

ICER

Informe de Coyuntura Económica Regional

ISSN 1794-3582

2013

Tolima



Informe de Coyuntura Económica Regional Departamento del Tolima

2013

Convenio Interadministrativo No. 111 de abril de 2000

JOSE DARÍO URIBE ESCOBAR
Gerente General Banco de la República
MAURICIO PERFETTI DEL CORRAL
Director DANE
JORGE HERNÁN TORO CÓRDOBA
**Subgerente de Estudios Económicos
Banco de la República**
DIEGO SILVA ARDILA
Subdirector DANE

Comité Directivo Nacional ICER

CARLOS JULIO VARELA BARRIOS
**Director Departamento Técnico y de Información
Económica Banco de la República**
NELCY ARAQUE GARCÍA
Directora Técnica DIRPEN - DANE
DORA ALICIA MORA PÉREZ
**Jefe Sucursales Regionales Estudios Económicos
Banco de la República**
RAMÓN RICARDO VALENZUELA GUTIÉRREZ
**Coordinador Investigación Estadística y Análisis
DIRPEN - DANE**

Coordinación Operativa ICER
EDUARDO SARMIENTO GÓMEZ
Coordinador Temático DIRPEN - DANE
BETTY ANDREA CUBILLOS CALDERÓN
Analista Técnico y Logístico DIRPEN - DANE
ANDREA PAOLA RUIZ GARCÍA
Asesora Temática Subdirección - DANE
CARLOS ALBERTO SUÁREZ MEDINA
**Profesional Sucursales Regionales
Estudios Económicos Banco de la República**

Comité Directivo Territorial ICER

FABIÁN HUMBERTO MUÑOZ
Gerente Banco de la República Sucursal Ibagué
GUSTAVO VILLEGAS HERNÁNDEZ
Director Territorial DANE, Centro Occidental
ÁLVARO AUGUSTO CAMPOS MARTÍNEZ
Jefe CREE Banco de la República Ibagué
MARÍA EMILIA OROZCO RAMÍREZ
Coordinadora Territorial ICER - DANE, Centro Occidental
ÁLVARO ALBERTO RAMÍREZ HERNÁNDEZ
PASTOR ENRIQUE QUINTERO CARVAJAL
ALDEMAR MOLANO PÉREZ
Banco de la República, Ibagué
JOSÉ ABEL CEBALLOS ALZATE
DANE, Territorial Centro Occidental

Edición, diseño e impresión
DANE - Banco de la República

Diciembre de 2014

ICER RESUMEN

El PIB del departamento de Tolima en el 2012 ascendió a \$14,5 billones, lo que significó 2,2% del nacional y un crecimiento de 3,9% con relación al 2011.

La variación de precios de la canasta de bienes y servicios representativos del consumo de los hogares en Ibagué evidenció un comportamiento descendente en 2013, al registrar 1,3% frente al 2,3% mostrado en el 2012.

En 2013, los resultados obtenidos en el mercado laboral indicaron que la tasa de desempleo para Tolima fue de 9,7% y para Ibagué ascendió a 13,8%, con un incremento de 0,5 pp respecto al año anterior.

En el Tolima las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$42,8 millones en 2013, con un aumento de 44,0% con relación a 2012. El resultado se obtuvo principalmente por el incremento de 42,2% en las exportaciones del sector industrial (de US\$26,3 millones a US\$37,4 millones), que participó con 87,5% del total exportado por el departamento. Este incremento fue generado principalmente por el crecimiento de la fabricación de sustancias y productos químicos.

Durante el 2013 en el área urbana de Ibagué, las obras de edificación censadas mostraron un comportamiento ascendente tanto en las nuevas (8,7%) como en las culminadas (36,8%). El área aprobada para vivienda creció 28,5%. Los créditos entregados para vivienda en el Tolima se incrementaron en 4,5% en comparación con el año anterior.

La inversión neta en las sociedades inscritas en las cámaras de comercio del Tolima cayó 25,2%, por el descenso presentado en servicios (-43,1%).

El crecimiento de las colocaciones del sistema financiero se desaceleró ligeramente, aunque aumentó la cartera comercial. En las captaciones, el incremento (16,1%) superó el promedio nacional (14,9%), determinado por las cuentas corrientes y de ahorro.

En los principales cultivos transitorios, decrecieron el área y la producción de arroz por factores climáticos; en el maíz aumentaron el área sembrada, la producción y los rendimientos por hectárea; mientras que en el sorgo la superficie plantada se contrajo y la productividad se incrementó notablemente.

La actividad comercial fluctuó en 2013, aunque predominaron los meses con crecimientos leves. La venta de vehículos nuevos tendió a crecer, y a partir de junio las variaciones fueron positivas.

CONTENIDO

Pág.

	RESUMEN	
	SIGLAS Y CONVENCIONES	
	INTRODUCCIÓN	
1.	ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL	11
1.1.	ACTIVIDAD ECONÓMICA	11
1.2.	INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL	12
1.3.	POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS	12
1.4.	SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO	13
1.5.	SITUACIÓN FISCAL	15
2.	INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL	17
2.1.	PRODUCTO INTERNO BRUTO (PIB)	17
2.2.	PRECIOS	21
2.2.1.	Índice de precios al consumidor (IPC)	21
2.3.	MERCADO LABORAL	24
2.4.	MOVIMIENTO DE SOCIEDADES	30
2.4.1.	Sociedades constituidas	30
2.4.2.	Sociedades reformadas	31
2.4.3.	Sociedades disueltas	31
2.4.4.	Capital neto suscrito	32
2.5.	SECTOR EXTERNO	33
2.5.1.	Exportaciones no tradicionales (FOB)	33
2.5.2.	Importaciones (CIF)	36
2.6.	ACTIVIDAD FINANCIERA	40
2.6.1.	Colocaciones nominales - operaciones activas	40
2.6.2.	Captaciones nominales - operaciones pasivas	41
2.6.3.	Análisis situación cartera neta	42
2.7.	SITUACION FISCAL	43
2.7.4.	Comportamiento de la deuda pública	43
	Administración central departamental	43
	Administración central municipal	44
2.8.	SECTOR REAL	44
2.8.1.	Agricultura	44
	Arroz	44
	Maíz	46
	Sorgo	48
2.8.4.	Minería	49
2.8.5.	Sacrificio de ganado	50
	Ganado vacuno	50
	Ganado porcino	52
2.8.6.	Sector de la construcción	54
	Censo de edificaciones	54
	Índice de costo de la construcción de vivienda (ICCV)	56
	Licencias de construcción	58
	Financiación de vivienda	60

2.8.10.	Comercio	62
	Comercio interno	62
	Venta de vehículos	62
2.8.11.	Servicios públicos	63
	Energía eléctrica	63
	Acueducto	65
	Gas natural	66
3.	CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL, PARA LA REGIÓN CENTRAL 2001 - 2012	67
	RESUMEN	67
3.1.	INTRODUCCIÓN	67
3.2.	MARCO TEÓRICO	68
3.3.	PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE LA POLÍTICA MONETARIA	69
3.3.1.	Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real	69
3.3.2.	Ciclos económicos del PIB	70
	Transables y no transables	71
	Ramas de actividad	72
	CONCLUSIONES	73
	BIBLIOGRAFÍA	74
4.	ANEXO ESTADÍSTICO ICER	77
	GLOSARIO	87
	BIBLIOGRAFÍA	91

Nota: los numerales que no aparecen relacionados en este documento no tienen información o no aplican.

