \$380.189 millones en diciembre de 2003 a \$504.284 millones en igual etapa de 2004. La composición de estas fue la siguiente: depósitos de ahorro 49,7%, depósitos en cuenta corriente bancaria 37,1% y certificados de depósito a término 13,2%. Del total de operaciones pasivas realizadas en el departamento el 65,7% fueron canalizadas a través de las oficinas de Montería.

Cuadro 7**Montería. Principales fuentes de recursos del sistema financiero****Saldos a diciembre, 2003 - 2004**

Conceptos	Millones de pesos		Variación % Nominal
	dic-03	dic-04	
Total	263.618	331.106	25,6
1. Bancos Comerciales	263.618	331.106	25,6
Depósitos de cuenta corriente bancaria	109.372	127.244	16,3
Certificados de depósito a término	43.098	44.017	2,1
Depósitos de ahorro	111.136	159.832	43,8
Otros depósitos y obligaciones en m/l	12	13	8,3

Fuente: Superintendencia Bancaria

Cuadro 8**Córdoba. Principales fuentes de recursos del sistema financiero****Saldos a diciembre, 2003 - 2004**

Conceptos	Millones de pesos		Variación % Nominal
	dic-03	dic-04	
Total	380.189	504.284	32,6
1. Bancos Comerciales	380.189	504.284	32,6
Depósitos de cuenta corriente bancaria	149.032	187.173	25,6
Certificados de depósito a término	61.072	66.361	8,7
Depósitos de ahorro	170.073	250.737	47,4
Otros depósitos y obligaciones en m/l	12	13	11,5

Fuente: Superintendencia Bancaria

SITUACION FISCAL

2.5.1 Gobierno central departamental

La Gobernación de Córdoba obtuvo ingresos durante el año 2004 por valor de \$386.184.4 millones, registrando una tasa de crecimiento anual del 37,3%.

La composición de los ingresos fue la siguiente: ingresos por transferencias 77,3%, ingresos tributarios 21,3% e ingresos no tributarios 1,4%.

En los ingresos tributarios tenemos que los de mayor participación fueron, en su orden: licores (40,9%), cerveza (29,7%), sobretasa a la gasolina (9,9%) y cigarrillos (8,2%). A su vez tenemos que de los ingresos por transferencias el 97,9% de estos provienen de la nación central.

Con relación a los gastos, estos ascendieron a \$343.763,4 millones generando una variación nominal del 30,9%. A funcionamiento se destinaron el 84,1% de los gastos; el 1,6% a pago e intereses de deuda, el 3,2% a pagos por transferencias y el 11,1% restante a inversión.

Las erogaciones correspondientes a funcionamiento e inversión registraron tasas de crecimientos positivas del 28,4% y 20,5% respectivamente.

2.5.2 Gobierno central municipal

La situación fiscal del municipio de Montería es muy similar a la registrada en el gobierno central departamental, denota una alta dependencia por las transferencias provenientes de la nación en la vía ingresos, y en los gastos un gran porcentaje de estos se destinan en funcionamiento.

Durante el año 2004 al municipio ingresaron recursos por valor de \$137.025.7 millones, de los cuales el 68,6% correspondieron a ingresos por transferencias, el 17,9% a ingresos tributarios y el 12,1% a ingresos no tributarios. Se destaca un crecimiento en los ingresos del 21,3%.

Dentro de los ingresos tributarios los de mayor peso fueron predial y complementarios (42,9%), sobretasa a la gasolina (31,0%) e industria y comercio (20,9%).

Con relación a los egresos, estos generaron una variación positiva del 21,9%, destinándose el 73,4% a funcionamiento, un 24,5% a inversión y el 1,9% en gastos por transferencias.

2.5.3 Recaudo de impuestos nacionales

Cuadro 9**Córdoba. Recaudo de impuestos nacionales por tipo
Julio - diciembre, 2003 - 2004**

Millones de pesos

Impuesto	2003	2004	Variación %
Renta	16.338	103.906	536,0
IVA	5.652	9.407	66,4
Retefuente	28.779	33.301	15,7
Importaciones	10	7	-30,0
Seguridad Democrática	583	207	-64,5
Patrimonio	0	145	---
Errados y otros	71	22	-69,0
Subtotal*	68.403	116.176	69,8
Total	51.433	146.995	185,8

Fuente: Estadísticas Gerenciales- DIAN

* El subtotal no incluye el recaudo del impuesto para preservar la seguridad democrática.

El recaudo de impuestos nacionales en el Departamento de Córdoba pasó de \$51.433 millones en el segundo semestre de 2003 a \$146.995 millones en igual etapa de 2004, lo que significó una variación nominal de 185,8%.

En el comparativo de las cifras a diciembre de 2004, los impuestos de renta, venta y la retención, registraron tasas de crecimiento nominales positivas, excepto el concepto importaciones, democracia y errados y otros. Por rubros y debido a su importancia relativa, sobresalen las variaciones en la retención a título de renta con un 15,7% y el impuesto a las ventas con declaración, con aumentos de 66,4%. Para destacar, el 536,0% de tasa nominal observada en los ingresos por impuesto de renta, dinámica relacionada con la aplicación de los cambios normativos establecidos en la Ley 863 del 2003.

Analizando la composición del recaudo por tipo de impuesto, durante el periodo julio-diciembre de 2004, se observó que el 70,7% corresponden a renta, el 22,7% a retención en la fuente, y el 6,4% al impuesto a las ventas. Al comparar las proporciones con el mismo periodo para el año 2003, se apreció una variación en cuanto al aporte por tipo de impuestos respecto al total, es decir, que el primer lugar lo ocupó la retención en la fuente con un 56,0%, luego el impuesto a la renta con un 32,0% y por último el impuesto a las ventas con un 11,0%.

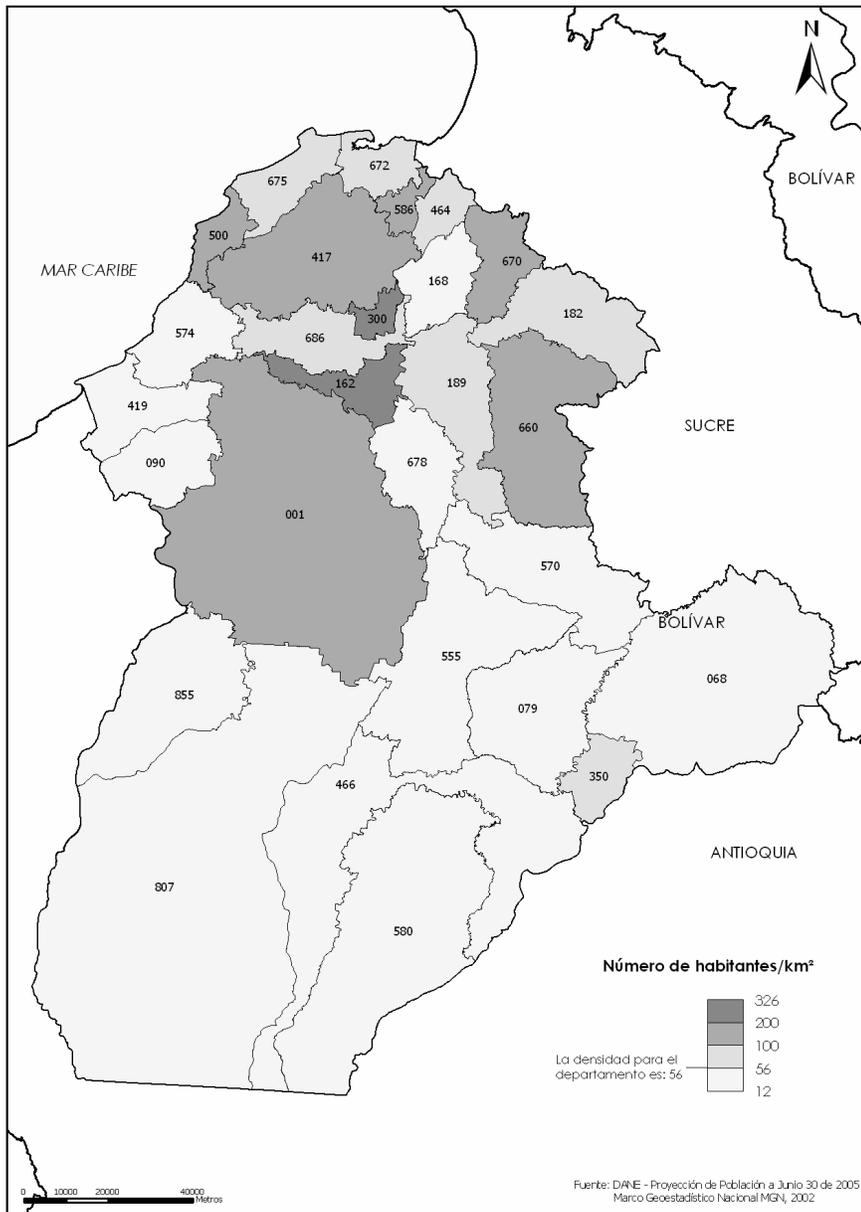
Analizando el comportamiento en términos relativos de cada uno de los impuestos, vemos como disminuyó su participación la retención en la fuente al pasar de un aporte en el periodo julio diciembre del 2003 del 56,0% a 22,7% en el 2004, en cuanto al impuesto a las ventas se observó igual comportamiento pero en menor proporción, al pasar del 11,0% en el 2003 al 6,4% en el 2004.

Caso contrario ocurre con el impuesto a la renta, este tuvo un repunte con relación al 2003, siendo su participación con respecto al recaudo total para ese periodo del 31,8%, pasando en el 2004 a participar con 70,7% del recaudo total para dicho periodo.

DEMOGRAFIA

2.5.3 Evolución poblacional

**Mapa 1. Densidad poblacional
Departamento de Córdoba
Proyección a junio 30 de 2005**



CORDOBA**Córdoba. Proyecciones de población por área según municipios
A junio 30 de 2005**

Código	Municipios	2005			% N.B.I. 1993
		Total	Cabecera	Resto	
23 001	Montería	348.168	272.479	75.689	49,72
23 068	Ayapel	60.354	22.657	37.697	74,56
23 079	Buenavista	15.324	5.062	10.262	71,67
23 090	Canalete	12.812	2.616	10.196	90,64
23 162	Cereté	90.508	55.459	35.049	55,33
23 168	Chima	11.429	2.780	8.649	69,66
23 182	Chinú	40.803	19.634	21.169	62,59
23 189	Ciénaga De Oro	38.546	17.582	20.964	62,23
23 300	Cotorra	18.339	4.887	13.452	76,90
23 350	La Apartada	15.487	10.308	5.179	79,80
23 417	Lorica	128.508	40.704	87.804	70,60
23 419	Los Córdoba	9.481	1.997	7.484	87,70
23 464	Momil	10.408	6.433	3.975	73,43
23 466	Montelíbano	55.097	34.244	20.853	61,27
23 500	Moñitos	24.203	5.387	18.816	82,06
23 555	Planeta Rica	59.931	37.350	22.581	60,59
23 570	Pueblo Nuevo	29.639	9.092	20.547	74,43
23 574	Puerto Escondido	10.985	3.012	7.973	86,53
23 580	Puerto Libertador	24.912	11.063	13.849	77,11
23 586	Purísima	15.828	7.059	8.769	78,27
23 660	Sahagún	137.527	59.277	78.250	66,15
23 670	San Andrés Sotavento	46.421	6.591	39.830	92,31
23 672	San Antero	19.418	11.632	7.786	83,34
23 675	San Bernardo Viento	29.443	8.981	20.462	81,05
23 678	San Carlos	16.933	3.434	13.499	78,97
23 686	San Pelayo	37.337	5.646	31.691	73,11
23 807	Tierralta	61.598	26.186	35.412	78,49
23 855	Valencia	27.325	10.666	16.659	79,67
	TOTAL	1.396.764	702.218	694.546	65,88

Fuente: DANE

2.7 SECTOR REAL

2.7.1 Minería

En el complejo metalúrgico de Cerro Matoso S. A. ubicado en el municipio de Montelíbano Córdoba se produjeron durante el segundo semestre de 2004 un total 53,6 millones de libras de níquel, producción ligeramente inferior (1,14%) a la generada en igual de etapa de 2003, periodo en que se emanaron 54,2 millones de libras de níquel.

