

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2013

Cesar



Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento del Cesar

2013

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSE DARIÓ URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
**Subgerente de Estudios Económicos
Banco de la República**
DIEGO SILVA ARDILA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
**Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República**
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
**Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos
Banco de la República**
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
**Coordinador Investigación y Análisis Estadístico
DIRPEN - DANE**

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA GARCÍA RUÍZ
Asesor Temático Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
**Profesional Sucursales Regionales
Estudios Económicos Banco de la República**

Comité Directivo Territorial ICER

ALFONSO ARRIETA ALARCON
Gerente Banco de la República Sucursal Valledupar
WILSON RAFAEL DURÁN DE LA CRUZ
Director Territorial Norte, DANE
MARÍA MODESTA AGUILERA DÍAZ
Jefe CREE Banco de la República - Cartagena
FERNANDO CHALARCA GONZÁLEZ
Banco de la República, Valledupar
LUZ KARIME BULA TORRECILLA
RODOLFO QUINTERO ESCORCIA
DANE, Territorial Norte

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

ICER RESUMEN

La economía del departamento del Cesar y su capital, Valledupar, registró durante el 2013 una de las variaciones más bajas del IPC en el país (1,0%), 1,6 pp por debajo de la alcanzada en 2012.

Para el 2013, el Cesar registró una tasa de desempleo de 8,3% y la ciudad de Valledupar presentó una tasa inferior al promedio nacional de 9,9%. La tasa de ocupación fue de 55,8%.

Durante el 2013, las exportaciones tradicionales del departamento decrecieron 8,6% jalonado por el comportamiento del sector minero. Las exportaciones no tradicionales disminuyeron 6,0% producto de la caída del sector agropecuario, caza y silvicultura, que fue de 18,7%, a pesar del aumento de 310,1% registrado en el sector industrial. De otro lado, las importaciones cayeron 20,6% debido principalmente a las compras del sector industrial, que participó con 99,7%.

Al finalizar el 2013, las operaciones activas de los intermediarios financieros en el Cesar se incrementaron 15,5% (6,2% de los créditos brutos de la región Caribe). Los bancos siguen con la mayor participación, ya que ahora son multibanca y realizan operaciones de crédito de consumo, comercio e hipotecario. En Valledupar, el recaudo de impuestos nacionales creció 22,4%, los impuestos internos siguen destacándose con 74,6% y los externos con una variación importante y una participación del 23,0%.

La región Atlántica participó a nivel nacional en el sacrificio de ganado vacuno con 17,2% y porcino 3,0% durante el 2013.

El cultivo de la palma de aceite creció 7,0%. De los 25 municipios del Cesar, 21 la cultivan, los más representativos son: El Copey, San Alberto, Codazzi, La Gloria y San Martín. En 2013, Cesar produjo 52,7% del carbón del país y decreció 3,4%. A su vez, las regalías de esta actividad minera descendieron 33,9% en comparación con el año anterior.

Las licencias de construcción de vivienda en Valledupar aumentaron 2,9%, mientras que el área total aprobada se redujo 49,2%. La no VIS participó con 64,1% y la VIS con 35,9%. Los créditos entregados para VIS nueva disminuyeron 5,3%, mientras que para no VIS aumentaron 128,4%. Asimismo, de 397 VIS nuevas financiadas, el 45,6% recibió subsidio.

En Valledupar la movilización de pasajeros nacionales en el transporte aéreo aumentó 6,1%.

Finalmente, el valor del PIB del Cesar fue de \$13.509 miles de millones en 2012, monto que representó 2,0% del PIB nacional, y significó un crecimiento de 6,5% con respecto al 2011.

CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5. SITUACIÓN FISCAL	15
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	17
2.2. PRECIOS	20
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	20
2.3. MERCADO LABORAL	24
2.5. SECTOR EXTERNO	30
2.5.1. Exportaciones	30
2.5.2. Importaciones	34
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	39
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	39
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	41
2.7. SITUACIÓN FISCAL	43
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	43
2.8. SECTOR REAL	45
2.8.1. Agricultura	45
Producción de palma de aceite	46
2.8.4. Minería	47
Producción, exportación y regalías del carbón	47
2.8.5. Sacrificio de ganado	50
2.8.6. Sector de la construcción	55
Licencias de construcción	55
Financiación de vivienda	58
2.8.7. Transporte	63
Transporte aéreo de pasajeros y carga	63
3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGION ATLANTICA 2001 - 2012	67
RESUMEN	67
3.1. INTRODUCCIÓN	67
3.2. MARCO TEÓRICO	68
3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA	69
3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio	69
3.3.2. Ciclos económicos del PIB	70
Transables y no transables	71
Ramas de actividad	72

	CONCLUSIONES	74
	BIBLIOGRAFÍA	74
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	77
	GLOSARIO	87
	BIBLIOGRAFÍA	91

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

	Pág.
2.1.1. Cesar. Participación del PIB por grandes ramas de actividad económica 2007 - 2012	18
2.1.2. Cesar. PIB por ramas de actividad 2012	18
2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	20
2.2.1.2. Nacional - Valledupar. Variación del IPC, según grupos de gastos 2012 - 2013	21
2.2.1.3. Nacional - Valledupar. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingresos 2013	23
2.2.1.4. Nacional - Valledupar. Variación, contribución y participación del IPC, según grupos 2013	23
2.3.1. Valledupar. Indicadores laborales 2012 - 2013	25
2.3.2. Valledupar. Ocupados según rama de actividad 2009 - 2013	27
2.3.3. Colombia. Tasa de desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2012 - 2013	28
2.3.4. Valledupar. Inactivos 2007 - 2013	29
2.3.5. Cesar. Indicadores laborales 2012 - 2013	30
2.5.1.1. Cesar. Exportaciones tradicionales CIIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013	31
2.5.1.2. Cesar. Exportaciones no tradicionales CIIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013	32
2.5.1.3. Cesar. Principales productos de exportaciones no tradicionales, según posición arancelaria 2012 - 2013	33
2.5.1.4. Cesar. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	34
2.5.2.1. Cesar. Importaciones CIIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013	35
2.5.2.2. Cesar. Principales productos importados, según posición arancelaria 2012 - 2013	37
2.5.2.3. Cesar. Importaciones, según CGCE 2012 - 2013	37
2.6.1.1. Cesar. Cartera bruta, según destino e intermediario financiero 2012 - 2013	39
2.6.1.2. Cesar. Distribución de las colocaciones (Cartera bruta), según intermediario financiero, por mercados 2013	41
2.6.2.1. Cesar. Principales fuentes de recursos, según intermediario financiero 2012 - 2013	41
2.6.2.2. Cesar. Distribución de las captaciones, según intermediarios financieros, por mercados 2013	42
2.7.3.1. Valledupar. Recaudo de impuestos internos y externos 2012 - 2013	44
2.8.1.1. Cesar. Área sembrada de palma de aceite 2007 - 2013	46
2.8.1.2. Cesar. Producción de la palma de aceite 2007 - 2013	47
2.8.4.1. Cesar. Producción y exportación de carbón mineral, por minas 2012 - 2013	48
2.8.4.2. Cesar. Regalías de carbón mineral giradas a entes territoriales 2012 - 2013	49
02.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especies 2012 - 2013	50

2.8.5.2.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2013	52
2.8.5.3.	Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2013	54
2.8.5.4.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno y porcino y variación 2012 - 2013	54
2.8.6.1.	Nacional - Valledupar. Número de licencias y área por construir 2012 - 2013	55
2.8.6.2.	Valledupar. Distribución de vivienda en número y área por construir, por VIS y no VIS 2012 - 2013	56
2.8.6.3.	Valledupar. Área por construir, variación y participación, según destinos 2012 - 2013	58
2.8.6.4.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	58
2.8.6.5.	Nacional - Cesar - Valledupar. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	59
2.8.6.6.	Cesar - Valledupar. Unidades financiadas para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	61
2.8.7.1.	Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013	63
2.8.7.2.	Nacional - Valledupar. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2012 - 2013	64
2.8.7.3.	Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2012 - 2013	65
2.8.7.4.	Nacional - Valledupar. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2012 - 2013	66

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Colombia - Cesar. Crecimiento anual del Producto Interno Bruto (PIB) 2001 - 2012	17
2.2.1.1.	Nacional - Valledupar. Variación del IPC, según niveles de ingresos 2013	22
2.3.1.	Valledupar - 23 ciudades. Tasa global de participación (TGP) 2007 - 2013	24
2.3.2.	Valledupar. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2007 - 2013	26
2.3.3.	Valledupar. Tasa de subempleo 2007 - 2013	26
2.3.4.	Valledupar. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	27
2.5.1.1.	Cesar. Distribución de las exportaciones tradicionales, según país de destino 2012 - 2013	31
2.5.1.2.	Nacional. Distribución de las exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2013	32
2.5.1.3.	Cesar. Distribución en exportaciones no tradicionales, según país de destino 2013	34
2.5.2.1.	Nacional. Distribución de las importaciones, según departamento destino 2013	35
2.5.2.2.	Cesar. Distribución de importaciones, según país de origen 2013	38

2.6.1.1.	Cesar. Distribución del crédito bruto, según forma de financiación 2013	40
2.6.1.2.	Región Caribe. Participación porcentual de la cartera bruta del sistema financiero, según departamento 2013	40
2.6.2.1.	Cesar. Distribución de captaciones, según instrumentos usados 2013	42
2.6.2.2.	Región Caribe. Participación porcentual de las captaciones del sistema financiero, según departamentos 2013	43
2.7.3.1.	Valledupar. Participación de los recaudos, por tipo de impuesto 2013	44
2.7.3.2.	Valledupar. Recaudo, por tipo de impuesto 2013	45
2.8.4.1.	Cesar. Regalías del carbón mineral, según entes territoriales 2013	49
2.8.5.1.	Nacional. Sacrificio de ganado vacuno 2013	51
2.8.5.2.	Nacional. Sacrificio de ganado porcino 2013	51
2.8.5.3.	Nacional. Exportaciones de sacrificio de ganado vacuno, por regiones 2012 - 2013	53
2.8.5.4.	Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2012 - 2013	53
2.8.6.1.	Valledupar. Número de licencias y área por construir 2008 - 2013	56
2.8.6.2.	Valledupar. Participación del área, por tipo de vivienda, según VIS y No VIS 2011 - 2013	57
2.8.6.3.	Valledupar. Participación de las unidades, por tipo de vivienda, según VIS y No VIS 2011 - 2013	57
2.8.6.4.	Valledupar. Distribución trimestral del valor de créditos para viviendas nueva y usada 2012 - 2013	60
2.8.6.5.	Cesar - Valledupar. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución 2012 - 2013	61
2.8.6.6.	Cesar - Valledupar. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución 2012 - 2013	62
2.8.6.7.	Cesar - Valledupar. Número de viviendas nuevas de interés social VIS, con y sin subsidio 2012 - 2013	63
3.3.1.1.	Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012	69
3.3.2.1.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	71
3.3.2.2.	Nacional - Región Atlántica. Reloj de ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012	72

LISTA DE TABLAS

3.3.2.1.	Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012	73
----------	---	----

SIGLAS Y CONVENCIONES

BC	Bancos comerciales
CAV	Corporaciones de ahorro y vivienda
CDT	Certificados de depósito a término
CF	Corporaciones financieras
CFC	Compañías de financiamiento comercial
CIIU	Clasificación Internacional Industrial Uniforme
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
GEIH	Gran Encuesta Integrada de Hogares
IPC	Índice de precios al consumidor
IPP	Índice de precios del productor
ICCV	Índice de costos de la construcción de vivienda
IVA	Impuesto de valor agregado
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
PIB	Producto Interno Bruto
OMC	Organización Mundial del Comercio
UVR	Unidad de valor real
SPC	Sector público consolidado
VIS	Vivienda de interés social
m ²	Metros cuadrados
mm	Milímetro
nep	No especificado en otra posición
ncp	No clasificado previamente
pp	Puntos porcentuales
pb	Puntos básicos
p	Cifra provisional
pe	Cifras provisionales estimadas
pr	Cifra preliminar
r	Cifra definitiva revisada
t	Toneladas
kg	Kilogramos
(...)	Cifra aún no disponible
(--)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía

mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroníquel, oro, café y banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio

y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafin (\$732 miles de millones).

² Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

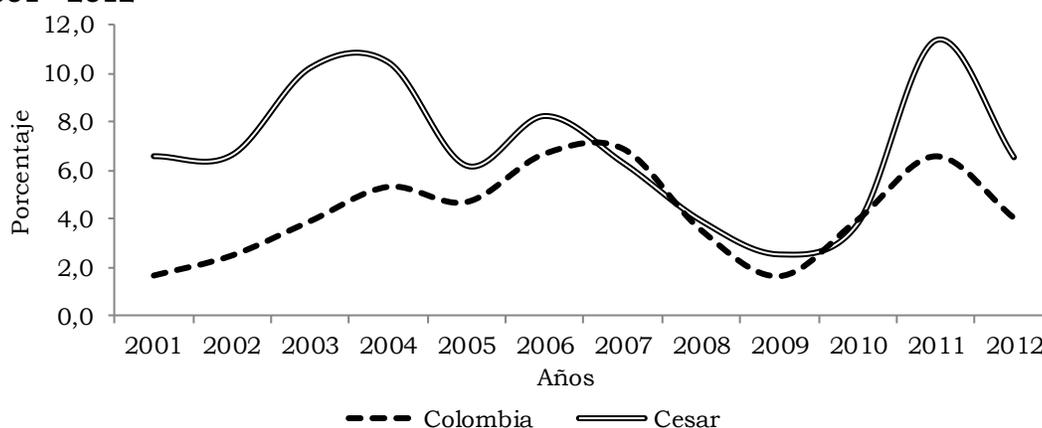
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

Durante el 2012 el valor del Producto Interno Bruto (PIB) nacional ascendió a \$665.441 miles millones, esto significó un crecimiento de 4,0% con relación al 2011. Los departamentos que tuvieron la mayor participación fueron Bogotá D.C. (24,7%), Antioquia (13,1%), Valle (9,3%) y Santander (7,3%). Los de menor participación fueron Vaupés (0,0%), Guainía (0,0%), Vichada (0,1%) y Amazonas (0,1%). En general, los nuevos departamentos se han caracterizado por tener la participación más baja en la producción nacional.

El valor del PIB del departamento del Cesar en el periodo comprendido entre 2001 y 2012 mostró una tendencia cíclica con variaciones más pronunciadas que el PIB nacional. En efecto, en la serie se destacaron los años 2003, 2004 y 2011; en los cuales el PIB departamental registró las mayores tasas de crecimiento (superior al nacional en 6,3 pp, 5,1 pp y 4,8 pp, respectivamente). En los años 2007 y 2010 el crecimiento fue inferior al PIB nacional (gráfico 2.1.1).

Gráfico 2.1.1. Colombia - Cesar. Crecimiento anual del Producto Interno Bruto (PIB)

2001 - 2012



Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

El valor del PIB del Cesar fue de \$13.509 miles millones en el 2012 (2,0% del PIB nacional) y su crecimiento fue de 6,5% con respecto al 2011. De otra parte, el PIB por habitante en 2012 indicó que para Cesar ascendió a \$13.623.657.

Por grandes ramas de la actividad económica, se destacaron los sectores de explotación de minas y canteras (44,3%); actividades de servicios sociales, comunales y personales (13,8%); y agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (8,6%) (cuadro 2.1.1).

Cuadro 2.1.1. Cesar. Participación del PIB por grandes ramas de actividad económica 2007 - 2012

Grandes ramas actividad	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Producto Interno Bruto	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	14,0	11,8	11,3	10,0	9,0	8,6
B Explotación de minas y canteras	34,7	41,6	40,8	40,6	46,4	44,3
C Industria manufacturera	3,7	3,8	3,9	3,8	3,4	3,3
D Electricidad, gas y agua	3,3	3,2	3,2	3,2	3,1	3,1
E Construcción	4,0	3,5	4,3	4,7	4,2	5,7
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	8,6	7,5	7,4	7,8	7,2	7,3
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	6,9	5,9	5,6	5,4	4,4	4,4
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	7,2	6,5	6,8	7,1	6,5	6,5
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	14,3	12,7	13,3	14,2	12,8	13,8
Derechos e impuestos	3,4	3,6	3,5	3,2	3,0	3,0

Nota: la cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

Los sectores que más crecieron en el departamento del Cesar en el 2012 fueron: construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones, acondicionamiento de edificaciones (39,6%), extracción de minerales no metálicos (31,3%), construcción de obras de ingeniería civil (16,8%) y cultivo de otros productos agrícolas (13,5%). Se presentaron reducciones importantes en intermediación financiera (-7,4%), producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias (-5,2%), y actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes (-2,2%) (cuadro 2.1.2).

Cuadro 2.1.2. Cesar. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	2012	Miles de millones de pesos	
		Variación porcentual	Participación porcentual
Producto Interno Bruto	13.509	6,5	100,0
1 Cultivo de café	52	4,3	0,4
2 Cultivo de otros productos agrícolas	590	13,5	4,4
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	504	-5,2	3,7
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	13	0,0	0,1
5 Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	2	0,0	0,0

Cuadro 2.1.2. Cesar. PIB por ramas de actividad 2012

		Continuación		
		Miles de millones de pesos		
	Ramas de actividad	2012	Variación porcentual	Participación porcentual
6	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	5.728	6,9	42,4
7	Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	231	0,9	1,7
8	Extracción de minerales metalíferos	0	-	0,0
9	Extracción de minerales no metálicos	27	31,3	0,2
10-19	Alimentos, bebidas y tabaco	285	-0,5	2,1
20-37	Resto de la industria	166	5,3	1,2
38	Generación, captación y distribución de energía eléctrica	336	3,0	2,5
39	Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	35	6,3	0,3
40	Captación, depuración y distribución de agua	25	0,0	0,2
41	Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	507	39,6	3,8
42	Construcción de obras de ingeniería civil	266	16,8	2,0
43	Comercio	528	4,0	3,9
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	50	7,4	0,4
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	414	4,6	3,1
46	Transporte por vía terrestre	306	4,9	2,3
47	Transporte por vía acuática	4	0,0	0,0
48	Transporte por vía aérea	55	7,1	0,4
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	54	-2,2	0,4
50	Correo y telecomunicaciones	177	5,6	1,3
51	Intermediación financiera	202	-7,4	1,5
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	242	2,9	1,8
53	Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	430	4,7	3,2
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	671	5,3	5,0
55	Educación de mercado	127	6,8	0,9
56	Educación de no mercado	509	11,7	3,8
57	Servicios sociales y de salud de mercado	330	8,0	2,4
58	Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	22	0,0	0,2

Cuadro 2.1.2. Cesar. PIB por ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	2012	Conclusión	
		Variación porcentual	Participación porcentual
59 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	99	2,7	0,7
60 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	17	0,0	0,1
61 Hogares privados con servicio doméstico	106	2,7	0,8
Derechos e impuestos	399	3,1	3,0

- Indefinido.

ncp: no clasificado previamente.

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC). En diciembre del 2013 la variación del IPC a nivel nacional fue de 1,9%, cifra inferior 0,5 pp a la variación registrada en el 2012.

