

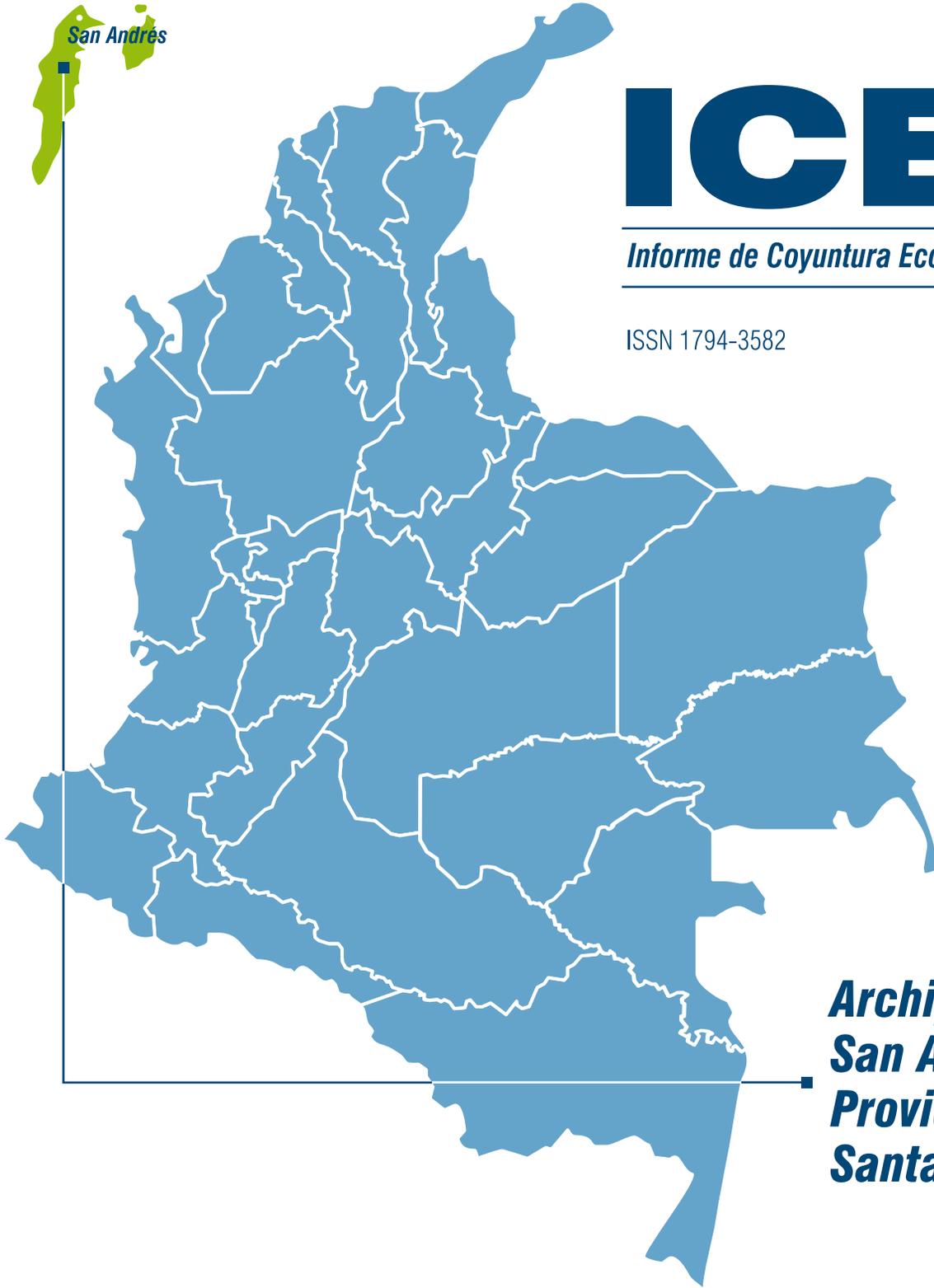


ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2013



***Archipiélago de
San Andrés,
Providencia y
Santa Catalina***



**PROSPERIDAD
PARA TODOS**

Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento de San Andrés

2013

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
**Subgerente de Estudios Económicos
Banco de la República**
DIEGO SILVA ARDILA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
**Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República**
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
**Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos
Banco de la República**
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
**Coordinador Investigación y Análisis Estadístico
DIRPEN - DANE**

Coordinación Operativa ICER

EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN-DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA GARCÍA RUIZ
Asesor temático Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
**Profesional Sucursales Regionales
Estudios Económicos Banco de la República**

Comité Directivo Territorial ICER

MIRTA DÍAZ VELÁSQUEZ
**Gerente de la Agencia Cultural Banco de la República
San Andrés, Islas**
MARÍA MODESTA AGUILERA DÍAZ
Jefe CREE Banco de la República - Cartagena
JAVIER YABRUDY VEGA
Banco de la República, Cartagena
VICTOR ANDRÉS AREVALO CABRA
ANGELA MARÍA CRUZ ZAMORA
DANE Central

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

ICER

RESUMEN

Durante 2013, el valor del PIB para el departamento de San Andrés y Providencia fue de \$952 millones en el 2012, lo que representó un crecimiento del 4,7%, por encima del promedio nacional (4,0%).

La economía del departamento de San Andrés registró una variación en el IPC de 2,9%, 0,6 pp por encima de la alcanzada en 2012. Su tasa de desempleo aumentó 1,0 pp, registrando 8,5%, y la tasa de ocupación fue de 64,2%.

El movimiento de sociedades presentó una buena dinámica: la constitución de empresas aumentó tanto en cantidad como en monto de capital, mientras que el número de empresas disueltas cayó, lo que ayudó a que el capital neto aumentara de manera significativa respecto a 2012.

Las exportaciones no tradicionales del archipiélago crecieron 10,7%, impulsadas por las ventas registradas en el sector industrial. De otro lado, las importaciones aumentaron 154,8%, lo que evidenció cifras similares a las importaciones de 2011.

El sistema financiero del departamento reportó crecimiento tanto en las captaciones (25,7%) como en las colocaciones (6,5%); en su orden, los depósitos de ahorro y los créditos comerciales fueron los de mayor contribución.

Por otra parte, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales Seccional San Andrés recaudó un total de \$32.985 millones, lo que representó un decrecimiento de 21,7% con relación a lo registrado en 2012.

La financiación para la adquisición de vivienda nueva se incrementó en un 355,3%, mientras que para vivienda usada fue de 32,5%.

En transporte aéreo, la movilización de pasajeros nacionales aumentó 22,1% y el flujo de pasajeros internacionales que llegaron y salieron de San Andrés disminuyó en 12,7%, significando un -15,3% en las entradas y un -10,5% en las salidas, respectivamente.

Por último, el porcentaje de ocupación hotelera promedio anual de la región Caribe fue de 58,0%, y San Andrés se constituyó en el destino con la mejor ocupación promedio anual (67,0%), seguido de Cesar y Atlántico.

TABLA DE CONTENIDO

	Pág.
RESUMEN	
SIGLAS Y CONVENCIONES	
INTRODUCCIÓN	
1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5. SITUACIÓN FISCAL	15
2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO	17
2.2. PRECIOS	20
2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC)	20
2.3. MERCADO LABORAL	24
2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	27
2.4.1. Sociedades constituidas	27
2.4.2. Sociedades reformadas	28
2.4.3. Sociedades disueltas	28
2.5. SECTOR EXTERNO	29
2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB)	29
2.5.2. Importaciones (CIF)	32
2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA	35
2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas	35
2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas	37
2.7. SITUACIÓN FISCAL	39
2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales	39
2.8. SECTOR REAL	39
2.8.6. Sector de la construcción	39
Financiación de vivienda	39
2.8.7. Transporte	43
Transporte aéreo de pasajeros y carga	43
2.8.9. Hotelería y turismo	47
3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012	49
RESUMEN	49
3.1. INTRODUCCIÓN	49
3.2. MARCO TEÓRICO	50
3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE LA POLÍTICA MONETARIA	51
3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	51
3.3.2. Ciclos económicos del PIB	52
Transables y no transables	53

	Ramas de actividad	54
	CONCLUSIONES	56
	BIBLIOGRAFÍA	56
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	59
	GLOSARIO	69
	BIBLIOGRAFÍA	73

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplica.

LISTA DE CUADROS

		Pág.
2.1.1.	San Andrés y Providencia. Participación del PIB, según grandes ramas de actividad económica 2008 - 2012	18
2.1.2.	San Andrés y Providencia. PIB, según ramas de actividad 2012	19
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	21
2.2.1.2.	Nacional - San Andrés. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013	22
2.2.1.3.	San Andrés. Variación del IPC según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013	23
2.2.1.4.	San Andrés. Variación, contribución y participación del IPC según grupos 2013	23
2.3.1.	San Andrés. Indicadores laborales 2012 - 2013	24
2.3.2.	San Andrés. Ocupados según rama de actividad 2009 - 2013	26
2.3.3.	San Andrés. Inactivos 2009 - 2013	27
2.4.1.1.	San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades constituidas, según sectores económicos. 2012 - 2013	27
2.4.2.1.	San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades reformadas, según sectores económicos. 2012 - 2013	28
2.4.3.1.	San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades disueltas, según sectores económicos 2012 - 2013	29
2.5.1.1.	San Andrés. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	30
2.5.1.2.	San Andrés. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	31
2.5.2.1.	San Andrés. Importaciones, según CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	32
2.5.2.2.	San Andrés. Importaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013	34
2.5.2.3.	San Andrés. Importaciones CGCE 2012 - 2013	34
2.6.1.1.	San Andrés. Monto de las colocaciones nominales 2012 - 2013	36
2.6.2.1.	San Andrés. Monto de las captaciones 2012 - 2013	37
2.6.2.2.	Costa Caribe. Captaciones, por departamento 2012 - 2013	38
2.7.3.1.	San Andrés. Recaudo de los impuestos nacionales internos y externos 2012 - 2013	39
2.8.6.1.	Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013	40
2.8.6.2.	Nacional - San Andrés. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013	41
2.8.6.3.	San Andrés. Unidades de vivienda nueva y usada financiadas, por tipo de solución 2012 - 2013	42
2.8.7.1.	Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013	43
2.8.7.2.	Nacional - San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2012 - 2013	44

2.8.7.3.	Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2012 - 2013	45
2.8.7.4.	Nacional - San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2012 - 2013	47
2.8.9.1.	San Andrés. Porcentaje de ocupación hotelera mensual 2012 - 2013	48

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Nacional. Participación y crecimiento del PIB, por departamento 2012	17
2.1.2.	Colombia - San Andrés. Crecimiento del PIB 2001 - 2012	18
2.2.1.1.	Nacional - San Andrés. Variación del IPC 2009 - 2013	22
2.3.1.	San Andrés. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	25
2.3.2.	23 ciudades - San Andrés. Tasa de desempleo 2007 - 2013	26
2.5.1.1.	San Andrés. Distribución de exportaciones, según país de destino 2013	31
2.5.2.1.	San Andrés. Distribución de importaciones, según país de origen 2013	33
2.6.1.1.	San Andrés. Evolución de la cartera neta a precios de 2008. 2001 - 2013	36
2.6.2.1.	San Andrés. Evolución de las captaciones a precios de 2008. 2001 - 2013	38
2.8.6.1.	Nacional - San Andrés. Evolución del valor de créditos otorgados para adquisición de vivienda 2012 - 2013 (trimestre)	42
2.8.7.1.	Nacional - San Andrés. Variación en transporte aéreo de pasajeros internacional, entradas y salidas, por tipo de empresa 2013	45
2.8.7.2.	Nacional - San Andrés. Variación en transporte aéreo de carga internacional, entradas y salidas, por tipo de empresa 2013	47
2.8.9.1.	Región Caribe. Porcentaje ocupación hotelera acumulada 2012 - 2013	48
3.3.1.1.	Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012	51
3.3.2.1.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	53
3.3.2.2.	Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012	54

LISTA DE TABLAS

3.3.2.1.	Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012	55
----------	---	----

SIGLAS Y CONVENCIONES

BC	Bancos comerciales
CAVS	Corporaciones de ahorro y vivienda
CDT	Certificados de depósito a término
CF	Corporaciones financieras
CFC	Compañías de financiamiento comercial
CIU	Clasificación Internacional Industrial Uniforme
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
GEIH	Gran encuesta Integrada de Hogares
ICCV	Índice de costos de la construcción de vivienda
IPC	Índice de precios al consumidor
IPP	Índice de precios del productor
IVA	Impuesto de valor agregado
JDBR	Junta Directiva del Banco de la República
OMC	Organización mundial del comercio
PIB	Producto Interno Bruto
UVR	Unidad de valor real
US\$	Dólar estadounidense
\$	Pesos colombianos
SPC	Sector público consolidado
VIS	Vivienda de interés social
pb	Puntos básicos
pp	Puntos porcentuales
m ²	Metros cuadrados
t	Toneladas
(...)	Cifra aún no disponible
(--)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta
p	Cifra provisional
pr	Cifra preliminar
pe	Cifras provisionales estimadas
r	Cifra definitiva revisada
nep	No especificado en otra posición
nep	No clasificado previamente
t	Toneladas

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía

mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroníquel, oro, café y banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio

y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafin (\$732 miles de millones).

² Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

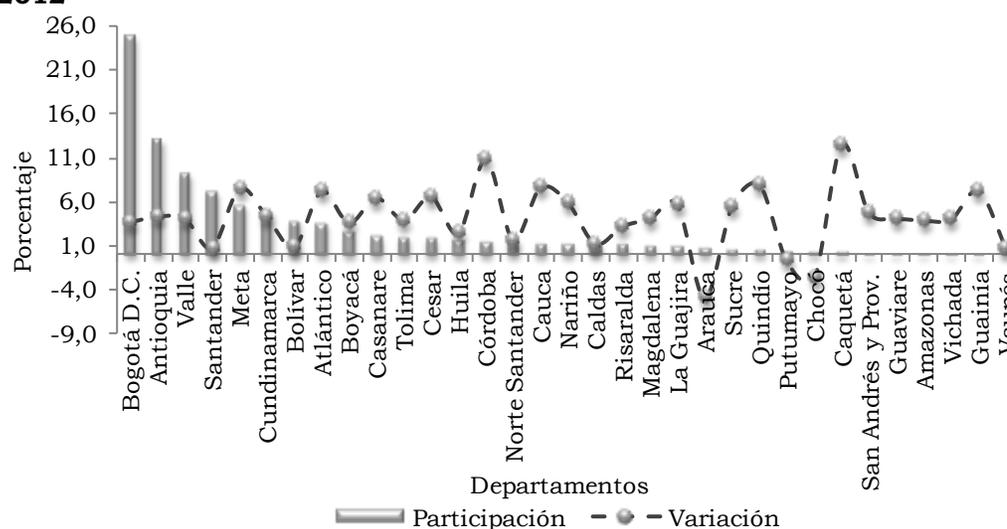
2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

Durante 2012 el valor del Producto Interno Bruto (PIB) nacional ascendió a \$665.441 millones, lo que significó un crecimiento de 4,0% en relación con 2011. Los departamentos que tuvieron la mayor participación del PIB nacional fueron: Bogotá D.C. (24,7%), Antioquia (13,1%), Valle (9,3%), Santander (7,3%), Meta (5,7%) y Cundinamarca (5,1%), mientras que los de menor participación fueron Guainía (0,0%), Vaupés (0,0%) y Amazonas y Vichada, que reportaron 0,1%. Por otra parte, los departamentos que registraron mayor crecimiento en su PIB fueron: Caquetá (12,4%), Córdoba (10,8%) y Quindío (7,9%).

El total del PIB para el departamento de San Andrés y Providencia fue de \$952 millones en 2012, lo que representó un crecimiento de 4,7% por encima del nacional, aunque decreció respecto al año anterior (-0,6 pp). Su participación en el PIB nacional fue muy baja (0,1%), a pesar de ser uno de los principales destinos turísticos de la nación.

Es importante señalar que el PIB nacional evidenció una alta variabilidad. Los periodos con los mayores crecimientos fueron de 2004 hasta 2007 y 2011. En el departamento de San Andrés también se registró una alta variabilidad, particularmente en los periodos 2002, 2004, 2007 y 2011, cuando se presentaron los mayores crecimientos.

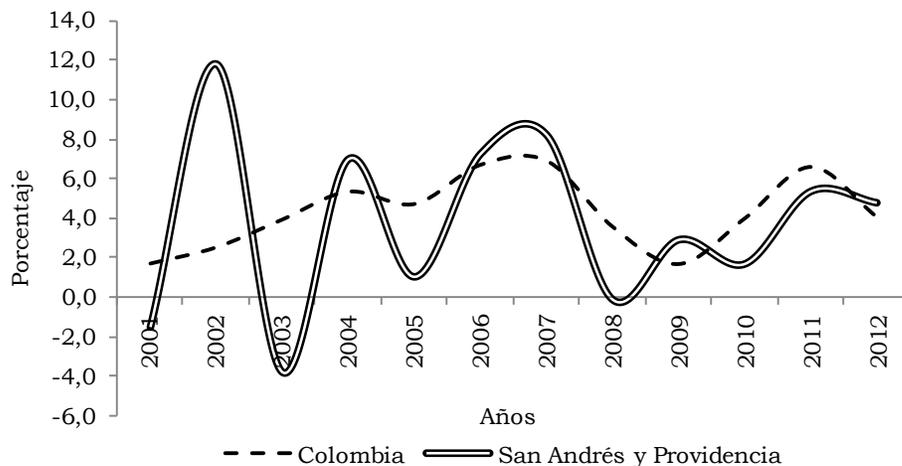
Gráfico 2.1.1. Nacional. Participación y crecimiento del PIB, por departamento 2012



Nota: Las cifras correspondientes son provisionales
Fuente: DANE.

Para la serie 2001 - 2012, el PIB departamental registró incrementos superiores e inferiores a los nacionales: en 2002 el PIB departamental aumentó un 11,8% (7,5 pp por encima de la media nacional), pero en 2001 y 2003 se registraron variaciones negativas de 1,6% y 3,8%, respectivamente, siendo esta última variación inferior al promedio nacional (8,1 pp por debajo de la media nacional) (gráfico 2.1.2). Por otro lado, el PIB por habitante en 2012 indicó que para el departamento ascendió a \$12.771.495.

Gráfico 2.1.2. Colombia - San Andrés. Crecimiento del PIB 2001 - 2012



Nota: Las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

Por grandes ramas de actividad económica, se destacaron los sectores relacionados con el turismo, principal motor de la economía del departamento. Las participaciones más relevantes fueron: comercio, reparación, restaurantes y hoteles (39,5%); servicios sociales, comunales y personales (23,6%); transporte, almacenamiento y comunicaciones (11,3%); y establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (9,5%).

Cuadro 2.1.1. San Andrés y Providencia. Participación del PIB, según grandes ramas de actividad económica 2008 - 2012

Grandes ramas actividad	2008	2009	2010	2011	2012
Producto interno bruto	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	1,7	1,6	1,5	1,4	1,3
B Explotación de minas y canteras	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
C Industria manufacturera	1,4	1,7	1,6	1,6	1,5
D Electricidad, gas y agua	4,5	4,5	4,8	4,6	4,5
E Construcción	2,0	2,8	2,4	2,3	2,5
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	39,5	38,0	39,7	39,2	39,5
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	13,4	13,6	11,4	11,1	11,3

Cuadro 2.1.1. San Andrés y Providencia. Participación del PIB, según grandes ramas de actividad económica 2008 - 2012

Grandes ramas actividad	Conclusión				
	2008	2009	2010	2011	2012
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	9,0	9,1	9,5	9,5	9,5
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	23,1	22,9	23,4	24,1	23,6
Derechos e impuestos	5,5	5,8	5,8	6,3	6,3

Nota: Las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

Los sectores que más crecieron en el departamento en 2012 fueron: construcción de obras de ingeniería civil (13,3%) y actividades de asociaciones ncp, actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas y otras actividades de servicios de mercado (13,0%). El sector que presentó una mayor caída fue el de alimentos, bebidas y tabaco (-16,7%) (cuadro 2.1.2).

Cuadro 2.1.2. San Andrés y Providencia. PIB, según ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	Millones de pesos		
	2012	Variación	Participación
Producto interno bruto	952	4,7	100,0
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	2	0,0	0,2
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	1	0,0	0,1
5 Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	9	0,0	0,9
10-19 Alimentos, bebidas y tabaco	6	-16,7	0,6
20-37 Resto de la industria	8	0,0	0,8
38 Generación, captación y distribución de energía eléctrica	37	4,0	3,9
40 Captación, depuración y distribución de agua	4	0,0	0,4
41 Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	1	0,0	0,1
42 Construcción de obras de ingeniería civil	23	13,3	2,4
43 Comercio	135	3,6	14,2
44 Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	8	0,0	0,8
45 Hoteles, restaurantes, bares y similares	233	6,7	24,5
46 Transporte por vía terrestre	6	0,0	0,6
48 Transporte por vía aérea	76	9,8	8,0
49 Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	10	0,0	1,1

Cuadro 2.1.2. San Andrés y Providencia. PIB, según ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	2012	Variación	Conclusión
			Millones de pesos Participación
50 Correo y telecomunicaciones	16	0,0	1,7
51 Intermediación financiera	26	10,5	2,7
52 Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	11	0,0	1,2
53 Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	53	5,3	5,6
54 Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	127	1,2	13,3
55 Educación de mercado	4	0,0	0,4
56 Educación de no mercado	29	0,0	3,0
57 Servicios sociales y de salud de mercado	20	8,3	2,1
58 Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	2	0,0	0,2
59 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	32	13,0	3,4
60 Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	9	0,0	0,9
61 Hogares privados con servicio doméstico	4	0,0	0,4
Derechos e impuestos	60	3,2	6,3

ncp: no clasificado previamente.

Nota: Las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de Precios al Consumidor (IPC). A nivel nacional en 2013 tuvo una variación de 1,9%, tasa menor a la registrada en 2012 (diferencia de -0,5 pp). De las 24 ciudades, cinco presentaron inflación superior al promedio nacional, mientras que las otras 19 registraron resultados inferiores. Dentro de las ciudades con mayor variación, se destacaron: Riohacha (3,7%), San Andrés (2,9%, 0,6 pp más con respecto a 2012) y Bogotá D.C. (2,4%). De otra parte, las ciudades que presentaron menor variación para 2013 fueron: Cúcuta (0,0%), Quibdó (0,7%), Popayán (0,8%) y Valledupar (1,0%) (cuadro 2.2.1.1).

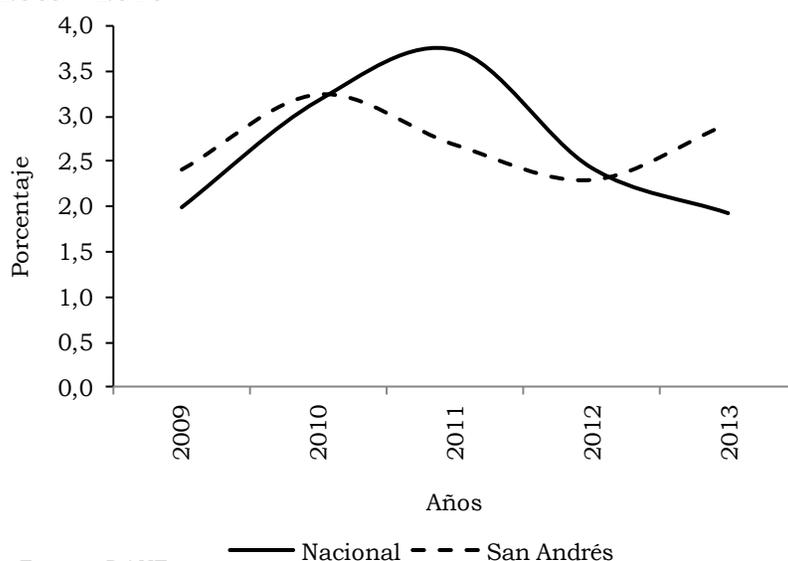
Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013

Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá D.C.	2,4	2,4	0,0
Bucaramanga	3,5	2,1	-1,4
Cali	1,9	1,7	-0,2
Cartagena	3,0	1,6	-1,4
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0
Florencia	1,2	1,2	0,0
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

En el periodo 2009 - 2013, la variación del IPC de San Andrés presentó una tendencia similar a la nacional, en 2009 y 2013 fue superior a la registrada a nivel nacional en 0,4 pp y 1,0 pp respectivamente, mientras que entre 2010 y 2012 fue inferior a la nacional (gráfico 2.2.1.1).

Con respecto a las variaciones por grupos de gasto, a nivel nacional el mayor incremento se dió en educación y en salud con 4,4% cada uno, seguido de comunicaciones y vivienda con 2,7%. El grupo que presentó menor variación fue alimentos y vestuario (0,9%).

Gráfico 2.2.1.1. Nacional - San Andrés. Variación del IPC 2009 - 2013

Fuente: DANE.

En San Andrés las mayores variaciones se reportaron en salud (4,1%) y vivienda (4,0%), y las menores, en transporte y otros gastos (0,3%). Con respecto a 2012, los gastos de diversión y transporte presentaron diferencias negativas de 2,7 pp y 0,4 pp, mientras los demás gastos mostraron diferencias positivas, siendo las mayores educación (1,4 pp) y otros gastos (1,1 pp) (cuadro 2.2.1.2).

Cuadro 2.2.1.2. Nacional - San Andrés. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	San Andrés		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Total	2,4	1,9	-0,5	2,3	2,9	0,6
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	1,6	2,1	0,5
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	3,3	4,0	0,7
Vestuario	0,7	0,9	0,2	0,6	0,9	0,3
Salud	4,3	4,4	0,2	3,8	4,1	0,3
Educación	4,6	4,4	-0,2	1,3	2,7	1,4
Diversión	0,5	1,8	1,3	5,0	2,3	-2,7
Transporte	1,4	1,4	-0,1	0,7	0,3	-0,4
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	0,4	0,9	0,5
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	-0,8	0,3	1,1

Fuente: DANE.

En el agregado nacional por nivel de ingresos, el alto reportó una variación de 2,4%, el medio 2,1% y el bajo 1,5%. Los gastos con mayor variación correspondieron a educación y salud como común denominador en los tres niveles de ingresos. Sin embargo, las comunicaciones tuvieron una variación importante en el bajo (4,7%) y los gastos en diversión en el alto (3,2%).

En San Andrés las variaciones más altas se registraron en los ingresos altos (3,7%) y bajos (3,0%), los cuales fueron superiores a los registrados a nivel nacional, mientras que los ingresos medios mostraron un crecimiento de 2,7%.

Los gastos de salud y vivienda presentaron las mayores variaciones en los tres niveles de ingresos: para el nivel bajo, vivienda (4,0%) y salud (4,4%); para el nivel medio, vivienda (3,8%) y salud (4,0%), y para el alto, vivienda (4,6%).