Analizando la producción mes a mes se encuentra que durante el mes de enero (8,1 millones de libras) se efectuó la menor obtención y en diciembre la mayor (10,1 millones de libras).

Respecto a la cotización del mineral en la bolsa de Londres tenemos que este mantuvo favorables precios a lo largo del segundo semestre, debido a la mayor demanda de los países asiáticos por el mineral, principalmente China; cotizándose la libra de níquel a un promedio de US\$6,37 durante julio-diciembre de 2004.

2.7.2 Sacrificio de ganado

Cuadro 10

Montería, sacrificio de ganado vacuno, por sexo, cabezas y kilos, según trimestres. 2003-2004

Municipios	Total		Machos		Hembras	
	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos	Cabezas	Kilos
I Trim/03	20.123	8.721.910	13.727	6.271.130	6.396	2.450.780
II Trim/03	18.207	7.734.080	11.164	5.070.570	7.043	2.663.510
III Trim/03	23.089	9.987.090	15.895	7.253.370	7.194	2.733.720
IV Trim/03	21.838	9.659.980	14.115	6.775.200	7.723	2.884.780
I Trim/04	20.646	8.892.260	11.896	5.628.020	8.750	3.264.240
II Trim/04	20.816	8.742.550	10.038	4.637.990	10.778	4.104.560
III Trim/04	26.597	11.015.991	12.305	5.585.031	14.292	5.430.960
IV Trim/04	29.555	12.150.180	15.533	7.295.250	14.022	4.854.930

Fuente:DANE

Durante el año 2004 el sacrificio de ganado vacuno en Montería, ascendió a 97.614 cabezas superior en 17,2% con respecto a lo ocurrido en el año 2003. Lo anterior representó, un total de 40.800.981 kilos de ganado en pie comercializado, con un promedio de peso por cabeza de 418 kilos.

En el cuarto trimestre de 2004, se da el mayor número de degüellos superior en 35,3% con respecto a igual trimestre del año anterior, lo que representó un incremento de 7.717 cabezas.

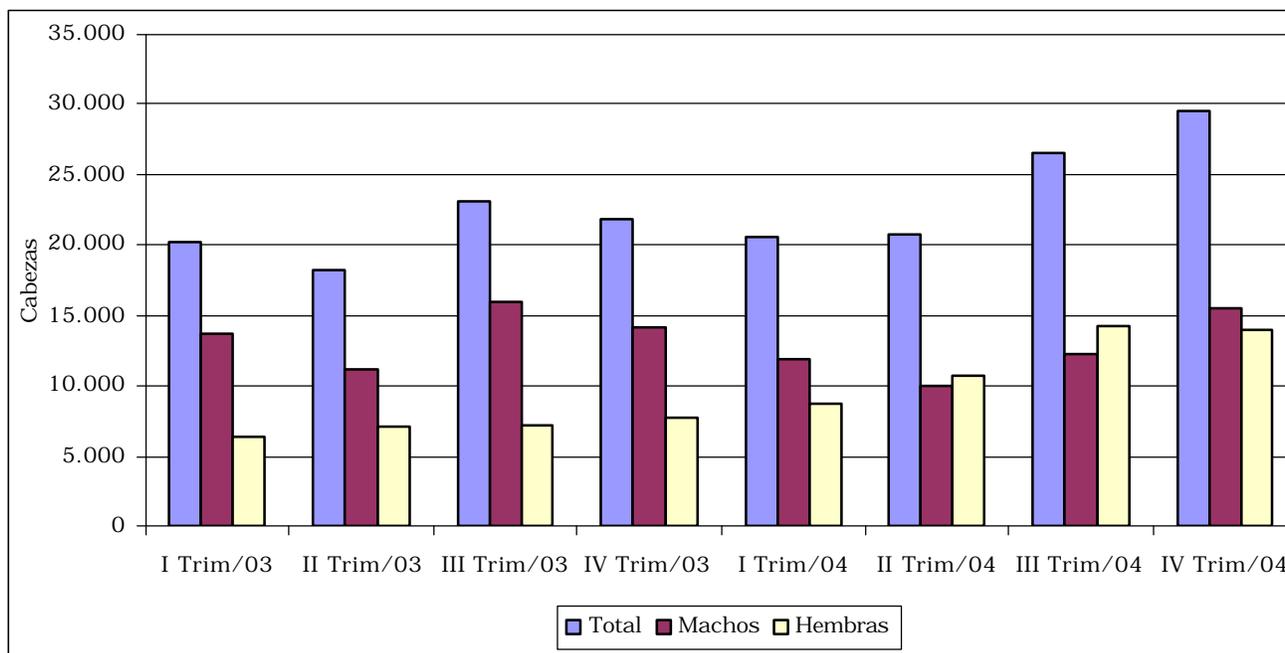
Sin embargo, el tercer trimestre se mostró como el de mayor evolución porcentual (27,8%) en cuanto a sacrificios de ganado mayor ejecutados en el año, al pasar de 20.816 a 26.597 cabezas del segundo al tercer trimestre de 2004.

Se observó un mayor equilibrio en el degüello de ganado mayor por sexos, solo superando los machos a las hembras en 1,98 puntos porcentuales para el total del año. Por trimestres, se encontró que en el segundo y tercer trimestre el sacrificio de hembras supera al de los machos en 3,6 y 7,5 puntos respectivamente.

En el segundo trimestre se dio un descenso en el sacrificio de machos en un 15,62% para luego recuperarse en los trimestres siguientes. Mientras que para las hembras, se presentó un crecimiento constante durante el año y se pasa de 8.750 cabezas en el primer trimestre a 14.002 en el cuarto periodo de 2004.

Gráfico 3

Montería. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y cabezas, según trimestres. 2003 -2004



Fuente: DANE

2.7.3 Sector de la construcción

2.7.3.1 Stock de vivienda

Al cierre del cuarto trimestre de 2004 el stock de vivienda en el Departamento de Córdoba se ubicó en 266.787 unidades, superior en un 1,4% con respecto a igual periodo de 2003. Se resalta, el mayor crecimiento porcentual en ubicaciones diferentes a las cabeceras municipales en un 1,9%, mientras que en las cabeceras la evolución fue del 0,8%.

El stock de viviendas ubicadas en cabeceras, ha venido perdiendo participación en los últimos tres años, al pasar de 51,4% en el primer trimestre de 2003 a 50,8% en el cuarto trimestre de 2004.

Cuadro 11

Córdoba. Stock de vivienda, por ubicación y tipo de ocupación, según trimestres 2002 - 2003

Trimestre	Total			Cabecera			Resto		
	Stock total	cabecera	resto	arrendada	propia	otro tipo de ocupación	arrendada	propia	otro tipo de ocupación
2002									
1	256.638	131.823	124.815	27.182	94.926	9.715	5.617	107.702	11.496
2	257.466	132.079	125.387	27.235	95.110	9.734	5.643	108.196	11.548
3	258.338	132.378	125.960	27.296	95.326	9.756	5.668	108.691	11.601
4	259.214	132.677	126.537	27.358	95.541	9.778	5.694	109.189	11.654
2003									
1	260.278	133.161	127.117	27.458	95.889	9.814	5.720	109.689	11.708
2	261.259	133.560	127.699	27.540	96.177	9.843	5.747	110.191	11.761
3	262.286	134.002	128.284	27.631	96.495	9.876	5.773	110.696	11.815
4	263.214	134.344	128.870	27.702	96.741	9.901	5.799	111.202	11.869
2004									
1	264.006	134.544	129.462	27.743	96.885	9.916	5.826	111.712	11.924
2	265.067	135.013	130.054	27.840	97.223	9.950	5.853	112.223	11.978
3	266.003	135.354	130.649	27.910	97.469	9.975	5.879	112.737	12.033
4	266.787	135.540	131.247	27.948	97.603	9.989	5.906	113.253	12.088

Fuente : DANE

Por tipo de ocupación, en el Departamento de Córdoba se registraron 210.856 viviendas como de uso propio en el cuarto trimestre de 2004, mientras que 33.854 viviendas fueron arrendadas. En ambos casos el crecimiento ha sido positivo, pero se resalta el comportamiento presentado por las viviendas propias en un 1,4% con respecto al mismo periodo de 2003, mientras que las arrendadas lo hicieron en un 1,1%.

Tanto en las cabeceras como en el resto predomina la ocupación en viviendas propias. Sin embargo, el uso en viviendas propias alcanza una mayor participación en el resto con un 86,3% a diferencia de las cabeceras que lo hace en un 72,0%.

2.7.3.2 Licencias de construcción

Durante el año 2004, en Montería se aprobaron un total de 287 licencias de construcción que corresponden a 103.479 metros cuadrados licenciados, significando un incremento del 21,3% con respecto al 2003. Al compararse con los datos registrados en el año 2002, se presenta un incremento del 29,7%.

Por lo tanto, el número de licencias se incremento en un 13.0% y el área aprobada en un 21.3% durante el año 2004, tendencia que es favorable al considerar el comportamiento presentado en otros departamentos y en el total nacional ya que estas variables fueron negativas en su evolución.

Cuadro 12

Montería. Número de licencias y área aprobada para vivienda y otros destinos. 2003 - 2004

Años y trimestres	Número de licencias			Área aprobada m ²		
	Total	Vvivienda	Otros destinos	Total	Vivienda	Otros destinos
2002						
Total	398	375	23	79.769	72.006	7.763
Primero	165	155	10	13.444	11.189	2.255
Segundo	46	41	5	28.552	27.643	909
Tercero	0	0	0	0	0	0
Cuarto	187	179	8	37.773	33.174	4.599
2003						
Total	254	213	41	85.336	60.050	25.286
Primero	92	78	14	35.242	23.570	11.672
Segundo	54	45	9	15.005	9.105	5.900
Tercero	54	41	13	15.006	10.011	4.995
Cuarto	54	49	5	20.083	17.364	2.719
2004						
Total	287	238	49	103.479	60.936	42.543
Primero	56	49	7	13.068	11.525	1.543
Segundo	72	60	12	21.534	10.905	10.629
Tercero	75	62	13	29.562	17.744	11.818
Cuarto	84	67	17	39.315	20.762	18.553

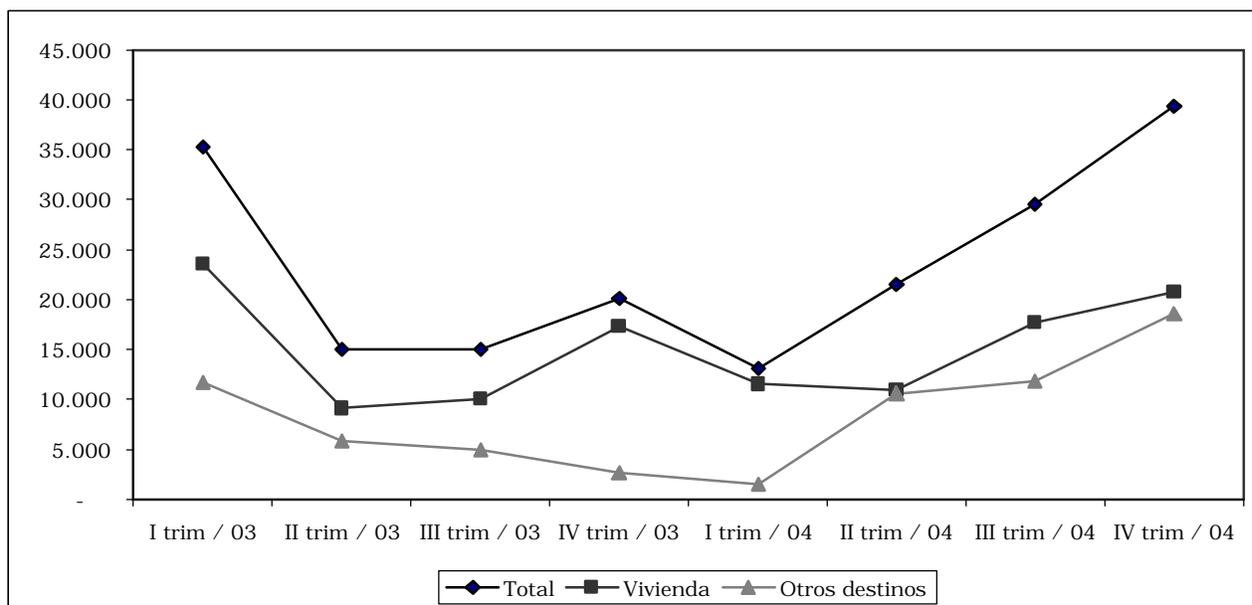
Fuente: DANE

Por destinos, el área aprobada para vivienda participa con el 58.0% del total del año 2004, inferior en 11.5 puntos porcentuales con respecto al 2003. Otros destinos ganan participación y pasan de 25.286 a 42.543 metros cuadrados en el periodo de estudio.