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá	2,4	2,4	0,0
Bucaramanga	3,5	2,1	-1,4
Cali	1,9	1,7	-0,2
Cartagena	3,0	1,6	-1,4
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0
Florencia	1,2	1,2	0,0
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0

**Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudades	2012	2013	Conclusión
			Diferencia porcentual
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

Entre las 24 ciudades capitales objeto de la medición en el país, cinco de ellas presentaron variaciones de precios por encima del total nacional, las de mayor crecimiento fueron Riohacha (3,7%), San Andrés (2,9%) y Bogotá (2,4%). Las ciudades que registraron las menores variaciones de precios fueron Cúcuta (0,0%), Quibdó (0,7%), Popayán (0,8%) y Valledupar (1,0%). En cuanto a la diferencia porcentual, entre 2012 y 2013, se observa que Riohacha (1,6 pp) y San Andrés (0,6 pp) mostraron las mayores diferencias frente al año anterior (cuadro 2.2.1.1).

Por grupos de gasto, las mayores variaciones del agregado nacional obedecieron a salud (4,4%), educación (4,4%), comunicaciones (2,7%) y vivienda (2,7%), los cuales presentaron diferencias positivas en salud (0,2 pp) y comunicaciones (1,2 pp). La variación anual más baja se registró en alimentos (0,9%), que descendió 1,7 pp (cuadro 2.2.1.2).

**Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Valledupar. Variación del IPC, según grupos de gastos
2012 - 2013**

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Valledupar		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Total	2,4	1,9	-0,5	2,5	1,0	-1,6
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	2,4	-1,9	-4,4
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	3,3	2,7	-0,7
Vestuario	0,7	0,9	0,2	2,5	1,4	-1,1
Salud	4,3	4,4	0,2	2,8	6,0	3,1
Educación	4,6	4,4	-0,2	3,3	3,3	0,0
Diversión	0,5	1,8	1,3	0,2	0,6	0,4
Transporte	1,4	1,4	-0,1	0,6	1,0	0,4
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	0,6	0,9	0,3
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	1,5	0,9	-0,6

Fuente: DANE.

Valledupar presentó en el 2013 una variación del IPC de 1,0%, con una disminución de 1,6 pp con respecto al 2012. La capital del Cesar se ubicó dentro

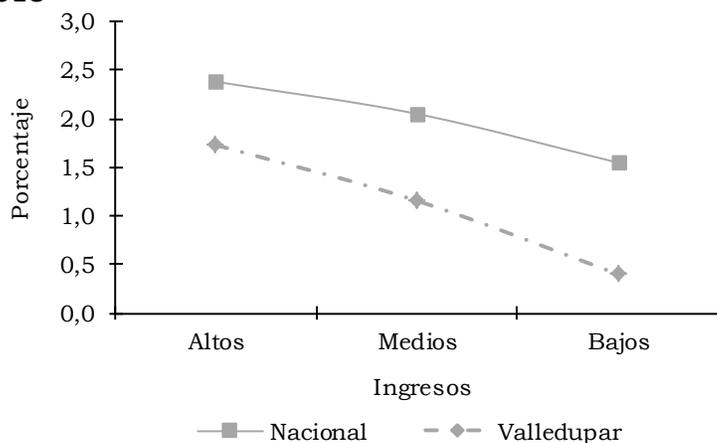
de las ciudades con menor variación del IPC a nivel nacional y estuvo por debajo del promedio nacional en 0,9 pp.

En Valledupar se registraron las mayores variaciones del IPC en salud (6,0%), educación (3,3%) y vivienda (2,7%). La variación decreciente se dio en alimentos (-1,9%).

Con respecto al año anterior, se presentaron diferencias positivas del IPC en los grupos de salud (3,1 pp) y diversión (0,4 pp); y las negativas se registraron en alimentos (-4,4 pp), vestuario (-1,1 pp) y vivienda (-0,7 pp).

Por niveles de ingresos, las variaciones en Valledupar fueron inferiores a los resultados registrados a escala nacional. En efecto, ingresos altos registró la mayor variación: 1,7%, una diferencia de -0,7 pp con respecto a la nacional. En los otros dos niveles, las variaciones fueron en medios 1,2% y bajos 0,4%, con diferencias de -0,9 pp y -1,1 pp, respectivamente (cuadro 2.2.1.3 y gráfico 2.2.1.1).

Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Valledupar. Variación del IPC, según niveles de ingresos 2013



Fuente: DANE.

El comportamiento en la variación del IPC en el nivel de ingresos altos en Valledupar estuvo jalonado principalmente por los gastos en salud (6,2%) y educación (3,8%). La variación negativa de precios se dio en alimentos (-0,7%). Idéntico desempeño se presentó en los ingresos medios y bajos; en ellos las variaciones fueron en salud (6,1% y 5,6%) y educación (3,2% y 2,9%), respectivamente.

Las variaciones negativas se registraron en alimentos (-1,6%) para ingresos medios; mientras que en bajos fueron en alimentos (-2,6%) y diversión (-0,8%) (cuadro 2.2.1.3).

En el ámbito nacional y en Valledupar los grupos de gasto que tuvieron mayor participación en el 2013 fueron: vivienda (43,9% y 109,6%) y educación (14,0% y 14,7%), respectivamente (cuadro 2.2.1.4).

Cuadro 2.2.1.3. Nacional - Valledupar. Variación del IPC, según grupos de gasto, por niveles de ingresos 2013

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Nacional				
Total	1,9	2,4	2,1	1,5
Alimentos	0,9	2,7	1,2	-0,1
Vivienda	2,7	2,1	2,8	2,9
Vestuario	0,9	0,8	0,9	1,0
Salud	4,4	4,5	4,5	4,2
Educación	4,4	5,5	4,5	3,3
Diversión	1,8	3,2	1,8	0,6
Transporte	1,4	1,5	1,4	1,3
Comunicaciones	2,7	1,2	2,2	4,7
Otros gastos	1,0	1,2	0,9	1,1
Valledupar				
Total	1,0	1,7	1,2	0,4
Alimentos	-1,9	-0,7	-1,6	-2,6
Vivienda	2,7	2,2	2,7	2,8
Vestuario	1,4	1,5	1,3	1,4
Salud	6,0	6,2	6,1	5,6
Educación	3,3	3,8	3,2	2,9
Diversión	0,6	1,8	1,0	-0,8
Transporte	1,0	1,6	1,1	0,5
Comunicaciones	0,9	0,5	0,8	1,3
Otros gastos	0,9	0,8	0,9	0,9

Fuente: DANE.

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Valledupar. Variación, contribución y participación del IPC, según grupos 2013

Grupos	Nacional			Valledupar		
	Variación	Contribución	Participación	Variación	Contribución	Participación
Total	1,9	1,9	100,0	1,0	1,0	100,0
Alimentos	0,9	0,2	12,5	-1,9	-0,6	-58,9
Vivienda	2,7	0,9	43,9	2,7	1,1	109,6
Vestuario	0,9	0,0	2,2	1,4	0,1	6,3
Salud	4,4	0,1	5,9	6,0	0,1	8,8
Educación	4,4	0,3	14,0	3,3	0,1	14,7
Diversión	1,8	0,1	2,7	0,6	0,0	0,7
Transporte	1,4	0,2	10,5	1,0	0,1	8,7
Comunicaciones	2,7	0,1	5,0	0,9	0,0	2,1
Otros gastos	1,0	0,1	3,3	0,9	0,1	8,0

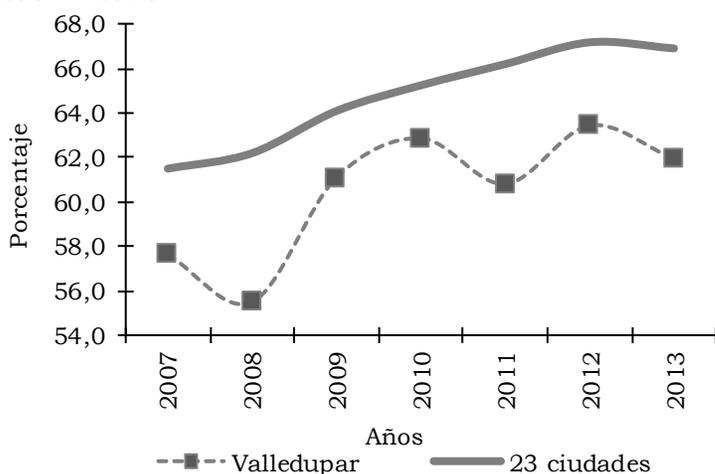
Fuente: DANE.

El grupo que registró la menor participación en Valledupar fue alimentos (-58,9%); mientras que a nivel nacional la menor participación se dio en vestuario (2,2%).

2.3. MERCADO LABORAL

La tasa global de participación (TGP) observada para Valledupar en el 2013 fue de 61,9% (inferior en 1,5 pp a la registrada durante 2012), con un comportamiento similar a lo largo del tiempo frente a las 23 ciudades analizadas en el periodo 2007 - 2013. Durante este periodo se situó por debajo de la dinámica registrada a nivel nacional, las series alcanzaron en 2012 la mayor tasa con 63,4% en la ciudad y 67,2% en el orden nacional (gráfico 2.3.1).

Gráfico 2.3.1. Valledupar - 23 ciudades.
Tasa global de participación (TGP)
2007 - 2013



Fuente: DANE.

Para las 23 ciudades, la oferta laboral (TGP) en 2013 fue de 66,9%. Para la región Caribe las ciudades con menor tasa global de participación en 2013 fueron Cartagena (59,8%) y Barranquilla (61,0%).

En cuanto a la demanda laboral o tasa de ocupación (TO), se ubicó en 59,7% en las 23 ciudades para 2013 y permaneció relativamente cercana al 2012 (59,6%). El orden ascendente en las ciudades de la región Caribe en el indicador fue: Cartagena (53,9%), Valledupar (55,8%), Santa Marta (55,9%), Barranquilla (56,2%), Sincelejo (57,9%), Montería (58,5%) y Riohacha (58,7%). La TO para Valledupar fue inferior al año anterior en 1,1 pp.

La tasa de ocupación en Valledupar (55,8%) representó un total de 157 mil personas ubicadas laboralmente, de las cuales 29 mil hicieron parte de la oferta laboral insatisfecha; ya sea por las horas de trabajo, el nivel de salario y las labores asignadas (que no cumplieron las expectativas y corresponden a un subempleo subjetivo).

**Cuadro 2.3.1. Valledupar. Indicadores laborales
2012 - 2013**

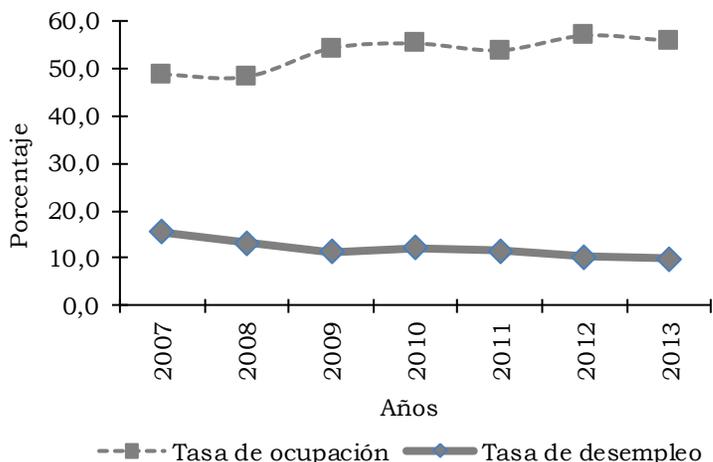
Concepto	2012	2013
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	75,7	76,1
Tasa global de participación	63,4	61,9
Tasa de ocupación	56,9	55,8
Tasa de desempleo	10,3	9,9
T.D. abierto	9,9	9,4
T.D. oculto	0,4	0,4
Tasa de subempleo subjetivo	20,7	16,7
Insuficiencia de horas	3,5	2,6
Empleo inadecuado por competencias	15,2	11,9
Empleo inadecuado por ingresos	19,6	16,0
Tasa de subempleo objetivo	9,5	7,8
Insuficiencia de horas	1,1	1,0
Empleo inadecuado por competencias	7,5	6,2
Empleo inadecuado por ingresos	9,1	7,4
Miles de personas		
Población total	360	369
Población en edad de trabajar	272	281
Población económicamente activa	173	174
Ocupados	155	157
Desocupados	18	17
Abiertos	17	16
Ocultos	1	1
Inactivos	100	107
Subempleados subjetivos	36	29
Insuficiencia de horas	6	5
Empleo inadecuado por competencias	26	21
Empleo inadecuado por ingresos	34	28

Fuente: DANE.

Valledupar en el 2013 pasó a ser la cuarta ciudad que registró la tasa de desocupados (TD) más baja en el orden nacional (9,9%). Lo anterior fue incidido por el descenso de 3,8% (mil personas menos) registrado ese año en la cantidad de desocupados, frente al incremento de 1,1% (2 mil personas más) que hacen parte de la oferta laboral.

En cuanto a la dinámica registrada en el subempleo frente a la ocupación, Valledupar registró 7 mil personas menos en el subempleo y 2 mil personas más en la ocupación con respecto al 2012.

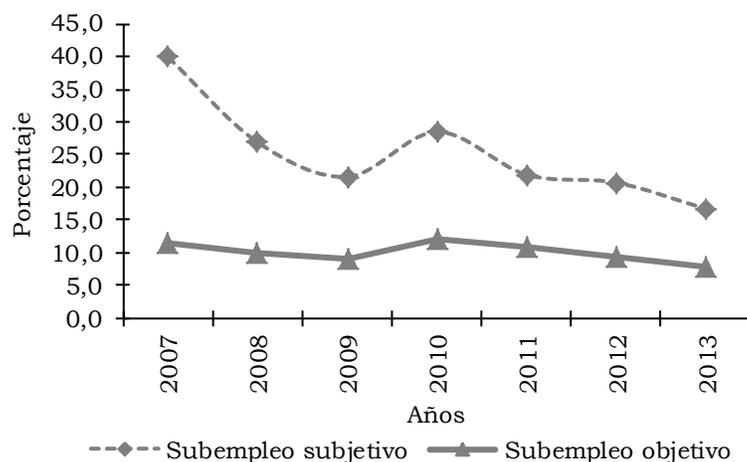
Gráfico 2.3.2. Valledupar. Tasa de desempleo y tasa de ocupación 2007 - 2013



Fuente: DANE.

En el 2013 la tasa de ocupación fue de 55,8%, del cual el 16,7% correspondió a subempleo subjetivo y de este un 7,8% fue subempleo objetivo. Independiente de las nuevas demandas laborales, las personas ocupadas disminuyeron su insatisfacción en las expectativas del empleo, principalmente en el monto de los salarios recibidos (cuadro 2.3.1).

Gráfico 2.3.3. Valledupar. Tasa de subempleo 2007 - 2013



Fuente: DANE.

En lo que se refiere a la demanda laboral, las ramas de actividad económica que mayor influencia ejercieron en los empleos de Valledupar en el 2013 fueron: comercio, restaurantes y hoteles (35,8%); servicios comunales, sociales y personales (25,1%); y transporte, almacenamiento y comunicaciones (12,5%). Asimismo, las ramas de actividad económica con menores participaciones fueron la intermediación financiera (1,6%) y otras ramas (2,1%) (cuadro 2.3.2).

Cuadro 2.3.2. Valledupar. Ocupados según rama de actividad 2009 - 2013

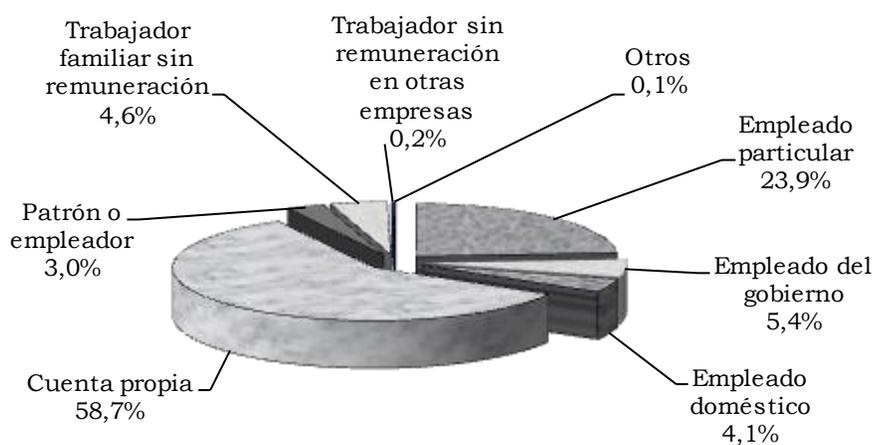
Rama de actividad	Miles de personas				
	2009	2010	2011	2012	2013
Total	136	143	142	155	157
Industria manufacturera	11	11	14	16	15
Construcción	10	11	11	11	12
Comercio, restaurantes y hoteles	49	53	51	58	56
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	18	18	18	18	20
Intermediación financiera	1	2	2	2	3
Actividades inmobiliarias	8	8	7	9	9
Servicios, comunales, sociales y personales	35	36	36	37	39
Otras ramas ¹	4	4	4	4	3
No informa	0	0	0	0	0

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

El comportamiento de las variables de demanda laboral se ve reflejado en las variaciones según el tipo de ocupación. La ocupación que se realizó por cuenta propia representó el mayor porcentaje con 92 mil de los 157 mil empleados, sigue el empleo particular con 37 mil; estas dos categorías concentraron el 82,6%. La actividad que mayor aumento representó fue empleados particulares con 6,4% (2 mil empleados).

Gráfico 2.3.4. Valledupar. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013



Fuente: DANE.

En Colombia la tasa promedio de desempleo (TD) en el 2013 fue de 10,7%, cifra inferior en 0,6 pp a la registrada en 2012. Las ciudades y áreas metropolitanas objeto de la medición que registraron tasas de desempleo superiores al promedio nacional fueron: Quibdó (18,3%), Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios

y El Zulia, y Popayán (15,6%), Armenia (15,4%), Cali - Yumbo (14,2%), Pereira, Dosquebradas y La Virginia e Ibagué (13,8%), Florencia (12,2%), Tunja (12,1%), Neiva (11,9%), Manizales y Villa María (11,6%), Villavicencio (11,3%), Medellín - Valle de Aburrá (11,2%) y Montería (10,9%) (cuadro 2.3.3).

Cuadro 2.3.3. Colombia. Tasa de desempleo, según áreas metropolitanas y ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Total 23 ciudades y áreas metropolitanas	11,3	10,7	-0,6
Bogotá D.C.	9,5	9,0	-0,5
Medellín - Valle de Aburrá ¹	12,4	11,2	-1,2
Cali - Yumbo	14,3	14,2	-0,1
Barranquilla - Soledad	8,3	8,0	-0,3
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	9,7	9,4	-0,3
Manizales y Villa María	12,3	11,6	-0,7
Pasto	12,3	10,7	-1,5
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	16,1	13,8	-2,2
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	15,9	15,6	-0,3
Ibagué	13,3	13,8	0,5
Montería	12,5	10,9	-1,6
Cartagena	9,7	9,9	0,2
Villavicencio	11,8	11,3	-0,6
Tunja	11,9	12,1	0,2
Florencia	12,7	12,2	-0,5
Popayán	17,5	15,6	-2,0
Valledupar	10,3	9,9	-0,5
Quibdó	17,6	18,3	0,7
Neiva	12,1	11,9	-0,2
Riohacha	12,7	10,3	-2,4
Santa Marta	10,0	9,9	-0,1
Armenia	15,4	15,4	0,0
Sincelejo	10,7	10,4	-0,3

¹ Caldas, La Estrella, Sabaneta, Itagüí, Envigado, Bello, Girardota, Copacabana y Barbosa.

