

# ICER

*Informe de Coyuntura Económica Regional*

ISSN 1794-3582

**2011**

• Florencia

***Caquetá***



**Informe de Coyuntura Económica Regional  
Departamento Caquetá**

**2011**

**Convenio Interadministrativo  
No. 111 de abril de 2000**

JOSÉ DARÍO URIBE ESCOBAR  
**Gerente General Banco de la República**  
JORGE RAÚL BUSTAMANTE ROLDÁN  
**Director DANE**  
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA  
**Subgerente de Estudios Económicos Banco de la República**  
CHRISTIAN R. JARAMILLO H.  
**Subdirector DANE**

**Comité Directivo Nacional ICER**

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS  
**Director Departamento Técnico y de Información Económica Banco de la República**  
NELCY ARAQUE GARCÍA  
**Directora Técnica DIRPEN - DANE**  
DORA ALICIA MORA PÉREZ  
**Jefe Sucursales Estudios Económicos Banco de la República**  
AMANDA LUCÍA SOTO AGUDELO  
**Coordinadora Investigación y Análisis, DIRPEN - DANE**

**Coordinación Operativa ICER**

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ  
**Coordinador Temático DIRPEN-DANE**  
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN  
**Analista Técnico y Logístico DIRPEN-DANE**  
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA  
**Apoyo Editorial Banco de la República**

**Comité Directivo Territorial ICER**

RICARDO JIMÉNEZ URUEÑA  
**Gerente Banco de la República, Agencia Cultural Florencia - Caquetá**  
ÁLVARO AUGUSTO CAMPOS MARTÍNEZ  
**Jefe CREE Banco de la República - Ibagué**  
PASTOR ENRIQUE QUINTERO CARVAJAL  
**Profesional CREE Banco de la República - Ibagué**  
GERSON ROJAS ROJAS  
**Analista Estudios Económicos Banco de la República, Agencia Cultural Florencia**  
ZAILY JOHANNA MÉNDEZ MONTENEGRO  
**Analista DANE, Central**

**Edición, diseño e impresión**  
DANE - Banco de la República

Noviembre de 2012

**ICER**

**RESUMEN**

El PIB del departamento de Caquetá creció 3,1% en 2010 (último dato disponible); el mayor incremento se presentó en agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca con 10,3%.

Los datos de 2011 del IPC revelan una variación de 3,2% para Florencia, donde el mayor incremento lo obtuvieron alimentos (6,5%) y educación (3,6%). En materia de empleo, la tasa global de participación y la tasa de ocupación aumentaron, así como la tasa de desempleo que fue de 13,7%. El subempleo subjetivo decreció y el objetivo aumentó.

La inversión neta en sociedades se ubicó en \$12.296 millones con un aumento anual de 7,7%, determinado por los crecimientos presentados en comercio y transporte.

Las exportaciones del Caquetá aumentaron en 283,4%; el principal país de destino fue Estados Unidos con 81,0% y el producto más exportado la madera. Las importaciones decrecieron en 89,3%; el principal país de origen de estas fue Estados Unidos.

El sacrificio de ganado vacuno en la región de la Amazonía decreció 8,2% y el de ganado porcino 11%.

En el sector financiero, las colocaciones subieron anualmente 21,9%, en tanto que las captaciones obtuvieron una elevación de 4,5%, jalonadas por las cuentas corrientes.

Por su parte, el recaudo de impuestos nacionales mostró un aumento anual de 11,5%, explicado básicamente por los avances de los tributos de renta, IVA y retención en la fuente, así como el renglón de otros.

En materia de construcción, el número de licencias otorgadas creció en 27,6% y en área aumentó 86,5%. El mayor incremento en financiación de vivienda lo tuvo la VIS nueva.

El transporte aéreo nacional de pasajeros desde Florencia se incrementó en 2,3% y el de carga 331,0%, mientras que las entradas variaron 1,2% y 58,1%, respectivamente.

## CONTENIDO

	pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	9
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	9
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	9
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	10
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	11
1.5. SITUACIÓN FISCAL	12
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	13
2.1. PRODUCTO INTERNO BUTO	13
2.2. PRECIOS	16
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	16
2.3. MERCADO LABORAL	19
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	24
2.4.1. Sociedades constituidas	24
2.4.2. Sociedades reformadas	25
2.4.3. Sociedades disueltas	26
2.4.4. Capital neto suscrito	27
2.5. SECTOR EXTERNO	28
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	28
2.5.2. Importaciones (CIF)	29
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	32
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	32
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	33
2.6.3. Análisis situación cartera neta (pesos corrientes)	34
2.7. SITUACIÓN FISCAL	35
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	35
2.7.4. Comportamiento de la deuda	36
Administración central departamental	36
Administración central municipal	37
2.8. SECTOR REAL	37
2.8.5. Sacrificio de ganado	37
Ganado vacuno	38
Ganado porcino	39
2.8.6. Sector de la construcción	41
Licencias de construcción	41
Financiación de vivienda	43
2.8.7. Transporte aéreo de pasajeros y carga	46
2.8.11. Servicios públicos	47
Energía eléctrica	47

	Acueducto	48
	Gas natural	49
3.	DINÁMICA DEL COMERCIO EXTERIOR DEL CAQUETÁ DURANTE EL PERIODO 2000 - 2011	51
	RESUMEN	
3.1.	INTRODUCCIÓN	51
3.2.	MARCO TEÓRICO	52
3.3.	EL SECTOR EXTERNO DEL CAQUETÁ EN EL CONTEXTO NACIONAL	54
3.4.	EXPORTACIONES	55
3.4.1.	Exportaciones no tradicionales según CIU (FOB)	55
3.4.2.	Exportaciones no tradicionales según Cuode (FOB)	56
3.4.3.	Exportaciones no tradicionales según países de destino (FOB)	57
3.5.	IMPORTACIONES	58
3.5.1.	Importaciones según CIU (CIF)	58
3.5.2.	Importaciones totales según Cuode (CIF)	58
3.5.3.	Importaciones totales según país de origen (CIF)	59
3.6.	INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR	60
3.6.1.	Coefficiente de apertura exportadora (CAE)	60
3.6.2.	Índice Herfindahl - Hirschman (IHH)	60
3.6.3.	Coefficiente de penetración de importaciones (CPI)	60
3.7.	COMENTARIOS FINALES	60
	BIBLIOGRAFÍA	61
	ANEXOS	63
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	65
	GLOSARIO	75
	BIBLIOGRAFÍA	82

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplican.

## LISTA DE CUADROS

	pág.	
2.1.1.	Caquetá. Crecimiento de producto, por grandes ramas de actividad 2006 - 2010	14
2.1.2.	Caquetá. Producto, por ramas de actividad 2010	15
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2010 - 2011	17
2.2.1.2.	Nacional - Florencia. Variación del IPC, según grupos de gasto 2010 - 2011	18
2.2.1.3.	Florencia. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2011	19
2.3.1.	Florencia. Indicadores laborales 2010 - 2011	19
2.3.2.	Florencia. Ocupados, según rama de actividad 2007 - 2011	22
2.3.3.	Florencia. Inactivos. Promedio 2007 - 2011	23
2.3.4.	Caquetá. Principales indicadores del mercado laboral 2009 - 2010	24
2.4.1.1.	Caquetá. Sociedades constituidas, según actividad económica 2010 - 2011	25
2.4.2.1.	Caquetá. Sociedades reformadas, según actividad económica 2010 - 2011	26
2.4.3.1.	Caquetá. Sociedades disueltas, según actividad económica 2010 - 2011	27
2.4.4.1.	Caquetá. Capital neto suscrito, según actividad económica 2010 - 2011	28
2.5.1.1.	Caquetá. Exportaciones no tradicionales CIIU 2010 - 2011	29
2.5.2.1.	Caquetá. Importaciones, según CIIU 2010 - 2011	30
2.5.2.2.	Caquetá. Importaciones Cuode 2010 - 2011	31
2.6.1.1.	Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera bruta, por modalidad 2010 - 2011	33
2.6.2.1.	Caquetá. Saldo de las captaciones del sistema financiero, por modalidad 2010 - 2011	34
2.6.3.1.	Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera neta, por modalidad 2010 - 2011	35
2.7.3.1.	Caquetá. Recaudo de impuestos nacionales, por tipo 2010 - 2011	36
2.7.4.1.	Caquetá. Deuda pública de la administración central departamental 2010 - 2011	37
2.7.4.2.	Florencia. Deuda pública de la administración central municipal 2010 - 2011	37
2.8.5.1.	Participación del sacrificio de ganado vacuno, según región 2009 - 2011	38
2.8.5.2.	Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2010 - 2011	38
2.8.5.3.	Participación del sacrificio de ganado porcino, según región 2009 - 2011	39
2.8.5.4.	Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino, por sexo y destino 2010 - 2011	40

2.8.6.1.	Nacional - Caquetá. Número de licencias aprobadas y área (m <sup>2</sup> ) por construir 2010 - 2011	41
2.8.6.2.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2011	44
2.8.6.3.	Nacional - Caquetá - Florencia. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2010 - 2011	44
2.8.7.1.	Nacional - Florencia. Movimiento nacional de pasajeros y carga 2010 - 2011	47
2.8.11.1.	Caquetá. Consumo de energía eléctrica, según usos 2010 - 2011	47
2.8.11.2.	Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2010 - 2011	48
2.8.11.3.	Florencia. Suscriptores y consumo de gas natural, según usos 2010 - 2011	49
3.3.1.	Caquetá. Producto interno bruto, exportaciones no tradicionales (FOB) e importaciones totales (CIF) 2000 - 2011	54

## **LISTA DE GRÁFICOS**

2.1.1.	Colombia - Caquetá. Crecimiento del producto 2001 - 2010	13
2.2.1.1.	Nacional - Florencia. Variación del IPC. Enero a diciembre de 2011	17
2.3.1.	Total nacional - Caquetá - Florencia. Evolución de tasas de desempleo 2006 - 2011	20
2.3.2.	Florencia y 24 ciudades. Tasa de desempleo 2011	21
2.3.3.	Florencia. Distribución de ocupados, según posición ocupacional. Promedio 2011	22
2.3.4.	Florencia. Distribución de cesantes, según rama de actividad. Promedio 2011	23
2.4.1.1.	Caquetá. Sociedades constituidas, según principales actividades económicas 2010 - 2011	25
2.4.2.1.	Caquetá. Sociedades reformadas, según principales actividades económicas 2010 - 2011	26
2.4.3.1.	Caquetá. Sociedades disueltas, según principales actividades económicas 2010 - 2011	27
2.4.4.1.	Caquetá. Capital neto suscrito, según principales actividades económicas 2010 - 2011	28
2.5.1.1.	Caquetá. Distribución exportaciones, según país de destino 2011	29
2.5.2.1.	Caquetá. Distribución de importaciones, según país de origen 2011	32
2.6.1.1.	Caquetá. Saldo anual de la cartera bruta del sistema financiero, según la modalidad de los créditos 2010 - 2011	33
2.6.2.1.	Caquetá. Saldo anual de las principales captaciones del sistema financiero 2010 - 2011	34
2.6.3.1.	Caquetá. Sector financiero, cartera neta, según modalidad	35

	2010 – 2011	
2.7.3.1.	Caquetá. Evolución anual del recaudo de impuestos nacionales 2010 - 2011	36
2.8.5.1.	Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno 2010 - 2011	39
2.8.5.2.	Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino 2010 - 2011	40
2.8.6.1.	Nacional - Caquetá. Área aprobada para vivienda y otros destinos 2006 - 2011	42
2.8.6.2.	Caquetá. Distribución de vivienda, por tipo, según unidades y área licenciada 2010 - 2011	42
2.8.6.3.	Caquetá. Distribución de vivienda, por tipo, según unidades y área licenciada, destinadas a no VIS y VIS 2010 - 2011	43
2.8.6.4.	Caquetá. Distribución de área aprobada, según destinos 2011	43
2.8.6.5.	Nacional - Caquetá. Distribución de créditos para vivienda, por tipo 2010 – 2011	45
2.8.6.6.	Nacional - Caquetá. Distribución de viviendas nuevas con y sin subsidio 2010 – 2011	45
2.8.6.7.	Caquetá. Evolución del valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda I trimestre 2010 - IV trimestre 2011	46
2.8.11.1.	Caquetá. Consumo de energía, según usos 2010 – 2011	48
2.8.11.2.	Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2010 – 2011	49
2.8.11.3.	Florencia. Consumo de gas natural, según usos 2010 – 2011	49
3.3.1.	Caquetá. Participación de las exportaciones no tradicionales e importaciones totales frente al total nacional 2000 – 2011	55
3.4.1.1.	Caquetá. Participación de las principales actividades de la industria en las exportaciones no tradicionales según CIIU 2000 – 2011	56
3.4.2.1.	Caquetá. Exportaciones no tradicionales según Cuode 2000 – 2011	57
3.4.3.1.	Caquetá. Participación porcentual de las exportaciones no tradicionales según principales países de destino 2000 – 2011	57
3.5.1.1.	Caquetá. Participación de las principales actividades en las importaciones, según CIIU 2000 – 2011	58
3.5.2.1.	Caquetá. Importaciones totales, según Cuode 2000 – 2011	59
3.5.3.1.	Caquetá. Participación porcentual de las importaciones totales, según principales países de destino 2000 – 2011	59

## SIGLAS Y CONVENCIONES

BC:	bancos comerciales
CIIU:	clasificación internacional industrial uniforme
Cuode:	clasificación según uso y destino económico
CAVS:	corporaciones de ahorro y vivienda
CFC:	compañías de financiamiento comercial
CF:	corporaciones financieras
CDT:	certificados de depósito a término
Confis:	Consejo Superior de Política Fiscal
DANE:	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN:	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
ENH:	Encuesta Continua de Hogares
IPC:	índice de precios al consumidor
IPP:	índice de precios del productor
IVA:	impuesto de valor agregado
ICCV:	índice de costos de la construcción de vivienda
JDBR:	Junta Directiva del Banco de la República
PIB:	producto interno bruto
UVR:	unidad de valor real
EE.UU:	Estados Unidos
US\$:	dólar estadounidense
\$:	pesos colombianos
SPC:	sector público consolidado
VIS:	vivienda de interés social
pp:	puntos porcentuales
pb:	puntos básicos
(...)	cifra aún no disponible
(---)	información suspendida
(-)	sin movimiento
---	no existen datos
--	no es aplicable o no se investiga
-	indefinido
*	variación muy alta
p:	cifra provisional
pr:	cifra preliminar
pe:	cifras provisionales estimadas
m <sup>2</sup> :	metros cuadrados
r:	cifra definitiva revisada
nep:	no especificado en otra posición
ncp:	no clasificado previamente
t:	toneladas



## **1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL**

### **1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA**

De acuerdo con las cifras preliminares del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE), 2011 fue un buen año para Colombia en términos económicos, con un crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) de 5,9% respecto al año anterior, superando en 1,9 puntos porcentuales (pp) la variación de 2010. Por esta razón se ubicó como la cuarta economía latinoamericana por valor de su PIB al sobrepasar a Venezuela en el periodo analizado. No obstante, hubo factores internos negativos, como los climáticos y de infraestructura, además de las conocidas circunstancias externas desfavorables.

Desde la perspectiva de la oferta, todos los sectores económicos experimentaron aumentos reales; se destacó principalmente la explotación de minas y canteras como el de mayor expansión (14,3%), cuyo comportamiento se explica por importantes tasas de crecimiento en la producción de crudo y gas natural (17,5%) y de carbón mineral (15,4%). Transporte, almacenamiento y comunicaciones tuvo el segundo mejor desempeño (6,9%) y, junto con el primero, fueron los únicos que superaron el promedio nacional. Por otro lado, agricultura, silvicultura, caza y pesca (2,2%), y electricidad, gas y agua (1,8%) fueron los de menor evolución.

Por su parte, en la demanda se destacó el mayor incremento proveniente de las importaciones reales (21,5%) mientras que las exportaciones a precios constantes solo se ampliaron en 11,4%. La formación bruta de capital aumentó 17,2%; mientras que el consumo final aumentó en 5,8% jalonado principalmente por el gasto de los hogares (6,6%), en gran medida en bienes durables (23,9%) y semidurables (15,1%). Esta situación se dio en un contexto de alta disponibilidad de crédito, tasas de interés reales relativamente bajas e incremento en la tasa de ocupación.

### **1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL**

En 2011, el Índice de Precios al Consumidor (IPC) presentó una variación de 3,7%, superior en 56 puntos básicos (pb) a la registrada en 2010, e incluida dentro del rango de la meta establecida por la Junta Directiva del Banco de la República (2,0% a 4,0%). Las mayores presiones al alza provinieron de los grupos de alimentos (5,3%) y educación (4,6%), mientras que esparcimiento fue el único en presentar disminuciones en lo corrido del año (-0,3%). Los incrementos fueron motivados fundamentalmente por:

Circunstancias como una escasa oferta agropecuaria (debido, entre otros factores, a problemas climáticos), unos precios internacionales de materias primas altos, una demanda interna muy dinámica y la depreciación del peso en la segunda mitad del año habrían contribuido a dicha tendencia [Banco de la República, 2011, p. 45].

Bucaramanga (5,8%) y Neiva (5,4%) fueron las ciudades con mayores presiones inflacionarias, con cifras superiores al consolidado nacional, mientras que las menores variaciones en precios les correspondieron a Pasto (2,4%) y Riohacha (2,6%).

En el mercado laboral, la tasa de desempleo para el total nacional durante 2011 presentó un comportamiento decreciente al arrojar un promedio anual de 10,8% y ubicarse 1 pp por debajo de lo registrado en 2010. Es pertinente señalar que durante los últimos cinco meses del año se lograron cifras de un solo dígito. Las cabeceras municipales registraron un descenso de 90 pb al obtener una tasa de 11,8% anual, mientras que las zonas rurales evidenciaron no solo una mayor disminución (-1,1 pp) sino un mejor desempeño acumulado (7,4%). En promedio en 2011 se incrementó en cerca de un millón el número de ocupados, siendo los sectores de agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura (348.000); comercio, hoteles y restaurantes (308.000); industria manufacturera (176.000); y servicios comunales, sociales y personales (152.000) los de mayor importancia en términos absolutos en el último trimestre móvil del año.

### **1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS**

A partir de un escenario de crecimiento del consumo y el producto, presión de precios hacia el rango superior de la meta de inflación e incertidumbre de los mercados internacionales en particular de la zona euro (Banco de la República, 2011, p. 1), la Junta Directiva del Banco de la República cambió su postura al implementar una política contracíclica, por medio de la cual aumentó la tasa de interés desde 3,0% hasta 4,75% con alzas paulatinas y reguladas de 25 pb.

En el mercado financiero la cartera bruta total de los establecimientos de crédito en 2011 superó en 22,4% el saldo del año anterior; este se fundamentó en los buenos comportamientos presentados por todos sus componentes, de los cuales el de mayor participación fue el crédito comercial (62,0%), con crecimiento anual de 19,1%; seguido por el de consumo (28,0%) con un incremento de 25,1%. El hipotecario y microcrédito evidenciaron el mayor dinamismo con 37,8% y 38,3%, respectivamente. Las bajas tasas de interés (aunque ascendentes a lo largo del año), la ampliación de la competencia en el sector financiero, los precios estables o con tendencia a la baja de algunos productos como los tecnológicos (celulares, computadores, etc.) y automóviles, las promociones comerciales en dichos bienes y el subsidio otorgado por el gobierno para la compra de vivienda nueva (caso hipotecario) aumentaron la confianza de los consumidores y, por ende, su nivel de endeudamiento.

Por su parte, los saldos de las captaciones en los establecimientos de crédito presentaron un crecimiento nominal de 21,7% sustentado fundamentalmente en los buenos resultados de los depósitos de ahorro (22,9%) y los certificados de depósito a término (22,6%) que cubrieron más de 70% del total de las cuentas activas.

#### **1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO**

Las exportaciones colombianas durante 2011 presentaron un importante incremento de 43,0%, al registrar US\$56.954 millones FOB. Las exportaciones tradicionales evidenciaron una mejor tasa de crecimiento del 56,9%, impulsada fundamentalmente por la producción de petróleo y derivados que aportaron 70,3% a este rubro y lograron una expansión de 69,6%. Por su parte, las exportaciones no tradicionales se expandieron a una tasa moderada de 18,7%, lo que redujo su contribución relativa dentro de las ventas totales al exterior. El sector industrial, con la mayor participación (66,6%), disminuyó 31 pb respecto a 2010.

Por países, Estados Unidos fue el mayor socio de los productos colombianos en 2011, con US\$21.705 millones FOB, con un crecimiento de 29,5% y una contribución de 38,1%. Le siguió de lejos Holanda con US\$2.524 millones FOB y una variación de 52,1%. Por su parte, el mercado venezolano no fue relevante, pues tuvo una participación de 3,1% que resultó inferior en 50 pb al año anterior y a países como Ecuador (3,4%), Panamá (3,4%) y República Popular China (3,5%).

Por su parte, las importaciones de 2011 alcanzaron US\$54.675 millones CIF, y representaron un crecimiento de 34,4%. El mayor peso relativo de dichas compras correspondió a la adquisición de bienes intermedios y materias primas que alcanzaron un incremento anual de 31,9%, dentro del cual el sector industrial de gran importancia obtuvo un avance de 23,8%. La adquisición de bienes de capital presentó una evolución de 42,7%, superior al promedio nacional, en donde nuevamente el sector industrial con la mayor participación aumentó 26,0%, seguido de equipos de transporte con una expansión de 65,4%. Los bienes de consumo obtuvieron la menor tasa de crecimiento (25,7%) de las compras totales en el exterior.

Estados Unidos también fue el mayor proveedor de Colombia en 2011. Sus ventas en el país alcanzaron US\$13.594 millones CIF, con lo que obtuvieron el 24,9% de las importaciones nacionales y representó una expansión de 29,7%. Le siguieron la República Popular China y México, los cuales reportaron tasas de crecimiento de 49,3% y 57,1%, en su orden.

La balanza comercial colombiana<sup>1</sup> obtuvo un saldo positivo de US\$4.955 millones FOB, que significó un aumento anual de 237,4%, de igual manera se presentó una situación de superávit en relación a los Estados Unidos, nuestro principal socio comercial, con un incremento de 17,1%. Con la República Popular China y México se presentaron déficits del orden de US\$751 y US\$3.191 millones FOB respectivamente, los mayores en el contexto nacional.

Respecto a la balanza de pagos, la cuenta corriente presentó un déficit de US\$9.980 millones, que correspondió a 3,0% del PIB nacional, presionado fundamentalmente por un comportamiento similar de las cuentas renta de factores y de servicios no factoriales, cuyos saldos fueron negativos en

---

<sup>1</sup> Obtenida de la diferencia entre exportaciones e importaciones en dólares FOB.

US\$15.820 millones y US\$4.621 millones, al experimentar tasas de crecimiento anuales de 33,5% y 27,5%, en su orden.

Por su parte, la cuenta de capital y financiera obtuvo un saldo superavitario de US\$13.322 millones con lo cual sobrepasó en 13,2% lo obtenido en 2010. La inversión extranjera en Colombia alcanzó US\$18.537 millones, fruto de un incremento de 137,3%; mientras que la inversión colombiana en el extranjero logró US\$8.289 millones con un aumento de 26,3%.