LISTA DE CUADROS

	Pág.	
2.1.1.	Tolima. Crecimiento del PIB, por grandes ramas de actividad 2008 - 2012	17
2.1.2.	Tolima. PIB, según ramas de actividad 2012	18
2.2.1.1.	Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013	21
2.2.1.2.	Nacional - Ibagué. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013	23
2.2.1.3.	Nacional - Ibagué. Variación del IPC, por niveles de ingreso 2013	23
2.2.1.4.	Nacional - Ibagué. Variación y participación del IPC, según grupos 2013	24
2.3.1.	Ibagué. Indicadores laborales 2012 - 2013	26
2.3.2.	Ibagué. Ocupados, según rama de actividad 2009 - 2013	27
2.3.3.	Ibagué. Cesantes según rama de actividad 2009 - 2013	28
2.3.4.	Ibagué. Población inactiva 2007 - 2013	29
2.3.5.	Tolima. Indicadores laborales 2012 - 2013	29
2.4.1.1.	Tolima. Sociedades constituidas, según actividad económica 2012 - 2013	30
2.4.2.1.	Tolima. Sociedades reformadas, según actividad económica 2012 - 2013	31
2.4.3.1.	Tolima. Sociedades disueltas, según actividad económica 2012 - 2013	32
2.4.4.1.	Tolima. Capital neto suscrito, según actividad económica 2012 - 2013	33
2.5.1.1.	Tolima. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	34
2.5.1.2.	Tolima. Exportaciones no tradicionales registradas en valores FOB, según países de destino 2012 - 2013	35
2.5.2.1.	Tolima. Importaciones CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013	36
2.5.2.2.	Tolima. Importaciones registradas en valores CIF, según países de origen 2012 - 2013	38
2.5.2.3.	Tolima. Importaciones, por grandes categorías económicas (CGCE) 2012 - 2013	39
2.6.1.1.	Tolima. Sistema financiero, saldo de la cartera bruta por modalidad 2012 - 2013	40
2.6.2.1.	Tolima. Sistema financiero, saldo de las captaciones por modalidad 2012 - 2013	41
2.6.3.1.	Tolima. Sistema financiero, saldo de la cartera neta, por modalidad 2012 - 2013	42
2.7.4.1.	Tolima. Deuda pública de la administración central departamental 2012 - 2013	44
2.7.4.2.	Ibagué. Deuda pública de la administración central municipal 2012 - 2013	44
2.8.5.1.	Nacional - Andina Sur. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino, según mes 2013	51
2.8.5.2.	Nacional - Andina Sur. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013	53
2.8.6.1.	Nacional - Ibagué (área urbana). Estructura general del	55

	censo de edificaciones por obras culminadas, en proceso y paralizadas. Cuatro trimestres años 2012 - 2013	
2.8.6.2.	Variación del ICCV, según ciudades, por tipo de vivienda 2011 - 2013	56
2.8.6.3.	Nacional - Ibagué. Variación y contribución del ICCV, por grupos y subgrupos 2013	57
2.8.6.4.	Nacional - Ibagué. Variación del ICCV, por grupos de costos 2007 - 2013	58
2.8.6.5.	Tolima. Número de licencias de construcción y área por construir 2005 - 2013	59
2.8.6.6.	Tolima. Licencias de construcción, por tipo de vivienda 2008 - 2013	60
2.8.6.7.	Nacional - Tolima - Ibagué. Valor de los créditos entregados, por vivienda nueva y usada 2009 - 2013	61
2.8.11.1.	Tolima. Generación y consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013	63
2.8.11.2.	Ibagué. Consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013	64
2.8.11.3.	Ibagué. Consumo de agua potable y suscriptores al IBAL 2012 - 2013	65
2.8.11.4.	Ibagué. Suscriptores y consumo de gas natural, según usos 2012 - 2013	66

LISTA DE GRÁFICOS

2.1.1.	Tolima. PIB total a precios constantes y por habitante a precios corrientes 2002 - 2012	20
2.1.2.	Colombia - Tolima. Crecimiento del PIB 2002 - 2012	20
2.2.1.1.	Nacional - Ibagué. Variación del IPC 2009 - 2013	22
2.3.1.	Ibagué y nacional. Tasa de desempleo 2004 - 2013	25
2.3.2.	Ibagué. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013	27
2.4.1.1.	Tolima. Sociedades constituidas, según principales actividades económicas 2012 - 2013	30
2.4.2.1.	Tolima. Sociedades reformadas, según principales actividades económicas 2012 - 2013	31
2.4.3.1.	Tolima. Sociedades disueltas, según principales actividades económicas 2012 - 2013	32
2.4.4.1.	Tolima. Capital neto suscrito, según principales actividades económicas 2012 - 2013	33
2.6.1.1.	Tolima. Sector financiero, cartera bruta, según modalidad 2012 - 2013	41
2.6.2.1.	Tolima. Sector financiero, principales captaciones 2012 - 2013	42
2.6.3.1.	Tolima. Sector financiero, cartera neta, según modalidad 2012 - 2013	43
2.8.1.1.	Tolima. Área y producción de arroz paddy verde 2008 - 2013	45
2.8.1.2.	Tolima. Precio mensual promedio del arroz paddy verde y	46

	del arroz blanco 2011 - 2013	
2.8.1.3.	Tolima. Área y producción de maíz blanco y amarillo 2008 - 2013	47
2.8.1.4.	Tolima. Precio mensual promedio del maíz blanco y del amarillo 2011 - 2013	48
2.8.1.5.	Tolima. Área y producción de sorgo 2008 - 2013	49
2.8.1.6.	Tolima. Precio mensual promedio del sorgo 2011 - 2013	49
2.8.4.1.	Casanare, Meta y Tolima. Producción mensual de petróleo 2011 - 2013	50
2.8.5.1.	Regiones. Sacrificio de ganado vacuno 2013	51
2.8.5.2.	Regiones. Sacrificio de ganado porcino 2013	52
2.8.5.3.	Andina Sur. Participación de cabezas de hembras en el total regional, por vacuno y porcino 2013 (meses)	54
2.8.6.1.	Ibagué. Área construida, según estado de obra 2013 (cuarto trimestre)	55
2.8.6.2.	Tolima. Distribución del área total aprobada según destinos 2013	59
2.8.6.3.	Tolima. Número de viviendas nuevas y usadas 2009 - 2013	61
2.8.11.1.	Tolima. Consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013	64
2.8.11.2.	Ibagué. Consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013	65
2.8.11.3.	Ibagué. Consumo de agua potable y suscriptores al IBAL 2012 - 2013	66
3.3.1.1.	Región Central. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012	69
3.3.2.1.	Nacional - Región Central. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 - 2012	71
3.3.2.2.	Nacional - Región Central. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 - 2012	72

LISTA DE TABLAS

3.3.2.1.	Región Central. TIR regional, inflación regional y bienes transables - no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012	73
----------	---	----

SIGLAS Y CONVENCIONES

ANDI	Asociación Nacional de Industriales
CCI	Cámara de Comercio de Ibagué
CDT	Certificado de depósito a término
CIU	Clasificación Industrial Internacional Uniforme
CFC	Compañías de financiamiento comercial
CUCI	Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional
DANE	Departamento Administrativo Nacional de Estadística
DIAN	Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales
Enertolima	Compañía Energética del Tolima S.A. E.S.P.
ECH	Encuesta Continua de Hogares
GEIH	Gran Encuesta Integrada de Hogares
EPSA	Empresa de Energía del Pacífico S.A. E.S.P.
Fedearroz	Federación Nacional de Arroceros
Fenalce	Federación Nacional de Cerealistas
Finagro	Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario
ha	Hectárea
IBAL	Instituto Ibaguereño de Acueducto y Alcantarillado
ICA	Instituto Colombiano Agropecuario
ICCV	Índice de costos de construcción de vivienda
IPC	Índice de precios al consumidor
IPP	Índice de precios del productor
IVA	Impuesto al valor agregado
kW/h	Kilovatios hora
m ²	Metro cuadrado
m ³	Metro cúbico
pp	Puntos porcentuales
t	Toneladas
US	Dólares americanos
UVR	Unidad de valor real
VIS	Vivienda de interés social
(...)	Cifra aún no disponible
(--)	Información suspendida
(-)	Sin movimiento
---	No existen datos
--	No es aplicable o no se investiga
-	Indefinido
*	Variación muy alta
(-)	No comparable
p	Cifra provisional
pr	Cifra preliminar
pE	Cifras provisionales estimadas
m	Cifra provisional modificada
r	Cifra definitiva revisada
nep	No especificada en otra posición
ncp	No clasificados previamente

INTRODUCCIÓN

En el ámbito regional y nacional es de gran importancia contar con documentos que contengan información territorial actualizada y confiable. Estos permiten conocer el comportamiento de dichas economías, y servir de apoyo para la toma de decisiones por parte de los sectores público y privado; inversionistas, investigadores y público en general.