Fuente: DANE.

Las ciudades con tasa de desempleo inferior al promedio nacional durante 2013 dentro de la región Caribe correspondieron a: Sincelejo (10,4%), Riohacha (10,3%), Cartagena, Santa Marta y Valledupar (9,9%). Barranquilla registró una de las tasas de desempleo más bajas del país con 8,0%. Las demás ciudades en orden descendente fueron: Pasto (10,7%), Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca (9,4%) y Bogotá D.C. (9,0%).

En cuanto a la variación en la tasa de desempleo respecto a 2012, las más altas se registraron en Quibdó (0,7 pp), Ibagué (0,5 pp), Tunja (0,2 pp) y Cartagena (0,2 pp); mientras que Riohacha (-2,4 pp), Pereira, Dosquebradas y La Virginia (-2,2 pp), Popayán (-2,0 pp) y Montería (-1,6 pp) mostraron las mayores disminuciones.

La ciudad de Valledupar registró para 2013 una tasa de desempleo menor en 0,5 pp a 2012 e inferior en 0,8 pp al promedio del total de las veintitrés ciudades y áreas metropolitanas (cuadro 2.3.1).

El total de la población inactiva en Valledupar en el 2013 fue de 107 mil personas, distribuidas en estudiantes (46,3%), oficios del hogar (43,5%) y otros³ (10,2%) (cuadro 2.3.4).

**Cuadro 2.3.4. Valledupar. Inactivos
2007 - 2013**

Miles de personas				
Año	Total inactivos	Estudiantes	Oficios del hogar	Otros
2007	99	40	45	14
2008	108	50	48	10
2009	98	44	43	11
2010	96	43	43	10
2011	103	45	46	12
2012	100	45	44	11
2013	107	49	46	11

Fuente: DANE.

De otra parte, la dinámica de los inactivos aumentó en el 2013 (7,3%); se destacó el número de personas que ingresaron a formar parte de las actividades de estudiantes (4 mil) y oficios de hogar (2 mil).

En el Cesar el comportamiento del mercado laboral entre 2012 y 2013 indicó una tasa de ocupación (TO) de 51,3% y una tasa de desempleo (TD) de 8,3%. La tasa de desempleo en lo corrido de 2013 presentó un descenso de 0,9 pp respecto al año anterior debido a la variación en el número de personas desocupadas -10,6%, frente a la población económicamente activa -0,9%. La ocupación representó un total de 386 mil personas ubicadas laboralmente, de ellas 74 mil correspondieron a subempleo (personas que hicieron parte de la oferta laboral insatisfecha, la mayoría de ellos por insatisfacción salarial).

³ Otros: incapacitado permanente para trabajar, rentista, pensionado, jubilado, personas que no les llama la atención o no les vale la pena trabajar.

**Cuadro 2.3.5. Cesar. Indicadores laborales
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	74,6	74,9
Tasa global de participación	57,4	55,9
Tasa de ocupación	52,1	51,3
Tasa de desempleo	9,2	8,3
T.D. abierto	8,7	7,6
T.D. oculto	0,5	0,7
Tasa de subempleo	23,0	17,6
Insuficiencia de horas	4,3	2,9
Empleo inadecuado por competencias	10,8	8,5
Empleo inadecuado por ingresos	21,4	16,6
Miles de personas		
Población total	992	1.004
Población en edad de trabajar	740	752
Población económicamente activa	425	421
Ocupados	386	386
Desocupados	39	35
Abiertos	37	32
Ocultos	2	3
Inactivos	315	332
Subempleados	98	74
Insuficiencia de horas	18	12
Empleo inadecuado por competencias	46	36
Empleo inadecuado por ingresos	91	70

Fuente: DANE.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones. Durante el 2013 el total de las ventas externas realizadas por el país totalizaron US\$58.821.870 miles FOB, de las cuales el 70,9% correspondió a exportaciones tradicionales, que sumaron US\$41.733.281 miles, lo que reflejó un descenso de 1,0% respecto al 2012.

En el Cesar las exportaciones tradicionales se ubicaron en US\$3.502.232 miles, lo que significó una variación negativa de 8,6% con relación al 2012. Este resultado se dio por la disminución de 8,6% en las ventas del sector minero, dado principalmente por la reducción en la extracción de carbón, carbón lignítico y turba en US\$339.287 miles, cuya actividad registró una participación de 99,7% (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. Cesar. Exportaciones tradicionales CIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013

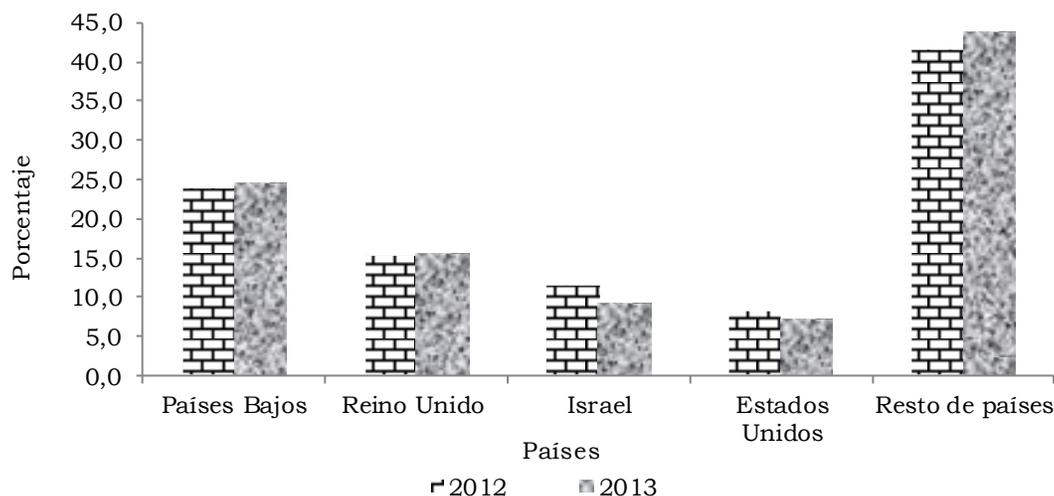
CIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
	Total	3.831.543	3.502.232	-8,6	100,0
C	Sector minero	3.831.543	3.502.141	-8,6	100,0
10	Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	3.831.543	3.492.256	-8,9	99,7
11	Extracción de petróleo crudo y de gas natural, actividades de servicios relacionadas con la extracción de petróleo y gas, excepto las actividades de prospección	0	9.885	-	0,3
D	Sector industrial	0	91	-	0,0
15	Elaboración de productos alimenticios y bebidas	0	91	-	0,0

- Indefinido.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

En cuanto a las exportaciones tradicionales por países de destino, la mayor participación en las ventas externas estuvo dirigida hacia los Países Bajos con 24,6%, equivalente a US\$859.853 miles, lo que representó un crecimiento negativo de 5,8% con respecto al 2012.

Gráfico 2.5.1.1. Cesar. Distribución de las exportaciones tradicionales, según país de destino 2012 - 2013



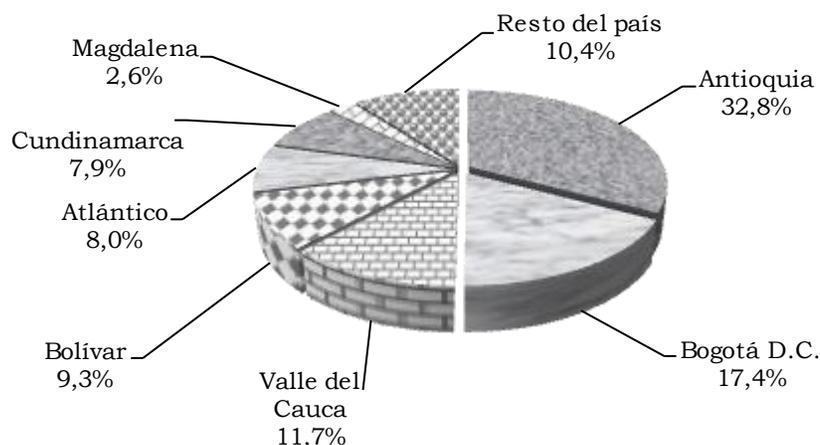
Fuente: DANE - DIAN.

Se registraron variaciones negativas de 7,7% en las exportaciones al Reino Unido (15,4% de participación), sigue Israel, que presentó la mayor caída con 27,1% y participó con 9,1%; las exportaciones a Estados Unidos se redujeron en 18,9% y participó con 7,2% del total de las ventas externas.

Del total de las ventas externas del país en el 2013, las exportaciones no tradicionales correspondieron al 29,1%, las cuales ascendieron a US\$17.088.589 miles (un descenso de 4,9% respecto a 2012). Los

departamentos que presentaron las mayores participaciones fueron: Antioquia (32,8%), Bogotá D.C. (17,4%) y Valle del Cauca (11,7%). En toneladas métricas se registró una disminución de 4,4% frente a 2012 (gráfico 2.5.1.2).

Gráfico 2.5.1.2. Nacional. Distribución de las exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2013



Fuente: DANE - DIAN.

Las exportaciones no tradicionales en el Cesar fueron valoradas en US\$166.103 miles; un decrecimiento de 6,0% con relación al 2012. Este resultado es explicado por la caída en las ventas al exterior del sector agropecuario, caza y silvicultura (descendió en 18,7% con una participación del 83,0%). El sector industrial presentó un crecimiento del 310,1% en el 2013 y tuvo una participación de 16,9% del total exportado, equivalente a US\$28.127 miles. Las mayores participaciones en el 2013 fueron para agricultura, ganadería y caza 83,0%; y productos alimenticios y bebidas 13,0% (cuadro 2.5.1.2).

Cuadro 2.5.1.2. Cesar. Exportaciones no tradicionales CIIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares			
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		176.627	166.103	-6,0	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	169.768	137.947	-18,7	83,0
01	Agricultura, ganadería y caza	169.766	137.920	-18,8	83,0
02	Silvicultura y extracción de madera	1	28	*	0,0
C	Sector minero	0	29	-	0,0
13	Extracción de minerales metalíferos	0	29	-	0,0
D	Sector industrial	6.859	28.127	310,1	16,9
15	Productos alimenticios y bebidas	3.473	21.625	*	13,0
16	Fabricación de productos tabaco	86	0	-100,0	0,0

**Cuadro 2.5.1.2. Cesar. Exportaciones no tradicionales CIIU versión 3
2012 - 2013**

CIIU	Descripción	Valor FOB en miles de dólares				Conclusión
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual	
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	429	4.192	*	2,5	
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	0	81	-	0,0	
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	0	33	-	0,0	
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	48	2.165	*	1,3	
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	5	0	-100,0	0,0	
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	0	30	-	0,0	
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	2.819	0	-100,0	0,0	

- Indefinido.

* Variación muy alta.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Según la posición arancelaria, los principales productos exportados por el Cesar fueron: “los demás bovinos domésticos vivos, machos” US\$137.127 miles, “carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada, en canales o medias canales” US\$10.630 miles, “las demás carnes de animales de la especie bovina, congelada, deshuesada” US\$4.247 miles y “las demás maderas tropicales, aserradas o desbastadas longitudinalmente, de espesor superior a 6 mm., citadas en la nota de subpartida 1 de este capítulo” US\$4.149 miles.

**Cuadro 2.5.1.3. Cesar. Principales productos de exportaciones no tradicionales, según posición arancelaria
2012 - 2013**

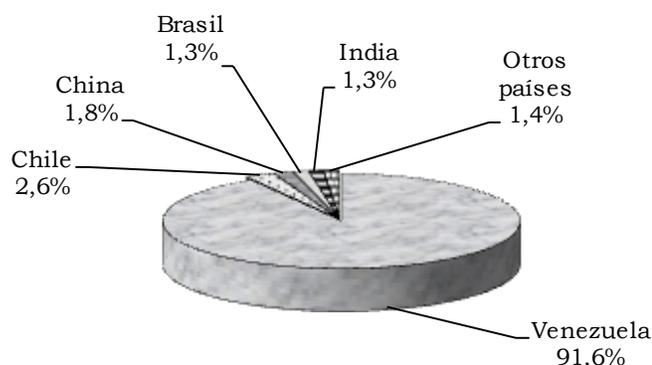
Descripción	Valor FOB en miles de dólares	
	2012	2013
Los demás bovinos domésticos vivos, machos	169.345	137.127
Carne de animales de la especie bovina, fresca o refrigerada, en canales o medias canales	208	10.630
Las demás carnes de animales de la especie bovina, congelada, deshuesada	765	4.247
Las demás maderas tropicales, aserradas o desbastadas longitudinalmente, de espesor superior a 6 mm. citadas en la nota de subpartida 1 de este capítulo	366	4.149

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

En cuanto a las exportaciones del Cesar por países de destino, la mayor participación en las ventas estuvo dirigida hacia el mercado de Venezuela con

91,6% del total (equivalente a US\$152.148 miles), registrando una variación negativa de 12,0% con respecto al 2012. Otros países que sobresalieron fueron: Chile (2,6%), China (1,8%) Brasil (1,3%) e India (1,3%).

Gráfico 2.5.1.3. Cesar. Distribución en exportaciones no tradicionales, según país de destino 2013



Fuente: DANE.

Las exportaciones totales del Cesar alcanzaron US\$3.668.335 miles y registraron una disminución de 8,5% respecto al 2012. Es importante indicar que la mayor participación registrada entre los principales grupos de productos se presentó en combustibles y productos de industrias con 95,5% (cuadro 2.5.1.4). La mayor variación negativa se registró en los productos relacionados con manufacturas, al pasar de US\$2.933 miles a US\$1.925 miles en 2013.

Cuadro 2.5.1.4. Cesar. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

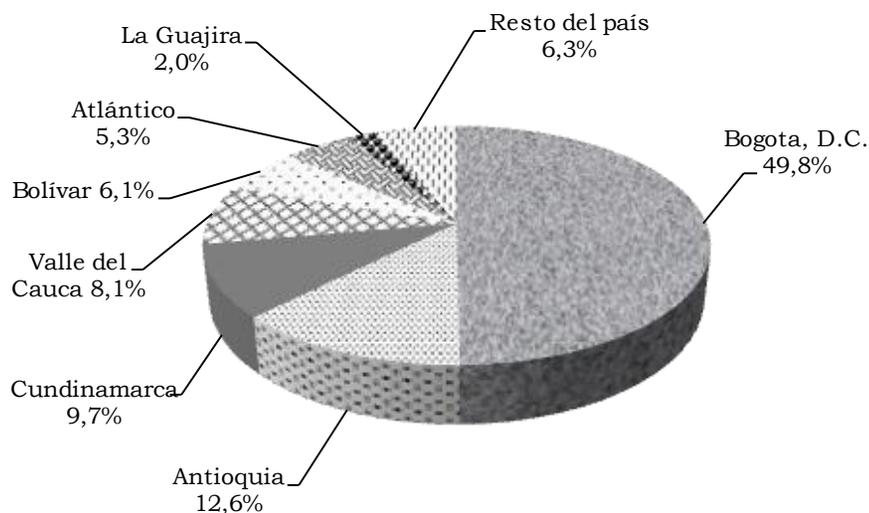
Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares			
	2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	4.008.170	3.668.335	-8,5	100,0
Agropecuarios, alimentos y bebidas	173.694	164.240	-5,4	4,5
Combustibles y productos de industrias extractivas	3.831.543	3.502.170	-8,6	95,5
Manufacturas	2.933	1.925	-34,4	0,1
Otros sectores	0	0	-	0,0

- Indefinido.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

2.5.2. Importaciones. En el 2013 las importaciones realizadas por Colombia totalizaron US\$59.397.033 miles CIF (un crecimiento de 0,5% respecto al 2012). Los departamentos que presentaron las mayores participaciones fueron: Bogotá D.C. (49,8%), Antioquia (12,6%) y Cundinamarca (9,7%). En toneladas métricas se registró un crecimiento de 3,4% (gráfico 2.5.2.1).

Gráfico 2.5.2.1. Nacional. Distribución de las importaciones, según departamento destino 2013



Fuente: DANE - DIAN.

En el Cesar se reportó un total de importaciones de US\$267.385 miles; una disminución de 20,6% respecto al 2012. Esto se debió principalmente al sector industrial (decreció US\$68.759), cuya participación fue del 99,7% del total de las importaciones (cuadro 2.5.2.1).

El sector agropecuario, caza y silvicultura (0,3%) presentó una disminución de 29,3%, dada por la actividad de agricultura, ganadería y caza, que descendió 29,2% al pasar de US\$1.200 miles a US\$849 miles.

Cuadro 2.5.2.1. Cesar. Importaciones CIIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total		336.629	267.385	-20,6	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	1.202	850	-29,3	0,3
01	Agricultura, ganadería y caza	1.200	849	-29,2	0,3
02	Silvicultura y extracción de madera	1	0	-82,7	0,0
C	Sector minero	2	21	*	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	2	21	*	0,0
D	Sector industrial	335.268	266.509	-20,5	99,7
15	Productos alimenticios y bebidas	885	504	-43,0	0,2
17	Fabricación de productos textiles	122	183	50,3	0,1
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	135	289	113,8	0,1

Cuadro 2.5.2.1. Cesar. Importaciones CIU, según revisión 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Conclusión			
		Valor CIF en miles de dólares		Variación	Participación
		2012	2013	porcentual	porcentual
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	74	89	20,2	0,0
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	374	39	-89,7	0,0
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	93	283	204,5	0,1
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	10	5	-50,1	0,0
23	Coquización, productos de refinación del petróleo y combustible nuclear	414	172	-58,5	0,1
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	35.177	33.032	-6,1	12,4
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	31.505	45.280	43,7	16,9
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	630	797	26,5	0,3
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	3.396	4.323	27,3	1,6
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	7.919	8.899	12,4	3,3
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	175.725	117.021	-33,4	43,8
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	235	139	-40,6	0,1
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	11.614	20.762	78,8	7,8
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	556	569	2,3	0,2
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	2.488	2.696	8,4	1,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	14.267	16.747	17,4	6,3
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	48.663	13.629	-72,0	5,1
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	987	1.051	6,6	0,4
00	Menaje y otros no relacionados	157	5	-96,8	0,0

* Variación muy alta.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Según la posición arancelaria, los principales productos importados fueron: “los demás neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción o mantenimiento industrial, para

llantas de diámetro superior a 61 cm”, que participó con 14,6% y registró un crecimiento de 69,8%; sigue “nitrato de amonio, incluso en disolución acuosa” con una participación de 11,4% y una disminución de 6,8% frente al 2012.

