

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2011

Casanare



**Informe de Coyuntura Económica Regional
Departamento de Casanare**

2011

**Convenio Interadministrativo
No. 111 de abril de 2000**

JOSÉ DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
JORGE RAÚL BUSTAMANTE ROLDÁN
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República
CHRISTIAN R. JARAMILLO H.
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
Director Departamento Técnico y de Información Económica Banco de la República
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN-DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
Jefe Sucursales Estudios Económicos Banco de la República
AMANDA LUCÍA SOTO AGUDELO
Coordinadora Investigación y Análisis DIRPEN-DANE

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN-DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN-DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
Apoyo Editorial Banco de la República

Comité Directivo Territorial ICER

MARÍA CRISTINA ÁNGEL CÁRDENAS
Gerente Banco de la República Villavicencio
JOAQUÍN EMILIO PAREDES VEGA
Jefe CREE Banco de la República Villavicencio
GERMÁN HUMBERTO HERNÁNDEZ LEAL
Profesional CREE. Banco de la República Villavicencio
ERNESTO JARAMILLO SAAKAN
Analista CREE. Banco de la República Villavicencio
JULIO CESAR TURRIAGO LOZADA
Auxiliar CREE. Banco de la República Villavicencio
GILBERTO RAMÍREZ DELGADO
DANE, Territorial Central

Edición, diseño e impresión
DANE – Banco de la República

Octubre de 2012

ICER RESUMEN

El comportamiento del PIB del departamento de Casanare en el periodo 2001 - 2007 registró variaciones negativas y solamente hasta 2008 fue positivo, continuando con esa tendencia creciente hasta 2010 en donde cerró con una variación de 2,7% (última información disponible).

Durante 2011, las exportaciones no tradicionales en Casanare presentaron un comportamiento favorable al pasar de US\$227 miles en 2010 a US\$750 miles.

En el sector constructor las unidades de construcción aprobadas en 2011 para vivienda en el departamento del Casanare presentaron una disminución frente a las registradas en el año inmediatamente anterior, de 838 licencias otorgadas en 2010 se pasó a 499 en el 2011, un decrecimiento de 40,4%

Casanare reportó un incremento en las colocaciones aprobadas por el sistema financiero, en donde la línea comercial y consumo mantuvieron un buen desempeño y la mayor participación en su orden. Con respecto a las captaciones, se evidenció una contracción del orden de 3,0%, explicado por el descenso en las cuentas corrientes bancarias.

Por su parte, el recaudo de impuestos nacionales observó un resultado positivo, e igual comportamiento reportó el fomento agropecuario en el departamento, mientras la producción de petróleo registra niveles bajos dado el agotamiento de los pozos explotados desde hace muchos años en esa zona del país.

Finalmente, en lo que respecta a servicios públicos, el consumo de energía logró resultados positivos, contrastando con el consumo de gas natural y agua, que cerraron a la baja.

CONTENIDO

	pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	7
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	7
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	7
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	8
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	9
1.5. SITUACIÓN FISCAL	10
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	11
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	11
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	14
2.4.1. Sociedades constituidas	14
2.4.2. Sociedades reformadas	15
2.4.3. Sociedades disueltas	16
2.4.4. Capital neto suscrito	17
2.5. SECTOR EXTERNO	18
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	18
2.5.2. Importaciones (CIF)	18
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	20
2.6.1. Colocaciones del sistema financiero – operaciones activas	20
2.6.2. Captaciones del sistema financiero – operaciones pasivas	22
2.7. SITUACIÓN FISCAL	23
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	23
2.7.4. Comportamiento de la deuda	25
2.8. SECTOR REAL	26
2.8.1. Agricultura	26
2.8.4. Minería	27
Producción de petróleo	27
Regalías por producción de hidrocarburos	29
2.8.5. Sacrificio de ganado	31
2.8.6. Sector de la construcción	34
Licencias de construcción	34
Financiación de vivienda	37
2.8.11. Servicios públicos	40
Energía eléctrica	40
Gas natural	41
Agua potable	43

3.	DINÁMICA DEL COMERCIO EXTERIOR DE LA REGIÓN SURORIENTE DURANTE EL PERIODO 2000 - 2011	45
	RESUMEN	
3.1.	INTRODUCCIÓN	45
3.2.	MARCO TEÓRICO	46
3.3.	COMERCIO EXTERIOR DE LA REGIÓN SURORIENTE	48
3.3.1.	Consideraciones generales	48
3.4.	EXPORTACIONES	49
3.4.1.	Exportaciones no tradicionales. Contexto regional	49
3.4.2.	Exportaciones no tradicionales del Meta	49
3.4.3.	Exportaciones no tradicionales de Casanare	50
3.4.4.	Exportaciones no tradicionales “Otros departamentos”	51
3.4.5.	Exportaciones no tradicionales, principales países destino	51
3.4.6.	Exportaciones tradicionales de petróleo	52
3.5.	IMPORTACIONES	52
3.5.1.	Relación entre importaciones y crecimiento económico	52
3.5.2.	Evolución de las importaciones en el Meta	53
3.5.3.	Importaciones del Meta según país de origen	54
3.5.4.	Evolución de las importaciones de Casanare	55
3.5.5.	Importaciones en el Casanare según país de origen	56
3.5.6.	Evolución de las importaciones en “Otros departamentos”	56
3.6.	ALGUNOS INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR	57
	COMENTARIOS FINALES	58
	BIBLIOGRAFÍA	59
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	61
	GLOSARIO	71
	BIBLIOGRAFÍA	78

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

		Pág.
2.1.1.	Casanare. Crecimiento del producto, por grandes ramas de actividad económica 2006 – 2010	12
2.1.2.	Casanare. Producto interno bruto, por ramas de actividad 2010	12
2.4.1.1.	Casanare. Sociedades constituidas, según sectores económicos 2010 – 2011	14
2.4.2.1.	Casanare. Sociedades reformadas, según sectores económicos 2010 – 2011	15
2.4.3.1.	Casanare. Sociedades disueltas, según sectores económicos 2010 – 2011	16
2.4.4.1.	Casanare. Inversión neta, según sectores económicos 2010 – 2011	17
2.5.1.1.	Casanare. Exportaciones no tradicionales CIIU 2010 - 2011	18
2.5.2.1.	Casanare. Importaciones CIIU 2010 - 2011	19
2.6.1.1.	Casanare. Cartera del sistema financiero 2009 - 2011	21
2.6.2.1.	Casanare. Captaciones del sistema financiero 2009 - 2011	22
2.7.3.1.	Dirección seccional Yopal. Recaudo de impuestos nacionales, según tipos 2009 - 2011	24
2.7.4.1.	Casanare - Yopal. Movimiento de deuda pública interna 2007 – 2011	26
2.8.4.1.	Colombia. Producción de petróleo 2007 - 2011	28
2.8.4.2.	Colombia. Regalías giradas por producción de hidrocarburos, según beneficiarios. Enero a diciembre 2007 – 2011	30
2.8.4.3.	Casanare. Regalías giradas por producción de hidrocarburos, según municipios y administración central departamental. Enero a diciembre 2008 - 2011	31
2.8.5.1.	Nacional - Orinoquía. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino, según mes 2011	32
2.8.5.2.	Nacional - Orinoquía. Sacrificio de ganado porcino, por sexo, según mes 2011	33
2.8.6.1.	Nacional - Casanare. Total licencias, por tipo de vivienda, en unidades 2010 – 2011	35
2.8.6.2.	Nacional - Casanare. Total licencias, según destino y área 2010 – 2011	37
2.8.6.3.	Nacional - Casanare - Yopal. Valor de los créditos entregados, por vivienda nueva y usada 2010 - 2011	38
2.8.11.1.	Casanare - Yopal. Consumo de energía eléctrica, según usos 2008 – 2011	40
2.8.11.2.	Casanare. Consumo de gas natural y número de suscriptores, según usos 2009 - 2011	42
2.8.11.3.	Yopal. Consumo de agua, según usos 2008 - 2011	43
3.3.1.1.	Colombia - Región Suroriente. Producto interno bruto, exportaciones no tradicionales e importaciones totales 2000 - 2011	48
3.6.1.	Región Suroriente. Algunos indicadores de comercio exterior 2000 – 2011	58

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Colombia - Casanare. Crecimiento del producto 2001 - 2010	11
2.5.2.1.	Casanare. Distribución de importaciones, según país de origen 2011	20
2.6.1.1.	Casanare. Variación anual de los saldos de las colocaciones del sistema financiero 2007 - 2011	21
2.6.2.1.	Casanare. Variación anual de las principales captaciones del sistema financiero 2007 - 2011	23
2.7.3.1.	Dirección seccional Yopal. Recaudo de los principales impuestos nacionales 2001 - 2011	25
2.8.1.1.	Casanare. Variación anual de los créditos otorgados por Finagro 2005 - 2011	27
2.8.4.1.	Colombia. Producción de petróleo, según principales campos. Enero a diciembre 2009 - 2011	29
2.8.4.2.	Casanare. Participación de la administración central departamental y los municipios en los giros de regalías, por producción de hidrocarburos. Enero a diciembre 2011	31
2.8.5.1.	Orinoquía. Participación de sacrificio de ganado vacuno, según tipo 2011	32
2.8.5.2.	Orinoquía. Participación de sacrificio de ganado porcino, según sexo 2011	34
2.8.6.1.	Casanare. Licencias, por tipo de vivienda, en unidades 2011	36
2.8.6.2.	Casanare. Total licencias, según destino, por área 2011	36
2.8.6.3.	Casanare. Créditos otorgados, según vivienda 2011	38
2.8.6.4.	Nacional. Créditos para vivienda, según destino 2010 - 2011	39
2.8.6.5.	Casanare. Créditos para vivienda, según destino 2010 - 2011	39
2.8.11.1.	Casanare - Yopal. Consumo de energía eléctrica 2008 - 2011	41
2.8.11.2.	Casanare. Consumo de gas natural, por usos, según meses Enero a diciembre 2011	42
3.4.2.1.	Meta. Exportaciones no tradicionales. Participación del valor de las principales actividades sobre el total departamental 2001 - 2011	50
3.4.5.1.	Meta - Casanare. Exportaciones no tradicionales, según principales países de destino 2001 - 2011	51
3.5.1.1.	Región Suroriente. Participación de las importaciones en el PIB departamental 2000 - 2010	53
3.5.3.1.	Meta. Importaciones, según países de origen 2000 - 2011	55
3.5.5.1.	Casanare. Importaciones, según países de origen 2000 - 2011	56

SIGLAS Y CONVENCIONES

ANH: Agencia Nacional de Hidrocarburos
CDT: Certificados de depósito a término
CIF: Costos, seguros y fletes (*Cost, Insurance and Freight*)
CIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme
CREE: Centro Regional de Estudios Económicos
CUODE: Clasificación según Uso o Destino Económico
DANE: Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN: Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
EAAY: Empresa de Acueducto y Alcantarillado de Yopal
ECOPETROL: Empresa Colombiana de Petróleos
ENERCA: Empresa de Energía del Casanare S.A. E.S.P.
FINAGRO: Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario
FOB: Libre a bordo (*Free on Board*) o puesto en puerto
GNV: Gas natural vehicular
IPC: Índice de precios al consumidor
IVA: Impuesto al valor agregado
PIB: Producto interno bruto
TGP: Tasa global de participación
VIS: Vivienda de interés social
kW/h: Kilovatios hora
m²: Metros cuadrados
m³: Metros cúbicos
mm: Miles de millones
ha: Hectárea
pp: Puntos porcentuales
bpd: Barriles por día
p: Cifra provisional
pr: Cifra preliminar
pe: Cifras provisionales estimadas
r: Cifra definitiva revisada
nep: No especificado en otra posición
ncp: No clasificados previamente

(...) Cifra aún no disponible
(---) Información suspendida
(-) Sin movimiento
(--) No comparable
--- No existen datos
-- No es aplicable o no se investiga
- Indefinido
* Variación muy alta

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA

De acuerdo con las cifras preliminares del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), 2011 fue un buen año para Colombia en términos económicos, con un crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de 5,9% respecto al año anterior, superando en 1,9 puntos porcentuales (pp) la variación de 2010. Por esta razón se ubicó como la cuarta economía latinoamericana por valor de su PIB al sobrepasar a Venezuela en el periodo analizado. No obstante, hubo factores internos negativos, como los climáticos y de infraestructura, además de las conocidas circunstancias externas desfavorables.

Desde la perspectiva de la oferta, todos los sectores económicos experimentaron aumentos reales; se destacó principalmente la explotación de minas y canteras como el de mayor expansión (14,3%), cuyo comportamiento se explica por importantes tasas de crecimiento en la producción de crudo y gas natural (17,5%) y de carbón mineral (15,4%). Transporte, almacenamiento y comunicaciones tuvo el segundo mejor desempeño (6,9%) y, junto con el primero, fueron los únicos que superaron el promedio nacional. Por otro lado, agricultura, silvicultura, caza y pesca (2,2%), y electricidad, gas y agua (1,8%) fueron los de menor evolución.

Por su parte, en la demanda se destacó el mayor incremento proveniente de las importaciones reales (21,5%) mientras que las exportaciones a precios constantes solo se ampliaron en 11,4%. La formación bruta de capital aumentó 17,2%; mientras que el consumo final aumentó en 5,8% jalonado principalmente por el gasto de los hogares (6,6%), en gran medida en bienes durables (23,9%) y semidurables (15,1%). Esta situación se dio en un contexto de alta disponibilidad de crédito, tasas de interés reales relativamente bajas e incremento en la tasa de ocupación.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

En 2011, el Índice de Precios al Consumidor (IPC) presentó una variación de 3,7%, superior en 56 puntos básicos (pb) a la registrada en 2010, e incluida dentro del rango de la meta establecida por la Junta Directiva del Banco de la República (2,0% a 4,0%). Las mayores presiones al alza provinieron de los grupos de alimentos (5,3%) y educación (4,6%), mientras que esparcimiento fue el único en presentar disminuciones en lo corrido del año (-0,3%). Los incrementos fueron motivados fundamentalmente por:

Circunstancias como una escasa oferta agropecuaria (debido, entre otros factores, a problemas climáticos), unos precios internacionales de materias primas altos, una demanda interna muy dinámica y la depreciación del peso en la segunda mitad del año habrían contribuido a dicha tendencia [Banco de la República, 2011, p. 45].

Bucaramanga (5,8%) y Neiva (5,4%) fueron las ciudades con mayores presiones inflacionarias, con cifras superiores al consolidado nacional, mientras que las menores variaciones en precios les correspondieron a Pasto (2,4%) y Riohacha (2,6%).

En el mercado laboral, la tasa de desempleo para el total nacional durante 2011 presentó un comportamiento decreciente al arrojar un promedio anual de 10,8% y ubicarse 1 pp por debajo de lo registrado en 2010. Es pertinente señalar que durante los últimos cinco meses del año se lograron cifras de un solo dígito. Las cabeceras municipales registraron un descenso de 90 pb al obtener una tasa de 11,8% anual, mientras que las zonas rurales evidenciaron no solo una mayor disminución (-1,1 pp) sino un mejor desempeño acumulado (7,4%). En promedio en 2011 se incrementó en cerca de un millón el número de ocupados, siendo los sectores de agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura (348.000); comercio, hoteles y restaurantes (308.000); industria manufacturera (176.000); y servicios comunales, sociales y personales (152.000) los de mayor importancia en términos absolutos en el último trimestre móvil del año.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

A partir de un escenario de crecimiento del consumo y el producto, presión de precios hacia el rango superior de la meta de inflación e incertidumbre de los mercados internacionales en particular de la zona euro (Banco de la República, 2011, p. 1), la Junta Directiva del Banco de la República cambió su postura al implementar una política contracíclica, por medio de la cual aumentó la tasa de interés desde 3,0% hasta 4,75% con alzas paulatinas y reguladas de 25 pb.

En el mercado financiero la cartera bruta total de los establecimientos de crédito en 2011 superó en 22,4% el saldo del año anterior; este se fundamentó en los buenos comportamientos presentados por todos sus componentes, de los cuales el de mayor participación fue el crédito comercial (62,0%), con crecimiento anual de 19,1%; seguido por el de consumo (28,0%) con un incremento de 25,1%. El hipotecario y microcrédito evidenciaron el mayor dinamismo con 37,8% y 38,3%, respectivamente. Las bajas tasas de interés (aunque ascendentes a lo largo del año), la ampliación de la competencia en el sector financiero, los precios estables o con tendencia a la baja de algunos productos como los tecnológicos (celulares, computadores, etc.) y automóviles, las promociones comerciales en dichos bienes y el subsidio otorgado por el gobierno para la compra de vivienda nueva (caso hipotecario) aumentaron la confianza de los consumidores y, por ende, su nivel de endeudamiento.

Por su parte, los saldos de las captaciones en los establecimientos de crédito presentaron un crecimiento nominal de 21,7% sustentado fundamentalmente en los buenos resultados de los depósitos de ahorro (22,9%) y los certificados de depósito a término (22,6%) que cubrieron más de 70% del total de las cuentas activas.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

Las exportaciones colombianas durante 2011 presentaron un importante incremento de 43,0%, al registrar US\$56.954 millones FOB. Las exportaciones tradicionales evidenciaron una mejor tasa de crecimiento del 56,9%, impulsada fundamentalmente por la producción de petróleo y derivados que aportaron 70,3% a este rubro y lograron una expansión de 69,6%. Por su parte, las exportaciones no tradicionales se expandieron a una tasa moderada de 18,7%, lo que redujo su contribución relativa dentro de las ventas totales al exterior. El sector industrial, con la mayor participación (66,6%), disminuyó 31 pb respecto a 2010.

Por países, Estados Unidos fue el mayor socio de los productos colombianos en 2011, con US\$21.705 millones FOB, con un crecimiento de 29,5% y una contribución de 38,1%. Le siguió de lejos Holanda con US\$2.524 millones FOB y una variación de 52,1%. Por su parte, el mercado venezolano no fue relevante, pues tuvo una participación de 3,1% que resultó inferior en 50 pb al año anterior y a países como Ecuador (3,4%), Panamá (3,4%) y República Popular China (3,5%).

Por su parte, las importaciones de 2011 alcanzaron US\$54.675 millones CIF, y representaron un crecimiento de 34,4%. El mayor peso relativo de dichas compras correspondió a la adquisición de bienes intermedios y materias primas que alcanzaron un incremento anual de 31,9%, dentro del cual el sector industrial de gran importancia obtuvo un avance de 23,8%. La adquisición de bienes de capital presentó una evolución de 42,7%, superior al promedio nacional, en donde nuevamente el sector industrial con la mayor participación aumentó 26,0%, seguido de equipos de transporte con una expansión de 65,4%. Los bienes de consumo obtuvieron la menor tasa de crecimiento (25,7%) de las compras totales en el exterior.

Estados Unidos también fue el mayor proveedor de Colombia en 2011. Sus ventas en el país alcanzaron US\$13.594 millones CIF, con lo que obtuvieron el 24,9% de las importaciones nacionales y representó una expansión de 29,7%. Le siguieron la República Popular China y México, los cuales reportaron tasas de crecimiento de 49,3% y 57,1%, en su orden.

La balanza comercial colombiana¹ obtuvo un saldo positivo de US\$4.955 millones FOB, que significó un aumento anual de 237,4%, de igual manera se presentó una situación de superávit en relación a los Estados Unidos, nuestro principal socio comercial, con un incremento de 17,1%. Con la República Popular China y México se presentaron déficits del orden de US\$751 y US\$3.191 millones FOB respectivamente, los mayores en el contexto nacional.

Respecto a la balanza de pagos, la cuenta corriente presentó un déficit de US\$9.980 millones, que correspondió a 3,0% del PIB nacional, presionado fundamentalmente por un comportamiento similar de las cuentas renta de factores y de servicios no factoriales, cuyos saldos fueron negativos en

¹ Obtenida de la diferencia entre exportaciones e importaciones en dólares FOB.

US\$15.820 millones y US\$4.621 millones, al experimentar tasas de crecimiento anuales de 33,5% y 27,5%, en su orden.

Por su parte, la cuenta de capital y financiera obtuvo un saldo superavitario de US\$13.322 millones con lo cual sobrepasó en 13,2% lo obtenido en 2010. La inversión extranjera en Colombia alcanzó US\$18.537 millones, fruto de un incremento de 137,3%; mientras que la inversión colombiana en el extranjero logró US\$8.289 millones con un aumento de 26,3%.

Al cierre del año, el precio del dólar experimentó una leve apreciación nominal de 1,5%; sin embargo se marcaron dos tendencias distintas a lo largo del periodo. En el primer semestre se observó una continua apreciación del peso frente al dólar hasta julio, cuando se ubicó en \$1.761,7; posteriormente se recuperó hasta alcanzar a final de año los \$1.934,1. El comportamiento hacia la apreciación fue asociado a diferentes factores, entre ellos la política monetaria expansionista de Estados Unidos, el aumento de las exportaciones y de la inversión extranjera directa influenciado por la disminución en las primas de riesgo y las mejores calificaciones de deuda pública del país por parte de organismos internacionales [Banco de la República, 2012, p. 82]. El fenómeno de depreciación al finalizar el año fue atribuido a:

La situación fiscal de algunos países europeos, la incertidumbre sobre las medidas de rescate a Grecia, la disminución en la calificación de la deuda de varios países y de algunos bancos de los Estados Unidos y Francia, así como por la disminución en las proyecciones de crecimiento mundial por parte del FMI [Banco de la República, 2012, p. 83].

En este contexto, el Banco de la República implementó una política contracíclica de adquisición de reservas a través del mecanismo de subasta de compra directa, por medio del cual adquirió US\$3.720 millones hasta septiembre 30 de 2011. Las reservas netas internacionales finalizaron 2011 con un total de US\$32.300 millones, lo que significó un aumento de 13,5% influenciado en buena medida por la decisión del Emisor de comprar dólares como instrumento de política cambiaria para reducir los impactos de la apreciación del peso.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Informes preliminares del Ministerio de Hacienda y Crédito Público indican que se presentó un déficit del sector público consolidado de 2,2% del PIB, equivalente a \$13,3 billones. Dicha cifra fue inferior en 120 pb a la esperada y 100 pb por debajo de la de 2010. Este resultado fue posible debido a la reducción de 90 pb en el déficit del gobierno nacional central (GNC), que descendió a \$17,8 billones (2,9% del PIB.), así como por el superávit del sector público descentralizado que obtuvo \$5,1 billones (0,8% del PIB).