El cuarto trimestre de 2004, se muestra como el de mejor comportamiento durante los últimos tres años al licenciarse un total 39.315 metros cuadrados, resaltándose en especial el comportamiento de otros destinos.

Gráfico 4

Montería. Área aprobada para vivienda y otros destinos. 2002 - 2004



Fuente: DANE

Con respecto al total nacional, el área total aprobada en el 2004 fue inferior en 7,0% en comparación al año 2003, obedeciendo a la caída presentada en la destinación para vivienda en un 8,5%. En total se aprobaron 12.094.171 metros cuadrados, de los cuales el 62,0% se concentró en dos departamentos de Antioquia y Valle del Cauca y en la capital de la República.

La vivienda de interés social creció en un 10,8% en el 2004, con la aprobación de 36.789 nuevas licencias en comparación de 33.205 registradas en el 2003. El buen comportamiento obedece, a las licencias otorgadas para la construcción de casas la cual se incrementó en un 29,8% y pasó de 1.429.000 metros licenciados en el 2003 a 1.569.721 en el 2004.

2.7.3.3 Financiación de vivienda

El valor de los créditos desembolsados para compra de vivienda nueva en Montería fue de \$1.980 millones de pesos en el año 2004, inferior en un 27,2% con respecto a 2003, lo cual representó el 99,2% del Departamento de Córdoba.

Del total de créditos otorgados en el territorio nacional, para la adquisición de vivienda nueva en el 2004, el 0,3% correspondió a Montería, perdiendo participación con lo ocurrido en el año 2003.

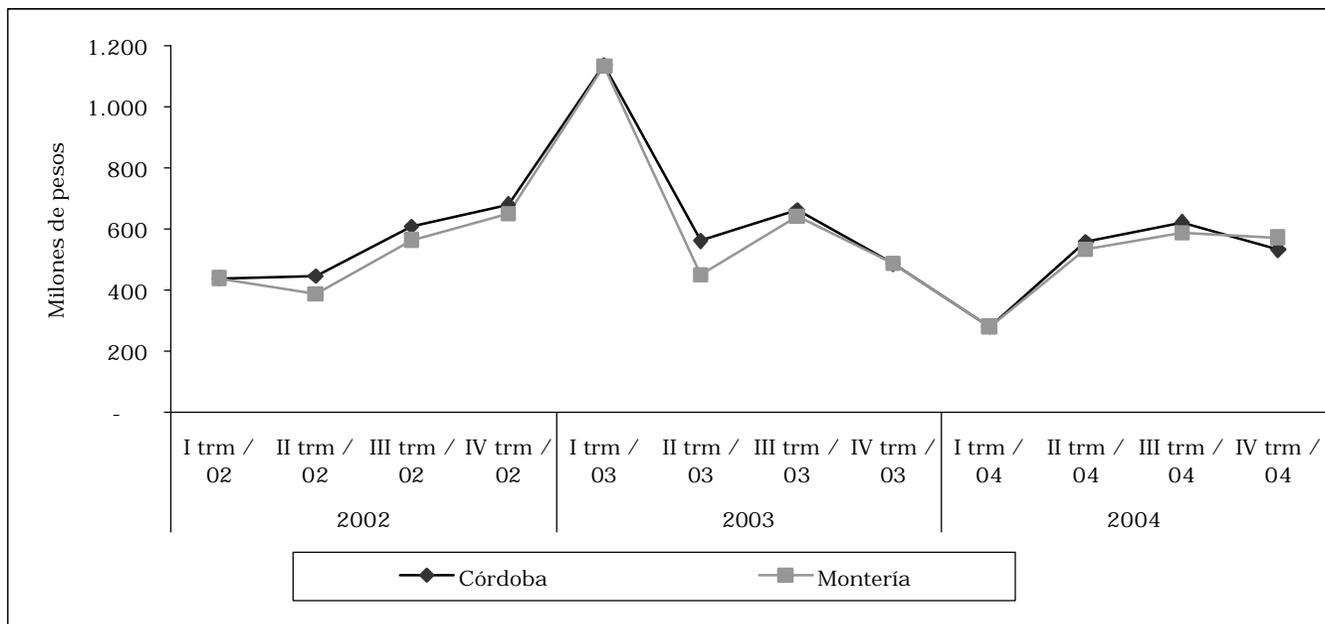
Cuadro 13

Total Nacional, Córdoba y Montería. Valor de los créditos entregados y número de viviendas financiadas, por vivienda nueva y usada. 2003 - 2004

Periodo	Valor de los créditos (millones de pesos)		
	Nacional	Córdoba	Montería
Vivienda nueva y lotes con servicios			
2003			
Total	730.974	2.850	2.713
Primer trimestre	190.007	1.139	1.133
Segundo trimestre	169.102	562	451
Tercer trimestre	187.301	662	642
Cuarto trimestre	184.564	487	487
2004			
Total	796.918	1.996	1.980
Primer trimestre	189.814	282	282
Segundo trimestre	178.945	558	535
Tercer trimestre	209.368	623	589
Cuarto trimestre	218.791	533	574
Vivienda usada			
2003			
Total	406.547	2.342	1.575
Primer trimestre	93.056	776	436
Segundo trimestre	105.363	805	523
Tercer trimestre	107.870	379	337
Cuarto trimestre	100.258	382	279
2004			
Total	513.013	2.611	1.748
Primer trimestre	95.430	216	216
Segundo trimestre	109.254	615	573
Tercer trimestre	155.957	986	516
Cuarto trimestre	152.372	794	443

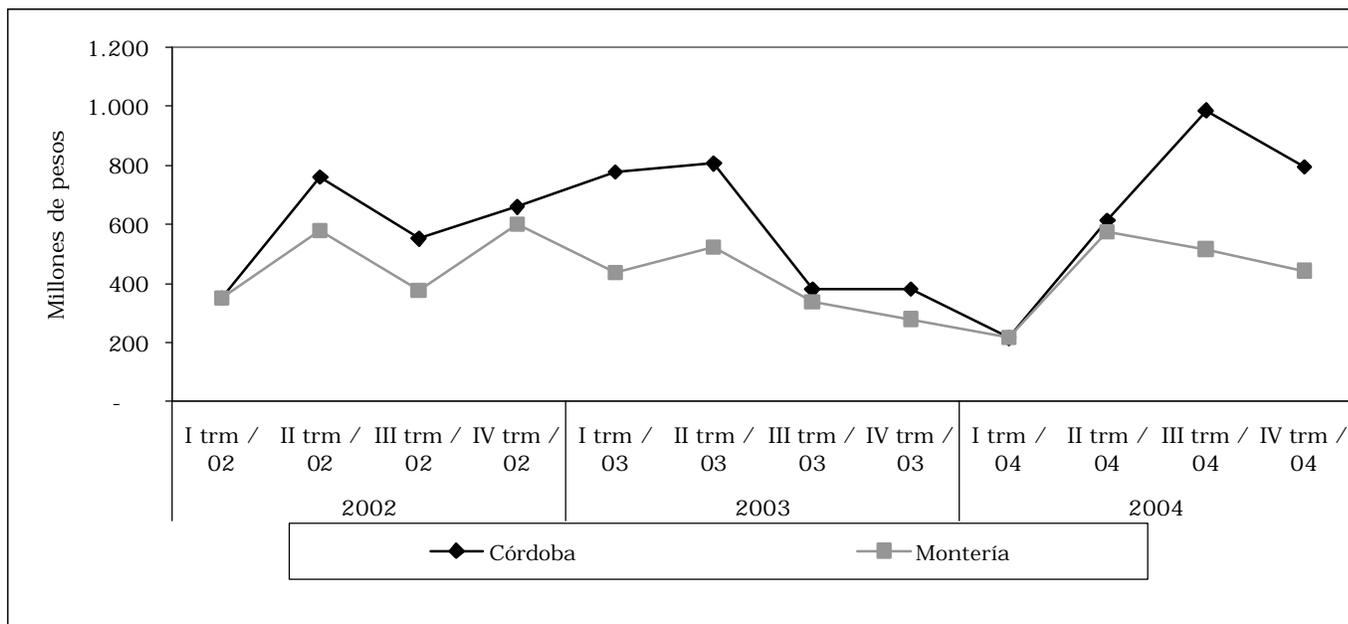
Fuente: DANE

Gráfico 5
Córdoba - Montería. Valor de los créditos para vivienda nueva, según trimestres 2002 - 2004



Fuente: DANE

Gráfico 6
Córdoba - Montería. Valor de los créditos para vivienda usada, según trimestres. 2002 - 2004



Fuente: DANE

En el año 2004, se desembolsó \$1.748 millones para financiar la compra de vivienda usada en Montería, lo cual fue superior en un 11,0% con respecto a los créditos otorgados en el 2003. De igual forma, para el total del departamento, se entregaron créditos por valor de \$2.611 millones, valor superior en 11,5% en comparación a lo sucedido en el 2003.

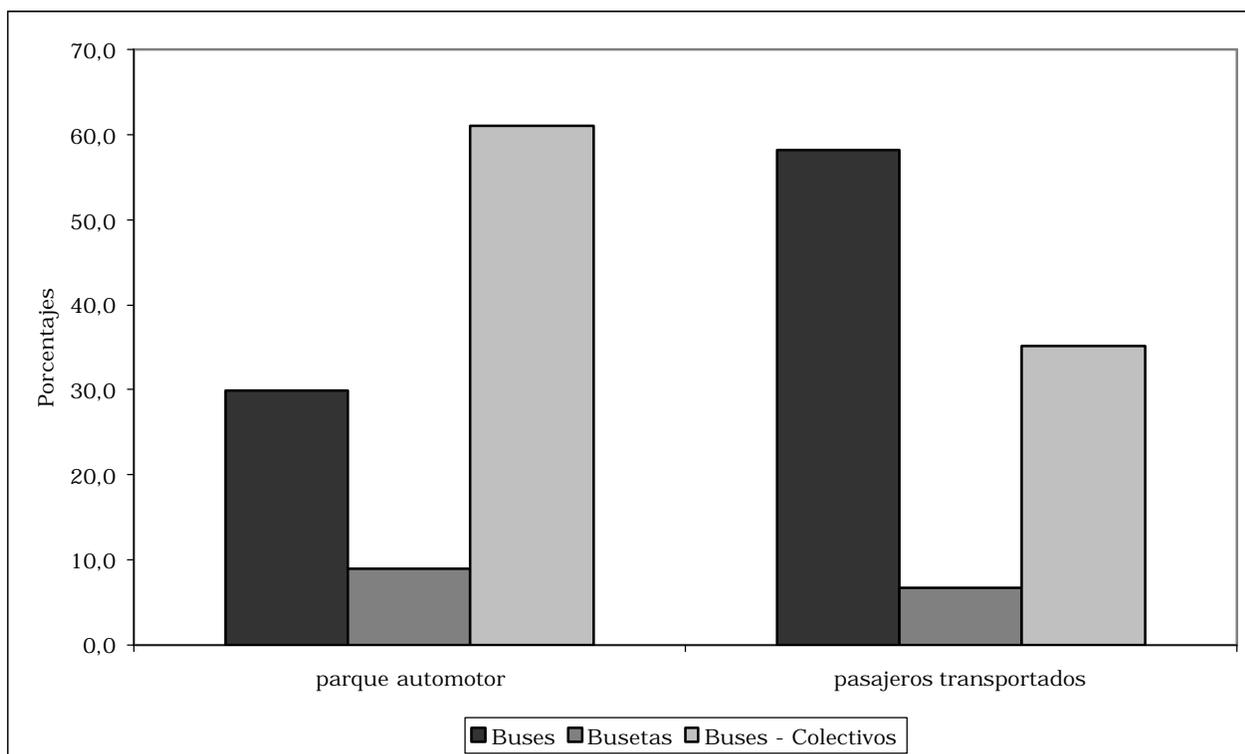
2.7.4 Transporte

Durante el año 2004 el parque automotor urbano en la ciudad de Montería, medido por el promedio mensual de vehículos afiliados, registró una baja del 2,9% frente al mismo periodo de 2003. Este aumento obedece al descenso presentado en la afiliación de microbuses y colectivos en un 4,91%, mientras que las busetas arrojó un incremento del 2,07%.