Cuadro 2.5.2.2. Cesar. Principales productos importados, según posición arancelaria 2012 - 2013

Descripción	Valor CIF en miles de dólares	
	2012	2013
Los demás neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho de los tipos utilizados en vehículos y máquinas para la construcción o mantenimiento industrial, para llantas de diámetro superior a 61 cm	22.921	38.918
Nitrato de amonio, incluso en disolución acuosa	32.788	30.547
Las demás partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente a las máquinas o aparatos de la partida 84.25 a 84.30 no incluidos antes	15.956	21.331

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

De acuerdo con la clasificación de las grandes categorías económicas de las importaciones del Cesar, la mayor participación se concentró principalmente en bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte), con 47,0% del total; esto equivale a US\$125.697 miles y representó un aumento de 2,1% con respecto al 2012. Este monto estuvo orientado a la adquisición de piezas y accesorios al pasar de US\$52.352 miles a US\$54.789 miles en 2013 (cuadro 2.5.2.3).

Cuadro 2.5.2.3. Cesar. Importaciones, según CGCE 2012 - 2013

Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
	2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	336.629	267.385	-20,6	100,0
1 Alimentos y bebidas	206	297	44,1	0,1
12 Elaborados	206	297	44,1	0,1
122 Destinados principalmente al consumo en los hogares	206	297	44,1	0,1
2 Suministros industriales no especificados en otra partida	58.406	57.732	-1,2	21,6
21 Básicos	1.204	870	-27,7	0,3
22 Elaborados	57.203	56.861	-0,6	21,3
3 Combustibles y lubricantes	431	276	-36,0	0,1
32 Elaborados	431	276	-36,0	0,1
322 Otros	431	276	-36,0	0,1
4 Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	123.112	125.697	2,1	47,0
41 Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	70.760	70.908	0,2	26,5

**Cuadro 2.5.2.3. Cesar. Importaciones, según CGCE
2012 - 2013**

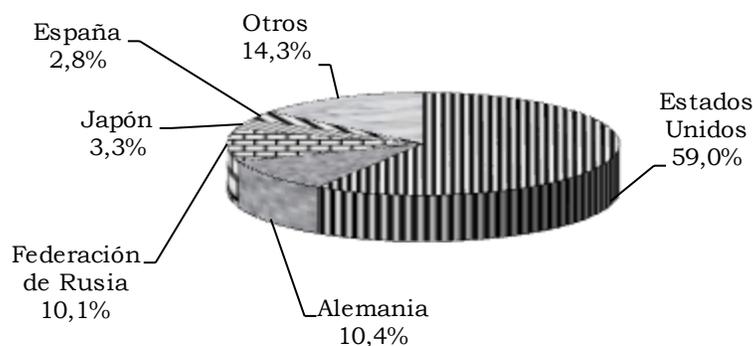
Descripción	2012	2013	Conclusión	
			Variación porcentual	Participación porcentual
42 Piezas y accesorios	52.352	54.789	4,7	20,5
5 Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	149.334	79.163	-47,0	29,6
51 Vehículos automotores de pasajeros	159	221	38,8	0,1
52 Otros	109.119	19.355	-82,3	7,2
521 Industrial	109.119	19.355	-82,3	7,2
53 Piezas y accesorios	40.056	59.587	48,8	22,3
6 Artículos de consumo no especificados en otra partida	4.982	4.215	-15,4	1,6
61 Duraderos	848	1.052	24,1	0,4
62 Semiduraderos	719	1.085	50,9	0,4
63 No duraderos	3.415	2.078	-39,1	0,8
7 Bienes no especificados en otra partida	157	5	-96,8	0,0

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos DANE.

En términos de proporcionalidad, sigue equipo de transporte y sus piezas y accesorios con 29,6%; impulsado principalmente por el suministro de piezas y accesorios, cuya tasa de crecimiento fue de 48,8%.

Finalmente, los suministros industriales no especificados en otra partida representaron 21,6%. Esto equivale a US\$57.732 miles con una variación negativa de 1,2% impulsada por los suministros industriales elaborados (descendió 0,6% frente al 2012).

**Gráfico 2.5.2.2. Cesar. Distribución de importaciones, según país de origen
2013**



Fuente: DANE - DIAN.

El 59,0% de las importaciones del Cesar, es decir US\$157.762 miles, tuvieron como origen el mercado de los Estados Unidos, Alemania (con una participación de 10,4%, equivalente a US\$27.882 miles) y la Federación Rusa (con una participación de 10,1%, equivalente a US\$27.114 miles). Las importaciones provenientes de la Federación Rusa registraron una variación

positiva de 8,1%, al pasar de US\$25.084 miles a US\$27.114 miles en 2013 (gráfico 2.5.2.2).

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas. Las operaciones activas en Cesar registraron un total de \$1.875.329 millones al cierre de diciembre de 2013, un aumento anual de 15,5%; representaron 6,2% del saldo total de los créditos brutos otorgados por los intermediarios financieros en la región Caribe (cuadro 2.6.1.1). Los créditos de consumo, comercial y de vivienda fueron los de mayor participación (gráfico 2.6.1.1).

**Cuadro 2.6.1.1. Cesar. Cartera bruta, según destino e intermediario financiero
2012 - 2013**

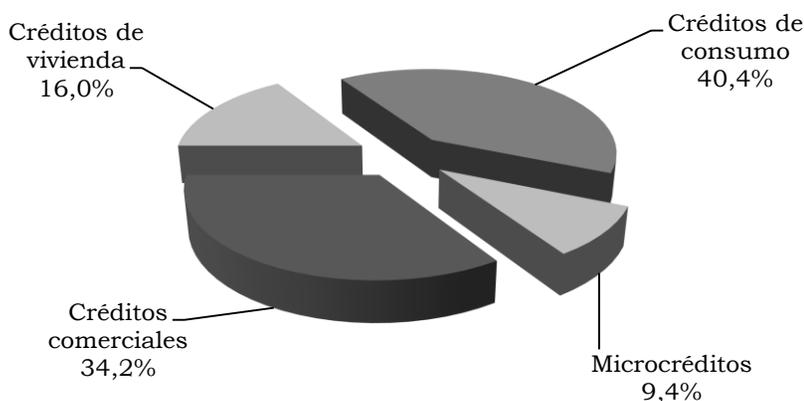
Concepto	Millones de pesos		
	Saldos		Variación porcentual
	2012	2013	
Total	1.623.531	1.875.329	15,5
Sistema bancario	1.602.424	1.847.301	15,3
Créditos de vivienda	216.253	299.835	38,7
Créditos de consumo	665.179	738.186	11,0
Créditos comerciales	567.318	635.444	12,0
Microcréditos	153.674	173.836	13,1
Compañías de financiamiento comercial	12.539	16.277	29,8
Créditos de consumo	4.717	8.160	73,0
Créditos comerciales	7.222	6.511	-9,8
Microcréditos	600	1.605	167,4
Cooperativas financieras	8.568	11.751	37,1
Créditos de consumo	8.062	11.526	43,0
Créditos comerciales	506	225	-55,5

* Variación muy alta.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

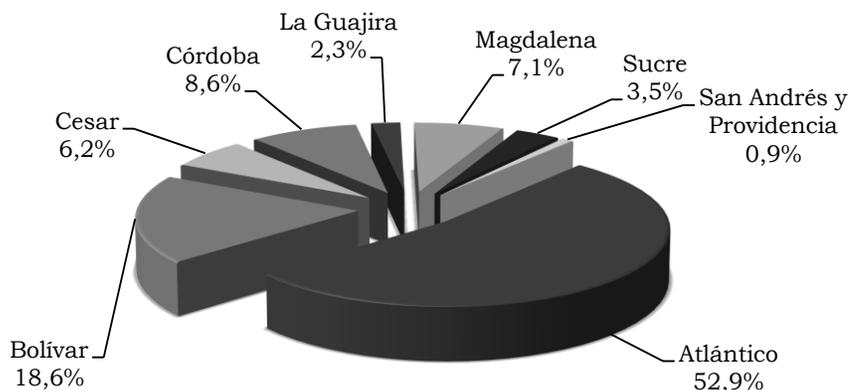
En 2013 la cartera bruta para la región Caribe totalizó \$30.055.336 millones, con una variación porcentual de 7,3%. Como se observa en el gráfico 2.6.1.2., los departamentos que tienen la más alta participación dentro del total son: Atlántico, Bolívar, Córdoba, Magdalena y Cesar.

Gráfico 2.6.1.1. Cesar. Distribución del crédito bruto, según forma de financiación 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.6.1.2. Región Caribe. Participación porcentual de la cartera bruta del sistema financiero, según departamento 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Dentro del sistema financiero nacional y local, los bancos son los de mayor participación debido a que ahora son multibanca y realizan operaciones de crédito de consumo, comercio e hipotecario; este último era otorgado por las corporaciones de ahorro y vivienda, las cuales se han fusionado con los bancos comerciales y sus compañías de *leasing*. En el Cesar se han abierto nuevos entes financieros que ofrecen un amplio portafolio, en Valledupar se han abierto al público nuevas oficinas de los bancos en los centros comerciales y en los municipios de Aguachica y Bosconia, todo esto debido a la ruta del sol.

Cuadro 2.6.1.2. Cesar. Distribución de las colocaciones (Cartera bruta), según intermediario financiero, por mercados 2013

Concepto	Millones de pesos		
	Mercados		Cesar
	Nacional	Regional ¹	
Total	287.860.783	30.055.336	1.875.329
Bancos	259.372.077	28.223.553	1.847.301
Corporaciones financieras	80.268	(-)	(-)
Compañías de financiamiento comercial	16.403.816	1.718.116	16.277
Cooperativas de carácter financiero	2.335.741	113.667	11.751
Instituciones oficiales especiales	9.668.880	(-)	(-)

(-) Sin movimiento.

¹ Incluye los departamentos del Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Economicos, Cartagena. Banco de la República.

2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas. Al cierre de diciembre de 2013, el pasivo del sistema financiero registrado en el departamento del Cesar ascendió a \$2.138.848 millones con un crecimiento del 31,1%. El mayor monto de estas operaciones, por tipo de intermediario, lo captaron los bancos comerciales, que participaron con 98,6% del total y crecieron en 31,7%; mientras que las compañías de financiamiento comercial solo captaron el 1,3% y decrecieron en 1,9%, respectivamente.

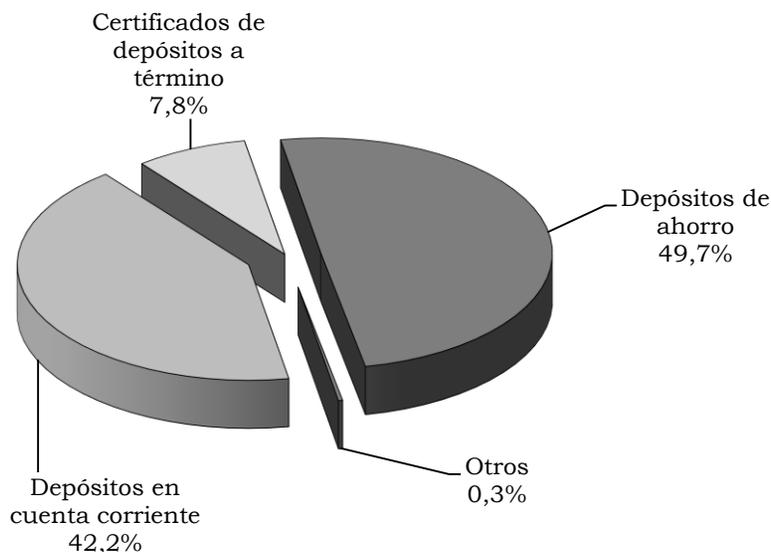
Cuadro 2.6.2.1. Cesar. Principales fuentes de recursos, según intermediario financiero 2012 - 2013

Concepto	Millones de pesos		
	Saldos		Variación porcentual
	2012	2013	
Total	1.631.495	2.138.848	31,1
Sistema bancario	1.601.535	2.108.965	31,7
Depósitos en cuenta corriente	687.874	901.833	31,1
Depósitos simples	11	13	24,4
Certificados de depósitos a término	118.878	139.577	17,4
Depósitos de ahorro	790.123	1.061.147	34,3
Cuentas de ahorro especial	4.574	6.322	38,2
Certificado de ahorro valor real	75	73	-2,0
Compañías de financiamiento comercial	28.044	27.514	-1,9
Certificados de depósitos a término	27.401	26.488	-3,3
Depósitos de ahorro	643	1.027	59,6
Cooperativas de carácter financiero	1.916	2.369	23,6
Certificados de depósitos a término	813	1.205	48,2
Depósitos de ahorro	1.103	1.164	5,5

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Con relación a la composición de los principales instrumentos de captación del sistema financiero del departamento, los productos de mayor demanda fueron los depósitos de ahorro, los depósitos en cuenta corriente y los certificados de depósito a término (gráfico 2.6.2.1).

Gráfico 2.6.2.1. Cesar. Distribución de captaciones, según instrumentos usados 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Cuadro 2.6.2.2. Cesar. Distribución de las captaciones, según intermediarios financieros, por mercados 2013

Concepto	Millones de pesos		
	Mercados		
	Nacional	Regional ¹	Cesar
Total	299.535.975	18.850.948	2.138.848
Bancos	275.336.825	17.868.464	2.108.965
Corporaciones financieras	2.573.150	10.086	(-)
Compañías de financiamiento comercial	15.635.380	906.087	27.514
Cooperativas de carácter financiero	1.729.676	66.311	2.369
Instituciones oficiales especiales	4.260.943	(-)	(-)

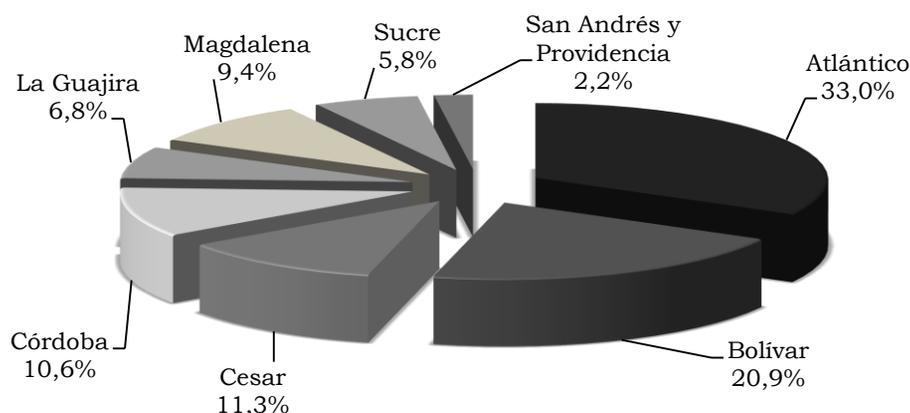
(-) Sin movimiento.

¹ Incluye los departamentos del Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Providencia, y Sucre.

Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

En la región Caribe, los departamentos que registraron mayor participación en las captaciones del sistema financiero fueron: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba y Magdalena (gráfico 2.6.2.2).

Gráfico 2.6.2.2. Región Caribe. Participación porcentual de las captaciones del sistema financiero, según departamentos 2013



Fuente: Superintendencia Financiera. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. En Valledupar, al cierre del año 2013, el recaudo de impuestos nacionales efectuado por la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) totalizó \$186.123 millones, con un incremento anual de 22,4% comparado con la cifra registrada en igual periodo de 2012.

El anterior resultado se debió principalmente a una mayor recaudación de los impuestos externos (tributos aduaneros) y en menor cuantía a los internos (impuesto a la renta). Dentro del primero, el impuesto de derecho de aduanas e impuestos a las ventas externas son los de más alto monto, participando con el 99,3% de los impuestos externos; por su parte, el impuesto de renta fue el de mayor incremento dentro de los internos, pues tuvo una variación de 55,9% y una participación de 17,0% del total.

En cuanto a los impuestos externos, es importante destacar que los tributos aduaneros siguen registrando variaciones importantes debido a importaciones de maquinaria para las minas que funcionan en el departamento y al control que está ejerciendo la DIAN para combatir el contrabando. Por otra parte, el recaudo del impuesto de seguridad democrática sigue siendo mínimo.

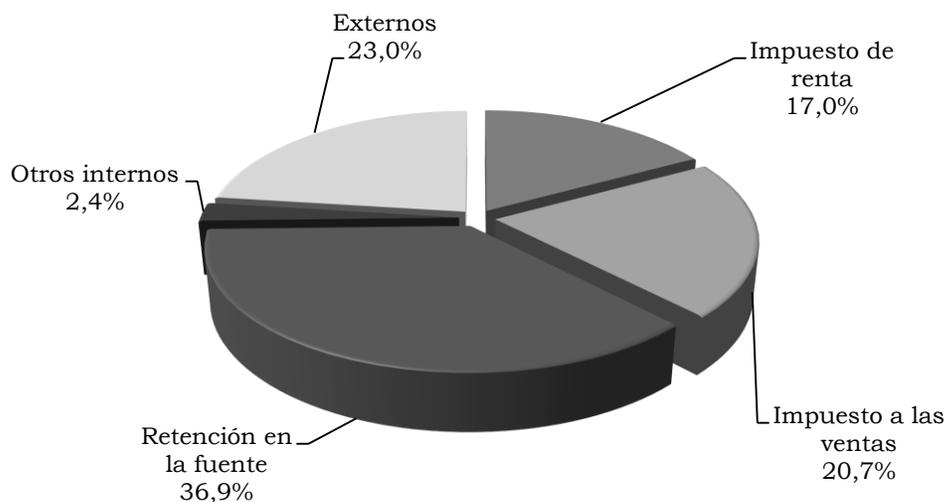
Cuadro 2.7.3.1. Valledupar. Recaudo de impuestos internos y externos 2012 - 2013

Impuestos	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total Impuestos	152.113	186.123	22,4	100,0
Internos	141.074	143.329	1,6	74,6
Impuesto de renta	20.338	31.714	55,9	17,0
Impuesto a las ventas	44.290	38.536	-13,0	20,7
Retención en la fuente	70.548	68.593	-2,8	36,9
Otros internos	5.898	4.486	-23,9	2,4
- Seguridad democrática	4	1	-75,0	0,0
- Patrimonio	5.894	4.485	-23,9	2,4
Externos	11.039	42.794	287,7	23,0
Tributos aduaneros ¹	10.438	42.500	307,2	22,8
Otros ²	601	294	-51,1	0,2

¹ Derechos de aduana, impuesto a las ventas externas.

² Incluye sanciones sin clasificar y errores.