Respecto al promedio nacional, San Andrés mostró variaciones superiores en los ingresos bajos y altos en 1,5 pp y 1,3 pp respectivamente, mientras que el nivel de ingresos medio presentó una diferencia menor de 0,6 pp (cuadro 2.2.1.3).

Cuadro 2.2.1.3. San Andrés. Variación del IPC según grupos de gasto, por niveles de ingreso 2013

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Total	2,9	3,7	2,7	3,0
Alimentos	2,1	1,3	2,2	2,2
Vivienda	4,0	4,6	3,8	4,0
Vestuario	0,9	2,7	0,5	1,1
Salud	4,1	--	4,0	4,4
Educación	2,7	2,0	2,6	3,1
Diversión	2,3	--	2,6	-1,6
Transporte	0,3	--	0,2	0,5
Comunicaciones	0,9	0,8	0,5	2,3
Otros gastos	0,3	-0,9	0,4	0,2

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: DANE.

Cuadro 2.2.1.4. San Andrés. Variación, contribución y participación del IPC según grupos 2013

Gasto básico	Variación	Contribución	Participación
Total	2,9	2,9	100,0
Alimentos	2,1	0,8	27,3
Vivienda	4,0	2,0	67,4
Vestuario	0,9	0,0	0,7
Salud	4,1	0,0	1,1
Educación	2,7	0,1	1,9
Diversión	2,3	0,0	0,2
Transporte	0,3	0,0	0,2
Comunicaciones	0,9	0,0	0,8
Otros gastos	0,3	0,0	0,4

Fuente: DANE.

Los grupos de gasto con mayor participación en la medición del IPC nacional fueron: vivienda (43,9%), educación (14,0%), alimentos (12,5%) y transporte (10,5%), mientras que en San Andrés los grupos con mayor participación en la medición del IPC fueron: vivienda (67,4%) y alimentos (23,7%) (cuadro 2.1.1.4).

2.3. MERCADO LABORAL

En 2013 San Andrés contó con una población de 52 mil personas, de las cuales 42 mil estaban en edad de trabajar, lo que equivalió al 80,7%. Sin embargo, 29 mil personas fueron económicamente activas, es decir, el 70,1% de la población en edad de trabajar. San Andrés registró una tasa de ocupación de 64,2%, lo que representó una población de ocupados de 27 mil personas, de las cuales 3 mil formaron parte de la oferta laboral de subempleo subjetivo. La población de desempleados se mantuvo en 2 mil personas, lo que correspondió a una tasa de 8,5%, 1,0 pp superior a la registrada en el 2012.

En relación con el subempleo, tanto el subjetivo como el objetivo presentaron una tendencia favorable al disminuir de 13,9% a 10,6% en el caso del subjetivo y de 5,0% a 4,7% en el objetivo. En ambos casos, el mayor porcentaje correspondió a las personas que consideraron que tuvieron ingresos inadecuados (cuadro 2.3.1).

Cuadro 2.3.1. San Andrés. Indicadores laborales 2012 - 2013

Concepto	2012	2013
Porcentaje		
% población en edad de trabajar	80,4	80,7
Tasa global de participación	68,9	70,1
Tasa de ocupación	63,7	64,2
Tasa de desempleo	7,5	8,5
T.D. abierto	7,1	7,7
T.D. oculto	0,4	0,8
Tasa de subempleo subjetivo	13,9	10,6
Insuficiencia de horas	2,8	2,4
Empleo inadecuado por competencias	5,7	4,3
Empleo inadecuado por ingresos	11,1	8,4
Tasa de subempleo objetivo	5,0	4,7
Insuficiencia de horas	1,1	1,1
Empleo inadecuado por competencias	2,4	2,2
Empleo inadecuado por ingresos	3,9	3,6
Miles de personas		
Población total	51	52
Población en edad de trabajar	41	42
Población económicamente activa	28	29

Cuadro 2.3.1. San Andrés. Indicadores laborales 2012 - 2013

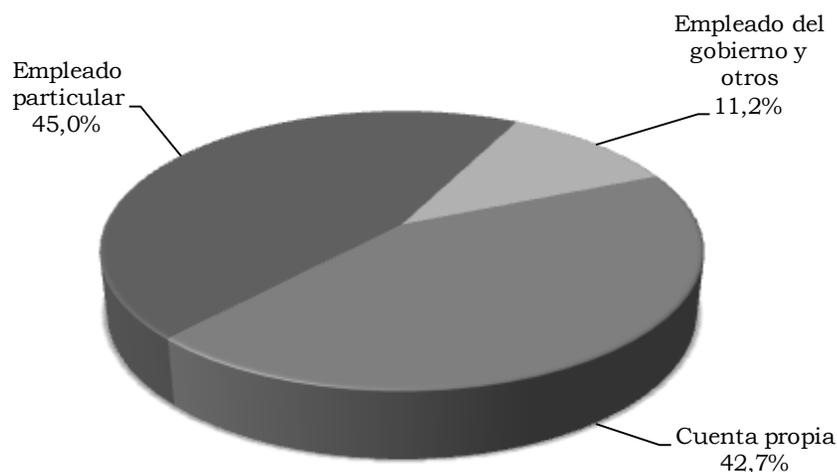
Concepto	Conclusión	
	2012	2013
Ocupados	26	27
Desocupados	2	2
Abiertos	2	2
Ocultos	0	0
Inactivos	13	12
Subempleados subjetivos	4	3
Insuficiencia de horas	1	1
Empleo inadecuado por competencias	2	1
Empleo inadecuado por ingresos	3	2
Subempleados objetivos	1	1
Insuficiencia de horas	0	0
Empleo inadecuado por competencias	1	1
Empleo inadecuado por ingresos	1	1

Fuente: DANE.

De acuerdo con la posición ocupacional, de las 27 mil personas ocupadas, el 45,0% fueron empleados particulares y el otro 55,0% restante se catalogaron en las categorías de cuenta propia, empleados del Gobierno, empleado doméstico, patrón o empleador o que trabajan sin remuneración en otras empresas (gráfico 2.3.1).

En lo referente a la demanda laboral para 2013, las ramas de actividad económica que mayor influencia ejercieron en el empleo de San Andrés fueron: comercio, restaurantes y hoteles (45,6%), seguido de servicios comunales, sociales y personales (20,5%), servicios de transporte, almacenamiento y comunicaciones (11,6%) y, por último, construcción (7,3%).

Gráfico 2.3.1. San Andrés. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013



Fuente: DANE.

Por el contrario, la rama de actividad con menor participación fue la de intermediación financiera (1,1%) (cuadro 2.3.2).

Cuadro 2.3.2. San Andrés. Ocupados según rama de actividad 2009 - 2013

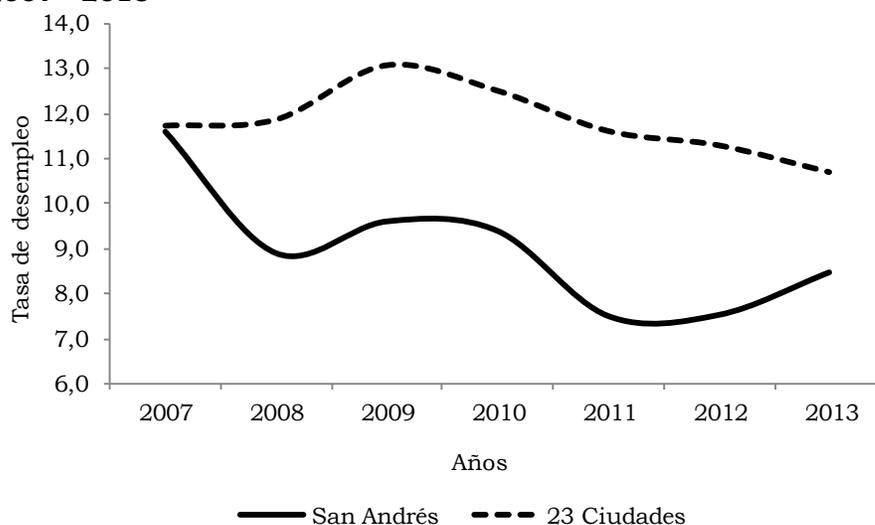
Rama de actividad	Miles de personas				
	2009	2010	2011	2012	2013
Total	23	23	24	26	27
Industria manufacturera	1	1	1	1	1
Construcción	2	2	2	2	2
Comercio, restaurantes y hoteles	10	10	10	12	12
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	3	3	3	3	3
Intermediación financiera	0	0	0	0	0
Actividades inmobiliarias	1	1	1	2	2
Servicios comunales, sociales y personales	5	5	5	6	6
Otras ramas ¹	1	1	1	1	1
No informa	0	0	0	0	0

¹ Agricultura, ganadería, pesca, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

En cuanto al desempleo, a lo largo de la serie 2007 - 2013, San Andrés presentó un comportamiento similar al registrado a nivel nacional, excepto en los años 2008 y 2013, cuando se obtuvieron resultados contrarios; San Andrés mostró tasas de desempleo inferiores a las registradas a nivel nacional. En 2007 San Andrés ostentó la tasa más alta (11,6%), muy similar a la reportada a nivel nacional, mientras que en 2011 presentó la tasa más baja (7,5%).

Gráfico 2.3.2. 23 ciudades - San Andrés. Tasa de desempleo 2007 - 2013



Fuente: DANE.

Para 2013 la población inactiva correspondió a 12 mil personas. Según categoría, los estudiantes representaron el 47,1%, seguido de las personas dedicadas a oficios del hogar con un 36,2% y otros con el 16,8%.

Se evidenció una tendencia descendente en la población de inactivos para los años 2012 y 2013 en la ciudad de San Andrés (cuadro 2.3.3).

**Cuadro 2.3.3. San Andrés. Inactivos
2009 - 2013**

Año	Total inactivos	Estudiantes	Miles de personas	
			Oficios del hogar	Otros
2009	14	6	7	1
2010	15	7	6	2
2011	15	7	6	2
2012	13	6	5	2
2013	12	6	5	2

Fuente: DANE.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Sociedades constituidas. De acuerdo con la información suministrada por la Cámara de Comercio de San Andrés Islas, durante 2013 el número de sociedades constituidas fue de 122, lo que significó un aumento del 3,4% con respecto a 2012. Por su parte, el monto del capital de las empresas creadas creció 149,9%, al pasar de \$6.124 millones en 2012 a \$15.305 millones en 2013.

Los sectores con mayor dinamismo fueron los de transporte, hoteles y restaurantes y el inmobiliario, que registraron crecimiento por encima del 150% (cuadro 2.4.1.1); aunque la actividades que más contribuyeron a este crecimiento fueron la construcción y el transporte, que en conjunto representaron el 78,4% de la variación.

**Cuadro 2.4.1.1. San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades constituidas, según sectores económicos
2012 - 2013**

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Total	118	122	6.124	15.305	3,4	149,9
Agropecuario	4	6	60	78	50,0	30,0
Industria	6	1	248	10	-83,3	-96,0
Electricidad-gas-agua	2	(-)	41	(-)	-100,0	-100,0
Construcción	6	13	186	4.361	116,7	*
Comercio	46	47	2.861	3.181	2,2	11,2
Hoteles y restaurantes	13	11	506	2.234	-15,4	341,5

Cuadro 2.4.1.1. San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades constituidas, según sectores económicos. 2012 - 2013

Actividad económica	Conclusión					
	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Transporte	13	15	743	3.762	15,4	406,3
Intermediación financiera	2	(-)	42	(-)	-100,0	-100,0
Inmobiliarias y alquiler	12	13	542	1.386	8,3	155,9
Administración pública	1	(-)	1	(-)	-100,0	-100,0
Educación	2	(-)	40	(-)	-100,0	-100,0
Servicios sociales y de salud	6	15	608	263	150,0	-56,8
Otras actividades	5	1	246	30	-80,0	-87,8

(-) Sin movimiento.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de San Andrés. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.2. Sociedades reformadas. A pesar de que se registró una reducción de casi un 50% en el número de empresas que realizaron reformas de capital durante 2012, el aumento en los montos creció un 51,9%.

Las empresas relacionadas con los sectores de transporte y comercio registraron los mayores avances, aunque comercio generó la mayor contribución a la variación.

Cuadro 2.4.2.1. San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades reformadas, según sectores económicos. 2012 - 2013

Actividad económica	Conclusión					
	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Total	19	10	1.873	2.845	-47,4	51,9
Industria	1	(-)	30	(-)	-100,0	-100,0
Comercio	4	4	108	1.186	0,0	*
Hoteles y restaurantes	1	1	10	2	0,0	-80,0
Transporte	4	3	1.350	1.424	-25,0	5,5
Inmobiliarias y alquiler	3	2	365	234	-33,3	-35,9
Educación	1	(-)	10	(-)	-100,0	-100,0

(-) Sin movimiento.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámara de Comercio de San Andrés. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.4.3. Sociedades disueltas. A lo largo de 2013, se realizaron ocho disoluciones de sociedades, cinco unidades productivas menos que las registradas en 2012. De igual manera, el capital suscrito por las empresas disueltas fue menor en un 58,2% a lo reportado el año anterior. Cabe resaltar

que no hubo disolución de sociedades en las actividades agropecuaria, industria, y hoteles y restaurantes, mientras que se presentó una reducción importante en el monto de las empresas disueltas que estaban relacionadas con las actividades comerciales.