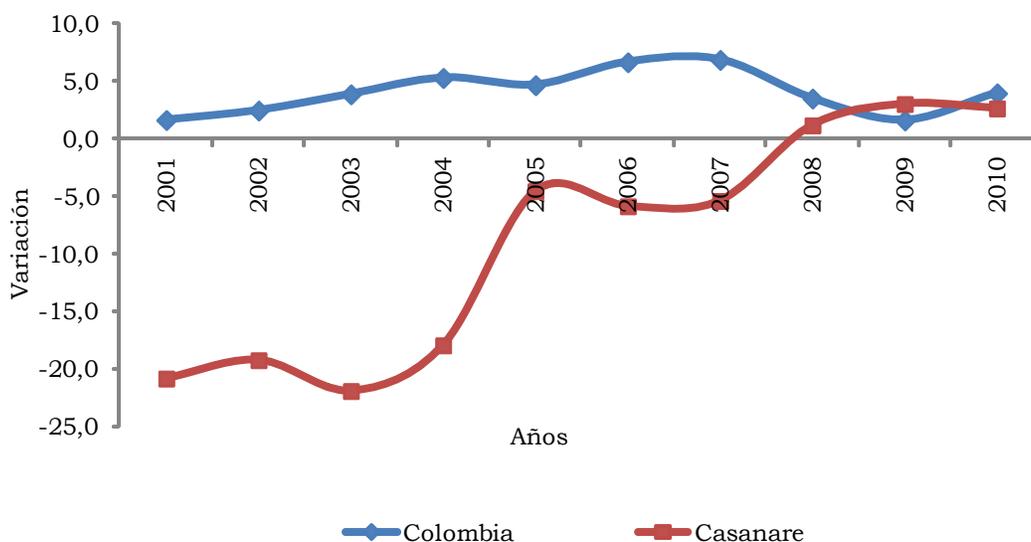
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

El Producto interno bruto (PIB) nacional registró una tendencia creciente en la década 2001 - 2010, periodo en el que se destacaron 2006 y 2007, años que presentaron variaciones de 6,7% y 6,9%, respectivamente. Para 2010 el PIB nacional registró una variación de 4,0%.

Así mismo, el comportamiento del PIB para el departamento de Casanare en 2001 - 2007 registró variaciones negativas, solamente hasta 2008 presentó variaciones positivas y continúa una tendencia creciente hasta 2010 cerrando con una variación de 2,7% (gráfico 2.1.1.).

Gráfico 2.1.1. Colombia - Casanare. Crecimiento del producto 2001 - 2010



Fuente: DANE.

El crecimiento del PIB para Casanare por grandes ramas de actividad entre 2006 - 2010 registró un comportamiento decreciente al comienzo y positivo en los últimos años. Las actividades que registraron mayor crecimiento en 2010 fueron: transporte almacenamiento y comunicaciones con 17,9% y actividades de servicios sociales, comunales y personales con 6,8%; la actividad que presentó mayor variación negativa fue construcción con 9,6% (cuadro 2.1.1.).

En 2010, el PIB registró en Casanare \$9.659 miles de millones. Las actividades que mayor variación registraron fueron: educación de mercado 33,3%, transporte por vía terrestre 30,3%, y fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías, suministro de vapor y agua caliente con 28,6%.

Cuadro 2.1.1. Casanare. Crecimiento del producto, por grandes ramas de actividad económica 2006 - 2010

Grandes ramas actividad	2006	2007	2008	2009	2010
Producto Interno Bruto	-5,8	-5,4	1,2	3,1	2,7
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	5,6	11,6	17,0	3,6	4,1
B Explotación de minas y canteras	-11,6	-12,6	-2,0	2,8	2,7
C Industria manufacturera	4,1	7,6	13,6	-11,1	4,6
D Electricidad, gas y agua	10,7	6,2	4,0	12,0	6,5
E Construcción	9,6	18,1	-9,1	13,5	-9,6
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	14,5	15,3	-0,8	-4,6	1,3
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	10,8	11,4	10,7	3,4	17,9
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	2,0	6,4	15,3	4,5	5,0
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	5,1	-2,7	4,8	5,1	6,8
Derechos e impuestos	7,2	8,3	13,0	-0,7	6,2

Fuente: DANE.

De igual forma, las actividades que presentaron mayor participación fueron: extracción de petróleo crudo y gas natural 63,3%, y producción pecuaria y caza, incluyendo las actividades veterinarias con 5,5% (cuadro 2.1.2.).

Cuadro 2.1.2. Casanare. Producto interno bruto, por ramas de actividad 2010

Ramas de actividad	Miles de millones de pesos		
	2010	Variación	Participación
Producto Interno Bruto	9.659	2,7	100,0
1 Cultivo de café	5	-25,0	0,1
2 Cultivo de otros productos agrícolas	292	-14,7	3,0
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	531	17,7	5,5
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	5	0,0	0,1
5 Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	4	0,0	0,0
6 Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	0	-	0,0

Cuadro 2.1.2. Casanare. Producto interno bruto, por ramas de actividad 2010

		Continuación		
		Miles de millones de pesos		
	Ramas de actividad	2010	Variación	Participación
7	Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	6.116	2,7	63,3
8	Extracción de minerales metalíferos	0	-	0,0
9	Extracción de minerales no metálicos	24	-13,6	0,2
10-19	Alimentos, bebidas y tabaco	160	4,2	1,7
20-37	Resto de la industria	60	6,3	0,6
38	Generación, captación y distribución de energía eléctrica	72	1,9	0,7
39	Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	10	28,6	0,1
40	Captación, depuración y distribución de agua	10	12,5	0,1
41	Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	362	-11,1	3,7
42	Construcción de obras de ingeniería civil	284	-7,3	2,9
43	Comercio	284	-0,4	2,9
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	15	0,0	0,2
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	108	5,5	1,1
46	Transporte por vía terrestre	169	30,3	1,7
47	Transporte por vía acuática	2	100,0	0,0
48	Transporte por vía aérea	40	12,5	0,4
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	16	6,7	0,2
50	Correo y telecomunicaciones	87	1,1	0,9
51	Intermediación financiera	106	6,2	1,1
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	64	4,3	0,7
53	Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	89	2,9	0,9
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	259	5,8	2,7
55	Educación de mercado	14	33,3	0,1
56	Educación de no mercado	159	9,6	1,6
57	Servicios sociales y de salud de mercado	95	6,3	1,0
58	Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	9	14,3	0,1
59	Actividades de asociaciones n.c.p.; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	28	9,5	0,3

Cuadro 2.1.2. Casanare. Producto interno bruto, por ramas de actividad 2010

Ramas de actividad		Conclusión		
		Miles de millones de pesos		
		2010	Variación	Participación
60	Actividades de asociaciones n.c.p.; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	3	0,0	0,0
61	Hogares privados con servicio doméstico	19	-6,3	0,2
	Derechos e impuestos	158	6,3	1,6

- Indefinido.

Fuente: DANE.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Sociedades constituidas. Según la Cámara de Comercio de Casanare, la fundación de sociedades en su jurisdicción reportó un crecimiento interanual bastante recíproco tanto en número (73,5%) como en capital (71,8%); este último resultó de gran magnitud si se considera la caída de 21,4% que se había registrado durante el año anterior con relación a 2009.

Cuadro 2.4.1.1. Casanare. Sociedades constituidas, según sectores económicos 2010 - 2011

Sector económico	Millones de pesos					
	2010		2011		Variación capital	
	Número	Capital	Número	Capital	Absoluta	Porcentual
Total	324	16.784	562	28.837	12.053	71,8
Transporte, almacenamiento, comunicaciones	39	4.927	67	9.114	4.187	85,0
Actividades inmobiliarias	77	2.051	144	5.200	3.149	153,6
Construcción	71	2.689	109	5.179	2.490	92,6
Comercio	63	1.748	93	2.655	907	51,9
Industria manufacturera	7	44	31	730	686	*
Hoteles y restaurantes	10	688	17	1.315	627	91,1
Explotación de minas y canteras	6	175	6	535	361	206,6
Agricultura, ganadería, caza,	27	1.754	42	1.941	187	10,7
Suministro de electricidad, gas y agua	0	0	5	152	152	(--)
Educación	2	38	9	101	64	169,3
Intermediación financiera	1	8	3	34	26	325,0
Administración pública, defensa y seguridad social	0	0	1	20	20	(--)
Pesca	1	20	0	0	-20	-100,0
Servicios sociales de salud	11	1.495	14	1.255	-240	-16,1
Otras actividades servicios comun. sociales y personales	9	1.149	21	606	-543	-47,2

* variación muy alta.

(--) no comparable.

Fuente: Cámara de Comercio de Casanare. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Llama la atención que los sectores económicos que presentaron los incrementos más significativos en la inversión fueron, en su orden: transporte, almacenamiento y comunicaciones, \$4.187 millones (85,0%); actividades inmobiliarias, \$3.149 millones (153,6%), y construcción, \$2.490 millones (92,6%), esta última derivada del efecto de la evolución mostrada por la actividad edificadora en la región que agrega las operaciones inmobiliarias con bienes propios o arrendados. Por su parte, los únicos renglones que evidenciaron una disminución anual en la constitución de nuevas sociedades fueron pesca –que en el periodo analizado no mostró movimiento–, servicios sociales de salud y otras actividades.

Por tipo de sociedades, se observó una representatividad de 89,5% en el número de constituidas por acciones, equivalente a 503 sociedades que contabilizaron \$27.586 millones; le siguen en orden de importancia las limitadas, con una participación de 8,5% y un registro de \$1.124 millones y otras (2,0%) con \$127 millones.

2.4.2. Sociedades reformadas. Durante 2011 se realizaron reformas de capital por \$42.525 millones, cifra levemente superior en 0,3% al comportamiento que se observó en 2010, a pesar de que la cantidad de empresas en esta circunstancia pasó de 121 a 181 entre los dos periodos comparados.

Cuadro 2.4.2.1. Casanare. Sociedades reformadas, según sectores económicos 2010 - 2011

Sector económico	Millones de pesos					
	2010		2011		Variación capital	
	Número	Capital	Número	Capital	Absoluta	Porcentual
Total	121	42.377	181	42.525	148	0,3
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura	11	11.453	14	14.706	3.253	28,4
Construcción	35	7.414	71	7.369	-45	-0,6
Actividades inmobiliarias	22	3.370	28	6.474	3.104	92,1
Transporte, almacenamiento, comunicaciones	11	2.076	29	5.265	3.189	153,6
Comercio	17	7.314	24	5.166	-2.148	-29,4
Otras actividades servicios comun. sociales y personales	2	458	1	1.800	1.342	292,7
Explotación de minas y canteras	4	45	2	1.075	1.030	*
Servicios sociales de salud	7	569	2	298	-271	-47,6
Industria manufacturera	5	7.960	5	168	-7.792	-97,9
Hoteles y restaurantes	1	5	4	167	163	*
Suministro de electricidad, gas y agua	1	492	1	36	-456	-92,7
Pesca	1	21	0	0	-21	-100,0
Administración pública, defensa y seguridad social	4	1.200	0	0	-1.200	-100,0

* variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Casanare. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Los mayores capitales reformados corresponden a los sectores de agricultura, ganadería, caza, silvicultura (\$14.706 millones); construcción (\$7.369 millones); actividades inmobiliarias (\$6.474 millones); transporte, almacenamiento y comunicaciones (\$5.265 millones), y comercio (\$5.166 millones), con crecimientos positivos importantes en su mayor parte. No obstante, las actividades que imposibilitaron un mejor resultado del societario regional fueron construcción y comercio; la primera, aunque de manera más leve (-0,6%), continuó con la tendencia negativa de 2010, en tanto que la segunda disminuyó en 29,4%. A su vez, el sector de mayor descapitalización anual fue el de la industria manufacturera, que pasó de \$7.960 millones a \$168 millones.

Por clase de sociedades, las reformadas por acciones no superaron en número a las limitadas pero estuvieron cerca de triplicar el monto de capital inyectado, al cuantificar \$29.642 millones, esto es 69,7% del total. En esta materia, la más alta representación estuvo en cabeza de los sectores de agricultura, actividades inmobiliarias, transporte y construcción.

2.4.3. Sociedades disueltas. En 2011 se generó un desfavorable incremento en la liquidación de sociedades en Casanare, al registrar 404 sociedades por valor de \$5.474 millones, cifra que fue 291,7% superior a la cuantía observada en 2010.

Cuadro 2.4.3.1. Casanare. Sociedades disueltas, según sectores económicos 2010 - 2011

Sector económico	Millones de pesos					
	2010		2011		Variación capital	
	Número	Capital	Número	Capital	Absoluta	Porcentual
Total	44	1.398	404	5.474	4.077	291,7
Actividades inmobiliarias	9	40	111	1.712	1.673	*
Construcción	3	63	103	1.169	1.106	*
Industria manufacturera	4	108	26	629	521	482,2
Comercio	10	476	72	627	151	31,7
Transporte, almacenamiento, comunicaciones	2	1	35	576	575	*
Agricultura, ganadería, caza,	5	437	22	388	-49	-11,2
Explotación de minas y canteras	0	0	3	93	93	(--)
Servicios sociales de salud	5	62	10	85	23	37,7
Otras actividades servicios comun. sociales y personales	5	12	8	71	59	*
Pesca	0	0	2	52	52	(--)
Educación	0	0	4	25	25	(--)
Hoteles y restaurantes	1	200	3	22	-178	-89,0
Suministro electricidad, gas, agua	0	0	1	20	20	(--)
Intermediación financiera	0	0	4	6	6	(--)

* variación muy alta.

(--) no comparable.

Fuente: Cámara de Comercio de Casanare. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Las mayores disoluciones se presentaron en actividades inmobiliarias, con \$1.712 millones, y construcción, con \$1.169 millones, cuyos montos representaron en conjunto 52,6% del total y señalaron las variaciones positivas más reveladoras respecto a la pasada vigencia. A su turno, las actividades asociadas a hoteles y restaurantes, y agricultura, predominaron en cuanto a mostrar caídas interanuales en el guarismo sujeto a liquidación; así, en términos absolutos, decrecieron en \$178 millones y \$49 millones, respectivamente.

De acuerdo con el tipo de sociedad, las limitadas representaron en este caso 80,6% del capital disuelto con \$4.415 millones, correspondientes a 309 entidades, mientras que 13 empresas constituidas por acciones, tasaron en su liquidación solamente \$574 millones, equivalentes a 10,5% del total.

2.4.4. Capital neto suscrito. Con todo ello, la inversión neta al cierre de diciembre de 2011, que obtuvo \$65.887 millones, presentó un crecimiento de 14,1% con respecto a 2010, debido a la ostensible dinámica en la constitución de sociedades y, en menor proporción, a las reformas de capital que, en conjunto, compensaron el efecto del incremento antes anotado en la liquidación de sociedades.

Cuadro 2.4.4.1. Casanare. Inversión neta, según sectores económicos 2010 - 2011

Sector económico	Millones de pesos			
	Capital ^a		Variación capital	
	2010	2011	Absoluta	Porcentual
Total	57.763	65.887	8.124	14,1
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura	12.770	16.259	3.488	27,3
Transporte, almacenamiento, comunicaciones	7.001	13.804	6.802	97,2
Construcción	10.040	11.379	1.340	13,3
Actividades inmobiliarias	5.381	9.962	4.581	85,1
Comercio	8.586	7.194	-1.392	-16,2
Otras actividades servicios comun. sociales y personales	1.595	2.336	740	46,4
Explotación de minas y canteras	220	1.517	1.298	*
Servicios sociales de salud	2.002	1.468	-534	-26,7
Hoteles y restaurantes	493	1.460	967	196,4
Industria manufacturera	7.897	270	-7.627	-96,6
Suministro de electricidad, gas y agua	492	168	-324	-65,9
Educación	38	76	39	102,7
Intermediación financiera	8	28	20	247,5
Administración pública, defensa y seguridad social	1.200	20	-1.180	-98,3
Pesca	41	-52	-93	-227,9

* variación muy alta.

^a Inversión neta = capital constituido + capital reformado - capital disuelto.

Fuente: Cámara de Comercio de Casanare. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos Villavicencio. Banco de la República.

La mayor participación en este balance final, que fue contrario al año precedente, estuvo en cabeza del sector agricultura, ganadería, caza y silvicultura (24,7%); seguido de transporte, almacenamiento y comunicaciones (21,0%); construcción (17,3%), y actividades inmobiliarias (15,1%), todos los cuales alcanzaron crecimientos netos positivos. Al contrario, el comercio y los servicios sociales de salud fueron, entre los más representativos, los que presentaron decrecimientos anuales: 16,2% en el primero y 26,7% en el segundo. En definitiva, las cifras suministradas por la Cámara de Comercio de Casanare dejaron ver que en esta jurisdicción la inversión neta en sociedades durante 2011 fue importante y en franca recuperación frente a lo mostrado un año atrás.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). Durante 2011, las exportaciones no tradicionales en Casanare presentaron un comportamiento favorable al pasar de US\$227 miles en 2010 a US\$750 miles, un crecimiento de US\$523 miles (cuadro 2.5.1.1.).

Durante 2011, el sector industrial experimentó crecimiento en Casanare de 232,2%, los demás sectores no registraron crecimiento. De acuerdo con los registros, por destino las exportaciones fueron dirigidas en su totalidad a Estados Unidos.

Cuadro. 2.5.1.1. Casanare. Exportaciones no tradicionales CIU 2010 - 2011

CIU	Descripción	Valor FOB (miles de dólares)			
		2010	2011	Variación	Participación
	Total	227	750	230,0	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	2	0	-100,0	0,0
01	Agricultura, ganadería y caza	2	0	-100,0	0,0
D	Sector industrial	226	750	232,2	100,0
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	213	750	252,0	100,0
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	13	0	-100,0	0,0

n.c.p. no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

2.5.2. Importaciones (CIF). Con respecto a las importaciones realizadas por Casanare en 2011, los registros muestran un crecimiento de 75% frente a 2010, de US\$120.831 miles pasó a US\$211.509 miles. El sector que explicó el crecimiento fue el industrial y el subsector más representativo fue fabricación de productos metalúrgicos básicos, que pasó de US\$26.009 miles a US\$125.536 miles (cuadro 2.5.2.1.).

Las importaciones efectuadas por el departamento de Casanare en 2011 provinieron principalmente de China (43,7%), Estados Unidos (30,1%), Japón (8,8%), Italia (6,2%) y Alemania (3,9%) (gráfico 2.5.2.1.).

**Cuadro 2.5.2.1. Casanare. Importaciones CIU
2010 - 2011**

CIU	Descripción	Miles de dólares CIF			
		2010	2011	Variación	Participación
	Total	120.831	211.509	75,0	100,0
B	Pesca	4	0	-100,0	0,0
05	Pesca, producción de peces en criaderos y granjas piscícolas	4	0	-100,0	0,0
C	Sector minero	8	142	*	0,1
10	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	8	10	29,6	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	0	131	*	0,1
D	Sector industrial	120.802	211.368	75,0	99,9
15	Productos alimenticios y bebidas	4	31	*	0,0
17	Fabricación de productos textiles	11	1	-87,6	0,0
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0	1	-	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería.	23	8	-63,4	0,0
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	0	3.981	-	1,9
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	1	2	257,3	0,0
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	42	28	-33,7	0,0
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	2.144	3.116	45,3	1,5
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	248	598	141,7	0,3
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	1.074	668	-37,8	0,3
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	62	158	156,4	0,1
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	26.009	125.536	382,7	59,4
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	1.768	2.180	23,3	1,0
29	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.	62.895	47.128	-25,1	22,3
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	464	1.009	117,4	0,5
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos n.c.p.	18.224	12.088	-33,7	5,7

**Cuadro 2.5.2.1. Casanare. Importaciones CIU
2010 - 2011**

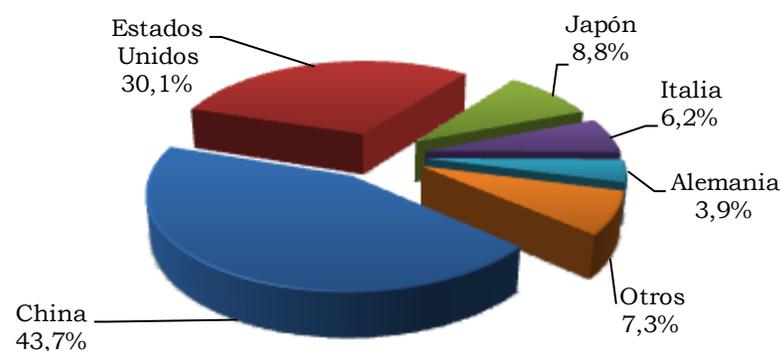
CIU	Descripción	Miles de dólares CIF (continuación)			
		2010	2011	Variación	Participación
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	496	805	62,2	0,4
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	3.882	6.827	75,9	3,2
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	41	1.514	*	0,7
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras n.c.p.	2	19	*	0,0
00	No asignada	17	0	-100,0	0,0

n.c.p. no clasificado previamente.

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Gráfico 2.5.2.1. Casanare. Distribución de importaciones, según país de origen
2011**

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Colocaciones del sistema financiero - operaciones activas. En Casanare, las colocaciones de recursos del sistema financiero continuaron reportando niveles significativos, armonizando de esta forma con el desenvolvimiento nacional. En efecto, al cierre de 2011, la cartera total departamental, según la Superintendencia Financiera de Colombia, se situó en \$786.780 millones, cifra que significó un alza interanual de 25,4%, superior a la obtenida en 2010, cuando el resultado se había expandido a una tasa anual de 16,0%, respecto a 2009.

De hecho, se obtuvieron altos niveles de desembolsos en todas las modalidades de cartera. De esta manera, la línea comercial y la de consumo, que siguen siendo las de mayor volumen de recursos entregados (\$368.798 millones la

primera y \$285.303 millones la segunda), igualmente exhibieron un buen desempeño, al reportar expansiones de 12,0% y 42,0%, en su orden.