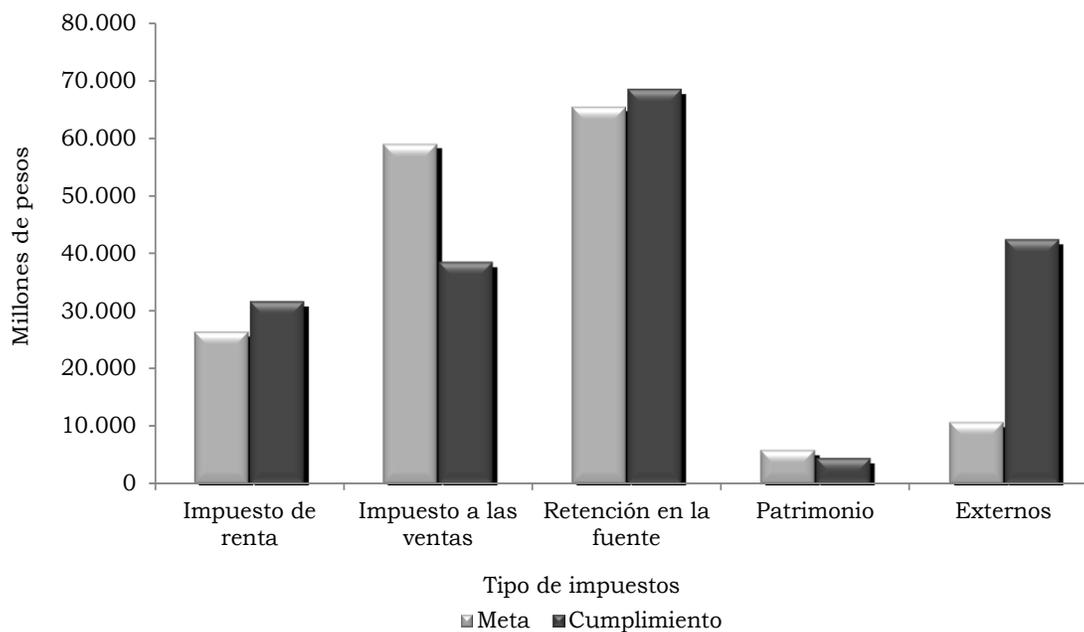
Fuente: DIAN - Valledupar. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Gráfico 2.7.3.1. Valledupar. Participación de los recaudos, por tipo de impuesto 2013

Fuente: DIAN - Valledupar. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Por otra parte, de las metas colocadas en 2012, la DIAN superó el recaudo en los impuestos de renta, retención en la fuente y externos.

Gráfico 2.7.3.2. Valledupar. Recaudo, por tipo de impuestos 2013



Fuente: DIAN - Valledupar. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.8. SECTOR REAL

2.8.1. Agricultura Al cierre del año 2013, de los 25 municipios del departamento del Cesar, 21 tenían palma de aceite cultivada, ocupando un área sembrada de 69.931 hectáreas (ha) con una variación anual de 7,0%. Los municipios que tienen una mayor área sembrada son: El Copey, San Alberto, Codazzi, La Gloria y San Martín; los que registraron una mayor variación anual fueron: Bosconia (26,2%), El Copey (20,7%), La Jagua de Ibirico (13,2) y La Gloria (12,3%); cabe destacar que todos estos municipios vienen aumentando sus cultivos desde el año 2007.

Cuadro 2.8.1.1. Cesar. Área sembrada de palma de aceite 2007 - 2013

Municipio	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	Hectáreas Variación porcentual 2012/2013
Total	38.352	41.014	45.459	49.498	60.355	65.328	69.931	7,0
Aguachica	650	650	960	990	1.090	1.900	1.900	0,0
Codazzi	3.969	3.969	6.469	6.327	7.017	7.117	7.202	1,2
Astrea	(-)	(-)	(-)	150	300	300	300	0,0
Becerril	2.300	2.600	2.600	2.600	2.848	2.898	2.898	0,0
Bosconia	1.590	1.600	1.696	1.531	1.658	1.908	2.408	26,2
Chimichagua	339	339	339	339	339	370	260	-29,7
Chiriguana	1.818	1.850	1.850	2.120	2.200	2.200	2.200	0,0
Curumani	1.400	1.779	1.500	1.572	1.550	1.950	2.000	2,6
El Copey	8.000	8.000	8.000	9.100	13.800	14.473	17.473	20,7
El Paso	50	500	520	520	990	990	990	0,0
La Gloria	(-)	800	2.000	3.000	5.600	6.000	6.740	12,3
La Jagua de Ibirico	517	517	517	660	715	795	900	13,2
La Paz	680	880	880	1.020	1.070	1.220	1.270	4,1
Pailitas	88	121	154	175	239	240	240	0,0
Pelaya	145	145	145	545	2.045	1.700	1.700	0,0
Rio de Oro	880	880	880	880	880	880	880	0,0
San Alberto	8.500	8.500	8.500	8.500	8.500	9.775	9.775	0,0
San Diego	120	120	120	120	120	190	170	-10,5
San Martín	4.457	4.847	5.177	5.877	5.787	6.000	6.193	3,2
Tamalameque	1.292	1.360	1.595	1.595	1.730	2.076	2.076	0,0
Valledupar	1.557	1.557	1.557	1.877	1.877	2.346	2.356	0,4

(-) Sin movimiento

Fuente: Secretaría de Agricultura de la Gobernación del Cesar. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Producción de palma de aceite. En cuanto a la producción de palma, el departamento alcanzó 148.599 toneladas, con un incremento de 0,4% en comparación con el año anterior. Los municipios con mayor participación en la producción fueron: San Alberto (20,6%), Codazzi (17,8), El Copey (13,8%) y Valledupar (6,3%). Desde el año 2007, la producción ha venido creciendo en una forma constante en casi todos los municipios donde se cultiva.

**Cuadro 2.8.1.2. Cesar. Producción de la palma de aceite
2007 - 2013**

Municipio	2008	2009	2010	2011	2012	2013	Toneladas
							Variación porcentual 2012/2013
Total	124.708	128.110	130.800	142.350	147.952	148.599	0,4
Aguachica	2.308	2.324	2.415	2.520	2.555	2.555	0,0
Codazzi	14.500	14.990	11.669	15.007	13.737	26.524	93,1
Astrea	(-)	(-)	(-)	(-)	(-)	513	-
Becerril	9.200	9.200	9.200	8.796	10.920	8.892	-18,6
Bosconia	4.800	5.000	4.168	4.516	3.952	8.800	122,7
Chimichagua	613	1.050	678	678	848	650	-23,3
Chiriguana	3.800	3.800	5.845	5.950	5.950	7.250	21,8
Curumani	759	540	2.506	3.600	3.600	6.480	80,0
El Copey	24.150	24.325	26.250	28.000	28.000	20.520	-26,7
El Paso	89	100	700	1.400	1.750	2.100	20,0
La Gloria	(-)	(-)	(-)	1.280	3.100	3.100	0,0
La Jagua de Ibirico	1.600	1.600	2.068	2.240	2.310	2.625	13,6
La Paz	2.720	2.720	2.720	4.080	4.080	3.488	-14,5
Pailitas	103	137	137	574	578	578	0,0
Pelaya	370	377	377	377	1.908	3.500	83,4
Rio de Oro	3.154	3.154	3.080	2.905	3.520	3.520	0,0
San Alberto	28.800	30.600	30.600	30.600	30.600	30.600	0,0
San Diego	380	384	384	384	384	252	-34,4
San Martin	17.382	17.382	17.382	17.480	17.860	2.128	-88,1
Tamalameque	3.752	4.199	4.393	4.763	5.100	5.100	0,0
Valledupar	6.228	6.228	6.228	7.200	7.200	9.424	30,9

(-) Sin movimiento.

- Indefinido.

Fuente: Secretaría de Agricultura de la Gobernación del Cesar. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.8.4. Minería

Producción, exportación y regalías del carbón. En 2013, las exportaciones del sector minero sumaron US\$34.341 millones en el país. El carbón fue el mineral que más se exportó, con US\$6.254 millones. Colombia sigue siendo uno de los mayores exportadores de carbón a nivel mundial, en 2012 alcanzó una producción de 89,2 millones de toneladas (t) y en 2013 totalizó 85,5 millones de t. La explotación de carbón mineral es una de las actividades más importantes en la economía del departamento del Cesar, al cierre de 2013 la producción alcanzó 45.068 miles t, las cuales presentaron un decrecimiento del 3,4% en comparación con su equivalente del año anterior. De la producción total, se exportaron 43.759 miles t y lo restante fue para consumo nacional.

En el departamento, las empresas que registraron una mayor producción de este mineral fueron las siguientes: Consorcio Minero Unidos S.A., Carbones de

la Jagua, Colombian Natural Resources - El Hatillo, C.I. Prodeco S.A, con crecimientos de 93,3%, 32,7%, 14,1% y 13,7%, respectivamente. Por otro lado, las empresas que reportaron disminuciones en sus producciones fueron: Colombian Natural Resources - La Francia, Carbones el Tesoro S.A., Norcarbon S.A. - Área la divisa, Drummond Ltda. - Área La Loma y Drummond Ltda. - El Descanso. Todas estas disminuciones se debieron a factores como el cese de actividades de Ferrocarriles del Norte de Colombia S.A. (Fenoco), de Sintraenergética, la cancelación del permiso para embarque en el puerto de Ciénaga (Magdalena) y a los paros de trabajadores de estas minas.

Cuadro 2.8.4.1. Cesar. Producción y exportación de carbón mineral, por minas 2012 - 2013

Empresa explotadora	Miles de toneladas					
	Producción			Exportación		
	2012	2013	Variación porcentual	2012	2013	Variación porcentual
Total	46.678	45.068	-3,4	46.495	43.759	-5,9
Drummond Ltd. - Área La Loma	17.177	14.492	-15,6	17.177	17.177	(-)
Drummond Ltd. - El Descanso	8.828	8.293	-6,1	8.828	8.828	(-)
CARBONES EL TESORO S.A.	297	119	-59,9	297	297	(-)
Carbones de la Jagua	2.088	2.770	32,7	2.088	2.088	(-)
Consortio Minero Unidos S.A.	2.145	4.147	93,3	2.145	2.145	(-)
C.I Prodeco S.A.	10.184	11.581	13,7	10.184	10.184	(-)
Colombian natural Resources - El Hatillo	2.604	2.970	14,1	2.583	2.583	(-)
Colombian natural Resources - La Francia	2.980	393	-86,8	2.873	261	-90,9
Norcarbon S.A - Área La Divisa	375	303	-19,2	320	196	-38,8

(-) Sin movimiento.

Fuente: Ingeominas. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Durante 2013, el comportamiento de las regalías totalizadas por la explotación del carbón mineral en el departamento del Cesar evidenció un decrecimiento del 33,9%, al pasar de \$264.308 millones a \$174.625 millones. Los municipios que recibieron más regalías por este concepto fueron: La Jagua de Ibirico, Becerril, Chiriguaná, El Paso, Corpocesar y la Gobernación del Cesar (gráfico 2.8.4.1.). Por el contrario, el Fondo Nacional de Regalías (FNR) - Escalonamiento y FNR - La Jagua escalonamiento no registraron movimientos con la nueva metodología de la liquidaciones de las regalías recibidas (cuadro 2.8.4.2.). Se debe tener en cuenta que algunos de estos entes, como La Jagua de Ibirico y Corpocesar, tuvieron las regalías suspendidas por un tiempo y para 2012 se las giraron en su totalidad.

Cuadro 2.8.4.2. Cesar. Regalías de carbón mineral giradas a entes territoriales 2012 - 2013

Municipio beneficiario	Millones de pesos			
	2012	2013	Variación porcentual	Participación porcentual
Total	264.308	174.625	-33,9	100,0
Agustín Codazzi	8.774	7.949	-9,4	4,6
Becerril	12.203	16.030	31,4	9,2
FNR - escalonamiento	5.839	(-)	*	*
Chiriguana	15.686	9.979	-36,4	5,7
Corpocezar	22.239	3.594	*	2,1
El Paso	16.585	5.086	-69,3	2,9
La Jagua de Ibirico	44.270	23.354	-47,2	13,4
FNR - La Jagua escalonamiento	2.217	(-)	*	*
Cesar - La Gobernación	136.495	108.633	-20,4	62,2

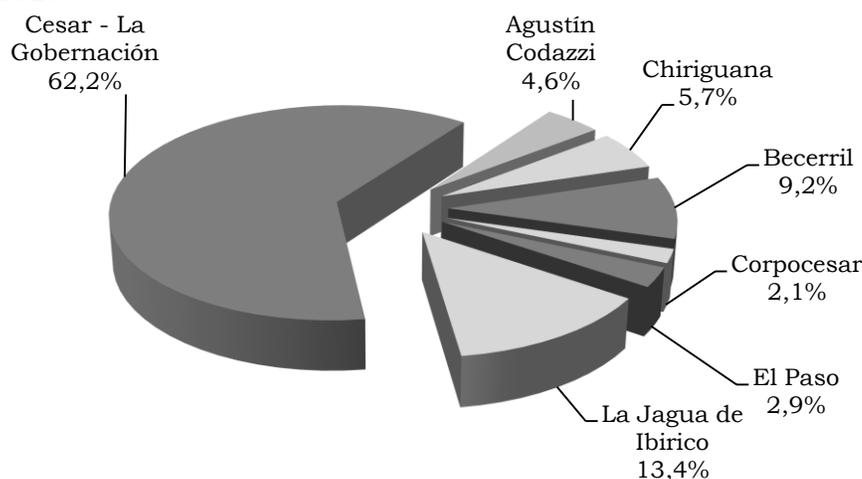
(-) Sin movimiento.

* Variación muy alta.

Fuente: Agencia Nacional de Minería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

La disminución en el recaudo de las regalías de carbón fue ocasionada por los bajos precios de referencia aplicados. De otra parte, hay que tener en cuenta que las transferencias directas a todos los entes territoriales han bajado por la Ley 1530 de 2012, que les restó el 31,3% y el 22,9% en 2013, el porcentaje restante es girado al Fondo Nacional de Regalías.

Gráfico 2.8.4.1. Cesar. Regalías del carbón mineral, según entes territoriales 2013



Fuente: Agencia Nacional de Minería. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.8.5. Sacrificio de ganado. Las estadísticas sobre sacrificio de ganado en Colombia se presentan desde 2008 para seis regiones geográficas que agrupan a los 32 departamentos del país e incluyen a Bogotá D.C. (DANE, 2012). La clasificación regional empleada agrupa a los departamentos según sus características a través de la Nomenclatura Única Territorial (NUTE); la cual es: Atlántica (Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre), Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca), Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guaviare, Putumayo, Vaupés y Guainía), Andina Norte (Antioquia, Santander y Norte de Santander), Andina Sur (Bogotá, Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima) y Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada).

El sacrificio de ganado vacuno en el país en el 2013 fue de 4.055.956 cabezas, con una variación negativa de 1,7% con respecto al año anterior. El peso en canal de esta actividad fue de 848.409 toneladas (t), lo cual representó una disminución de 0,7% comparado con el 2012. La relación entre el 2013 y el 2012 dada entre kilos sobre cabeza de ganado vacuno fue mayor, al pasar de 207,1 kg/cabeza a 209,2 kg/cabeza (cuadro 2.8.5.1).

Cuadro 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado y variación, según especies 2012 - 2013

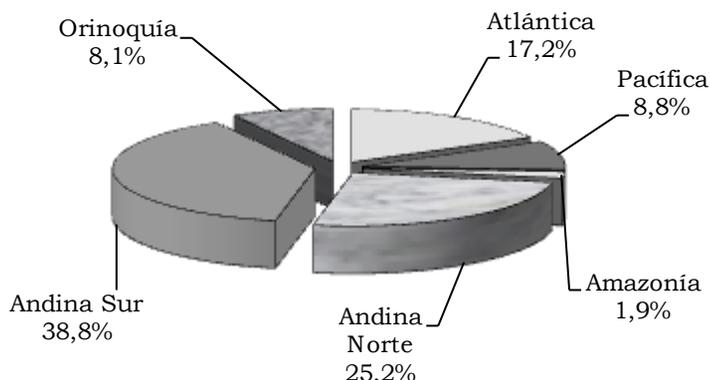
Especie	Número de cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número de cabezas	Peso en canal (kilos)
Vacuno	4.124.658	4.055.956	854.231.609	848.409.476	-1,7	-0,7
Porcino	2.976.255	3.048.457	238.505.488	243.132.994	2,4	1,9
Búfalos	8.529	10.240	2.025.990	2.332.955	20,1	15,2
Ovinos	11.702	14.151	217.239	263.946	20,9	21,5
Caprinos	16.830	18.169	324.393	351.741	8,0	8,4

Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado porcino fue de 3.048.457 cabezas y el peso en canal registrado fue de 243.133 t, presentando una variación de 2,4% en el número de cabezas y de 1,9% para el peso en canal en comparación con el 2012. En el 2013 la relación dada entre kilos sobre número de cabeza de ganado porcino fue de 79,8 kg/cabeza.

En relación con las otras especies, el comportamiento registrado fue variado. El sacrificio de ganado para ovinos y búfalos reportó las mayores variaciones, pasando de 11.702 a 14.151 de ovinos y de 8.529 a 10.240 de búfalos. El sacrificio de ganado caprino también presentó un crecimiento positivo, pasando de 16.830 a 18.169 cabezas.

Gráfico 2.8.5.1. Nacional. Sacrificio de ganado vacuno 2013

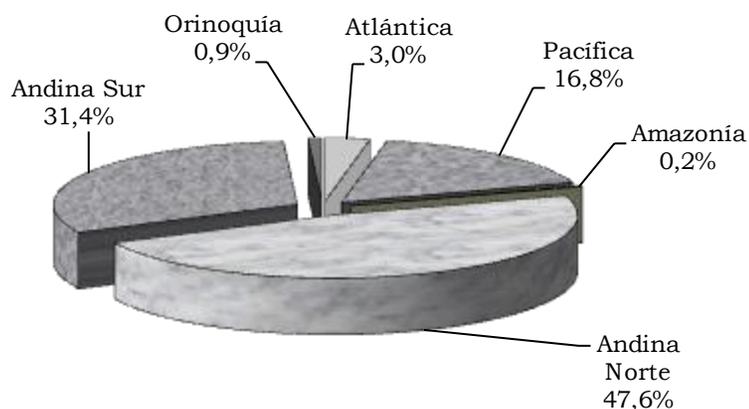


Fuente: DANE.

Desde la perspectiva de las participaciones para el 2013, el mayor sacrificio de ganado vacuno se registró en la región Andina Sur (38,8%) con 1.572.424 cabezas, seguida de la región Andina Norte (25,2%) con 1.022.782 cabezas; entretanto, la región Atlántica (17,2%) ocupó el tercer lugar con 698.299 cabezas. La región de la Amazonía presentó la participación más baja (1,9%) con 76.906 cabezas (gráfico 2.8.5.1).

En cuanto al ganado porcino, las regiones que presentaron las mayores participaciones fueron: Andina Norte (47,6%) con 1.452.420 cabezas, Andina de Sur (31,4%) con 958.516 cabezas, y con la menor participación la región Amazonía (0,2%) con 6.741 cabezas. La región Atlántica (3,0%) se ubicó en el cuarto lugar con 90.500 cabezas (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Nacional. Sacrificio de ganado porcino 2013



Fuente: DANE.

El sacrificio de ganado vacuno en la región Atlántica durante el 2013 ascendió a 698.299 cabezas, con un peso en canal de 150.291 t. La región participó con el 17,2% del total de cabezas sacrificadas a nivel nacional.

Los mayores crecimientos registrados con respecto al mes anterior en el sacrificio de ganado vacuno se dieron en los meses de abril (18,3%), septiembre (5,0%) y diciembre (4,7%). La dinámica de la actividad descendió en los meses de marzo (-11,1%), junio (-9,2%), febrero (-8,7%) y noviembre (-2,8%).