De esta forma, en Montería se encontraban afiliados en el 2004 un promedio 410 vehículos, de los cuales el 61% correspondían a microbuses y colectivos (250 vehículos) mientras que los buses logran una participación del 30%.

Gráfico 7

Montería. Distribución porcentual del parque automotor y pasajeros transportados. 2004 (Enero - diciembre)



Fuente: DANE

Cuadro 14

Montería. Movimiento del parque urbano automotriz de pasajeros, según tipo de vehículo y nivel de servicio. 2003 - 2004

Período	Total	Buses	Busetas	Micro buses colectivos
Promedio mensual de vehículos afiliados				
2003				
Enero - Marzo	417	123	35	259
Abril - junio	423	123	36	264
Julio - septiembre	422	123	37	262
Octubre - diciembre	428	123	37	268
2004				
Enero - Marzo	429	123	37	269
Abril - junio	429	123	37	269
Julio - septiembre	410	123	37	250
Octubre - diciembre	373	123	37	213
Promedio diario de vehículos en servicio				
2003				
Enero - Marzo	313	104	19	190
Abril - junio	331	108	25	198
Julio - septiembre	331	109	25	197
Octubre - diciembre	322	109	20	193
2004				
Enero - Marzo	309	107	17	185
Abril - junio	302	102	18	182
Julio - septiembre	282	96	19	166
Octubre - diciembre	250	89	17	144
Pasajeros transportados (miles)				
2003				
Enero - Marzo	9.315	5.031	608	3.676
Abril - junio	8.678	4.832	655	3.191
Julio - septiembre	8.873	5.066	715	3.092
Octubre - diciembre	8.449	4.970	601	2.878
2004				
Enero - Marzo	7.308	4.317	480	2.511
Abril - junio	7.044	4.077	438	2.529
Julio - septiembre	6.561	3.756	463	2.342
Octubre - diciembre	6.353	3.713	437	2.203

Fuente: DANE

3. ESCENARIO DE LA INVESTIGACION REGIONAL

MOVILIDAD SOCIAL Y TRAMPA DE POBREZA EN EL ASENTAMIENTO SUBNORMAL DE RANCHOS DEL INAT MONTERIA, 2004* **

Rosaura Arrieta Flórez§, Aura García y Elsa Doria. Escuela de Ciencias Estratégicas. Facultad de Economía. Universidad Pontificia Bolivariana Seccional Montería.

INTRODUCCIÓN

El estudio de la influencia de la educación, los ingresos y la ocupación de los padres sobre la educación, los ingresos y la ocupación de los hijos es de gran interés para los economistas, pues representa una forma de concebir el desarrollo de los países. Esta óptica implica concebir al hombre como sujeto de desarrollo, por lo tanto su medición debe trascender la cuantificación de la producción de bienes y servicios, e ir más allá de la búsqueda de estrategias para aumentar esta producción.

En esta visión del desarrollo, que involucra al hombre como agente de cambio y no como su objeto, la educación juega un papel importante como instrumento que provee las capacidades y oportunidades que le permiten al hombre participar eficientemente en el mercado productivo y satisfacer sus necesidades; es decir, como instrumento de desarrollo.

Se parte del supuesto de que los niveles educativos alcanzados por una generación están relacionados con los niveles educativos de la generación anterior (herencia intergeneracional). La posibilidad de que una generación supere los niveles educativos de sus padres es conocida como movilidad social educativa.

Una política económica orientada al desarrollo implica, entonces, la generación de oportunidades para que todos los hombres accedan al mercado productivo, se evite la trampa de pobreza y se disminuyan los niveles de desigualdad económica y social.

Entre los estudios internacionales más recientes se destaca el trabajo de Sánchez (2004), en el cual se estima la movilidad intergeneracional, tanto de ingresos como educativa, con ecuaciones de regresión a la media y matrices de transición. Los resultados muestran que en España, durante la década de los 80, aumentó la movilidad social de ingresos del 0,6 en 1980 al 0,44 en 1990¹. Por su parte, Pérez (2000) analiza la educación desde dos puntos de

* La versión preliminar de este artículo fue publicada en el documento de trabajo No. 7 de la Facultad de Economía de la Universidad Externado de Colombia. 2005.

§ Enviar Correspondencia. Rosaura Arrieta Flórez . UPB Km 8 Vía Cereté. Facultad de Economía. Ofic. 321. Ext. 155. Tel. +57 4 7860146. Montería Córdoba. E-mail. rrochia@upbmonteria.edu.co

** Se agradece la colaboración al Club Rotario de Montería por su apoyo financiero y logístico en los trabajos realizados en la comunidad de Ranchos del Inat. Así mismo, se agradece al Economista Juan Guillermo Hernández, Decano de la Escuela de Ciencias Estratégicas UPB Montería, por su dedicación y apoyo a esta investigación.

¹ Si el índice se acerca a cero significa que existe perfecta movilidad, mientras si es cercano a uno significa perfecta inmovilidad; por tanto, los resultados arrojados para España nos muestran que la probabilidad de que los hijos superen el nivel de ingresos de sus padres aumento en 16% durante la década de los ochenta.

vista, como *stock* de capital humano y como vehículo de movilidad social para las décadas de los 70, 80 y 2000; para lo cual construye matrices de transición a partir de cadenas de Markov y determina el índice de movilidad social. Esta metodología ha sido utilizada por otros autores, entre los cuales se puede citar a Gaviria (2002), Nina y Grillo (2000), Hugaldi (2004) y Birchenal (1998), aunque difieren en cómo se determina el índice de movilidad social. Hugaldi utiliza métodos de regresión a la media; Birchenal, Nina y Grillo, y Gaviria utilizan el índice de Shorrocks para determinar el índice de movilidad.

En el presente trabajo se busca estimar la movilidad intergeneracional educativa por medio de matrices de transición. El índice de movilidad social es el propuesto por Shorrocks (1978), con el fin de establecer comparaciones. Los datos utilizados se recopilaron en una encuesta realizada en agosto de 2003, y la selección de la muestra para construir las matrices y determinar el índice de movilidad fue realizada por medio de un modelo aleatorio simple con error muestral del 5% y una covarianza del 5%.

Para determinar la correlación existente entre los niveles educativos y de ingresos con los niveles ocupacionales, se utilizó el método de análisis de correspondencia múltiple por medio de graficas de asociación y, para efectos de comparación, se utilizaron los ítems sugeridos por la encuesta de calidad de vida del DANE utilizados en el estudio realizado por Nina y Grillo(2000). En estos gráficos se relacionó la correspondencia entre la ocupación de padres e hijos con su nivel educativo y ocupacional.

El trabajo se organiza teniendo en cuenta varias fases. En la primera, se revisa la literatura de estudios recientes de movilidad social intergeneracional e intrageneracional realizados en Colombia y otros países. En la segunda, se expone el marco teórico para comprender y medir el fenómeno de la movilidad social y la herencia intergeneracional y su relación con la superación de los niveles y la trampa de pobreza. En la tercera, se hace una descripción de la población objeto de estudio identificando características de la población, entre ellas, la distribución por edad, sexo, nivel educativo, ocupación y nivel de ingresos. Y por último, se muestran y analizan los resultados de las estimaciones de movilidad intergeneracional educativa obtenidos para la comunidad de Ranchos del Inat.

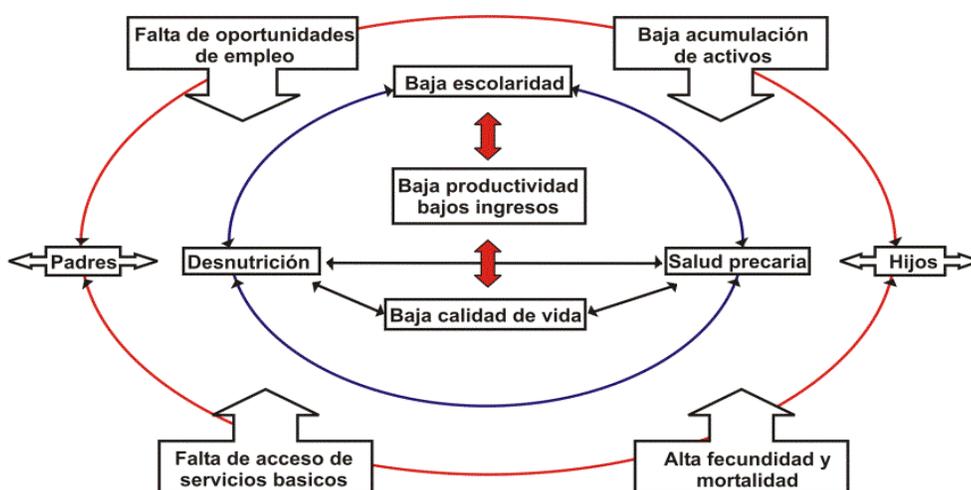
POBREZA Y MOVILIDAD SOCIAL

Históricamente la pobreza se ha relacionado con el nivel de ingresos de una familia. La idea más común es que alguien es pobre cuando no tiene suficiente dinero para satisfacer sus necesidades; sin embargo, actualmente, existe un gran y complejo debate académico para definir la pobreza y medir su magnitud en una sociedad determinada. El concepto de insuficiencia de dinero se queda corto a la hora de definir el problema de la pobreza y las consecuencias que ésta puede acarrear.

Este estudio se basa en el concepto de pobreza de Sen, para quien la pobreza es una situación en la cual las personas carecen de unas dotaciones mínimas, referidas a un conjunto de bienes tangibles e intangibles, por los cuales están privados de elegir el ser y el hacer. Así, la pobreza es una carencia de las capacidades para alcanzar las realizaciones básicas de la vida, más no la imposibilidad de satisfacer necesidades básicas o percibir un nivel bajo de ingresos.

Este enfoque se concreta en un conjunto de *índices de capacidades* varias referidas a las posibilidades de acceso a la utilización de bienes fundamentales: alimentación, sanidad, educación, libertades y derechos cívicos y políticos, entre otros. Este índice muestra la libertad para alcanzar unos objetivos, a diferencia de los índices más comunes construidos a partir de los logros realizados, de las situaciones de hecho.

La trampa de pobreza se constituye, entonces, en una de las principales limitaciones para el desarrollo y la garantía del principio de equidad entre las personas. Este fenómeno de profundas raíces se manifiesta en las asimetrías en la acumulación de activos, en la falta de acceso a los bienes y servicios, en el poco acceso y la baja calidad de la educación para los más pobres y en la frágil inserción de la población en el sistema productivo.



Fuente: Nina y Grillo. *Educación, movilidad social y trampa de pobreza*. Fedesarrollo. 2000.

Nina y Grillo (2000) definen a la pobreza como una condición que impide y priva a las personas de bienes materiales, y que, también, limita las posibilidades de desarrollo de sus capacidades humanas básicas. Por tanto, las familias que experimentan esta condición apenas logran subsistir y sus esfuerzos para superar esta situación no dan la medida de su empeño. Exponen, además, que la dinámica de la pobreza engendra un círculo vicioso o una trampa que impide el adecuado desarrollo de quienes la padecen.

Este concepto es compatible con el concepto de pobreza de Sen, pues la inexistencia de capacidades para alcanzar las realizaciones, impide a las familias superar los niveles de pobreza y conduce a que los niños y jóvenes abandonen fácil y tempranamente sus estudios y se incorporen a la fuerza laboral para contribuir al mantenimiento del hogar; tal que de adultos su escasa educación y capacitación los obliga a realizar tareas de reducida productividad y baja remuneración, creándose así el entretejido que perpetúa la pobreza intergeneracional.

TRANSMISIÓN INTERGENERACIONAL

El análisis de la incidencia de la educación de los padres sobre la educación y el bienestar alcanzado por sus hijos se denomina transmisión intergeneracional, la cual no sólo se refiere a la educación sino también a los niveles de desigualdad y pobreza que son transferidos de los padres a la siguiente generación.