**Cuadro 2.6.1.1. Casanare. Cartera del sistema financiero¹
2009 - 2011**

Conceptos	Millones de pesos			
	A diciembre			Variación 2011/2010
	2009	2010	2011	
Total sistema ²	540.819	627.349	786.779	25,4
Créditos de vivienda	33.424	45.208	68.676	51,9
Créditos y <i>leasing</i> de consumo	155.241	200.908	285.303	42,0
Microcréditos	38.971	51.863	64.002	23,4
Créditos y <i>leasing</i> comerciales	313.184	329.371	368.798	12,0

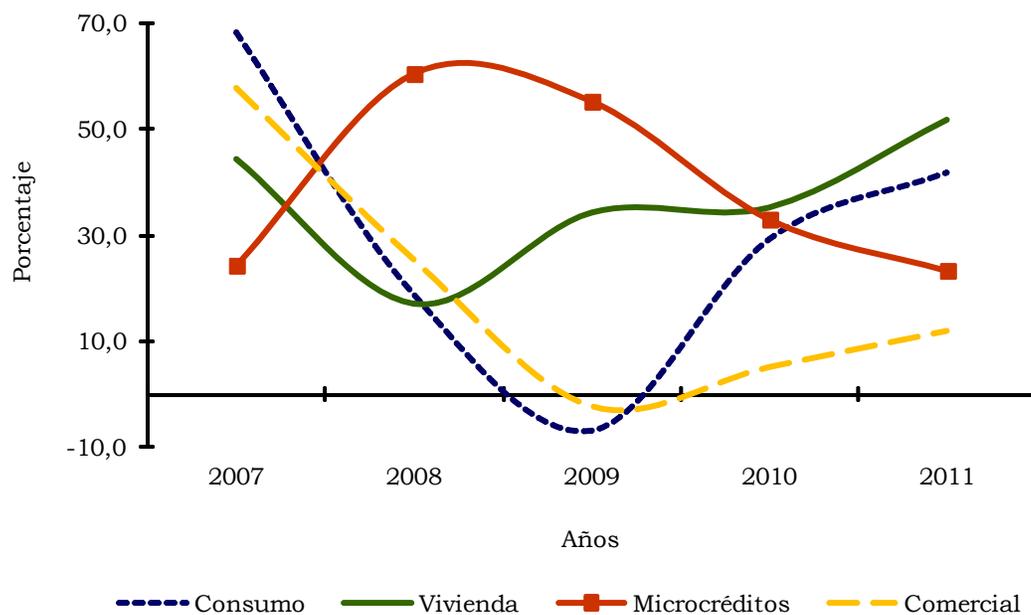
¹ Comprende vigente y vencida.

² Incluye establecimientos bancarios, compañías de financiamiento comercial y cooperativas de carácter financiero.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - información tomada el 3 de abril de 2012.

Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Gráfico 2.6.1.1. Casanare. Variación anual de los saldos de las colocaciones del sistema financiero 2007 - 2011



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 3 de abril de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

De otra parte, la cartera de vivienda y los microcréditos, que en rigor han sido los que menor participación han tenido en la cartera total, registraron también un comportamiento positivo, al crecer 51,9% y 23,4% con relación a 2010 y

revalidar su tendencia ascendente, si se equiparan con los saldos registrados al cierre de 2009 en las dos modalidades. Cabe mencionar la evolución de los créditos hipotecarios, debido a la moderación de las tasas de interés, que involucra todo el sistema, y a las políticas establecidas por el gobierno nacional, mediante la concesión de subsidios, para impulsar el sector de la vivienda.

Al culminar 2011, los recursos colocados por los bancos comerciales concentraron 98,5% del total, al acumular \$774.959 millones, cifra superior en 28,5% respecto al cierre de 2010. A su turno, mientras las compañías de financiamiento comercial elevaron la cartera en 78,3% anual, al cuantificar un mínimo guarismo (\$1.959 millones), las cooperativas financieras presentaron tendencia negativa, al reducir sus recursos en 57,0%, luego de registrar un saldo de \$9.862 millones al cerrar diciembre del año en cuestión. Por último, al observar la cartera departamental por municipios, cerca de 90% del total lo absorben los sistemas financieros de Yopal, Aguazul, Villanueva, Paz de Ariporo y Tauramena, en orden de importancia.

2.6.2. Captaciones del sistema financiero - operaciones pasivas. El total de los depósitos y exigibilidades obtenidas por el sistema financiero de Casanare mostró un retroceso de 3,0%, al pasar de recaudar \$1.515 miles de millones en diciembre de 2010 a \$1.470 miles de millones en 2011. Este resultado es explicado por la disminución de 14,9% en los depósitos en cuenta corriente bancaria, que pasaron de \$762 miles de millones en 2010 a \$648 miles de millones un año después, lo que le significó aminorar su representatividad en las operaciones totales de 50,3% a 44,1%.

Cuadro 2.6.2.1. Casanare. Captaciones del sistema financiero 2009 - 2011

Conceptos	Millones de pesos			
	A diciembre			Variación 2011/2010
	2009	2010	2011	
Total sistema ¹	1.210.218	1.515.190	1.469.880	-3,0
Depósitos en cuenta corriente bancaria	521.836	761.776	648.001	-14,9
Certificados de depósito a término	28.832	27.779	33.308	19,9
Depósitos de ahorro	658.139	723.767	786.444	8,7
Cuentas de ahorro especial	1.393	1.833	2.107	14,9
Otros ²	18	35	20	-44,0

¹ Incluye establecimientos bancarios, compañías de financiamiento comercial y cooperativas de carácter financiero.

² Corresponde a depósitos simples y certificado de ahorro de valor real.

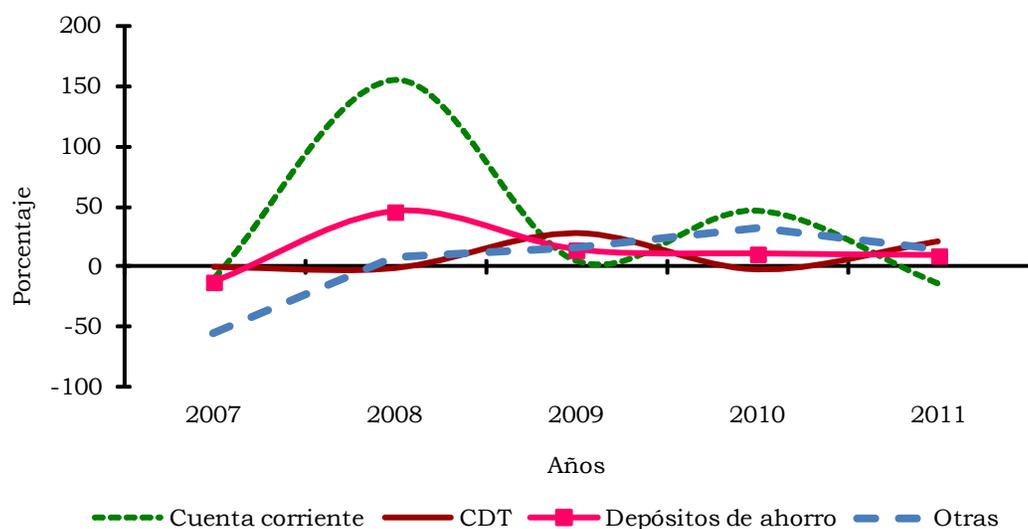
Fuente: www.superfinanciera.gov.co. - Información tomada el 3 de abril de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Por su parte los depósitos de ahorro, que en el periodo estudiado se convirtieron de nuevo en la línea de mayor profundización financiera, al absorber 53,5% del total, crecieron en 8,7%, al pasar de \$724 miles de millones en 2010 a \$786 miles de millones el año siguiente. Los certificados de depósitos a término, que aún no representan un valor importante del total de

recursos captados por el sistema financiero departamental (2,3% en 2011), lograron un crecimiento interanual importante de 19,9% al sumar \$33 miles de millones. Por último, las cuentas de ahorro especial, que tienen como objeto fomentar el ahorro de largo plazo, aumentaron 14,9% respecto al año anterior, aun cuando su nivel de participación permanece sin superar el 0,1%.

En cuanto a las operaciones pasivas, los establecimientos bancarios acapararon 99,6% de la representación departamental, al cifrar \$1.464 miles de millones, en tanto que por municipalidades, 84,0% del sistema financiero departamental se centralizó en Yopal, Aguazul y Tauramena.

Gráfico 2.6.2.1. Casanare. Variación anual de las principales captaciones del sistema financiero 2007 - 2011



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 3 de abril de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

La información correspondiente a la situación fiscal del gobierno central departamental y del gobierno central municipal, que ha venido presentando el Banco de la República, no se divulgará en esta entrega, debido a que actualmente se encuentra en proceso de transición con nueva fuente de información que corresponde al Formulario Único Territorial (FUT).

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. En 2011, los recaudos de impuestos nacionales en la dirección seccional Yopal arrojaron un saldo bastante positivo respecto al obtenido en 2010, ya que alcanzaron un monto de \$167.658 millones (27,0%), cifra que consolidó la tendencia ascendente observada en el periodo 2009 - 2010. Este comportamiento se debió en gran parte al permanente crecimiento del impuesto de retención, que en 2011 alcanzó 22,8% de aumento con relación a 2010, además de seguir siendo el de mayor aporte a los ingresos (57,1%), con \$95.805 millones.

De manera similar, el IVA logró un notorio aumento de 53,5%, frente al valor registrado el año anterior, al captar \$45.525 millones, gracias a la evolución mostrada por el consumo interno, que tiene como fuente las operaciones de mercado que se encuentran gravadas con este impuesto. Un comportamiento más pausado se originó en el impuesto a la renta, cuya variación interanual creció en 12,0%, al acumular durante el año observado \$15.081 millones que comprendieron 9,0% del total.

Cuadro 2.7.3.1. Dirección seccional Yopal. Recaudo de impuestos nacionales, según tipos 2009 - 2011

Impuesto	Millones de pesos				
	Acumulado			Variación	
	2009	2010	2011	2011/2010	
				Absoluta	Porcentual
Total	112.836	132.026	167.658	35.632	27,0
Renta	11.403	13.463	15.081	1.618	12,0
IVA	20.293	29.656	45.525	15.869	53,5
Retención ¹	70.510	77.990	95.805	17.815	22,8
Externos	8.060	8.465	7.351	-1.114	-13,2
Otros ²	2.570	2.452	3.896	1.444	58,9

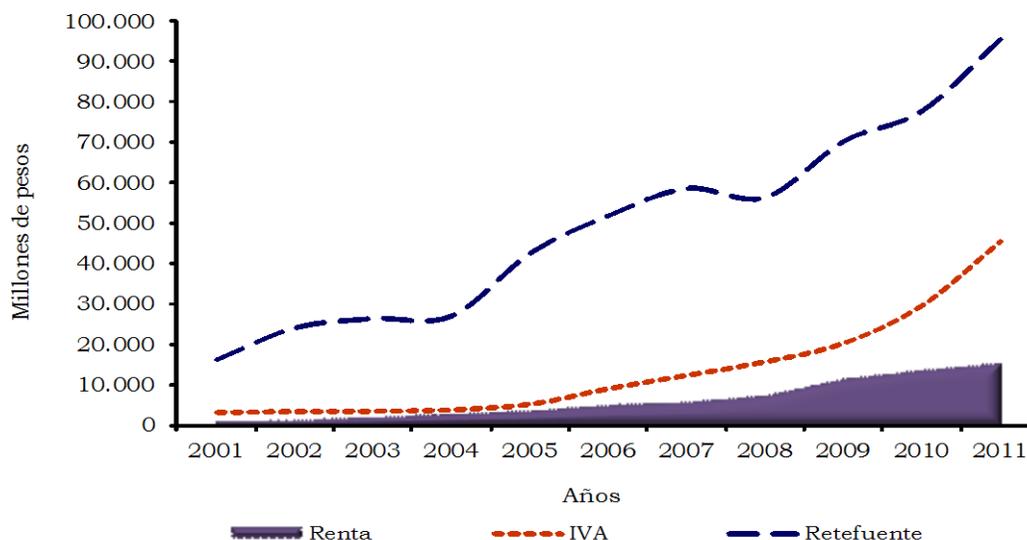
¹ Corresponde a lo recaudado con las declaraciones de retención en la fuente a título de impuesto de timbre nacional, renta e IVA.

² Incluye patrimonio, por clasificar, seguridad democrática y otros.

Fuente: www.dian.gov.co - Información tomada el 7 de febrero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

En contraste, los gravámenes externos, que incluyen arancel, tasa especial aduanera, otros externos e IVA externo, al sumar \$7.351 millones reportaron la única variación negativa en la seccional de la capital de Casanare, con un retroceso anual de 12,9%.

Gráfico 2.7.3.1. Dirección seccional Yopal. Recaudo de los principales impuestos nacionales 2001 - 2011



Fuente: www.dian.gov.co - Información tomada el 7 de febrero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.7.4. Comportamiento de la deuda. El saldo del gobierno central departamental de Casanare al culminar 2011 cifró \$127.026 millones, resultado inferior en 6,5% al de 2010. Durante el periodo se llevaron a cabo amortizaciones a capital por un monto que ascendió a \$40.503 millones y se pagaron intereses por valor de \$9.526 millones, 26,4% superior a lo sufragado en la pasada anualidad.

De manera equivalente, el municipio de Yopal continuó con la tendencia descendente que viene mostrando en el saldo de deuda en los últimos cuatro años. Así, aunque en el periodo observado asumió nuevos compromisos por la suma de \$5.767 millones, presentó una reducción en el saldo de sus obligaciones de 26,6%, al totalizar \$8.485 millones al cierre de 2011. De forma paralela, en el curso del año estudiado esta administración amortizó a capital \$8.843 millones y por concepto de intereses pagó \$771 millones, suma 30,4% inferior a la cancelada en la vigencia anterior.

Cuadro 2.7.4.1. Casanare - Yopal. Movimiento de la deuda pública interna 2007 - 2011

Operación	Millones de pesos					
	2007	2008	2009	2010	2011	Variación 2011/2010
Gobierno central departamental						
Total saldo	58.041	91.825	82.556	135.837	127.026	-6,5
Desembolsos	58.041	36.693	3.300	60.000	31.692	-47,2
Amortizaciones	0	2.910	12.568	6.719	40.503	*
Intereses	2.621	11.180	11.142	7.537	9.526	26,4
Gobierno central municipal						
Total saldo	17.656	15.783	15.141	11.561	8.485	-26,6
Desembolsos	0	1.200	1.201	0	5.767	(--)
Amortizaciones	1.329	3.073	1.843	3.580	8.843	147,0
Intereses	1.453	2.378	1.818	1.108	771	-30,4

* variación muy alta.

(--) no comparable.

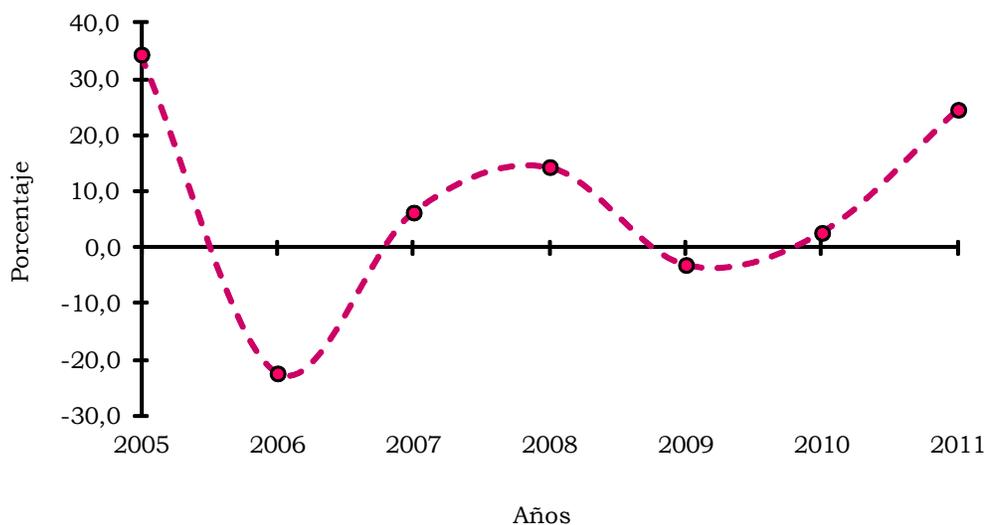
Fuente: Secciones de contabilidad de la alcaldía de Yopal y gobernación de Casanare. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.8. SECTOR REAL

2.8.1. Agricultura. En el acumulado a diciembre de 2011, el saldo de los créditos otorgados por Finagro a nivel nacional sumó \$5.473 miles de millones, expresando un incremento de 30,9% respecto al mismo periodo del año anterior. De este total, más de 50% se centralizó en ocho departamentos, siendo Antioquia el de mayor representatividad con 12,9%, seguido de Valle del Cauca (7,5%), Tolima (6,7%), Santander (6,6%), Cundinamarca (6,5%), Meta (6,0%), Bogotá (5,2%) y Boyacá (5,0%).

Por otra parte, se observó que el fomento agropecuario en Casanare alcanzó en 2011 un importante desarrollo al acumular \$132 miles de millones en 2011, cuantía 24,6% superior a la alcanzada en el mismo periodo de 2010. En este departamento, 70,5% de los recursos se financió con créditos de redescuento y 29,4% con sustitutos; además, por clase de beneficiario, 93,3% del volumen total fue tomado por los medianos y grandes productores quienes presentaron un uso variado, con preeminencia de la compra de animales, siembras, producción, adquisición de maquinaria e infraestructura. Los pequeños productores utilizaron, principalmente, 51,6% de lo obtenido en compra de animales y 27,6% en siembras.

Gráfico 2.8.1.1. Casanare. Variación anual de los créditos otorgados por Finagro 2005 - 2011



Fuente: www.finagro.gov.co - información tomada el 2 de febrero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.8.4. Minería

Producción de petróleo. La producción petrolera colombiana se encuentra diversificada en campos localizados en distintas regiones o espacios geográficos del país; entre otros, los yacimientos de Casabe en Antioquia; Caño Limón en Arauca; Pauto y Rancho Hermoso en Casanare; Rubiales y Quifa en el Meta; además de otros centros de explotación ubicados en Huila, Tolima, Boyacá, Putumayo y Norte de Santander. En Colombia, evidentemente, se ha acentuado la exploración de hidrocarburos, con el fin de asegurar el establecimiento energético en el mediano plazo.

En efecto, a partir de cifras del Ministerio de Minas y Energía, en diciembre de 2011 el país registró una producción promedio de 915.261 barriles por día calendario (bpdc), que representó un incremento de 16,5% si se compara con la media ostentada en 2010, cuando alcanzó los 785.866 bpdc, confirmándose con ello el avance que viene de años atrás, toda vez que un comparativo más distante a comienzos de la década reveló una producción de 687.034 bpdc hacia el año 2000.

Del total de crudo explotado en el país, la mayor participación en el mes referido correspondió a los departamentos de Meta y Casanare, pertenecientes a esta región, que en conjunto representaron 64,8% de la producción nacional, aunque con resultados aislados el uno del otro. Mientras el Meta se erigió como el mayor productor de crudo de Colombia, al absorber 47,3% del total, gracias al auge que viene registrando la explotación de este recurso en los municipios de Puerto Gaitán, Acacias y Castilla La Nueva, el Casanare viene acusando de tiempo atrás el agotamiento natural de sus campos, pese a que la explotación es más dispersa por la participación de un mayor número de

pozos, los cuales alcanzaron, en su mayoría, promedios bajos que no exceden los 3.000 bpd.

**Cuadro 2.8.4.1. Colombia. Producción de petróleo¹
2007 - 2011**

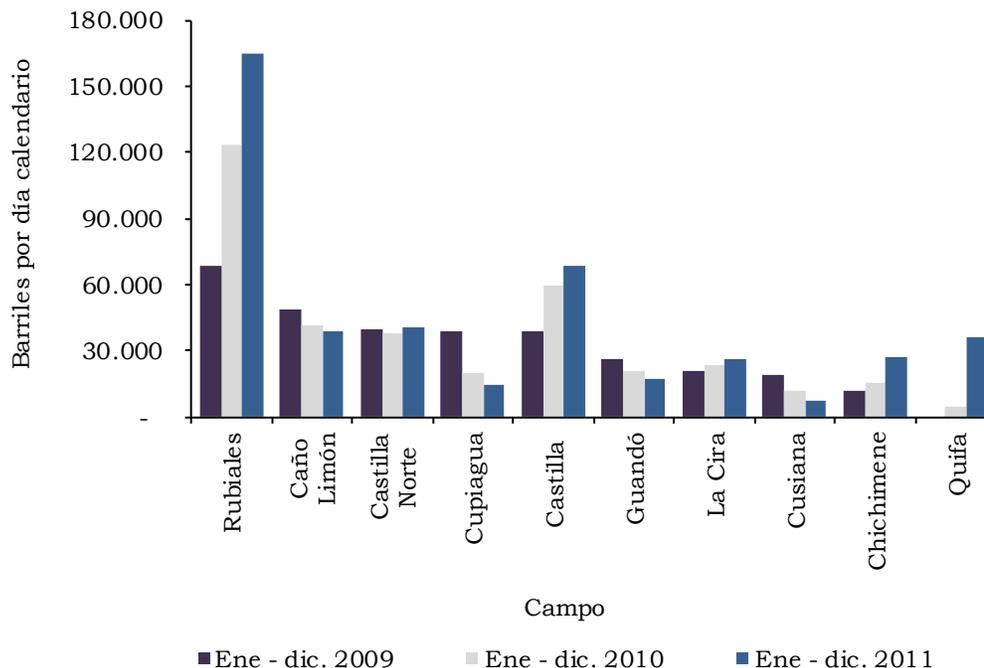
Departamento	Barriles por día calendario				
	2007	2008	2009	2010	2011
Total	531.093	587.658	670.602	785.866	915.261
Meta	119.414	162.885	228.611	335.013	432.818
Casanare	132.206	125.023	124.472	130.209	159.913
Arauca	99.777	98.301	94.740	81.451	72.477
Santander	25.597	34.687	44.787	47.522	51.738
Huila	43.082	43.696	45.058	44.297	41.911
Boyacá	20.069	25.493	27.829	34.031	41.164
Putumayo	13.509	18.640	27.466	35.636	36.770
Tolima	45.524	43.950	41.373	35.938	32.054
Antioquia	11.788	13.704	15.580	18.887	20.604
Bolívar	12.928	13.299	11.886	12.011	14.894
Cesar	3.018	3.162	3.342	3.474	3.758
Norte de Santander	1.165	2.195	2.771	3.427	3.361
Nariño	164	205	193	1.016	893
Cundinamarca	1.399	1.168	1.015	858	902
Cauca	1.421	1.161	1.114	905	839
No definido	0	49	302	636	917
Vichada	32	24	43	526	210
Sucre	0	16	20	29	31
Magdalena	0	0	0	0	7

¹ Producción de petróleo fiscalizada por departamento.