Al cierre del año, el precio del dólar experimentó una leve apreciación nominal de 1,5%; sin embargo se marcaron dos tendencias distintas a lo largo del periodo. En el primer semestre se observó una continua apreciación del peso frente al dólar hasta julio, cuando se ubicó en \$1.761,7; posteriormente se recuperó hasta alcanzar a final de año los \$1.934,1. El comportamiento hacia la apreciación fue asociado a diferentes factores, entre ellos la política monetaria expansionista de Estados Unidos, el aumento de las exportaciones y de la inversión extranjera directa influenciado por la disminución en las primas de riesgo y las mejores calificaciones de deuda pública del país por parte de organismos internacionales [Banco de la República, 2012, p. 82]. El fenómeno de depreciación al finalizar el año fue atribuido a:

La situación fiscal de algunos países europeos, la incertidumbre sobre las medidas de rescate a Grecia, la disminución en la calificación de la deuda de varios países y de algunos bancos de los Estados Unidos y Francia, así como por la disminución en las proyecciones de crecimiento mundial por parte del FMI [Banco de la República, 2012, p. 83].

En este contexto, el Banco de la República implementó una política contracíclica de adquisición de reservas a través del mecanismo de subasta de compra directa, por medio del cual adquirió US\$3.720 millones hasta septiembre 30 de 2011. Las reservas netas internacionales finalizaron 2011 con un total de US\$32.300 millones, lo que significó un aumento de 13,5% influenciado en buena medida por la decisión del Emisor de comprar dólares como instrumento de política cambiaria para reducir los impactos de la apreciación del peso.

## **1.5. SITUACIÓN FISCAL**

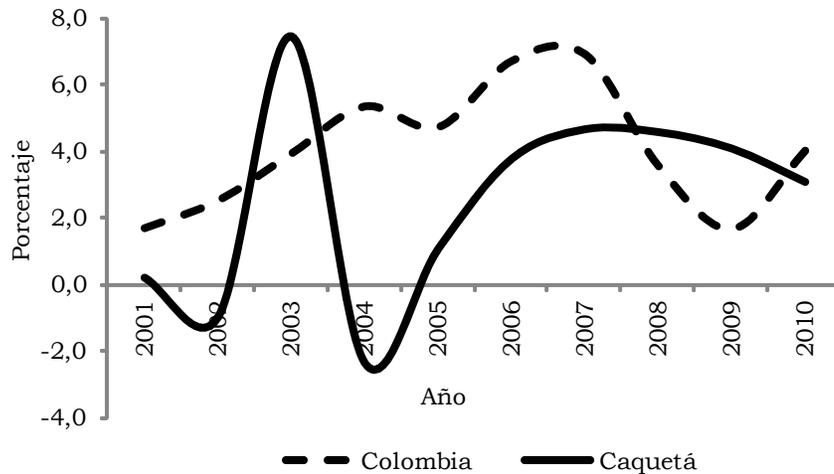
Informes preliminares del Ministerio de Hacienda y Crédito Público indican que se presentó un déficit del sector público consolidado de 2,2% del PIB, equivalente a \$13,3 billones. Dicha cifra fue inferior en 120 pb a la esperada y 100 pb por debajo de la de 2010. Este resultado fue posible debido a la reducción de 90 pb en el déficit del gobierno nacional central (GNC), que descendió a \$17,8 billones (2,9% del PIB.), así como por el superávit del sector público descentralizado que obtuvo \$5,1 billones (0,8% del PIB).

## 2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

### 2.1. PRODUCTO INTERNO BUTO

Cuanto más pequeño sea el PIB de un departamento más se separa su comportamiento del PIB nacional. Los crecimientos más pequeños para el PIB nacional fueron en 2001 y 2009 con 1,7% en ambos años, y tuvo auges en 2004 con 5,3% y 2007 con 6,9%. Para el Caquetá, el producto decreció 1,0% en 2002 y 2,3% en 2004, además tuvo tasas máximas en 2003 de 7,4% y 2007 de 4,6%.

**Gráfico 2.1.1. Colombia - Caquetá. Crecimiento del producto 2001 - 2010**



p: cifras provisionales.

Fuente: DANE.

El cuadro 2.1.1 muestra que en el departamento de Caquetá los crecimientos más altos están registrados en la explotación de minas y canteras con un promedio<sup>2</sup> entre los años 2006 y 2010 de 24,5%, seguido de construcción con 22,3% y transporte, almacenamiento y comunicaciones de 10,8%. En 2007 registra un crecimiento de 4,6%, los sectores que tuvieron un incremento mayor fueron transporte (20,3%), establecimientos financieros (6,3%), servicios sociales (5,7%), comercio (5,6%), agricultura, ganadería y caza (4,4%) e industria (4,2%). En el año de menor crecimiento (3,1% para 2010), el transporte tuvo el mayor decrecimiento (-17,5%), seguido de explotación de minas y canteras (-14,3%).

<sup>2</sup> Corresponde a un promedio aritmético simple.

**Cuadro 2.1.1. Caquetá. Crecimiento de producto, por grandes ramas de actividad 2006 - 2010**

Grandes ramas actividad	2006	2007	2008	2009	2010
Producto Interno Bruto	3,8	4,6	4,6	4,1	3,1
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	-5,1	4,4	2,6	-2,8	10,3
B Explotación de minas y canteras	100,0	0,0	20,0	16,7	-14,3
C Industria manufacturera	6,2	4,2	2,5	1,1	1,0
D Electricidad, gas y agua	3,3	3,1	6,1	2,8	7,5
E Construcción	87,5	-19,1	33,9	1,1	7,7
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	5,6	5,6	2,3	1,3	3,6
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	26,9	20,3	4,9	19,2	-17,5
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	-27,3	6,3	5,6	4,3	4,5
I Actividades de servicios sociales, comunales y Derechos e impuestos	1,6	5,7	2,9	6,1	3,5
	12,7	7,2	-11,5	1,2	5,7

p: cifras provisionales.

Fuente: DANE.

En 2010, entre todas las actividades que componen el PIB, en Caquetá tiene mayor participación la administración pública, defensa y seguridad social de afiliación obligatoria con un 21,1%, seguida de la producción pecuaria y caza con 8,6%, y educación de no mercado 8,3%. Administración pública, defensa y seguridad creció 1,6%; la producción pecuaria y caza decreció 9,5%, y la educación de no mercado creció 3,4%. Las actividades con mayor incremento fueron cultivo de otros productos agrícolas con 71,7% y educación de mercado con 22,2%, y las actividades de menor variación fueron el transporte por vía acuática con -93,5%, seguida la extracción de minerales no metálicos con -16,7%, el cultivo de café con -12,5% y la extracción de madera con -5,9% (cuadro 2.1.2).

**Cuadro 2.1.2. Caquetá. Producto, por ramas de actividad 2010**

Ramas de actividad	Miles de millones de pesos		
	2010	Variación	Participación
Producto Interno Bruto	2.329	3,1	100,0
1 Cultivo de café	12	-12,5	0,5
2 Cultivo de otros productos agrícolas	147	71,7	6,3
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	200	-9,5	8,6
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	19	-5,9	0,8
5 Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	9	0,0	0,4
9 Extracción de minerales no metálicos	6	-16,7	0,3
10-19 Alimentos, bebidas y tabaco	64	0,0	2,7
20-37 Resto de la industria	31	4,2	1,3
38 Generación, captación y distribución de energía eléctrica	27	4,8	1,2
39 Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	2	-	0,1
40 Captación, depuración y distribución de agua	8	14,3	0,3
41 Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	52	9,7	2,2
42 Construcción de obras de ingeniería civil	150	6,9	6,4
43 Comercio	106	1,1	4,6
44 Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	14	9,1	0,6
45 Hoteles, restaurantes, bares y similares	150	5,0	6,4
46 Transporte por vía terrestre	45	0,0	1,9
47 Transporte por vía acuática	3	-93,5	0,1
48 Transporte por vía aérea	6	0,0	0,3
49 Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	2	0,0	0,1
50 Correo y telecomunicaciones	118	2,5	5,1
51 Intermediación financiera	53	5,0	2,3
52 Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	76	3,6	3,3

**Cuadro 2.1.2. Caquetá. Producto, por ramas de actividad 2010**

Ramas de actividad	Conclusión		
	2010	Variación	Participación
53 Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	62	6,7	2,7
54 Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	492	1,6	21,1
55 Educación de mercado	13	22,2	0,6
56 Educación de no mercado	193	3,4	8,3
57 Servicios sociales y de salud de mercado	100	10,4	4,3
58 Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	7	0,0	0,3
59 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	51	5,6	2,2
60 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	9	0,0	0,4
61 Hogares privados con servicio doméstico	9	0,0	0,4
Derechos e impuestos	93	5,0	4,0

p: cifras provisionales.

ncp no clasificado previamente.

- Indefinido.

Fuente: DANE.

**2.2. PRECIOS**

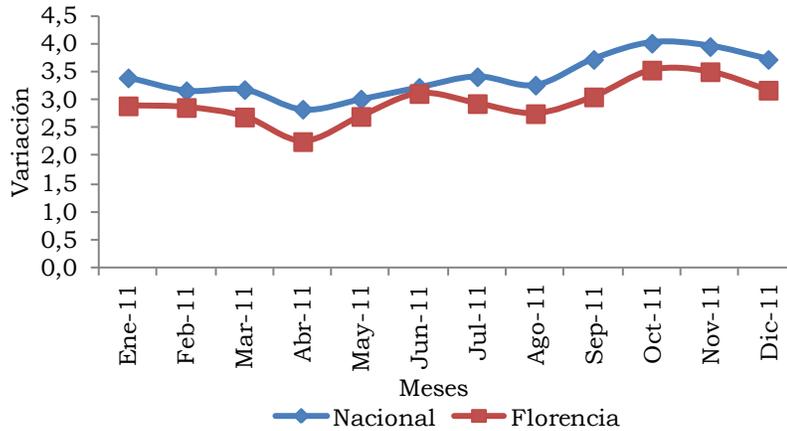
**2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC).** Las mayores variaciones en el IPC en 2011 fueron en Bucaramanga (5,8%), Neiva (5,4%), Cúcuta y Valledupar (5,0%) y Manizales (4,7%). La variación nacional fue de 3,7% y en Villavicencio de 4,4% (cuadro 2.2.1.1).

Tanto en 2010 como en 2011, el IPC de Florencia estuvo por debajo del nacional, con una diferencia de 0,3 pp y 0,5 pp, respectivamente. Con respecto a su variación en 2011 tuvo un 3,2%, 0,3 pp superior a 2010.

En el gráfico 2.2.1.1 se observa que Florencia tuvo variaciones por debajo de las nacionales durante todo el año. En los meses de 2011, la variación

acumulada anual nacional y de Florencia se asimiló en su tendencia, primero bajaron hasta abril (2,8% nacional y 2,3% local), luego subieron hasta octubre (4,0% nacional y 3,5% local), para volver a descender en noviembre y diciembre (3,7% nacional y 3,2% local).

**Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Florencia. Variación del IPC Enero a diciembre de 2011**



Fuente: DANE.

**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2010 - 2011**

Ciudades	2010	2011	Diferencia porcentual
Nacional	3,2	3,7	0,6
Armenia	2,5	3,0	0,6
Barranquilla	3,4	4,6	1,2
Bogotá	3,2	3,2	0,0
Bucaramanga	3,9	5,8	1,8
Cali	2,5	3,2	0,7
Cartagena	3,2	4,2	0,9
Cúcuta	2,4	5,0	2,6
Florencia	2,9	3,2	0,3
Ibagué	3,4	4,4	1,0
Manizales	2,4	4,7	2,3
Medellín	3,6	4,1	0,5
Montería	3,0	4,5	1,5
Neiva	2,7	5,4	2,7
Pasto	2,6	2,4	-0,2
Pereira	2,8	3,7	0,9
Popayán	2,4	3,6	1,2
Quibdó	3,2	3,1	0,0
Riohacha	3,8	2,6	-1,2
San Andrés	3,2	2,7	-0,6
Santa Marta	3,3	3,9	0,6

**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades  
2010 - 2011**

Ciudades	2010	2011	Conclusión
			Diferencia porcentual
Sincelejo	2,9	3,4	0,4
Tunja	1,9	4,3	2,4
Valledupar	4,2	5,0	0,8
Villavicencio	3,4	4,4	1,0

Fuente: DANE.

En 2011, la mayor variación nacional la tuvo alimentos con 5,3%, le siguieron educación (4,6%), vivienda (3,8%) y salud (3,6%). El grupo con mayor diferencia porcentual fue comunicaciones, seguido de vestuario y alimentos. Para Florencia, el grupo de mayor variación fue alimentos (6,5%) con una diferencia de 2,8 pp. Educación, con una variación de 3,6%, se convirtió en el segundo grupo con mayor variación, y transporte (-2,1%) en el de menor variación. El tercer grupo con mayor variación fue otros gastos (3,2%), al que le siguió vivienda (2,6%).

**Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Florencia. Variación del IPC, según grupos de gasto  
2010 - 2011**

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Florencia		Diferencia porcentual
	2010	2011		2010	2011	
Total	3,2	3,7	0,6	2,9	3,2	0,3
Alimentos	4,1	5,3	1,2	3,7	6,5	2,8
Vivienda	3,7	3,8	0,1	3,8	2,6	-1,2
Vestuario	-1,3	0,5	1,9	0,1	1,5	1,5
Salud	4,3	3,6	-0,7	2,5	1,8	-0,6
Educación	4,0	4,6	0,6	0,5	3,6	3,1
Diversión	0,6	-0,3	-0,9	1,3	-0,2	-1,6
Transporte	2,8	3,1	0,3	1,0	-2,1	-3,1
Comunicaciones	-0,3	3,3	3,5	0,7	0,2	-0,5
Otros gastos	3,2	2,1	-1,1	3,5	3,2	-0,3

Fuente: DANE.

Como se analizó anteriormente, el grupo de mayor variación en el IPC de Florencia fue alimentos, seguido por educación, otros gastos y vivienda. Discriminado por niveles de ingresos, los medios conservaron este orden de variación. En los altos, alimentos (6,6%), educación (4,3%), otros gastos (3,1%), salud (2,4%) y vestuario (1,8%) estuvieron por encima de vivienda (1,4%). Para ingresos bajos, vivienda fue el segundo grupo con mayor variación (4,1%), por encima de educación (3,4%) y otros gastos (3,3%).

Los grupos con menores variaciones fueron transporte, diversión y comunicaciones. El decrecimiento en el IPC de transporte en los ingresos bajos (-7,5%) empujó la variación total del índice a la baja. La variación del IPC total

de los ingresos altos (2,3%) fue menor a la de los ingresos medios (3,1%) y esta, a su vez, fue menor a la de los ingresos bajos (3,7%).

**Cuadro 2.2.1.3. Florencia. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2011**

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Total	3,2	2,3	3,1	3,7
Alimentos	6,5	6,6	6,6	6,4
Vivienda	2,6	1,4	2,0	4,1
Vestuario	1,5	1,8	1,5	1,4
Salud	1,8	2,4	1,8	1,4
Educación	3,6	4,3	3,5	3,4
Diversión	-0,2	-1,8	0,3	-0,1
Transporte	-2,1	0,3	-1,3	-7,5
Comunicaciones	0,2	-0,4	0,1	0,9
Otros gastos	3,2	3,1	3,1	3,3

Fuente: DANE.

## 2.3. MERCADO LABORAL

En Florencia, el desempleo creció como resultado del crecimiento del número de ocupados (cerca de 2 mil personas), frente al crecimiento de la población en edad de trabajar (3 mil personas). La tasa de subempleo subjetivo decreció, 200 personas menos consideraron que tenían unos ingresos inadecuados; 800 personas más consideraron que tenían insuficiencia de horas, y 2.100 personas más consideraron que el trabajo que tenían no era adecuado a sus competencias. La tasa de subempleo objetivo creció en todos los órdenes.

**Cuadro 2.3.1. Florencia. Indicadores laborales 2010 - 2011**

Concepto	2010	2011
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	74,9	75,3
Tasa global de participación	58,0	59,4
TO	50,3	51,2
TD	13,3	13,7
T.D. Abierto	12,9	13,4
T.D. Oculto	0,4	0,4
Tasa de subempleo subjetivo	20,6	19,6
Insuficiencia de horas	2,3	3,5
Empleo inadecuado por competencias	5,5	8,6
Empleo inadecuado por ingresos	19,6	18,3
Tasa de subempleo objetivo	6,2	7,4
Insuficiencia de horas	1,1	1,7
Empleo inadecuado por competencias	1,2	2,4
Empleo inadecuado por ingresos	5,6	6,6

### Cuadro 2.3.1. Florencia. Indicadores laborales 2010 – 2011

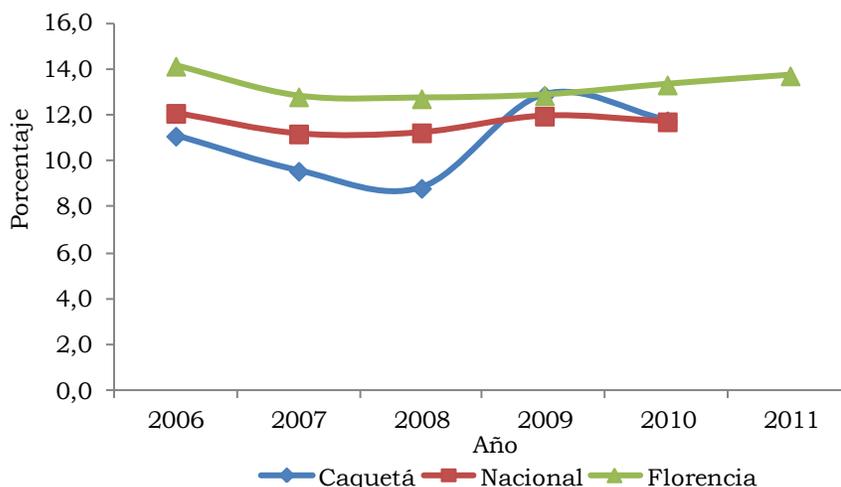
Concepto	Conclusión	
	2010	2011
Miles de personas		
Población total	136	139
Población en edad de trabajar	102	105
Población económicamente activa	59	62
Ocupados	51	54
Desocupados	8	9
Abiertos	8	8
Ocultos	0	0
Inactivos	43	42
Subempleados subjetivos	12	12
Insuficiencia de horas	1	2
Empleo inadecuado por competencias	3	5
Empleo inadecuado por ingresos	12	11
Subempleados objetivos	4	5
Insuficiencia de horas	1	1
Empleo inadecuado por competencias	1	2
Empleo inadecuado por ingresos	3	4

Nota: Datos aproximados. En algunos casos los cambios en las tasas están dados por cambios en cientos de personas y no en miles.

Fuente: DANE - Encuesta continua de hogares.

Durante el periodo 2006 – 2011, la tasa de desempleo de Florencia alcanzó a describir una leve parábola teniendo su punto más bajo en 2008 con 12,7%. La tendencia de la tasa de desempleo nacional fue similar aunque en un nivel inferior. La tasa de desempleo del departamento se movió en tasas aún menores hasta 2008 y en 2009 crece hasta alcanzar la tasa de desempleo de Florencia con 12,9%. La tasa de desempleo departamental y nacional presentaron una tendencia descendente hacia 2010, sin embargo la tasa de desempleo de Florencia creció para 2011 a 13,7%.

### Gráfico 2.3.1. Total nacional - Caquetá - Florencia. Evolución de tasas de desempleo 2006 - 2011

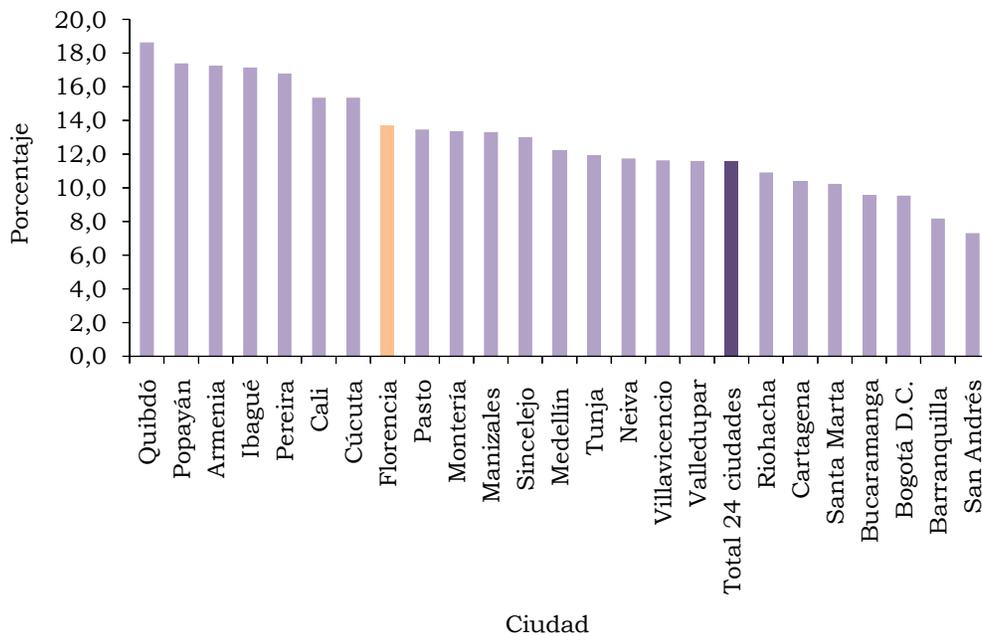


Fuente: DANE.

En 2011 hubo una tendencia general hacia la disminución del desempleo para las 24 ciudades y áreas metropolitanas observadas, pues sus tasas estuvieron, en su mayoría, por debajo de 2010. Florencia se ubicó por encima del desempleo para las 24 ciudades en 2,1 pp, siendo la octava ciudad con mayor desempleo después de Quibdó (18,6%), Popayán (17,4%), Armenia (17,3%), Ibagué (17,1%), Pereira (16,8%), Cali (15,4%) y Cúcuta (15,4%). Las ciudades que exhibieron tasas menores fueron San Andrés (7,3%), Barranquilla (8,2%) y Bogotá (9,5%).

La mayor parte de ocupados de Florencia perteneció a la rama de comercio, hoteles y restaurantes; les siguieron servicios comunales, sociales y personales; y transporte, almacenamiento y comunicaciones. La participación del número de ocupados en cada rama de actividad se mantuvo estable a lo largo del periodo 2008 - 2011.

**Gráfico 2.3.2. Florencia y 24 ciudades. Tasa de desempleo 2011**



Fuente: DANE. - Encuesta continua de hogares.

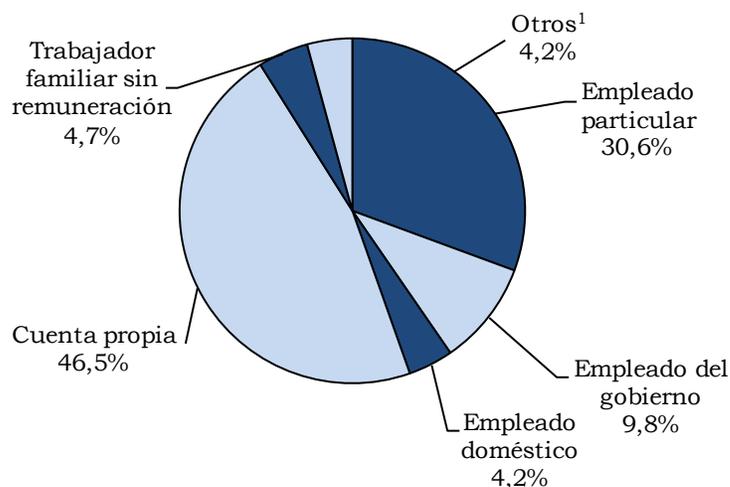
**Cuadro 2.3.2. Florencia. Ocupados, según rama de actividad 2007 - 2011**

Rama de actividad	Miles de personas				
	2007	2008	2009	2010	2011
Total	49	48	49	51	54
Industria manufacturera	4	4	4	4	4
Construcción	3	3	4	5	4
Comercio, restaurantes y hoteles	18	17	18	19	20
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	5	5	5	6	6
Intermediación financiera	1	1	1	1	0
Actividades inmobiliarias, empresariales y de alquiler	2	3	3	3	3
Servicios comunales, sociales y personales	14	14	13	12	14
Otras ramas <sup>1</sup>	1	1	2	2	2
No informa	0	0	0	0	0

<sup>1</sup> Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE. - Encuesta continua de hogares.