En la región Atlántica prevaleció el degüello de hembras con 323.304 cabezas frente a 321.528 cabezas de machos. En el ámbito nacional predominó el degüello de machos con 2.086.749 reses. Durante el 2013 los meses de mayor crecimiento frente al mes anterior en sacrificio de ganado vacuno de machos fueron: diciembre 22,9%, abril 20,8% y julio 9,8%; mientras que para las hembras se registró en abril 12,6% (cuadro 2.8.5.2).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino 2013

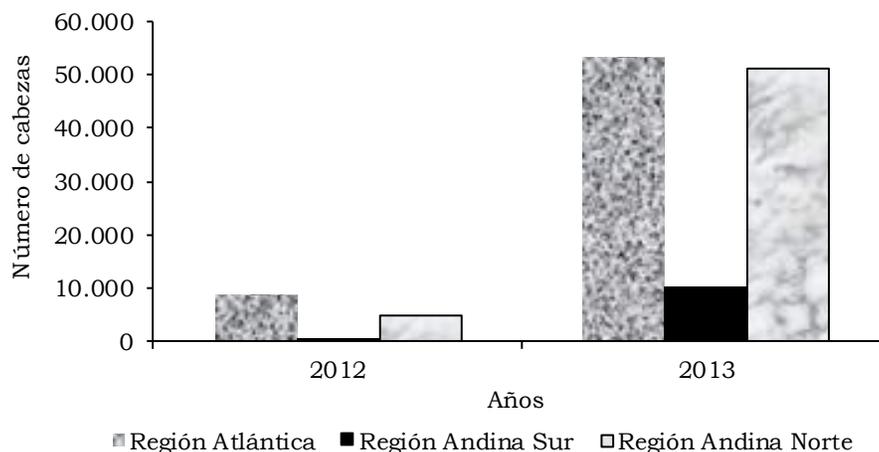
Meses	Total		Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631	3.940.746	115.210
Atlántica ¹	698.299	150.291.064	321.528	323.304	644.914	53.385
Enero	61.700	12.843.358	28.734	31.151	59.917	1.783
Febrero	56.308	11.813.379	26.285	27.317	53.635	2.673
Marzo	50.078	10.313.581	21.137	26.770	47.906	2.172
Abril	59.220	12.209.975	25.539	30.137	55.676	3.544
Mayo	59.149	12.483.535	27.164	28.371	55.551	3.598
Junio	53.712	11.345.136	24.013	27.594	51.607	2.105
Julio	55.057	11.761.077	26.360	27.567	53.927	1.130
Agosto	56.827	12.424.697	27.799	26.662	54.461	2.366
Septiembre	59.680	13.301.340	29.487	24.074	53.561	6.119
Octubre	62.404	13.992.250	28.113	24.932	53.045	9.359
Noviembre	60.643	13.686.436	25.521	23.204	48.725	11.918
Diciembre	63.521	14.116.300	31.377	25.526	56.903	6.618

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

En el orden nacional, el sacrificio de ganado vacuno destinado a la demanda del mercado externo para el 2013 aumentó en 714,1% (un incremento de 101.058 reses más que el año anterior). Las únicas regiones que realizaron exportaciones fueron: Atlántica, Andina Norte y Andina Sur, con 53.385, 51.574 y 10.251 cabezas, respectivamente. Del total de las reses exportadas, la región Atlántica disminuyó su participación en 14,8 pp al pasar de 61,2% a 46,3% en el 2013 (gráfico 2.8.5.3).

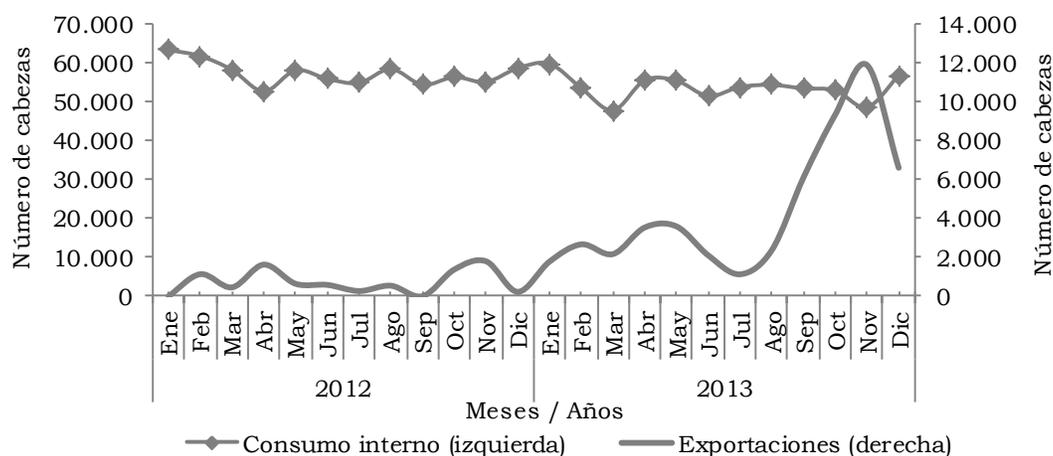
Gráfico 2.8.5.3. Nacional. Exportaciones de sacrificio de ganado vacuno, por regiones 2012 - 2013



Fuente: DANE.

Del total de cabezas de ganado sacrificado en la región Atlántica durante el 2013, el 92,4% fue destinado para el consumo interno (plazas de mercado, supermercados y mercados institucionales), mientras que el 7,6% restante estuvo orientado a la exportación. La región Atlántica aumentó el número de reses exportadas en 44.731 cabezas de ganado vacuno, pasó de 8.654 a 53.385 cabezas (gráfico 2.8.5.4).

Gráfico 2.8.5.4. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno, según destino 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En cuanto al sacrificio de ganado porcino en la región Atlántica, este representó el 3,0% del agregado nacional con un total de 90.500 cabezas y un peso en canal de 6.306 t (69,7 kg/cabeza). De este total 48.090 cabezas (53,1%) fueron machos y 42.410 (46,9%) hembras. En el 2013 las mayores variaciones de ganado porcino sacrificado respecto al mes anterior se dieron en diciembre (22,7%) y julio (16,8%); los meses de mayor descenso fueron enero (-19,3%), febrero (-14,2%) y agosto (-7,8%) (cuadro 2.8.5.3).

Cuadro 2.8.5.3. Nacional - Región Atlántica. Sacrificio de ganado porcino, por sexo 2013

Meses	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100
Atlántica ¹	90.500	6.306.367	48.090	42.410
Enero	7.438	528.225	3.632	3.807
Febrero	6.384	441.606	3.481	2.903
Marzo	6.666	465.449	3.600	3.066
Abril	6.821	476.626	3.753	3.068
Mayo	7.433	517.502	3.761	3.672
Junio	7.088	490.652	3.814	3.274
Julio	8.275	574.011	4.280	3.995
Agosto	7.626	534.107	4.144	3.481
Septiembre	7.524	524.182	4.169	3.355
Octubre	7.922	552.718	4.218	3.704
Noviembre	7.780	538.554	4.130	3.650
Diciembre	9.544	662.734	5.106	4.438

¹ Corresponde a los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Fuente: DANE.

El comportamiento productivo en el sacrificio de ganado porcino aumentó durante los cuatro trimestres de 2013 para el número de cabezas en degüello (con 3.552, 1.841, 1.734 y 2.037 más cabezas que 2012) y para la carne de peso en canal (con 248.825 kg, 97.454 kg, 98.957 kg y 125.228 kg más que 2012). El sacrificio de ganado vacuno disminuyó en el primer trimestre de 2013 en el número de reses en degüello con 17.208 cabezas y en el volumen de la carne de peso en canal con 3.537 t respecto al año anterior. En los trimestres siguientes la situación fue contraria en ambas categorías (cuadro 2.8.5.4).

Cuadro 2.8.5.4. Región Atlántica. Sacrificio de ganado vacuno y porcino y variación 2012 - 2013

Año	Trimestre	Número de cabezas		Peso en canal (kilos)		Variación número de cabezas		Variación peso en canal (kilos)	
		Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
2012	I	185.294	16.936	38.507.426	1.186.456	8,3	1,1	11,8	1,6
	II	169.878	19.500	34.605.077	1.387.327	-2,5	20,7	-5,5	21,3
	III	168.855	21.690	34.614.930	1.533.343	-12,5	14,9	-16,2	17,1
	IV	173.891	23.209	36.143.988	1.628.777	-12,0	8,6	-14,8	10,5
2013	I	168.087	20.488	34.970.317	1.435.281	-9,3	21,0	-9,2	21,0
	II	172.080	21.341	36.038.646	1.484.781	1,3	9,4	4,1	7,0
	III	171.564	23.425	37.487.115	1.632.300	1,6	8,0	8,3	6,5
	IV	186.568	25.246	41.794.986	1.754.005	7,3	8,8	15,6	7,7

Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Licencias de construcción. Las estadísticas relacionadas con las licencias aprobadas para la construcción formal permiten conocer el potencial de la actividad edificadora del país. El área licenciada para 2013 a nivel nacional fue de 24.563.887 m² para construcción, 3.349.003 m² más que en el 2012, con un aumento de 15,8%. Valledupar participó con 0,8% del total del área licenciada en el país.

En Valledupar se otorgaron el mismo número de licencias de construcción que en el año 2012, es decir 178, y el área total aprobada fue de 197.135 m², inferior en 53,3% al 2012 cuando registró 421.916 m².

Las licencias de construcción para vivienda ascendieron a 144, más que el año anterior en 4, y correspondieron a 80,9% del total licenciado. El área licenciada fue de 170.580 m², 49,2% menos que en el 2012, equivalente a 165.118 m².

Cuadro 2.8.6.1. Nacional - Valledupar. Número de licencias y área por construir 2012 - 2013

Municipios	Número de licencias		Área por construir (metros cuadrados)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
	2012			
Nacional ¹	26.922	23.813	21.214.884	16.229.985
Valledupar	178	140	421.916	335.698
	2013			
Nacional ¹	27.881	24.571	24.563.887	18.180.183
Valledupar	178	144	197.135	170.580

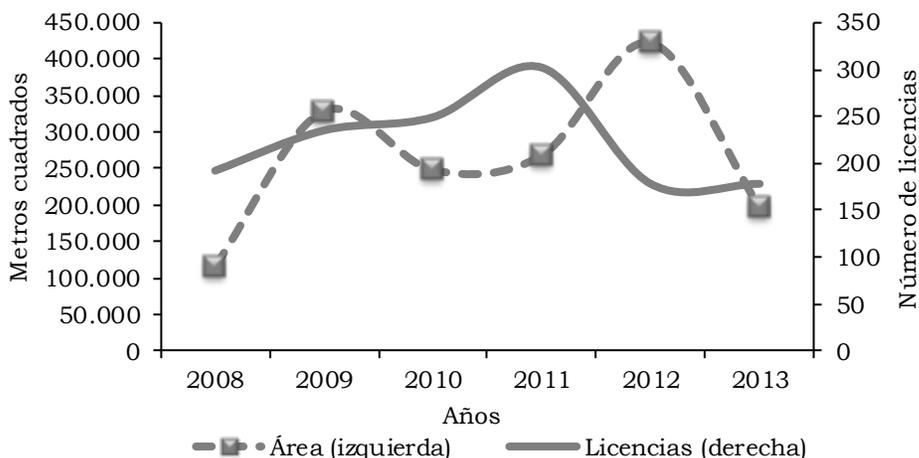
¹Corresponde a la muestra de 88 municipios.

Fuente: DANE.

En el 2013, aparte del descenso de los metros cuadrados por construir en la capital del Cesar, también se registró una caída en el metro cuadrado por licencia aprobada, frente al comportamiento estable o inalterado en el número de licencias. Lo anterior significó que en el 2013 hubo 1.108 m² por licencia aprobada, mientras que en el 2012 hubo 2.370 m². En vivienda se pasó de 2.398 m² por licencia a 1.185 m² por licencia.

Para la serie 2008 - 2013, el sector de la construcción examinado a partir de las licencias registradas mostró que Valledupar ha presentado una tendencia cambiante del área por construir, donde las variaciones de las tasas de crecimiento fueron negativas y se dieron en 2010 (-24,6%) con 247.613 m² y 2013 (-53,3%) con 197.135 m². Las licencias aprobadas tuvieron un comportamiento análogo al del área por construir. En el 2012 se registró la mayor reducción (-41,1%) y en el 2009 se presentó la variación más alta de la serie (22,4%) y se colocó 235. De otro lado, la mayor cantidad de licencias correspondió a 2011 con 302.

Gráfico 2.8.6.1. Valledupar. Número de licencias y área por construir 2008 - 2013



Fuente: DANE.

Durante el 2013 los resultados de vivienda en Valledupar registraron que el área autorizada disminuyó 49,2%; la vivienda de interés social (VIS) participó con 35,9%, mientras que la vivienda diferente de interés social (no VIS) representó el 64,1%.

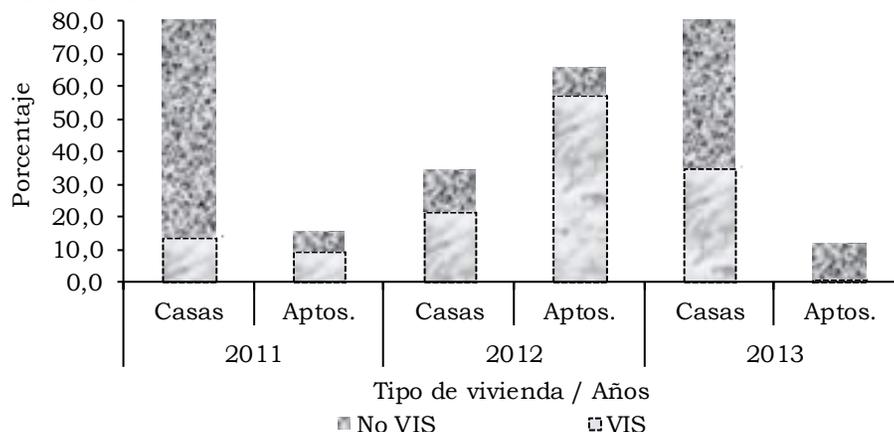
Cuadro 2.8.6.2. Valledupar. Distribución de vivienda en número y área por construir, por VIS y no VIS 2012 - 2013

Años	Total	VIS		No VIS	
		Casas	Apartamentos	Casas	Apartamentos
Número de viviendas					
2012	5.306	791	4.084	244	187
2013	2.303	1.263	48	880	112
Área por construir (metros cuadrados)					
2012	335.698	71.902	193.208	42.544	28.044
2013	170.580	60.020	1.221	90.764	18.575

Fuente: DANE.

De acuerdo con la evolución y lo registrado en el 2013, el mayor crecimiento se dio en el metraje destinado para casas no VIS (113,3%) con 48.220 m² adicionales, mientras que el metraje destinado a la construcción de apartamentos no VIS disminuyó 33,8%, seguido de casas y apartamentos VIS con 16,5% y 99,4% respectivamente.

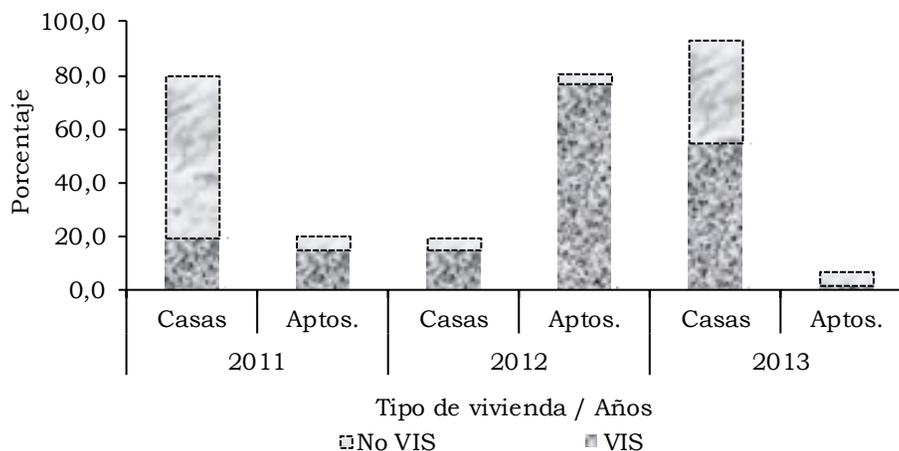
Gráfico 2.8.6.2. Valledupar. Participación del área, por tipo de vivienda, según VIS y No VIS 2011 - 2013



Fuente: DANE.

En términos de unidades, la participación de la VIS representó el 56,9%, mientras que la no VIS el 43,1%. El mayor crecimiento se registró en casas no VIS (260,7%) con 636 unidades nuevas, seguido de casas VIS (59,7%) con 472 unidades nuevas. Las variaciones negativas se registraron en apartamentos VIS (-98,8%) y apartamentos no VIS (-40,1%), las cuales suman en conjunto 4.111 unidades menos que en 2012.

Gráfico 2.8.6.3. Valledupar. Participación de las unidades, por tipo de vivienda, según VIS y No VIS 2011 - 2013



Fuente: DANE.

Del total de metros cuadrados aprobados en Valledupar en el 2013, el 86,5% correspondió a vivienda, el 5,5% a comercio y el 2,1% a administración pública. El resto de los destinos representaron 5,9% del total.

Cuadro 2.8.6.3. Valledupar. Área por construir, variación y participación, según destinos 2012 - 2013

Destino	Área por construir (metros cuadrados)		Variación	Participación
	2012	2013		
Total	421.916	197.135	-53,3	100,0
Vivienda	335.698	170.580	-49,2	86,5
Industria	0	435	-	0,2
Oficina	2.477	67	-97,3	0,0
Bodega	5.222	2.241	-57,1	1,1
Comercio	75.914	10.861	-85,7	5,5
Hotel	493	0	-100,0	0,0
Educación	88	3.471	*	1,8
Hospital	1.624	3.041	87,3	1,5
Administración pública	223	4.103	*	2,1
Religioso	127	1.923	*	1,0
Social	50	413	*	0,2

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. En el 2013 a nivel nacional, las entidades financieras desembolsaron créditos por valor de \$9.511.752 millones para compra de vivienda. Esto significó un aumento de 26,4% respecto al 2012. La banca hipotecaria fue la mayor financiadora con 93,8% de los créditos otorgados para vivienda nueva y 81,2% para vivienda usada.

Cuadro 2.8.6.4. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013

Entidades financieras	Millones de pesos					
	Vivienda de interés social		Variación	Vivienda diferente a interés social		Variación
	2012	2013		2012	2013	
Vivienda nueva						
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
Fondo Nacional del Ahorro	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
Vivienda usada						
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
Fondo Nacional del Ahorro	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5

* Variación muy alta.

Fuente: DANE.

El Fondo Nacional del Ahorro participó con 6,1% de los créditos para vivienda

nueva y 18,5% para vivienda usada, y las cajas de vivienda participaron con 0,2% para vivienda nueva y 0,3% para vivienda usada (cuadro 2.8.6.4).

La banca hipotecaria registró \$4.574.224 millones en créditos para vivienda nueva: 32,8% correspondió a vivienda de interés social (VIS) con un crecimiento de 23,0% respecto a 2012 y el 67,2% restante correspondió a vivienda diferente a interés social (no VIS) con un incremento de 43,3%. Para vivienda usada, la banca otorgó \$3.761.550 millones: el 9,4% correspondió a VIS con una variación negativa relativamente baja de 0,02% y el 90,6% restante correspondió a no VIS con un aumento de 18,7% respecto al 2012.