Fuente: Ministerio de Minas y Energía. Dirección de hidrocarburos. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Los principales referentes al culminar 2011 fueron: Rancho Hermoso, que arrojó una producción promedio de 22.035 bpd; Pauto Sur (15.214 bpd) y Cupiagua (14.942 bpd). Con todo, este departamento presentó en 2011 una producción promedio de 159.913 bpd, que significó una participación de 17,5% en el plano nacional.

Gráfico 2.8.4.1. Colombia. Producción de petróleo, según principales campos Enero a diciembre 2009 - 2011



Fuente: www.minminas.gov.co - información tomada el 7 de febrero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Regalías por producción de hidrocarburos. Durante 2011, la mayor actividad minera del país se vio expresada en un monto considerable conferido a las regiones por concepto de regalías por explotación de hidrocarburos. Es decir, los registros estadísticos de la Agencia Nacional de Hidrocarburos (ANH) dejaron ver que las regalías giradas entre enero y diciembre de 2011² a departamentos, municipios, puertos de carga y otros beneficiarios del país sumaron \$7,2 billones, cifra superior en \$2,0 billones, 38,7% superior a la registrada en igual lapso del año precedente.

Por analogía con la producción, los departamentos que más recursos recibieron por este concepto en el periodo señalado fueron Meta y Casanare, que conjuntamente recogieron 27,0% del total nacional con \$1.941 miles de millones. Posteriormente, se distinguieron las tasas de participación al total nacional de Arauca (5,0%), Santander (4,9%), Huila (4,7%) y La Guajira (3,0%), además del avance de “otros beneficiarios” (44,3%), en el que influyeron los giros al Fondo Nacional de Regalías, Fondo Nacional de Pensiones de las Entidades Territoriales (FONPET) y lo atesorado por los municipios puertos de Sucre y Córdoba.

² Corresponden a la liquidación del período comprendido entre noviembre de 2010 y el ajuste tercer trimestre y octubre de 2011.

**Cuadro 2.8.4.2. Colombia. Regalías giradas por producción de hidrocarburos, según beneficiarios
Enero a diciembre 2007 - 2011**

Beneficiarios	Millones de pesos					
	2007	2008	2009	2010	2011	Variación 2011/2010
Total Nacional	4.265.845	4.854.099	3.697.028	5.179.822	7.183.342	38,7
Antioquia	69.970	104.670	59.795	101.354	111.760	10,3
Arauca	242.366	286.019	307.465	282.544	360.451	27,6
Bolívar	52.109	73.626	34.279	42.352	68.494	61,7
Boyacá	84.860	167.371	82.134	115.952	156.582	35,0
Casanare	548.460	783.462	693.460	791.429	601.356	-24,0
Cauca	6.563	8.649	4.091	5.055	6.237	23,4
Cesar	8.658	22.963	25.056	32.666	47.143	44,3
Córdoba	97	56	559	370	279	-24,7
Cundinamarca	8.982	11.001	5.377	6.488	8.702	34,1
Guajira	151.561	164.017	206.358	196.171	218.262	11,3
Huila	274.437	404.235	210.010	267.393	334.597	25,1
Meta	358.024	671.685	486.451	1.005.010	1.339.365	33,3
Nariño	836	2.119	901	6.149	9.100	48,0
Norte de Santander	22.061	34.760	19.990	28.423	28.000	-1,5
Putumayo	57.986	118.019	68.535	133.895	182.837	36,6
Santander	173.459	290.457	206.045	252.904	352.346	39,3
Sucre	965	5.421	8.135	10.028	7.431	-25,9
Tolima	131.199	199.410	108.310	130.487	168.274	29,0
Vichada	0	0	0	1.216	453	-62,7
Otros ¹	2.073.252	1.506.162	1.170.076	1.769.937	3.181.672	79,8

¹ Comprende municipios puertos del departamento de Sucre y Córdoba, puertos de carga, descarga y cabotaje y, otros beneficiarios.

Fuente: www.anh.gov.co - información tomada el 11 de enero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

En particular, al departamento de Casanare le fueron liquidados en el curso de 2011 un total de \$601 miles de millones por este concepto, guarismo que simbolizó 8,4% del compendio del país. Al comparar esta cifra con la observada en 2010 se encuentra una declinación de 24,0% y se percibe una tendencia completamente oscilante durante la serie de los cinco últimos periodos, que se explica por el agotamiento en la producción de grandes y tradicionales yacimientos petroleros como Cusiana y Cupiagua.

En este departamento, la administración central percibió en los doce meses del año estudiado \$293 miles de millones, que correspondieron a 48,8% del total, mientras que, individualmente, las municipalidades casanareñas más favorecidas con estos recursos fueron: Aguazul, con \$79 miles de millones (13,1%); Tauramena, \$59 miles de millones (9,8%); Yopal, \$58 miles de millones (9,6%), y Orocué \$36 miles de millones (6,0%).

Cuadro 2.8.4.3. Casanare. Regalías giradas por producción de hidrocarburos, según municipios y administración central departamental Enero a diciembre 2008 - 2011

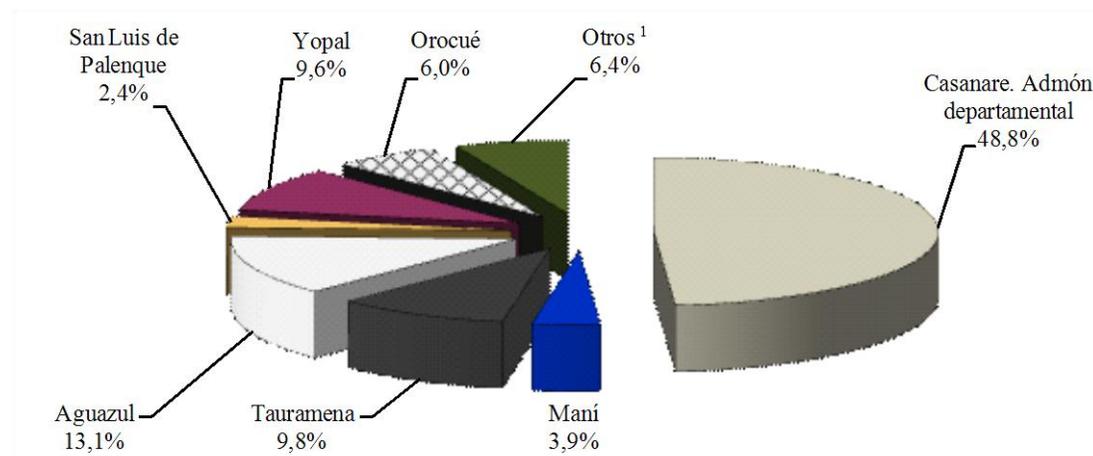
Entidades	Millones de pesos				
	2008	2009	2010	2011	Variación 2011/2010
Total	783.462	693.460	791.429	601.356	-24,0
Administración central	560.404	502.249	567.198	293.386	-48,3
Trinidad	9.327	5.881	7.902	12.526	58,5
Paz de Ariporo	11.764	6.721	11.588	11.253	-2,9
Maní	18.143	10.782	15.875	23.169	45,9
Tauramena	35.890	45.398	42.935	58.950	37,3
Aguazul	48.918	56.426	57.775	78.886	36,5
Nunchía	47	6	17	335	*
San Luis de Palenque	12.616	8.294	10.071	14.481	43,8
Yopal	42.663	32.445	48.616	57.980	19,3
Orocué	42.108	23.654	27.974	35.870	28,2
Monterrey	0	0	257	3.531	*
Pore	1.581	1.604	1.219	6.201	408,5
Villanueva	0	0	0	4.786	(--)

* variación muy alta.

(--) no comparable.

Fuente: www.anh.gov.co - información tomada el 11 de enero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Gráfico 2.8.4.2. Casanare. Participación de la administración central departamental y los municipios en los giros de regalías, por producción de hidrocarburos Enero a diciembre 2011



¹ Comprende los municipios de Trinidad, Paz de Ariporo, Nunchía, Monterrey, Pore y Villanueva.

Fuente: www.anh.gov.co - información tomada el 11 de enero de 2012. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

2.8.5. Sacrificio de ganado. La región de la Orinoquía la integran los departamentos de Arauca, Casanare, Meta y Vichada. Aquí el comportamiento de sacrificio de ganado en 2011 fue de 293.132 cabezas de ganado vacuno, con una participación de 7,5% del total de cabezas de ganado sacrificadas en el

país y un incremento de 20,7% con relación a la registrada en 2010. Así mismo registró una participación de 6,9% del total de la producción de carne en canal nacional y un crecimiento de 21,9% con referencia al registrado en 2010. El total de cabezas de ganado vacuno sacrificado en la región en 2011 fue dedicado al consumo interno (cuadro 2.8.5.1.).

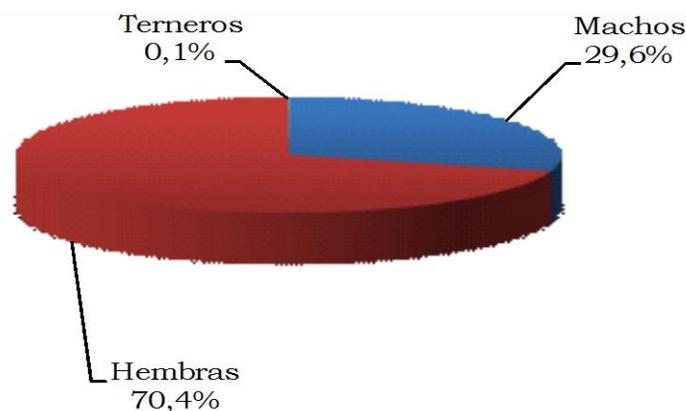
Cuadro 2.8.5.1. Nacional - Orinoquía. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino, según mes 2011

Región	Total		Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	3.900.419	820.984.678	2.310.617	1.507.848	3.889.693	10.726
Orinoquía ¹	293.132	57.055.008	86.631	206.295	293.132	0
Enero	24.870	4.881.273	8.996	15.864	24.870	0
Febrero	22.597	4.484.301	7.454	15.136	22.597	0
Marzo	23.459	4.574.173	7.542	15.902	23.459	0
Abril	22.393	4.262.847	6.312	16.065	22.393	0
Mayo	24.228	4.686.706	7.352	16.856	24.228	0
Junio	25.939	4.997.439	7.680	18.238	25.939	0
Julio	24.492	4.744.917	6.659	17.803	24.492	0
Agosto	25.336	4.975.325	6.130	19.186	25.336	0
Septiembre	24.575	4.826.333	6.933	17.623	24.575	0
Octubre	26.079	5.027.636	7.293	18.786	26.079	0
Noviembre	24.930	4.830.269	7.081	17.826	24.930	0
Diciembre	24.236	4.763.791	7.201	17.010	24.236	0

¹ Corresponde a los departamentos de Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

Gráfico 2.8.5.1. Orinoquía. Participación de sacrificio de ganado vacuno, según tipo 2011



Fuente: DANE.

Los registros establecen que del total de cabezas de ganado vacuno sacrificadas en la región Orinoquía, 29,6% correspondió a machos, 70,4% a hembras y 0,1% a terneros (gráfico 2.8.5.1.).

En cuanto al ganado porcino en la Orinoquía en 2011, se sacrificaron 39.965 cabezas, 887 menos que en 2010, las cuales fueron destinadas en su totalidad al consumo interno (cuadro 2.8.5.2.).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Orinoquía. Sacrificio de ganado porcino, por sexo, según mes 2011

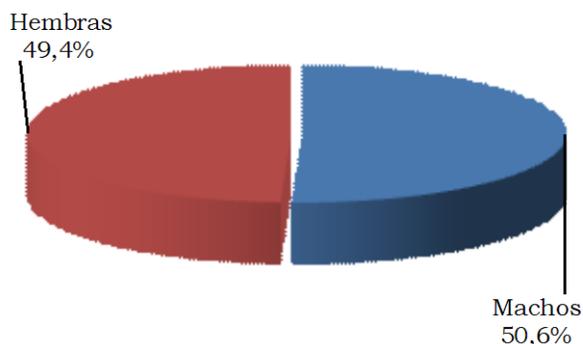
Región	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional	2.718.799	216.234.619	1.568.351	1.150.449
Orinoquía ¹	39.965	2.516.762	20.242	19.724
Enero	2.701	165.233	1.387	1.314
Febrero	2.801	174.351	1.373	1.428
Marzo	3.360	208.499	1.727	1.633
Abril	2.903	175.332	1.565	1.339
Mayo	3.446	219.705	1.865	1.581
Junio	4.221	271.595	2.129	2.093
Julio	3.749	239.508	1.859	1.891
Agosto	3.670	239.874	1.728	1.943
Septiembre	3.168	195.084	1.534	1.634
Octubre	3.141	195.162	1.605	1.536
Noviembre	3.148	203.941	1.608	1.540
Diciembre	3.659	228.480	1.865	1.795

¹ Corresponde a los departamentos de Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

Los registros establecen que del total de cabezas de ganado porcino sacrificadas en la Orinoquía en 2011, 50,6% correspondió a machos y 49,4% a hembras (gráfico 2.8.5.2.).

Gráfico 2.8.5.2. Orinoquía. Participación de sacrificio de ganado porcino, según sexo 2011



Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Licencias de la construcción. Las unidades de construcción aprobadas en 2011 para vivienda en el departamento del Casanare presentaron una disminución frente a las registradas en el año inmediatamente anterior; es decir, de 838 otorgadas en 2010 se pasó a 499 en 2011, un decrecimiento de 40,4%. El mes en el cual se expidió el mayor número fue diciembre con 100 unidades, seguido de enero y marzo con 87 y 69, respectivamente; en cambio, los meses que menos aprobaron fueron agosto y junio con 17 y 22, respectivamente.

Asimismo, se evidenció una disminución muy importante de las unidades aprobadas para la construcción de casas, de 670 expedidas en 2010 se pasó a 362 en 2011 con un decrecimiento de 45,9%. Las unidades de apartamentos decrecieron 18,5% (cuadro 2.8.6.1.).

El 69,1% de unidades licenciadas en 2011 fue destinado a casas no VIS, seguido de apartamentos no VIS con 27,5%; mientras que para apartamentos VIS no se registraron licencias y para casas VIS solamente se licenciaron 3,4% (gráfico 2.8.6.1.).

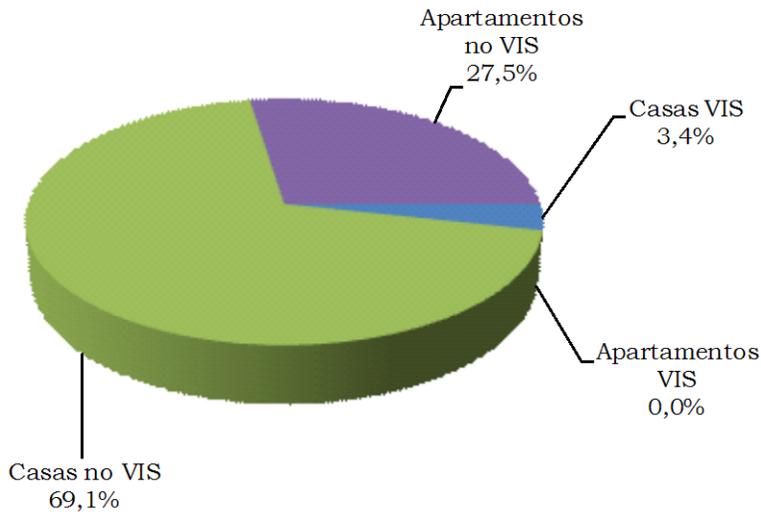
En el plano general, en Casanare en 2011 se aprobaron licencias por un total de 135.631 m², 4.809 m² más que en 2010. Los meses que más metros cuadrados aprobaron fueron: enero con 28.114 m², seguido de noviembre con 21.192 m². Los meses en los cuales se registró menos metros cuadrados aprobados fueron: agosto con 3.877 m², seguidos de febrero y septiembre con 4.551 y 4.552 m², respectivamente (cuadro 2.8.6.2.).

**Cuadro 2.8.6.1. Nacional - Casanare. Total licencias, por tipo de vivienda, en unidades
2010 - 2011**

Región	Total	Casas	Apartamentos	Casas VIS	Apartamentos VIS	Casas no VIS	Apartamentos no VIS
2010							
Nacional	153.903	48.850	105.053	27.007	44.001	21.843	61.052
Casanare	838	670	168	111	1	559	167
Enero	134	121	13	62	0	59	13
Febrero	65	61	4	0	0	61	4
Marzo	81	64	17	1	0	63	17
Abril	62	42	20	1	0	41	20
Mayo	112	86	26	45	1	41	25
Junio	49	46	3	0	0	46	3
Julio	49	41	8	0	0	41	8
Agosto	62	31	31	1	0	30	31
Septiembre	58	47	11	0	0	47	11
Octubre	35	24	11	0	0	24	11
Noviembre	39	34	5	1	0	33	5
Diciembre	92	73	19	0	0	73	19
2011							
Nacional	202.290	50.904	151.386	26.421	59.136	24.483	92.250
Casanare	499	362	137	17	0	345	137
Enero	87	44	43	10	0	34	43
Febrero	20	10	10	1	0	9	10
Marzo	69	69	0	1	0	68	0
Abril	30	27	3	0	0	27	3
Mayo	25	15	10	0	0	15	10
Junio	22	20	2	0	0	20	2
Julio	25	21	4	2	0	19	4
Agosto	17	9	8	0	0	9	8
Septiembre	36	23	13	0	0	23	13
Octubre	24	18	6	0	0	18	6
Noviembre	44	24	20	0	0	24	20
Diciembre	100	82	18	3	0	79	18

Fuente: DANE.

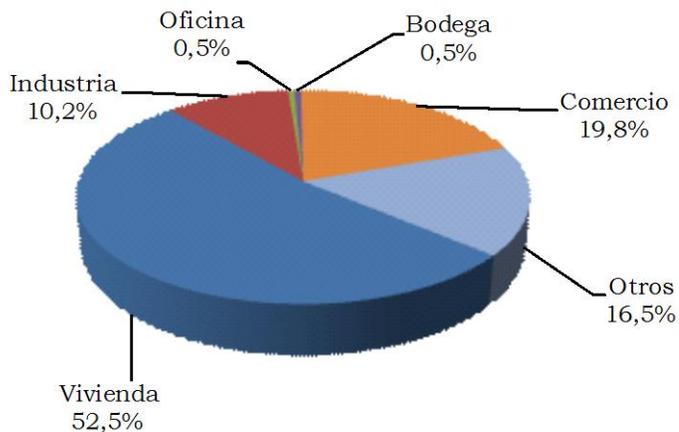
Gráfico 2.8.6.1. Casanare. Licencias, por tipo de vivienda, en unidades 2011



Fuente: DANE.

Para el periodo analizado, las licencias aprobadas en Casanare, según destino, mostraron que 52,5% de los metros cuadrados correspondieron a vivienda, 19,8% fueron aprobados para comercio, 10,2% para industria y 0,5% para oficina y bodega (gráfico 2.8.6.2.).

Gráfico 2.8.6.2. Casanare. Total licencias, según destino, por área 2011



Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.6.2. Nacional - Casanare. Total licencias, según destino y área 2010 - 2011

Región	Total área	Vivienda	Industria	Oficina	Bodega	Metros cuadrados	
						Comercio	Otros
2010							
Nacional	17.733.292	13.534.854	291.361	538.369	260.215	1.150.707	1.957.786
Casanare	130.822	90.470	0	191	81	29.330	10.750
Enero	27.657	10.638	0	0	0	12.383	4.635
Febrero	11.236	8.922	0	0	0	2.161	153
Marzo	11.266	9.853	0	0	81	1.332	0
Abril	9.326	6.696	0	0	0	2.630	0
Mayo	12.507	8.822	0	0	0	2.287	1.398
Junio	7.125	5.529	0	0	0	481	1.115
Julio	10.112	7.143	0	191	0	1.168	1.610
Agosto	9.266	6.589	0	0	0	1.333	1.344
Septiembre	8.375	7.136	0	0	0	1.239	0
Octubre	3.925	3.715	0	0	0	210	0
Noviembre	4.928	4.114	0	0	0	814	0
Diciembre	15.099	11.313	0	0	0	3.292	494
2011							
Nacional	23.746.928	18.750.527	308.516	696.245	436.785	1.894.359	1.660.496
Casanare	135.631	71.190	13.785	698	735	26.812	22.411
Enero	28.114	21.330	0	0	0	1.704	5.080
Febrero	4.551	2.791	0	0	0	1.760	0
Marzo	8.491	7.296	0	0	0	1.195	0
Abril	6.648	4.128	0	0	0	1.453	1.067
Mayo	17.505	3.220	0	0	187	14.098	0
Junio	2.882	2.515	0	0	0	367	0
Julio	11.950	2.661	0	0	0	494	8.795
Agosto	3.877	2.110	0	443	0	1.324	0
Septiembre	4.552	3.785	0	0	0	767	0
Octubre	8.099	2.983	0	0	0	1.084	4.032
Noviembre	21.192	6.282	13.785	0	548	577	0
Diciembre	17.770	12.089	0	255	0	1.989	3.437

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. En el ámbito nacional, durante 2011 se otorgaron créditos para compra de vivienda nueva por valor de \$3.659.448 millones, con un crecimiento de 12,1% con relación al valor de los créditos otorgados en 2010. Así mismo, el valor de los créditos otorgados para la compra de vivienda usada a nivel nacional alcanzó \$3.951.242 millones, con un crecimiento del 25,7% con relación al año anterior.

También se registró un comportamiento creciente en los créditos otorgados para vivienda nueva en el departamento de Casanare, en 2011 alcanzó un valor de \$11.076 millones con un incremento de 24,9% frente a 2010; mientras

que el comportamiento en los créditos otorgados para vivienda nueva en la ciudad de Yopal alcanzó \$6.238 millones con un crecimiento de 10,3% con relación a 2010.

Con referencia al valor de los créditos otorgados para vivienda usada en Casanare, en 2011 se registró un crecimiento de 74,7% con relación a 2010 y se situó en \$29.000 millones. Por su parte, se registró un comportamiento menor en el valor de los créditos otorgados para vivienda usada en la ciudad de Yopal, cuya cuantía alcanzó \$13.549 millones, es decir, un crecimiento de 58,7% con referencia a 2010 (cuadro 2.8.6.3.).