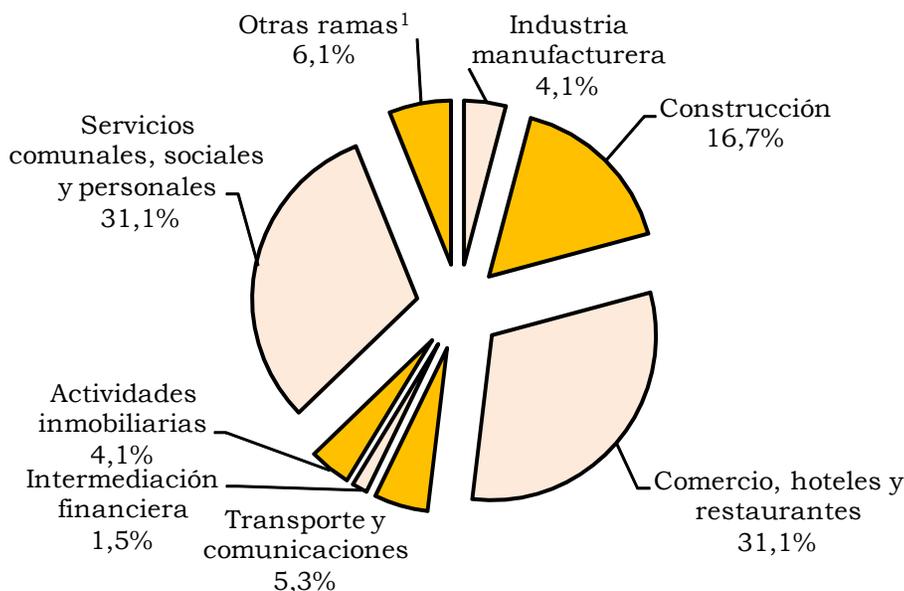
La mayor parte de ocupados fueron cuenta propia con 46,5%, le siguieron empleado particular con 30,6% y empleado del gobierno con 9,8%.

**Gráfico 2.3.3. Florencia. Distribución de ocupados, según posición ocupacional Promedio 2011**

<sup>1</sup> Incluye patrón o empleador, trabajador familiar sin remuneración, trabajador sin remuneración en otras empresas, jornalero o peón y otro.  
Fuente: DANE - Encuesta continua de hogares.

Paralelamente a los ocupados, la mayor parte de los cesantes perteneció casi en igual proporción a servicios comunales y comercio; les siguieron los pertenecientes a transporte, almacenamiento y comunicaciones.

**Gráfico 2.3.4. Florencia. Distribución de cesantes, según rama de actividad Promedio 2011**



<sup>1</sup> Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE - Encuesta continua de hogares.

La mayor parte de inactivos son personas dedicadas a los oficios del hogar, le siguen estudiantes y, por último, otros.

**Cuadro 2.3.3. Florencia. Inactivos Promedio 2007 - 2011**

Año	Total inactivos	Miles de personas		
		Estudiantes	Oficios del hogar	Otros <sup>1</sup>
2007	37	14	16	8
2008	41	14	18	9
2009	43	16	19	8
2010	43	18	19	6
2011	42	17	19	6

<sup>1</sup> Incapacitado permanente para trabajar, rentista, pensionado o jubilado y personas que no les llama la atención o creen que no vale la pena trabajar.

Fuente: DANE - Encuesta continua de hogares.

Para el departamento, los indicadores laborales llegan hasta 2010. Para ese año hubo una disminución en la tasa de desempleo de 1,1 pp, al pasar de 12,9% en 2009 a 11,8% en 2010. El número de ocupados aumentó en aproximadamente 5,8 mil personas, mientras que la población en edad de trabajar lo hizo en 5,7 mil, hecho que redundó en un aumento en la tasa de ocupación de 1 pp. Para Caquetá el desempleo oculto y abierto presentaron decrecimientos (-0,4 pp y -0,6 pp, respectivamente). El resultado en materia de subempleo fue desfavorable al aumentar en 0,2 pp y alcanzar 18,0%. El tipo de

subempleo que más participó en el total fue el que reunió a aquellos que consideran que tienen unos ingresos inadecuados con 16,5%. Sin embargo, el que tuvo una mayor disminución fue el que reunió aquellos que consideran que sus empleos no son adecuados para su preparación o sus capacidades, al pasar de 8,7% a 6,0% (14 mil a 10 mil personas).

**Cuadro 2.3.4. Caquetá. Principales indicadores del mercado laboral 2009 - 2010**

Concepto	2009	2010
Porcentajes		
% de población en edad de trabajar	73,2	73,6
Tasa global de participación	51,6	52,1
Tasa de ocupación	45,0	46,0
Tasa de desempleo	12,9	11,8
T.D. Abierto	11,7	11,1
T.D. Oculto	1,1	0,7
Tasa de subempleo	17,8	18,0
Insuficiencia de horas	2,5	3,2
Empleo inadecuado por competencias	8,7	6,0
Empleo inadecuado por ingresos	16,8	16,5
Miles de personas		
Población total	442	448
Población en edad de trabajar	324	329
Población económicamente activa	167	172
Ocupados	146	151
Desocupados	22	20
Abiertos	20	19
Ocultos	2	1
Inactivos	157	158
Subempleados	30	31
Insuficiencia de horas	4	5
Empleo inadecuado por competencias	14	10
Empleo inadecuado por ingresos	28	28

Fuente: DANE. Encuesta continua de hogares.

## 2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

**2.4.1. Sociedades constituidas.** En 2011 se constituyeron ante la Cámara de Comercio de Florencia 115 sociedades, con una inversión de \$5.825 millones, superior en \$3.984 millones (216,4%) a la reportada en 2010. La actividad con mayor participación fue la de servicios con 43,8%, seguida por la agropecuaria con 16,7% (cuadro 2.4.1.1), con aumentos de \$2.398 millones y \$829 millones, respectivamente.

**Cuadro 2.4.1.1. Caquetá. Sociedades constituidas, según actividad económica 2010 - 2011**

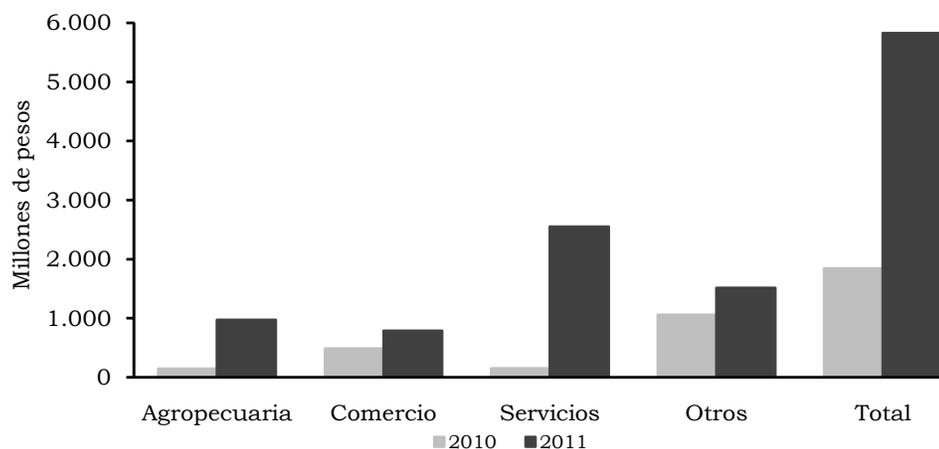
Actividad económica	2010		2011		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	68	1.841	115	5.825	3.984	216,4
Agropecuaria	13	145	21	974	829	*
Explotación de minas	1	40	1	120	80	200,0
Industria	4	390	0	0	-390	-100,0
Electricidad, gas y agua	0	0	0	0	0	-
Construcción	4	282	12	827	545	193,3
Comercio	17	487	21	786	299	61,4
Transporte	4	73	5	567	494	*
Seguros y finanzas	13	271	0	0	-271	-100,0
Servicios	12	153	55	2.551	2.398	*

- : Indefinido.

\* : Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.1.1. Caquetá. Sociedades constituidas, según principales actividades económicas 2010 - 2011**



Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

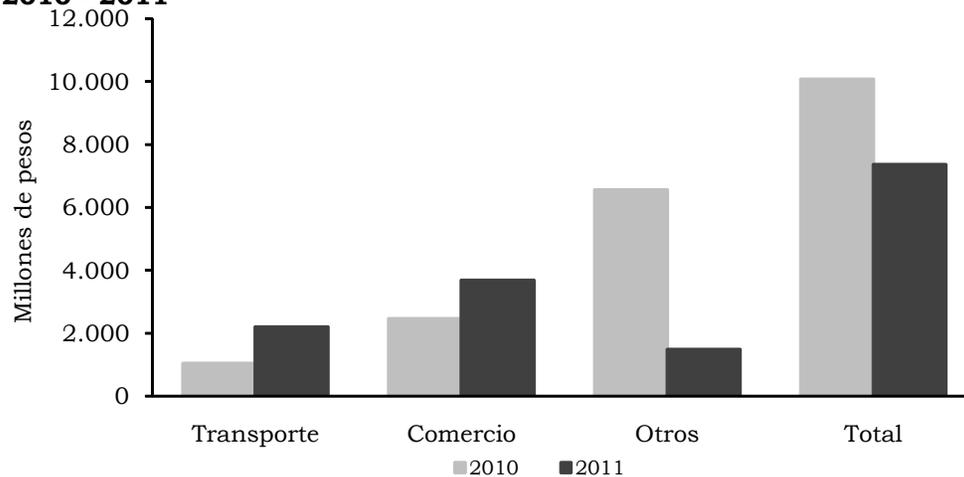
**2.4.2. Sociedades reformadas.** Entre tanto, las empresas reformadas fueron 18, con un capital de \$7.363 millones, equivalente a una reducción de \$2.707 millones (-26,9%) respecto al año precedente, dichos descensos se concentraron en electricidad, gas y agua con \$2.646 millones (-93,4%) y servicios con \$2.482 millones (-71,8%); por el contrario, los sectores de comercio y transporte aumentaron en \$1.214 millones (49,2%) y \$1.153 millones (110,1%) (cuadro 2.4.2.1).

**Cuadro 2.4.2.1. Caquetá. Sociedades reformadas, según actividad económica 2010 - 2011**

Actividad económica	2010		2011		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	17	10.070	18	7.363	-2.707	-26,9
Agropecuaria	0	0	0	0	0	-
Explotación de minas	0	0	0	0	0	-
Industria	1	26	0	0	-26	-100,0
Electricidad, gas y agua	1	2.832	1	186	-2.646	-93,4
Construcción	0	0	2	322	322	-
Comercio	5	2.467	5	3.681	1.214	49,2
Transporte	3	1.047	4	2.200	1.153	110,1
Seguros y finanzas	3	242	0	0	-242	-100,0
Servicios	4	3.456	6	974	-2.482	-71,8

- : Indefinido.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.2.1. Caquetá. Sociedades reformadas, según principales actividades económicas 2010 - 2011**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**2.4.3. Sociedades disueltas.** De otro lado, se disolvieron 26 establecimientos, lo que implicó una reducción de patrimonio de \$398 millones (-80,6%); el sector que más liquidó capital fue el de servicios con \$473 millones (cuadro 2.4.3.1).

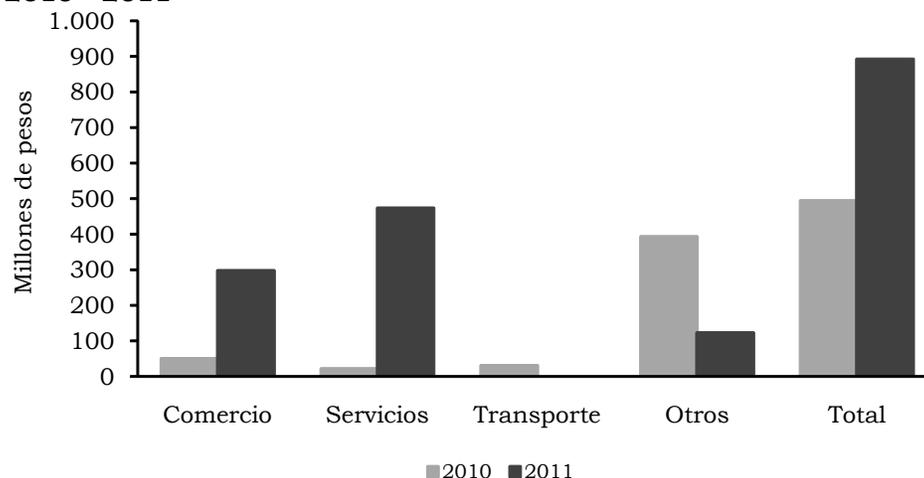
**Cuadro 2.4.3.1. Caquetá. Sociedades disueltas, según actividad económica 2010 - 2011**

Actividad económica	2010		2011		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	18	494	26	892	398	80,6
Agropecuaria	3	6	5	122	116	*
Explotación de minas	0	0	0	0	0	-
Industria	0	0	0	0	0	-
Electricidad, gas y agua	0	0	0	0	0	-
Construcción	0	0	0	0	0	-
Comercio	4	50	12	297	247	494,0
Transporte	2	30	0	0	-30	-100,0
Seguros y finanzas	5	387	0	0	-387	-100,0
Servicios	4	21	9	473	452	*

- : Indefinido.

\* : Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.3.1. Caquetá. Sociedades disueltas, según principales actividades económicas 2010 - 2011**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

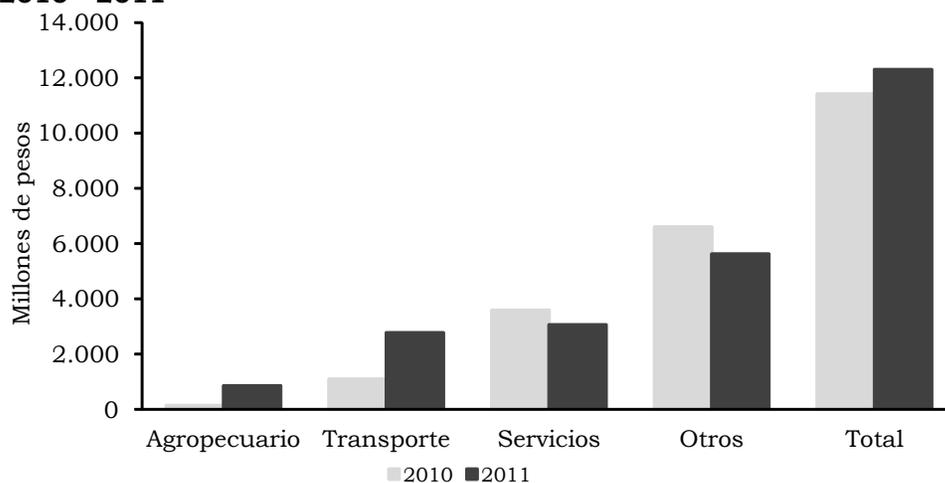
**2.4.4. Capital neto suscrito.** Resultado de los movimientos anteriores, la inversión neta se ubicó en \$12.296 millones en 2011, con un aumento anual de \$879 millones (7,7%) (cuadro 2.4.4.1), el cual se derivó de los avances presentados en comercio por \$1.266 millones (43,6%) y en transporte por \$1.677 millones (153,9%).

**Cuadro 2.4.4.1. Caquetá. Capital neto suscrito, según actividad económica 2010 - 2011**

Actividad económica	2010		2011		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	67	11.417	107	12.296	879	7,7
Agropecuaria	10	139	16	852	713	*
Explotación de minas	1	40	1	120	80	200,0
Industria	5	416	0	0	-416	-100,0
Electricidad, gas y agua	1	2.832	1	186	-2.646	-93,4
Construcción	4	282	14	1.149	867	307,4
Comercio	18	2.904	14	4.170	1.266	43,6
Transporte	5	1.090	9	2.767	1.677	153,9
Seguros y finanzas	11	126	0	0	-126	-100,0
Servicios	12	3.588	52	3.052	-536	-14,9

\* : Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

**Gráfico 2.4.4.1. Caquetá. Capital neto suscrito, según principales actividades económicas 2010 - 2011**

Fuente: Cámara de Comercio de Florencia para el Caquetá.

## 2.5. SECTOR EXTERNO

**2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB).** Las exportaciones de Caquetá aumentaron 283,4% en 2011 al pasar de US\$62 miles a US\$236 miles. Figuraron entre las exportaciones del departamento para 2011 los productos de agricultura, ganadería y caza, con un crecimiento de 394,1%, y la transformación de madera con un crecimiento de 271,2%.

**Cuadro 2.5.1.1. Caquetá. Exportaciones no tradicionales CIU  
2010 - 2011**

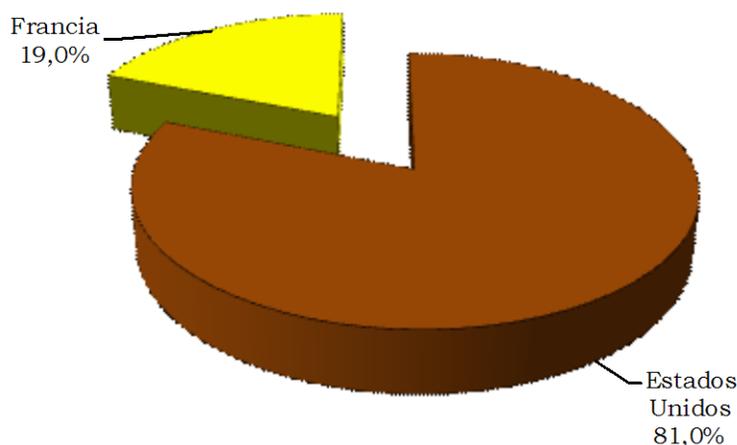
CIU	Descripción	Valor FOB (miles de dólares)			
		2010	2011	Variación	Participación
	Total	61,6	236,1	283,4	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	7,6	37,7	394,1	16,0
1	Agricultura, ganadería y caza	7,6	37,7	394,1	16,0
D	Sector industrial	53,9	198,4	267,7	84,0
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	53,4	198,4	271,2	84,0
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	0,5	0,0	-100,0	0,0

n.p.: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

En 2011, dos países recibieron exportaciones de bienes producidos en el Caquetá: Estados Unidos con 81,0% y Francia con 19,0%. El principal producto de exportación fue la madera y alcanzó los US\$154 mil, cifra que representó 80,3% del registro para Estados Unidos. La exportación a Francia alcanzó los US\$45 mil, siendo la madera el único producto registrado.

**Gráfico 2.5.1.1. Caquetá. Distribución exportaciones, según país de destino  
2011**



Fuente: DANE.

**2.5.2. Importaciones (CIF).** Las importaciones de Caquetá pertenecieron en su totalidad al sector industrial: en 2011 alcanzaron los US\$906 mil, US\$670 mil por encima de las exportaciones, y decrecieron un 89,3%. Los principales productos que se importaron en 2010 y tuvieron una disminución de 98,0% en 2011 fueron los relacionados con la fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques, que pasó de US\$7.698 mil a US\$151 mil. Los productos con mayor participación dentro de las importaciones pasaron a ser

los relacionados con la fabricación de caucho y plástico (19,8%), con un alto incremento para 2011, le siguieron los relacionados con la fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática (16,8%) con un crecimiento de 43,7% y una importación de US\$152 mil. Los productos alimenticios y bebidas participaron con 10,6% del total importado y su variación es indefinida al no haber presentado valor en 2010.

**Cuadro 2.5.2.1. Caquetá. Importaciones, según CIU  
2010 - 2011**

CIU	Descripción	2010	2011	Valor CIF (miles de dólares)	
				Variación	Participación
	Total	8.447	906	-89,3	100,0
D	Sector industrial	8.447	904	-89,3	99,7
15	Productos alimenticios y bebidas	0	96	-	10,6
17	Fabricación de productos textiles	6	12	105,9	1,4
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	21	45	119,5	5,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	6	1	-86,6	0,1
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	300	80	-73,5	8,8
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	19	14	-26,0	1,6
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	1	180	*	19,8
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	1	41	*	4,5
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	1	3	324,1	0,3
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	273	95	-65,1	10,5
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	106	152	43,7	16,8
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	8	2	-76,8	0,2
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	0	8	-	0,9
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos, y de precisión y fabricación de relojes	4	12	199,2	1,3
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	7.698	151	-98,0	16,7
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	2	11	461,1	1,2
O	Otras actividades de servicios comunitarios, sociales y personales	0	2	396,7	0,2

**Cuadro 2.5.2.1. Caquetá. Importaciones, según CIU  
2010 - 2011**

CIU	Descripción	2010	2011	Conclusión	
				Variación	Participación
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	0	2	396,7	0,2
0	Menajes y otros no relacionados	0	1	-	0,1

ncp: no clasificado previamente.

- Indefinido.

\* Variación superior a 500% .

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

En la clasificación según uso o destino económico (Cuode) que se le da a las importaciones, en Caquetá, 12,0% correspondió a bienes de consumo; 11,6%, a materias primas y productos intermedios; 76,1%, a bienes de capital y materiales de construcción, y 0,3%, a bienes no clasificados. La importación de bienes de consumo creció 57,9%, teniendo la mayor participación la importación de bienes de consumo no duradero con 53,5% de variación. Entre las materias primas y productos intermedios figuró la importación de materias y productos para la agricultura, con un incremento alto al pasar de un valor nulo a US\$96 mil. La importación de bienes de capital y materiales de construcción disminuyó en 91,8%, siendo el grupo de mayor disminución en su registro el equipo de transporte que pasó de US\$7.698 mil a US\$151 mil, decreciendo 98,0%.

**Cuadro 2.5.2.2. Caquetá. Importaciones Cuode  
2010 - 2011**

Grupos y subgrupos	Miles de dólares CIF		Variación	Participación
	2010	2011		
Total	8.447	906	-89,3	100,0
Bienes de consumo	69	109	57,9	12,0
Bienes de consumo no duradero	52	80	53,5	8,8
Bienes de consumo duradero	17	29	71,7	3,2
Materias primas y productos intermedios	0	105	-	11,6
Materias primas y productos intermedios para la agricultura	0	96	-	10,6
Materias primas y productos intermedios para la industria	0	9	-	1,0
Bienes de capital y material de construcción	8.377	690	-91,8	76,1
Materiales de construcción	300	291	-3,1	32,1
Bienes de capital para la industria	379	248	-34,6	27,4
Equipo de transporte	7.698	151	-98,0	16,7
Diversos	0	2	*	0,3

- Indefinido.