Cuadro 2.4.3.1. San Andrés. Número y capital invertido en las sociedades disueltas, según sectores económicos 2012 - 2013

Actividad económica	Número		Valor (millones de pesos)		Variación porcentual	
	2012	2013	2012	2013	Número	Valor
Total	13	8	1.492	624	-38,5	-58,2
Agropecuaria	1	(-)	10	(-)	-100,0	-100,0
Industria	1	(-)	11	(-)	-100,0	-100,0
Comercio	6	6	1.051	594	(-)	-43,5
Hoteles y restaurantes	1	(-)	200	(-)	100,0	-100,0
Transporte	1	1	100	20	(-)	-80,0
Inmobiliarias y alquiler	(-)	1	(-)	10	-	-
Servicios sociales y de salud	2	(-)	115	(-)	-100,0	-100,0
Otras actividades	1	(-)	5	(-)	-100,0	-100,0

(-) Sin movimiento.

- Indefinido.

Fuente: Cámara de Comercio de San Andrés. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). En 2013 el total de las exportaciones nacionales alcanzaron US\$58.821.870 miles FOB. El 29,1% correspondió a las exportaciones no tradicionales (equivalente a US\$ 17.088.589 miles), las cuales presentaron una caída de 4,9% respecto al 2012.

Los departamentos con mayor participación dentro de las exportaciones no tradicionales fueron: Antioquia (32,8%), Bogotá D.C. (17,4%), Valle del Cauca (11,7%), Bolívar (9,3%), Atlántico (8,0%) y Cundinamarca (7,9%). De otro lado, Bogotá D.C., Antioquia, Valle del Cauca y Cundinamarca registraron caídas con relación a 2012 de 1,7%, 13,7%, 9,3% y 0,5% respectivamente. En Bolívar y Atlántico se reportaron crecimientos de 2,3% y 16,7% respectivamente.

Las exportaciones no tradicionales de San Andrés presentaron un crecimiento de 10,7% con respecto al 2012, al pasar de US\$3.075 miles a US\$3.405 miles. El sector de mayor participación fue el industrial con 99,7%, mientras que el 0,3% restante obedeció a otros. El sector industrial evidenció un crecimiento de 10,4% respecto a 2012, alcanzando los US\$3.395 miles, de los cuales el 96,1% se relacionó con la elaboración de productos alimenticios y de bebidas (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. San Andrés. Exportaciones no tradicionales CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

		Valor FOB en miles de dólares			
CIU	Descripción	2012	2013	Variación	Participación
	Total	3.075	3.405	10,7	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	0	1	-	0,0
1	Agricultura, ganadería y caza	0	1	-	0,0
D	Sector industrial	3.074	3.395	10,4	99,7
15	Productos alimenticios y bebidas	2.913	3.271	12,3	96,1
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	31	0	-100,0	0,0
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	0	1	-	0,0
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	15	0	-100,0	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	3	0	-100,0	0,0
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	24	0	-100,0	0,0
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	0	2	-	0,1
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	3	0	-100,0	0,0
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	0	150	-	4,4
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	0	34	-	1,0
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	19	0	-100,0	0,0
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	0	25	-	0,7
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	16	2	-87,5	0,1
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	3	3	0,0	0,1
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	13	0	-100,0	0,0
37	Reciclaje	1	56	*	1,6
00	No asignada	2	9	350,0	0,3

- Indefinido.

* Variación muy alta.

ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DIAN - DANE Cálculos: DANE.

De acuerdo con la nueva clasificación por grupos de productos, el 96,2% de las exportaciones no tradicionales correspondió al sector agropecuario, alimentos y bebidas; el 1,9% a manufacturas; el 1,6% a combustibles y productos de industrias extractivas, y el 0,3% a otros sectores (cuadro 2.5.1.2).

Cuadro 2.5.1.2. San Andrés. Exportaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

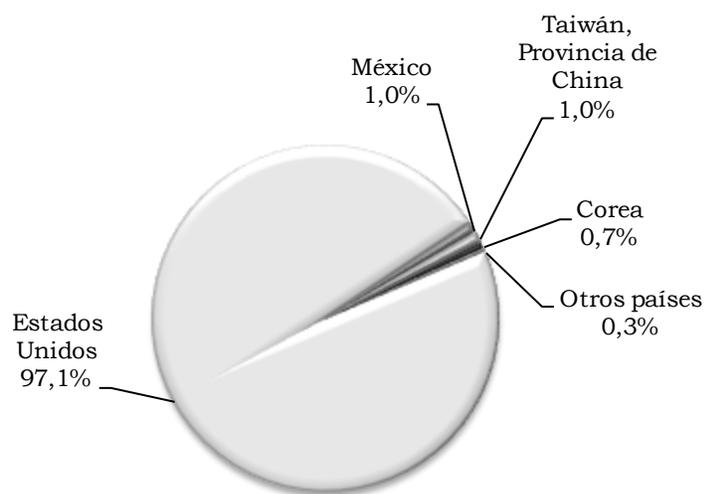
Principales grupos de productos	Valor FOB en miles de dólares		
	2012	2013	Variación porcentual
Total	3.180	3.530	11,0
Agropecuarios, alimentos y bebidas	3.018	3.397	12,6
Combustibles y productos de industrias extractivas	4	56	*
Manufacturas	157	68	-56,9
Otros sectores	2	9	*

* Variación muy alta.

Fuente: DIAN - DANE Cálculos: DANE.

Estados Unidos fue el principal destino de las exportaciones de San Andrés con una participación de 97,1% y un monto de US\$3.306 miles, lo que significó un crecimiento del 10,2% con respecto al 2012. El 2,9% restante de las exportaciones fueron adquiridas por: México (1,0%), Taiwán (1,0%), Corea (0,7%) y otros países (0,3%) (gráfico 2.5.1.1).

Gráfico 2.5.1.1. San Andrés. Distribución de exportaciones, según país de destino 2013



Fuente: DANE.

2.5.2. Importaciones (CIF). En el 2013 el valor de las importaciones realizadas por Colombia ascendió a US\$59.397.033 miles CIF, lo que significó un incremento de 0,5% respecto a 2012.

Los departamentos con mayor participación en las importaciones nacionales fueron: Bogotá D.C. (49,8%), seguido de Antioquia (12,6%), Cundinamarca (9,7%), Valle del Cauca (8,1%), Bolívar (6,1%) y Atlántico (5,3%).

Por otro lado, Bogotá D.C., Antioquia y Atlántico registraron crecimientos de 6,7%, 2,9% y 1,4%, respectivamente. En Cundinamarca y Valle del Cauca se presentaron caídas de 6,5% y 3,0%, respectivamente.

Las importaciones de San Andrés crecieron 154,8% con respecto al 2012, pasando de US\$891 miles a US\$2.270 miles CIF.

Cuadro 2.5.2.1. San Andrés. Importaciones, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Valor CIF en miles de dólares			
		2012	2013	Variación	Participación
	Total	891	2.270	154,8	100,0
A	Sector agropecuario, caza y silvicultura	568	1	-99,8	0,0
01	Agricultura, ganadería y caza	568	1	-99,8	0,0
D	Sector industrial	313	2.269	*	100,0
15	Productos alimenticios y bebidas	62	12	-80,6	0,5
17	Fabricación de productos textiles	0	6	-	0,3
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	0	1.247	-	54,9
19	Curtido y preparado de cueros; calzado; artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	4	123	*	5,4
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	5	3	-40,0	0,1
22	Actividades de edición e impresión y reproducción de grabaciones	0	3	-	0,1
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	80	0	-100,0	0,0
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	3	19	*	0,8
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	1	11	*	0,5
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	0	6	-	0,3
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	13	130	*	5,7
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	25	7	-72,0	0,3
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	7	39	457,1	1,7

Cuadro 2.5.2.1. San Andrés. Importaciones, según CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	2012	2013	Variación	Conclusión
					Participación
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	8	40	400,0	1,8
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	63	122	93,7	5,4
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	39	365	*	16,1
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	3	135	*	5,9
00	No asignada	9	0	-100,0	0,0

- Indefinido.

* Variación muy alta.

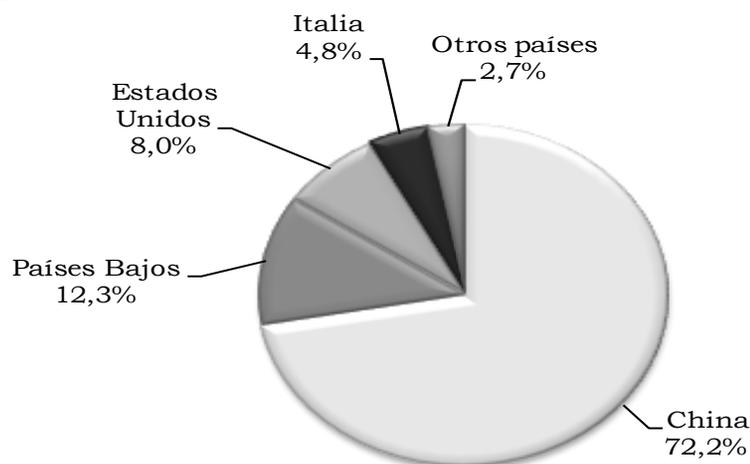
ncp: no clasificado previamente.

Fuente: DIAN - DANE Cálculos: DANE.

Casi la totalidad de las compras al exterior provinieron del sector industrial, que registró un crecimiento del 624,8% con respecto al año anterior, al pasar de US\$313 miles a US\$2.269 miles CIF. Por otro lado, el sector de la agricultura, ganadería, caza y silvicultura reportó una caída de 99,8% con respecto a 2012 (cuadro 2.5.2.1).

El 72,2% de las importaciones de San Andrés provinieron de China, seguido de Países Bajos (12,3%), Estados Unidos (8,0%) e Italia (4,8%) (gráfico 2.5.2.1).

Gráfico 2.5.2.1. San Andrés. Distribución de importaciones, según país de origen 2013



Fuente: DANE.

Según la nueva clasificación por grupos de productos, el sector manufacturero abarcó el 99,5% de las importaciones, mientras que el sector agropecuario, alimentos y bebidas el 0,5% (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2. San Andrés. Importaciones, según grupos de productos OMC (CUCI) 2012 - 2013

Principales grupos de productos	Valor CIF en miles de dólares		
	2012	2013	Variación porcentual
Total	891	2.270	154,8
Agropecuarios, alimentos y bebidas	630	11	-98,3
Combustibles y productos de industrias extractivas	0	0	-
Manufacturas	251	2.258	799,6
Otros sectores	11	0	-100,0

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DIAN - DANE Cálculos: DANE.

Cuadro 2.5.2.3. San Andrés. Importaciones CGCE 2012 - 2013

CGCE	Descripción	Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación
Total		891	2.270	154,7
1	Alimentos y bebidas	62	11	-82,0
11	Básicos	0	2	-
112	Destinados principalmente al consumo en los hogares	0	2	-
12	Elaborados	62	10	-84,5
122	Destinados principalmente al consumo en los hogares	62	10	-84,5
2	Suministros industriales no especificados en otra partida	582	34	-94,2
21	Básicos	568	0	-100,0
22	Elaborados	15	34	132,4
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	109	308	182,5
41	Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	101	191	88,3
42	Piezas y accesorios	8	118	*
5	Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	39	365	*
51	Vehículos automotores de pasajeros	0	0	-
52	Otros	39	365	*

**Cuadro 2.5.2.3. San Andrés. Importaciones CGCE
2012 - 2013**

CGCE	Descripción	2012	2013	Conclusión
				Variación
521	Industrial	39	365	*
6	Artículos de consumo no especificados en otra partida	88	1.551	*
61	Duraderos	0	27	-
62	Semiduraderos	7	1.349	*
63	No duraderos	82	176	114,5
7	Bienes no especificados en otra partida	11	0	-100,0

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DIAN - DANE Cálculos: DANE.

Por otro lado, según la clasificación por grandes categorías económicas, las de mayor representatividad correspondieron a artículos de consumo no especificados en otra partida 68,3%, equipo de transporte y sus piezas y accesorios 16,1% y bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte) 13,6% (cuadro 2.5.2.3).

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Monto colocaciones nominales - operaciones activas. A diciembre de 2013, el total de la cartera bruta del departamento de San Andrés y Providencia fue de \$270.270 millones, cifra superior en 12,5% a la registrada en 2012.

De este valor, los créditos y leasing comerciales lideran en volumen prestado con 51,4%, por lo que se incrementaron en 8,6%; así mantuvieron su hegemonía sobre el resto de las líneas de crédito, al ser los más solicitados por las empresas que demandan mayores cantidades de dinero.

En cuanto a los créditos de consumo, ocuparon el segundo lugar (42,9%), con una variación de 13,9%. Además, se otorgaron créditos y *leasing de consumo* por un total de \$115.825 millones.

Cabe destacar el buen comportamiento de la cartera de vivienda y los microcréditos, que presentaron, en su orden, las más altas tasas de crecimiento: 48,5% y 35,1%, respectivamente; aunque sus participaciones fueron las más bajas: 4,6% y 1,1%.

El favorable crecimiento de estas modalidades de créditos se debe al impulso que ha tomado la construcción de vivienda, especialmente la de interés social (PIPE), y a la labor de bancarización de las entidades financieras y el Gobierno Nacional (Asobancaria, 2014) (cuadro 2.6.1.1).