De esta manera, los Informes de Coyuntura Económica Regional (ICER), elaborados por el DANE y el Banco de la República con periodicidad anual, tienen como objetivo recopilar, procesar, estandarizar, describir y divulgar información estadística territorial, con el fin de que sea una herramienta de apoyo para los interesados en el tema, y cuya estructura lleva al usuario del contexto nacional al departamental en el periodo analizado.

Los ICER inician con un breve resumen que sintetiza el comportamiento de los principales indicadores. El capítulo uno describe la coyuntura nacional, el dos, analiza los principales indicadores del departamento, que están divididos en temas como el producto interno bruto, precios, mercado laboral, movimiento de sociedades, sector externo, financiero, fiscal y sector real; sujeto a la cobertura del indicador. El capítulo tres presenta un análisis investigativo y descriptivo de un tema específico, ya sea con enfoque departamental o regional. El capítulo cuatro, sintetiza algunos de los indicadores analizados en anexos estadísticos de nivel departamental. Finalmente, se incluye un glosario que presenta los principales términos utilizados durante el análisis de los indicadores.

1. ENTORNO MACROECONÓMICO NACIONAL

1.1. ACTIVIDAD ECONÓMICA¹

En un contexto determinado por el bajo dinamismo de la economía mundial, caída los términos de intercambio en varios países de la región y volatilidad en los mercados financieros, el Producto Interno Bruto (PIB) de Colombia creció 4,7% en 2013; porcentaje superior en 0,7 puntos porcentuales (pp) al registro de 2012. Las variaciones anuales para cada trimestre del año fueron de 2,9% en el primero, 4,6% en el segundo, 5,8% en el tercero y 5,3% en el último. El crecimiento económico colombiano superó al de América Latina y el Caribe (2,6%), según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal, 2013), y también al PIB mundial (3,0%), según las estimaciones del Fondo Monetario Internacional (FMI, 2014). De hecho, en el plano regional y global, el PIB ha bajado de manera moderada el ritmo de crecimiento desde 2011.

Según los componentes de la demanda interna, el consumo total se expandió a una tasa de 4,4%, inferior en 0,3 pp a la de 2012. El consumo privado se incrementó 4,2% al destacarse el desempeño del gasto en bienes semidurables (aumento de 5,9% frente a 5,1% del año anterior) y la desaceleración en durables (al pasar de 7,6% a 3,8% entre los dos años). El gasto final del Gobierno se acrecentó 5,8%, superior en 0,1 pp al del año anterior. Por su parte, la formación bruta de capital avanzó a una tasa anual de 5,1%, con una favorable evolución en la construcción de obras civiles (11,9%), y de vivienda y edificaciones (12,0%), las cuales se expandieron casi el doble respecto a las variaciones de 2012; en contraste, la inversión en maquinaria y equipo se desaceleró al pasar de 13,1% en 2012 a 2,9% en 2013. Por último, las exportaciones y las importaciones, como componentes del PIB, aumentaron 5,4% y 4,5%, en su orden.

Por el lado de la oferta, la mayoría de las ramas se expandieron a tasas superiores a la observada en el PIB total, con excepción de la industria manufacturera, y transporte, almacenamiento y comunicaciones. Los mejores desempeños se evidenciaron en el sector de la construcción (12,0%), servicios sociales (5,3%) y la actividad agropecuaria (5,5%), cuyo dinamismo se explicó, en buena parte, por el aumento de la producción de café y otros productos agrícolas. La explotación de minas y canteras, que sustentó el crecimiento económico en Colombia desde 2008, se desaceleró al pasar de 5,6% en 2012 a 4,9% en 2013, como consecuencia de la caída en la producción de carbón (-4,0%) y la extracción de minerales metalíferos (-4,2%). La industria manufacturera evidenció un desempeño negativo y fue la única de las grandes ramas que se contrajo (-1,0%), con resultados mixtos en las diferentes divisiones fabriles donde, dieciocho de las veinticinco que componen el total de la industria, registraron descensos en su producción.

¹ Cifras revisadas a septiembre 16 de 2014.

Respecto al comportamiento de otras grandes ramas, se destacó el suministro de electricidad, gas y agua con un avance de 4,9%, superior en 2,8 pp frente a la variación del año anterior. Comercio, reparación, restaurantes y hoteles, al igual que establecimientos financieros, seguros e inmobiliarias tuvieron tasas similares a las del año precedente, 4,3% y 5,0%, en su orden; por su parte, transporte, almacenamiento y comunicaciones pasó de 4,9% a 3,1%.

1.2. INFLACIÓN Y MERCADO LABORAL

Colombia mantiene una inflación baja y estable, teniendo como resultado en 2013 una variación del índice de precios al consumidor (IPC) de 1,9%, cifra inferior en 0,5 pp a la observada en 2012 y por debajo del rango meta de largo plazo (entre 2,0% y 4,0%) establecido por la Junta Directiva del Banco de la República (JDBR). La inflación en el país fue menor a la exhibida en las economías de los mercados emergentes y en desarrollo (6,1%, según el FMI, 2014); y en el contexto suramericano, fue la segunda más baja después de la registrada en Chile. Al evaluar los diferentes rubros de la inflación en Colombia, se encontró que el comportamiento antes señalado fue explicado, fundamentalmente, por el grupo de alimentos (0,9%), y respecto al grupo que excluye los alimentos, presionaron a la baja los precios de los regulados y los bienes transables.

En el mercado laboral de acuerdo con la información de la Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH) del DANE, en el trimestre octubre - diciembre de 2013 las tasas de desempleo nacional y de las trece áreas metropolitanas se situaron en 8,2% y 9,2%, respectivamente, siendo inferiores a los registros del mismo periodo de 2012. Aunque fueron las tasas más bajas desde que se aplica la encuesta continua de hogares (2000) y la GEIH (2006), superaron el resultado de América Latina y del Caribe (6,3%, según la Cepal, 2013). El mejoramiento en los indicadores laborales obedeció a una mayor generación de empleo, ya que la demanda de trabajo (tasa de ocupación), que pasó de 58,9% a 59,6%, creció a un mayor ritmo que la oferta (tasa global de participación), la cual avanzó de 64,9% a 65,0%. Las ramas de actividad económica que mostraron mayor dinámica en la absorción de empleo, al considerar las más representativas dentro del total de ocupados, fueron: servicios (8,5%), construcción (8,0%) y comercio, hoteles y restaurantes (5,1%). La industria por su parte, redujo la ocupación en 4,9%.

1.3. POLÍTICA MONETARIA Y MERCADOS FINANCIEROS

Durante 2013, la JDBR continuó con la política monetaria flexible iniciada en julio de 2012. Así, el año comenzó con una tasa de intervención de 4,0%, la cual se redujo 25 puntos básicos (pb) en febrero y 50 pb en marzo, para situarla en 3,25% donde se mantuvo el resto del año. De hecho, fue la tasa nominal de política más baja entre los países de la región con esquema de meta de inflación. La postura de la política monetaria de bajos niveles de las tasas de interés fue justificada por la autoridad monetaria en lo corrido del año, al considerar que la economía operaba por debajo de su nivel potencial y

que la inflación observada y proyectada era menor al punto medio del rango meta (3,0%). Igualmente, se tuvo en cuenta la débil dinámica de la economía mundial que afectaba el gasto agregado vía desaceleración de las exportaciones. Cabe destacar que los anuncios emitidos por la Reserva Federal de los Estados Unidos de reducir los estímulos monetarios no afectaron las decisiones de la política monetaria en 2013.