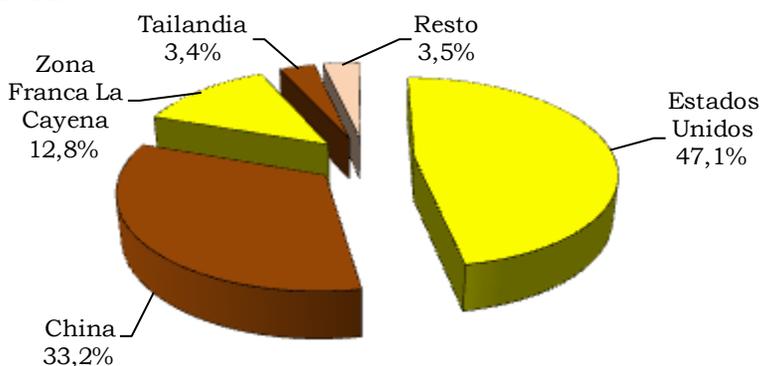
\* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Para 2011, los países con mayor participación en las importaciones de Caquetá fueron Estados Unidos (47,1%), seguido por China (33,2%), y la zona franca La Cayena (12,8%). Las importaciones desde Estados Unidos alcanzaron los

US\$427 mil, de los cuales 41,4% estuvo relacionado con la fabricación de artículos de plástico no clasificados, y 18,4%, con la fabricación de partes y piezas de carpintería para edificios y construcciones. Las provenientes de China alcanzaron los US\$301 mil, de los cuales 50,3% estuvo relacionado con fabricación de vehículos automotores y sus motores. Las importaciones provenientes de zona franca La Cayena completaron US\$116 mil que en su totalidad pertenecieron a productos de fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática.

**Gráfico 2.5.2.1. Caquetá. Distribución de importaciones, según país de origen 2011**



Fuente: DANE.

## 2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

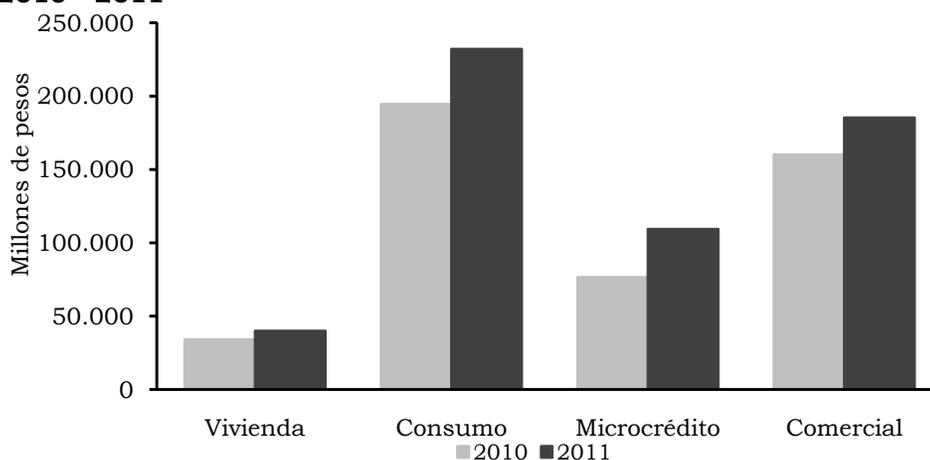
**2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas.** La colocación de recursos por parte de las 29 oficinas del sector financiero que operan en el Caquetá, cerraron 2011 con un saldo de \$566.107 millones, al experimentar un incremento de \$101.587 millones (21,9%). Por modalidad de crédito, la cartera de consumo avanzó anualmente en \$37.596 millones (19,3%); de igual forma, se presentó un destacado desempeño en los créditos a microempresarios, al registrar una variación de \$32.920 millones (43,1%). Entre tanto, los créditos comerciales y para vivienda aumentaron en \$25.246 millones (15,8%) y \$5.825 millones (17,2%), en su orden (cuadro 2.6.1.1.). Las operaciones de cartera en la ciudad de Florencia correspondieron a 70,0% del total departamental.

**Cuadro 2.6.1.1. Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera bruta, por modalidad 2010 - 2011**

Concepto	2010	2011	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total cartera	464.520	566.107	101.587	21,9
Vivienda	33.905	39.730	5.825	17,2
Consumo	194.355	231.951	37.596	19,3
Microcrédito	76.314	109.234	32.920	43,1
Comercial	159.946	185.192	25.246	15,8

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 21 de febrero de 2012.

**Gráfico 2.6.1.1. Caquetá. Saldo anual de la cartera bruta del sistema financiero, según la modalidad de los créditos 2010 - 2011**



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 21 de febrero de 2012.

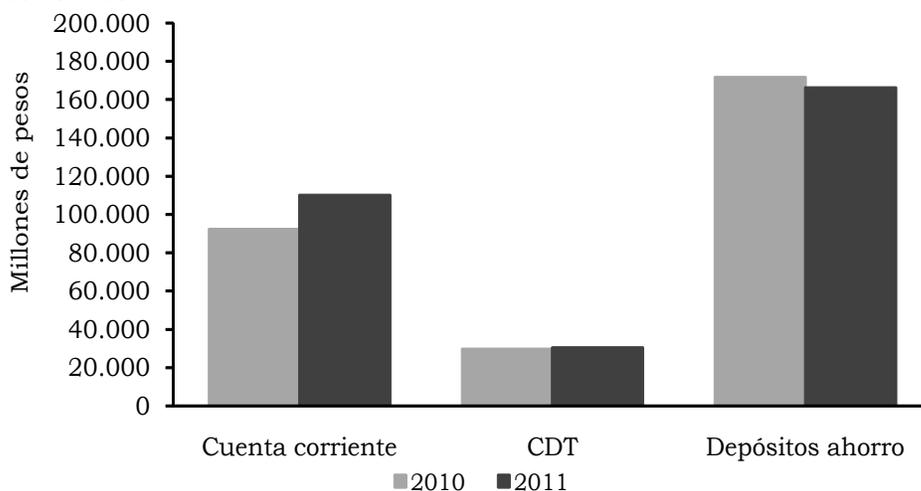
**2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas.** En el departamento del Caquetá, el sistema financiero consolidó captaciones por \$306.941 millones, lo que significó un aumento anual de \$13.124 millones (4,5%). Comportamiento que se concentró en las cuentas corrientes, al alcanzar un incremento de \$17.796 millones (19,3%); por el contrario, los depósitos de ahorro se redujeron en \$5.509 millones (-3,2%). El saldo de las captaciones del sistema financiero en la ciudad de Florencia, por valor de \$257.784 millones, correspondió a 84,0% de los depósitos del departamento (cuadro 2.6.2.1).

**Cuadro 2.6.2.1. Caquetá. Saldo de las captaciones del sistema financiero, por modalidad 2010 - 2011**

Concepto	2010	2011	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total captaciones	293.817	306.941	13.124	4,5
Depósitos en cuenta corriente	92.218	110.014	17.796	19,3
Certificados depósito a término	29.681	30.444	763	2,6
Depósitos de ahorro	171.650	166.141	-5.509	-3,2
Cuentas de ahorro especial	208	280	72	34,6
Certificados ahorro valor real	60	62	2	3,3

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 21 de febrero de 2012.

**Gráfico 2.6.2.1. Caquetá. Saldo anual de las principales captaciones del sistema financiero 2010 - 2011**



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información tomada el 21 de febrero de 2012.

**2.6.3. Análisis situación cartera neta (pesos corrientes).** La cartera neta (cartera bruta menos provisiones) registró en el departamento un total de \$543.774 millones, al superar en \$97.207 millones (21,8%) el saldo reportado al cierre del año precedente. Al examinar por modalidad, la variación absoluta más significativa se observó en la cartera de consumo con \$36.514 millones (19,4%), microcrédito con \$31.401 millones (42,3%), comercial con \$23.540 millones (15,6%) y vivienda con \$5.752 millones (17,3%).

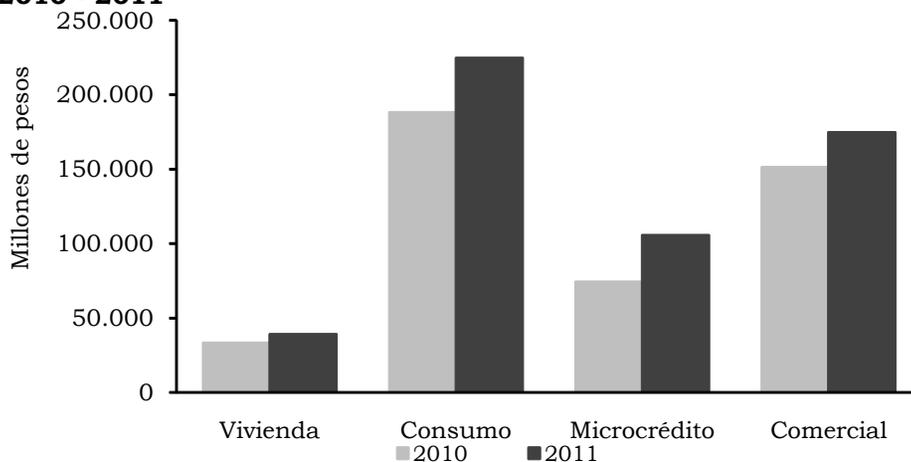
**Cuadro 2.6.3.1. Caquetá. Sistema financiero, saldo de la cartera neta<sup>1</sup>, por modalidad 2010 - 2011**

Concepto	2010	2011	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total cartera	446.567	543.774	97.207	21,8
Vivienda	33.256	39.008	5.752	17,3
Consumo	188.010	224.524	36.514	19,4
Microcrédito	74.168	105.569	31.401	42,3
Comercial	151.133	174.673	23.540	15,6

<sup>1</sup> No incluye: provisión general y componente contracíclico provisión individual.

Fuente: [www.superfinanciera.gov.co](http://www.superfinanciera.gov.co) - Información tomada el 21 de febrero de 2012.

**Gráfico 2.6.3.1. Caquetá. Sector financiero, cartera neta, según modalidad 2010 - 2011**



Fuente: [www.superfinanciera.gov.co](http://www.superfinanciera.gov.co) - Información tomada el 21 de febrero de 2012.

## 2.7. SITUACIÓN FISCAL<sup>3</sup>

**2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales.** En el Caquetá, según información proporcionada por la DIAN del municipio de Florencia, en el año 2011 el recaudo de impuestos nacionales ascendió a \$45.800 millones, lo que equivale a un avance anual de \$4.723 millones (11,5%), explicado básicamente por los aumentos de los tributos de retención en la fuente y renta, al experimentar variaciones de \$1.318 millones (5,3%) y \$1.874 millones (31,0%), respectivamente. La mayor participación durante 2011 se presentó en el

<sup>3</sup> La información correspondiente a la situación fiscal del gobierno central departamental y del gobierno central municipal, que ha venido presentando el Banco de la República, no se divulgará en esta entrega, debido a que actualmente se encuentra en proceso de transición a la nueva fuente de información que corresponde al formulario único territorial (FUT).

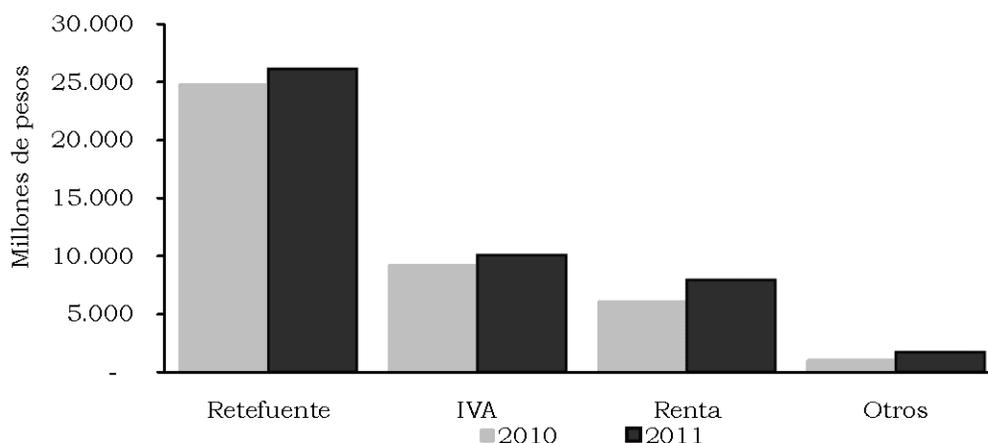
mecanismo de retención en la fuente, al lograr una contribución dentro del total de 57,0%, seguida por el IVA con 22,0% y el impuesto a la renta con 17,3% y otros con el restante 3,7% (cuadro 2.7.3.1).

**Cuadro 2.7.3.1. Caquetá. Recaudo de impuestos nacionales, por tipo 2010 - 2011**

Impuestos	Millones de pesos			
	Enero a diciembre		Variaciones	
	2010	2011	Absoluta	Porcentual
Total	41.077	45.800	4.723	11,5
Retefuente	24.793	26.111	1.318	5,3
IVA	9.230	10.074	844	9,1
Renta	6.047	7.921	1.874	31,0
Otros	1.007	1.694	687	68,2

Fuente: DIAN Florencia.

**Gráfico 2.7.3.1. Caquetá. Evolución anual del recaudo de impuestos nacionales 2010 - 2011**



Fuente: DIAN Florencia.

#### 2.7.4. Comportamiento de la deuda

**Administración central departamental.** El saldo de la deuda pública de la gobernación del Caquetá se ubicó, al cierre de 2011, en \$10.618 millones, al registrar un aumento de 49,9% frente al saldo de un año atrás, debido al financiamiento interno logrado con la banca comercial. Por su parte, el pago por concepto de amortizaciones fue mayor en \$1.465 millones a la vigencia anterior, periodo durante el cual no se presentaron abonos a capital. Entre tanto, el pago por interés de la deuda reportó un crecimiento de \$1.413 millones (200,1%) frente a lo cancelado en la vigencia de 2010 (cuadro 2.7.4.1).

**Cuadro 2.7.4.1. Caquetá. Deuda pública de la administración central departamental 2010 - 2011**

Concepto	2010	2011	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Saldo inicial	7.083	7.083	0	0,0
Desembolsos	0	5.000	5.000	-
Amortizaciones	0	1.465	1.465	-
Intereses y comisiones	706	2.119	1.413	200,1
Saldo final	7.083	10.618	3.535	49,9

- : Indefinido.

Fuente: Secretaría de Hacienda Departamental.

**Administración central municipal.** Al terminar el mes de diciembre de 2011, la deuda pública del gobierno central municipal de Florencia con el sistema financiero contabilizó \$19.795 millones, superior en 23,4% respecto al saldo registrado en diciembre de 2010. Los pagos por concepto de amortización de la deuda sumaron \$2.198 millones, con un crecimiento de 72,4%; así mismo, la cancelación de intereses fue mayor en 36,7% a lo pagado en la vigencia anterior (cuadro 2.7.4.2).

**Cuadro 2.7.4.2. Florencia. Deuda pública de la administración central municipal 2010 - 2011**

Concepto	2010	2011	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Saldo inicial	3.834	16.037	12.203	318,3
Desembolsos	13.478	5.956	-7.522	-55,8
Amortizaciones	1.275	2.198	923	72,4
Intereses y comisiones	1.225	1.675	450	36,7
Saldo final	16.037	19.795	3.758	23,4

Fuente: Secretaría de Hacienda Municipal.

## 2.8. SECTOR REAL

**2.8.5. Sacrificio de ganado.** A partir del cuarto trimestre de 2008 se hizo un rediseño de esta investigación para mejorar su cobertura. Los datos presentados desde esa fecha están divididos en seis grandes regiones que son: Atlántica (comprende los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre), Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca), Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo), Andina Norte (Antioquia y Santanderes), Andina Sur (Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima) y Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada).

**Ganado vacuno.** En el cuadro 2.8.5.1, se observa la participación de las regiones en el total del sacrificio de ganado vacuno. En primer lugar está Andina Sur, le sigue Andina Norte, Atlántica, Pacífica, Orinoquía y Amazonía. Véase que durante el periodo 2009 – 2011, Amazonía y Andina Norte perdieron participación, mientras que Andina Sur y Orinoquía ganan.

**Cuadro 2.8.5.1. Participación del sacrificio de ganado vacuno, según región 2009 - 2011**

Región	2009	2010	2011
Atlántica	20,2	18,6	18,9
Pacífica	7,2	7,9	7,8
Amazonía	2,2	2,0	1,7
Andina Norte	28,6	26,8	26,3
Andina Sur	35,7	37,9	37,8
Orinoquía	6,0	6,7	7,5

Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado vacuno en la región Amazonía representa alrededor de 1,7% del sacrificio de ganado en todo el país. Para 2011, en el nivel nacional, el sacrificio de cabezas aumentó en un 7,6% y esto redundó en un aumento del peso en canal total en 7,1%. Para la región, el sacrificio decreció en 8,2% en cabezas y 9,8% en peso en canal, mientras se obtuvieron 3,3 kg menos por cabeza.

Por género, en el nivel nacional se sacrificaron más machos que hembras. Sin embargo, el incremento en el sacrificio de hembras (14,7%) fue mayor que el incremento sacrificio de machos (3,6%). Esto tuvo como resultado una menor participación del sacrificio de machos (61,5% a 59,2%). Específicamente para la región analizada, el sacrificio de machos tuvo un gran decrecimiento de 18,8% y el sacrificio de hembras aumentó en 0,7%. La región no participa de las exportaciones que figuran para el nacional. El peso promedio en kilos del sacrificio de ganado vacuno en Amazonía es inferior al peso promedio del sacrificio en todo el país, y disminuye para 2011 en 3,2 kg.

**Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Región Amazonía<sup>1</sup>. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2010 - 2011**

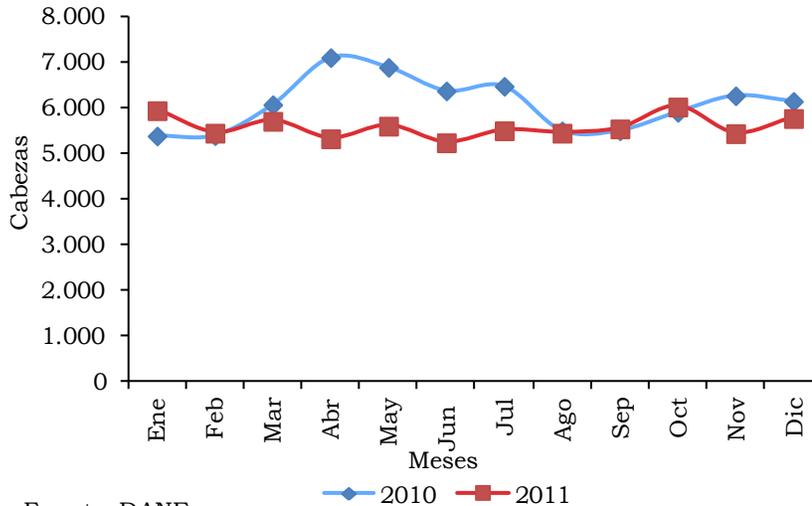
Periodo	Total		Sexo (cabezas)		Destino (Cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional						
2010	3.623.662	766.591.980	2.229.585	1.314.761	3.606.171	17.491
2011	3.900.419	820.984.678	2.310.617	1.507.848	3.889.693	10.726
Amazonía						
2010	73.381	13.732.465	33.246	39.699	73.381	0
2011	67.341	12.380.797	27.005	39.972	67.341	0

<sup>1</sup>Corresponde a los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Fuente: DANE.

El sacrificio mensual de ganado vacuno en la región Amazonía se mantuvo estable durante 2011, oscilando entre 5 mil y 6 mil cabezas, este último con su punto máximo en octubre. Durante 2010, en los meses de marzo a julio y noviembre a diciembre, el sacrificio estuvo en niveles más altos, lo que explica el decrecimiento en el total sacrificado en 2011.

**Gráfico 2.8.5.1. Región Amazonía. Sacrificio de ganado vacuno 2010 - 2011**



Fuente: DANE.

**Ganado porcino.** En el cuadro 2.8.5.3 se presenta la participación de las regiones en el total del sacrificio de ganado porcino. En primer lugar está Andina Norte, le sigue Andina Sur, Pacífica, Atlántica, Orinoquía y Amazonía. Véase que durante el periodo 2009 – 2011, Atlántica y Andina Sur perdieron participación, mientras que Andina Norte y Pacífica la aumentan.

**Cuadro 2.8.5.3. Participación del sacrificio de ganado porcino, según región 2009 - 2011**

Región	2009	2010	2011
Atlántica	3,9	3,3	2,7
Pacífica	14,2	14,7	14,7
Amazonía	0,6	0,6	0,4
Andina Norte	45,1	45,8	47,8
Andina Sur	34,8	34,0	32,9
Orinoquía	1,5	1,7	1,5

Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado porcino en la región Amazonía representa entre el 0,4% y el 0,6% del sacrificio de ganado en todo el país. En el nivel nacional el sacrificio de cabezas aumentó en un 9,8% y esto redundó en un aumento del peso en canal total en 10,0%. Para la región el sacrificio disminuyó en un 11,0% en cabezas y la cantidad de carne en canal lo hizo en 14,2%, mientras se obtuvieron 2,5 kg menos por cabeza.

Por género, en el nivel nacional se sacrificaron más machos que hembras. Sin embargo, el incremento en el sacrificio de hembras (15,7%) fue mayor que el de machos (5,9%). Esto tuvo como resultado una menor participación del sacrificio de machos (59,8% a 57,7%). En la región analizada, el sacrificio de machos se redujo en 16,0%, mientras que el de hembras lo hizo en 2,8%. El peso promedio en kilos del sacrificio de ganado porcino en Amazonía es inferior al peso promedio del sacrificio en todo el país, y disminuye para 2011 en 2,5 kg.

**Cuadro 2.8.5.4 Nacional - Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino, por sexo y destino 2010 - 2011**

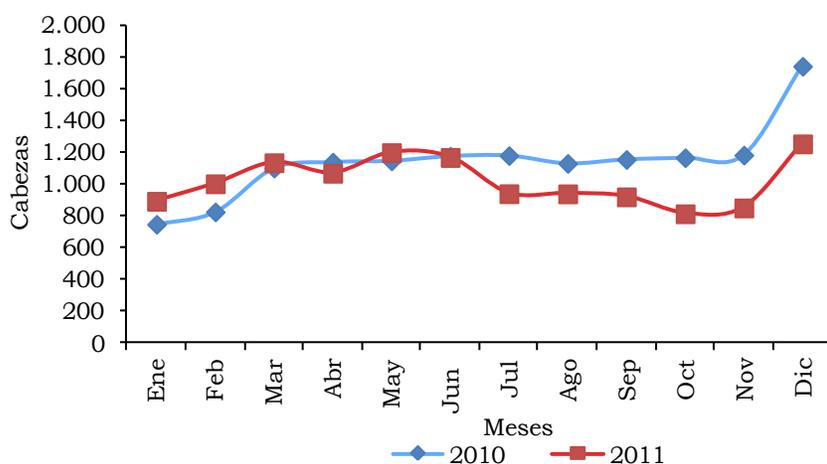
Periodo	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional				
2010	2.475.718	196.614.049	1.481.542	994.176
2011	2.718.799	216.234.619	1.568.351	1.150.449
Amazonia				
2010	13.725	933.078	8.532	5.193
2011	12.213	800.370	7.167	5.047

<sup>1</sup>Corresponde a los departamentos de Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Fuente: DANE.

El sacrificio mensual de ganado porcino en la región Amazonía durante 2011 tuvo máximos en marzo con 1.138, mayo con 1.201 y diciembre con 1.256 cabezas. Durante 2010 el mayor número de cabezas se sacrificó en los meses de julio a diciembre, lo que explica el decrecimiento para el total sacrificado en 2011.

**Gráfico 2.8.5.2. Región Amazonía. Sacrificio de ganado porcino 2010 - 2011**



Fuente: DANE.

## 2.8.6. Sector de la construcción

**Licencias de construcción.** La mayor parte de licencias que se otorgaron fueron para vivienda. En 2011, el número total de licencias nacionales creció (1,3%), menos que el número de licencias para vivienda (1,8%). En área, estos aumentos se reflejaron en 33,9% más de metros cuadrados totales licenciados y 38,5% más licenciados para vivienda. El número de licencias y metros cuadrados licenciados en Caquetá representó 1,0% y 0,3% de sus respectivos datos nacionales. El total de licencias aumentó en un 27,6% al pasar de 221 a 282 y el área licenciada aumentó en 86,5%. Esto significa que el número de metros cuadrados por licencia aprobada aumentó al pasar de 170 m<sup>2</sup> a 249 m<sup>2</sup>. Para vivienda, las licencias aumentaron en 27,2% y el área licenciada en 17,0%, por lo que el número de metros cuadrados por licencia aprobada se redujo en 10 m<sup>2</sup>.