**Cuadro 2.6.1.1. San Andrés. Monto de las colocaciones nominales
2012 - 2013**

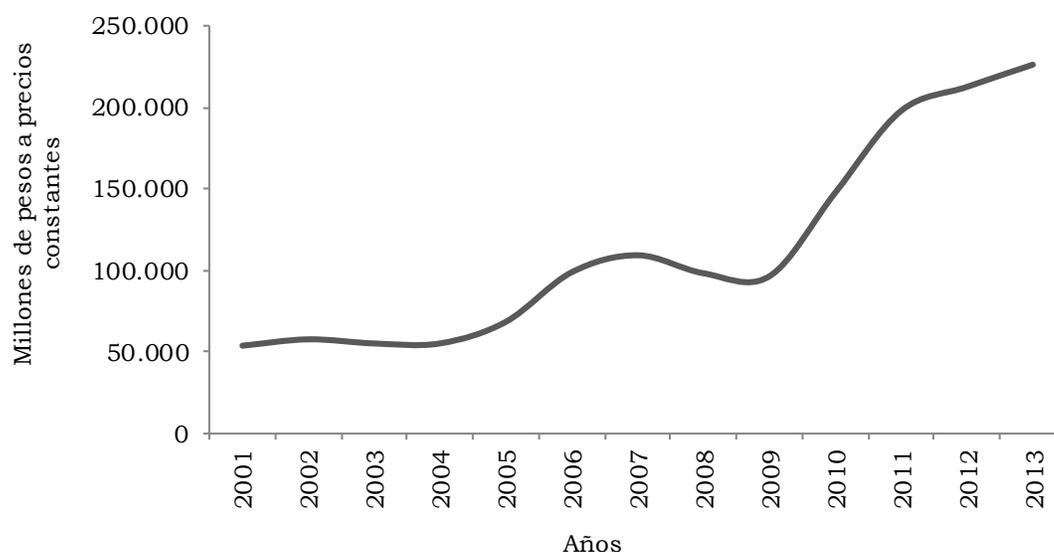
Tipo de cartera	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2012	2013		2012	2013
Cartera neta	231.331	259.710	12,3	--	--
Cartera bruta	240.284	270.270	12,5	100,0	100,0
Créditos de vivienda	8.425	12.509	48,5	3,5	4,6
Créditos y <i>leasing</i> de consumo	101.676	115.825	13,9	42,3	42,9
Microcréditos	2.235	3.020	35,1	0,9	1,1
Créditos y <i>leasing</i> comerciales	127.949	138.916	8,6	53,2	51,4
Provisiones	8.953	10.560	17,9	3,7	3,9

-- No es aplicable o no se investiga.

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

La evolución de la cartera neta del departamento de San Andrés y Providencia ha mostrado una dinámica positiva, aunque en los últimos dos años se ha venido desacelerando. En el periodo 2001 - 2013 el mayor crecimiento real se dio entre 2009 y 2010 (36,8%), y el menor entre 2007 - 2008, cuando se presentó un decrecimiento de 2,8%.

**Gráfico 2.6.1.1. San Andrés. Evolución de la cartera neta a precios de 2008
2001 - 2013**



Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

2.6.2. Monto captaciones nominales - operaciones pasivas. Al cierre de 2013, las captaciones del departamento de San Andrés y Providencia se incrementaron en 21,9% con respecto al año anterior, así lograron alcanzar un monto de \$406.100 millones, al totalizar los depósitos de los diferentes establecimientos financieros del departamento.

Por su parte, las cuentas de ahorro, además de representar la más alta participación (59,5%) en el total captado en el departamento, registraron el mayor crecimiento (42,7%). Le siguen como los de mayor dinámica los depósitos en cuenta corriente, que participaron con 24,8%, aunque mostraron un decrecimiento de 13,9% con relación a lo reportado en 2012.

En su orden, continúan los certificados de depósito a término fijo (CDT), que aportaron el 15,6% y crecieron en 35,9%, respectivamente. Esta clase de recursos de captación ocupó el segundo lugar en crecimiento, atribuido especialmente a un mejoramiento en las tasas de interés ofrecidas.

Por último, se sitúan las cuentas de ahorro especial, los certificados de ahorro de valor constante y los depósitos simples, que en conjunto participaron con tan solo el 0,05%, presentando decrecimiento los certificados de ahorro de valor constante al pasar de captar \$78 millones en 2012 a \$68 millones en 2013 (cuadro 2.6.2.1).

Cuadro 2.6.2.1. San Andrés. Monto de las captaciones 2012 - 2013

Tipo de depósito	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2012	2013		2012	2013
Total captaciones	333.219	406.100	21,9	100,0	100,0
Depósito en cuenta corriente	117.023	100.710	-13,9	35,1	24,8
Depósito simple	0	20	-	0,0	0,0
CDT	46.598	63.328	35,9	14,0	15,6
Depósito de ahorro	169.408	241.825	42,7	50,8	59,5
Cuentas de ahorro especial	111	149	34,3	0,0	0,0
Certificado de ahorro valor real	78	68	-12,7	0,0	0,0

- Indefinido.

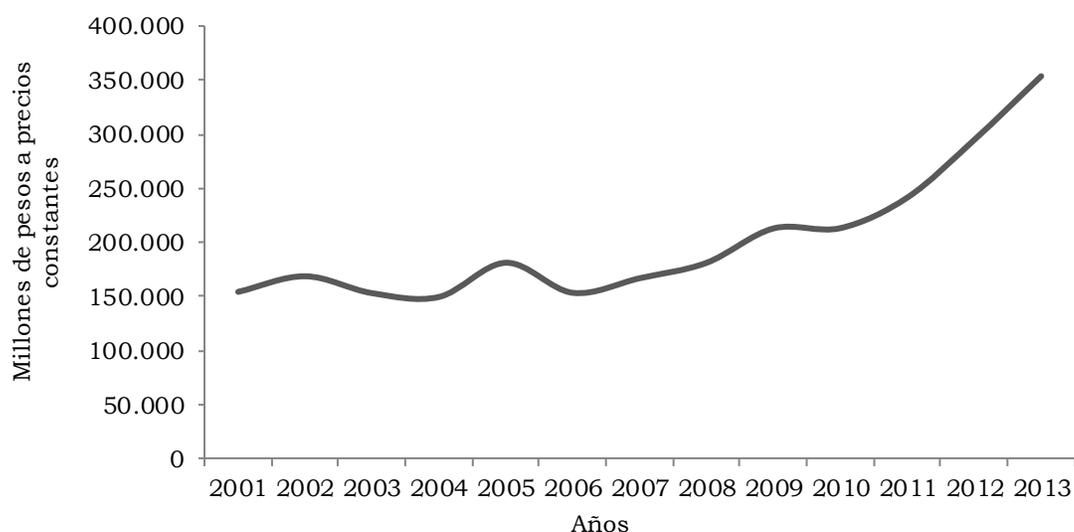
Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

San Andrés Islas ocupa el último lugar en la región Caribe en el total captado, participando con 2,3%, aumentado en 0,2 pp con respecto a lo registrado en 2012, y una variación de 25,7%, siendo la segunda mejor a nivel regional (cuadro 2.6.2.2).

**Cuadro 2.6.2.2. Costa Caribe. Captaciones, por departamento
2012 - 2013**

Departamento	Millones de pesos		Variación porcentual	Participación porcentual	
	2012	2013		2012	2013
Total	14.729.426	18.850.948	17,9	100,0	100,0
Atlántico	5.024.777	6.220.248	12,3	35,8	34,1
Bolívar	3.045.884	3.939.134	18,1	20,6	20,7
Cesar	1.631.495	2.138.848	29,7	10,1	11,1
Córdoba	1.574.577	1.996.821	20,0	10,5	10,7
La Guajira	1.117.133	1.285.832	24,1	7,2	7,6
Magdalena	1.245.292	1.762.568	14,4	8,7	8,5
San Andrés y Providencia	333.219	406.100	25,7	2,1	2,3
Sucre	757.049	1.101.397	23,0	4,9	5,1

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

**Gráfico 2.6.2.1. San Andrés. Evolución de las captaciones a precios de 2008
2001 - 2013**

Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Entre 2001 y 2013, las captaciones del departamento han venido creciendo de manera acelerada en algunos periodos y desacelerándose en otros. El mayor crecimiento se dio entre 2004 y 2005, cuando se obtuvo una variación de 21,1%. Estos crecimientos positivos obedecen, primordialmente, a la favorable dinámica de los depósitos de ahorro, las cuentas más solicitadas.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.3. Recaudo de impuestos nacionales. El total de los impuestos nacionales percibidos por la DIAN en el departamento de San Andrés durante 2013 alcanzó los \$32.985 millones, lo que representó un decrecimiento de 21,7% con respecto a lo recaudado en 2012.

El impuesto más representativo fue el de retención en la fuente (37,0%), seguido del impuesto a la renta (36,8%) y el impuesto al patrimonio (10,6%); aunque el impuesto a la seguridad democrática fue el de mayor crecimiento al recaudar 25,3% más que en 2012 (cuadro 2.7.3.1).

Cuadro 2.7.3.1. San Andrés. Recaudo de los impuestos nacionales internos y externos 2012 - 2013

Impuestos	2012	2013 ^p	Millones de pesos	
			Variación porcentual	Participación porcentual 2013
Total impuestos	42.143	32.985	-21,7	100,0
Renta	11.660	12.150	4,2	36,8
IVA	7.371	3.115	-57,7	9,4
Retenciones ¹	17.216	12.220	-29,0	37,0
Impuesto al patrimonio	3.947	3.507	-11,1	10,6
Impuestos externos ²	1.632	1.134	-30,5	3,4
Seguridad democrática	3	76	2606,2	0,2
Impuestos por clasificar ³	314	786	148,8	2,4

^p Provisional, recaudo a Octubre de 2013.

¹ Comprende lo recaudado con las declaraciones de retención en la fuente a título del impuesto de timbre nacional, renta e IVA.

² Incluye arancel, tasa especial aduanera, otros externos e IVA externo.

³ Comprende sanciones aduaneras, cambiarias, errados y otros por clasificar.

Fuente: DIAN.

2.8. SECTOR REAL

2.8.6. Sector de la construcción

Financiación de vivienda. Durante 2013 las entidades financieras otorgaron \$9.511.752 millones para financiación de vivienda, registrando un incremento de 26,4% con respecto a los \$7.522.290 millones de 2012. La banca hipotecaria fue la mayor financiadora con un 93,7% de créditos desembolsados para vivienda nueva y 81,2% para vivienda usada.

El Fondo Nacional de Ahorro participó con el 6,1% de créditos para vivienda nueva y el 18,5% para vivienda usada, y las cajas de vivienda aportaron 0,2%

para vivienda nueva y el 0,3% para vivienda usada, como se muestra en el cuadro 2.8.6.1.

Cuadro 2.8.6.1. Nacional. Valor financiado, según entidades financieras, por tipo de solución de vivienda 2012 - 2013

Entidades financieras	Vivienda de interés social		Variación	Vivienda diferente a interés social		Variación
	2012	2013		2012	2013	
	Millones de pesos					
Vivienda nueva						
Nacional	1.380.877	1.682.413	21,8	2.235.966	3.195.577	42,9
Banca hipotecaria	1.218.465	1.499.035	23,0	2.145.932	3.075.189	43,3
Cajas de vivienda	94	6.772	*	1.427	1.563	9,5
FNA	162.318	176.606	8,8	88.607	118.825	34,1
Vivienda usada						
Nacional	621.793	631.663	1,6	3.283.654	4.002.099	21,9
Banca hipotecaria	352.344	352.277	0,0	2.871.269	3.409.273	18,7
Cajas de vivienda	730	2.790	282,2	3.814	10.722	181,1
FNA	268.719	276.596	2,9	408.571	582.104	42,5

* Variación muy alta.

FNA: Fondo Nacional del Ahorro.

Fuente: DANE.

De esta forma, en 2013, la banca hipotecaria registró \$4.574.224 millones para crédito de vivienda nueva, de los cuales el 32,8% correspondió a vivienda de interés social (VIS), equivalente a \$1.499.035 millones y con un crecimiento de 23,0% respecto a 2012. El 67,2% restante perteneció a vivienda diferente a interés social (no VIS), con un incremento del 43,3%.

Para vivienda usada, la banca hipotecaria destinó \$3.761.550 millones de crédito, de los cuales el 9,4% correspondió a VIS (equivalente a \$352.277, con una disminución de 0,02%), mientras que el 90,6% restante representó a no VIS, con una variación de 18,7% respecto a 2012.

El Fondo Nacional del Ahorro otorgó \$295.431 millones de créditos para compra de vivienda nueva, de los cuales el 59,8% correspondió a VIS y el restante 40,2% a no VIS. De otra parte, los créditos otorgados para vivienda usada fueron de \$858.700 millones, distribuidos en 32,2% para créditos VIS y 67,8% para no VIS.

Al terminar 2013, el valor de los créditos otorgados en San Andrés fue de \$6.293 millones, registrando un aumento respecto al año anterior del 70,4%. Los créditos para VIS presentaron un repunte con relación al 2012, al pasar de \$496 a \$745 millones, lo que representa una variación del 50,2%.

Los créditos para no VIS tuvieron un aumento incluso mayor al de la VIS, al registrar 73,6% respecto a 2012. A pesar de estos aumentos, los créditos de no

VIS siguen representando más de siete veces el valor de los créditos aprobados para VIS (la participación de los créditos destinados a no VIS es del 88,2%).

Al analizar la financiación de la vivienda nueva en San Andrés, se encontró un aumento considerablemente alto, al registrar una variación del 355,3% en el valor de los créditos otorgados.

La VIS no registró valores en 2012, mientras que en 2013 se registraron \$127 millones. De otro lado, la financiación de no VIS presentó una variación de 326,0% al pasar de \$434 millones a \$1.849 millones.