Las anteriores acciones de política estuvieron enmarcadas en una mayor inyección de liquidez frente al año anterior y en una manifiesta desaceleración del crédito interno. La variación promedio anual de la base monetaria pasó de 7,9% en 2012 a 16,4% en 2013 y su mayor fuente de expansión fue la compra de divisas que contabilizaron US\$6.769 millones en las intervenciones del Banco de la República. El agregado monetario más amplio (M3) se expandió a un ritmo similar al de 2012 (15,5%). Respecto a la evolución de la cartera del sistema financiero, promedió un crecimiento anual de 13,1%, el más bajo desde 2009, año de la última crisis financiera internacional. Por modalidad, sobresalió la desaceleración del crédito de consumo, al pasar de una variación anual promedio de 25,1% en 2011 y 18,3% en 2012, a 12,3% en 2013. Los segmentos comercial e hipotecario exhibieron expansiones interanuales levemente inferiores a las del año anterior (13,6% y 14,9%, en su orden). No obstante, los aumentos porcentuales de las diferentes categorías de crédito fueron mayores que el crecimiento del PIB nominal.

La alta liquidez y la transmisión, a partir de los descensos de las tasas de intervención, llevaron a las tasas de interés del mercado monetario y crediticio a niveles históricamente bajos. De tal forma, si se consideran los promedios simples anuales, los niveles y variaciones anuales de las tasas de colocación fueron: en consumo 17,9% y -1,3 pp, en comercial 8,5% y -1,4 pp, y en hipotecario 11,3% y -1,9 pp. La DTF, que es la tasa pasiva de referencia, se situó en 4,2% al cierre del año, inferior en 1,1 pp con relación al año anterior. La tasa interbancaria (TIB), la cual refleja las condiciones de liquidez en el mercado monetario local, cerró en 3,3%, por debajo 1,0 pp del nivel previo. Por último, la tasa de usura, la cual es el referente para fijar el costo financiero de las tarjetas de crédito, pasó de 31,3% en el último trimestre de 2012 a 29,8% (para crédito de consumo y ordinario) en igual periodo de 2013.

1.4. SECTOR EXTERNO Y MERCADO CAMBIARIO

El déficit en cuenta corriente pasó de US\$11.834 millones en 2012 a US\$12.722 millones en 2013. Lo anterior lo generaron un superávit en la balanza comercial de US\$2.832 millones, un saldo positivo en las transferencias corrientes de US\$4.572 millones, así como balances deficitarios en los servicios no factoriales y renta de factores por US\$5.470 millones y US\$14.656 millones, respectivamente. Por su parte, el superávit comercial fue menor en US\$2.186 millones al de un año atrás. El modesto desempeño del comercio exterior estuvo circundado del menor ritmo de crecimiento de los principales socios comerciales del país, especialmente Estados Unidos, China y la Zona Euro. Igualmente, descendieron las cotizaciones de los principales productos de exportación, tales como petróleo, carbón, ferroniquel, oro, café y

banano, mientras que la débil dinámica del sector industrial influyó en la desaceleración de las importaciones.

Por su parte, según el Informe del comportamiento de la Balanza de Pagos de Colombia enero - diciembre de 2013 del Banco de la República, las ventas externas colombianas totalizaron US\$58.030 millones, lo cual significó una disminución anual de 3,0%. Dicha variación se explicó por la caída de 4,2% en el agregado de las principales exportaciones, principalmente de oro no monetario (-34,3%), carbón (-14,3%), ferroníquel (-22,8%) y banano (-7,1%). Las exportaciones de petróleo solo se incrementaron 1,6% y las de flores 5,1%. El valor de las ventas de café se contrajo 1,4% a pesar del aumento significativo en el volumen, lo que fue compensado por la menor cotización del grano. En el desarrollo de las exportaciones el hecho más sobresaliente fue la pérdida de dinamismo de las ventas externas minero - energéticas, iniciada en 2012, luego del buen desempeño que traía en los dos años anteriores.

El resto de exportaciones aumentaron 1,6% en términos anuales, inferior al avance de 2012 (6,2%). Cabe mencionar que renglones con alta representatividad dentro del valor total exportado, como alimentos, confecciones, fundición, hierro y acero, y papel y sus productos, reportaron menores ventas que un año atrás. Por su parte, los capítulos de arancel que exhibieron las tasas de crecimiento más altas fueron: productos diversos de la industria química (43,6%) y vehículos (48,9%). En cuanto a las importaciones, estas continuaron la tendencia de desaceleración evidenciada en 2012 y solo aumentaron 0,7%. Según tipos de bienes, los de consumo avanzaron 2,0% e intermedios 1,3%; en tanto, los de capital se redujeron 0,8%.

La balanza de servicios no factoriales registró un saldo deficitario de US\$5.470 millones, menor que el valor de 2012. Los mayores egresos que explicaron el saldo negativo provinieron de las importaciones de servicios empresariales y de construcción, transporte, y seguros y financieros. Un hecho caracterizado en el análisis del recurrente déficit en la cuenta corriente del país es que se sustenta en un alto desbalance en la renta de factores. En 2013, los ingresos por esta cuenta contabilizaron US\$3.549 millones, en tanto los egresos ascendieron a US\$18.204 millones. Los mayores giros se realizaron por las utilidades y dividendos de los inversionistas extranjeros (US\$14.163 millones) y por el pago de intereses de la deuda externa pública y privada (US\$3.972 millones). De otro lado, las remesas (que representaron el 74,7% de los ingresos en la cuenta de transferencias corrientes) totalizaron US\$4.071 millones, nivel similar al de 2012.

La cuenta de capital arrojó un superávit de US\$19.174 millones, superior en 10,2% al registro del año anterior. El saldo fue explicado por los ingresos de capital extranjero (US\$32.772 millones) y las salidas de capital colombiano (US\$13.598 millones). Las entradas de capital correspondieron a 51,2% de inversión extranjera directa, 33,8% de inversión de portafolio y 15,0% de crédito externo. Por su parte, la inversión directa colombiana en el exterior totalizó US\$7.652 millones, luego de haber presentado un saldo negativo en 2012.

En cuanto al mercado cambiario, a partir de marzo de 2003 la tasa de cambio en Colombia inició una tendencia de apreciación, enmarcada básicamente por el auge del sector minero - energético, la mejora en los términos de intercambio y la disminución en la prima de riesgo. Sin embargo, al cierre del 2013 se observó una depreciación nominal de 8,9% y un aumento en el índice de la tasa de cambio real², que pasó de 97,9 al final de 2012 a 104,6 en 2013. El alza en la tasa de cambio se sustentó en las expectativas de los mercados de una menor liquidez internacional en un horizonte cercano, ante los anuncios de la Reserva Federal en mayo de 2013 de reducir los estímulos monetarios y normalizar su política monetaria. Igualmente, la intervención del Banco de la República en el mercado cambiario fue más intensa, pues a partir de enero extendió el programa de subastas diarias, al incrementar las compras mensuales promedio a una cifra no inferior a US\$750 millones. En suma, como se había mencionado anteriormente, las compras de divisas ascendieron a US\$6.769 millones, constituyéndose en la acumulación histórica más alta.

1.5. SITUACIÓN FISCAL

Según cifras preliminares de la Dirección General de Política Macroeconómica del Ministerio de Hacienda y Crédito Público, el balance del sector público consolidado en 2013 arrojó un déficit de \$6.247 miles de millones (0,9% del PIB), resultado menos favorable respecto a 2012, cuando se registró un superávit de 0,3% del PIB. El balance negativo estuvo determinado por un déficit de \$16.645 miles de millones del Gobierno Nacional Central (GNC) que pasó de 2,3% a 2,4% del PIB, y un superávit de \$9.954 miles de millones del sector descentralizado, que descendió 1,4 puntos del PIB. El menor superávit del descentralizado se explica, en su mayoría, por la disminución del balance del sector de seguridad social, cuyo superávit pasó de 1,4% del PIB a 0,3%, y de los gobiernos regionales y locales donde el superávit descendió a 0,3% del producto. El deterioro del superávit en seguridad social se atribuye a la desvalorización del portafolio de pensiones, representado principalmente en TES. Adicionalmente, se agregaron las pérdidas del Banco de la República (\$872 miles de millones) y el superávit de Fogafín (\$732 miles de millones).