El Fondo Nacional del Ahorro adjudicó \$295.431 millones para compra de vivienda nueva, de los cuales 59,8% correspondió a VIS y 40,2% a no VIS. Los créditos para vivienda usada sumaron \$858.700 millones y se distribuyeron así: 32,2% para VIS y 67,8% para no VIS (cuadro 2.8.6.4).

Las cajas de vivienda desembolsaron \$8.335 millones para vivienda nueva, de este monto 81,2% correspondió a VIS y 18,8% a no VIS. Los créditos para vivienda usada ascendieron a \$13.512 millones: 20,6% para VIS y 79,4% para no VIS. Las variaciones en los créditos en la solución de vivienda nueva fueron crecientes para la VIS en 7.104,3% y para no VIS en 9,5%. Los desembolsos orientados a la vivienda usada presentaron un comportamiento similar, en la VIS fue 282,2% y para no VIS 181,1%.

Cuadro 2.8.6.5. Nacional - Cesar - Valledupar. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

Región	Millones de pesos					
	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a interés social	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Total					
Nacional	7.522.290	9.511.752	2.002.670	2.314.076	5.519.620	7.197.676
Cesar	85.598	126.978	30.264	27.434	55.334	99.544
Valledupar	73.992	110.596	24.028	21.412	49.964	89.184
	Vivienda nueva					
Nacional	3.616.843	4.877.990	1.380.877	1.682.413	2.235.966	3.195.577
Cesar	43.830	70.664	21.842	19.884	21.988	50.780
Valledupar	37.218	62.571	16.778	15.885	20.440	46.686
	Vivienda usada					
Nacional	3.905.447	4.633.762	621.793	631.663	3.283.654	4.002.099
Cesar	41.768	56.314	8.422	7.550	33.346	48.764
Valledupar	36.774	48.025	7.250	5.527	29.524	42.498

Fuente: DANE.

Al cierre del 2013, el valor de los créditos dados en el Cesar totalizaron \$126.978 millones; cifra que correspondió a 1,3% del total nacional, lo que significó un aumento de 48,3% respecto al 2012. En Valledupar se

desembolsaron \$110.596 millones (es decir, 87,1%). El crecimiento de los créditos en la ciudad fue de 49,5% en relación con el año anterior (cuadro 2.8.6.5).

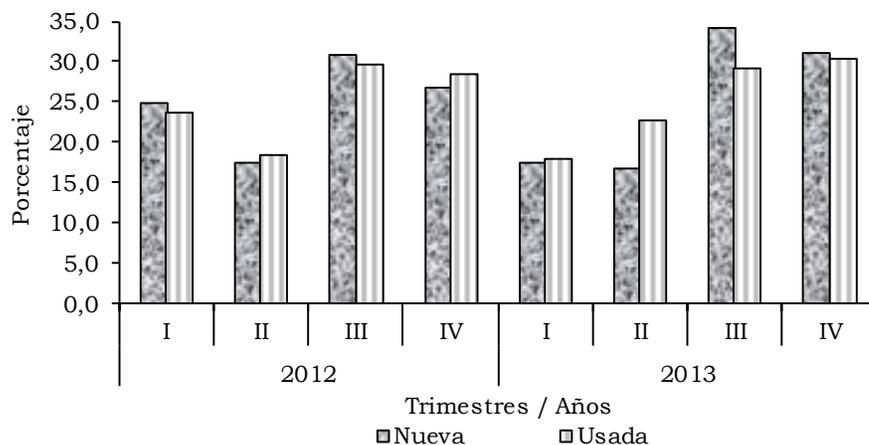
En el Cesar el valor de los créditos que fueron entregados para VIS registró una disminución de 9,4% frente al 2012 y se ubicó en \$27.434 millones. Este comportamiento fue explicado por el descenso registrado en la financiación de vivienda usada (-10,4%) y en la vivienda nueva (-9,0%). La financiación de no VIS tuvo un crecimiento positivo de 79,9% respecto al 2012, debido al aumento de 130,9% que se dio en la financiación de vivienda nueva y de 46,2% en la vivienda usada.

Un desempeño similar se dio en Valledupar, donde los créditos entregados para la compra de VIS registraron una disminución de 10,9% frente al 2012 y ascendieron a \$21.412 millones, dada la variación negativa de 23,8% registrada en la financiación de vivienda usada y de 5,3% en la vivienda nueva. La financiación de no VIS presentó una variación de 78,5% respecto al 2012, debido al crecimiento de 128,4% en la financiación de vivienda nueva y de 43,9% en la vivienda usada.

El comportamiento trimestral de los créditos entregados en la capital del Cesar para vivienda nueva presentó variaciones positivas en los cuatro trimestres del 2013 con respecto al año anterior. Los mayores crecimientos se dieron en el tercer y cuarto trimestre con 86,3% y 96,2%, en su orden, y sus participaciones fueron de 34,2% y 31,3%, respectivamente.

Los créditos entregados para vivienda usada registraron crecimientos positivos que fluctuaron entre 61,3% para el segundo trimestre, 29,0% para el tercer y 39,0% en el cuarto; sus participaciones fueron de 22,8%, 29,2% y 30,2%, respectivamente. Entretanto, la variación negativa se dio para el primer trimestre (1,5%) y su participación decreció en 5,8 pp con relación al 2012 (gráfico 2.8.6.4).

Gráfico 2.8.6.4. Valledupar. Distribución trimestral del valor de créditos para viviendas nueva y usada 2012 - 2013



Fuente: DANE.

Desde la perspectiva de la financiación de vivienda, en el Cesar resultaron 1.115 unidades habitacionales nuevas, lo que significó un incremento de 26,4% con relación al 2012. De tales unidades, 43,8% (488) fueron VIS y el restante 56,2% no VIS (627 unidades) (cuadro 2.8.6.6).

Cuadro 2.8.6.6. Cesar - Valledupar. Unidades financiadas para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

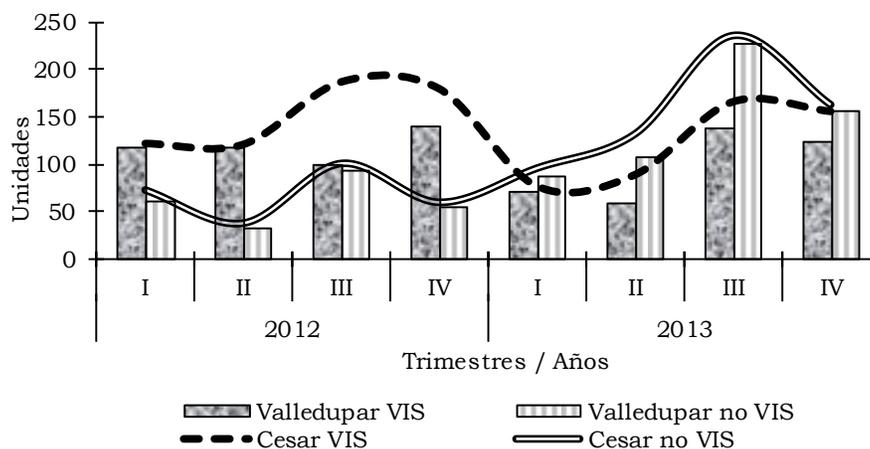
Región	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a interés social	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Total					
Cesar	1.562	1.909	871	703	691	1.206
Valledupar	1.305	1.618	705	559	600	1.059
	Vivienda nueva					
Cesar	882	1.115	610	488	272	627
Valledupar	717	972	478	397	239	575
	Vivienda usada					
Cesar	680	794	261	215	419	579
Valledupar	588	646	227	162	361	484

Fuente: DANE.

En Valledupar se registró el 87,2% del total de unidades nuevas del departamento, es decir 972 unidades, las cuales tuvieron un aumento de 35,6% con relación al 2012. El 40,8% de las unidades (397) fueron VIS y el restante 59,2% no VIS (575 unidades).

En las VIS se financiaron 397 unidades nuevas. Las variaciones negativas fueron del 39,5% para el primer trimestre, 49,2% para el segundo y 11,3% para el cuarto. En el tercer trimestre se reportó una variación positiva de 40,0% con relación al año anterior.

Gráfico 2.8.6.5. Cesar - Valledupar. Número de viviendas nuevas financiadas, por tipo de solución 2012 - 2013



Fuente: DANE.

Se financiaron 575 unidades nuevas de no VIS en el 2013 y en todos los trimestres se registraron variaciones positivas. Las mayores variaciones se presentaron en el segundo, cuarto y tercer trimestre (241,9%, 187,0% y 144,1%, respectivamente). En el primer trimestre se dio la más baja (42,6%) (gráfico 2.8.6.5).

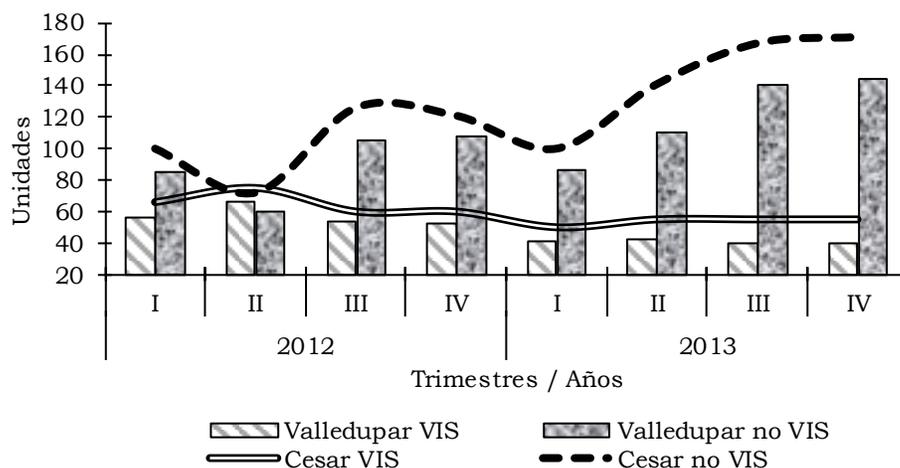
En el Cesar se financiaron 794 unidades usadas, lo que representó una variación de 16,8% con respecto al 2012; de ellas 72,9% fueron no VIS (579 unidades) y 27,1% fueron VIS (215 unidades) (cuadro 2.8.6.6).

Valledupar concentró el 81,4% del total de unidades del departamento (646 unidades), con un incremento de 9,9% con relación al 2012 (en ese año 74,9% fueron no VIS (484 unidades) y 25,1% fueron VIS (162 unidades)).

En VIS se financiaron 162 unidades, lo que significó una caída de 28,6%, explicado por el comportamiento negativo registrado en todos los trimestres (26,8%, 36,4%, 26,4% y 23,1%, con relación al año anterior).

En no VIS se financiaron 484 unidades, lo que significó un crecimiento de 34,1% frente al 2012. Esta dinámica se debió a las variaciones positivas registradas en el 2013: 1,2% en el primer trimestre, 85,0% en el segundo, y 33,3% en el tercer y cuarto trimestre (gráfico 2.8.6.6).

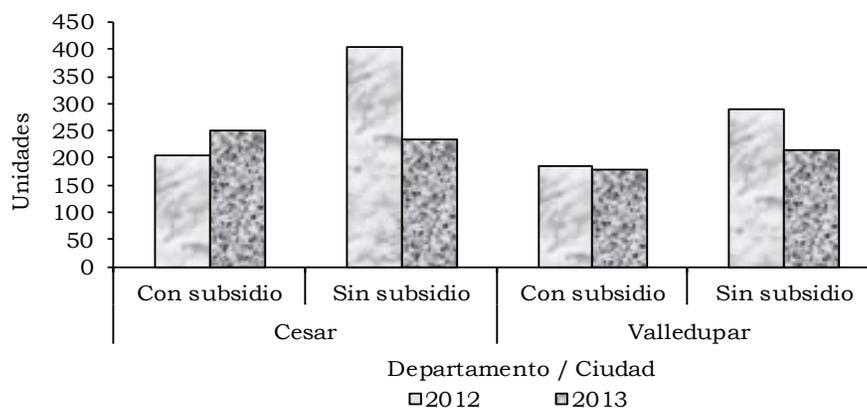
Gráfico 2.8.6.6. Cesar - Valledupar. Número de viviendas usadas financiadas, por tipo de solución 2012 - 2013



Fuente: DANE.

En cuanto a la financiación de nuevas VIS, se evidenció la alta participación de los subsidios durante el 2013 tanto en el Cesar como en Valledupar. En efecto, a nivel departamental se subsidiaron 251 de las 488 nuevas viviendas (51,4%). En Valledupar se subsidiaron 181 de las 397 viviendas (45,6%) (gráfico 2.8.6.7).

Gráfico 2.8.6.7. Cesar - Valledupar. Número de viviendas nuevas de interés social VIS, con y sin subsidio 2012 - 2013



Fuente: DANE.

2.8.7. Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. El flujo de pasajeros que se movilizaron por vía aérea en el 2013 a nivel nacional registró un incremento de 17,4% (37.904,9 mil pasajeros). El aeropuerto internacional El Dorado de Bogotá D.C. registró el 36,1% del total nacional y otros aeropuertos que presentaron gran participación fueron: Rionegro (13,3%), Cali (9,0%), Cartagena (7,7%), Barranquilla (5,0%) y Bucaramanga (3,7%) (cuadro 2.8.7.1).

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	32.276.444	37.904.890	17,4	100,0
Arauca	101.516	103.064	1,5	0,3
Armenia	266.653	249.845	-6,3	0,7
Barrancabermeja	196.496	207.984	5,8	0,5
Barranquilla	1.654.917	1.897.620	14,7	5,0
Bogotá, D.C.	11.965.637	13.699.460	14,5	36,1
Bucaramanga	1.254.247	1.406.224	12,1	3,7
Cali	2.769.512	3.417.332	23,4	9,0
Cartagena	2.417.152	2.913.046	20,5	7,7
Cúcuta	854.789	828.660	-3,1	2,2
Florencia-Capitolio	70.406	73.631	4,6	0,2
Ipiales	6.670	6.477	-2,9	0,0
Leticia	157.913	173.718	10,0	0,5
Manizales	194.899	171.823	-11,8	0,5
Medellín	893.998	935.437	4,6	2,5
Montería	552.675	707.353	28,0	1,9
Neiva	287.723	308.018	7,1	0,8

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Conclusión
	2012	2013		Participación porcentual
Pasto	223.294	222.816	-0,2	0,6
Pereira	807.516	992.425	22,9	2,6
Popayán	81.706	78.679	-3,7	0,2
Quibdó	269.427	331.117	22,9	0,9
Riohacha	83.898	102.343	22,0	0,3
Rionegro	3.709.147	5.031.277	35,6	13,3
San Andrés	857.283	1.047.135	22,1	2,8
Santa Marta	988.477	1.244.045	25,9	3,3
Valledupar	291.560	309.401	6,1	0,8
Villavicencio	73.811	94.469	28,0	0,2
Otros	1.245.122	1.351.491	8,5	3,6

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

El movimiento aéreo nacional del aeropuerto Alfonso López Pumarejo de Valledupar representó el 0,8% del total nacional y un aumento de 6,1% frente al 2012 (309,4 mil pasajeros). El 50,1% (equivalente a 155,1 mil) correspondió a pasajeros que entraron a la ciudad y el restante 49,9% (equivalente a 154,3 mil) a pasajeros que salieron hacia otras ciudades del país.

Cuadro 2.8.7.2. Nacional - Valledupar. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Tipos de empresa	Pasajeros nacionales		Pasajeros internacionales	
		Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
2012					
Nacional	Total	16.138.222	16.138.222	3.848.303	3.920.937
	Nacionales	16.138.222	16.138.222	2.181.783	2.203.310
	Extranjeras	--	--	1.666.520	1.717.627
Valledupar	Total	144.209	147.351	--	--
	Nacionales	144.209	147.351	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--
2013					
Nacional	Total	18.952.445	18.952.445	4.405.717	4.509.226
	Nacionales	18.952.445	18.952.445	2.557.254	2.554.793
	Extranjeras	--	--	1.848.463	1.954.433
Valledupar	Total	155.088	154.313	--	--
	Nacionales	155.088	154.313	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Colombia presentó una variación de pasajeros en vuelos internacionales de 14,7% en comparación con el 2012, para un total de 8.914,9 mil pasajeros; de

los cuales 4.405,7 mil entraron al país (58,0% lo hizo por empresas nacionales y 42,0% por aerolíneas extranjeras). El número de pasajeros que viajaron hacia el exterior fue de 4.509,2 mil (56,7% lo hizo por empresas nacionales y 43,3% por aerolíneas extranjeras). Valledupar no registró movimiento internacional de pasajeros (cuadro 2.8.7.2).

Durante el 2013 el volumen de carga transportada a nivel nacional presentó un aumento de 17,6% y se ubicó en 243,2 mil t. Bogotá D.C. registró el 42,0% de la actividad, los otros aeropuertos que reportaron alto movimiento de carga fueron: Rionegro (10,7%), Cali (7,8%), Barranquilla (6,7%), Leticia (5,4%) y San Andrés (4,5%) (cuadro 2.8.7.3).

Cuadro 2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2012 - 2013

Aeropuertos	Toneladas		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	206.794	243.159	17,6	100,0
Arauca	1.265	879	-30,5	0,4
Armenia	186	401	115,2	0,2
Barrancabermeja	223	374	67,6	0,2
Barranquilla	15.661	16.191	3,4	6,7
Bogotá, D.C.	84.843	102.107	20,3	42,0
Bucaramanga	1.340	2.597	93,8	1,1
Cali	16.490	18.977	15,1	7,8
Cartagena	5.469	9.600	75,5	3,9
Cúcuta	2.947	3.028	2,7	1,2
Florencia-Capitolio	1.299	1.177	-9,4	0,5
Ipiales	2	0	-79,9	0,0
Leticia	13.610	13.035	-4,2	5,4
Manizales	204	203	-0,4	0,1
Medellín	1.770	1.878	6,1	0,8
Montería	1.322	1.719	30,0	0,7
Neiva	258	533	106,8	0,2
Pasto	5.712	1.485	-74,0	0,6
Pereira	1.139	3.302	189,9	1,4
Popayán	385	125	-67,7	0,1
Quibdó	524	573	9,3	0,2
Riohacha	398	370	-7,1	0,2
Rionegro	16.277	26.124	60,5	10,7
San Andrés	12.237	11.005	-10,1	4,5
Santa Marta	3.370	2.441	-27,6	1,0
Valledupar	693	768	10,7	0,3
Villavicencio	2.681	3.025	12,8	1,2
Otros	16.487	21.243	28,9	8,7

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Valledupar registró un aumento de 10,7% en el movimiento de carga frente al 2012, con 74 t más (768 t en total). El 67,7% (equivalente a 520 t) correspondió a la carga que entró a la ciudad, un aumento de 34,6% con

respecto a 2012. El restante 32,3% (equivalente a 248 t) de la carga que salió hacia otras ciudades del país tuvo una disminución de 19,3% frente al movimiento reportado el año anterior.

En cuanto al desplazamiento de carga a nivel internacional, el país evidenció una disminución en las entradas de mercancías de 6,1% (181,9 mil t); mientras que las salidas aumentaron en 1,0% (309,9 mil t). Valledupar no presentó movimiento de carga internacional.