**Cuadro 2.8.6.1. Nacional - Caquetá. Número de licencias aprobadas y área (m<sup>2</sup>) por construir 2010 - 2011**

Periodo	Número de licencias		Área por construir (m <sup>2</sup> )	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
Nacional <sup>1</sup>				
2010	26.607	23.459	17.733.292	13.534.854
2011	26.964	23.872	23.746.928	18.750.527
Caquetá <sup>2</sup>				
2010	221	206	37.586	25.856
2011	282	262	70.113	30.256

<sup>1</sup> Corresponde a la muestra de 77 municipios.

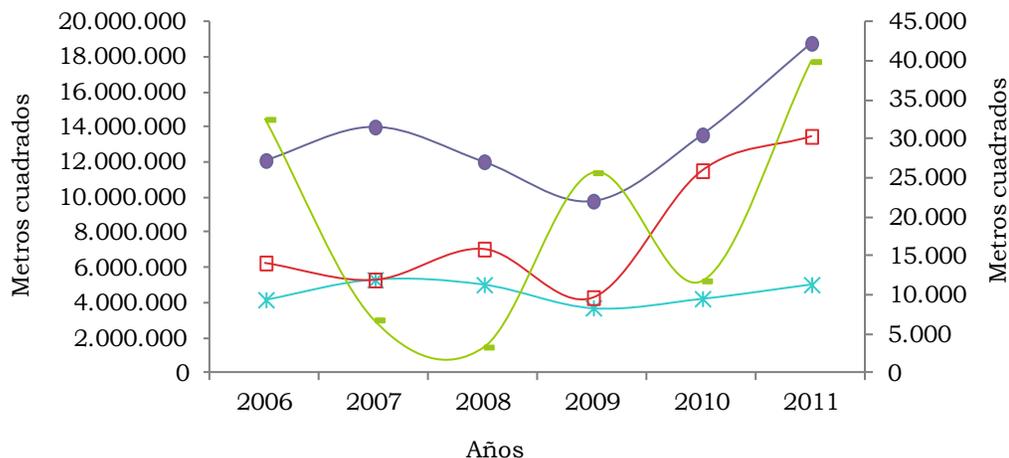
<sup>2</sup> Representado por Florencia.

Fuente: DANE.

En el gráfico 2.8.6.1 se puede ver que el área total nacional licenciada para vivienda durante el periodo 2006 - 2011 alcanzó picos en 2007 (14,0 millones de m<sup>2</sup> licenciados) y 2011 (18,8 millones de m<sup>2</sup>), y tuvo su menor valor en 2009 con 9,8 millones de m<sup>2</sup>. El área total licenciada para otros destinos le siguió en tendencia, aunque en un nivel menor, entre 3,7 y 5,3 millones de m<sup>2</sup>, y con ciclos más suaves.

Caquetá tiene un comportamiento más volátil que el nacional en el área licenciada, tanto para vivienda como para otros destinos. Vivienda tiene máximos en 2008 (15,8 mil m<sup>2</sup>), 2010 (25,9 mil m<sup>2</sup>) y 2011 (30,3 mil m<sup>2</sup>). Su punto más bajo fue en 2009 con 9,6 mil m<sup>2</sup>. En cuanto a otros destinos el área aprobada descendió desde 2006, cuando tuvo 32,4 mil m<sup>2</sup> hasta 2008 con 3,2 mil m<sup>2</sup> y volvió a tener un pico en 2009 de 25,6 mil m<sup>2</sup>, teniendo una tendencia casi contraria a la nacional.

**Gráfico 2.8.6.1. Nacional - Caquetá. Área aprobada para vivienda y otros destinos 2006 - 2011**

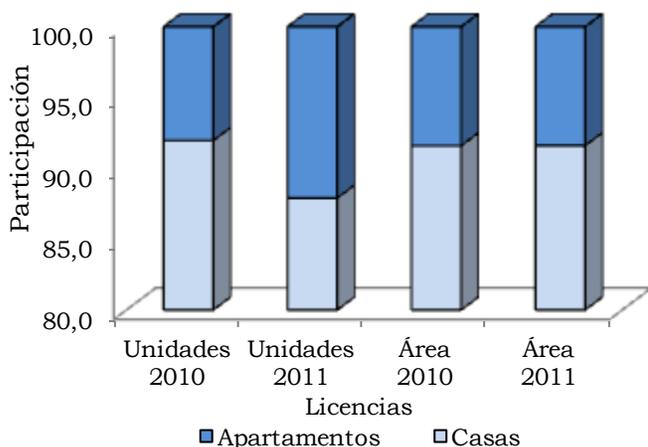


● Vivienda nacional (izquierda)      ✱ Otros destinos nacional (izquierda)  
□ Vivienda Caquetá (derecha)      ■ Otros destinos Caquetá (derecha)

Fuente: DANE.

El gráfico 2.8.6.2 muestra que para 2011 la proporción de casas licenciadas disminuyó respecto a 2010, mientras que la de unidades de apartamentos aumentó: en cifras, pasó de 8,0% a 12,1%. No obstante, la proporción en términos de área se mantuvo en 8,4%. El número de metros cuadrados por unidad de apartamento pasó de 83,5 m<sup>2</sup> a 68,6 m<sup>2</sup> y el de unidad de casa de 79,5 m<sup>2</sup> a 103,0 m<sup>2</sup>.

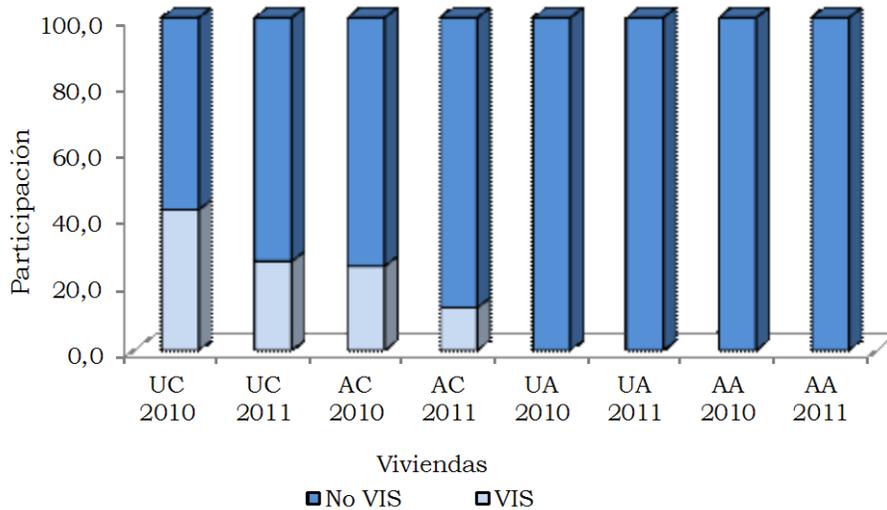
**Gráfico 2.8.6.2. Caquetá. Distribución de vivienda por tipo, según unidades y área licenciada 2010 - 2011**



Fuente: DANE.

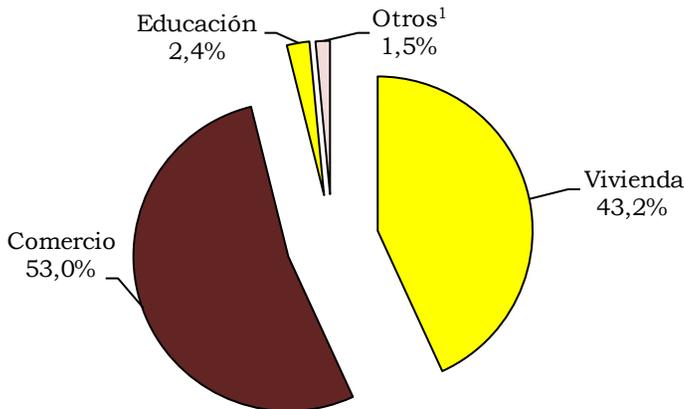
En el gráfico 2.8.6.3 se puede ver que para las casas en unidades y área la no VIS tiene mayor participación y aumentó para 2011: 15,5 pp en unidades y 12,4 pp en área. En el caso de los apartamentos son en su totalidad no VIS.

**Gráfico 2.8.6.3. Caquetá. Distribución de vivienda, por tipo, según unidades y área licenciada, destinadas a no VIS y VIS 2010 - 2011**



\*UC: Unidades de casas; AC: Área de casas; UA: Unidades de apartamentos; AA: Área de apartamentos.  
Fuente: DANE.

**Gráfico 2.8.6.4. Caquetá. Distribución de área aprobada, según destinos 2011**



Fuente: DANE.

En el departamento del Caquetá, el área licenciada para construcción de edificaciones con actividad comercial fue, en 2011, el principal destino con una participación de 53,0%, seguido de los proyectos orientados a soluciones de vivienda con 43,2%.

**Financiación de vivienda.** El financiamiento de vivienda nueva y usada por parte de la banca hipotecaria es en general mayor al que aporta el Fondo Nacional del Ahorro y las cajas de vivienda. Para 2011, el mayor incremento en el financiamiento de VIS nueva fue de la banca hipotecaria con 22,1%; en la VIS usada el financiamiento por parte del FNA tuvo el mayor incremento con 9,6%.

En el caso de la no VIS nueva y usada, el FNA también tuvo los mayores incrementos en el valor financiado, con 14,4% y 40,6%, respectivamente.

**Cuadro 2.8.6.2. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2010 - 2011**

Entidades financieras	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a VIS		
	2010	2011	Variación	2010	2011	Variación
Vivienda nueva						
Total nacional	1.028.544	1.250.957	21,6	2.235.627	2.408.491	7,7
FNA	94.104	111.780	18,8	77.021	88.127	14,4
Cajas de vivienda	1.508	174	-88,5	4.046	3.257	-19,5
Banca hipotecaria	932.932	1.139.003	22,1	2.154.560	2.317.107	7,5
Vivienda usada						
Total nacional	622.360	660.311	6,1	2.521.408	3.290.931	30,5
FNA	270.448	296.478	9,6	254.799	358.287	40,6
Cajas de vivienda	3.143	2.425	-22,8	10.774	14.508	34,7
Banca hipotecaria	348.769	361.408	3,6	2.255.835	2.918.136	29,4

Fuente: DANE.

En 2011, el financiamiento de vivienda nueva creció más para Caquetá que para todo el país. La VIS creció en 86,0% y no VIS lo hizo en 70,8%. Florencia creció 153,2% para VIS y 70,7% para no VIS. Respecto al financiamiento de vivienda usada, Caquetá y Florencia tuvieron incrementos menores a los nacionales. Para Caquetá la vivienda tipo VIS creció en 0,3% y no VIS lo hizo en 11,8%. Para Florencia, la VIS decreció 1,8% y la no VIS creció 11,7%.

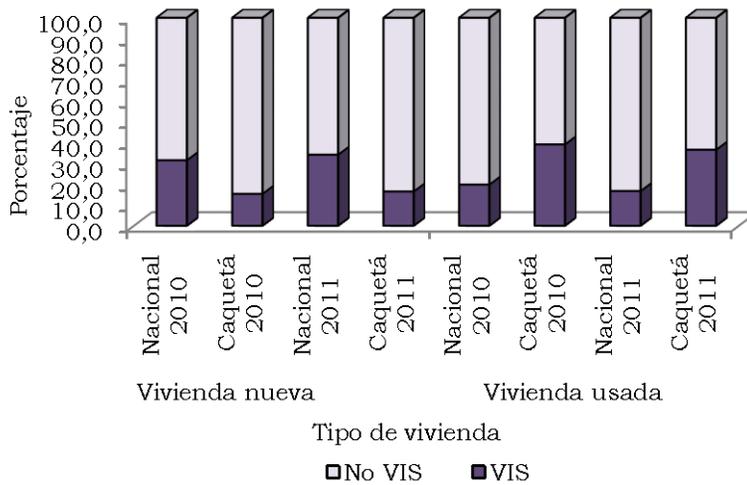
**Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Caquetá - Florencia. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2010 - 2011**

Secciones del país	Vivienda de interés social			Vivienda diferente a VIS		
	2010	2011	Variación	2010	2011	Variación
Vivienda nueva						
Total nacional	1.028.544	1.250.957	21,6	2.235.627	2.408.491	7,7
Caquetá	343	638	86,0	1.890	3.228	70,8
Florencia	252	638	153,2	1.865	3.184	70,7
Vivienda usada						
Total nacional	622.360	660.311	6,1	2.521.408	3.290.931	30,5
Caquetá	5.344	5.358	0,3	8.313	9.291	11,8
Florencia	4.912	4.825	-1,8	8.205	9.166	11,7

Fuente: DANE.

Las participaciones de financiación de vivienda nueva tipo VIS en Caquetá fueron menores a las de todo el país: para 2011 participó con 16,5%, respecto a un 34,2% del nacional. En el caso de la vivienda usada, las participaciones de VIS fueron visiblemente mayores que las del país: en 2011 con 36,5% respecto a 16,7% del nacional.

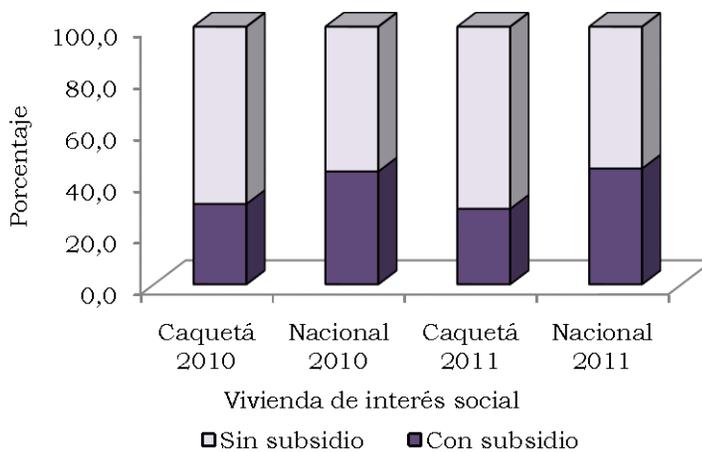
**Gráfico 2.8.6.5. Nacional - Caquetá. Distribución de créditos para vivienda, por tipo 2010 - 2011**



Fuente: DANE.

En Caquetá, la proporción de VIS nueva financiada con subsidio es menor que en el nivel nacional: en 2011 es de 29,3%, respecto a 45,0% de todo el país.

**Gráfico 2.8.6.6. Nacional - Caquetá. Distribución de viviendas nuevas con y sin subsidio 2010 - 2011**

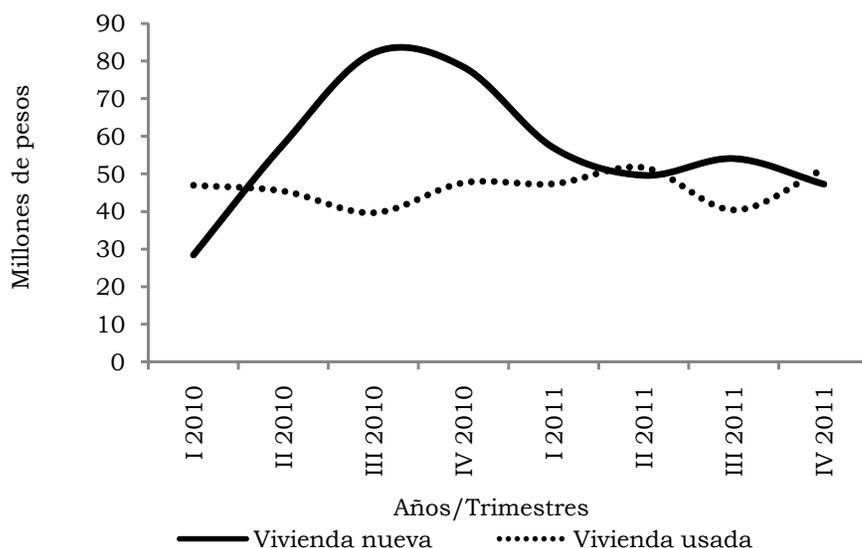


Fuente: DANE.

El gráfico 2.8.6.7 muestra que en Caquetá el valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda nueva estuvo por encima del valor promedio del crédito para vivienda usada desde el segundo trimestre de 2010 hasta el primero de 2011 y en el tercer trimestre de 2011. El promedio de crédito de vivienda nueva tuvo máximos de endeudamiento en el tercer trimestre de 2010 con \$82,2 millones y el tercer de 2011 con \$54,1 millones. El promedio de crédito otorgado para vivienda usada tuvo un comportamiento

más moderado, con un punto máximo en la serie en el segundo trimestre de 2011 de \$51,7 millones.

**Gráfico 2.8.6.7. Caquetá. Evolución del valor promedio de crédito otorgado para financiación de vivienda I trimestre 2010 - IV trimestre 2011**



Fuente: DANE.

### 2.8.7. Transporte aéreo de pasajeros y carga

Para 2011, el transporte aéreo nacional de pasajeros se incrementó en 3,5%, al pasar de 13.257.652 a 13.715.448 personas. El número de pasajeros entrados a Florencia creció 1,2% al pasar de 27.058 personas a 27.379 personas. Los salidos de Florencia a otros destinos nacionales pasaron de 27.304 personas a 27.938 personas, generando un incremento de 2,3%. Véase que el transporte aéreo de pasajeros local representa 0,2% del movimiento aéreo de pasajeros nacional.

Para la misma vigencia, el transporte aéreo nacional de carga se incrementó en 5,6%. La carga que ingresó a Florencia vía aérea creció 58,1% al pasar de 215 t a 339 t. La carga salida de Florencia a otros destinos nacionales pasó de 505 t a 2.176 t, generando un incremento de 331,0%. Esta variación condujo a una mayor participación del tonelaje salido de Florencia en el movimiento de carga aéreo nacional de 0,5% en 2010 a 2,0% en 2011.

**Cuadro 2.8.7.1. Nacional - Florencia. Movimiento nacional de pasajeros y carga 2010 - 2011**

Aeropuertos	2.010		2.011		Variación entradas	Variación salidas
	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas		
	Pasajeros					
Nacional	13.257.652	13.257.652	13.715.448	13.715.448	3,5	3,5
Florencia-Capitolio	27.058	27.304	27.379	27.938	1,2	2,3
	Carga (toneladas)					
Nacional	102.948	102.948	108.727	108.727	5,6	5,6
Florencia-Capitolio	215	505	339	2.176	58,1	331,0

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aerocivil.

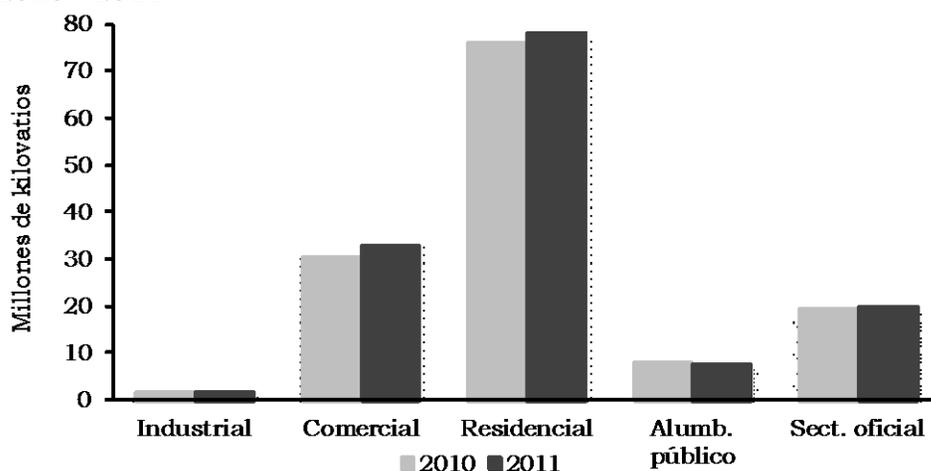
**2.8.11. Servicios públicos**

**Energía eléctrica.** Los registros de Electrocaquetá S.A. E.S.P. mostraron, al cierre de 2011, un crecimiento anual de 4,1% en el consumo de energía eléctrica, al pasar de 136 millones de kilovatios (kW) a 141 millones de kW. Este resultado se originó en las variaciones positivas que se presentaron en los sectores comercial (8,8%), industrial (6,2%), oficial (3,5%) y residencial (3,2%) (cuadro 2.8.11.1). Así mismo, se incrementaron en 2.642 los suscriptores al servicio de energía (3,7%), correspondientes a comercio, oficial y hogares, con una variación anual de 6,8%, 5,3% y 3,5%, respectivamente; por el contrario, el sector industrial se contrajo 5,4%.

**Cuadro 2.8.11.1. Caquetá. Consumo de energía eléctrica, según usos 2010 - 2011**

Usos	Miles de kilovatios			
	Enero a diciembre:		Variación	
	2010	2011	Absoluta	Porcentual
Consumo	135.606	141.154	5.548	4,1
Industrial	1.722	1.829	107	6,2
Comercial	30.475	33.155	2.680	8,8
Residencial	75.828	78.254	2.426	3,2
Alumbrado público	8.223	7.876	-347	-4,2
Sector oficial	19.320	19.994	674	3,5
No regulados	38	46	8	21,1

Fuente: Electrocaquetá S.A E.S.P.

**Gráfico 2.8.11.1. Caquetá. Consumo de energía, según usos 2010 - 2011**

Fuente: Electrocaquetá S.A E.S.P.

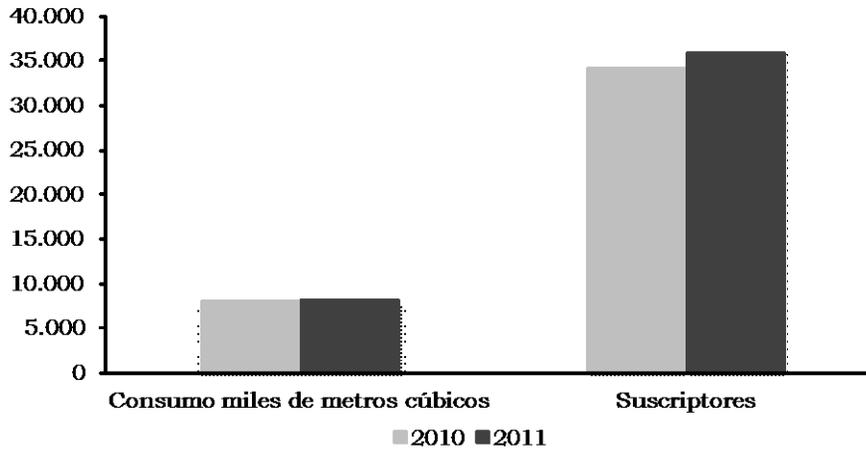
**Acueducto.** Por su parte, en Florencia la información proporcionada por Servaf S.A. E.S.P. presentó un ascenso de 391 mil metros cúbicos (m<sup>3</sup>) (5,0%) en el consumo de agua, explicado por los aumentos de 270 mil m<sup>3</sup> en el sector residencial, 95 mil m<sup>3</sup> en el sector oficial y de 25 mil m<sup>3</sup> en el sector comercial. El número de suscriptores registró un crecimiento de 1.727 nuevos usuarios, lo que equivale a un aumento en la cobertura del servicio de 5,0%, debido a las mayores conexiones en el sector residencial 5,4% (cuadro 2.8.11.2).