² Corresponde al índice del tipo de cambio real del comercio total que utiliza el índice de precios al productor (IPP) como deflactor y las ponderaciones totales, con excepción de Ecuador, Panamá y Francia, países para los que se utiliza el IPC.

2. INDICADORES DE COYUNTURA ECONÓMICA REGIONAL

2.1. PRODUCTO INTERNO BRUTO

El Producto Interno Bruto (PIB) nacional ascendió a \$665,4 billones, con un incremento de 4,0% frente al registro de 2011. Los departamentos con mayor participación en el PIB de 2012 fueron Bogotá D.C. (24,7%), Antioquia (13,1%), Valle (9,3%), Santander (7,3%) y Cundinamarca (5,1%); y los de menor aporte fueron Guainía (0,0%), Vaupés (0,0%), Amazonas (0,1%), Guaviare (0,1%), San Andrés y Providencia (0,1%) y Vichada (0,1%).

Para el 2012 el PIB en el departamento del Tolima ascendió a \$14.484 miles de millones, lo que representó un incremento de 3,9%. El PIB del Tolima representó el 2,2% del nacional.

Cuadro 2.1.1. Tolima. Crecimiento del PIB, por grandes ramas de actividad 2008 - 2012

Grandes ramas actividad	Variaciones porcentuales				
	2008	2009	2010	2011	2012
Producto Interno Bruto	1,8	-0,3	0,0	3,3	3,9
A Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	-9,1	-2,9	1,0	4,2	-2,8
B Explotación de minas y canteras	-0,4	-5,5	-11,3	-9,9	5,2
C Industria manufacturera	7,1	-6,7	-11,3	11,2	4,6
D Electricidad, gas y agua	0,0	3,7	4,3	3,8	-2,7
E Construcción	10,3	17,3	7,4	1,1	10,0
F Comercio, reparación, restaurantes y hoteles	-1,4	0,6	4,4	3,9	3,8
G Transporte, almacenamiento y comunicaciones	5,4	-2,4	4,7	3,5	2,8
H Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas	5,6	3,1	2,0	5,8	4,4
I Actividades de servicios sociales, comunales y personales	5,7	3,4	3,9	4,0	6,0
Derechos e impuestos	3,9	-2,6	-0,4	12,8	7,0

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

Durante 2012, en el PIB del Tolima las grandes ramas de actividad económica que se destacaron fueron: servicios sociales, comunales y personales (20,5%); explotación de minas y canteras (13,7%); agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (13,0%); establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (11,0%), comercio, reparación,

restaurantes y hoteles (11,0%); industria manufacturera (8,8%); construcción (7,6%); y transporte, almacenamiento y comunicaciones (6,2%) (cuadro 2.1.1.).

Las ramas de actividad más destacadas por su participación en el PIB del departamento fueron: extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio (13,1%); administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria (8,3%); cultivo de otros productos agrícolas (7,8%); resto de la industria (6,2%); comercio (5,3%); y hoteles, restaurantes, bares y similares (4,5%) (cuadro 2.1.2.).

Cuadro 2.1.2. Tolima. PIB, según ramas de actividad 2012

Ramas de actividad	2012		
	(Miles de millones de pesos)	Variación porcentual	Participación porcentual
Producto Interno Bruto	14.484	3,9	100,0
1 Cultivo de café	399	1,1	2,8
2 Cultivo de otros productos agrícolas	1.125	-4,4	7,8
3 Producción pecuaria y caza incluyendo las actividades veterinarias	308	-5,2	2,1
4 Silvicultura, extracción de madera y actividades conexas	28	10,0	0,2
5 Pesca, producción de peces en criaderos de granjas piscícolas; actividades de servicios relacionadas con la pesca	29	5,0	0,2
6 Extracción de carbón, carbón lignítico y turba	0	-	0,0
7 Extracción de petróleo crudo y de gas natural; servicios de extracción de petróleo y de gas, excepto prospección; extracción de uranio y de torio	1.899	5,0	13,1
8 Extracción de minerales metalíferos	14	0,0	0,1
9 Extracción de minerales no metálicos	68	17,1	0,5
10-19 Alimentos, bebidas y tabaco	368	-2,6	2,5
20-37 Resto de la industria	902	7,7	6,2
38 Generación, captación y distribución de energía eléctrica	249	-3,8	1,7
39 Fabricación de gas; distribución de combustibles gaseosos por tuberías; suministro de vapor y agua caliente	51	1,9	0,4
40 Captación, depuración y distribución de agua	41	-2,9	0,3
41 Construcción de edificaciones completas y de partes de edificaciones; acondicionamiento de edificaciones	576	4,3	4,0

Cuadro 2.1.2. Tolima. PIB, según ramas de actividad 2012

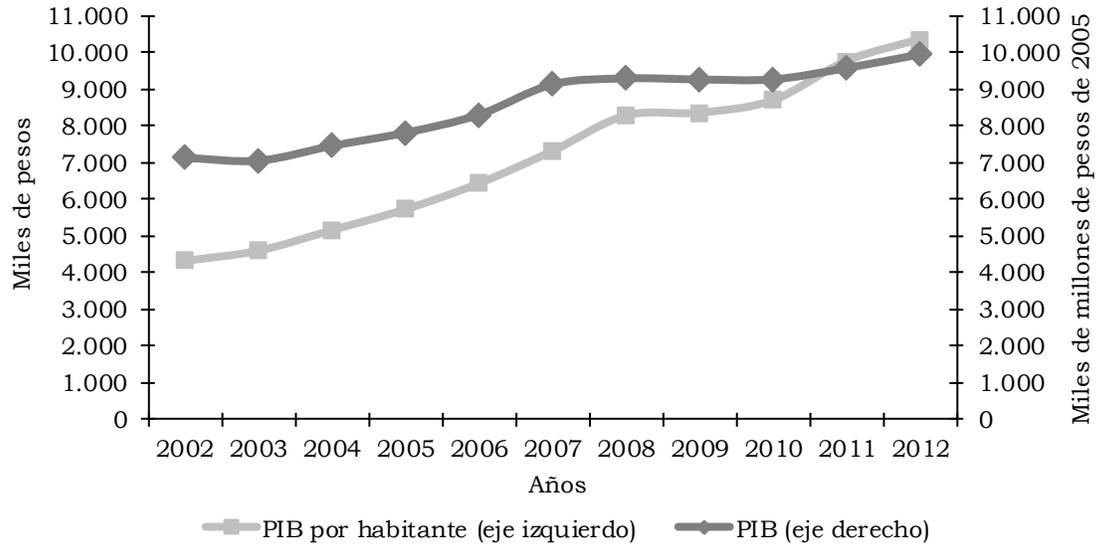
		Conclusión		
		2012		
Ramas de actividad		(Miles de millones de pesos)	Variación porcentual	Participación porcentual
42	Construcción de obras de ingeniería civil	521	16,2	3,6
43	Comercio	774	3,5	5,3
44	Mantenimiento y reparación de vehículos automotores; reparación de efectos personales y enseres domésticos	158	4,2	1,1
45	Hoteles, restaurantes, bares y similares	657	3,9	4,5
46	Transporte por vía terrestre	378	3,8	2,6
48	Transporte por vía aérea	2	0,0	0,0
49	Actividades complementarias y auxiliares al transporte; actividades de agencias de viajes	89	4,0	0,6
50	Correo y telecomunicaciones	424	1,6	2,9
51	Intermediación financiera	421	4,9	2,9
52	Actividades inmobiliarias y alquiler de vivienda	520	2,4	3,6
53	Actividades de servicios a las empresas excepto servicios financieros e inmobiliarios	657	5,7	4,5
54	Administración pública y defensa; seguridad social de afiliación obligatoria	1.204	4,8	8,3
55	Educación de mercado	154	5,3	1,1
56	Educación de no mercado	642	7,0	4,4
57	Servicios sociales y de salud de mercado	427	5,6	2,9
58	Eliminación de desperdicios y aguas residuales, saneamiento y actividades similares	38	-3,6	0,3
59	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de mercado	422	10,4	2,9
60	Actividades de asociaciones ncp; actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas; otras actividades de servicios de no mercado	51	0,0	0,4
61	Hogares privados con servicio doméstico	65	2,2	0,4
	Derechos e impuestos	823	7,0	5,7

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

En el 2012, el PIB por habitante del departamento ascendió a \$10.375.076, lo que significó un incremento nominal de 6,1% frente a 2011. Durante el periodo 2002 - 2012, el comportamiento del PIB per cápita nominal fue creciente (gráfico 2.1.1).