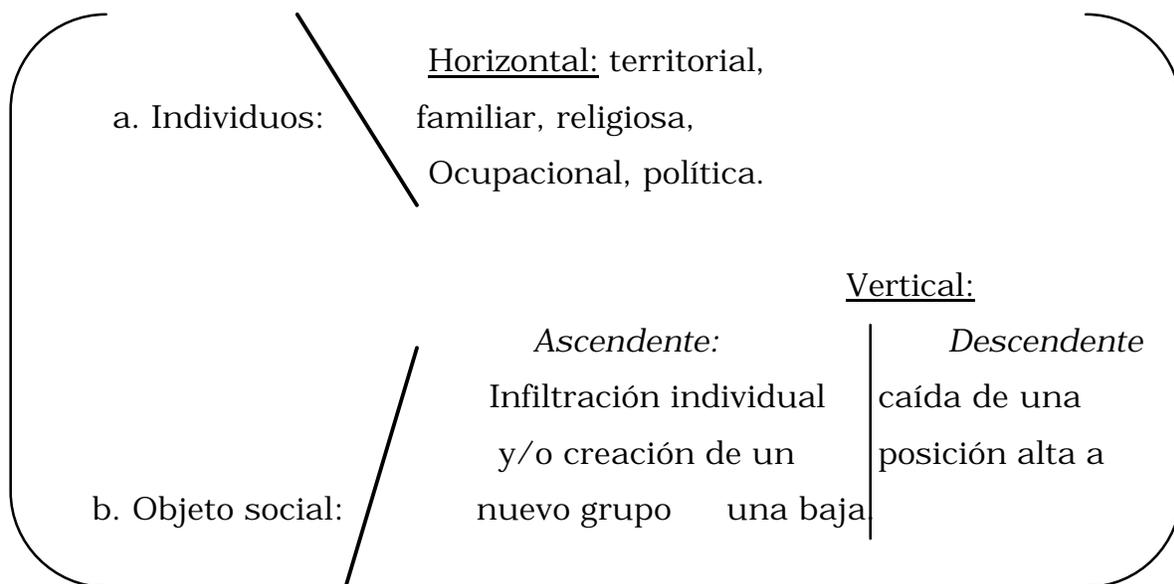
La transmisión intergeneracional del capital humano es la dependencia entre la educación de los hijos y la de sus padres. Esto significa que el nivel de educación de los adultos se afecta por los niveles de escolaridad de sus padres; tal que cuando los hijos se convierten en padres la educación de sus hijos también dependerá de la suya y así, sucesivamente, de generación en generación.

Este concepto de transmisión intergeneracional se relaciona con uno más amplio: la movilidad social, la cual se entiende como la posibilidad u oportunidad que tienen los individuos de trasladarse de un nivel de vida a otro. La relación entre estos dos conceptos se fundamenta en las posibilidades de transición de estos individuos dentro de la sociedad (movilidad social), la cuales se determinan en gran parte por las características que se transfieren de la generación anterior. Conforme a este concepto existen dos tipos de movilidad social: la movilidad social vertical y horizontal.

Por movilidad social vertical se entiende la transición de un individuo (u objeto social) de un estrato social a otro. De acuerdo a la dirección de la transición, hay dos tipos de movilidad social vertical: ascendente y descendente. En la corriente ascendente se identifican dos formas principales: una constituida por la infiltración de los individuos de un estrato social bajo dentro de uno alto, y otra por la creación de un nuevo grupo de individuos y su inserción en un estrato alto. Igualmente, la corriente descendente tiene también dos formas principales: la primera consiste en una caída de individuos desde una posición alta a una baja, sin una degradación o desintegración del grupo alto al cual pertenecían; la segunda se manifiesta en la degradación de un grupo social, o en su desintegración como una unidad social.

Por movilidad social horizontal se entiende la transición de un objeto individual o social de un grupo social a otro situado en el mismo nivel. Es decir, la transición de un individuo de una familia a otra por situaciones como divorcio o matrimonio por segunda vez, la transición de un individuo de una empresa a otra, pero manteniéndose en el mismo cargo.

Movilidad Social según Pitirum Sorokin²



La continuidad de los altos niveles de pobreza, la inequidad, la falta de oportunidades de empleo y los bajos niveles de educación se deben entender como un problema social que no permite un desarrollo y un crecimiento económico sostenido. Por tanto, se hacen necesarias medidas que garanticen unas condiciones mínimas para que todas las personas puedan desarrollar sus capacidades. Entender el desarrollo de esta manera implica actuar sobre las dotaciones iniciales y educar para que el ejercicio de los derechos mejore la calidad de vida.

DESCRIPCIÓN DE LA POBLACIÓN

Ranchos del Inat es uno de los más de 40 asentamientos subnormales que hay en Montería. Está ubicado en la parte nororiental de la ciudad, con un total de 1.891 personas, las cuales conforman 420 familias. De estas familias el 54,04% (227 personas) se desplazaron por motivos de dinero, el 34,28% (144 personas) son desplazadas por la violencia y el 11,66% (49 personas) se mudaron al sector por otras razones.

El barrio se divide en 4 sectores, cuya población se distribuye de la siguiente forma: el sector más poblado del barrio es el sector 2, en el cual habitan 181 familias y 845 personas,

² Pitirum A. Sorokin (1964). Social and cultural mobility

distribuidas así: 430 hombres (50,8%), de los cuales 144 son jefes de hogar, y 415 mujeres (49,11%) de las cuales 39 son jefes de hogar. El sector que le sigue en densidad de población es el 1, con 476 personas que conforman 103 familias distribuidas así: 222 son hombres (46,6%), de los cuales 67 son jefes de hogar, y 254 son mujeres (53,3%), de las cuales 36 son jefes de hogar. En el sector 3 habitan 90 familias y 366 personas, de las cuales 183 son hombres (50%) y de estos 73 son jefes de hogar, y 183 mujeres (50%), de las cuales 17 son jefes de hogar. Por último, se encuentra el sector 4 en el cual habitan 46 familias, para un total de 204 personas distribuidas así: 105 hombres (51,5%), de los cuales 41 son jefes de hogar y 99 mujeres (48,5%), de las cuales 5 son jefes de hogar.

Con el propósito de facilitar el análisis se clasificó la población en los siguientes grupos etarios:

Grupo 1	Población menor de 12 años
Grupo 2	12-17 años
Grupo 3	18-25 años
Grupo 4	26-30 años
Grupo 5	31-40 años
Grupo 6	Cuarenta y un año y mas.

Se encontró que la mayor concentración de la población se presenta en el grupo etario número 1, con una participación del 39,71% (751) personas, es decir, niños y niñas menores de 12 años. Le sigue el grupo número 2, cuya participación es del 13,22% (250 personas). En tercer lugar, se encuentra el grupo etario número 3, con una participación del 13,06% es decir, 247 personas. Los grupos 5 y 6 tienen una participación muy similar, del 12,32% y el 12,21%, respectivamente. Por último, el grupo etario número 4 es el de menor concentración de población, con una participación del 9,4% (179 personas) dentro del total.

En cuanto al nivel educativo de los jefes de hogar se encontró lo siguiente: 82 jefes de hogar son analfabetas, de los cuales la mayor proporción se encuentra en el sector 2 con 41 personas, seguida por el sector 3 con 21 personas. Es importante anotar que a pesar de que el sector 1 es el segundo sector más denso en términos de población –después del sector 2–, éste no ocupa el segundo lugar en analfabetismo de jefes de hogar. El sector con menos tasa de analfabetismo en jefes de hogar es el sector 4, con 6 jefes de hogar.

El número de jefes de hogar que terminaron el nivel de básica primaria es de 95, en contraste con 125 que no la terminaron. Estas cifras son alarmantes pues de los 422 jefes de familia, es decir, el 66,8% de los jefes de hogar (282) se encuentran en niveles muy bajos de calificación. En el nivel de básica secundaria se encontró que 287 jefes de hogar lograron culminar este nivel, mientras que 84 no lo lograron.

Por último, se encontró que sólo tres jefes de hogar llegaron a un nivel técnico de capacitación e igual número a un nivel profesional. Esto ratifica el deficiente nivel educativo de las personas que habitan este barrio (ver cuadro 1).

Cuadro 1
Distribución del nivel de educación de los jefes de hogar por sector

Nivel de educación	Sector				Total
	Primer	Segundo	Tercer	Cuarto	
Analfabeta (%)	14	41	21	6	82 19,52
Primaria incompleta (%)	23	51	28	23	125 29,76
Primaria completa (%)	31	37	17	10	95 22,61
Secundaria incompleta (%)	22	39	18	5	84 20
Secundaria completa (%)	11	11	5	1	28 6,66
Técnico (%)	1	1	1	0	3 0,71
Profesional (%)	1	1	1	0	3 0,71
Total 420					

Fuente: Cálculos de los autores.

Las estadísticas muestran un punto crítico, si se tiene en cuenta que, según los cálculos realizados por el Observatorio del Caribe Colombiano, la probabilidad de ser pobre en la Costa Caribe cuando el jefe de hogar es analfabeta es del 143%, mientras que la probabilidad de ser pobre cuando se alcanza un nivel educativo profesional es del -83%³.

Las estadísticas de empleo son mucho menos esperanzadoras. Aunque de los 422 jefes de hogar sólo 37 se encuentran desempleados, sólo 6 reciben prestaciones sociales; el resto, es decir, 379 jefes de hogar, trabajan en oficios varios cuyos ingresos no son constantes y la afiliación a un sistema de salud depende de los sorteos del sistema de selección de beneficiarios de programas sociales (Sisben).

Esta situación laboral se ve reflejada en el nivel de ingresos que perciben las familias de la comunidad, los cuales también se clasificaron en grupos así:

- Grupo 1 sin ingresos
- Grupo 2 \$25.000-\$50.000 mensuales
- Grupo 3 \$51.000-\$100.000 mensuales
- Grupo 4 \$101.000-\$200.000 mensuales
- Grupo 5 \$201.000-\$300.000 mensuales
- Grupo 6 más de \$300.000 mensuales

³ Fuente: Espinosa, Aarón y Kruscalla, Nadia. 2004. Pobreza y Calidad de Vida en la Costa Caribe Colombiana. 1997 - 2003.

Los resultados fueron los siguientes: de las 420 familias, el 5,71% (24 familias) no reciben ingresos, sino que viven de los ingresos de otra familia, el 7,61% (32 familias) devengan entre \$25.000 y \$50.000 mensuales, el 25,71% (108 familias) devengan entre \$51.000 y \$100.000 mensuales, el 39,28% (165 familias) recibe ingresos entre \$101.000 y \$200.000 mensuales, el 13,33% (56 familias) devenga ingresos entre \$201.000 y \$300.00 y sólo el 8,33% (35 familias) recibe ingresos cercanos al salario mínimo. Se puede deducir que este bajo nivel de ingresos refleja el bajo nivel educativo de las personas que pertenecen a esta comunidad (ver cuadro 2).

Cuadro 2
Distribución de los ingresos por sector

Grupo	Sector				Total
	Primer	Segund	Tercer	Cuarto	
1	11	6	5	2	24
(%)					5,71
2	3	18	10	1	32
(%)					7,61
3	26	45	18	19	108
(%)					25,71
4	38	74	36	17	165
(%)					39,28
5	16	26	12	2	56
(%)					13,33
6	9	12	9	5	35
(%)					8,33
Total 420					

Fuente: Cálculos de los autores.

Se observa también que el 71% (299 de las familias) no poseen ningún sistema de salud, el 21% (88 familias) están afiliadas al Sisben, el 7% está afiliado a una EPS, y el 1% a una caja de compensación.

En cuanto al lugar de procedencia, se encontró que un 66% de la población de Ranchos del Inat proviene de las zonas rurales del departamento y sólo el 34% es de la zona urbana; esta situación es provocada por la violencia que ha azotado a la población rural de las zonas más apartadas de Colombia trayendo, como consecuencia, el desplazamiento campo-ciudad y la falta de empleo para muchos de ellos. Así, la principal causa del desplazamiento (54%) es la falta de dinero, el 34% corresponde a la violencia y el 12% a otras razones.

RESULTADOS Y DISCUSIÓN

MOVILIDAD EDUCATIVA INTERGENERACIONAL

Para analizar con más detenimiento la herencia intergeneracional educativa entre padres e hijos, se construyeron dos matrices. La primera es una matriz cuadrada de 5X5 en la cual se observan los niveles educativos desde el analfabetismo hasta la secundaria completa; y

en la segunda se observan los 7 niveles educativos desde el analfabetismo hasta el nivel profesional.