**Cuadro 2.8.11.2. Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2010 - 2011**

Meses	Miles de metros cúbicos			Suscriptores		
	2010	2011	Variación porcentual	2010	2011	Variación porcentual
Total	7.883	8.274	5,0			
Enero	725	703	-3,0	32.908	34.290	4,2
Febrero	691	717	3,8	32.082	34.707	8,2
Marzo	623	691	10,9	33.187	34.498	4,0
Abril	673	695	3,3	33.278	34.710	4,3
Mayo	620	676	9,0	33.354	34.752	4,2
Junio	630	663	5,2	33.451	34.884	4,3
Julio	624	667	6,9	33.624	35.015	4,1
Agosto	624	741	18,8	33.694	35.226	4,5
Septiembre	672	655	-2,5	33.834	35.468	4,8
Octubre	650	666	2,5	33.908	35.479	4,6
Noviembre	681	711	4,4	34.103	35.778	4,9
Diciembre	670	689	2,8	34.233	35.960	5,0

Fuente: Servaf S.A, E.S.P.

**Gráfico 2.8.11.2. Florencia. Consumo de agua potable y suscriptores 2010 - 2011**



Fuente: Servaf S.A, E.S.P.

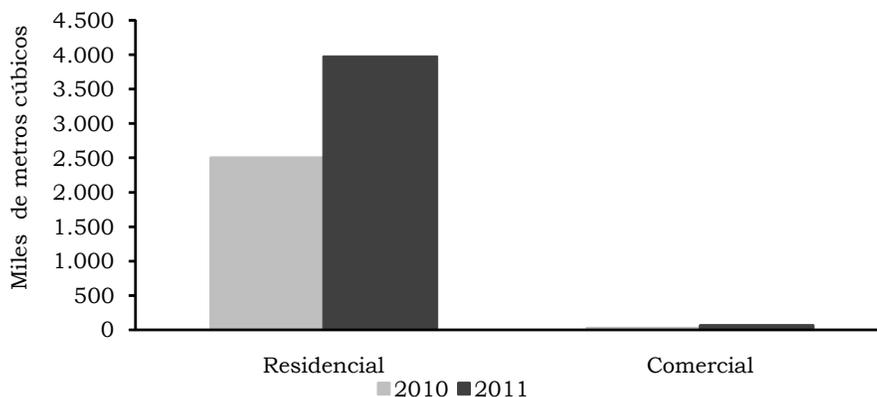
**Gas natural.** En la ciudad de Florencia, el número de suscriptores al servicio de gas domiciliario registró un aumento anual de 35,2%, fruto de las nuevas instalaciones que se vienen realizando en los diferentes barrios de la ciudad. El consumo en 2011 consolidó un total de 4.036 miles de m<sup>3</sup>, lo que significó un aumento de 59,8% con relación a 2010 (cuadro 2.8.11.3).

**Cuadro 2.8.11.3. Florencia. Suscriptores y consumo de gas natural, según usos 2010 - 2011**

Usos	Miles de metros cúbicos			Suscriptores		
	2010	2011	Variación porcentual	2010	2011	Variación porcentual
Total	2.526	4.036	59,8	18.966	25.641	35,2
Residencial	2.500	3.972	58,9	18.948	25.605	35,1
Comercial	26	64	146,2	18	36	100,0

Fuente: Alcanos de Colombia S.A. E.S.P.

**Gráfico 2.8.11.3. Florencia. Consumo de gas natural, según usos 2010 - 2011**



Fuente: Alcanos de Colombia S.A. E.S.P.



### 3. DINÁMICA DEL COMERCIO EXTERIOR DEL CAQUETÁ DURANTE EL PERIODO 2000 - 2011

Por: Centro Regional de Estudios Económicos,  
Ibagué. Banco de la República\*

#### RESUMEN

En el presente documento se realiza un análisis descriptivo sobre el intercambio comercial entre los mercados externos y el departamento del Caquetá, en el lapso 2000 - 2011, a partir de la información del DANE disponible en el Sistema de Información Económica de la Gerencia Técnica del Banco de la República (Serankua). El objetivo principal es conocer la estructura de las exportaciones no tradicionales e importaciones a nivel de ramas de actividad económica y posiciones arancelarias. Se corrobora el escaso flujo de su comercio internacional, así como un bajo grado de diversificación de bienes colocados en los mercados externos, provenientes de la industria maderera y maquinaria y equipo del sector metalmecánico. Por su parte, las compras en el exterior se concentran en bienes de capital clasificado como equipo de transporte e industrial. El flujo comercial del Caquetá arrojó como principal socio a la República Popular de China, seguido por Estados Unidos de América. El potencial exportador del Caquetá se orienta a la industria de productos asociados al uso de la madera.

**Palabras claves:** comercio exterior, regiones económicas.

**JEL:** F10, R13

#### 3.1. INTRODUCCIÓN

Con la globalización y la transferencia de nuevas tecnologías, varias economías en el mundo lograron crecimientos en su producción durante las últimas décadas, impulsados fundamentalmente por el comercio exterior<sup>4</sup>. Esta situación muestra la trascendencia del comercio internacional en el crecimiento económico de un país y de ahí la importancia de su análisis y permanente monitoreo para identificar oportunidades y amenazas. En Colombia cobra mayor importancia si se concretan los tratados de libre comercio actualmente en proceso de negociación con diferentes países, en especial los asiáticos, pertenecientes a uno de los mayores focos de crecimiento económico global.

---

\* Los resultados, opiniones y posibles errores en este documento son responsabilidad exclusiva de los autores y no comprometen al Banco de la República ni a su Junta Directiva.

<sup>4</sup> Varios estudios empíricos corroboran esta afirmación, entre ellos los de: McKinnon (1964), Balassa (1971), Little (1971); Bhagwati (1978); Krueger (1978); Helpman y Krugman (1985), Grossman y Helpman (1991) y Ahumada y Sanguinetti (1995)

Teóricamente la importancia del comercio exterior es explicada desde el punto de vista de McKinnon (1964), al considerar las exportaciones como base del intercambio e incremento de las importaciones de bienes de capital e intermedios, estímulo directo para el crecimiento del producto y aumento de la productividad a partir de la tecnología. Por su parte, Hirschman (1958) va mucho más allá, al señalar que “los países tienden a desarrollar *ventajas comparativas* en los artículos que importan”; en este caso, dichas “ventajas comparativas” se refieren a la decisión de un país de producir una mercancía en lugar de otra.

Si bien, el comercio internacional ha sido ampliamente analizado por la evidencia empírica para el contexto país, poco se ha explorado del tema al interior de las regiones en los países. En Colombia algunos documentos han investigado relaciones de convergencia regional<sup>5</sup> a partir del comportamiento del comercio internacional y relaciones causales con el crecimiento económico departamental (Escobar y Romero, 2004; Alonso y Rincón, 2005; Alonso y Patiño, 2007; Gómez, 2006; Collazos y Rosero, 2010). No obstante, aún existe un vacío en la exploración del comercio exterior en los departamentos, su participación e importancia sectorial y especialización dentro del contexto nacional, por lo que el presente artículo pretende aportar información pertinente para el departamento de Caquetá durante el periodo 2000 a 2011<sup>6</sup>, a través de estadísticas descriptivas e indicadores de dinámica comercial.

El análisis se encuentra organizado en seis secciones. Una primera, que se desarrolla a continuación de la introducción en la que se presenta brevemente el marco teórico, en la segunda se analiza la importancia del comercio externo departamental en el contexto nacional y en la tercera la oferta exportable del departamento, así como el eje central de los tradicionales mercados de destino. En la cuarta sección se resaltan las importaciones y su origen, en la quinta se presentan algunos indicadores, especialmente los de apertura comercial; y finalmente los comentarios.

### **3.2. MARCO TEÓRICO**

Por tradición, Colombia ha mantenido una concentración geográfica del comercio exterior asociada al sector primario y a la actividad industrial especializada, ligada en su mayoría en el centro del país para atender fundamentalmente la demanda interna. Esta configuración económica posee la desventaja de conservar una amplia distancia hacia los puertos marítimos, eje por donde se moviliza gran parte del comercio exterior del país. Desde el punto de vista de Sachs, Gallup y Mellinger (1999) este esquema afectaría la competitividad de un país en los mercados internacionales, dado que el potencial de desarrollo de una región se encuentra inversamente asociado con

---

<sup>5</sup> Según Gómez (2006), la convergencia económica –si las economías son similares– es el crecimiento más rápido de las regiones pobres comparadas con el de las ricas debido a los rendimientos decrecientes del capital; pero, si son heterogéneas, la convergencia sería la tendencia de una economía a su propio equilibrio.

<sup>6</sup> A partir de 2005, las exportaciones de café que el DANE reportaba como un departamento adicional, lo incluye dentro de las exportaciones totales de cada departamento.

la distancia a sus costas, donde los costos de transporte son más bajos y existen economías de aglomeración.

Al respecto de la nueva geografía económica, Ohlin (1933, citado por Krugman, 2001), plantea que la teoría del comercio internacional no es más que la teoría de la localización, y que la primera se ha visto desligada de la segunda en forma persistente. Es evidente a la luz de la mayoría de las teorías plasmadas en la literatura, que el comercio internacional desempeña un rol fundamental en el crecimiento del producto de un país, específicamente por las relaciones causales entre localización y ampliación de la oferta exportable. Por una parte, se establece que el comercio exterior impulsa el crecimiento económico, especialmente las exportaciones (McKinnon, 1964; Bhagwati, 1978; Grossman, 1991); y otra corriente declara que es el crecimiento económico el que impulsa en una segunda instancia al comercio exterior (Kaldor, 1967; Panas, 2002).

Por otro lado, Lawrence y Weinstein (1999) encuentran que países con un rápido incremento en sus exportaciones aceleran sus importaciones, de modo que la relación entre ventas externas y crecimiento podría asociarse con una conexión entre importaciones y aumento del producto. En efecto, las exportaciones generan un intercambio que permite incrementar los niveles de importaciones de bienes de capital y de bienes intermedios, lo cual a la vez estimula el crecimiento del producto, aumentando la formación de capital, la productividad por medio de la tecnología y el conocimiento incorporados en la maquinaria y equipo desarrollados por países avanzados (McKinnon, 1964). En contraste, Hirschman (1958) encontró que el papel que desempeñan las importaciones en el despliegue de las exportaciones, va mucho más allá de ser la materia prima y la maquinaria que impulsan las actividades productivas de exportación, también preparan el camino para el siguiente paso al desarrollo: los eslabonamientos<sup>7</sup> hacia atrás o hacia delante.

Como se mencionó en la introducción, la evidencia internacional sobre la importancia del comercio exterior presenta muchas variantes, la mayoría relacionadas con el desempeño económico de un país, pero al parecer existen pocos estudios que hayan indagado sobre el comercio internacional y sus respectivas vinculaciones con departamentos específicos de un país. Por ello, además del análisis descriptivo de la información de comercio exterior desarrollado en este estudio, se aplicaron algunos indicadores de dinámica comercial, con el fin de analizar y enmarcar el esquema particular de comercio exterior del departamento de Caquetá. Estos indicadores fueron tomados también de algunos estudios publicados por la evidencia internacional con el objetivo de mejorar el análisis del patrón de comercio del departamento, así como su dinamismo comercial, teniendo en cuenta los diversos tipos de empresas y sectores involucrados en el comercio internacional (Duran y

---

<sup>7</sup> El concepto de “eslabonamiento productivo” en Hirschman (1961), se refiere al conjunto de fuerzas que generan inversiones, y que se accionan cuando la capacidad productiva de los sectores que producen insumos para un sector, y/o que utilizan los productos es insuficiente o inexistente. La presencia de eslabonamientos se asocia con las interdependencias o relaciones tecnoproductivas (complementariedades), cuya importancia económica radica en sus efectos positivos sobre la capacidad para estimular la inversión, el crecimiento y el fortalecimiento productivo (Hirschman, 1961).

Álvarez, 2008). Algunos de los indicadores desarrollados y analizados a partir de los datos de comercio disponibles fueron:

- *Coefficiente de apertura exportadora (CAE)*. Refleja el porcentaje de la producción regional (PIB) que se exporta.
- *Índice Herfindahl-Hirschman (IHH)*. Mide el grado de concentración de las exportaciones. Se considera concentrado si es mayor a 0,18, moderadamente concentrado entre 0,10 y 0,18 o diversificado en el rango de 0,0 a 0,10.
- *Coefficiente de penetración de importaciones (CPI)*. Registra la proporción del mercado doméstico que se abastece con importaciones. Tiene en cuenta el consumo aparente con base en las importaciones CUODE.

### 3.3. EL SECTOR EXTERNO DEL CAQUETÁ EN EL CONTEXTO NACIONAL

Al examinar el comportamiento del producto interno bruto (PIB) durante el periodo 2000 - 2010, se aprecia que tanto la economía nacional como la del Caquetá registraron una trayectoria irregular; no obstante, muestran una tasa de crecimiento promedio geométrica anual de 10,1% en el agregado nacional y de 9,2% para el Caquetá; en el ámbito regional sobresale 2003 con el mayor crecimiento (18,3%) en términos nominales.

**Cuadro 3.3.1. Caquetá. Producto interno bruto, exportaciones no tradicionales (FOB) e importaciones totales (CIF) 2000 - 2011**

Miles de millones de pesos						
Año	PIB	Exportaciones no tradicionales <sup>1</sup>	Participación porcentual exportaciones Caquetá/Colombia	Importaciones <sup>1</sup>	Participación porcentual importaciones Caquetá/Colombia	
2000	945	0	0,000	1	0,005	
2001	1.016	0	0,002	10	0,035	
2002	1.056	0	0,001	1	0,002	
2003	1.249	0	0,000	0	0,001	
2004	1.364	0	0,000	0	0,001	
2005	1.507	0	0,001	0	0,001	
2006	1.669	1	0,003	0	0,001	
2007	1.840	0	0,000	0	0,001	
2008	2.076	0	0,001	0	0,001	
2009	2.270	0	0,000	3	0,004	
2010	2.424	0	0,000	16	0,021	
2011	(...)	0	0,001	2	0,002	

(...) Cifra aún no disponible.

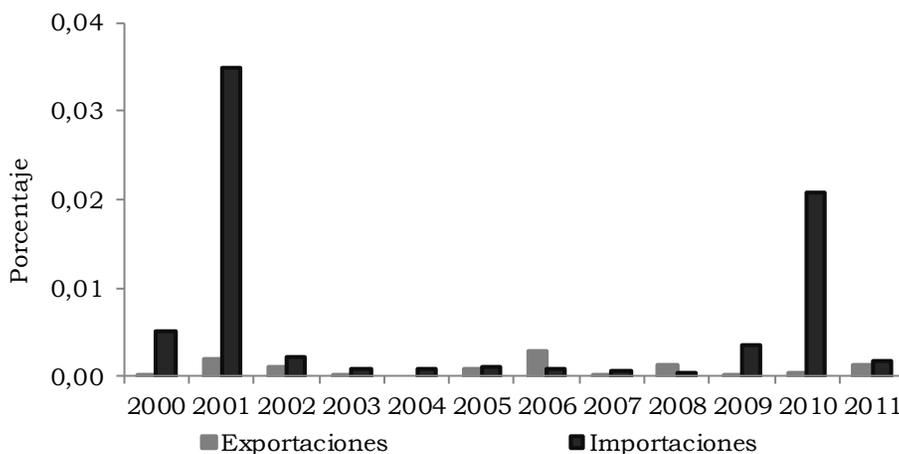
<sup>1</sup> Para convertir el valor de las exportaciones no tradicionales e importaciones a pesos se utilizó la cotización del dólar promedio anual calculada por el Banco de la República.

Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

Las exportaciones no tradicionales<sup>8</sup> realizadas por el departamento del Caquetá durante el periodo 2000 - 2011 fueron reducidas, pues alcanzaron un total de \$2.293 millones, y solo contribuyeron con una media anual de 0,001% de las exportaciones no tradicionales colombianas<sup>9</sup>. En 2006 se registró el mayor monto por \$864 millones, equivalentes a \$366 mil dólares FOB (*free on board*). A partir de lo anterior, se concluye que la producción y exportación del Caquetá de bienes transables es poco representativa, y se ha generado en actividades industriales en cerca de 95,0%.

Entre tanto, las importaciones del Caquetá registraron entre 2000 y 2011 un consolidado de US\$17.018 mil CIF (*cost, insurance and freight*), con una tasa de crecimiento promedio anual geométrica de 2,5%, inferior a 13,7% del agregado nacional. Su contribución dentro del total de las importaciones colombianas osciló entre 0,001% y 0,035% (con un promedio para la serie de 0,006%). El año con el mayor valor y volumen importado correspondió a 2010 con US\$8.447 mil.

**Gráfico 3.3.1. Caquetá. Participación de las exportaciones no tradicionales e importaciones totales frente al total nacional 2000 - 2011**



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

### 3.4. EXPORTACIONES

**3.4.1. Exportaciones no tradicionales según CIU (FOB).** De acuerdo con la clasificación internacional industrial uniforme (CIU), las exportaciones no tradicionales del Caquetá contabilizaron entre 2000 y 2011 un total de US\$1.265 mil FOB, equivalente a 389 mil toneladas métricas, con una alta concentración en la actividad industrial (metalmecánica y maderera), en

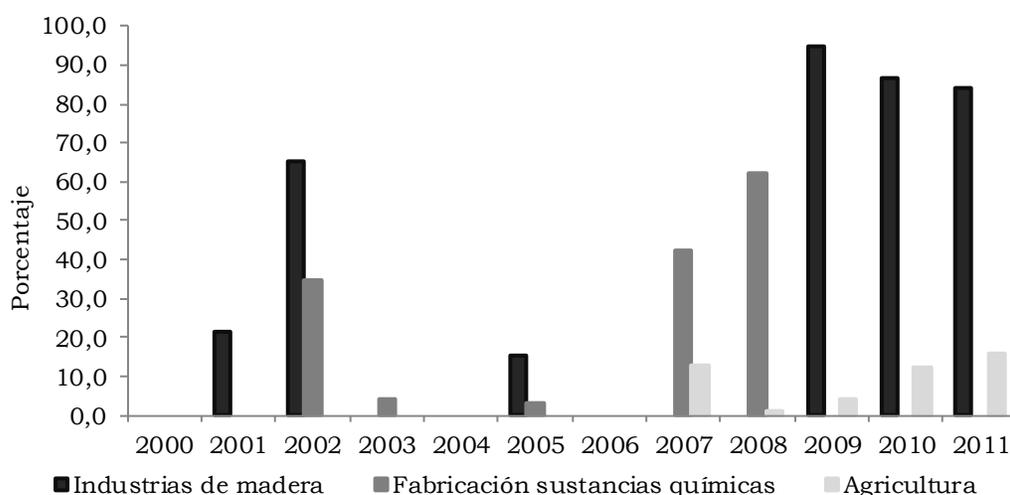
<sup>8</sup> Como eje central de los productos vendidos, se analizan las exportaciones no tradicionales, haciendo referencia a la comercialización en los mercados externos de bienes diferentes a café, carbón, ferróniquel y petróleo.

<sup>9</sup> En el lapso 2000 - 2011, el Caquetá ocupó en materia de exportaciones no tradicionales el puesto 30 dentro de los 32 departamentos más Bogotá. En tanto que, por concepto de las importaciones el departamento se ubica en el puesto 28 a nivel nacional.

porcentaje de 95,9%, y un total de US\$1.213 mil; en menor medida se encuentran los bienes agropecuarios con 4,1% por US\$51 mil.

Al interior de la producción industrial exportada, se destaca en 2006 la venta de partes para aparatos eléctricos (US\$362,9 mil) dentro del grupo de productos metálicos, maquinaria y equipo, destinados al mercado de Estados Unidos. Igualmente dirigidos a EE.UU., en los años 2010 y 2011, sobresalen los bienes de madera moldurada, distinta de las coníferas (US\$226,6 mil), mientras que en agricultura, el grupo de caucho técnicamente especificado reportó en 2011 exportaciones por US\$37,7 mil.

**Gráfico 3.4.1.1. Caquetá. Participación de las principales actividades de la industria en las exportaciones no tradicionales según CIU 2000 - 2011**

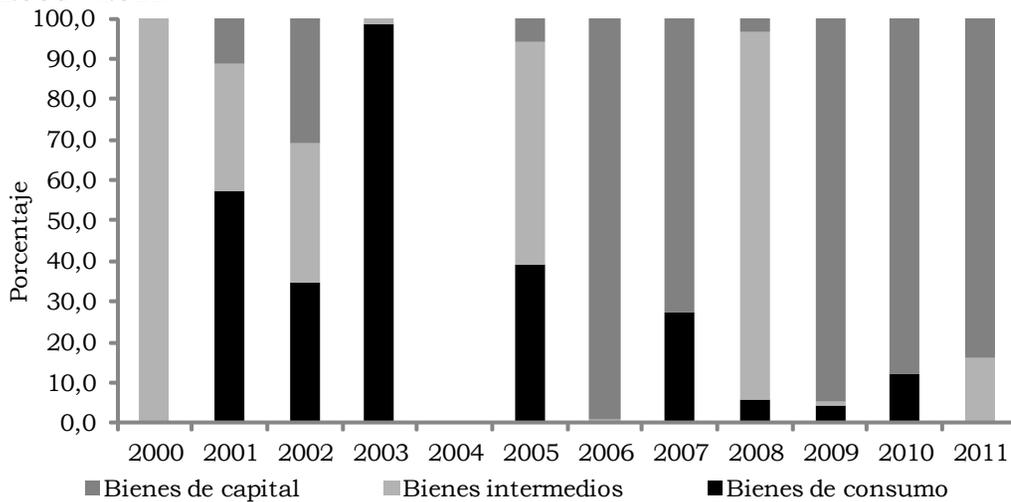


Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

**3.4.2. Exportaciones no tradicionales según Cuode (FOB).** Al agrupar las exportaciones no tradicionales del Caquetá a partir de la clasificación según uso o destino económico (Cuode), del total vendido en el periodo, 56,1% correspondió a bienes de capital, US\$708,9 mil, monto que pertenece principalmente al sector industrial (US\$385 mil) en productos metálicos, maquinaria y equipo, y por US\$321 mil en bienes de capital referentes a materiales de construcción.

Por su parte, los bienes intermedios con 30% (US\$379,8 mil), se concentraron en materias primas y productos intermedios para la industria: productos agropecuarios no alimenticios, caucho, productos químicos y farmacéuticos (detergentes). Finalmente, los bienes de consumo del grupo de los no duraderos, tuvieron una participación de 9,1%, equivalente a \$114,7 mil dólares FOB, del total exportado en bienes no tradicionales.

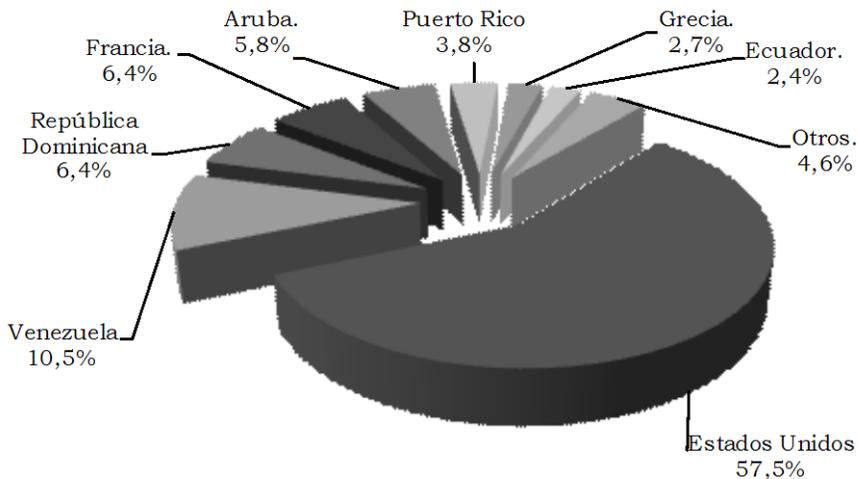
**Gráfico 3.4.2.1. Caquetá. Exportaciones no tradicionales según Cuode 2000 - 2011**



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

**3.4.3. Exportaciones no tradicionales según países de destino (FOB).** Al ser el principal cliente de las exportaciones del Caquetá, Estados Unidos compró bienes por US\$727,3 mil entre los años 2000 y 2011, lo que equivale a 57,5% del total de las exportaciones no tradicionales del departamento; en segundo lugar se ubicó Venezuela con transacciones que alcanzaron US\$132,6 mil. En su orden le siguen, República Dominicana y Francia con un total de US\$81,5 mil y \$80,6 mil dólares.