En relación con la financiación de vivienda usada, se reportó un aumento del 32,5%, al pasar de \$3.258 a \$4.317 millones, de los cuales un 14,3% corresponden a VIS y el porcentaje restante (85,7%) a no VIS (cuadro 2.8.6.2).

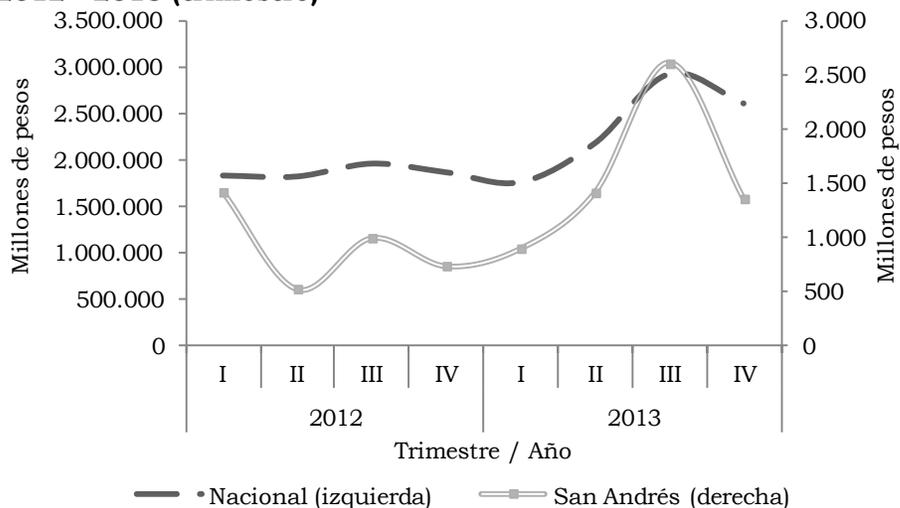
Cuadro 2.8.6.2. Nacional - San Andrés. Valor de los créditos entregados para la compra de vivienda nueva y usada, por tipo de solución 2012 - 2013

Región	Millones de pesos					
	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a interés social	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Total					
Nacional	7.522.290	9.511.752	2.002.670	2.314.076	5.519.620	7.197.676
San Andrés	3.692	6.293	496	745	3.196	5.548
	Vivienda nueva					
Nacional	3.616.843	4.877.990	1.380.877	1.682.413	2.235.966	3.195.577
San Andrés	434	1.976	0	127	434	1.849
	Vivienda usada					
Nacional	3.905.447	4.633.762	621.793	631.663	3.283.654	4.002.099
San Andrés	3.258	4.317	496	618	2.762	3.699

Fuente: DANE.

Los créditos para adquisición de vivienda nueva y usada se incrementaron durante los primeros tres trimestres del año, lo que coincide con el aumento nacional. En el gráfico 2.8.6.1 se puede ver de manera más clara el comportamiento de la financiación durante los trimestres de 2012 y 2013.

Gráfico 2.8.6.1. Nacional - San Andrés. Evolución del valor de créditos otorgados para adquisición de vivienda 2012 - 2013 (trimestre)



Fuente: DANE.

En San Andrés se financiaron 73 unidades habitacionales entre vivienda nueva y usada, lo que indicó un incremento de 55,3% con relación al año 2012, de las cuales 27,4% correspondieron a vivienda nueva y el restante 72,6% a vivienda usada. Del total de las unidades habitacionales financiadas en el departamento de San Andrés, 23 fueron VIS con una participación de 31,5%, mientras que para no VIS se financiaron en total 50 unidades y su participación fue de 68,5% para el año 2013.

Con respecto al número de viviendas financiadas en el departamento de San Andrés, la VIS tuvo una variación de 43,8%, lo que significó un aumento de 7 unidades respecto a las registradas en el 2012. Por otro lado, la no VIS obtuvo un incremento de 61,3%, equivalente a 19 unidades habitacionales adicionales para este mismo periodo, como aparece registrado en el cuadro 2.8.6.3.

Cuadro 2.8.6.3. San Andrés. Unidades de vivienda nueva y usada financiadas, por tipo de solución 2012 - 2013

Región	Total		Vivienda de interés social		Vivienda diferente a interés social	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total						
San Andrés	47	73	16	23	31	50
Vivienda nueva						
San Andrés	3	20	0	3	3	17
Vivienda usada						
San Andrés	44	53	16	20	28	33

Fuente: DANE

También se reportó un aumento significativo de unidades financiadas nuevas tanto en no VIS como en VIS. El mayor aumento correspondió a la primera (14 unidades con relación al 2012, lo que representa un incremento del 466,7%), mientras que el financiamiento de unidades VIS se reactivó con tres unidades nuevas.

2.8.7. Transporte

Transporte aéreo de pasajeros y carga. En 2013 el flujo de pasajeros que se movilizó por vía aérea a nivel nacional disminuyó 0,3 pp, ubicándose en 17,4% respecto al año anterior para un total de 37.904.890 pasajeros. El aeropuerto El Dorado de Bogotá D.C. registró el 36,1% del total nacional (-1,0 pp frente a 2012) y varió 14,5%. El aeropuerto José María Córdova de Rionegro siguió aumentando su participación, al llegar al 13,3% del total nacional.

Los restantes aeropuertos que presentan mayor participación en el país (Cali con el 9,0%, Cartagena con el 7,7% y Barranquilla con el 5,0%) también reportaron variaciones positivas en 2013. Cali creció 23,4%, Cartagena 20,5% y Barranquilla 14,7%. Asimismo, los aeropuertos que registraron una mayor variación fueron Rionegro (35,6%) y Montería y Villavicencio (ambos con un 28,0%); las variaciones negativas más altas correspondieron a los aeropuertos de Manizales y Armenia (-11,8% y -6,3% respectivamente) (cuadro 2.8.7.1).

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	32.276.444	37.904.890	17,4	100,0
Arauca	101.516	103.064	1,5	0,3
Armenia	266.653	249.845	-6,3	0,7
Barrancabermeja	196.496	207.984	5,8	0,5
Barranquilla	1.654.917	1.897.620	14,7	5,0
Bogotá, D.C.	11.965.637	13.699.460	14,5	36,1
Bucaramanga	1.254.247	1.406.224	12,1	3,7
Cali	2.769.512	3.417.332	23,4	9,0
Cartagena	2.417.152	2.913.046	20,5	7,7
Cúcuta	854.789	828.660	-3,1	2,2
Florencia-Capitolio	70.406	73.631	4,6	0,2
Ipiales	6.670	6.477	-2,9	0,0
Leticia	157.913	173.718	10,0	0,5
Manizales	194.899	171.823	-11,8	0,5
Medellin	893.998	935.437	4,6	2,5
Montería	552.675	707.353	28,0	1,9

Cuadro 2.8.7.1. Nacional. Transporte aéreo nacional de pasajeros 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros		Variación porcentual	Conclusión
	2012	2013		Participación porcentual
Neiva	287.723	308.018	7,1	0,8
Pasto	223.294	222.816	-0,2	0,6
Pereira	807.516	992.425	22,9	2,6
Popayán	81.706	78.679	-3,7	0,2
Quibdó	269.427	331.117	22,9	0,9
Riohacha	83.898	102.343	22,0	0,3
Rionegro	3.709.147	5.031.277	35,6	13,3
San Andrés	857.283	1.047.135	22,1	2,8
Santa Marta	988.477	1.244.045	25,9	3,3
Valledupar	291.560	309.401	6,1	0,8
Villavicencio	73.811	94.469	28,0	0,2
Otros	1.245.122	1.351.491	8,5	3,6

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Respecto a las rutas internacionales durante 2013, se evidenció un aumento en el número de pasajeros internacionales a nivel nacional. Las entradas del exterior al país pasaron de 3.848.303 pasajeros en 2012 a 4.405.717 en 2013, lo que representó un incremento del 14,5%, mientras que las salidas se incrementaron en un 15,0%, como lo muestra el cuadro 2.8.7.2.

De los extranjeros que llegaron al país, el 58,0% lo hizo a través de aerolíneas nacionales. Vale la pena señalar que las salidas de pasajeros al exterior con relación los que entran del exterior siguen siendo mayores, tal y como sucedió en 2012.

Cuadro 2.8.7.2. Nacional - San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de pasajeros 2012 - 2013

Destino	2012		2013		Variación	
	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
Total nacional	19.986.525	20.059.159	23.358.162	23.461.671	16,9	17,0
Nacional	16.138.222	16.138.222	18.952.445	18.952.445	17,4	17,4
Internacional	3.848.303	3.920.937	4.405.717	4.509.226	14,5	15,0
Total San Andrés	466.002	464.180	555.340	555.409	19,2	19,7
Nacional	431.913	425.370	526.471	520.664	21,9	22,4
Internacional	34.089	38.810	28.869	34.745	-15,3	-10,5

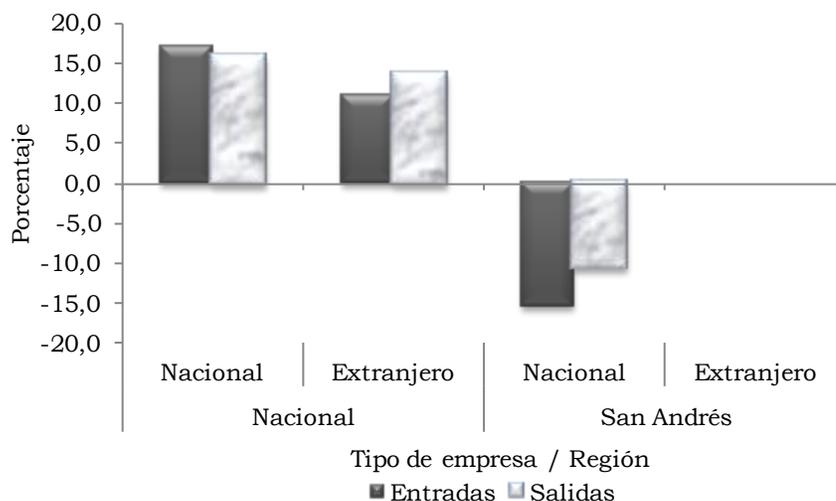
Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

Por otra parte, la movilización de pasajeros nacionales en San Andrés aumentó en 22,1% con respecto al 2012, siendo una de las más altas en el país, lo que implicó que la isla aumentara en un 0,1 pp su participación en el mercado

nacional, ubicándose en 2,8%.

En el flujo de pasajeros internacionales que llegaron y salieron de San Andrés, se presentó una caída del 15,3% en las entradas y del 10,5% en las salidas, ubicándose en 28.869 personas para las entradas y 34.745 para las salidas.

Gráfico 2.8.7.1. Nacional - San Andrés. Variación en transporte aéreo de pasajeros internacional, entradas y salidas, por tipo de empresa 2013



Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

En cuanto al transporte de carga, durante 2013 el volumen de carga transportada a nivel nacional se incrementó en 17,6% y se ubicó en 243.159 toneladas (t). Bogotá D.C. registró el 42,0% del total nacional, seguido de aeropuertos como Rionegro (10,7%), Cali (7,8%), Barranquilla (6,7%), Leticia (5,4%) y San Andrés (4,5%), que igualmente reportaron alta participación (cuadro 2.8.7.3).

Cuadro 2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2012 - 2013

Aeropuertos	Toneladas		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	206.794	243.159	17,6	100,0
Arauca	1.265	879	-30,5	0,4
Armenia	186	401	115,2	0,2
Barrancabermeja	223	374	67,6	0,2
Barranquilla	15.661	16.191	3,4	6,7
Bogotá, D.C.	84.843	102.107	20,3	42,0
Bucaramanga	1.340	2.597	93,8	1,1
Cali	16.490	18.977	15,1	7,8
Cartagena	5.469	9.600	75,5	3,9
Cúcuta	2.947	3.028	2,7	1,2

Cuadro 2.8.7.3. Nacional. Transporte aéreo nacional de carga 2012 - 2013

Aeropuertos	Toneladas		Variación porcentual	Conclusión
	2012	2013		Participación porcentual
Florencia-Capitolio	1.299	1.177	-9,4	0,5
Ipiales	2	0	-79,9	0,0
Leticia	13.610	13.035	-4,2	5,4
Manizales	204	203	-0,4	0,1
Medellín	1.770	1.878	6,1	0,8
Montería	1.322	1.719	30,0	0,7
Neiva	258	533	106,8	0,2
Pasto	5.712	1.485	-74,0	0,6
Pereira	1.139	3.302	189,9	1,4
Popayán	385	125	-67,7	0,1
Quibdó	524	573	9,3	0,2
Riohacha	398	370	-7,1	0,2
Rionegro	16.277	26.124	60,5	10,7
San Andrés	12.237	11.005	-10,1	4,5
Santa Marta	3.370	2.441	-27,6	1,0
Valledupar	693	768	10,7	0,3
Villavicencio	2.681	3.025	12,8	1,2
Otros	16.487	21.243	28,9	8,7

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

En San Andrés el movimiento nacional de carga disminuyó 10,1%, pasando de 12.237 t en 2012 a 11.005 t en 2013. El 74,5% (8.917 t) de la carga movilizada correspondió a la que entró a la isla, la cual registró un crecimiento de 5,7%. El porcentaje restante de 25,5% (2.809 t) salió hacia otras ciudades del país, con una disminución de 37,3%.

Respecto al movimiento aéreo de carga a nivel internacional, el país presentó una variación en las entradas (-6,1%) con 181.955 t y en las salidas (1,0%) con 309.930 t. En el transporte aéreo de carga, San Andrés evidenció una tendencia decreciente, al registrar 82 t de carga movilizada, con una variación de -6,0% respecto a 2012, distribuida en entradas con 81,7% y salidas con 18,3%.