Existe una alta herencia intergeneracional de educación entre los padres y los hijos, pero es importante anotar que los niveles más bajos se encuentran en las dos categorías extremas de la matriz, es decir, analfabetismo y secundaria completa, niveles en los cuales la herencia es casi la mitad que la existente en los niveles intermedios (primaria incompleta y secundaria incompleta). Por ejemplo, la probabilidad de que el hijo iguale la educación de su padre en el nivel más bajo de escolaridad (analfabetismo) y en el nivel más alto en esta matriz (secundaria completa) es del 33%. Estos resultados se contraponen a las probabilidades en los niveles educativos intermedios, que alcanzan el 60%, el 45% y el 66% en los niveles primaria incompleta, primaria completa y secundaria incompleta, respectivamente (ver cuadro 3). La razón de esta discrepancia es que a pesar de que la inversión estatal en educación ha aumentado en la región⁴, las características de estas familias (tamaño e ingreso mensual, entre otras) obligan a sus hijos a abandonar el sistema educativo e insertarse de manera temprana en el mercado laboral. Lo anterior puede explicar, entonces, los niveles de analfabetismo encontrados en la comunidad, los cuales están por debajo del 20%; es decir, la reducción del analfabetismo en la comunidad ha sido satisfactorios aunque la deserción en los niveles intermedios tenga una tendencia creciente.

Cuadro 3

Movilidad educacional entre padres e hijos de Ranchos del Inat, 2003 Analfabetismo-secundaria completa

Educación padre	Educación hijo				
	Ninguna	Primaria incompleta	Primaria completa	Secundaria incompleta	Secundaria completa
Ninguna	33,33	43,05	9,72	9,72	4,17
Primaria incompleta	4,91	60,65	21,31	11,47	1,64
Primaria completa	3,63	5,45	45,45	32,72	10,91
Secundaria incompleta	0	0	11,11	66,66	11,11
Secundaria completa	0	66,66	0	0	33,33

Fuente: Cálculo de los autores.

En el cuadro 4 se observa que la matriz no cambia aunque se anexen los niveles superiores de educación, debido a que sólo se encontraron dos hijos que alcanzaron el nivel profesional, por tanto la herencia en estos niveles es cercana a cero. Esto indica que la probabilidad de que un hijo alcance los niveles superiores de educación, dado que sus

⁴ De acuerdo a las cuentas departamentales del DANE el gasto en educación del GNC al departamento ha aumentado del 34% en el cuatrienio 90-94 al 52% entre el 94 y el 98, y entre 1998 y el 2001 el gasto en educación del departamento había aumentado en un 16%.

padres no lograron alcanzar los niveles de secundaria completa, técnico y profesional, es de cero por ciento (0%).

Como sostiene Gaviria (2002), las condiciones heredadas de una generación a otra determinan en gran parte la posibilidad de ascender o descender en términos de ingresos, educación, ocupación, entre otros. En el caso de Ranchos del Inat esto se comprueba por medio del índice de movilidad educativa intergeneracional (Gaviria, 2002), (Nina y Grillo, 2000). El resultado evidencia una alta probabilidad de movilidad social para los 4 y los 7 niveles educativos, pero esta alta probabilidad es generada en los niveles inferiores al capital educativo básico⁵.

Cuadro 4

**Movilidad educacional entre padres e hijos de Ranchos del Inat, 2003
Analfabetismo-nivel profesional**

Educación padre	Educación hijo						
	Ninguna	Primaria incompleta	Primaria completa	Secundaria incompleta	Secundaria completa	Técnico	Profesional
Ninguna	33,33	43,05	9,72	9,72	4,17	0	0
Primaria Incompleta	4,91	60,65	21,31	11,47	1,64	0	0
Primaria Completa	3,63	5,45	45,45	32,72	10,91	0	0
Secundaria incompleta	0	0	11,11	66,66	11,11	0	11,11
Secundaria completa	0	66,66	0	0	33,33	0	0
Técnico	0	0	0	0	0	0	0
Profesional	0	0	0	0	0	0	0

Fuente: Cálculo de los autores.

El índice de movilidad calculado para los 7 niveles educativos es del 0,7675, lo que sugiere que existe un 77% de probabilidad de que los hijos superen el nivel educativo de sus padres. A primera vista este resultado puede ser considerado como un buen indicador de progreso social, pero si se tiene en cuenta que el índice está determinado principalmente por los niveles intermedios de educación, el grado de movilidad no es suficiente para superar los niveles de pobreza de esta comunidad; ya que no se alcanzan los años de estudio necesarios para obtener, por lo menos, el capital educativo básico. Por tanto, se mantienen las características o los determinantes de la pobreza (Gaviria, 2002), entre ellos: bajo nivel educativo, bajos niveles de productividad, bajos ingresos y escaso acceso a servicios educativos y de salud; características que perpetúan la pobreza, es decir que esta comunidad se encuentra atrapada en la trampa de pobreza.

Lo anterior se puede corroborar con el resultado del índice de movilidad calculado para los 4 niveles educativos, el cual es del 0,5525. Los niveles de analfabetismo, primaria incompleta, primaria completa y secundaria completa representan el 72% del total del índice.

⁵ Para el PNUD el capital educativo básico es de 12 años.

Un segundo método para estimar la movilidad social educativa es el enfoque de las matrices de transición, que utiliza un modelo econométrico probit donde el nivel educativo es una variable categórica. (Sánchez Hugalde, 2004). La variable dependiente es el nivel educativo de los actuales jefes de hogar que toman valores de uno a siete, dependiendo del nivel educativo así: uno, analfabeta; dos, primaria incompleta; tres, primaria completa y así sucesivamente hasta llegar al nivel profesional. La variable independiente es el nivel educativo de los padres. El modelo muestra que la educación del padre es muy significativa en la educación alcanzada por sus hijos, con un nivel de confianza del 95%, lo que coincide con los resultados de la metodología de probabilidades bayesianas (apéndice 1).

En el cuadro 5 se muestra la matriz de transición para 7 niveles educativos. Se observa que la transmisión intergeneracional es relativamente baja, ya que la probabilidad de que el hijo herede la condición de analfabeta de su padre es del 18%, mientras que la probabilidad de que el hijo realice algún nivel de primaria dado que su padre no lo hizo es de 47% aproximadamente. A pesar de esto, la probabilidad de que ese hijo alcance el capital educativo básico dado que su padre no realizó ningún nivel de estudio es muy baja, 1,49%. Este resultado es similar a los de países como España (Sánchez Hugalde, 2004); la diferencia radica en la probabilidad de culminar estudios primarios, que para el caso de Ranchos del Inat es del 46,25% mientras que en España es del 71,5%. Esto refleja los resultados gubernamentales de universalizar la educación primaria en ambos países. Por último, la educación de los hijos depende más de la educación de los padres en los niveles intermedios de educación, es decir, primaria incompleta y secundaria incompleta, resultado que es compatible con el encontrado por la primera metodología.

Cuadro 5
Matriz educacional

Padre	Hijo						
	1	2	3	4	5	6	7
1	0,1848	0,4626	0,2317	0,1051	0,0150	0	0,0008
2	0,1771	0,5364	0,1989	0,0778	0,0094	0	0,0004
3	0,1067	0,0961	0,2814	0,3420	0,1476	0	0,0262
4	0,0408	0,0229	0,1684	0,3654	0,2964	0	0,1062
5	0,1838	0,3397	0,2791	0,1637	0,0313	0	0,0023
6	0	0	0	0	0	0	0
7	0	0	0	0	0	0	0

Fuente: Cálculo de los autores.

Nota: cada elemento de la matriz se interpreta como la probabilidad ($jk p$) de que el hijo alcance a un determinado nivel educativo j -ésimo dado el nivel educativo del padre k -ésimo para todo par (j, k). Estos valores se han obtenido mediante el método probit ordenado, en donde la variable dependiente es el nivel educativo de los actuales jefes de hogar y la variable independiente es el nivel educativo del padre.

El índice de movilidad calculado para los 7 y los 4 niveles educativos por este método es del 0,9334 y el 0,688 respectivamente (apéndice 2). La discrepancia entre estos índices y los calculados por el método de probabilidad condicional se atribuyen a que el segundo método realiza una estimación y compromete un término de error. Sin embargo, en ambos casos la movilidad se presenta especialmente en los niveles bajos de educación y el aporte de estos niveles al total del índice es el mismo, 73%. Se puede concluir que en la población de

Ranchos del Inat los niveles educativos son muy bajos, lo que origina ocupaciones poco productivas y bajos niveles de ingresos, generándose así la trampa de pobreza.

Para verificar lo anterior, se analizó el efecto que tienen los niveles educativos en la ocupación de los padres y entre la de éstos y sus hijos, y la correspondencia entre unos y otros. Se realizó un análisis de correspondencia múltiple por medio de gráficas de asociación. Las primeras variables que se analizaron fueron la educación de los padres de los jefes de hogar versus su nivel ocupacional. Se corroboró que los bajos niveles educativos determinan en gran parte el nivel ocupacional de los individuos. Por ejemplo, cuando los padres son analfabetos los oficios asociados con este nivel educativo son oficios varios y obreros. Igualmente, cuando han alcanzado el nivel de primaria incompleta se desempeñan como jornaleros y cuando alcanzan el nivel de secundaria incompleta el oficio asociado es el de reciclador. Los bajos niveles educativos permiten a los individuos participar en el mercado laboral dentro de actividades de baja productividad en la economía informal, por lo tanto el nivel de ingresos esperado es bajo. El 39% de las familias de la comunidad perciben ingresos que oscilan entre \$100.000 y \$200.000 mensuales (ver anexo 1).

El nivel educativo necesario para que los padres participen en el mercado laboral formal (como empleados con acceso a servicios de salud y con los beneficios sociales que la ley establece) es la básica secundaria completa. Es importante anotar que, pese a lo anterior, los empleos obtenidos son de baja productividad, tal que se obtienen niveles bajos de ingresos y no es posible salir de la trampa de pobreza. Este hecho se refleja también en el análisis de los jefes de familia: debido a que su nivel educativo es similar al alcanzado por sus padres, las ocupaciones que actualmente desempeñan son el reflejo de su bajo nivel de escolaridad; es decir, existe una herencia intergeneracional educativa y ocupacional. Cabe esperar que si no se cambia esta tendencia la probabilidad de que se transmita la pobreza en esta comunidad a las generaciones futuras será muy alta (ver anexo 2).

Según un estudio del Observatorio del Caribe⁶, la condición de pobreza está asociada al influjo de ciertas características de los hogares, que tienen que ver con su tamaño relativo, la presencia de mujeres y la procedencia de las familias, entre otras. En efecto, después de realizar un análisis de probabilidad condicional en la comunidad se obtuvieron los siguientes resultados:

⁶ Espinosa, A y Kroscolla N. Pobreza y Calidad de vida en la Costa Caribe Colombiana. Septiembre del 2004.

Cuadro 6

Determinantes de la pobreza en la comunidad de Ranchos del Inat

	Desplazados	Jefes de hogar hombre	Jefes de hogar mujer	% de hogares con niños menores de 12 años	Procedencia urbana	Procedencia rural
Pobre	78 % (75)	78% (119)	83% (39)	79% (147)	76% (54)	80,6% (104)
No pobre	22% (21)	22% (34)	17% (8)	21% (39)	24% (17)	19,3% (25)

Fuente: Cálculo de los autores.

Para un desplazado en la comunidad de Ranchos del Inat, la probabilidad de ser pobre es de un 78%. Esto se debe a que una persona que es desplazada se ve despojada de la posibilidad del desarrollo de sus capacidades humanas básicas. Por otro lado, cuando el jefe de hogar es mujer la probabilidad de ser pobre es de un 83%; esto debido al poco acceso que tienen las mujeres al mercado laboral.

La presencia de niños menores de 12 años en el hogar hace que la condición de ser pobre sea de un 79%, puesto que los hijos restringen la entrada de las mujeres pobres al mercado laboral. Por último, cuando la procedencia de las familias es rural, la probabilidad de ser pobre es del 80%. Este dato revela que la migración campo-ciudad acentúa la pobreza y la falta de oportunidades en las familias.

CONCLUSIONES

Existe una alta herencia intergeneracional de educación entre los padres y los hijos en los niveles de analfabetismo y secundaria completa. Esto se explica por las características de las familias que obligan a sus hijos a abandonar el sistema educativo y participar de manera temprana en el mercado laboral.

Las condiciones heredadas de una generación a otra determinan, en gran parte, la posibilidad de ascender o descender en términos de ingresos, educación y ocupación, entre otros.