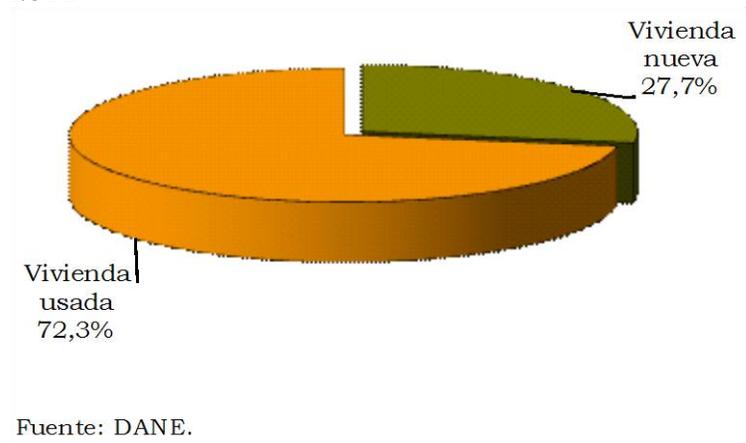
Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Casanare - Yopal. Valor de los créditos entregados, por vivienda nueva y usada 2010 - 2011

Región	Millones de pesos					
	Vivienda nueva			Vivienda usada		
	2010	2011	Variación	2010	2011	Variación
Nacional	3.264.171	3.659.448	12,1	3.143.768	3.951.242	25,7
Casanare	8.868	11.076	24,9	16.599	29.000	74,7
Yopal	5.657	6.238	10,3	8.539	13.549	58,7

Fuente: DANE.

Del valor de los créditos otorgados en Casanare en 2011, 27,7% fue destinado a compra de vivienda nueva y 72,3% a compra de vivienda usada (gráfico 2.8.6.3.).

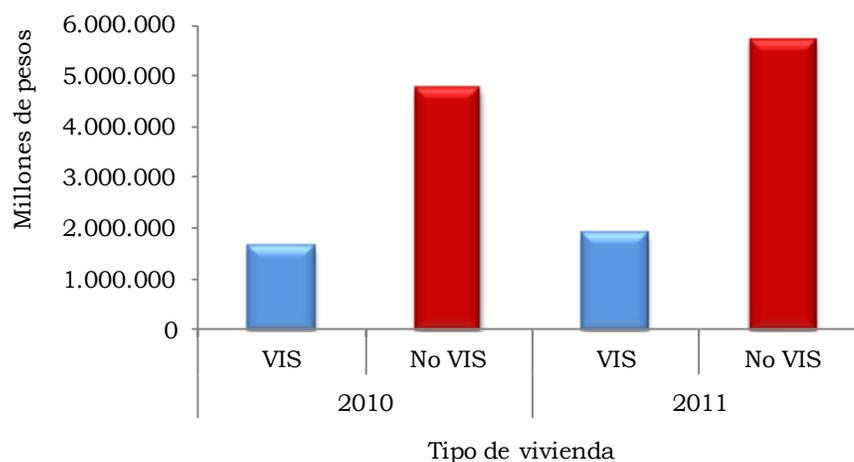
Gráfico 2.8.6.3. Casanare. Créditos otorgados, según vivienda 2011



Fuente: DANE.

Con relación al destino de los créditos otorgados en 2011 en el ámbito nacional se advierte una tendencia de acelerado crecimiento comparado con el comportamiento de 2010. Los registros de 2011 muestran que 25,1% fue destinado a compra de VIS y 74,9% a compra de no VIS (gráfico 2.8.6.4.).

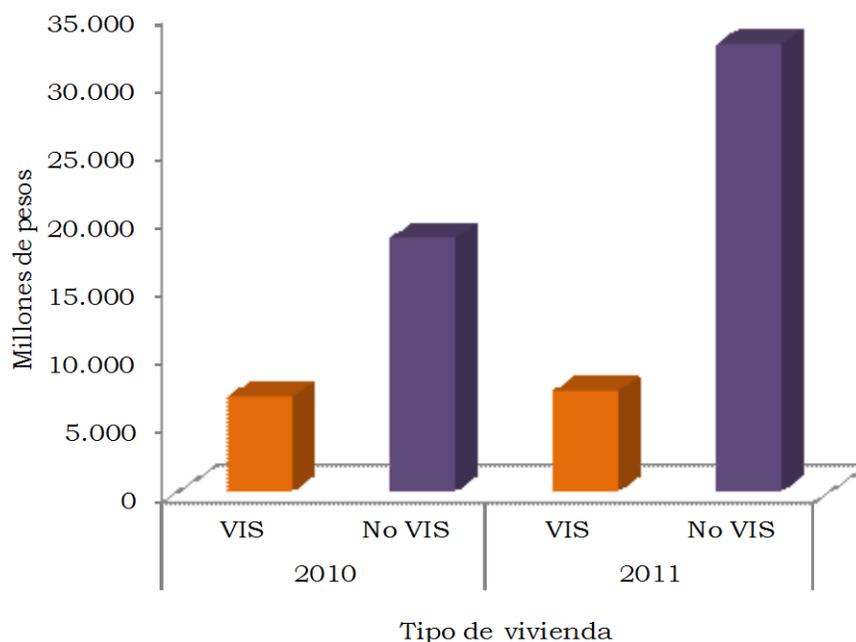
Gráfico 2.8.6.4. Nacional. Créditos para vivienda, según destino 2010 - 2011



Fuente: DANE.

De otro lado, el destino de los créditos otorgados para vivienda en Casanare registró un acelerado crecimiento comparado con los registros de 2010; de \$6.937 millones para compra de vivienda de interés social pasó a \$7.366 millones en 2011. Además, de \$18.530 millones destinados a compra de no VIS en 2010, se pasó a \$32.710 millones en 2011. Las proporciones según destino de créditos fueron: 18,4% con destino a VIS y 81,6% a compra de no VIS (gráfico 2.8.6.5.).

Gráfico 2.8.6.5. Casanare. Créditos para vivienda, según destino 2010 - 2011



Fuente: DANE.

2.8.11. Servicios públicos

Energía eléctrica. Según la información suministrada por la Empresa de Energía del Casanare, el suministro de este servicio en el departamento continuó alcanzando importantes tasas anuales de crecimiento, al totalizar, durante 2011, 233 millones de kW/h, volumen que determinó un incremento de 14,0% frente a lo contabilizado en el curso de 2010 (204 millones de kW/h). Específicamente, el consumo en el municipio capital se ubicó en 132 millones de kW/h, avanzando 19,8% con referencia a lo registrado durante 2010.

Si bien los principales sectores expresaron todos un avance, las demandas que explicaron la progresión fueron las generadas en los segmentos residencial (6,4%) y comercial (23,6%), por tratarse de las más relevantes en cuanto a su contribución al total (74,9%). No obstante, vale la pena destacar el acelerado ascenso del segmento no regulado, que ha crecido notoriamente y ahora contribuye en una excelente proporción (10,0%), al contabilizar 23 millones de kW/h, cerca del doble de lo registrado un año atrás.

Cuadro 2.8.11.1. Casanare - Yopal. Consumo de energía eléctrica, según usos 2008 - 2011

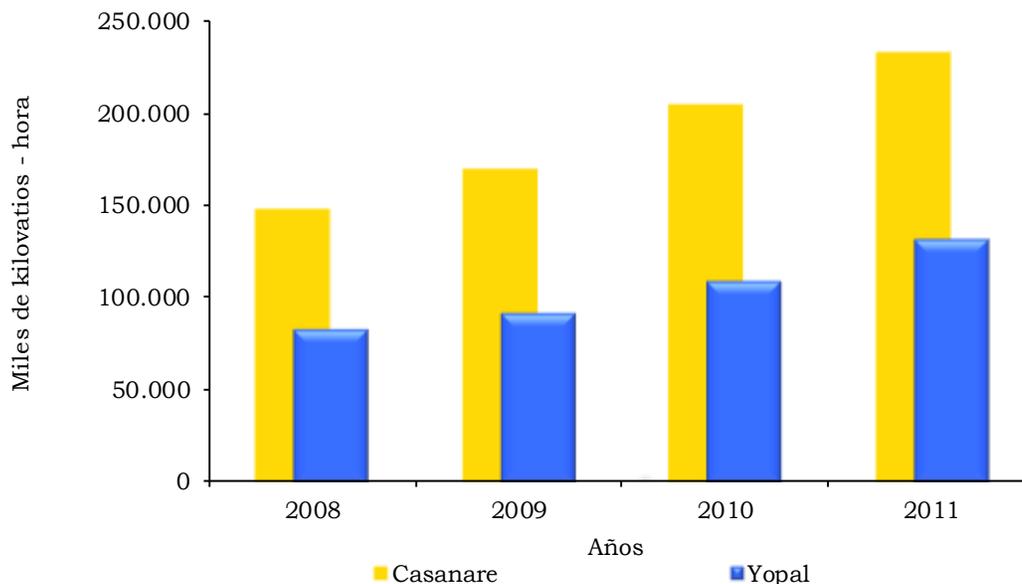
Consumo	Miles de kilovatios hora				Variación 2011/2010
	2008	2009	2010	2011	
Casanare					
Total	149.020	169.984	204.227	232.901	14,0
Residencial	91.066	102.160	119.022	126.679	6,4
Comercial	28.738	32.659	38.668	47.791	23,6
Industrial	7.894	9.217	9.582	10.175	6,2
Oficial	13.750	14.994	19.389	20.249	4,4
Acueducto y alcantarillado	1.553	1.549	1.911	1.871	-2,1
Alumbrado público	4.944	3.527	3.504	2.517	-28,2
Provisional	41	444	506	337	-33,4
No regulado	1.033	5.434	11.645	23.282	99,9
Yopal					
Total	84.099	92.852	110.049	131.830	19,8
Residencial	49.942	54.755	61.925	67.675	9,3
Comercial	18.311	20.120	23.728	29.489	24,3
Industrial	5.291	2.508	5.865	5.321	-9,3
Oficial	9.531	7.480	13.589	13.804	1,6
Acueducto y alcantarillado	625	1.450	477	462	-3,2
Alumbrado público	0	5.188	0	0	(-)
Provisional	41	304	362	337	-6,9
No regulado	358	1.047	4.103	14.742	259,3

(-) sin movimiento.

Fuente: Empresa de Energía del Casanare (Enerca S.A. E.S.P.) Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Entre tanto, los consumos de los sectores industrial y oficial, que prosiguen en aporte, se incrementaron moderadamente en 6,2% y 4,4%, en su orden, y los que denotaron contracción anual fueron los de acueducto y alcantarillado (2,1%), alumbrado público (28,2%) y el provisional (33,4%).

Gráfico 2.8.11.1. Casanare - Yopal. Consumo de energía eléctrica 2008 - 2011



Fuente: Empresa de Energía del Casanare (Enerca S.A. E.S.P.) Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Gas natural. De acuerdo con la información suministrada por la empresa Cusianagas sobre el consumo departamental de gas natural, la venta registró, en el acumulado de los doce meses de 2011, un total de 14.222 miles de m³, lo cual significó una leve desaceleración de 4,5% con relación a la causada en igual lapso del pasado año.

Tal resultado se encuentra estrechamente ligado a la disminución persistente en la demanda de gas natural vehicular, que le significó perder representación al pasar de 40,2% en 2009, cuando sumó 5.884 miles de m³, a 29,5% en 2011, en el que reveló 4.201 miles de m³. La tendencia enunciada fue contrarrestada por el desarrollo de 4,9% del renglón más representativo, el residencial, que causó 48,0% de la demanda al medir 6.830 miles de m³, equiparado en su desempeño por el segmento comercial que creció 12,9%.

Por otro lado, el número de suscriptores mostró un comportamiento inverso al del consumo, al aumentar el registro en 2.538 matrículas, 6,9% más que los abonos del año precedente, sustentado fundamentalmente por la mayor cobertura inscrita en el uso residencial, que constituyó 96,8% del total.

Cuadro 2.8.11.2. Casanare. Consumo de gas natural y número de suscriptores, según usos 2009 - 2011

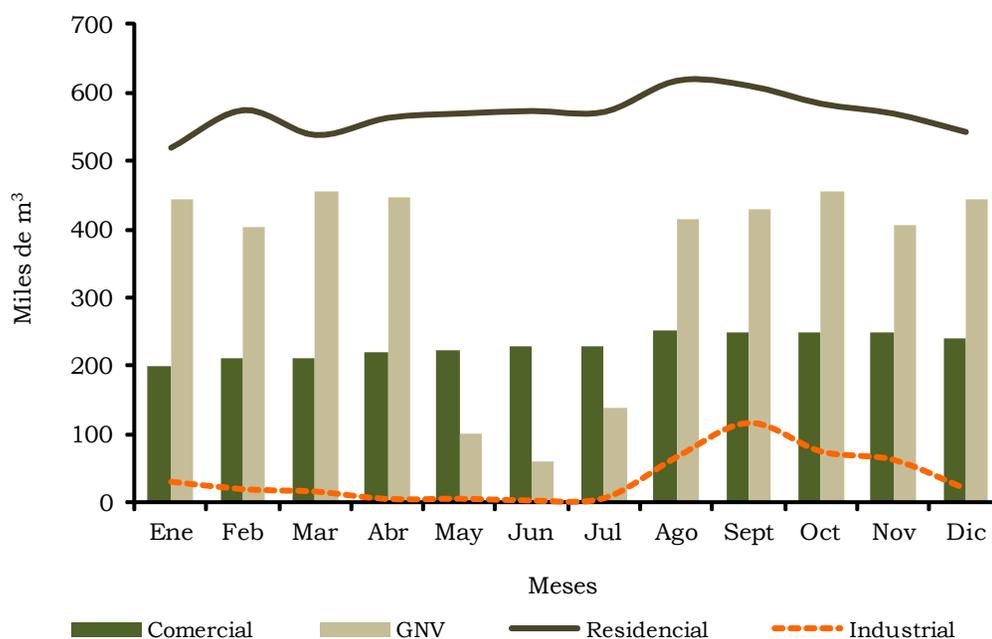
Usos	2009	2010	2011	Variación 2011/2010
Número de suscriptores ¹				
Total	34.650	37.013	39.551	6,9
Residencial	33.646	35.868	38.297	6,8
Comercial	993	1.133	1.242	9,6
Industrial	5	6	6	(-)
GNV	6	6	6	(-)
Ventas (miles de metros cúbicos)				
Total	14.640	14.887	14.222	-4,5
Residencial	6.208	6.512	6.830	4,9
Comercial	2.146	2.446	2.761	12,9
Industrial	402	473	430	-9,0
GNV	5.884	5.457	4.201	-23,0

(-) sin movimiento.

¹ Al cierre del período.

Fuente: Cusianagas S.A. E.S.P. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Gráfico 2.8.11.2. Casanare. Consumo de gas natural, por usos, según meses Enero a diciembre 2011



Fuente: Cusianagas S.A. E.S.P. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Agua potable. Según estadísticas facilitadas por la Empresa de Acueducto y Alcantarillado de Yopal (EAAY), el consumo de agua potable en esta ciudad registró en 2011 un total de 5,7 millones de m³, lo que notificó un declive de 6,6% frente al volumen generado en 2010. Dicho comportamiento difiere de la progresión expuesta en los tres años que precedieron esta vigencia y se encontró influenciado por la disminución observada en el uso residencial (4,6%), dado su aporte mayoritario al consolidado general, que rodeó 84,0%. Al interior, es significativo el retroceso evidenciado en los estratos 2 y 3, que se aproximó a 6,0%, puesto que en conjunto comprenden 78,2% de la demanda domiciliaria. A su vez, fue más diciente la caída registrada en el consumo de los otros dos sectores: 37,7% en el oficial y 11,2% en el comercial; sin embargo, su representatividad es bastante menor respecto al total.

Por otra parte, al rematar el año 2011 la EAAY contó con 25.825 suscriptores al servicio de acueducto, cifra que significó una mínima extensión en la cobertura de 0,3% frente al número reportado en igual momento de 2010. Sin embargo, por la circunstancia descrita anteriormente, la evolución del consumo promedio pasó de 237,2 m³ a 221,0 m³ por usuario entre 2010 y 2011.

Cuadro 2.8.11.3. Yopal. Consumo de agua, según usos 2008 - 2011

Usos	2008	2009	2010	2011	Variación 11/10
Consumo (Miles de metros cúbicos)					
Total	5.608	5.987	6.110	5.707	-6,6
Residencial	4.628	4.942	5.052	4.821	-4,6
Oficial	232	247	205	128	-37,7
Comercial	748	799	853	758	-11,2
Numero de suscriptores ¹					
Total	23.058	24.348	25.758	25.825	0,3
Residencial	21.289	22.450	23.700	23.907	0,9
Oficial	99	109	116	103	-11,2
Comercial	1.670	1.789	1.942	1.815	-6,5

¹ Al cierre del período.

Fuente: Empresa de Acueducto y Alcantarillado de Yopal. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

3. DINÁMICA DEL COMERCIO EXTERIOR DE LA REGIÓN SURORIENTE DURANTE EL PERIODO 2000 - 2011

Por: Centro Regional de Estudios Económicos,
Villavicencio. Banco de la República*

RESUMEN

La revisión del comercio exterior de la región Suroriente³ durante el periodo 2000 - 2011, analizado en este documento, refleja una participación casi que imperceptible en el plano nacional, tanto de las exportaciones (sin incluir petróleo) como de las importaciones, aunque estas últimas tuvieron un mayor grado de incidencia en la región. Independientemente del sector minero representado en la explotación de petróleo, en donde Meta y Casanare marchan a la vanguardia, esta zona del país siempre se ha distinguido por su vocación agrícola y ganadera, con una actividad industrial incipiente y escasa generación de valor agregado, lo que ha redundado en una presencia mínima de los productos no tradicionales en los mercados internacionales, dejando entrever, en cierta medida, las limitantes de la región que se podrían relacionar con la aún baja dimensión empresarial de los departamentos que la conforman.

Lo anterior se corrobora con algunos indicadores aplicados, de cuyos resultados se deduce que estos departamentos muestran sus economías muy cerradas, con lo cual se ubican entre los últimos en el país, aunque entre sí, hay diferencias marcadas en Meta y Casanare, respecto de Amazonas, Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

Palabras claves: comercio exterior, agricultura, petróleo, suroriente.

Clasificación JEL: F10, Q1, L71

3.1. INTRODUCCIÓN

Con la globalización y la transferencia de nuevas tecnologías, varias economías en el mundo lograron crecimientos en su producción durante las últimas décadas, impulsados fundamentalmente por el comercio exterior⁴. Esta situación muestra la trascendencia del comercio internacional en el crecimiento económico de un país y de ahí la importancia de su análisis y permanente monitoreo para identificar oportunidades y amenazas. En Colombia cobra mayor importancia si se concretan los tratados de libre

* Los resultados, opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva de los autores y no comprometen al Banco de la República ni a su Junta Directiva.

³ La Región Suroriente se denomina para efectos de la división del Banco de la República y comprende los departamentos de Meta, Casanare, Amazonas, Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

⁴ Varios estudios empíricos corroboran esta afirmación, entre ellos los de: McKinnon (1964), Balassa (1971), Little (1971); Bhagwati (1978); Krueger (1978); Helpman y Krugman (1985), Grossman y Helpman (1991) y Ahumada y Sanguinetti (1995)

comercio actualmente en proceso de negociación con diferentes países, en especial los asiáticos, pertenecientes a uno de los mayores focos de crecimiento económico global.

Teóricamente la importancia del comercio exterior es explicada desde el punto de vista de McKinnon (1964), al considerar las exportaciones como base del intercambio e incremento de las importaciones de bienes de capital e intermedios, estímulo directo para el crecimiento del producto y aumento de la productividad a partir de la tecnología. Por su parte, Hirschman (1958) va mucho más allá, al señalar que “los países tienden a desarrollar *ventajas comparativas* en los artículos que importan”; en este caso, dichas “ventajas comparativas” se refieren a la decisión de un país de producir una mercancía en lugar de otra.

Si bien, el comercio internacional ha sido ampliamente analizado por la evidencia empírica para el contexto país, poco se ha explorado del tema al interior de las regiones en los países. En Colombia algunos documentos han investigado relaciones de convergencia regional⁵ a partir del comportamiento del comercio internacional y relaciones causales con el crecimiento económico departamental (Escobar y Romero, 2004; Alonso y Rincón, 2005; Alonso y Patiño, 2007; Gómez, 2006; Collazos y Rosero, 2010). No obstante, aún existe un vacío en la exploración del comercio exterior en los departamentos, su participación e importancia sectorial y especialización dentro del contexto nacional, por lo que el presente artículo pretende aportar información pertinente para la región Suroriente durante el periodo 2000 a 2011⁶, a través de estadísticas descriptivas e indicadores de dinámica comercial.

El análisis se encuentra organizado en seis secciones. Una primera, que se desarrolla a continuación de la introducción en la que se presenta brevemente el marco teórico, en la segunda se analiza la importancia del comercio externo departamental en el contexto nacional y en la tercera la oferta exportable del departamento, así como el eje central de los tradicionales mercados de destino. En la cuarta sección se resaltan las importaciones y su origen, en la quinta se presentan algunos indicadores, especialmente los de apertura comercial; y finalmente los comentarios.

3.2. MARCO TEÓRICO

Por tradición, Colombia ha mantenido una concentración geográfica del comercio exterior asociada al sector primario y a la actividad industrial especializada, ligada en su mayoría en el centro del país para atender fundamentalmente la demanda interna. Esta configuración económica posee la desventaja de conservar una amplia distancia hacia los puertos marítimos, eje por donde se moviliza gran parte del comercio exterior del país. Desde el punto

⁵ Según Gómez (2006), la convergencia económica –si las economías son similares– es el crecimiento más rápido de las regiones pobres comparadas con el de las ricas debido a los rendimientos decrecientes del capital; pero, si son heterogéneas, la convergencia sería la tendencia de una economía a su propio equilibrio.

⁶ A partir de 2005, las exportaciones de café que el DANE reportaba como un departamento adicional, lo incluye dentro de las exportaciones totales de cada departamento.

de vista de Sachs, Gallup y Mellinger (1999) este esquema afectaría la competitividad de un país en los mercados internacionales, dado que el potencial de desarrollo de una región se encuentra inversamente asociado con la distancia a sus costas, donde los costos de transporte son más bajos y existen economías de aglomeración.