**Gráfico 3.4.3.1. Caquetá. Participación porcentual de las exportaciones no tradicionales según principales países de destino 2000 - 2011**



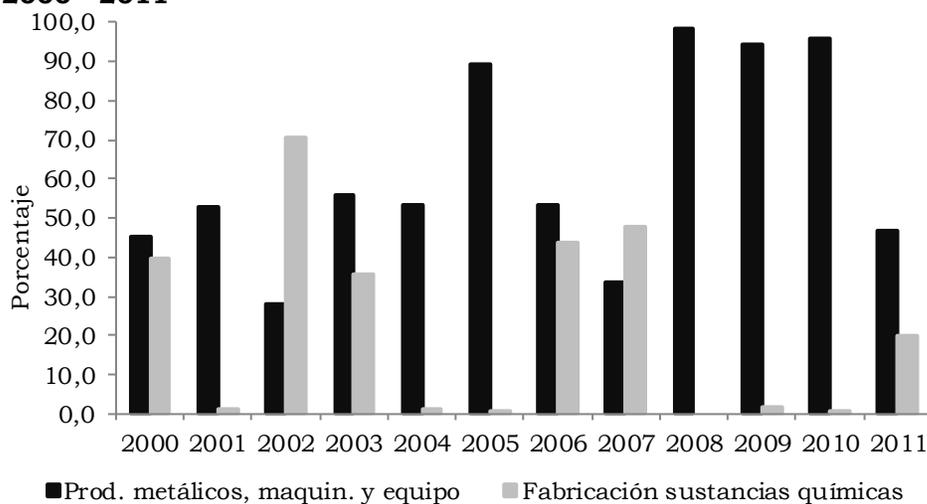
Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

### 3.5. IMPORTACIONES

**3.5.1. Importaciones según CIU (CIF).** En el Caquetá, la sumatoria de las importaciones para el lapso 2000 - 2011 se ubicó en US\$17,0 millones (5,3 millones de toneladas métricas). Las compras de la industria manufacturera representaron casi la totalidad de las importaciones (99,8%), US\$17,0 mil (4,9 millones de toneladas métricas), en menor medida, comercio, restaurantes y hoteles con US\$34 mil (0,4 millones de toneladas métricas).

Del periodo, el año 2010 registró el mayor volumen de compras en el exterior por valor de US\$8,5 millones, explicadas principalmente por las adquisiciones de empresarios de la industria manufacturera, concentradas en el grupo de fabricación de productos metálicos, maquinaria y equipo por US\$8,1 millones; y correspondieron casi en su totalidad a vehículos automóviles, tractores, (...), sus partes y accesorios por US\$7,7 millones, originarios de la República Popular China. De este país llegó en 2009 maquinaria y equipo, (...) calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánicos; partes de estas máquinas o aparatos, por US\$882,8 mil.

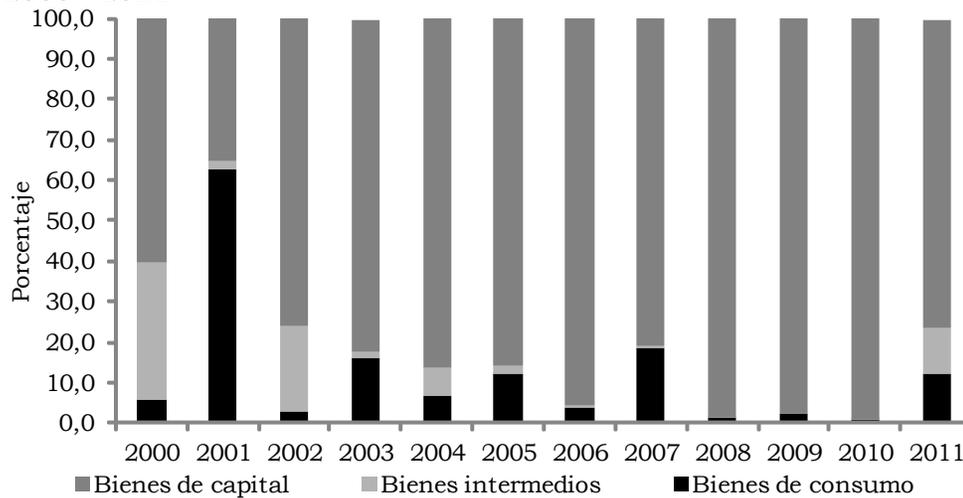
**Gráfico 3.5.1.1. Caquetá. Participación de las principales actividades en las importaciones, según CIU 2000 - 2011**



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

**3.5.2. Importaciones totales según Cuode (CIF).** Dentro de las importaciones de acuerdo con la clasificación según uso o destino económico (Cuode), se destacan, en su orden, los bienes de capital orientados al equipo de transporte por US\$9,0 millones (53,1% del total). Seguidos por los de formación bruta de capital para la industria por US\$2,9 millones (16,9%); las importaciones de bienes de consumo no duradero aportaron 14,6% (US\$2,5 millones); llama la atención las compras de material bélico.

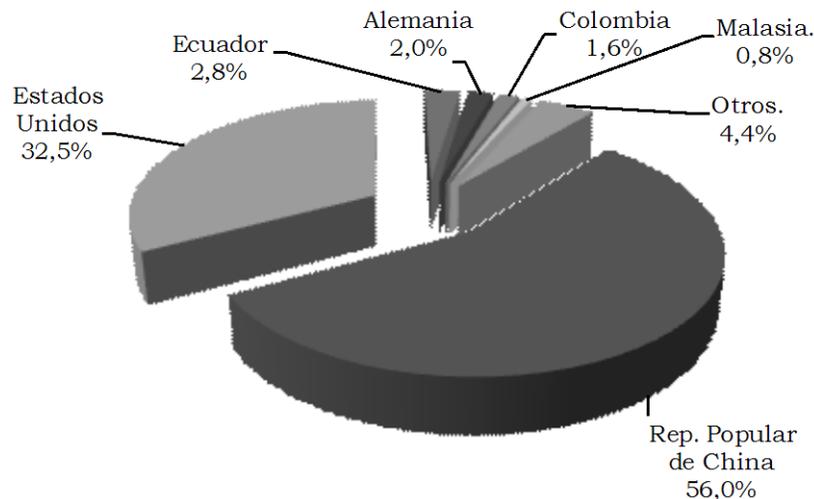
**Gráfico 3.5.2.1. Caquetá. Importaciones totales, según Cuode 2000 - 2011**



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

**3.5.3. Importaciones totales según país de origen (CIF).** De acuerdo con el país de origen, la República Popular de China fue el principal proveedor del Caquetá, al facturar US\$9,5 millones entre 2000 y 2011, 56,0% del total. A nivel de posición arancelaria, abastece de productos industriales tales como: a) equipo de transporte terrestre: vehículos automóviles, tractores, ciclos y demás; b) maquinaria y equipo: calderas, máquinas, aparatos y artefactos mecánico, y c) industria maderera: muebles; mobiliario médico-quirúrgico; artículos de cama y similares.

**Gráfico 3.5.3.1. Caquetá. Participación porcentual de las importaciones totales según principales países de destino 2000 - 2011**



Fuente: DANE. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Ibagué. Banco de la República.

Estados Unidos es el segundo proveedor, del cual se destaca maquinaria y equipo, el rubro de armas y municiones, navegación aéreo espacial y calderas y máquinas y artefactos mecánicos, por un total de US\$2,4 millones.

### **3.6. INDICADORES DE COMERCIO EXTERIOR**

**3.6.1. Coeficiente de apertura exportadora (CAE).** Para el caso del Caquetá, las exportaciones no tradicionales industriales frente al PIB de la actividad industrial, arrojó valores bajos, lo que permite concluir que la producción transable regional tiene una reducida integración comercial con los mercados externos, la competitividad e internacionalización de su economía se encuentra muy distante de los principios trazados (cf. Ley 7, 1991, marco regulatorio que contempla las disposiciones en materia del comercio exterior colombiano). Los resultados del coeficiente de apertura exportadora para el Caquetá fueron de solamente 0,01 para los años 2001, 2006 y 2008.

**3.6.2. Índice Herfindahl - Hirschman (IHH).** El IHH mide el grado de concentración –diversificación– de las exportaciones. Las exportaciones no tradicionales del Caquetá arrojan resultados que muestran un alto grado de concentración de los productos transables, especialmente los generados en la industria manufacturera. En conjunto, el índice fluctuó entre 0,73 y 1,00 durante el periodo de análisis; el año 2011 ofreció el mejor resultado (0,73), mientras que en los restantes años se presentó una baja diversificación de la oferta exportable. Ahora bien, dentro del sector industrial, aunque el indicador es menor, se situó entre 0,40 y 1,00, resultado que ratifica la concentración a partir de 2009 dentro de la industria de la madera.

**3.6.3. Coeficiente de penetración de importaciones (CPI).** De manera similar al cálculo del indicador CAE, el coeficiente de penetración de las importaciones CPI arrojó resultados reducidos. Coeficientes bajos que oscilaron entre 0,01 y 0,17 para el lapso analizado. Una primera aproximación a los resultados sugiere que la oferta de bienes importados es pequeña. Así mismo, se concluye que la participación de las compras en los mercados externos de empresarios caqueteños predominaron los bienes de capital (equipo de transporte terrestre y maquinaria y equipo) en el acápite correspondiente a las importaciones según Cuode.

### **3.7. COMENTARIOS FINALES**

El intercambio comercial del Caquetá con los mercados externos tiene una muy baja contribución al volumen de las operaciones de exportación e importación del país. De una parte, las exportaciones no tradicionales en el periodo 2000 - 2011 contribuyen en promedio anual con 0,001% del total de las exportaciones menores de Colombia; de otro lado, las importaciones del departamento solo alcanzaron a representar 0,006% del agregado nacional. El anterior resultado es acorde con el tamaño de su economía, al corresponder alrededor de 0,44% del PIB colombiano durante la década de 2000. Su

estructura económica está centrada en el sector terciario y, en menor medida, en las actividades agropecuarias e industriales.

Para el periodo referenciado, las exportaciones no tradicionales del Caquetá tienen una alta dependencia de los bienes generados en las actividades industriales (metalmecánica y maderera), con una participación media anual de 92,0%, seguida en menor medida por los productos del sector agropecuario. Estados Unidos es el principal destino de los bienes, con la venta de partes para aparatos eléctricos dentro del grupo de productos metálicos, maquinaria y equipo, madera moldurada industrial y caucho técnicamente especificado en el componente de agricultura.

Con relación a las importaciones totales, estas corresponden a 0,006% de las compras colombianas, su tasa de crecimiento promedio anual geométrica es de 2,5%. Según Cuode, los empresarios de la región adquieren bienes de capital orientados al equipo de transporte (53,1% del total), seguido de la formación bruta de capital para la industria (16,9%) y, en menor medida, de las importaciones de bienes de consumo no duradero (14,6%); llama la atención las compras de material bélico (municiones y proyectiles para armamento de guerra). El principal proveedor de los bienes importados es la República Popular de China al ingresar bienes de la posición arancelaria: a) vehículos automóviles, (...) demás vehículos terrestres, (...), y b) maquinaria y equipo: calderas, máquinas, aparatos mecánicos y partes de estas.

## **BIBLIOGRAFÍA**

Alonso, J.C. & Patiño, C. I. (2007). *¿Crecer para Exportar o Exportar para Crecer? El Caso del Valle del Cauca*. En: *Ensayos sobre Economía Regional*. Núm. 46. Cali: Banco de la República.

Alonso, J.C. & Rincón, E. (julio / diciembre de 2005). *Sostenibilidad de la cuenta corriente del Valle del Cauca: una aproximación desde la econometría*. En: *Economía y administración*. Núm. 2. Cali: Universidad Autónoma de Occidente. p.p. 201-216.

Bhagwati, Jagdish (1978). *Foreign Trade Regime and Economic Development: Anatomy and Consequences of Exchange Control Regimes*. En: *National Bureau of Economic Research*. Estados Unidos. pp 7-52.

Collazos, J.A. & Rosero, P. (2010). *¿Posee el Valle del Cauca una economía transformadora de importaciones orientadas a la exportación?* En: *Documentos de políticas públicas*. Núm. 01. Cali: Universidad Icesi.

Duran, J. & Álvarez, M. (2008). *Indicadores de comercio exterior y política comercial: mediciones de posición y dinamismo comercial*. En *Colección documentos de proyectos*. Santiago de Chile: CEPAL.

Escobar, J. & Romero J. (2004). *¿Por qué el Valle siempre está en rojo? Evolución y caracterización de la balanza comercial regional*. En: *Ensayos sobre Economía Regional*. Cali: Banco de la República.

Gomez, C. (2006). *Convergencia regional en Colombia: un enfoque en los agregados monetarios y en el sector exportador*. En: *Ensayos sobre economía regional*. Núm 45. Cali: Banco de la República.

Grossman, G.M. and Helpman, E. (1991), *Innovation and Growth in the Global Economy*, Cambridge, MA: MIT Press.

Hirschman, A. (1961). *The Commodity Structure of World Trade: Reply*. En: *The Quarterly Journal of Economics*. Núm. 75. Estados Unidos: pp.165-166

\_\_\_\_\_. (1958). *Industrialization: Other Typical Aspects*. En: *The Strategy of Economic Development*. New Haven, Conn.: Yale University Press. pp. 95-120.

Kaldor, N. (1967). *Strategic Factors in Economic Development*. Estados Unidos: Cornell University.

Krugman, P.; Fujita, M. & Venables, A. (2001). *The Spatial Economy: Cities, Regions and International Trade*. En: *Journal of Economic Geography*. Núm 5. The MIT Press. pp 3-21.

Lawrence, R. Weinstein, D. (1999). *Does a kick in the pants get you going or does it just hurt? The impact of international competition on technological change in US manufacturing*. En: R. Feenstra (ed.). *Globalization and Wages*. Chicago: University of Chicago Press. pp. 197-224.

McKinnon, R. (1964). *Foreign Exchange Constraints in Economic Development and Efficient Aid Allocation*. En: *Economic Journal*. Núm. 74. pp. 388-409.

Ohlin, B. (1933). *Interregional and International Trade*. En: *Journal of International Economics*. Núm 11. Cambridge Harvard University Press. pp 305-340.

Panas, E. and Vamvoukas, G. (2002). *Further Evidence on the Export-led Growth Hypothesis*. En: *Applied Economics Letters*, núm 9. Estados Unidos. pp. 731-735.

Sachs, J., Gallup, J. & Mellinger, A. (1999). *Geography and economic development*. En: *Washington D.C.: Annual World Bank Conference on Development Economics 1998*.

### Anexo A. Caquetá. Exportaciones no tradicionales, según CIIU 2000 - 2011

(Miles de dólares FOB)

Ramas de actividad económica	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
I. AGRICULTURA, CAZA, SILVICULTURA Y PESCA	0	0	0	0	0	0	0	2	2	1	8	38
11 Agricultura y caza	0	0	0	0	0	0	0	2	2	1	8	38
III. INDUSTRIAS MANUFACTURERAS	0	141	66	9	0	89	366	14	243	32	54	198
31 Productos alimenticios, bebidas y tabaco	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0
32 Text., prendas de vestir e ind. de cuero	0	0	0	0	0	67	0	0	4	0	0	0
33 Industrias de la madera	0	30	43	0	0	14	0	0	0	32	53	198
34 Fabricación de papel y sus productos	0	77	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
35 Fabricación de sustancias químicas y otros	0	0	23	0	0	3	0	7	153	0	0	0
36 Fabricación de productos minerales no metálicos	0	0	0	0	0	0	0	0	70	0	0	0
38 Fabricación productos metálicos, maquinaria y equipo	0	34	0	0	0	5	364	7	16	0	1	0
39 Otras industrias manufactureras	0	0	0	9	0	0	1	0	0	0	0	0
TOTAL GENERAL	0	141	66	9	0	89	366	16	246	34	62	236

Nota: Cifras provisionales sujetas a revisión.

Fuente: DANE.

### Anexo B. Caquetá. Importaciones totales según Cuode 2000 - 2011

(Miles de dólares CIF)

Tipo de bien	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
0. DIVERSOS	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2
I. BIENES DE CONSUMO	37	2.821	8	17	10	26	8	38	3	27	69	109
Bienes de consumo no duraderos	36	437	1	3	2	13	2	32	3	25	52	80
Bienes de consumo duraderos	0	2.384	7	15	8	13	7	6	0	2	17	29
II. BIENES INTERMEDIOS	214	70	60	1	10	4	0	0	0	0	0	105
Mat. primas y prod. int. para la agricultura	135	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	96
Mat. primas y prod. int. para la industria	79	70	60	1	10	4	0	0	0	0	0	9
III. BIENES DE CAPITAL	383	1.590	219	88	125	180	193	165	205	1.161	8.377	690
Equipo de transporte	80	562	140	36	64	82	87	97	0	37	7.698	151
Materiales de construcción	0	745	0	0	49	0	0	0	0	23	300	291
Bienes de capital para la agricultura	0	19	0	0	0	0	0	0	39	0	0	0
Bienes de capital para la industria	304	264	78	52	12	98	106	68	166	1.101	379	248
TOTAL GENERAL	634	4.481	287	107	145	210	201	203	208	1.188	8.447	906

Nota: Cifras provisionales sujetas a revisión.

Fuente: DANE.



## **4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER**

**Anexo A. Producto interno bruto (PIB), según departamentos  
2009 - 2010**

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2009	2010p	Participación	2009	2010p	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	504.647	543.747	100,0	408.379	424.719	4,0
Bogotá D.C.	131.188	138.379	25,4	107.059	110.343	3,1
Antioquia	67.707	71.672	13,2	55.333	57.270	3,5
Valle	51.385	54.353	10,0	42.384	43.466	2,6
Santander	34.193	39.445	7,3	27.301	29.231	7,1
Cundinamarca	25.890	27.427	5,0	21.374	22.302	4,3
Meta	16.133	22.673	4,2	12.775	16.312	27,7
Bolívar	19.533	21.558	4,0	15.708	16.248	3,4
Atlántico	20.352	20.752	3,8	16.567	16.482	-0,5
Boyacá	14.072	14.926	2,7	11.082	11.386	2,7
Tolima	11.780	12.192	2,2	9.454	9.418	-0,4
Cesar	10.287	10.596	1,9	7.835	8.033	2,5
Córdoba	9.415	10.159	1,9	7.744	7.909	2,1
Huila	9.037	10.046	1,8	7.078	7.568	6,9
Casanare	8.460	9.659	1,8	6.453	6.627	2,7
Norte Santander	8.996	9.273	1,7	7.216	7.255	0,5
Caldas	8.063	8.512	1,6	6.601	6.777	2,7
Nariño	7.863	8.330	1,5	6.291	6.497	3,3
Risaralda	7.772	8.159	1,5	6.335	6.473	2,2
Cauca	7.191	7.972	1,5	5.765	6.156	6,8
Magdalena	7.074	7.324	1,3	5.762	5.907	2,5
La Guajira	6.459	6.566	1,2	4.821	4.863	0,9
Arauca	4.889	5.129	0,9	3.778	3.577	-5,3
Sucre	4.144	4.221	0,8	3.317	3.319	0,1
Quindío	3.997	4.208	0,8	3.201	3.293	2,9
Chocó	2.139	2.777	0,5	1.609	1.967	22,2
Putumayo	2.126	2.729	0,5	1.710	1.993	16,5
Caquetá	2.245	2.329	0,4	1.788	1.843	3,1
San Andrés y Prov.	772	786	0,1	611	618	1,1
Guaviare	472	487	0,1	352	352	0,0
Vichada	351	406	0,1	284	323	13,7
Amazonas	363	379	0,1	293	304	3,8
Guainía	173	185	0,0	139	145	4,3
Vaupés	126	138	0,0	107	116	8,4

p: cifra provisional.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades  
2010 - 2011**

Ciudad	Ponderación	2010			2011		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	105,2	3,2	3,2	109,2	3,7	3,7
Medellín	15,0	106,1	3,6	0,5	110,5	4,1	0,6
Barranquilla	5,5	105,2	3,4	0,2	110,1	4,6	0,2
Bogotá D.C.	42,5	105,2	3,2	1,4	108,6	3,2	1,4
Cartagena	2,9	105,3	3,2	0,1	109,7	4,2	0,1
Tunja	0,7	104,2	1,9	0,0	108,7	4,3	0,0
Manizales	1,7	103,7	2,4	0,0	108,5	4,7	0,1
Florencia	0,4	104,6	2,9	0,0	107,9	3,2	0,0
Popayán	0,8	104,5	2,4	0,0	108,3	3,6	0,0
Valledupar	0,7	107,1	4,2	0,0	112,5	5,0	0,0
Montería	0,9	104,6	3,0	0,0	109,3	4,5	0,0
Quibdó	0,2	103,8	3,2	0,0	107,0	3,1	0,0
Neiva	1,1	105,6	2,7	0,0	111,3	5,4	0,1
Riohacha	0,3	104,8	3,8	0,0	107,5	2,6	0,0
Santa Marta	1,1	105,1	3,3	0,0	109,2	3,9	0,0
Villavicencio	1,6	105,8	3,4	0,1	110,5	4,4	0,1
Pasto	1,4	104,3	2,6	0,0	106,8	2,4	0,0
Cúcuta	2,5	107,0	2,4	0,1	112,4	5,0	0,1
Armenia	1,5	103,6	2,5	0,0	106,8	3,0	0,0
Pereira	2,2	104,7	2,8	0,1	108,6	3,7	0,1
Bucaramanga	3,9	107,2	3,9	0,2	113,3	5,8	0,2
Sincelejo	0,7	104,6	2,9	0,0	108,1	3,4	0,0
Ibagué	1,8	105,7	3,4	0,1	110,3	4,4	0,1
Cali	10,5	103,7	2,5	0,3	107,0	3,2	0,3
San Andrés	0,1	105,7	3,2	0,0	108,6	2,7	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades  
2010 - 2011**

Ciudad	2010				2011			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	179,4	1,8	1,8	100,0	191,7	6,9	6,9	100,0
Medellín	175,6	1,0	0,1	6,9	188,0	7,0	0,8	12,2
Barranquilla	165,5	1,2	0,0	1,8	173,5	4,8	0,1	1,9
Bogotá D.C.	178,7	1,9	0,9	50,3	191,0	6,9	3,2	46,9
Cartagena	174,7	1,1	0,0	1,1	183,8	5,3	0,1	1,4
Manizales	189,9	3,2	0,1	3,8	207,9	9,5	0,2	2,9
Popayán	176,9	2,5	0,0	1,9	189,5	7,1	0,1	1,4
Neiva	164,7	2,4	0,0	2,8	176,3	7,0	0,1	2,1
Santa Marta	160,9	2,4	0,0	2,3	174,5	8,5	0,1	2,1
Pasto	193,0	1,6	0,0	1,3	205,7	6,6	0,1	1,4
Cúcuta	203,5	2,3	0,0	2,1	213,4	4,8	0,1	1,2
Armenia	182,9	3,1	0,1	5,3	199,4	9,1	0,3	4,0
Pereira	182,5	1,6	0,0	2,8	202,8	11,1	0,3	4,9
Bucaramanga	187,9	1,7	0,1	4,0	200,6	6,7	0,3	4,0
Ibagué	168,9	0,9	0,0	1,4	175,7	4,1	0,1	1,7
Cali	185,4	1,6	0,2	12,0	196,8	6,2	0,8	12,1