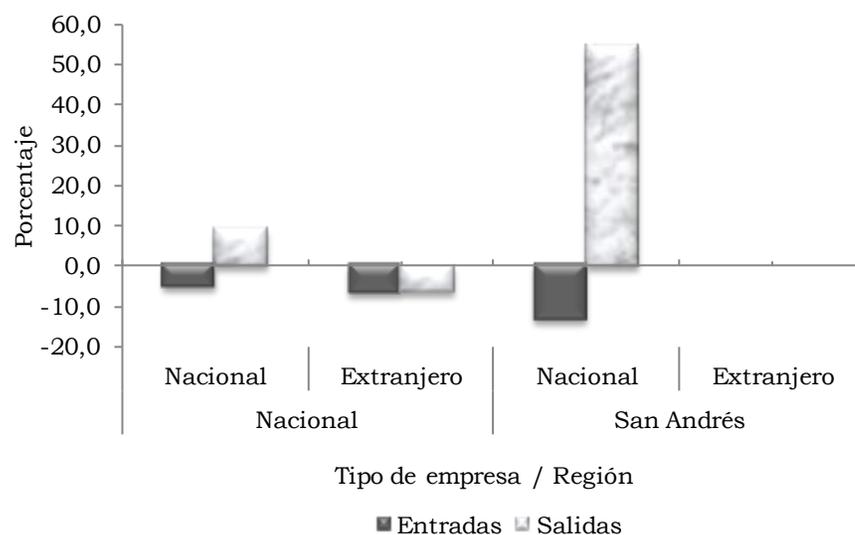
Cuadro 2.8.7.4. Nacional - San Andrés. Movimiento aéreo nacional e internacional de carga 2012 - 2013

Destino	Toneladas					
	2012		2013		Variación	
	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas	Entradas	Salidas
Total nacional	297.272	410.234	303.535	431.510	2,1	5,2
Nacional	103.397	103.397	121.580	121.580	17,6	17,6
Internacional	193.875	306.837	181.955	309.930	-6,1	1,0
Total San Andrés	7.833	4.490	8.263	2.823	5,5	-37,1
Nacional	7.756	4.480	8.197	2.809	5,7	-37,3
Internacional	77	10	67	15	-13,6	55,0

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

La carga aérea a nivel internacional que entró a San Andrés varió -13,6% y registró 67 t. La carga transportada desde San Andrés hacia otros países indicó una variación de 55,0% frente a 2012, sumando 15 t. El movimiento de carga aérea internacional fue manejado por las empresas nacionales.

Gráfico 2.8.7.2. Nacional - San Andrés. Variación en transporte aéreo de carga internacional, entradas y salidas, por tipo de empresa 2013



Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil - DANE.

2.8.9. Hotelería y turismo. De acuerdo con la Asociación Hotelera de Colombia, Cotelco, en 2013 el promedio acumulado de ocupación hotelera en San Andrés se ubicó en 67,0%, lo que significó un crecimiento de 3,6 pp con respecto a 2012. Este comportamiento se atribuye, en gran medida, a los altos porcentajes de la ocupación hotelera experimentada en los meses de enero, febrero, agosto y diciembre (Cotelco, 2014) (cuadro 2.8.9.1.).

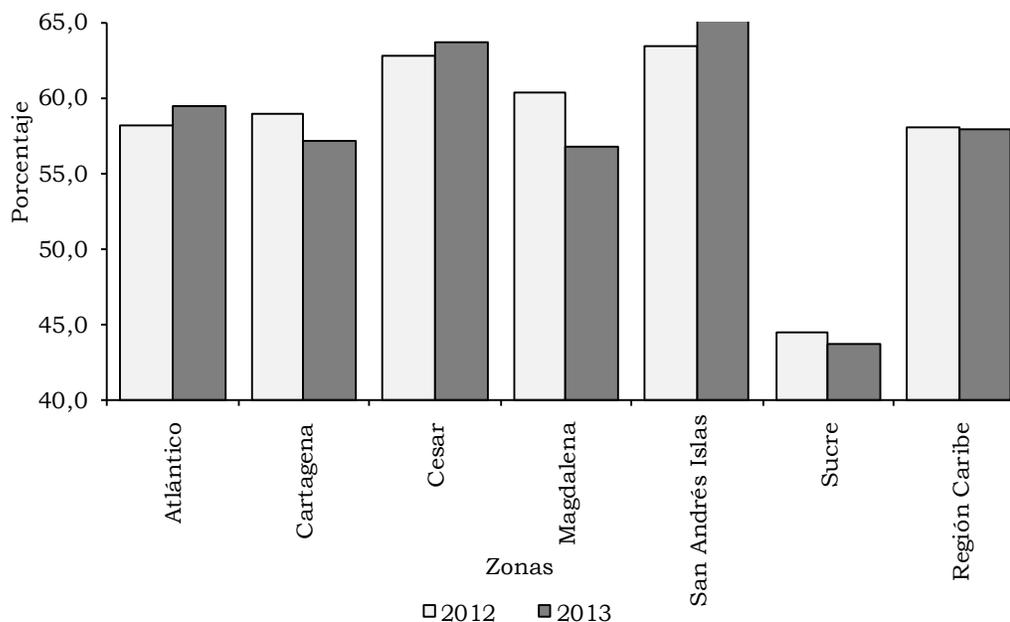
Cuadro. 2.8.9.1. San Andrés. Porcentaje de ocupación hotelera mensual 2012 - 2013

Meses	2012	2013	Porcentual
			Diferencia
Enero	79,0	82,0	3,0
Febrero	70,9	76,5	5,6
Marzo	60,5	65,8	5,3
Abril	49,9	52,3	2,4
Mayo	44,0	55,0	11,0
Junio	62,5	72,0	9,5
Julio	66,9	68,3	1,4
Agosto	69,1	74,2	5,1
Septiembre	63,9	63,9	0,0
Octubre	57,6	57,6	0,0
Noviembre	62,9	62,9	0,0
Diciembre	73,9	73,9	0,0

Fuente: Cotelco. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

Dentro de la región Caribe, San Andrés fue el destino con la mayor ocupación promedio anual (67,0%), seguido de Cesar (63,7%) y Atlántico (59,4%); mientras que se presentaron decrecimientos en Magdalena, Cartagena y Sucre. Durante 2013 el nivel de ocupación hotelera de la región Caribe se mantuvo igual a la reportada en el 2012 (58,0%) (gráfico 2.8.9.1).

Gráfico. 2.8.9.1. Región Caribe. Porcentaje ocupación hotelera acumulada 2012 - 2013



Fuente: Cotelco. Cálculos Centro Regional de Estudios Económicos, Cartagena. Banco de la República.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL PARA LA REGIÓN ATLÁNTICA 2001 - 2012

Territorial Norte³
Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE.

RESUMEN

En el presente capítulo se describen los ciclos de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Atlántica, constituida por los departamentos de Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, San Andrés y Sucre, para el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se describen a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: PIB, ciclo económico, inflación, tasa de interés real, tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés⁴. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica. Para esta investigación se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

En los escenarios de investigación del ICER, se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

³ Elaborado por Rodolfo Quintero Escorcía. Analista ICER. Los resultados y opiniones expresadas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE.

⁴ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, que se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del efecto); y la segunda tiene que ver con su elasticidad, dado que algunas regiones responden de manera más o menos elástica a los cambios en la política monetaria; en todo caso los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Por lo anterior, se identifican dos grupos de regiones, el núcleo,

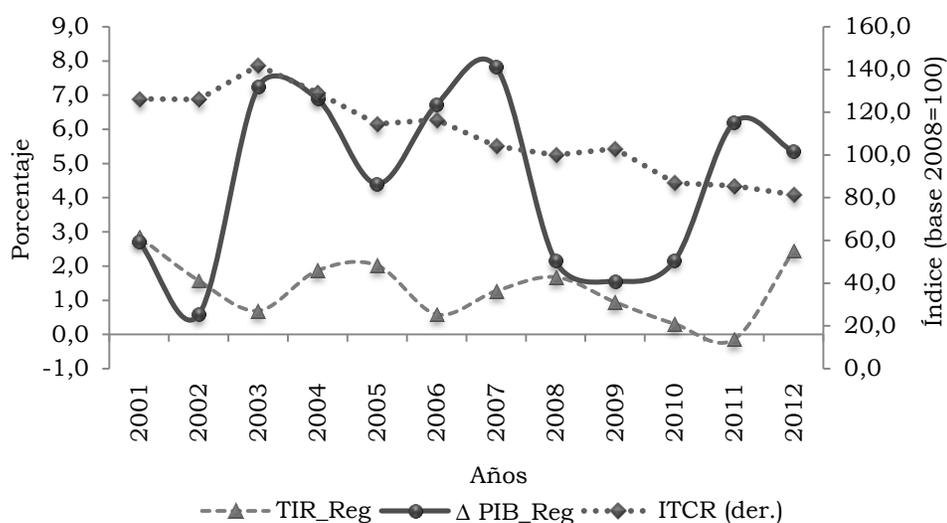
que es el grupo que responde de forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza por tener un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. Con el fin de analizar el desempeño de la región Atlántica, durante el periodo 2001 - 2012, se valoran los cambios del producto interno bruto (PIB) y la dinámica de la política monetaria, a partir de decisiones en el canal de la tasa de interés real (TIR) de la misma región.

La TIR regional se calculó deflactando la tasa de interés nominal con la inflación de las ciudades que componen la región, para la serie 2001 - 2012. La gráfica 3.3.1.1 muestra el comportamiento de las variaciones anuales del producto regional, la tasa de interés real (TIR) de la región y el índice de tasa de cambio real (ITCR), durante el periodo en estudio.

Gráfico 3.3.1.1. Nacional - Región Atlántica. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Para el desarrollo de esta sección, se tuvo en cuenta el comportamiento del PIB de la región Atlántica, el indicador se caracterizó por registrar un desempeño positivo a lo largo del periodo, pero con una dinámica ascendente y descendente que oscila entre 0,6% y 7,8%.

De acuerdo con lo expuesto en el marco teórico, se evidenció que, a tasas de interés real bajas en los años 2003 (0,7%), 2006 (0,6%) y 2011 (-0,1%), el PIB de la región reaccionó de manera positiva, en 7,2%, 6,7% y 6,2%, respectivamente. Mientras que a altas TIR aplicadas para los años 2005

(2,0%), 2008 (1,7%) y 2012 (2,4%), el PIB regional registró un crecimiento menor frente al año anterior, 4,4%, 2,1% y 5,3%, respectivamente.

Para 2007, a pesar de registrarse un marcado crecimiento del PIB regional, paralelamente se evidenció una tasa de interés real alta, de 1,3%; en 2008 y 2009 se reflejó el impacto de la crisis económica mundial en el descenso del PIB nacional y en un menor crecimiento del PIB regional (1,6%).

En cuanto al índice de la tasa de cambio real ITCR, se presentó un periodo de devaluación entre 2001 y 2003. Del 2003 en adelante se registró una tendencia general a la revaluación, pasando de 141,9 en 2003 a 81,5 en 2012; lo cual contribuyó a que los bienes no transables de la región Atlántica que tienen su horizonte en el mercado local tuvieran un mayor beneficio.

3.3.2. Ciclos económicos del PIB. Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

- 1. Desaceleración (+,-):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 2. Recesión (-,-):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
- 3. Recuperación (-,+):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
- 4. Expansión (+,+):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

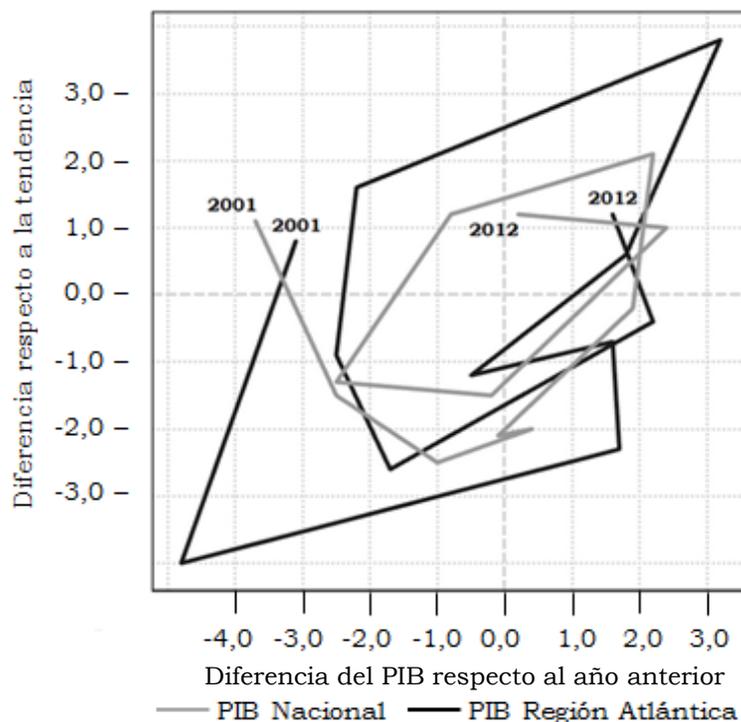
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3), la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

Para el caso de la región Atlántica, el comportamiento del PIB regional para los años 2001 - 2012 muestra que la tendencia de crecimiento es ligeramente similar a la del PIB nacional, pero los ciclos regionales tienen periodos de mayor amplitud. A pesar de esto, la región al igual que la nación, registró dos giros completos durante el periodo de referencia, tal como se aprecia en el gráfico 3.3.2.1.