Cuadro 2.8.7.4. Nacional - Valledupar. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2012 - 2013

Aeropuertos	Tipos de empresa	Toneladas			
		Carga nacional		Carga internacional	
		Entrada	Salida	Entrada	Salida
2012					
Nacional	Total	103.397	103.397	193.875	306.837
	Nacionales	103.397	103.397	114.225	146.305
	Extranjeras	--	--	79.650	160.532
Valledupar	Total	386	307	--	--
	Nacionales	386	307	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--
2013					
Nacional	Total	121.580	121.580	181.956	309.930
	Nacionales	121.580	121.580	107.888	160.103
	Extranjeras	--	--	74.068	149.827
Valledupar	Total	520	248	--	--
	Nacionales	520	248	--	--
	Extranjeras	--	--	--	--

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012

Territorial Norte⁴
Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE.

RESUMEN

En el presente capítulo se describen los ciclos de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Atlántica, constituida por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Sucre, para el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se describen a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: PIB, ciclo económico, inflación, tasa de interés real, tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés⁵. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica. Para esta investigación se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER, se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

⁴ Elaborado por Rodolfo Quintero Escorcía. Analista ICER. Los resultados y opiniones expresadas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE.

⁵ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto); y la segunda tiene que ver con su elasticidad, dado que algunas regiones responden de manera más o menos elástica a los cambios en la política monetaria; en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Por lo anterior, se identifican dos grupos de regiones, el núcleo,

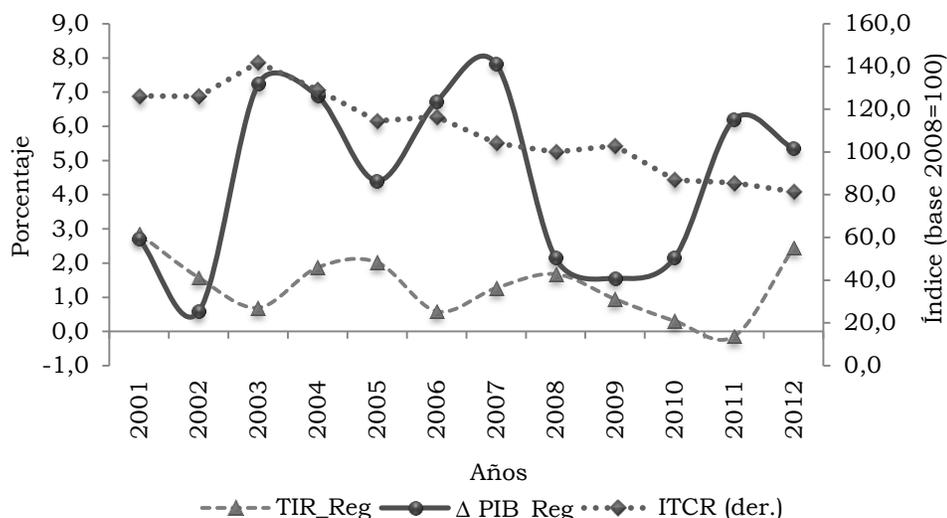
que es el grupo que responde de forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza por tener un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. Con el fin de analizar el desempeño de la región Atlántica, durante el periodo 2001 - 2012, se valoran los cambios del producto interno bruto (PIB) y la dinámica de la política monetaria, a partir de decisiones en el canal de la tasa de interés real (TIR) de la misma región.

La TIR regional se calculó deflactando la tasa de interés nominal con la inflación de las ciudades que componen la región, para la serie 2001 - 2012. La gráfica 3.3.1.1 muestra el comportamiento de las variaciones anuales del producto regional, la tasa de interés real (TIR) de la región y el índice de tasa de cambio real (ITCR), durante el periodo en estudio.

Gráfico 3.3.1.1. Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Para el desarrollo de esta sección, se tuvo en cuenta el comportamiento del PIB de la región Atlántica, el indicador se caracterizó por registrar un desempeño positivo a lo largo del periodo, pero con una dinámica ascendente y descendente que oscila entre 0,6% y 7,8%.

De acuerdo con lo expuesto en el marco teórico, se evidenció que, a tasas de interés real bajas en los años 2003 (0,7%), 2006 (0,6%) y 2011 (-0,1%), el PIB de la región reaccionó de manera positiva, en 7,2%, 6,7% y 6,2%, respectivamente. Mientras que a altas TIR aplicadas para los años 2005

(2,0%), 2008 (1,7%) y 2012 (2,4%), el PIB regional registró un crecimiento menor frente al año anterior, 4,4%, 2,1% y 5,3%, respectivamente.

Para 2007, a pesar de registrarse un marcado crecimiento del PIB regional, paralelamente se evidenció una tasa de interés real alta, de 1,3%; en 2008 y 2009 se reflejó el impacto de la crisis económica mundial en el descenso del PIB nacional y en un menor crecimiento del PIB regional (1,6%).

En cuanto al índice de la tasa de cambio real ITCR, se presentó un periodo de devaluación entre 2001 y 2003. Del 2003 en adelante se registró una tendencia general a la revaluación, pasando de 141,9 en 2003 a 81,5 en 2012; lo cual contribuyó a que los bienes no transables de la región Atlántica que tienen su horizonte en el mercado local tuvieran un mayor beneficio.

3.3.2. Ciclos económicos del PIB. Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

- 1. Desaceleración** (+,-): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 2. Recesión** (-,-): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 3. Recuperación** (-,+): el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
- 4. Expansión** (+,+): el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

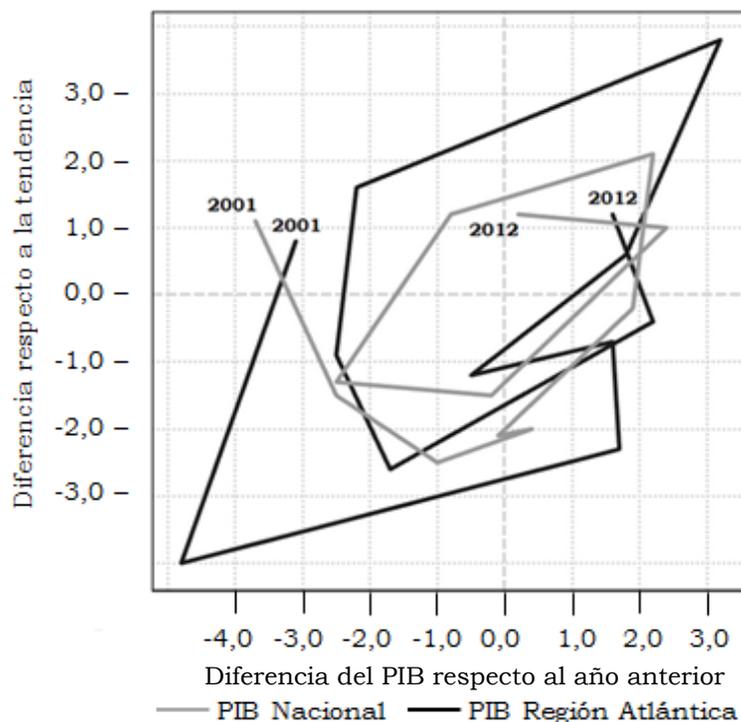
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

Para el caso de la región Atlántica, el comportamiento del PIB regional para los años 2001 - 2012 muestra que la tendencia de crecimiento es ligeramente similar a la del PIB nacional, pero los ciclos regionales tienen periodos de mayor amplitud. A pesar de esto, la región al igual que la nación, registró dos giros completos durante el periodo de referencia, tal como se aprecia en el gráfico 3.3.2.1.

El ciclo económico regional se aparta del nacional para los años 2006 y 2011. Para el 2006, mientras el PIB nacional estaba en la fase de recuperación, la región Atlántica se encontraba en expansión, producto de la dinámica registrada en las ramas de la actividad agropecuaria, minería, industria, construcción y servicios. Por su parte, para 2011 el PIB de la región Atlántica

se hallaba en la fase de recuperación y el nacional mostraba expansión, este hecho se explicó por las actividades económicas de minería y agropecuaria.

Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012



Fuente: DANE.

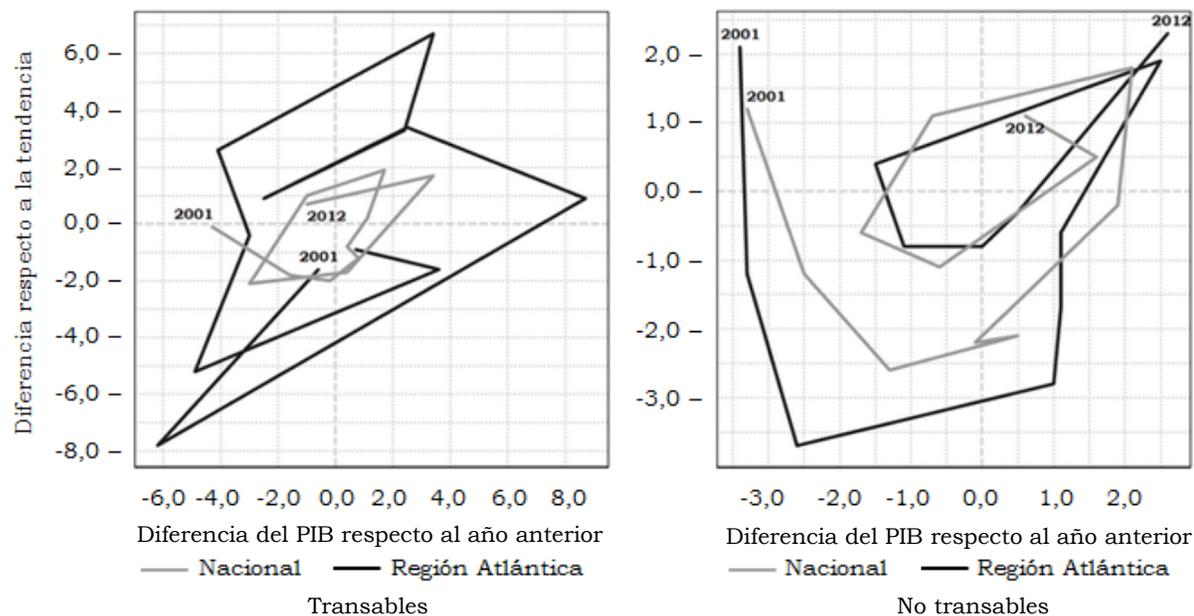
Transables y no transables. En el interior del PIB, se agruparon las actividades económicas en cinco grandes ramas y estas a su vez, en bienes transables y no transables. Para los bienes transables es posible evidenciar gráficamente una diferencia entre el comportamiento nacional y regional: a pesar de iniciar en el mismo cuadrante de recesión, se proyectan diferentes e incluso el ciclo para la región Atlántica es más amplio, es decir, la economía fue más volátil y resultó en un solo ciclo completo; mientras la nación completó dos giros o ciclos.

El comportamiento de los bienes transables en la región para los años 2005 - 2006, donde el ciclo retrocede de una fase de desaceleración a expansión, también se ve relegado en el PIB nacional, aunque con menor intensidad, razón por la cual el ciclo se mantiene en la fase de recuperación.

El comportamiento para los bienes no transables es otro, gráficamente, se visualiza un comportamiento similar entre las variables de PIB nacional y regional; donde, contrario a lo que se analizó en los bienes transables, las bajas diferencias respecto a la tendencia y el crecimiento del PIB frente al año anterior llevaron al ciclo económico de este grupo a ser menos amplio para el PIB regional (principalmente entre 2005 - 2012), por lo que se evidenciaron dos giros completos del reloj.

El desempeño en el PIB de la región Atlántica durante el 2006 estuvo impulsado por el crecimiento de las actividades económicas que conforman tanto los bienes transables como los no transables, en razón de que ambos compartieron una marcada fase de expansión.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. La gran actividad económica que llevó a que la economía de la región Atlántica en 2001 estuviera transitando en la fase de la desaceleración fue la de los servicios. Para ese mismo periodo, en la región Atlántica el comportamiento de la tasa de interés real de la región fue la más alta de la serie con 2,9%, mientras que la variación de los precios al consumidor en el orden regional fue de 9,3%; este último valor fue superior 3,2 veces a la tasa de interés, lo cual coadyuvó en parte para que el PIB de la región Atlántica permaneciera en fase de desaceleración (tabla 3.3.2.1).

Continuando con el análisis de los ciclos económicos, para el lapso comprendido entre los años 2002 - 2005, el PIB de la región Atlántica registró un desempeño que lo mantuvo entre los cuadrantes de recesión y de recuperación, para nuevamente recaer en la fase de recesión en el año 2005. Este comportamiento en la economía de la región tiene su explicación en el débil crecimiento de las actividades contenidas en los servicios, la construcción y la agricultura.

Las grandes ramas de actividad que explicaron para el 2002 la ubicación de la economía de la región Atlántica en el cuadrante de la recesión fueron agropecuaria, minería, industria y servicios; mientras que en el 2005 se dio principalmente por la rama agropecuaria, que pasó de una expansión en 2004 a una recesión durante 2005.

Tabla 3.3.2.1. Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región Atlántica	TIR Región	Transables			No transables		Inflación Región
			Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios	
2001	Desaceleración	2,9	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	Desacel.	9,3
2002	Recesión	1,6	Recesión	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	7,3
2003	Recuperación	0,7	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	7,1
2004	Recuperación	1,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Recuper.	5,8
2005	Recesión	2,0	Recesión	Expans.	Desacel.	Recuper.	Recuper.	4,9
2006	Expansión	0,6	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	5,6
2007	Expansión	1,3	Expans.	Desacel.	Expans.	Expans.	Expans.	6,6
2008	Desaceleración	1,7	Desacel.	Recesión	Desacel.	Desacel.	Desacel.	7,9
2009	Recesión	0,9	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	5,2
2010	Recesión	0,3	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	Recuper.	3,3
2011	Recuperación	-0,1	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	4,3
2012	Expansión	2,4	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	Expans.	2,8

Fuente: DANE.

Las actividades que impulsaron el ciclo de recuperación fueron: durante 2003, agropecuaria y minería, y de manera expansiva industria; para el 2004 el ciclo se dio en servicios, mientras hubo un comportamiento expansivo para las actividades que componen los bienes y servicios transables. Para esos mismos periodos, la variación de los precios al consumidor en la región Atlántica osciló entre 7,3% y 4,9%, mientras tanto, el comportamiento de la tasa de interés real fue entre 2,0% y 0,7%; las fluctuaciones entre estas dos variables incidieron en el desempeño del PIB de la región Atlántica (tabla 3.3.2.1).

Cabe señalar que, entre los años 2006 y 2007, el ritmo de crecimiento del producto interno bruto de la región Atlántica se ubicó en el orden del 6,7% y 7,8%, respectivamente; muy por encima de los promedios de los periodos anteriores, lo cual conllevó que el PIB de la región se ubicara en la fase de expansión, impulsada tanto por el PIB de transables como no transables. Para el 2007 la dinámica de expansión tuvo su excepción en el sector de la minería. La no reacción de la minería frente al ciclo expansivo está relacionada con el comportamiento de los precios internacionales que regían en el mercado de los combustibles sólidos.

Como se observa en la tabla 3.3.2.1, es importante anotar que el tiempo que tardó el ciclo económico en la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

Es así como en 2008, el PIB de la región Atlántica registró un crecimiento del 2,1%, muy por debajo a la registrada en periodos anteriores. Para este año, el aparato productivo se movió por la senda de la desaceleración; resultado debido, en parte, al menor ritmo de crecimiento que presentó la totalidad de los bienes y servicios.

Entre 2009 y 2011, periodos en los cuales el crecimiento del PIB de la región Atlántica fue del 1,6% y 6,2%, respectivamente; dichos crecimientos permitieron que la economía regional, estuviera desplazándose entre la fase de recesión y la de recuperación. Los movimientos registrados por la economía de la región fueron marcados por el bajo desempeño en la totalidad de las grandes ramas de actividad económica.

Finalmente, el ciclo económico del PIB en la región Atlántica culmina en el año 2012 en el cuadrante de expansión en razón del comportamiento de servicios, construcción y la minería.

CONCLUSIONES

Como se puede observar en este capítulo, se analiza el desempeño de la estructura productiva en la región Atlántica, a través del producto interno bruto (PIB) y las diferentes grandes ramas de la actividad. También se consideró la incidencia que ejercieron los determinantes relacionados con la inflación regional, la tasa de interés real y la tasa de cambio real sobre el comportamiento de la economía regional.

En efecto, la tasa de interés real de la región Atlántica representó un papel importante en el comportamiento de la producción de bienes transables y no transables, la misma ayudó en el desempeño registrado por las grandes ramas de actividad y su capacidad de crecimiento en el periodo. Las principales grandes ramas de actividad de la estructura económica de la región, durante la serie de análisis representan el 77,3%, y se distribuye en servicios (51,9%), industria (12,9%) y minería (12,5%)

Finalmente, es importante anotar que el lapso de tiempo que tomó el ciclo económico de la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). *Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República”*. Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación*. En: *Apuntes del Cenes*. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Cristiano, D., Grajales, A. & Ramos, M. (septiembre de 2011). *Clasificación de la economía colombiana entre actividades transables y no transables*. En: *Reportes del Emisor*. Núm. 148. Bogotá: Banco de la República. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de:

http://www.banrep.gov.co/publicaciones/pub_emisor.htm

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, Núm.394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). *Reloj de los ciclos económicos de México*. Recuperado el 25 de septiembre de 2014, http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R. Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil de coyuntura económica*. Número 12, Medellín: Universidad de Antioquia, pp. 39 - 40.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. Estados Unidos de América: MIT Press.

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Banco de la República.

Sachs, J. & Larraín, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición., pp. 251-288.

—. (2002). *Políticas macroeconómicas en una economía abierta*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>

Zuccardi, I. (2002). *Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986 - 2000*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Núm. 25. Bogotá: Banco de la República.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

**Anexo A. Producto interno bruto (PIB), según departamentos
2011 - 2012**

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, por ciudades y áreas metropolitanas
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, por departamento de origen
2011 - 2013**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, por departamento de destino
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2012 - 2013**

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda		Viviendas nuevas		Créditos individuales de vivienda		Viviendas usadas	
	nueva (millones de pesos)		financiadas		usada (millones de pesos)		financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290	60.000
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO⁶

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

⁶ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites

que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas

investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2012). *Ficha Metodológica Encuesta de Sacrificio de Ganado -ESAG-*.

Capital: Valledupar

Extensión: 22.905 km²

Municipios: 25

Población en 2013: 1.004.058 habitantes

Geografía humana: la población actual se originó del mestizaje entre colonos españoles con negros africanos traídos como esclavos e indígenas que habitaban esta región. Aproximadamente el 5% de la población la constituyen indígenas koguis, sarhas e ijkas, los cuales forman tres resguardos indígenas.

Actividades económicas: en la actualidad el departamento es muy importante en los campos agrícola, pecuario y minero, ya que está beneficiado por su ubicación geográfica, la buena calidad de los suelos y la potencialidad de adecuación de sus tierras mediante riego. La ganadería vacuna es una actividad de gran importancia. La pesca es relevante para la población, pues se caracteriza por ser de subsistencia y artesanal. Además, el departamento se destaca por sus explotaciones de carbón y petróleo. No obstante, la industria tiene baja participación en la economía departamental, se destaca la agroindustria. Valledupar es el epicentro comercial para el intercambio y abastecimiento de productos.