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas  
2010 - 2011**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	65,2	66,2	57,1	58,5	12,5	11,6
Bogotá	68,6	70,9	61,3	64,2	10,7	9,5
Medellín - Valle de Aburrá	64,0	64,2	55,1	56,3	13,9	12,2
Cali - Yumbo	67,5	64,9	58,2	54,9	13,7	15,4
Barranquilla - Soledad	58,4	59,4	53,0	54,5	9,2	8,2
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	71,2	70,0	63,4	63,3	11,0	9,6
Manizales y Villa María	58,4	59,0	48,8	51,2	16,4	13,3
Pasto	66,7	66,9	56,1	57,9	15,9	13,5
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	64,4	66,2	51,2	55,1	20,6	16,8
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	62,6	65,6	53,6	55,5	14,4	15,4
Ibagué	66,9	70,5	55,1	58,4	17,6	17,1
Montería	68,0	69,4	57,5	60,1	15,5	13,4
Cartagena	56,4	58,2	49,9	52,1	11,5	10,4
Villavicencio	65,7	66,1	57,9	58,4	11,9	11,6
Tunja	61,5	62,2	53,4	54,7	13,2	11,9
Florencia	58,0	59,4	50,3	51,2	13,3	13,7
Popayán	59,1	58,7	48,3	48,5	18,2	17,4
Valledupar	62,9	60,8	55,2	53,8	12,2	11,6
Quibdó	58,4	62,3	48,1	50,7	17,4	18,6
Neiva	64,3	65,9	56,0	58,1	13,0	11,8
Riohacha	66,0	65,3	57,9	58,2	12,2	10,9
Santa Marta	60,3	60,3	54,7	54,1	9,3	10,2
Armenia	60,3	61,9	49,6	51,2	17,7	17,3
Sincelejo	58,5	62,7	51,8	54,6	11,3	13,0
San Andrés	64,0	63,9	58,0	59,3	9,3	7,3

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen  
2009 - 2011**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2009	2010	2011	
Nacional	14.900.476	14.468.367	17.167.838	100,0
Antioquia	3.941.942	4.501.011	5.710.288	33,3
Bogotá D.C.	2.608.516	2.677.317	3.342.508	19,5
Valle del Cauca	1.940.638	2.026.013	2.301.828	13,4
Cundinamarca	1.559.538	1.525.788	1.478.016	8,6
Bolívar	1.059.131	1.182.598	1.477.391	8,6
Atlántico	1.083.807	1.044.675	1.084.862	6,3
Magdalena	347.776	290.384	425.476	2,5
Caldas	414.812	338.019	353.978	2,1
Cauca	210.840	199.975	240.501	1,4
Risaralda	196.004	165.163	199.848	1,2
Norte de Santander	635.886	100.870	145.022	0,8
Boyacá	95.264	114.965	136.277	0,8
Santander	449.611	134.019	88.772	0,5
Córdoba	85.133	27.514	45.819	0,3
Sucre	86.602	47.839	45.370	0,3
Tolima	32.372	23.544	22.227	0,1
Huila	7.717	12.220	14.252	0,1
Nariño	17.447	7.159	11.596	0,1
Chocó	14.284	11.928	11.259	0,1
Quindío	35.559	15.477	9.604	0,1
Meta	3.973	1.077	9.476	0,1
La Guajira	11.597	6.249	5.392	0,0
San Andrés	1.315	3.768	3.050	0,0
Vichada	0	13	1.982	0,0
Cesar	57.934	9.923	1.923	0,0
Casanare	307	227	750	0,0
Caquetá	34	62	236	0,0
Arauca	1.133	151	46	0,0
Putumayo	123	147	40	0,0
Amazonas	24	133	27	0,0
Vaupés	209	105	21	0,0
Guainía	930	26	3	0,0
Guaviare	0	5	0	0,0
No diligenciado	20	5	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, por departamento de destino  
2009 - 2011**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2009	2010	2011	
Nacional	32.897.672	40.682.699	54.674.822	100,0
Bogotá D.C.	13.972.164	18.085.464	25.166.226	46,0
Antioquia	3.697.396	4.844.489	6.723.579	12,3
Valle del Cauca	3.257.921	4.200.141	5.250.671	9,6
Cundinamarca	2.796.023	3.685.274	5.153.453	9,4
Bolívar	2.440.463	2.502.498	3.098.378	5,7
Atlántico	1.919.072	2.102.407	2.701.028	4,9
Magdalena	1.333.350	1.391.774	1.846.439	3,4
La Guajira	557.089	672.208	810.527	1,5
Santander	525.341	648.962	765.105	1,4
Nariño	362.615	412.237	555.190	1,0
Cesar	743.190	517.934	481.476	0,9
Cauca	219.501	301.634	344.109	0,6
Risaralda	214.427	266.809	337.736	0,6
Caldas	244.703	297.999	337.451	0,6
Casanare	66.554	120.831	211.509	0,4
Boyacá	104.230	156.282	181.919	0,3
Meta	45.729	106.995	178.394	0,3
Norte de Santander	174.476	134.093	153.634	0,3
Córdoba	61.947	68.213	135.311	0,2
Huila	58.500	57.975	85.707	0,2
Quindío	32.360	44.363	71.495	0,1
Tolima	27.440	39.250	70.208	0,1
Sucre	4.789	8.201	4.173	0,0
Arauca	4.532	1.526	2.267	0,0
San Andrés	1.694	2.049	2.012	0,0
Putumayo	28.664	777	1.793	0,0
Amazonas	1.480	1.615	1.697	0,0
Chocó	340	896	1.529	0,0
Caquetá	1.188	8.447	906	0,0
Vichada	496	1.315	565	0,0
Vaupés	0	0	293	0,0
Guaviare	0	42	39	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región<sup>1</sup>  
2010 - 2011**

Región	2010		2011		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	3.623.662	2.475.718	3.900.419	2.718.799	7,6	9,8	100,0	100,0
Atlántica	675.679	81.789	735.734	73.148	8,9	-10,6	18,9	2,7
Pacífica	286.622	363.449	303.267	399.643	5,8	10,0	7,8	14,7
Amazonía	73.381	13.725	67.341	12.213	-8,2	-11,0	1,7	0,4
Andina Norte	970.527	1.134.831	1.025.614	1.298.959	5,7	14,5	26,3	47,8
Andina Sur	1.374.788	841.073	1.475.332	894.872	7,3	6,4	37,8	32,9
Orinoquía	242.665	40.852	293.132	39.965	20,8	-2,2	7,5	1,5

<sup>1</sup> División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos  
2010 - 2011**

Departamento	Valor de créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Valor de créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2010	2011	2010	2011	2010	2011	2010	2011
	Nacional	3.264.171	3.659.449	62.188	67.232	3.143.768	3.951.242	52.707
Amazonas	386	212	10	6	4.691	5.120	87	87
Antioquia	391.838	445.874	6.683	7.619	434.093	540.644	6.629	7.510
Arauca	2.877	1.751	32	30	4.263	5.900	101	128
Atlántico	86.026	96.666	1.287	1.344	101.685	129.505	1.663	1.991
Bogotá D.C.	1.520.031	1.569.779	27.474	26.305	1.480.414	1.810.783	21.677	23.128
Bolívar	63.814	85.053	977	1.223	57.536	73.348	780	855
Boyacá	37.859	58.850	845	1.197	44.599	53.054	986	1.105
Caldas	40.181	42.089	854	830	63.242	74.808	1.453	1.513
Caquetá	2.233	3.866	36	74	13.657	14.649	306	308
Casanare	8.868	11.076	173	265	16.599	29.000	363	510
Cauca	22.955	28.457	434	512	21.778	30.758	546	687
Cesar	34.470	39.395	833	905	22.338	35.160	426	617
Chocó	628	1.100	11	19	2.659	2.485	48	37
Córdoba	21.850	31.264	360	495	25.746	31.935	392	511
Cundinamarca	212.432	262.206	5.599	7.141	100.382	114.839	2.041	2.174
Guainía	43	370	1	3	246	341	7	9
Guaviare	279	466	6	10	714	1.811	19	44
Huila	37.036	44.029	713	791	51.193	68.574	1.162	1.403
La Guajira	3.871	7.887	94	106	11.100	15.387	220	268
Magdalena	26.531	33.243	491	505	21.794	32.841	413	545
Meta	66.719	86.393	1.179	1.350	56.264	89.696	1.306	1.751
Nariño	30.533	40.546	752	893	38.701	43.023	845	873
Norte de Santander	66.851	61.251	952	832	57.568	76.740	1.003	1.272
Putumayo	723	480	18	21	5.641	7.038	129	151
Quindío	14.459	27.069	361	609	26.840	34.873	665	841
Risaralda	83.118	76.377	1.780	1.493	53.354	69.462	1.113	1.322
San Andrés	107	347	1	4	2.154	3.143	24	32
Santander	162.590	194.648	2.432	2.749	138.082	175.515	2.622	2.845
Sucre	8.953	10.125	182	201	12.944	17.631	295	374
Tolima	50.121	59.131	1.007	1.152	68.865	102.669	1.673	2.158
Valle del Cauca	265.015	339.389	6.598	8.547	202.673	257.033	3.667	4.284
Vaupés	0	0	0	0	50	73	1	2
Vichada	774	60	13	1	1.903	3.404	45	68

Fuente: DANE.

### Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2010 - 2011

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2010		2011		Variación nacional	2010		2011		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	26.515.304	6.158.801	27.430.896	6.821.880	3,5	205.896	482.738	217.454	468.318	5,6
Arauca	78.190	---	92.954	---	18,9	1.393	---	1.530	---	9,8
Armenia	221.966	---	242.933	---	9,4	147	---	229	---	55,7
Barrancabermeja	142.956	---	188.140	---	31,6	337	---	428	---	27,0
Barranquilla	1.313.848	235.169	1.333.852	211.477	1,5	14.864	6.788	17.517	7.226	17,8
Bogotá D.C.	10.242.249	3.799.878	10.642.483	4.510.945	3,9	79.700	401.409	87.317	386.899	9,6
Bucaramanga	1.131.045	65.131	1.109.431	65.918	-1,9	1.195	65	1.531	91	28,1
Cali	2.427.092	600.086	2.333.117	595.794	-3,9	14.837	14.570	16.825	11.297	13,4
Cartagena	1.626.727	315.209	1.750.107	293.872	7,6	5.841	151	5.911	157	1,2
Cúcuta	756.308	16.694	754.269	18.968	-0,3	2.037	0	2.117	24	4,0
Florencia-Capitolio	54.362	---	55.317	---	1,8	720	---	2.516	---	249,6
Ipiales	5.793	---	7.067	---	22,0	20	---	6	---	-71,8
Leticia	155.021	---	152.764	---	-1,5	12.893	---	14.561	---	12,9
Manizales	217.672	---	210.992	---	-3,1	203	---	247	---	21,3
Medellín	916.837	---	874.098	---	-4,7	2.327	---	2.313	---	-0,6
Montería	555.091	---	554.695	---	-0,1	1.636	---	2.011	---	22,9
Neiva	243.124	---	259.815	---	6,9	457	---	337	---	-26,4
Pasto	209.339	---	225.619	---	7,8	326	---	316	---	-3,0
Pereira	638.082	150.013	670.024	138.141	5,0	1.187	64	1.310	81	10,3
Popayán	87.458	---	73.891	---	-15,5	105	---	42	---	-60,6
Quibdó	229.326	---	252.296	---	10,0	908	---	1.048	---	15,3
Riohacha	50.346	---	56.372	---	12,0	368	---	336	---	-8,8
Rionegro	2.461.128	818.345	2.586.853	812.136	5,1	18.136	59.047	19.084	62.125	5,2
San Andrés	706.210	63.413	725.441	65.311	2,7	6.648	73	7.120	171	7,1
Santa Marta	799.440	---	829.295	---	3,7	1.461	---	1.407	---	-3,7
Valledupar	237.655	---	272.631	---	14,7	323	---	386	---	19,6
Villavicencio	68.223	---	66.786	---	-2,1	3.965	---	3.785	---	-4,5
Otros	939.816	94.863	1.109.654	109.318	18,1	33.863	572	27.227	247	-19,6

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

## GLOSARIO<sup>10</sup>

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: corresponde al metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): se considera el conjunto de artículos tangibles o materiales como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU: Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas. Es una clasificación de actividades económicas por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: hacen referencia a los recursos de cartera colocados por los diferentes agentes económicos. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: es la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Comparabilidad (criterio de calidad estadística): es una medida del efecto de las diferencias en los conceptos y en las definiciones, cuando las estadísticas son comparadas en el ámbito temporal, geográfico y no geográfico (entre dominios de interés).

---

<sup>10</sup> Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

**Consumo intermedio:** representa el valor de los bienes y servicios no durables utilizados como insumos en el proceso de producción para producir otros bienes y servicios.

**Contribuciones porcentuales:** aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

**Coyuntura:** combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

**Crédito externo neto:** corresponde a la diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

**Crédito interno neto:** corresponde a la situación en que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea haciendo uso de mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

**Déficit o ahorro corriente:** esta partida corresponde a la diferencia entre los ingresos corrientes menos los gastos corrientes, más ajustes por transferencias corrientes.

**Desempleo:** corresponde a las personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes" que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas y los "aspirantes" que son personas que buscan trabajo por primera vez.

**Empleo independiente:** aquel en el cual la remuneración depende directamente de los beneficios derivados de los bienes o servicios producidos para su comercialización o consumo propio.

**Empresa:** entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Es un agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión y con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

**Estadísticas:** es la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

**Estado de la obra:** caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Financiamiento: la contrapartida del balance fiscal es la necesidad de financiamiento del sector público. Ella expresa el cambio neto en su posición deudora. Así:  $\text{Financiamiento} = \text{Crédito externo neto (desembolsos - amortizaciones)} + \text{Crédito interno neto (desembolsos - amortizaciones)} + \text{Variación de depósitos (saldo inicial - saldo al final de la vigencia)} + \text{otros}$ .

Gastos de capital: su principal partida es la formación bruta de capital fijo que corresponde a las inversiones públicas creadoras de nuevos activos productivos en la economía, pero que también abarca la compra por parte del sector público de otros activos tales como terrenos, edificios e inclusive intangibles.

Gastos de funcionamiento: comprende las remuneraciones del trabajo (sueldos, salarios, primas, bonificaciones, etc.) y la compra de bienes y servicios de consumo (materiales y suministros, arrendamientos, combustibles, reparaciones y mantenimiento, etc.).

Gastos por transferencias: en el orden nacional se contemplan básicamente las contribuciones pagadas al SENA, ESAP, ICBF y a las Escuelas Industriales e Institutos Técnicos, por parte de las administraciones públicas.

Grupos económicos: grupos de empresas operativamente independientes, pero que están entrelazadas por medio de propiedad accionaria o por el hecho de tener un dueño común, casi siempre una sola familia o lo que es más frecuente, una combinación de las dos. Los grupos económicos también se distinguen por tener una unidad de mando y control o una coordinación central. Esto significa que las decisiones que puede tomar cada empresa están circunscritas a los objetivos del grupo como un todo.

Hogar: es una persona o grupo de personas, parientes o no, que ocupan la totalidad o parte de una vivienda, atienden necesidades básicas con cargo a un presupuesto común y generalmente comparten sus comidas.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Información: es el conocimiento sobre hechos, eventos, cosas, procesos o ideas que en determinado contexto adquieren significado particular.

Información estadística: es recogida por medio de una observación o producida por un procesamiento de los datos de encuesta. La información estadística describe o expresa en cifras características de una comunidad o población.

Información estadística estratégica: se refiere a la información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa generada a través de procedimientos metodológicos, normas y estándares de carácter científico y estadístico como censos, registros administrativos, encuestas por muestreo y estadística derivada; producida por organizaciones de carácter gubernamental o avalados por ellas en desarrollo de su misión institucional que caracteriza un fenómeno económico, social, ambiental o demográfico y la cual es requerida por los agentes, tanto gubernamentales como privados, para la toma de decisiones.

Ingreso disponible: ingreso del hogar menos ciertos gastos en impuestos de renta y patrimonio, contribuciones a la seguridad social, transferencias a otros hogares, gobierno e instituciones sin ánimo de lucro, intereses y rentas de la tierra.

Ingreso (para los hogares): entradas en efectivo, en especie o en servicios que por lo general son frecuentes y regulares, están destinadas al hogar o a los miembros del hogar por separado y se reciben a intervalos anuales o con mayor frecuencia. Durante el periodo de referencia en el que se reciben, tales entradas están potencialmente disponibles para el consumo efectivo.

Ingresos corrientes: son aquellas rentas o recursos de que dispone o puede disponer regularmente un ente territorial con el propósito de atender los gastos que demanden la ejecución de sus cometidos.

Ingresos de capital: este rubro está compuesto principalmente por la venta de activos fijos ya existentes, como edificios, ejidos y terrenos. También incluye las transferencias recibidas de otros niveles gubernamentales con fines de inversión, comprende entre otros, los aportes de cofinanciación recibidos por las entidades descentralizadas de todos los órdenes y los gobiernos centrales municipales y departamentales.

Ingresos no tributarios: esta comprende una amplia gama de importantes fuentes de recursos como la venta de bienes y servicios, rentas contractuales, ingresos para seguridad social, multas y sanciones que no correspondan al cumplimiento de obligaciones tributarias.

Ingresos por transferencias: una parte importante del financiamiento de las entidades públicas nacionales, territoriales y locales proviene de recursos transferidos por la nación u otros organismos públicos. Las transferencias corrientes se emplean para financiar gastos de funcionamiento o de inversión social de la entidad o empresa que las recibe. Pueden ser transferencias nacionales, departamentales, municipales y otras.

Ingresos tributarios: son los valores que el contribuyente -sujeto pasivo- debe pagar en forma obligatoria al ente territorial -sujeto activo-, sin que por ello exista ningún derecho a percibir servicio o beneficio alguno de tipo individualizado o inmediato, ya que el Estado -ente territorial- haciendo uso de su facultad impositiva, los recauda para garantizar el funcionamiento de sus actividades normales.

Intereses y comisiones de deuda: comprende los intereses, las comisiones y otros gastos por conceptos de servicios financieros; sin embargo, se excluyen las amortizaciones, las cuales se consideran una operación de financiamiento.

Municipio: es la entidad territorial fundamental de la división político-administrativa del Estado, con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: aquellas obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: aquellas obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: todas aquellas obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderaciones: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (*cost insurance freight*): es el precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (*free on board*): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor que inicialmente se expresa en dólares americanos se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios corrientes: es el valor de la variable a precios de transacción de cada año.

**Préstamo neto:** se refiere a erogaciones que dan lugar a títulos de crédito financiero contra terceros y a participación de capital en empresas del Estado. Incluye los préstamos concedidos entre entidades del sector público no financiero, compras de acciones emitidas por las mismas o participaciones, menos los ingresos por recuperaciones de préstamos, venta de acciones, participaciones o devolución del capital.

**Regional:** cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, y que puede dividirse a su vez en provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término hace referencia a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas investigaciones, la noción de “regional” hace referencia a departamentos, ciudades capitales, áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

**Relevancia (criterio de calidad estadística):** es una medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

**Reserva estadística:** es una garantía de orden legal que encuentra respaldo constitucional al hacer efectivo los derechos a la intimidad y ser informado.

**Sector informal:** lo constituyen las personas que cumplen con las siguientes características: a) laboran en establecimientos, negocios o empresas que ocupan hasta diez trabajadores en todas sus agencias y sucursales; b) trabajan en el servicio doméstico o son trabajadores familiares sin remuneración; c) trabajan por cuenta propia, excepto si son profesionales; d) son empleadores con empresas de diez o menos trabajadores (incluyéndose ellos); e) no trabajan en el Gobierno.

**Sistema financiero:** comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

**Situación fiscal:** cuadro que muestra los ingresos y gastos totales de un ente territorial (gobiernos centrales departamentales y municipio capital), desagregados por componentes, a partir de una previa clasificación económica.

**Subempleo por insuficiencia de horas:** son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtiene también las horas adicionales que desean trabajar.

**Subempleo por situación de empleo inadecuado:** son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la

mejor utilización de sus capacidades o formación, para mejorar sus ingresos, etc., y están disponibles para hacerlo.

**Término:** una designación de un concepto definido por medio de una expresión lingüística.

**Unidad de medida:** es la unidad real en la cual se miden los valores asociados. Su precisión depende del grado de especificidad.

**Unidad de observación:** objeto de investigación sobre el cual se recibe información y se compilan estadísticas. Durante la recopilación de datos, esta es la unidad para la cual se registran datos. Cabe señalar que esta puede o no puede ser la misma unidad de información.

**Valor agregado:** es el mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

**Vivienda:** es un lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntos, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

**Vivienda de interés social:** aquellas viviendas que se desarrollan para garantizar el derecho a la vivienda de los hogares de menores ingresos.

**Vivienda multifamiliar:** vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten bienes comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

**Vivienda unifamiliar:** vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluyen las viviendas unifamiliar de dos pisos con altillo y la bifamiliar, disponga o no de lote propio.

## **BIBLIOGRAFÍA**

Banco de la República (2011). *Comunicados de prensa* de noviembre [en línea], consultado el día 23 de marzo de 2012, disponible en:

<http://www.banrep.gov.co/sala-prensa/com2011.html#25112011>, Bogotá.

\_\_\_\_\_. (2012a). *Informe sobre Inflación* de marzo, Bogotá.

\_\_\_\_\_. (2012b). *Informe de la Junta Directiva al Congreso de la República* de marzo, Bogotá.

**Capital:** Florencia

**Extensión:** 88.965 km<sup>2</sup>

**Municipios:** 16

**Población en 2011:** 453.588 habitantes

**Geografía humana:** su poblamiento está marcado por distintas etapas de colonización; de hecho, los asentamientos resultantes revelan la coexistencia de grupos indígenas, entre los que figuran como más representativos los witotos, koreguajes y los ingas, y los colonos migrantes.

**Actividades económicas:** la economía del Caquetá se fundamenta en la producción ganadera, principalmente en la cría, levante y engorde de vacunos, porcinos, caprinos y ovinos. La actividad agrícola se fundamenta en los cultivos tradicionales de subsistencia, en donde los principales son maíz, plátano, yuca, caña panelera, arroz seco, palma africana, cacao, arroz seco mecanizado, frijol y sorgo. Se extraen, en pequeña escala, oro, plata e hidrocarburos. La actividad manufacturera se limita a bienes de consumo. Los establecimientos comerciales e industriales se ubican principalmente en Florencia.

La hidrografía regional es una de las más ricas del país, los ríos corren hacia el sudeste, donde el principal es el Caquetá (que corresponde al límite sur del departamento), el cual entrega sus aguas al río Amazonas en el centro de la selva brasileña. Las principales corrientes hidrográficas del departamento son el río Caquetá, con sus afluentes Ortega, Fragua, Caguán, Guayas, Yarí, Pescado y Apaporis, los cuales conforman un extenso sistema de transporte fluvial en el territorio.