El índice calculado para los 7 niveles educativos es del 0,7675, es decir, que existe un 77% de probabilidad de que los hijos superen el nivel educativo de sus padres. Pero este resultado no puede ser considerado como un buen indicador de progreso social, puesto que el índice está determinado principalmente por los niveles intermedios de educación.

El grado de movilidad no es suficiente para superar los niveles de pobreza de esta comunidad, ya que no se alcanzan los años de estudio necesarios para obtener, por lo menos, el capital educativo básico; por tanto, se mantienen las características o los determinantes de la pobreza. Se hace necesario realizar programas de capacitación que busquen brindarles a los pobres más que una solución a corto plazo una herramienta para que por su propio esfuerzo logren salir de la trampa de pobreza.

APÉNDICE 1

ESTIMACIÓN PROBIT ORDENADO PARA LOS SIETE NIVELES EDUCATIVOS VARIABLE DEPENDIENTE: EDUCACIÓN DE LOS JEFES

Variable independiente	Coefficiente	Error estándar	Significancia
1	1,9	0,3869	0,0001
2	2,08	0,3931	0,0001
3	0,69	0,3792	0,0679
4	0	0	*
5	1,58	0,7409	0,0326
Log Likelihood	-269,346		
Chi-Square	65,4469		
No. observaciones	200		

Fuente: cálculo de los autores.

ESTIMACIÓN PROBIT ORDENADO PARA LOS CUATRO NIVELES EDUCATIVOS VARIABLE DEPENDIENTE: EDUCACIÓN DE LOS JEFES

Variable independiente	Coefficiente	Error estándar	Significancia
1	2,5354	0,6057	0,0001
2	2,6361	0,6083	0,0001
3	1,2273	0,6046	0,0424
4	0	0	*
Log Likelihood	-212,579		
Chi-Square	58,61		
No. observaciones	184		

Fuente: cálculo de los autores.

APÉNDICE 2

MATRIZ DE TRANSICIÓN E ÍNDICE DE MOVILIDAD POR EL MÉTODO DE PROBIT ORDENADO PARA LOS CUATRO NIVELES EDUCATIVOS

		Matriz educacional			
		Hijo			
		1	2	3	4
Padre	1	0,19635	0,49446	0,23087	0,07833
	2	0,19077	0,53460	0,21002	0,06462
	3	0,11589	0,09308	0,33415	0,45689
	4	0,01541	0,00540	0,11076	0,86843

Fuente: cálculos de los autores.

Índice de movilidad = $[N - \text{traza}] / N - 1$,

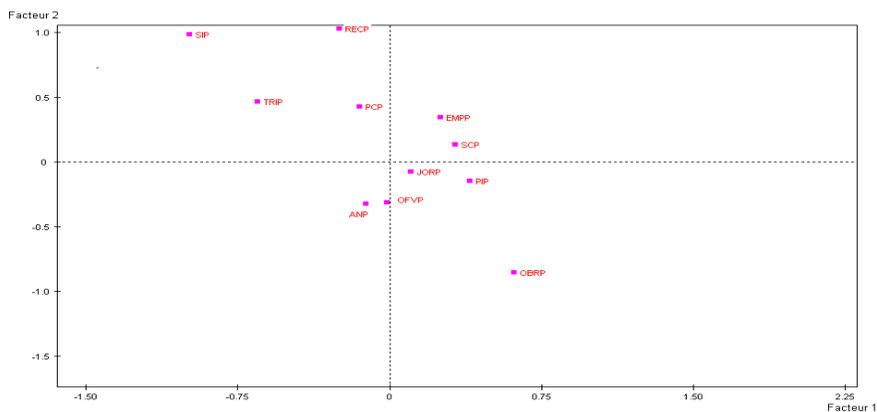
Donde:

$N = 4$ y $\text{traza} = 1,933521$

$I(M) = 0,688$

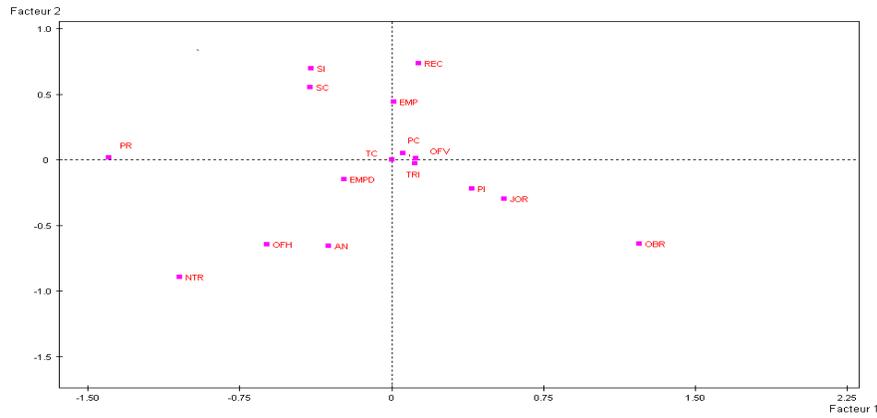
ANEXO

ASOCIACIÓN ENTRE EL NIVEL EDUCATIVO Y OCUPACIONAL DE LOS PADRES



Fuente: Calculo de los autores.

ASOCIACIÓN ENTRE EL NIVEL EDUCATIVO Y OCUPACIONAL DE LOS JEFES DE HOGAR



Fuente: Calculo de los autores.

AGRADECIMIENTOS

Agradecemos la colaboración de Hugo Brango por su aporte en la realización de los cálculos estadísticos y econométricos.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Amartya Kumar, Sen. 1999. *Bienestar, justicia y mercado*, Barcelona, ICE de la Universidad Autónoma de Barcelona.
- Amartya Kumar, Sen. 1996. "Capacidad y bienestar", Marta Nussbaum y Amartya Sen compiladores, *Calidad de vida*, México, Fondo de Cultura Económica.
- Andersen, Lykke. 2002. *Baja movilidad social en Bolivia: Causas y consecuencias para el desarrollo*, Instituto de Investigaciones Socioeconómicas de la Universidad Católica Boliviana.
- Arrieta Flórez, Rosaura y González, Carrillo Carolina.. *Movilidad social: un análisis en dos localidades de Santafé de Bogotá*. 2001.
- Birchenall, Javier. 1998. "Mercado laboral, distribución del ingreso y movilidad (intergeneracional) en Colombia". *Cuadernos de Economía*. 1998. Bogotá, Universidad Nacional de Colombia, segundo semestre, número 22.
- "De las cumbres a los llanos. Las dimensiones de la pobreza". 1997. Online. Disponible en http://www.socwatch.org.uy/es/informeImpreso/pdfs/dimensiones1997_esp.pdf
- Espinosa, Aaron y Kruscalla, Nadia. 2004. *Pobreza y calidad de vida en la costa caribe colombiana (1997-2003)*.
- Feres, Juan Carlos y Xavier Mancero. 2001. "Enfoques para la medición de la pobreza. Breve revisión de la literatura", Tomado de <http://www.eclac.cl/deype/publicaciones/xml/4/5954/lcl1479e.pdf>
- Gaviria. Alejandro. 2002. "Los que suben y los que bajan: Educación y movilidad social en Colombia", Fedesarrollo.
- Max-Neef, Manfred y Antonio Elizalde. 2000. "Desarrollo a escala humana: Una opción para el futuro", Medellín, CEPUR.
- Nina, Esteban y Santiago Grillo. 2000. *Educación, movilidad social y trampa de pobreza*. Fedesarrollo.
- Pérez Brignoli, Héctor. 2000. *Educación, capital humano y movilidad social en Costa Rica*. IDESPO. Universidad Nacional de Costa Rica.
- Pitirim Sorokin, A. 1964. "Social and Cultural Mobility", Londres, Free Press Paper Back.
- Sánchez Hugalde, Adriana. "Movilidad intergeneracional de ingresos y educativa en España (1980-1990)". Online. Disponible en <http://www.pcb.ub.es/ieb/serie/doc2004-1.pdf>
- Shorrocks. A. F. 1978. "The Measurement of Mobility", *Econometrica* 46, pp. 1013-1024.

ANEXOS

Anexo 1
Córdoba. Exportaciones registradas por valor, según CIU¹
2003 - 2004

Código	Descripción	Kilos		Var. % 04 / 03	Valores FOB U.S.S		Var. % 04 / 03
		2003	2004		2003	2004	
	Total	138.855.217	115.921.083	-16,52	394.280.268	188.646.586	-52,15
100	Sector agropecuario, silvicultura caza y pesca	10.211.564	9.060.466	-11,27	2.663.275	8.580.005	222,16
	111 Producción agropecuaria	1.831.192	5.919.816	223,28	1.017.939	8.156.092	701,24
	113 Caza ordinaria	5.942	-		303.306	-	
	121 Silvicultura	7.876.810	-		1.270.888	-	
	122 Extracción de madera	497.620	3.140.650	531,13	71.142	423.913	495,87
200	Sector minero	18.555	71.088.072		9.082	2.329.654	
	210 Extracción de minas de carbón		71.087.000			2.329.643	
	230 Extracción minerales metálicos		1.072			11	
	290 Extracción otros minerales	18.555	-		9.082	-	
300	Sector industrial	126.592.556	33.881.788	-73,24	386.223.350	171.048.160	-55,71
	31 Productos alimenticios. Bebidas y tabaco	2.237.313	3.446.259	54,04	2.023.001	4.543.866	124,61
	311 Frabricación productos alimenticios, excepto bebidas	1.982.381	3.333.263	68,14	1.203.362	4.221.932	250,84
	312 Fabricación otros productos alimenticios, excepto bebidas	254.932	112.996		819.639	321.934	
	314 Tabaco						
	32 Textiles prendas de vestir	14.515	9.184	-36,73	200.878	89.293	-55,55
	321 Textiles	3.081	8.571	178,20	23.450	73.325	212,69
	322 Prendas de vestir	11.257	290	-97,42	134.222	14.567	-89,15
	323 Cuero y sus derivados	177	293	65,25	43.206	933	-97,84
	324 Calzado		30			468	
	Industria madera	41.429	39.964	-3,54	23.838	79.470	233,38
	331 Madera y sus productos	41.429	39.773	-4,00	23.838	77.130	223,56
	332 Muebles de madera		191			2.340	
	34 Fabricación de papel y sus productos	3.089	24.161	682,16	13.669	21.932	60,45
	341 Papel y sus productos		23.002			16.602	
	342 Imprentas y editoriales	3.089	1.159	-62,49	13.669	5.330	-61,01
	35 Fabricación sustancias químicas	40.101	180.829	350,93	139.311	272.944	95,92
	351 Químicos industriales	26.845	40.795	51,96	74.520	46.270	-37,91
	352 Otros químicos	7.467	123.942	1.559,86	37.060	169.040	356,13
	354 Derivados de l petroleo		120			346	
	355 Caucho		1			14	
	356 Plásticos	5.789	15.971	175,89	27.731	57.275	106,54
	Minerales no metálicos	95.540	33.363	-65,08	90.292	11.316	-87,47
	361 Barro, loza, etc	63.359	0		76.761	-	
	362 Vidrios y sus productos		32.210			10.563	
	369 Otros minerales no metálicos	32.181	1.153		13.531	753	
	Metálicas básicas	124.148.872	30.140.587	-75,72	383.692.197	166.009.512	-56,73
	371 Básicas de hierro y acero	124.148.872	30.140.587	-75,72	383.692.197	166.009.512	
	372 Básicas de metales no ferrosos						
	38 Maquinaria y equipo	11.628	7.205	-38,04	35.401	19.781	
	381 Metálicos excepto maquinaria	11.563	0		34.170	5	
	382 Maquinaria excepto eléctrica	9	7.203	79.928,56	275	19.719	
	383 Maquinaria eléctrica	25		-100,00	744		
	384 Material transporte	31			212		
	385 Equipo profesional y científico		2			58	
	39 Otras industrias	69	235		4.763	45	
	390 Otras industrias manufactureras	69	235		4.763	45	
600	Comercio por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles	2.032.542	1.890.758	-6,98	5.384.561	6.688.768	24,22
	61 Comercio al por mayor	2.032.542	1.890.758	-6,98	5.384.561	6.688.768	24,22
	610 Comercio al por mayor	2.032.542	1.890.758	-6,98	5.384.561	6.688.768	24,22