Gráfico 2.1.1. Tolima. PIB total a precios constantes y por habitante a precios corrientes 2002 - 2012

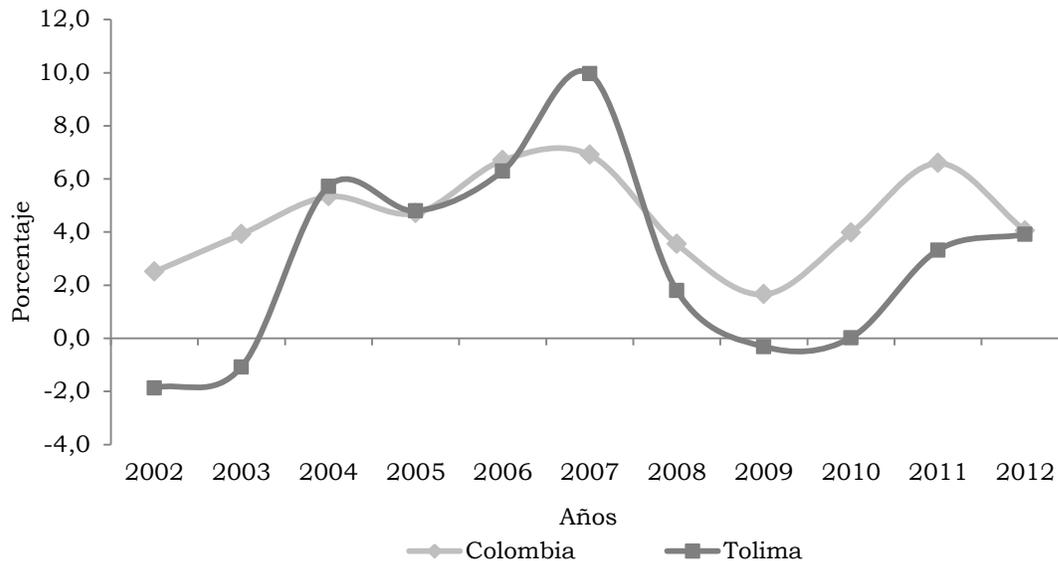


Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

En Tolima el crecimiento promedio del PIB en el periodo 2002 - 2012 fue de 3,0%, inferior 1,6 pp al promedio nacional (4,6%) (gráfico 2.1.2.).

Gráfico 2.1.2. Colombia - Tolima. Crecimiento del PIB 2002 - 2012



Nota: Las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

2.2. PRECIOS

2.2.1. Índice de precios al consumidor (IPC). A nivel nacional, la variación de precios de los productos de consumo de la canasta familiar registró una disminución, pasó de 2,4% a 1,9%; es decir, una reducción de 0,5 pp. Para la ciudad de Ibagué, los resultados indicaron un comportamiento descendente (1,3%) frente a 2012, al decrecer en 1,0 pp.

Respecto a las demás ciudades donde se calcula el IPC, la cifra obtenida por Ibagué se ubicó en el puesto once, por debajo al promedio nacional. Las ciudades que antecedieron a Ibagué fueron: Cúcuta (0,0%), Quibdó (0,7%), Popayán (0,8%), Valledupar y Pasto (1,0%), Sincelejo (1,1%) y Armenia, Pereira y Florencia (1,2%). Ibagué estuvo al mismo nivel de Montería (1,3%). Por encima estuvieron: Tunja y Barranquilla (1,5%), Cartagena, Neiva y Santa Marta (1,6%), Manizales y Cali (1,7%), Medellín (1,8%), Villavicencio y Bucaramanga (2,1%), Bogotá D.C. (2,4%), Santa Andrés (2,9%) y Riohacha (3,7%).

Cuadro 2.2.1.1. Variación del IPC, según ciudades 2012 - 2013

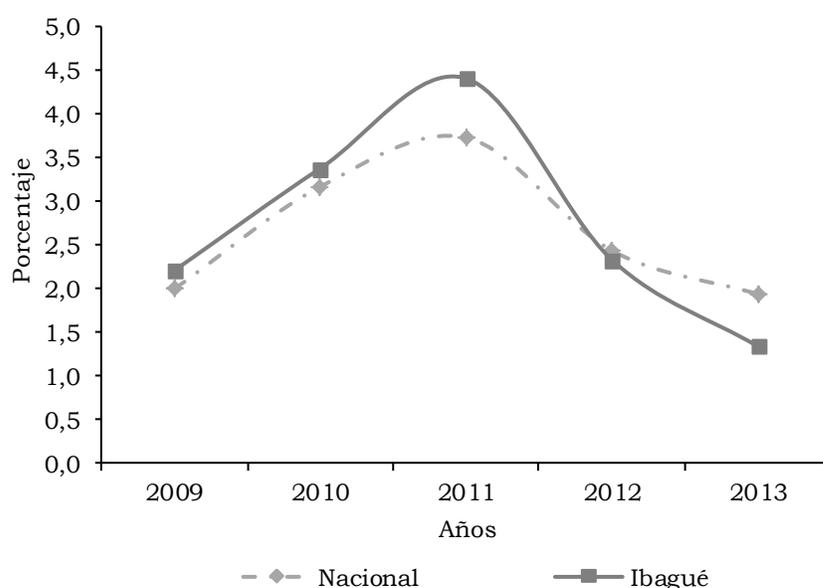
Ciudades	2012	2013	Diferencia porcentual
Nacional	2,4	1,9	-0,5
Armenia	1,9	1,2	-0,7
Barranquilla	3,0	1,5	-1,5
Bogotá D.C.	2,4	2,4	0,0
Bucaramanga	3,5	2,1	-1,4
Cali	1,9	1,7	-0,2
Cartagena	3,0	1,6	-1,4
Cúcuta	2,0	0,0	-2,0
Florencia	1,2	1,2	0,0
Ibagué	2,3	1,3	-1,0
Manizales	2,4	1,7	-0,7
Medellín	2,5	1,8	-0,7
Montería	2,4	1,3	-1,1
Neiva	2,4	1,6	-0,9
Pasto	1,7	1,0	-0,7
Pereira	2,2	1,2	-1,0
Popayán	2,0	0,8	-1,1
Quibdó	2,0	0,7	-1,3
Riohacha	2,1	3,7	1,6
San Andrés	2,3	2,9	0,6
Santa Marta	2,3	1,6	-0,7
Sincelejo	2,7	1,1	-1,6
Tunja	2,2	1,5	-0,6
Valledupar	2,5	1,0	-1,6
Villavicencio	2,8	2,1	-0,7

Fuente: DANE.

Al comparar las variaciones del IPC entre 2012 y 2013 por ciudades, se observó que los mayores descensos en las diferencias se registraron en Cúcuta (-2,0 pp), Sincelejo y Valledupar (-1,6 pp), Barranquilla (-1,5 pp), Bucaramanga y Cartagena (-1,4 pp) (cuadro 2.2.1.1).

El comportamiento del IPC de Ibagué, en el periodo 2009 - 2013, presentó la misma tendencia del total nacional, ambas con una tasa promedio de 2,7%. El 2011 fue el año con mayor variación (Ibagué 4,4% y el total nacional 3,7%), y la más baja se registró en 2013 (1,3% y 1,9%, respectivamente) (gráfico 2.2.1.1).

Gráfico 2.2.1.1. Nacional - Ibagué. Variación del IPC 2009 - 2013



Fuente: DANE.

La variación del IPC de Ibagué observada a través de los grupos de gasto mostró que alimentos y transporte arrojaron diferencias inferiores a -1,0 pp (por debajo de la cifra registrada por el promedio local). El mayor ascenso se presentó en diversión (cuadro 2.2.1.2).