Al respecto de la nueva geografía económica, Ohlin (1933, citado por Krugman, 2001), plantea que la teoría del comercio internacional no es más que la teoría de la localización, y que la primera se ha visto desligada de la segunda en forma persistente. Es evidente a la luz de la mayoría de las teorías plasmadas en la literatura, que el comercio internacional desempeña un rol fundamental en el crecimiento del producto de un país, específicamente por las relaciones causales entre localización y ampliación de la oferta exportable. Por una parte, se establece que el comercio exterior impulsa el crecimiento económico, especialmente las exportaciones (McKinnon, 1964; Bhagwati, 1978; Grossman, 1991); y otra corriente declara que es el crecimiento económico el que impulsa en una segunda instancia al comercio exterior (Kaldor, 1967; Panas, 2002).

Por otro lado, Lawrence y Weinstein (1999) encuentran que países con un rápido incremento en sus exportaciones aceleran sus importaciones, de modo que la relación entre ventas externas y crecimiento podría asociarse con una conexión entre importaciones y aumento del producto. En efecto, las exportaciones generan un intercambio que permite incrementar los niveles de importaciones de bienes de capital y de bienes intermedios, lo cual a la vez estimula el crecimiento del producto, aumentando la formación de capital, la productividad por medio de la tecnología y el conocimiento incorporados en la maquinaria y equipo desarrollados por países avanzados (McKinnon, 1964). En contraste, Hirschman (1958) encontró que el papel que desempeñan las importaciones en el despliegue de las exportaciones, va mucho más allá de ser la materia prima y la maquinaria que impulsan las actividades productivas de exportación, también preparan el camino para el siguiente paso al desarrollo: los eslabonamientos⁷ hacia atrás o hacia adelante.

Como se mencionó en la introducción, la evidencia internacional sobre la importancia del comercio exterior presenta muchas variantes, la mayoría relacionadas con el desempeño económico de un país, pero al parecer existen pocos estudios que hayan indagado sobre el comercio internacional y sus respectivas vinculaciones con departamentos específicos de un país. Por ello, además del análisis descriptivo de la información de comercio exterior desarrollado en este estudio, se aplicaron algunos indicadores de dinámica comercial, con el fin de analizar y enmarcar el esquema particular de comercio exterior de la región Suroriente. Estos indicadores fueron tomados también de algunos estudios publicados por la evidencia internacional con el objetivo de mejorar el análisis del patrón de comercio del departamento, así como su

⁷ El concepto de “eslabonamiento productivo” en Hirschman (1961), se refiere al conjunto de fuerzas que generan inversiones, y que se accionan cuando la capacidad productiva de los sectores que producen insumos para un sector, y/o que utilizan los productos es insuficiente o inexistente. La presencia de eslabonamientos se asocia con las interdependencias o relaciones tecnoproductivas (complementariedades), cuya importancia económica radica en sus efectos positivos sobre la capacidad para estimular la inversión, el crecimiento y el fortalecimiento productivo (Hirschman, 1961).

dinamismo comercial, teniendo en cuenta los diversos tipos de empresas y sectores involucrados en el comercio internacional (Duran y Álvarez, 2008). Algunos de los indicadores desarrollados y analizados a partir de los datos de comercio disponibles fueron: La participación de las exportaciones, importaciones y comercio exterior en su conjunto respecto al PIB regional y la distribución per cápita de las mismas variables.

3.3. COMERCIO EXTERIOR DE LA REGIÓN SURORIENTE

3.3.1. Consideraciones generales. La región de los Llanos Orientales se distingue en la actualidad como una de las zonas del país con mayor potencial de desarrollo, gracias a la importancia en especial del sector minero, representado en la explotación de petróleo, básicamente en Meta y Casanare, departamentos en los que también se identifican como fuertes las actividades agrícolas, mientras la base económica de los que en adelante se denominarán “Otros departamentos”⁸, se sustenta en la agricultura de pequeña producción, pesca y ganadería.

Cuadro 3.3.1.1. Colombia – Región Suroriental. Producto interno bruto, exportaciones no tradicionales e importaciones totales 2000 - 2011

Año	PIB			Exportaciones			Importaciones		
	Millones de US\$ ¹			Miles US\$ FOB			Miles US\$ CIF		
	Colombia	Región ²	Part.	Colombia	Región ²	Part.	Colombia	Región ²	Part.
2000	99.899	5.532	5,5	6.211.276	1.880	0,0	11.757.004	55.490	0,5
2001	98.205	4.799	4,9	6.848.747	1.504	0,0	12.820.670	71.184	0,6
2002	97.818	4.416	4,5	6.665.973	1.338	0,0	12.695.461	57.869	0,5
2003	94.646	4.418	4,7	7.097.699	3.326	0,0	13.881.703	55.758	0,4
2004	117.188	5.172	4,4	9.108.924	11.460	0,1	16.764.168	30.626	0,2
2005	146.570	6.628	4,5	10.824.849	2.719	0,0	21.204.164	57.192	0,3
2006	162.808	7.409	4,6	12.581.468	1.891	0,0	26.162.440	67.661	0,3
2007	207.411	8.779	4,2	15.784.291	7.457	0,0	32.897.045	74.221	0,2
2008	244.163	12.748	5,2	17.623.072	80.376	0,5	39.668.841	57.580	0,1
2009	234.035	12.094	5,2	14.900.476	5.442	0,0	32.897.672	114.258	0,3
2010p	286.501	17.876	6,2	14.468.367	1.586	0,0	40.682.699	230.797	0,6
2011pr	333.155	n.d.		17.167.838	12.259	0,1	54.674.822	392.498	0,7

p cifras provisionales.

pr cifras preliminares.

nd no disponible.

¹ La conversión de pesos corrientes a dólares del PIB, se realizó con base en la tasa representativa del mercado (TRM) promedio anual.

² Comprende los departamentos de Meta, Casanare, Amazonas, Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

⁸ Comprende los departamentos de Amazonas, Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

No obstante, la actividad industrial tanto en los primeros como en el segundo grupo fue incipiente y con muy poca generación de valor agregado, lo que ha redundado en una presencia mínima de los productos no tradicionales⁹ en los mercados internacionales.

En general, las exportaciones no tradicionales que obedecen en esencia a bienes básicamente primarios, y con poca transformación, crecieron a un promedio anual de 18,6% entre 2000 y 2011, mientras las importaciones en igual lapso lo hicieron en un 19,5%, con montos muy bajos a lo largo del periodo de estudio, que a la postre redundaron en participaciones mínimas con relación al total del país de tan solo 0,08% en exportaciones no tradicionales y 0,42% en importaciones¹⁰. Acorde con lo anterior, la participación del comercio exterior de esta región (sin incluir petróleo) respecto de su PIB, ha sido poco significativa, al señalar un promedio anual de 1,11%, hasta 2010, último dato disponible.

3.4. EXPORTACIONES

3.4.1. Exportaciones no tradicionales. Contexto regional. El análisis de la composición de las exportaciones no tradicionales, a partir de la Clasificación Internacional Industrial Uniforme (CIIU), muestra diferencias marcadas entre los departamentos que conforman la región y sus renglones comercializables, cuyas ventas han estado supeditadas a lo largo de los años a unos cuantos bienes transables que involucran un alto componente agrícola, con montos que en algunos casos son poco o nada perceptibles si se comparan con el total nacional. De esta manera, la evolución de estas en la región ha sido en extremo irregular (cuadro 3.3.1.1.), con valores que, exceptuando los años 2004, 2008 y 2011, no superaron los US\$8 millones y en la generalidad de los casos no sobrepasaron los US\$2 millones.

3.4.2. Exportaciones no tradicionales del Meta. En este departamento las exportaciones no tradicionales registraron una participación mínima como proporción de su PIB, señalando leves cambios en 2003 (0,11%), 2007 (0,12%) y 2008 (0,17%), mientras la clasificación por grupos mostró algunos renglones que sobresalieron, sin que su comportamiento haya sido homogéneo a lo largo del periodo. Cabe destacar el año 2008 que tuvo ventas que alcanzaron los US\$12.830 miles, guarismo no superado en toda la serie, y que correspondió en esencia a ventas de cortes finos de lomo y carne en canal, cuyo destino principal fue el mercado de Venezuela.

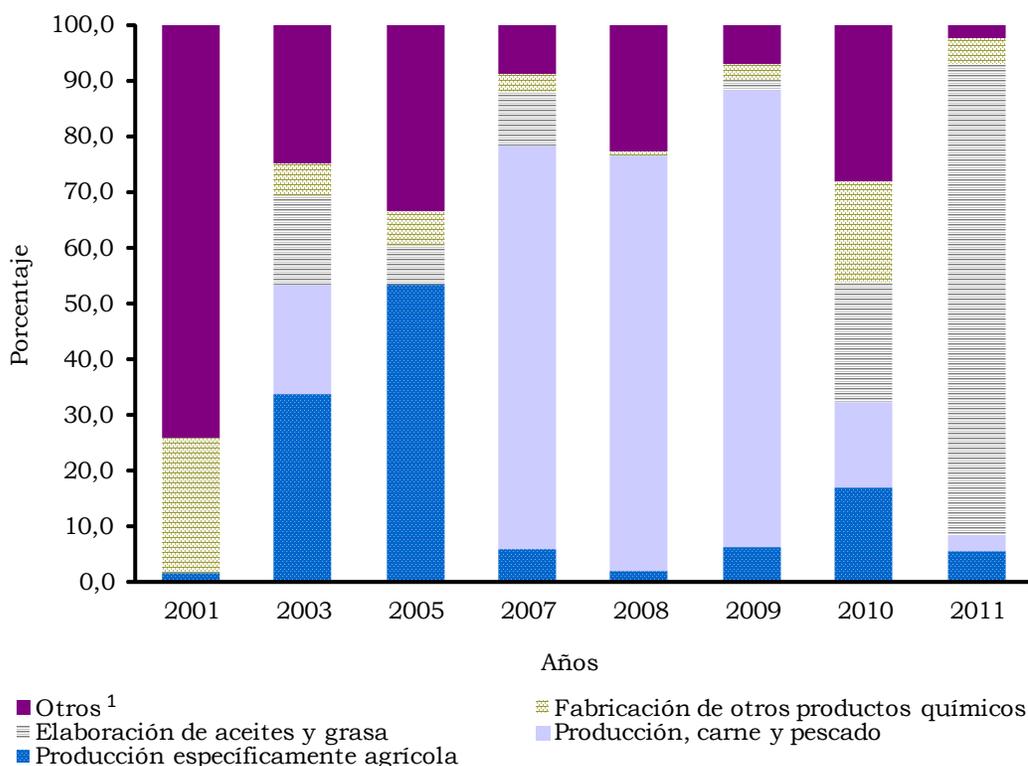
Entre 2009 y 2010 el panorama cambió de manera notable, debido al cierre del mercado venezolano por dificultades políticas entre los dos países, que motivaron a las autoridades venezolanas durante el segundo semestre de 2009 a tomar medidas concretas para sustituir el comercio con Colombia (Esguerra

⁹ Si bien en la región se identifica a los departamentos de Meta y Casanare como ejes de la explotación petrolera en el país, con ventas significativas a diversos mercados internacionales, su análisis no es objeto directo de este informe, aunque se realizará un comentario general, en virtud también de la no disponibilidad de una serie estadística.

¹⁰ Para este informe se utilizó el promedio geométrico en variaciones y participaciones.

et al., 2009, p. 9), lo que afectó la comercialización de muchos productos, y algunos del Meta, como la carne bovina. Pese a esto, en 2011 se registró un repunte en las exportaciones de este departamento, al cifrar US\$9.476 miles, apalancadas en especial por la comercialización de aceite de palma, que significó 84,5% del total exportado en ese año, mientras que 15,5% restante comprendió la venta de otras líneas como: peces ornamentales, elementos relacionados con la exploración y explotación de petróleo crudo y gas natural, y algunos productos químicos.

Gráfico 3.4.2.1. Meta. Exportaciones no tradicionales. Participación del valor de las principales actividades sobre el total departamental 2001 - 2011



¹ Comprende actividades de impresión, actividades de edición, fabricación de sustancias químicas básicas y otros.

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

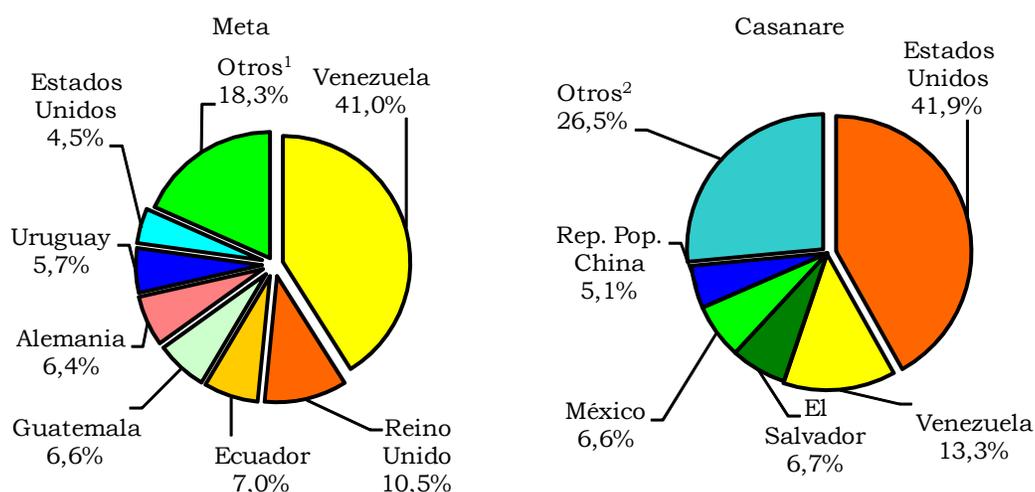
3.4.3. Exportaciones no tradicionales de Casanare. Entre 2000 y 2011, este departamento registró ventas mínimas hacia el exterior, cuyos montos fueron insignificantes si se toman como proporción de su PIB; las participaciones más altas se dieron en 2000 (0,03%) y 2004 (0,07%), explicadas por algunos renglones relacionados con la exploración y explotación de petróleo (aparatos para el cuidado y conservación de oleoductos, máquinas de sondeo y perforación, brocas diamantadas, entre otros). En la actividad agrícola cobró relevancia en alguna medida, la venta de aceite de palma hacia Venezuela que figuró únicamente en 2007.

3.4.4. Exportaciones no tradicionales “Otros departamentos”. Respecto al total exportado por la región Suroriente, y como proporción del PIB del grupo, estos departamentos lograron en conjunto una participación promedio anual durante el periodo, de 28,5%. Además registraron sus mejores guarismos en 2004 (2,33%) y 2008 (9,65%), apoyados por el departamento de Amazonas, que en esos años, consolidó ventas por valor de US\$6.925 miles y US\$66.316 miles, en su orden, atribuidos en el primero, al rubro de “fabricación de aparatos e instrumentos médicos y aparatos para medir”, y en el segundo año, a varios bienes no típicos, como: aparatos de radar, fosfatos de calcio, vacunas anti-aftosa, libros, folletos e impresos, y motores de émbolo, además de cortes finos de carne (comercializados hacia Venezuela), y bananos y plátanos frescos (hacia Estados Unidos).

A este grupo se sumó el departamento del Vichada que, si bien mostró a lo largo del periodo un desempeño pobre en ventas hacia el exterior, repuntó en 2011 con un total de US\$1.982 miles, que superó lo vendido entre 2000 y 2010, gracias a la comercialización de tungsteno (wolframio) hacia Luxemburgo.

3.4.5. Exportaciones no tradicionales, principales países destino. Las exportaciones no tradicionales de la región Suroriente, entre 2000 y 2011, se destinaron a diversos mercados en el mundo, pese a no ser cuantiosas. Venezuela fue el principal mercado de los productos metenses a lo largo del periodo en mención, al totalizar US\$17.257 miles, lo que representó 41,0% de la suma total de países, seguido de Reino Unido con US\$4.433 miles (10,5%), Ecuador con US\$2.928 miles (7,0%) y Guatemala, US\$2.756 miles (6,6%).

Gráfico 3.4.5.1. Meta - Casanare. Exportaciones no tradicionales, según principales países de destino 2001 - 2011



¹ Comprende Costa Rica, Honduras, Panamá, Perú, Tailandia y otros.

² Incluye Chile, Ecuador, Panamá, Reino Unido, Singapur, Trinidad y Tobago, y otros.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Por su parte, Casanare consolidó a Estados Unidos como principal destino en todo el periodo analizado, al absorber 41,9% del total de bienes vendidos a todos los países, representado básicamente en centrífugas y secadoras, tubos de perforación, máquinas de sondeo para la actividad petrolera; entre tanto, Venezuela se destacó, pero muy distante del primero.

Amazonas tuvo en Venezuela su principal socio comercial, el cual obtuvo aproximadamente 28,0% de participación, del total vendido a todos los países durante 2000 - 2011, seguido muy de cerca por Estados Unidos, 25,9%, y muy distantes, El Salvador, Uruguay, Perú y Panamá. En el caso de Vichada, como se mencionó anteriormente, Luxemburgo fue el destino más relevante, por la magnitud de la venta, figurando también Venezuela, Estados Unidos y México.

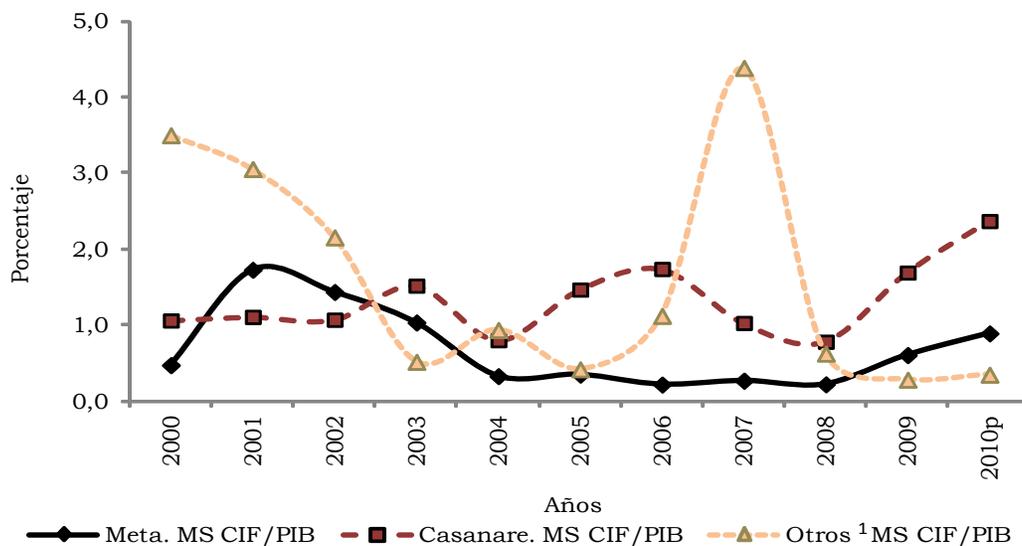
3.4.6. Exportaciones tradicionales de petróleo. Si bien el objetivo de este informe es el estudio de las ventas no tradicionales, es necesario para esta zona del país hacer un breve comentario sobre la comercialización de petróleo, cuya explotación ubica al Meta como el primer productor del país y a Casanare en segundo lugar, muy distante del primero. Sin embargo, el DANE no registra para esta actividad, una serie estadística de exportaciones del hidrocarburo por departamentos, lo que remite a las cifras globales del país, y su relación con el total de producción de los dos antes mencionados.

En efecto, el valor de las exportaciones nacionales del hidrocarburo, registraron entre 2000 y 2011 un crecimiento promedio anual de 17,4%, tendencia creciente en especial hacia la segunda parte de la década, cuyo valor pasó de US\$6.328 millones en 2006 a US\$27.954 millones en 2011; esto indica una producción total que en este último año alcanzó un promedio anual de 915.263 barriles por día calendario (bpdc), de los cuales el Meta participó con 47,3%, mientras Casanare lo hizo con 17,5%, al cifrar promedios de 432.818 bpdc y 159.913 bpdc, respectivamente, aportes significativos al total nacional.

3.5. IMPORTACIONES

3.5.1. Relación entre importaciones y crecimiento económico. En el Meta, las compras externas alcanzaron el máximo nivel de contribución al crecimiento del producto interno bruto departamental, en 2001 (1,7%), 2002 (1,4%) y 2003 (1,0%), con una aceleración importante en los dos últimos de la serie observada en este indicador: 2009 (0,6%) y 2010 (0,9%).

Gráfico 3.5.1.1. Región Suroriente. Participación de las importaciones en el PIB departamental 2000 - 2010



¹ Comprende los departamentos de Amazonas, Guaviare, Guainía, Vaupés y Vichada.

p cifras provisionales.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Por su parte, en Casanare, las importaciones mostraron una dinámica más sobresaliente que impactó de manera progresiva el comportamiento del PIB departamental, de forma que el aporte creció 1,3 pp en el periodo considerado, al pasar de 1,1% a 2,4% entre 2000 y 2010. Para los demás departamentos de la región, la irregularidad ha sido la constante; así, las compras externas, que favorecieron el resultado del PIB consolidado en 2000 con una correlación de 3,5%, mostraron un retroceso pronunciado en los años subsiguientes; no obstante, en 2006 (1,1%), y particularmente en 2007 (4,4%), se quebró esta tendencia y el grado de incidencia en el PIB evidenció una recuperación determinada básicamente por el desempeño del departamento del Vichada.

3.5.2. Evolución de las importaciones en el Meta. De acuerdo con la Clasificación Según Uso o Destino Económico (Cuode), se evidencia que en la región las importaciones de este departamento evolucionaron durante el periodo 2000 - 2011, con una tasa media de crecimiento de 30,7% que aceleró el ritmo en los tres últimos años cuando el valor absoluto se incrementó en promedio 119,7%. En el acumulado de los once años, el capítulo que más aportó al total fue el de bienes de capital, US\$259.571 miles (54,5%), con una representación que fue ganando espacio y en gran parte de las anualidades sobrepasó 70,0%, señalando su pico más alto en 2005 (85,9%). Dentro de los rubros que integran esta categoría se destacó la dinámica importadora de los 7bienes dirigidos a la industria, pese al carácter incipiente de este sector económico, con una variación media de 46,1%, mientras los materiales de construcción, pese a su menor peso, obtuvieron una evolución promedio anual de 31,4%.