El ciclo económico regional se aparta del nacional para los años 2006 y 2011. Para el 2006, mientras el PIB nacional estaba en la fase de recuperación, la región Atlántica se encontraba en expansión, producto de la dinámica registrada en las ramas de la actividad agropecuaria, minería, industria, construcción y servicios. Por su parte, para 2011 el PIB de la región Atlántica

se hallaba en la fase de recuperación y el nacional mostraba expansión, este hecho se explicó por las actividades económicas de minería y agropecuaria.

Gráfico 3.3.2.1. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012



Fuente: DANE.

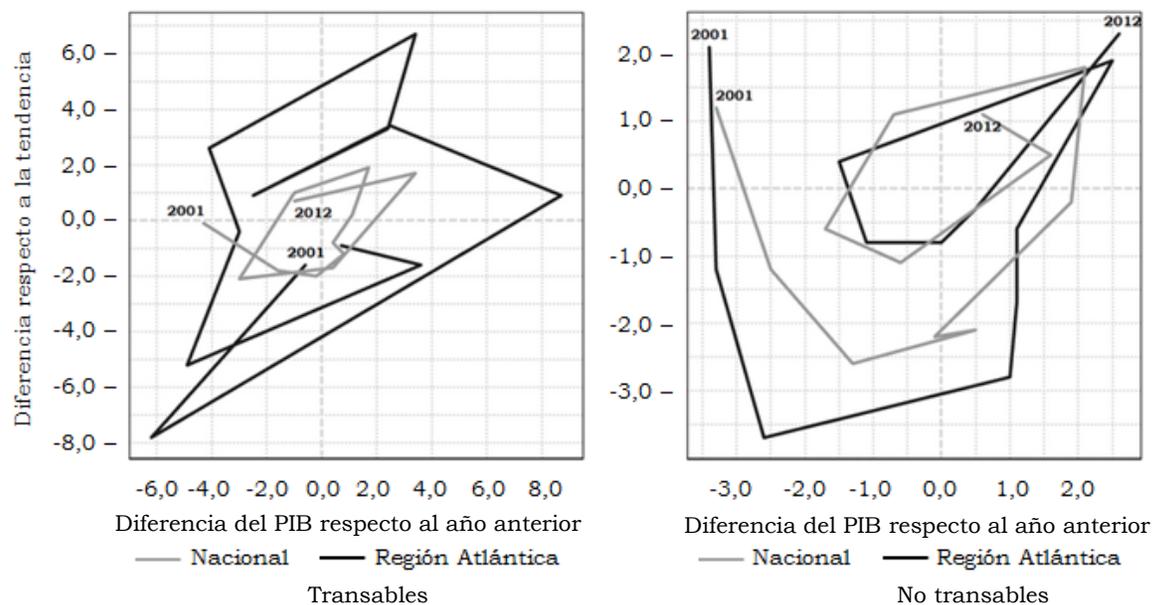
Transables y no transables. En el interior del PIB, se agruparon las actividades económicas en cinco grandes ramas y estas a su vez, en bienes transables y no transables. Para los bienes transables es posible evidenciar gráficamente una diferencia entre el comportamiento nacional y regional: a pesar de iniciar en el mismo cuadrante de recesión, se proyectan diferentes e incluso el ciclo para la región Atlántica es más amplio, es decir, la economía fue más volátil y resultó en un solo ciclo completo; mientras la nación completó dos giros o ciclos.

El comportamiento de los bienes transables en la región para los años 2005 - 2006, donde el ciclo retrocede de una fase de desaceleración a expansión, también se ve relegado en el PIB nacional, aunque con menor intensidad, razón por la cual el ciclo se mantiene en la fase de recuperación.

El comportamiento para los bienes no transables es otro, gráficamente, se visualiza un comportamiento similar entre las variables de PIB nacional y regional; donde, contrario a lo que se analizó en los bienes transables, las bajas diferencias respecto a la tendencia y el crecimiento del PIB frente al año anterior llevaron al ciclo económico de este grupo a ser menos amplio para el PIB regional (principalmente entre 2005 - 2012), por lo que se evidenciaron dos giros completos del reloj.

El desempeño en el PIB de la región Atlántica durante el 2006 estuvo impulsado por el crecimiento de las actividades económicas que conforman tanto los bienes transables como los no transables, en razón de que ambos compartieron una marcada fase de expansión.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional - Región Atlántica. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. La gran actividad económica que llevó a que la economía de la región Atlántica en 2001 estuviera transitando en la fase de la desaceleración fue la de los servicios. Para ese mismo periodo, en la región Atlántica el comportamiento de la tasa de interés real de la región fue la más alta de la serie con 2,9%, mientras que la variación de los precios al consumidor en el orden regional fue de 9,3%; este último valor fue superior 3,2 veces a la tasa de interés, lo cual coadyuvó en parte para que el PIB de la región Atlántica permaneciera en fase de desaceleración (tabla 3.3.2.1).

Continuando con el análisis de los ciclos económicos, para el lapso comprendido entre los años 2002 - 2005, el PIB de la región Atlántica registró un desempeño que lo mantuvo entre los cuadrantes de recesión y de recuperación, para nuevamente recaer en la fase de recesión en el año 2005. Este comportamiento en la economía de la región tiene su explicación en el débil crecimiento de las actividades contenidas en los servicios, la construcción y la agricultura.

Las grandes ramas de actividad que explicaron para el 2002 la ubicación de la economía de la región Atlántica en el cuadrante de la recesión fueron agropecuaria, minería, industria y servicios; mientras que en el 2005 se dio principalmente por la rama agropecuaria, que pasó de una expansión en 2004 a una recesión durante 2005.

Tabla 3.3.2.1. Región Atlántica. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región Atlántica	TIR Región	Transables			No transables		Inflación Región
			Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios	
2001	Desaceleración	2,9	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	Desacel.	9,3
2002	Recesión	1,6	Recesión	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	7,3
2003	Recuperación	0,7	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Recesión	7,1
2004	Recuperación	1,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recesión	Recuper.	5,8
2005	Recesión	2,0	Recesión	Expans.	Desacel.	Recuper.	Recuper.	4,9
2006	Expansión	0,6	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	Expans.	5,6
2007	Expansión	1,3	Expans.	Desacel.	Expans.	Expans.	Expans.	6,6
2008	Desaceleración	1,7	Desacel.	Recesión	Desacel.	Desacel.	Desacel.	7,9
2009	Recesión	0,9	Expans.	Recesión	Recesión	Expans.	Recesión	5,2
2010	Recesión	0,3	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	Recuper.	3,3
2011	Recuperación	-0,1	Recuper.	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	4,3
2012	Expansión	2,4	Recuper.	Expans.	Recesión	Expans.	Expans.	2,8

Fuente: DANE.

Las actividades que impulsaron el ciclo de recuperación fueron: durante 2003, agropecuaria y minería, y de manera expansiva industria; para el 2004 el ciclo se dio en servicios, mientras hubo un comportamiento expansivo para las actividades que componen los bienes y servicios transables. Para esos mismos periodos, la variación de los precios al consumidor en la región Atlántica osciló entre 7,3% y 4,9%, mientras tanto, el comportamiento de la tasa de interés real fue entre 2,0% y 0,7%; las fluctuaciones entre estas dos variables incidieron en el desempeño del PIB de la región Atlántica (tabla 3.3.2.1).

Cabe señalar que, entre los años 2006 y 2007, el ritmo de crecimiento del producto interno bruto de la región Atlántica se ubicó en el orden del 6,7% y 7,8%, respectivamente; muy por encima de los promedios de los periodos anteriores, lo cual conllevó que el PIB de la región se ubicara en la fase de expansión, impulsada tanto por el PIB de transables como no transables. Para el 2007 la dinámica de expansión tuvo su excepción en el sector de la minería. La no reacción de la minería frente al ciclo expansivo está relacionada con el comportamiento de los precios internacionales que regían en el mercado de los combustibles sólidos.

Como se observa en la tabla 3.3.2.1, es importante anotar que el tiempo que tardó el ciclo económico en la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

Es así como en 2008, el PIB de la región Atlántica registró un crecimiento del 2,1%, muy por debajo a la registrada en periodos anteriores. Para este año, el aparato productivo se movió por la senda de la desaceleración; resultado debido, en parte, al menor ritmo de crecimiento que presentó la totalidad de los bienes y servicios.

Entre 2009 y 2011, periodos en los cuales el crecimiento del PIB de la región Atlántica fue del 1,6% y 6,2%, respectivamente; dichos crecimientos permitieron que la economía regional, estuviera desplazándose entre la fase de recesión y la de recuperación. Los movimientos registrados por la economía de la región fueron marcados por el bajo desempeño en la totalidad de las grandes ramas de actividad económica.

Finalmente, el ciclo económico del PIB en la región Atlántica culmina en el año 2012 en el cuadrante de expansión en razón del comportamiento de servicios, construcción y la minería.

CONCLUSIONES

Como se puede observar en este capítulo, se analiza el desempeño de la estructura productiva en la región Atlántica, a través del producto interno bruto (PIB) y las diferentes grandes ramas de la actividad. También se consideró la incidencia que ejercieron los determinantes relacionados con la inflación regional, la tasa de interés real y la tasa de cambio real sobre el comportamiento de la economía regional.

En efecto, la tasa de interés real de la región Atlántica representó un papel importante en el comportamiento de la producción de bienes transables y no transables, la misma ayudó en el desempeño registrado por las grandes ramas de actividad y su capacidad de crecimiento en el periodo. Las principales grandes ramas de actividad de la estructura económica de la región, durante la serie de análisis representan el 77,3%, y se distribuye en servicios (51,9%), industria (12,9%) y minería (12,5%)

Finalmente, es importante anotar que el lapso de tiempo que tomó el ciclo económico de la región Atlántica en transitar de una fase a otra (desaceleración, recesión, recuperación y expansión) fue de 6 a 7 años. Sin embargo, no fue un comportamiento homogéneo a la largo del periodo.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). *Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República”*. Recuperado el 16 de septiembre de 2014, de http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (enero/junio de 2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 - 2010 y régimen de metas de inflación*. En: *Apuntes del Cenes*. Núm. 55. Colombia: Universidad Pedagógica y tecnológica de Colombia. pp. 33-54.

Cristiano, D., Grajales, A. & Ramos, M. (septiembre de 2011). *Clasificación de la economía colombiana entre actividades transables y no transables*. En: *Reportes del Emisor*. Núm. 148. Bogotá: Banco de la República. Recuperado el

25 de septiembre de 2014 de:
http://www.banrep.gov.co/publicaciones/pub_emisor.htm

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, Núm.394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). *Reloj de los ciclos económicos de México*. Recuperado el 25 de septiembre de 2014,
http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Antoni Bosch Editor.

Mesa, R. Restrepo, D. & Aguirre, Y. (diciembre de 2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. En: *Perfil de coyuntura económica*. Número 12, Medellín: Universidad de Antioquia, pp. 39 - 40.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. Estados Unidos de América: MIT Press.

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. Bogotá: CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Banco de la República.

Sachs, J. & Larraín, F. (2002). *Dinero, tasa de interés y tipo de cambio*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición., pp. 251-288.

—. (2002). *Políticas macroeconómicas en una economía abierta*. En: *Macroeconomía en la economía global*. Buenos Aires - Argentina: Pearson Education S. A. 2° Edición, pp. 289-318.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Recuperado el 25 de septiembre de 2014 de <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>

Zuccardi, I. (2002). *Los ciclos económicos regionales en Colombia, 1986 - 2000*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Núm. 25. Bogotá: Banco de la República.

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

**Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos
2011 - 2012**

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, según ciudades y áreas metropolitanas
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

**Anexo E. Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen
2011 - 2013**

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, según departamento de destino
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2012 - 2013**

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindio, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades 2012 - 2013

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO⁵

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

⁵ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites

que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas

investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFÍA

Asobancaria. (2014). *Informe de Inclusión Financiera*. Recuperado el 02 de Octubre de 2014, de Asobancaria: <http://www.asobancaria.com/portal/pls/portal/docs/1/4264047.PDF>

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

Plan de Impulso al Empleo y a la Productividad (PIPE), el Gobierno amplió el número de subsidios a la tasa de interés, en el año 2013. Tomado de <http://www.urnadecristal.gov.co/gestion-gobierno/subsidio-para-comprar-vivienda-nueva>.

Presidencia de la República. (2013). *Vivienda: conoce más sobre los nuevos beneficios en subsidio a la tasa de interés*. Recuperado el 02 de Octubre de 2014, de Urna de Cristal: <http://www.urnadecristal.gov.co/gestion-gobierno/subsidio-para-comprar-vivienda-nueva>

Cotelco (2014). Informe mensual de indicadores hoteleros, enero 2014.

Capital: San Andrés

Extensión: 44 km²

Municipios: 1

Población en 2013: 75.167 habitantes

Geografía humana: los habitantes del archipiélago, al igual que las otras islas del Caribe, descienden en un 57% de negros esclavos traídos de África por colonizadores ingleses, españoles y holandeses, por lo que la mayor parte de la población habla inglés y castellano, además de la lengua nativa (*creole*).

Actividades económicas: la economía del archipiélago está basada principalmente en el turismo y en el comercio. La actividad comercial es intensa, incrementada desde su creación como puerto libre en 1953. En el sector rural se cultivan coco, aguacate, caña de azúcar, mango, naranja, ñame y yuca. La actividad industrial tan sólo involucra factorías para el procesamiento del pescado.