Comparando las cifras del 2012 con el 2013, la disminución en la variación del IPC en la ciudad fue determinada principalmente por los grupos de transporte (-2,5 pp) y alimentos (-2,4 pp). Los grupos que, por el contrario, presentaron incrementos fueron diversión (3,7 pp) y educación (0,4 pp) (cuadro 2.2.1.2).

Los resultados de la variación del IPC en Ibagué por niveles de ingreso indican que incidió en mayor medida en los ingresos medios (1,5%), y en menor grado en los ingresos bajos (1,1%) y altos (1,4%). Los gastos en salud tuvieron mayor presencia en los ingresos medios y bajos (3,6%) que en los altos (3,0%); mientras que los gastos en educación fueron más representativos en los ingresos altos (3,7%) que en los medios (3,3%) y bajos (2,4%) (cuadro 2.2.1.3.).

Cuadro 2.2.1.2. Nacional - Ibagué. Variación del IPC, según grupos de gasto 2012 - 2013

Grupos de gasto	Nacional		Diferencia porcentual	Ibagué		Diferencia porcentual
	2012	2013		2012	2013	
Total grupos	2,4	1,9	-0,5	2,3	1,3	-1,0
Alimentos	2,5	0,9	-1,7	2,3	-0,2	-2,4
Vivienda	3,0	2,7	-0,3	2,4	2,5	0,0
Vestuario	0,7	0,9	0,2	1,8	1,5	-0,4
Salud	4,3	4,4	0,2	3,9	3,5	-0,4
Educación	4,6	4,4	-0,2	2,7	3,1	0,4
Diversión	0,5	1,8	1,3	-3,1	0,6	3,7
Transporte	1,4	1,4	-0,1	4,0	1,5	-2,5
Comunicaciones	1,6	2,7	1,2	0,9	0,8	-0,1
Otros gastos	1,3	1,0	-0,3	1,5	1,5	0,0

Fuente: DANE.

Cuadro 2.2.1.3. Nacional - Ibagué. Variación del IPC, por niveles de ingreso 2013

Grupos de gasto	Total	Ingresos		
		Altos	Medios	Bajos
Nacional				
Total	1,9	2,4	2,1	1,5
Alimentos	0,9	2,7	1,2	-0,1
Vivienda	2,7	2,1	2,8	2,9
Vestuario	0,9	0,8	0,9	1,0
Salud	4,4	4,5	4,5	4,2
Educación	4,4	5,5	4,5	3,3
Diversión	1,8	3,2	1,8	0,6
Transporte	1,4	1,5	1,4	1,3
Comunicaciones	2,7	1,2	2,2	4,7
Otros gastos	1,0	1,2	0,9	1,1
Ibagué				
Total	1,3	1,4	1,5	1,1
Alimentos	-0,2	1,6	0,2	-1,0
Vivienda	2,5	0,9	2,4	3,2
Vestuario	1,5	1,6	1,5	1,4
Salud	3,5	3,0	3,6	3,6
Educación	3,1	3,7	3,3	2,4
Diversión	0,6	0,4	1,0	-0,1
Transporte	1,5	1,5	1,7	1,1
Comunicaciones	0,8	0,1	0,8	1,3
Otros gastos	1,5	1,3	1,5	1,5

Fuente: DANE.

En el total nacional como en Ibagué, el grupo de vivienda con 43,9% y 56,8% respectivamente fue el de mayor participación en la variación del IPC (cuadro 2.2.1.4).

Cuadro 2.2.1.4. Nacional - Ibagué. Variación y participación del IPC, según grupos 2013

Grupos	Nacional		Ibagué	
	Variación	Participación	Variación	Participación
Total	1,9	100,0	1,3	100,0
Alimentos	0,9	12,5	-0,2	-4,0
Vivienda	2,7	43,9	2,5	56,8
Vestuario	0,9	2,2	1,5	5,6
Salud	4,4	5,9	3,5	5,5
Educación	4,4	14,0	3,1	9,6
Diversión	1,8	2,7	0,6	1,0
Transporte	1,4	10,5	1,5	14,7
Comunicaciones	2,7	5,0	0,8	1,9
Otros gastos	1,0	3,3	1,5	8,7

Fuente: DANE.

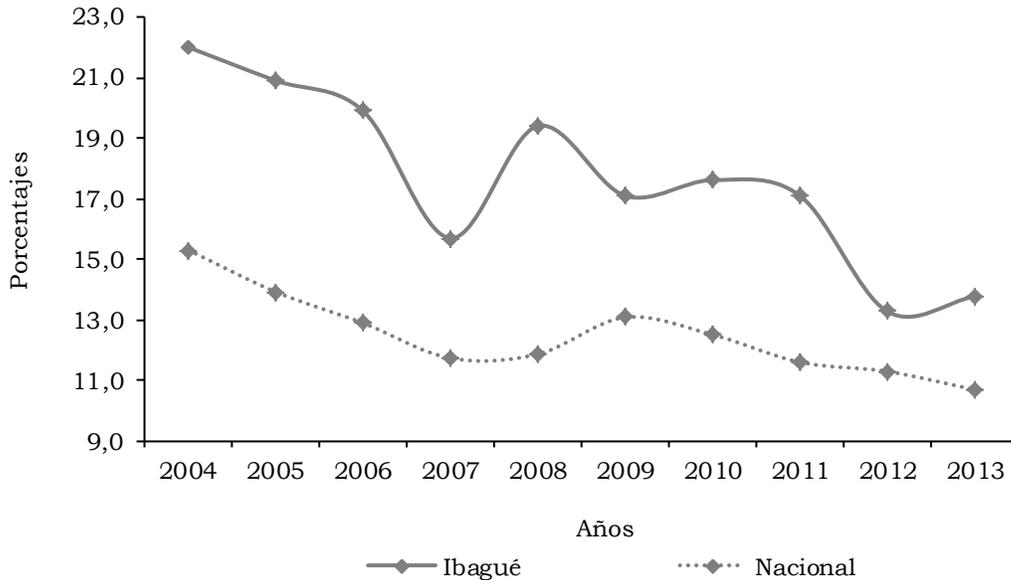
2.3. MERCADO LABORAL

Los resultados obtenidos en Ibagué en el 2013 en relación con el mercado laboral indican que la tasa de desempleo presentó un comportamiento ascendente. La desocupación se incrementó 0,5 pp al totalizar 13,8% en comparación con el 13,3% del 2012 (gráfico 2.3.1).

El comportamiento del desempleo en la ciudad durante 2004 - 2013 fue similar al nacional: los primeros cuatro años (2004 - 2007) fue descendente, los tres años siguientes ascendente y luego descendió nuevamente. La tasa de desempleo pasó de 22,0% en 2004 a 13,8% en 2013. Es de destacar que la tasa de desempleo nacional durante el mismo periodo empezó con un nivel de 15,3%, pero al finalizar tal periodo llegó a una tasa de 10,7%, es decir, 4,6 pp menos (gráfico 2.3.1).

No obstante el comportamiento descendente de la tasa de desempleo de las 24 ciudades, las pertenecientes al Eje Cafetero y al suroccidente colombiano siguen arrojando las tasas más altas y superiores al promedio; mientras que las de la costa atlántica e interior del país fueron las más bajas e inferiores a dicho promedio.

Gráfico 2.3.1. Ibagué y nacional. Tasa de desempleo 2004 - 2013



Nota: las cifras de nacional corresponden a 13 ciudades en 2004 – 2006 y 24 ciudades en 2007 – 2013.

Fuente: DANE.

Las ciudades que en 2013 registraron las mayores tasas de desempleo fueron: Quibdó (18,3%), Cúcuta y Popayán (15,6%), Armenia (15,4%) y Cali (14,2%). Barranquilla logró el mejor comportamiento con una tasa de 8,0%, seguida de San Andrés (8,5%), Bogotá D.C. (9,0%), Bucaramanga (9,4%) y Valledupar, Santa Marta y Cartagena (9,9%).