Al anterior le siguió el renglón de bienes intermedios, cuyo valor importado en la sumatoria del periodo, contribuyó con 37,5% del total, debido al avance de la categoría de combustibles y lubricantes, que en 2011 se elevó en gran proporción y absorbió 58,9% de la totalidad de las compras externas metenses. Por su parte, las materias primas dirigidas a la industria evidenciaron la segunda representación con un comportamiento más estable que precisó una media de crecimiento de 24,3%.

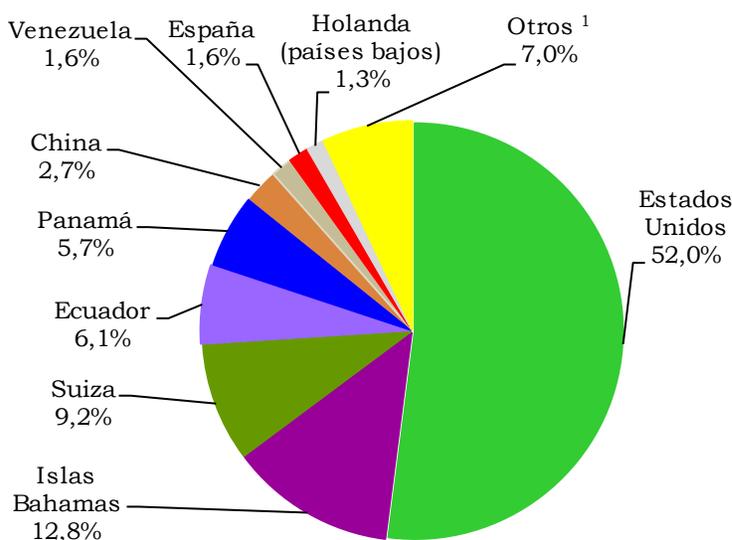
Por su parte, los bienes de consumo participaron a menor escala con 8,0% del total acumulado, prevaleciendo los de carácter no duradero, pese a que mostraron una indiscutible desaceleración en la segunda parte de la década de los años 2000, siendo de esta forma superados entre 2005 y 2009 por los de consumo duradero.

En términos de subgrupos, la maquinaria industrial¹¹, que registró en el tiempo analizado una media de 17,4%, participó mayoritariamente con 28,6% del consolidado, seguido de combustibles, lubricantes y conexos con 26,5% y compra de equipo rodante de transporte (sobresalen los elementos para aviones y aeronaves), que logró tasas de participación cercanas a 70,0% en 2002 y 2003, y abarcaron, en conjunto, el 65,5% de las importaciones realizadas durante los once años.

3.5.3. Importaciones del Meta según país de origen. El país de origen más importante de las importaciones metenses entre 2000 y 2011 fue Estados Unidos, donde se registraron compras por valor de US\$247.644 miles, cifra equivalente a 52,0% del total, representados básicamente en maquinaria industrial (incluidos partes y accesorios), combustibles, equipo de transporte, y máquinas y aparatos de oficina. Siguió en importancia, Islas Bahamas (12,8%) y Suiza, (9,2%).

¹¹ Liderado por los grupos electrógenos con motor de émbolo de encendido por compresión (motor diésel o semidiésel); máquinas de sondeo o perforación y filtros magnéticos y electromagnéticos.

Gráfico 3.5.3.1. Meta. Importaciones, según países de origen 2000 - 2011



¹ Brasil, Argentina, Reino Unido y otros.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Históricamente, Ecuador es uno de los proveedores más importantes, 6,1% del total, siendo los productos alimenticios los más representativos; en especial, las variedades de pescado y arroz. En tanto, las compras a Panamá y China revelaron una tendencia creciente, en la que se distinguieron diversas solicitudes relacionadas con maquinaria industrial, en el primero, y materiales de construcción, como hierro y acero, en el segundo, las importaciones provenientes de Venezuela han perdido peso por las dificultades en las relaciones comerciales que se presentaron en el pasado reciente con el país vecino.

3.5.4. Evolución de las importaciones de Casanare. En el periodo 2000 - 2011 las importaciones de Casanare presentaron una media de crecimiento de 17,9% que se intensificó en las dos últimas vigencias. De acuerdo con la clasificación por tipo de bien, los de capital, al contabilizar en los doce años US\$594.277 miles, ponderaron cerca de 84,0% del total, logrando incluso tasas alrededor de 90,0% en cinco de los años considerados. En este caso, el rubro destacado en esta categoría fue el de materiales de construcción, que alcanzó una media anual de 37,4% y una contribución al total de las compras externas generadas en la última anualidad de 61,2%.

Otro concepto a resaltar, son los componentes de formación bruta de capital que son requeridos por la industria, y que presentaron una variación promedio anual más baja de 14,4%. No obstante, las materias primas dirigidas a este sector absorbieron la mayor parte de los denominados bienes intermedios, que representaron 14,9% del total. Como consecuencia, los bienes de consumo mostraron un aporte ínfimo en este departamento (1,0%), siendo prevalentes

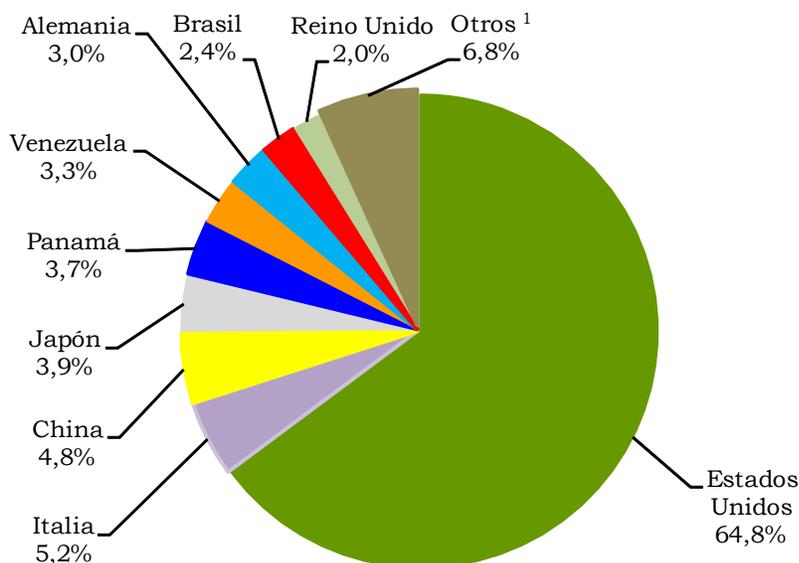
los catalogados como no duraderos, aunque fueron superados en valor por los duraderos en el último año.

La estructura de la participación, en términos de subgrupos, dejó ver que la mayor porción de las compras externas entre 2000 y 2011 correspondió a la maquinaria industrial de diferente tipo, que participó con 33,4% del total, seguido relativamente de cerca por los materiales de construcción con 30,2%, referidos a tubos utilizados en la construcción de oleoductos y gasoductos.

Adicionalmente, las importaciones en Casanare se complementaron en su mayor parte por los productos mineros, con énfasis en las válvulas para tuberías, así como otras partes y accesorios de maquinaria industrial, con aportaciones en la sumatoria del periodo de 11,6% y 10,8%, en su orden.

3.5.5. Importaciones en el Casanare según país de origen. Alrededor del 64,0% de las importaciones consolidadas por este departamento durante el periodo 2000 - 2011 provino de Estados Unidos, mientras la participación restante se distribuyó de manera más uniforme, siendo las más representativas frente al total, las procedentes de Italia, 5,2%; China, 4,8%; Japón, 3,9%; Panamá, 3,7%; Venezuela, 3,3% y Alemania, 3,0%.

Gráfico 3.5.5.1. Casanare. Importaciones, según países de origen 2000 - 2011



¹ Argentina, Canadá, Puerto Rico y otros.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

3.5.6. Evolución de las importaciones en “Otros departamentos”. El comportamiento de las importaciones del grupo que incluye los otros cinco departamentos de la región presentó, en la serie analizada, una variación media interanual negativa de 12,7%. Dentro del monto acumulado, que

ascendió a US\$78.718 miles, el mayor peso correspondió también a los bienes de capital, que registraron 48,4% del total, seguido por los intermedios (32,6%) y los de consumo (18,9%).

Dentro de estos, Amazonas, aun cuando evidenció un crecimiento promedio negativo de 14,8%, fue el departamento con mayor participación durante el periodo (56,7%), predominando las compras originarias de Perú (combustibles y lubricantes), Estados Unidos (equipo rodante de transporte y maquinaria industrial), Brasil (combustibles, productos alimenticios y materiales de construcción) y Panamá (máquinas y aparatos de uso doméstico).

Vichada aportó 38,2% al total, de los cuales 78,8% correspondió a lo ejecutado en 2007, año en el cual se generó la mayor parte de la demanda originada en Estados Unidos, por materiales de construcción, maquinaria industrial y productos mineros, preferencialmente. A distancia, se distinguieron las relaciones comerciales con Brasil (materiales de construcción), Venezuela (combustibles) y Bolivia (productos alimenticios).

El resto de departamentos, registraron operaciones mínimas dentro del contexto regional y nacional, con algunos intercambios ocasionales en Guainía, mediante la compra de combustibles y materiales de construcción a Venezuela; en Guaviare, equipo de transporte (Estados Unidos), productos mineros (España), en Vaupés, materiales de construcción (China) y productos químicos y farmacéuticos (Italia).

3.6. ALGUNOS INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR

En general, el limitado comercio exterior de la región Suroriente durante el periodo de estudio, se vio reflejado en la escasa incidencia de algunos indicadores aplicados (Durán y Álvarez, 2008), incluso descritos en el compendio regional, puesto que de manera individual su peso es aún imperceptible. No obstante, hay que señalar que al tener en cuenta el comercio tradicional de petróleo, el cambio sería significativo, especialmente en Meta y Casanare.

El desarrollo de algunos de ellos, permite establecer que los indicadores per cápita de la región, tanto en exportaciones, importaciones e intercambio comercial, fueron en extremo bajos, especialmente por el lado de las ventas de bienes, cuyo índice evidenció en la mayoría de años una distribución que no llegó siquiera a los US\$6, exceptuando 2004 (US\$8,5), 2008 (US\$55,1) y 2011 (US\$7,9), mientras por el lado de las importaciones la proporción aumentó un poco, siendo importantes los años 2010 y 2011, dado el mayor peso de estas en la región.

Cuadro 3.6.1. Región Suroriente. Algunos indicadores de comercio exterior 2000 - 2011

Año	Región ²			(XS+MS)		
	Exportaciones per cápita	Importaciones per cápita	(XS+MS) per cápita	Exportaciones /PIB ¹	Importaciones /PIB ¹	/PIB ¹
2000	1,5	45,1	46,7	0,034	1,003	1,037
2001	1,2	56,6	57,7	0,031	1,483	1,515
2002	1,0	44,9	46,0	0,030	1,310	1,341
2003	2,5	42,4	44,9	0,075	1,262	1,337
2004	8,5	22,8	31,3	0,222	0,592	0,814
2005	2,0	41,7	43,7	0,041	0,863	0,904
2006	1,4	48,3	49,7	0,026	0,913	0,939
2007	5,2	51,9	57,2	0,085	0,845	0,930
2008	55,1	39,5	94,6	0,630	0,452	1,082
2009	3,7	76,9	80,5	0,045	0,945	0,990
2010	1,0	152,3	153,3	0,009	1,291	1,300
2011	7,9	254,1	262,1	---	---	---

--- no existen datos.

¹ La conversión de pesos a dólares del PIB, se realizó con base en la tasa representativa del mercado (TRM) promedio anual.

² Comprende los departamentos de Meta, Casanare, Amazonas, Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada.

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Villavicencio. Banco de la República.

Respecto a los indicadores de apertura¹² que permiten medir el grado de internacionalización de la economía de la región, el resultado no varió sustancialmente, con lo cual se deduce que los departamentos de esta zona del país tienen aún sus economías cerradas (exceptuando el petróleo) que los ubica entre los últimos del país, aunque entre sí, hay diferencias marcadas en las economías de Meta y Casanare, respecto de las de Guainía, Guaviare, Vaupés y Vichada, que ostentan los índices de apertura más bajos, e incluso Amazonas que figuró en 2008, pero que no obtuvo mayor participación en el resto de la serie.

COMENTARIOS FINALES

La participación del comercio exterior de la región Suroriente (sin incluir petróleo) respecto de su (PIB), se mostró poco significativa a lo largo del periodo 2000 - 2011, al señalar un promedio anual de 1,11%, dejando entrever en cierta medida, las limitantes de la región que se podrían relacionar con la baja dimensión empresarial de los departamentos que la conforman, redundado en una exigua presencia de productos diferentes al petróleo, en los mercados internacionales, supeditando la comercialización de los mismos hacia el mercado interno, siendo Bogotá su destino natural.

¹² Muestra el nivel o grado de internacionalización de la economía analizada. Cuanto mayor sea este indicador, mayor será el grado de apertura. Se calculó el cociente de exportaciones, importaciones y comercio en su conjunto, respecto del PIB.

La mayor proporción de las exportaciones no tradicionales de la región fue asumida por el departamento del Meta, en donde sobresalieron algunos segmentos líderes, entre ellos, carne bovina y aceite de palma, además de peces ornamentales, productos químicos y elementos relacionados con la exploración y explotación de petróleo crudo y gas natural, este último renglón muy importante en Casanare; mientras el conjunto de “Otros departamentos” tuvo como principales referentes al Amazonas, cuyos registros en 2004 y especialmente en 2008, superaron cualquier expectativa, y Vichada que concentró el mayor monto en 2011 en un solo país.

Tradicionalmente, las importaciones de esta región no han presentado mayor relevancia en el ámbito nacional, aunque en el periodo 2000 - 2011 incrementaron su grado de participación con relación al crecimiento del PIB departamental y prosperaron en el contexto enunciado, ganando espacio de manera constante y persistente; específicamente, en Meta y Casanare. Por su parte, las compras externas de estos últimos registraron una tasa media de crecimiento de 30,7% y 17,9%, respectivamente, en tanto que el consolidado de los otros cinco departamentos de la región evidenció una variación anual negativa de 12,7%.

La mayor proporción de las importaciones de Meta, Casanare y los demás departamentos correspondió a los bienes de capital e intermedios, los cuales, además de jalonar el crecimiento del PIB, impulsaron la productividad regional.

BIBLIOGRAFÍA

Alonso, J.C. & Patiño, C. I. (2007). *¿Crecer para Exportar o Exportar para Crecer? El Caso del Valle del Cauca*. En: *Ensayos sobre Economía Regional*. Núm. 46. Cali: Banco de la República.

Alonso, J.C. & Rincón, E. (julio / diciembre de 2005). *Sostenibilidad de la cuenta corriente del Valle del Cauca: una aproximación desde la econometría*. En: *Economía y administración*. Núm. 2. Cali: Universidad Autónoma de Occidente. p.p. 201-216.

Bhagwati, Jagdish (1978). *Foreign Trade Regime and Economic Development: Anatomy and Consequences of Exchange Control Regimes*. En: *National Bureau of Economic Research*. Estados Unidos. p.p. 7-52.

Collazos, J.A. & Rosero, P. (2010). *¿Posee el Valle del Cauca una economía transformadora de importaciones orientadas a la exportación?* En: *Documentos de políticas públicas*. Núm. 01. Cali: Universidad Icesi.

Duran, J. & Álvarez, M. (2008). *Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial*. En *Colección documentos de proyectos*. Santiago de Chile: CEPAL.

Escobar, J. & Romero J. (2004). *¿Por qué el Valle siempre está en rojo? Evolución y caracterización de la balanza comercial regional*. En: *Ensayos sobre Economía Regional*. Cali: Banco de la República.

Gomez, C. (2006). *Convergencia regional en Colombia: un enfoque en los agregados monetarios y en el sector exportador*. En: *Ensayos sobre economía regional*. Núm 45. Cali: Banco de la República.

Grossman, G.M. and Helpman, E. (1991), *Innovation and Growth in the Global Economy*, Cambridge, MA: MIT Press.

Hirschman, A. (1961). *The Commodity Structure of World Trade: Reply*. En: *The Quarterly Journal of Economics*. Núm. 75. Estados Unidos: pp.165 - 166

_____. (1958). *Industrialization: Other Typical Aspects*. En: *The Strategy of Economic Development*. New Haven, Conn.: Yale University Press. pp. 95-120.

Kaldor, N. (1967). *Strategic Factors in Economic Development*. Estados Unidos: Cornell University.

Krugman, P.; Fujita, M. & Venables, A. (2001). *The Spatial Economy: Cities, Regions and International Trade*. En: *Journal of Economic Geography*. Núm 5. The MIT Press. pp 3-21.

Lawrence, R. Weinstein, D. (1999). *Does a kick in the pants get you going or does it just hurt? The impact of international competition on technological change in US manufacturing*. En: R. Feenstra (ed.). *Globalization and Wages*. Chicago: University of Chicago Press. pp. 197-224.

McKinnon, R. (1964). *Foreign Exchange Constraints in Economic Development and Efficient Aid Allocation*. En: *Economic Journal*. Núm. 74. pp. 388-409.

Ohlin, B. (1933). *Interregional and International Trade*. En: *Journal of International Economics*. Núm. 11. Cambridge Harvard University Press. pp 305-340.

Panas, E. and Vamvoukas, G. (2002). *Further Evidence on the Export-led Growth Hypothesis*. En: *Applied Economics Letters*, núm 9. Estados Unidos. pp. 731-735.

Sachs, J., Gallup, J. & Mellinger, A. (1999). *Geography and economic development*. En: *Washington D.C.: Annual World Bank Conference on Development Economics 1998*.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

**Anexo A. Producción Interna Bruta -PIB- según departamentos
2009 - 2010**

Departamento	Miles de millones de pesos		Participación	Miles de millones de pesos		Variación
	2009 A precios corrientes	2010p		2009 A precios constantes de 2005	2010p	
Total	504.647	543.747	100,0	408.379	424.719	4,0
Bogotá D.C.	131.188	138.379	25,4	107.059	110.343	3,1
Antioquia	67.707	71.672	13,2	55.333	57.270	3,5
Valle	51.385	54.353	10,0	42.384	43.466	2,6
Santander	34.193	39.445	7,3	27.301	29.231	7,1
Cundinamarca	25.890	27.427	5,0	21.374	22.302	4,3
Meta	16.133	22.673	4,2	12.775	16.312	27,7
Bolívar	19.533	21.558	4,0	15.708	16.248	3,4
Atlántico	20.352	20.752	3,8	16.567	16.482	-0,5
Boyacá	14.072	14.926	2,7	11.082	11.386	2,7
Tolima	11.780	12.192	2,2	9.454	9.418	-0,4
Cesar	10.287	10.596	1,9	7.835	8.033	2,5
Córdoba	9.415	10.159	1,9	7.744	7.909	2,1
Huila	9.037	10.046	1,8	7.078	7.568	6,9
Casanare	8.460	9.659	1,8	6.453	6.627	2,7
Norte Santander	8.996	9.273	1,7	7.216	7.255	0,5
Caldas	8.063	8.512	1,6	6.601	6.777	2,7
Nariño	7.863	8.330	1,5	6.291	6.497	3,3
Risaralda	7.772	8.159	1,5	6.335	6.473	2,2
Cauca	7.191	7.972	1,5	5.765	6.156	6,8
Magdalena	7.074	7.324	1,3	5.762	5.907	2,5
La Guajira	6.459	6.566	1,2	4.821	4.863	0,9
Arauca	4.889	5.129	0,9	3.778	3.577	-5,3
Sucre	4.144	4.221	0,8	3.317	3.319	0,1
Quindío	3.997	4.208	0,8	3.201	3.293	2,9
Chocó	2.139	2.777	0,5	1.609	1.967	22,2
Putumayo	2.126	2.729	0,5	1.710	1.993	16,5
Caquetá	2.245	2.329	0,4	1.788	1.843	3,1
San Andrés y Prov.	772	786	0,1	611	618	1,1
Guaviare	472	487	0,1	352	352	0,0
Vichada	351	406	0,1	284	323	13,7
Amazonas	363	379	0,1	293	304	3,8
Guainía	173	185	0,0	139	145	4,3
Vaupés	126	138	0,0	107	116	8,4

p: cifra provisional.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2010 - 2011**

Ciudad	Ponderación	2010			2011		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	105,2	3,2	3,2	109,2	3,7	3,7
Medellín	15,0	106,1	3,6	0,5	110,5	4,1	0,6
Barranquilla	5,5	105,2	3,4	0,2	110,1	4,6	0,2
Bogotá D.C.	42,5	105,2	3,2	1,4	108,6	3,2	1,4
Cartagena	2,9	105,3	3,2	0,1	109,7	4,2	0,1
Tunja	0,7	104,2	1,9	0,0	108,7	4,3	0,0
Manizales	1,7	103,7	2,4	0,0	108,5	4,7	0,1
Florencia	0,4	104,6	2,9	0,0	107,9	3,2	0,0
Popayán	0,8	104,5	2,4	0,0	108,3	3,6	0,0
Valledupar	0,7	107,1	4,2	0,0	112,5	5,0	0,0
Montería	0,9	104,6	3,0	0,0	109,3	4,5	0,0
Quibdó	0,2	103,8	3,2	0,0	107,0	3,1	0,0
Neiva	1,1	105,6	2,7	0,0	111,3	5,4	0,1
Riohacha	0,3	104,8	3,8	0,0	107,5	2,6	0,0
Santa Marta	1,1	105,1	3,3	0,0	109,2	3,9	0,0
Villavicencio	1,6	105,8	3,4	0,1	110,5	4,4	0,1
Pasto	1,4	104,3	2,6	0,0	106,8	2,4	0,0
Cúcuta	2,5	107,0	2,4	0,1	112,4	5,0	0,1
Armenia	1,5	103,6	2,5	0,0	106,8	3,0	0,0
Pereira	2,2	104,7	2,8	0,1	108,6	3,7	0,1
Bucaramanga	3,9	107,2	3,9	0,2	113,3	5,8	0,2
Sincelejo	0,7	104,6	2,9	0,0	108,1	3,4	0,0
Ibagué	1,8	105,7	3,4	0,1	110,3	4,4	0,1
Cali	10,5	103,7	2,5	0,3	107,0	3,2	0,3
San Andrés	0,1	105,7	3,2	0,0	108,6	2,7	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2010 - 2011**