Fuente:DANE

Anexo 2
Córdoba. Importaciones registradas por valor, según clasificación CIU¹
Enero - diciembre 2003 - 2004

Código	Descripción	Kilos		Var. % 04 / 03	Valores FOB U \$ S		Var. % 04 / 03
		2003	2004		2003	2004	
Total		40.150.656	43.306.567	7,86	15.313.785	32.116.900	109,73
100 Sector agropecuario, silvicultura caza y pesca		25.508.374	19.838.764	-22,23	3.368.605	2.665.257	-20,88
111 Producción agropecuaria		25.508.374	19.838.764	-22,23	3.368.605	2.665.257	-20,88
200 Sector minero		160.000	1.320.078	725,05	22.880	210.151	818,49
230 Extracción minerales metálicos		-	27		-	1	
290 Extracción otros minerales		160.000	1.320.050	725,03	22.880	210.150	818,49
300 Sector industrial		14.476.669	22.129.410	52,86	11.917.136	29.227.288	145,25
31 Productos alimenticios. Bebidas y tabaco		7.555.357	9.200.452	21,77	1.753.249	2.477.095	41,29
311 Fabricación productos alimenticios, excepto bebidas		7.528.317	8.577.880	13,94	1.736.360	2.334.710	34,46
312 Fabricación otros productos alimenticios, excepto bebidas		-	572.800		-	108.656	
313 Bebidas		27.040	47.079	74,11	16.890	20.381	20,67
314 Tabaco			2.693			13.349	
32 Textiles prendas de vestir		23.108	31.123	34,68	138.148	228.684	65,54
321 Textiles		13.962	17.625	26,23	42.849	96.579	125,39
322 Prendas de vestir		1.946	4.197	115,64	54.541	74.255	36,14
323 Cuero y sus derivados		783	2.507	220,00	5.395	13.509	150,38
324 Calzado		6.416	6.793	5,89	35.362	44.342	25,39
33 Industria madera		194	18.635		785	13.814	
331 Madera y sus productos		38	18.088		142	6.204	
332 Muebles de madera		156	547		643	7.611	
34 Fabricación de papel y sus productos		148.745	173.909	16,92	89.386	150.547	68,42
341 Papel y sus productos		101.426	127.932	26,13	47.997	106.351	121,58
342 Imprentas y editoriales		47.319	45.977	-2,84	41.389	44.196	6,78
35 Fabricación sustancias químicas		1.828.709	4.918.946	168,98	1.367.983	6.722.429	391,41
351 Químicos industriales		17.560	740.965	4119,62	32.511	1.016.927	3027,97
352 Otros químicos		1.680.049	3.429.919	104,16	874.405	2.171.355	148,32
353 Refinería de petróleo		-	19		-	151	
354 Derivados del petróleo		2.717	103.974	3727,20	14.380	96.947	574,16
355 Caucho		77.120	423.137	448,67	293.292	2.703.199	821,67
356 Plásticos		51.263	220.932	330,98	153.394	733.850	378,41
36 Minerales no metálicos		1.625.133	3.926.705	141,62	434.403	2.606.198	499,95
361 Barro, loza, etc.		187	72		384	11.535	
362 Vidrio y sus productos		1.886	11.491	509,32	7.602	10.843	42,63
369 Otros minerales no metálicos		1.623.061	3.915.143	141,22	426.417	2.583.821	505,94
37 Metálicas básicas		2.455.230	2.223.525	-9,44	1.221.478	2.397.243	96,26
371 Básicas de hierro y acero		2.445.588	2.139.400	-12,52	1.196.355	2.213.521	85,02
372 Básicas de metales no ferrosos		9.642	84.126	772,49	25.123	183.721	631,28
38 Maquinaria y equipo		820.896	1.590.822	93,79	6.862.166	14.525.853	111,68
381 Metálicos excepto maquinaria		199.829	424.234	112,30	639.539	1.801.148	181,63
382 Maquinaria excepto eléctrica		436.929	610.257	39,67	4.104.993	7.102.991	73,03
383 Maquinaria eléctrica		79.376	246.649	210,74	843.063	2.155.853	155,72
384 Material transporte		88.985	281.921	216,82	868.420	2.789.701	221,24
385 Equipo profesional y científico		15.778	27.761	75,95	406.152	676.159	66,48
39 Otras industrias		19.297	45.293	134,71	49.538	105.425	112,82
390 Otras industrias manufactureras		19.297	45.293	134,71	49.538	105.425	112,82
600 Comercial por mayor y al por menor y restaurantes y hoteles		-	2.093		-	1.392	
61 Comercio al por mayor		-	2.093		-	1.392	
610 Comercio al por mayor			2.093			1.392	
900 Servicios comunales, sociales y personales		221	24		826	48	
941 Películas cinematográficas y servicios de esparcimiento		221	24		826	48	
0 000 Diversos y no clasificados		5.392	16.198		4.338	12.765	

Fuente : DIAN

Anexo 3
Córdoba. Situación fiscal del gobierno central departamental.
Diciembre 2003 - 2004

Concepto	Millones de pesos		Var. %
	Diciembre		
	2003	2004	
A. Ingresos corrientes	281.245,7	386.184,4	37,3
1. Ingresos tributarios	70.669,8	82.225,4	16,4
Valorización	0,0	0,0	---
Cigarrillos	6.853,0	6.768,2	-1,2
Cerveza	20.701,8	24.447,2	18,1
Licores	26.148,0	33.650,8	28,7
Timbre, Circulación y Tránsito	2.065,7	2.139,4	3,6
Registro y Anotación	2.027,6	2.701,0	33,2
Sobretasa a la Gasolina	6.914,5	8.167,6	18,1
Otros ingresos tributarios	5.959,2	4.351,1	-27,0
2. Ingresos no tributarios	6.151,0	5.444,0	-11,5
Ingresos de la propiedad	28,0	1.430,6	5.009,3
Ingresos por servicios y operaciones	1.730,8	939,8	-45,7
Otros ingresos no tributarios	4.392,2	3.073,6	-30,0
3. Ingresos por transferencias	204.424,9	298.515,0	46,0
Nacionales	197.202,6	292.340,7	48,2
Nación Central	182.050,2	266.611,2	46,4
Entidades descentralizadas Nales.	0,0	0,0	---
Empresas de bienes y servicios Nales.	15.152,4	25.729,5	69,8
Departamentales	7.222,3	6.174,3	-14,5
Entidades descentralizadas deptales.	7.222,3	6.174,3	-14,5
Empresas bienes y servicios deptales.	0,0	0,0	---
Municipales	0,0	0,0	---
Municipio central	0,0	0,0	---
Entidades descentralizadas mpales.	0,0	0,0	---
Empresas bienes y servicios mpales.	0,0	0,0	---
Otros ingresos por transferencias	0,0	0,0	---
B. Gastos corrientes	231.131,1	305.731,8	32,3
1. Funcionamiento	224.990,1	288.951,7	28,4
Remuneración al trabajo	166.606,4	220.344,6	32,3
Consumo de bienes y servicios	20.199,0	18.171,0	-10,0
Régimen Subsidiado de Salud	0,0	3,2	---
Gastos en especie pero no en dinero	36.285,8	41.959,1	15,6
Otros gastos de funcionamiento	1.899,0	8.473,8	346,2
2. Intereses y comis. deuda pública	3.825,3	5.628,9	47,1
Deuda Externa	0,0	0,0	---
Deuda Interna	3.825,3	5.628,9	47,1
3. Transferencias pagadas	2.315,7	11.151,3	381,6
Nacionales	0,0	6.429,0	---
Nación central	0,0	0,0	---
Entidades descentralizadas nales.	0,0	6.429,0	---
Empresas de bienes y servicios nales.	0,0	0,0	---
Otros gastos por transferencias	2.315,7	4.722,3	103,9
C. Déficit o ahorro corriente	50.114,6	80.452,6	60,5
D. Ingresos de capital	548,3	0,0	-100,0
Transferencias de capital	548,3	0,0	-100,0
Aportes de cofinanciación	0,0	0,0	---
Otros ingresos transferencias de capital	0,0	0,0	---
E. Gastos de Capital	31.558,9	38.031,6	20,5
Formación bruta de capital	25.124,6	36.675,7	46,0
Transferencias de capital	0,0	0,0	---
Otros gastos por transf. de capital	6.434,4	1.355,9	-78,9
F. Préstamo neto	0,0	0,0	---
G. Déficit o superávit total	19.104,0	42.420,9	122,1
H. Financiamiento	-19.104,0	-42.420,9	122,1
Externo	0,0	0,0	---
Desembolsos	0,0	0,0	---
Amortizaciones	0,0	0,0	---
Interno	-2.365,0	-18.208,1	669,9
Desembolsos	0,0	0,0	---
Amortizaciones	2.365,0	18.208,1	669,9
Variación de depósitos	0,0	-51.042,6	---
Otros	-16.739,1	26.829,7	-260,3

Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental.

Anexo 4

Montería. Situación fiscal del gobierno central municipal.

Diciembre 2003 - 2004

Millones de pesos

Concepto	Diciembre		Var. %
	2003	2004	
A. Ingresos corrientes	112.146,0	135.084,1	20,5
1. Ingresos tributarios	21.953,5	24.567,0	11,9
Valorización	4,7	7,5	59,6
Predial y Complementarios	10.162,8	10.547,7	3,8
Industria y Comercio	4.539,6	5.143,0	13,3
Circulación y Tránsito	1.052,7	1.094,3	4,0
Sobretasa a la Gasolina	6.033,9	7.603,2	26,0
Sobretasa Metropolitana	0,0	0,0	---
Impuesto a Teléfonos	0,0	0,0	---
Otros ingresos tributarios	159,8	171,4	7,3
2. Ingresos no tributarios	6.162,0	16.564,0	168,8
Ingresos de la propiedad	2.208,2	2.644,4	19,8
Ingresos por servicios y operaciones	3.645,2	10.572,1	190,0
Otros ingresos no tributarios	308,6	3.347,5	984,7
3. Ingresos por transferencias	84.031,1	93.953,2	11,8
Nacionales	84.031,1	93.953,2	11,8
Nación Central	78.992,7	87.822,8	11,2
Entidades descentralizadas nales.	3.093,7	3.967,0	28,2
Empresas de bienes y servicios nales.	1.944,8	2.163,4	11,2
B. Gastos corrientes	92.725,0	105.360,7	13,6
1. Funcionamiento	90.231,5	102.453,5	13,5
Remuneración al trabajo	62.843,2	71.583,1	13,9
Consumo de bienes y servicios	7.186,1	9.877,9	37,5
Régimen Subsidiado de Salud	11.055,8	18.130,2	64,0
Gastos en especie pero no en dinero	8.759,5	2.851,0	-67,5
Otros gastos de funcionamiento	386,8	11,3	-97,1
2. Intereses y comis. deuda pública	495,2	275,0	-44,5
Deuda Interna	495,2	275,0	-44,5
Deuda externa	0,0	0,0	---
3. Transferencias pagadas	1.998,2	2.632,1	31,7
Nacionales	1.981,9	2.587,5	30,6
Nación central	0,0	0,0	---
Entidades descentralizadas nales.	1.981,9	2.587,5	30,6
Otros gastos por transferencias	16,3	44,6	173,6
C. Déficit o ahorro corriente	19.421,7	29.723,5	53,0
D. Ingresos de capital	850,4	1.941,6	128,3
Transferencias de capital	787,2	0,0	-100,0
Aportes de cofinanciación	63,1	1.941,6	2.977,0
Otros ingresos transferencias de capital	0,0	0,0	---
E. Gastos de Capital	21.795,8	34.243,4	57,1
Formación bruta de capital	21.156,9	33.283,7	57,3
Transferencias de capital	0,0	0,0	---
Otros gastos por transf. de capital	638,9	959,7	50,2
F. Préstamo neto	0,0	0,0	---
G. Déficit o superávit total	-1.523,7	-2.578,4	69,2
H. Financiamiento	1.523,7	2.578,4	69,2
Externo	0,0	0,0	---
Desembolsos	0,0	0,0	---
Amortizaciones	0,0	0,0	---
Interno	-212,2	-117,9	-44,4
Desembolsos	0,0	0,0	---
Amortizaciones	212,2	117,9	-44,4
Variación de depósitos	0,0	0,0	---
Otros	1.736,0	2.696,3	55,3

Fuente: Secretaría de Hacienda Municipal.