Ciudad	2010				2011			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	179,4	1,8	1,8	100,0	191,7	6,9	6,9	100,0
Medellín	175,6	1,0	0,1	6,9	188,0	7,0	0,8	12,2
Barranquilla	165,5	1,2	0,0	1,8	173,5	4,8	0,1	1,9
Bogotá D.C.	178,7	1,9	0,9	50,3	191,0	6,9	3,2	46,9
Cartagena	174,7	1,1	0,0	1,1	183,8	5,3	0,1	1,4
Manizales	189,9	3,2	0,1	3,8	207,9	9,5	0,2	2,9
Popayán	176,9	2,5	0,0	1,9	189,5	7,1	0,1	1,4
Neiva	164,7	2,4	0,0	2,8	176,3	7,0	0,1	2,1
Santa Marta	160,9	2,4	0,0	2,3	174,5	8,5	0,1	2,1
Pasto	193,0	1,6	0,0	1,3	205,7	6,6	0,1	1,4
Cúcuta	203,5	2,3	0,0	2,1	213,4	4,8	0,1	1,2
Armenia	182,9	3,1	0,1	5,3	199,4	9,1	0,3	4,0
Pereira	182,5	1,6	0,0	2,8	202,8	11,1	0,3	4,9
Bucaramanga	187,9	1,7	0,1	4,0	200,6	6,7	0,3	4,0
Ibagué	168,9	0,9	0,0	1,4	175,7	4,1	0,1	1,7
Cali	185,4	1,6	0,2	12,0	196,8	6,2	0,8	12,1

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas
2010 - 2011**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	65,2	66,2	57,1	58,5	12,5	11,6
Bogotá	68,6	70,9	61,3	64,2	10,7	9,5
Medellín - Valle de Aburrá	64,0	64,2	55,1	56,3	13,9	12,2
Cali - Yumbo	67,5	64,9	58,2	54,9	13,7	15,4
Barranquilla - Soledad	58,4	59,4	53,0	54,5	9,2	8,2
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	71,2	70,0	63,4	63,3	11,0	9,6
Manizales y Villa María	58,4	59,0	48,8	51,2	16,4	13,3
Pasto	66,7	66,9	56,1	57,9	15,9	13,5
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	64,4	66,2	51,2	55,1	20,6	16,8
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	62,6	65,6	53,6	55,5	14,4	15,4
Ibagué	66,9	70,5	55,1	58,4	17,6	17,1
Montería	68,0	69,4	57,5	60,1	15,5	13,4
Cartagena	56,4	58,2	49,9	52,1	11,5	10,4
Villavicencio	65,7	66,1	57,9	58,4	11,9	11,6
Tunja	61,5	62,2	53,4	54,7	13,2	11,9
Florencia	58,0	59,4	50,3	51,2	13,3	13,7
Popayán	59,1	58,7	48,3	48,5	18,2	17,4
Valledupar	62,9	60,8	55,2	53,8	12,2	11,6
Quibdó	58,4	62,3	48,1	50,7	17,4	18,6
Neiva	64,3	65,9	56,0	58,1	13,0	11,8
Riohacha	66,0	65,3	57,9	58,2	12,2	10,9
Santa Marta	60,3	60,3	54,7	54,1	9,3	10,2
Armenia	60,3	61,9	49,6	51,2	17,7	17,3
Sincelejo	58,5	62,7	51,8	54,6	11,3	13,0
San Andrés	64,0	63,9	58,0	59,3	9,3	7,3

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen
2009 - 2011**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2009	2010	2011	
Nacional	14.900.476	14.468.367	17.167.838	100,0
Antioquia	3.941.942	4.501.011	5.710.288	33,3
Bogotá D.C.	2.608.516	2.677.317	3.342.508	19,5
Valle del Cauca	1.940.638	2.026.013	2.301.828	13,4
Cundinamarca	1.559.538	1.525.788	1.478.016	8,6
Bolívar	1.059.131	1.182.598	1.477.391	8,6
Atlántico	1.083.807	1.044.675	1.084.862	6,3
Magdalena	347.776	290.384	425.476	2,5
Caldas	414.812	338.019	353.978	2,1
Cauca	210.840	199.975	240.501	1,4
Risaralda	196.004	165.163	199.848	1,2
Norte de Santander	635.886	100.870	145.022	0,8
Boyacá	95.264	114.965	136.277	0,8
Santander	449.611	134.019	88.772	0,5
Córdoba	85.133	27.514	45.819	0,3
Sucre	86.602	47.839	45.370	0,3
Tolima	32.372	23.544	22.227	0,1
Huila	7.717	12.220	14.252	0,1
Nariño	17.447	7.159	11.596	0,1
Chocó	14.284	11.928	11.259	0,1
Quindío	35.559	15.477	9.604	0,1
Meta	3.973	1.077	9.476	0,1
La Guajira	11.597	6.249	5.392	0,0
San Andrés	1.315	3.768	3.050	0,0
Vichada	0	13	1.982	0,0
Cesar	57.934	9.923	1.923	0,0
Casanare	307	227	750	0,0
Caquetá	34	62	236	0,0
Arauca	1.133	151	46	0,0
Putumayo	123	147	40	0,0
Amazonas	24	133	27	0,0
Vaupés	209	105	21	0,0
Guainia	930	26	3	0,0
Guaviare	0	5	0	0,0
No diligenciado	20	5	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, por departamento de destino
2009 - 2011**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2009	2010	2011	
Nacional	32.897.672	40.682.699	54.674.822	100,0
Bogotá D.C.	13.972.164	18.085.464	25.166.226	46,0
Antioquia	3.697.396	4.844.489	6.723.579	12,3
Valle del Cauca	3.257.921	4.200.141	5.250.671	9,6
Cundinamarca	2.796.023	3.685.274	5.153.453	9,4
Bolívar	2.440.463	2.502.498	3.098.378	5,7
Atlántico	1.919.072	2.102.407	2.701.028	4,9
Magdalena	1.333.350	1.391.774	1.846.439	3,4
La Guajira	557.089	672.208	810.527	1,5
Santander	525.341	648.962	765.105	1,4
Nariño	362.615	412.237	555.190	1,0
Cesar	743.190	517.934	481.476	0,9
Cauca	219.501	301.634	344.109	0,6
Risaralda	214.427	266.809	337.736	0,6
Caldas	244.703	297.999	337.451	0,6
Casanare	66.554	120.831	211.509	0,4
Boyacá	104.230	156.282	181.919	0,3
Meta	45.729	106.995	178.394	0,3
Norte de Santander	174.476	134.093	153.634	0,3
Córdoba	61.947	68.213	135.311	0,2
Huila	58.500	57.975	85.707	0,2
Quindío	32.360	44.363	71.495	0,1
Tolima	27.440	39.250	70.208	0,1
Sucre	4.789	8.201	4.173	0,0
Arauca	4.532	1.526	2.267	0,0
San Andrés	1.694	2.049	2.012	0,0
Putumayo	28.664	777	1.793	0,0
Amazonas	1.480	1.615	1.697	0,0
Chocó	340	896	1.529	0,0
Caquetá	1.188	8.447	906	0,0
Vichada	496	1.315	565	0,0
Vaupés	0	0	293	0,0
Guaviare	0	42	39	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹**2010 - 2011**

Región	2010		2011		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	3.623.662	2.475.718	3.900.419	2.718.799	7,6	9,8	100,0	100,0
Atlántica	675.679	81.789	735.734	73.148	8,9	-10,6	18,9	2,7
Pacífica	286.622	363.449	303.267	399.643	5,8	10,0	7,8	14,7
Amazonía	73.381	13.725	67.341	12.213	-8,2	-11,0	1,7	0,4
Andina Norte	970.527	1.134.831	1.025.614	1.298.959	5,7	14,5	26,3	47,8
Andina Sur	1.374.788	841.073	1.475.332	894.872	7,3	6,4	37,8	32,9
Orinoquía	242.665	40.852	293.132	39.965	20,8	-2,2	7,5	1,5

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2010 - 2011**

Departamento	Valor de créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Valor de créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Nacional	3.264.171	3.659.449	62.188	67.232	3.143.768	3.951.242	52.707	59.403
Amazonas	386	212	10	6	4.691	5.120	87	87
Antioquia	391.838	445.874	6.683	7.619	434.093	540.644	6.629	7.510
Arauca	2.877	1.751	32	30	4.263	5.900	101	128
Atlántico	86.026	96.666	1.287	1.344	101.685	129.505	1.663	1.991
Bogotá D.C.	1.520.031	1.569.779	27.474	26.305	1.480.414	1.810.783	21.677	23.128
Bolívar	63.814	85.053	977	1.223	57.536	73.348	780	855
Boyacá	37.859	58.850	845	1.197	44.599	53.054	986	1.105
Caldas	40.181	42.089	854	830	63.242	74.808	1.453	1.513
Caquetá	2.233	3.866	36	74	13.657	14.649	306	308
Casanare	8.868	11.076	173	265	16.599	29.000	363	510
Cauca	22.955	28.457	434	512	21.778	30.758	546	687
Cesar	34.470	39.395	833	905	22.338	35.160	426	617
Chocó	628	1.100	11	19	2.659	2.485	48	37
Córdoba	21.850	31.264	360	495	25.746	31.935	392	511
Cundinamarca	212.432	262.206	5.599	7.141	100.382	114.839	2.041	2.174
Guainía	43	370	1	3	246	341	7	9
Guaviare	279	466	6	10	714	1.811	19	44
Huila	37.036	44.029	713	791	51.193	68.574	1.162	1.403
La Guajira	3.871	7.887	94	106	11.100	15.387	220	268
Magdalena	26.531	33.243	491	505	21.794	32.841	413	545
Meta	66.719	86.393	1.179	1.350	56.264	89.696	1.306	1.751
Nariño	30.533	40.546	752	893	38.701	43.023	845	873
Norte de Santander	66.851	61.251	952	832	57.568	76.740	1.003	1.272
Putumayo	723	480	18	21	5.641	7.038	129	151
Quindío	14.459	27.069	361	609	26.840	34.873	665	841
Risaralda	83.118	76.377	1.780	1.493	53.354	69.462	1.113	1.322
San Andrés	107	347	1	4	2.154	3.143	24	32
Santander	162.590	194.648	2.432	2.749	138.082	175.515	2.622	2.845
Sucre	8.953	10.125	182	201	12.944	17.631	295	374
Tolima	50.121	59.131	1.007	1.152	68.865	102.669	1.673	2.158
Valle del Cauca	265.015	339.389	6.598	8.547	202.673	257.033	3.667	4.284
Vaupés	0	0	0	0	50	73	1	2
Vichada	774	60	13	1	1.903	3.404	45	68

Fuente: DANE.

**Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades
2010 - 2011**

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2010		2011		Variación nacional	2010		2011		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	26.515.304	6.158.801	27.430.896	6.821.880	3,5	205.896	482.738	217.454	468.318	5,6
Arauca	78.190	---	92.954	---	18,9	1.393	---	1.530	---	9,8
Armenia	221.966	---	242.933	---	9,4	147	---	229	---	55,7
Barrancabermeja	142.956	---	188.140	---	31,6	337	---	428	---	27,0
Barranquilla	1.313.848	235.169	1.333.852	211.477	1,5	14.864	6.788	17.517	7.226	17,8
Bogotá D.C.	10.242.249	3.799.878	10.642.483	4.510.945	3,9	79.700	401.409	87.317	386.899	9,6
Bucaramanga	1.131.045	65.131	1.109.431	65.918	-1,9	1.195	65	1.531	91	28,1
Cali	2.427.092	600.086	2.333.117	595.794	-3,9	14.837	14.570	16.825	11.297	13,4
Cartagena	1.626.727	315.209	1.750.107	293.872	7,6	5.841	151	5.911	157	1,2
Cúcuta	756.308	16.694	754.269	18.968	-0,3	2.037	0	2.117	24	4,0
Florencia-Capitolio	54.362	---	55.317	---	1,8	720	---	2.516	---	249,6
Ipiales	5.793	---	7.067	---	22,0	20	---	6	---	-71,8
Leticia	155.021	---	152.764	---	-1,5	12.893	---	14.561	---	12,9
Manizales	217.672	---	210.992	---	-3,1	203	---	247	---	21,3
Medellín	916.837	---	874.098	---	-4,7	2.327	---	2.313	---	-0,6
Montería	555.091	---	554.695	---	-0,1	1.636	---	2.011	---	22,9
Neiva	243.124	---	259.815	---	6,9	457	---	337	---	-26,4
Pasto	209.339	---	225.619	---	7,8	326	---	316	---	-3,0
Pereira	638.082	150.013	670.024	138.141	5,0	1.187	64	1.310	81	10,3
Popayán	87.458	---	73.891	---	-15,5	105	---	42	---	-60,6
Quibdó	229.326	---	252.296	---	10,0	908	---	1.048	---	15,3
Riohacha	50.346	---	56.372	---	12,0	368	---	336	---	-8,8
Rionegro	2.461.128	818.345	2.586.853	812.136	5,1	18.136	59.047	19.084	62.125	5,2
San Andrés	706.210	63.413	725.441	65.311	2,7	6.648	73	7.120	171	7,1
Santa Marta	799.440	---	829.295	---	3,7	1.461	---	1.407	---	-3,7
Valledupar	237.655	---	272.631	---	14,7	323	---	386	---	19,6
Villavicencio	68.223	---	66.786	---	-2,1	3.965	---	3.785	---	-4,5
Otros	939.816	94.863	1.109.654	109.318	18,1	33.863	572	27.227	247	-19,6

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO¹³

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: corresponde al metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): se considera el conjunto de artículos tangibles o materiales como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas. Es una clasificación de actividades económicas por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: hacen referencia a los recursos de cartera colocados por los diferentes agentes económicos. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: es la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Comparabilidad (criterio de calidad estadística): es una medida del efecto de las diferencias en los conceptos y en las definiciones, cuando las estadísticas son comparadas en el ámbito temporal, geográfico y no geográfico (entre dominios de interés).

¹³ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Consumo intermedio: representa el valor de los bienes y servicios no durables utilizados como insumos en el proceso de producción para producir otros bienes y servicios.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

Crédito externo neto: corresponde a la diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: corresponde a la situación en que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea haciendo uso de mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

Déficit o ahorro corriente: esta partida corresponde a la diferencia entre los ingresos corrientes menos los gastos corrientes, más ajustes por transferencias corrientes.

Desempleo: corresponde a las personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes" que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas y los "aspirantes" que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empleo independiente: aquel en el cual la remuneración depende directamente de los beneficios derivados de los bienes o servicios producidos para su comercialización o consumo propio.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Es un agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión y con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: es la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Financiamiento: la contrapartida del balance fiscal es la necesidad de financiamiento del sector público. Ella expresa el cambio neto en su posición deudora. Así: $\text{Financiamiento} = \text{Crédito externo neto (desembolsos - amortizaciones)} + \text{Crédito interno neto (desembolsos - amortizaciones)} + \text{Variación de depósitos (saldo inicial - saldo al final de la vigencia)} + \text{otros}$.

Gastos de capital: su principal partida es la formación bruta de capital fijo que corresponde a las inversiones públicas creadoras de nuevos activos productivos en la economía, pero que también abarca la compra por parte del sector público de otros activos tales como terrenos, edificios e inclusive intangibles.

Gastos de funcionamiento: comprende las remuneraciones del trabajo (sueldos, salarios, primas, bonificaciones, etc.) y la compra de bienes y servicios de consumo (materiales y suministros, arrendamientos, combustibles, reparaciones y mantenimiento, etc.).

Gastos por transferencias: en el orden nacional se contemplan básicamente las contribuciones pagadas al SENA, ESAP, ICBF y a las Escuelas Industriales e Institutos Técnicos, por parte de las administraciones públicas.

Grupos económicos: grupos de empresas operativamente independientes, pero que están entrelazadas por medio de propiedad accionaria o por el hecho de tener un dueño común, casi siempre una sola familia o lo que es mas frecuente, una combinación de las dos. Los grupos económicos también se distinguen por tener una unidad de mando y control o una coordinación central. Esto significa que las decisiones que puede tomar cada empresa están circunscritas a los objetivos del grupo como un todo.

Hogar: es una persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda, atienden necesidades básicas con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten sus comidas.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Información: es el conocimiento sobre hechos, eventos, cosas, procesos o ideas que en determinado contexto adquieren significado particular.

Información estadística: es recogida por medio de una observación o producida por un procesamiento de los datos de encuesta. La información estadística describe o expresa en cifras características de una comunidad o población.

Información estadística estratégica: se refiere a la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa generada a través de procedimientos metodológicos, normas y estándares de carácter científico y estadístico como censos, registros administrativos, encuestas por muestreo y estadística derivada; producida por organizaciones de carácter gubernamental o avalados por ellas en desarrollo de su misión institucional que caracteriza un fenómeno económico, social, ambiental o

demográfico y la cual es requerida por los agentes, tanto gubernamentales como privados, para la toma de decisiones.

Ingreso disponible: ingreso del hogar menos ciertos gastos en impuestos de renta y patrimonio, contribuciones a la seguridad social, transferencias a otros hogares, gobierno e instituciones sin ánimo de lucro, intereses y rentas de la tierra.

Ingreso (para los hogares): entradas en efectivo, en especie o en servicios que por lo general son frecuentes y regulares, están destinadas al hogar o a los miembros del hogar por separado y se reciben a intervalos anuales o con mayor frecuencia. Durante el período de referencia en el que se reciben, tales entradas están potencialmente disponibles para el consumo efectivo.

Ingresos corrientes: son aquellas rentas o recursos de que dispone o puede disponer regularmente un ente territorial con el propósito de atender los gastos que demanden la ejecución de sus cometidos.

Ingresos de capital: este rubro está compuesto principalmente por la venta de activos fijos ya existentes, como edificios, ejidos y terrenos. También incluye las transferencias recibidas de otros niveles gubernamentales con fines de inversión, comprende entre otros, los aportes de cofinanciación recibidos por las entidades descentralizadas de todos los órdenes y los gobiernos centrales municipales y departamentales.

Ingresos no tributarios: esta comprende una amplia gama de importantes fuentes de recursos como la venta de bienes y servicios, rentas contractuales, ingresos para seguridad social, multas y sanciones que no correspondan al cumplimiento de obligaciones tributarias.

Ingresos por transferencias: una parte importante del financiamiento de las entidades públicas nacionales, territoriales y locales proviene de recursos transferidos por la nación u otros organismos públicos. Las transferencias corrientes se emplean para financiar gastos de funcionamiento o de inversión social de la entidad o empresa que las recibe. Pueden ser transferencias nacionales, departamentales, municipales y otras.

Ingresos tributarios: son los valores que el contribuyente -sujeto pasivo- debe pagar en forma obligatoria al ente territorial -sujeto activo-, sin que por ello exista ningún derecho a percibir servicio o beneficio alguno de tipo individualizado o inmediato, ya que el Estado -ente territorial- haciendo uso de su facultad impositiva, los recauda para garantizar el funcionamiento de sus actividades normales.

Intereses y comisiones de deuda: comprende los intereses, las comisiones y otros gastos por conceptos de servicios financieros; sin embargo, se excluyen las amortizaciones, las cuales se consideran una operación de financiamiento.

Municipio: es la entidad territorial fundamental de la división político-administrativa del Estado, con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: aquellas obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: aquellas obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: todas aquellas obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderaciones: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (*cost insurance freight*): es el precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (*free on board*): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor que inicialmente se expresa en dólares americanos se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios corrientes: es el valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Préstamo neto: se refiere a erogaciones que dan lugar a títulos de crédito financiero contra terceros y a participación de capital en empresas del Estado. Incluye los préstamos concedidos entre entidades del sector público no financiero, compras de acciones emitidas por las mismas o participaciones, menos los ingresos por recuperaciones de préstamos, venta de acciones, participaciones o devolución del capital.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, y que puede dividirse a su vez en provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término hace referencia a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los

cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas investigaciones, la noción de “regional” hace referencia a departamentos, ciudades capitales, áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): es una medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Reserva estadística: es una garantía de orden legal que encuentra respaldo constitucional al hacer efectivo los derechos a la intimidad y ser informado.

Sector informal: lo constituyen las personas que cumplen con las siguientes características: a) laboran en establecimientos, negocios o empresas que ocupan hasta diez trabajadores en todas sus agencias y sucursales; b) trabajan en el servicio doméstico o son trabajadores familiares sin remuneración; c) trabajan por cuenta propia, excepto si son profesionales; d) son empleadores con empresas de diez o menos trabajadores (incluyéndose ellos); e) no trabajan en el Gobierno.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Situación fiscal: cuadro que muestra los ingresos y gastos totales de un ente territorial (gobiernos centrales departamentales y municipio capital), desagregados por componentes, a partir de una previa clasificación económica.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtiene también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, para mejorar sus ingresos, etc., y están disponibles para hacerlo.

Término: una designación de un concepto definido por medio de una expresión lingüística.

Unidad de medida: es la unidad real en la cual se miden los valores asociados. Su precisión depende del grado de especificidad.

Unidad de observación: objeto de investigación sobre el cual se recibe información y se compilan estadísticas. Durante la recopilación de datos, esta es la unidad para la cual se registran datos. Cabe señalar que esta puede o no puede ser la misma unidad de información.

Valor agregado: es el mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: es un lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntos, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: aquellas viviendas que se desarrollan para garantizar el derecho a la vivienda de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten bienes comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluyen las viviendas unifamiliar de dos pisos con altillo y la bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (2011). *Comunicados de prensa* de noviembre [en línea], consultado el día 23 de marzo de 2012, disponible en:

<http://www.banrep.gov.co/sala-prensa/com2011.html#25112011>, Bogotá.

_____. (2012a). *Informe sobre Inflación* de marzo, Bogotá.

_____. (2012b). *Informe de la Junta Directiva al Congreso de la República* de marzo, Bogotá.

Capital: Yopal

Extensión: 44.640 km²

Municipios: 19

Población en 2011: 331.734 habitantes

Geografía humana: según el Censo 2005, del total de los habitantes el 1,0% se reconoce como afrodescendiente y el 1,5% como indígena, de esta población el 45% habla su lengua nativa.

Actividades económicas: la economía del Casanare se basa principalmente en la producción ganadera vacuna. La agricultura se practica en áreas de piedemonte, de forma comercial y tecnificada, y en áreas de laderas, siguiendo sistemas tradicionales. El petróleo se proyecta como la actividad de mayor generación de ingresos. Existen explotaciones mineras de oro, manganeso, fósforo y níquel. En el departamento existen establecimientos industriales dedicados principalmente a la transformación de la materia prima agropecuaria, los cuales se concentran en Yopal y Villanueva, principalmente.