Se puede apreciar en el cuadro 2.3.1 que la participación, ocupación y subempleo registraron cifras ascendentes en el 2013 para la ciudad de Ibagué. La tasa global de participación, que representa la relación entre la fuerza laboral y la población en edad de trabajar, indica que en Ibagué llegó a 69,6% luego de haber estado en 68,2% en el 2012. Esta cifra fue el resultado de un crecimiento en 3,5% de la población económicamente activa frente al incremento en la población en edad de trabajar de 1,4%.

Por su parte, la tasa de ocupación totalizó 60,0%, superior en 0,8 pp respecto a 2012, como consecuencia del crecimiento en el número de ocupados (2,9%) frente a la de la población en edad de trabajar (1,4%).

**Cuadro 2.3.1. Ibagué. Indicadores laborales
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	79,8	80,1
Tasa global de participación	68,2	69,6
Tasa de ocupación	59,2	60,0
Tasa de desempleo	13,3	13,8
T.D. abierto	12,3	12,9
T.D. oculto	0,9	0,9
Tasa de subempleo	36,6	36,9
Insuficiencia de horas	14,1	15,1
Empleo inadecuado por competencias	19,5	20,6
Empleo inadecuado por ingresos	31,2	30,3
Miles de personas		
Población total	507	513
Población en edad de trabajar	405	411
Población económicamente activa	276	286
Ocupados	240	247
Desocupados	37	39
Abiertos	34	37
Ocultos	3	2
Inactivos	129	125
Subempleados subjetivos	101	106
Insuficiencia de horas	39	43
Empleo inadecuado por competencias	54	59
Empleo inadecuado por ingresos	86	87
Subempleados objetivos	47	54
Insuficiencia de horas	19	23
Empleo inadecuado por competencias	26	30
Empleo inadecuado por ingresos	40	44

Fuente: DANE.

La tasa de subempleo subjetivo mostró que los ocupados que se encontraban inconformes con sus condiciones laborales creció en 0,3 pp entre 2012 y 2013, al pasar de 36,6% a 36,9%, principalmente en cuanto a empleo inadecuado por competencias se refiere. Por su lado, la tasa de subempleo objetivo (que representa a los ocupados que se encontraban inconformes y adelantaron alguna gestión para cambiar su situación laboral) ascendió en Ibagué. Entre 2012 y 2013 dicha tasa pasó de 16,9% a 18,9%.

La ocupación pasó de 220 a 247 mil personas entre 2009 y 2013. Las actividades que mayor cantidad de personas ocuparon en el mercado laboral en la ciudad fueron: comercio, restaurantes y hoteles, servicios comunales, sociales y personales, industria manufacturera y transporte, almacenamiento y comunicaciones (cuadro 2.3.2).

Entre 2012 y 2013, el crecimiento en el nivel de empleo fue jalonado por las siguientes ramas de actividad: servicios comunales, sociales y personales (tres mil), comercio, restaurantes y hoteles (dos mil) y transporte, almacenamiento y comunicaciones (un mil) (cuadro 2.3.2).

Cuadro 2.3.2. Ibagué. Ocupados, según rama de actividad 2009 - 2013

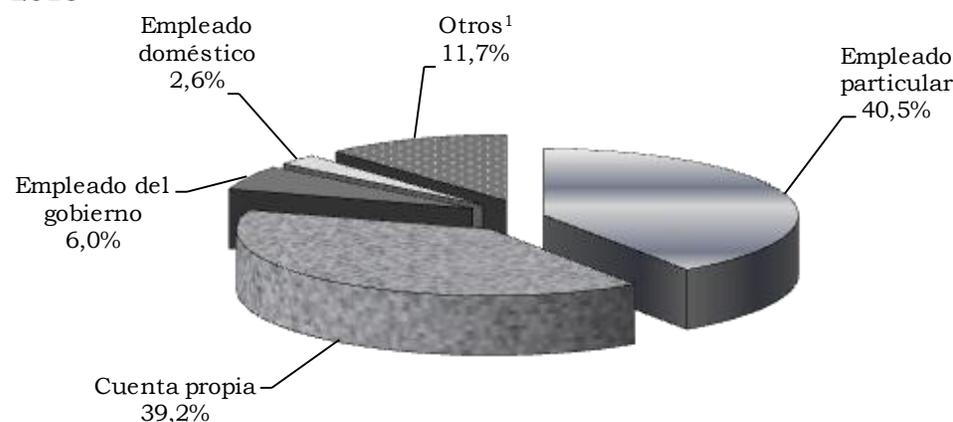
Rama de actividad	2009	2010	2011	2012	2013
Total ocupados (miles)	220	216	233	240	247
Comercio, restaurantes y hoteles	74	71	80	84	86
Servicios comunales, sociales y personales	50	51	51	52	55
Industria manufacturera	33	33	35	34	34
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	23	21	22	23	24
Actividades inmobiliarias	15	16	16	19	19
Construcción	14	13	17	18	18
Otras ramas ¹	7	8	8	7	7
Intermediación financiera	3	3	3	4	3
No informa	0	0	0	0	0

¹ Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

Según la distribución de la población ocupada en el 2012, 40,5% de los eran empleados particulares, 39,2% trabajaban por cuenta propia, 6,0% laboraban con el gobierno, 2,6% en empleo doméstico y el 11,7% restante correspondió a otros (gráfico 2.3.2). Con respecto al 2012, los empleados que trabajaban con el gobierno aumentaron (0,8 pp), mientras que el empleo por cuenta propia fue el que más decreció (-0,6 pp).

Gráfico 2.3.2. Ibagué. Distribución de ocupados, según posición ocupacional 2013



¹ Otros incluye: patrón o empleador, trabajador familiar sin remuneración, trabajador familiar sin remuneración en otras empresas y jornalero o peón.

Fuente: DANE.

La población cesante en Ibagué (las personas que habiendo trabajado antes por lo menos durante dos semanas consecutivas se encontraban desocupadas buscando empleo) pasó de 33 mil en el 2012 a 35 mil en el 2013. Al revisar las cifras de esta población en los últimos cinco años, se observa que los desocupados que se encontraban buscando empleo pero que ya habían trabajado tuvo el nivel más alto en el año 2011 (cuadro 2.3.3).

Las actividades que reportaron mayor número de personas desocupadas cesantes fueron: comercio, restaurantes y hoteles (11 mil), seguida de servicios comunales, sociales y personales (9 mil) e industria manufacturera (5 mil) (cuadro 2.3.3).

Cuadro 2.3.3. Ibagué. Cesantes, según rama de actividad 2009 - 2013

Rama de actividad	2009	2010	2011	2012	2013
Total cesantes (miles)	38	40	43	33	35
Comercio, restaurantes y hoteles	12	12	13	10	11
Servicios comunales, sociales y personales	10	10	10	8	9
Industria manufacturera	5	5	5	4	5
Actividades inmobiliarias	3	3	3	2	3
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	3	3	3	3	3
Construcción	3	5	5	3	4
Otras ramas ¹	1	2	2	1	1
Intermediación financiera	1	1	0	0	0
No informa	0	0	0	0	0

¹ Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura; explotación de minas y canteras; y suministro de electricidad, gas y agua.

Fuente: DANE.

La población inactiva fue inferior en cuatro mil personas (pasó de 129 mil en el 2012 a 125 mil en el 2013), de ellos 42,2% son amas de casa (inferior 4,4 pp frente a 2012), 40,3% estudiantes (decreció 0,6 pp en 2012) y el 17,4% restante son incapacitados, rentistas, jubilados y otros (5,0 pp frente al mostrado en 2012) (cuadro 2.3.4).

En el Tolima se registró durante el 2013 una tasa de desempleo de 9,7%, con una disminución de 1,6 pp respecto al año anterior. El mercado laboral se caracterizó por el incremento en la tasa de ocupación, que pasó de 60,5% a 60,7%. La diferencia fue de 0,2 pp, como consecuencia del crecimiento de la población ocupada (0,9%) y el de la población en edad de trabajar (0,6%). La tasa de subempleo decreció 3,0 pp al 2013 (cuadro 2.3.5).

**Cuadro 2.3.4. Ibagué. Población inactiva
2007 - 2013**

Año	Total inactivos	Estudiando	Oficios del hogar	Miles
				Otros ¹
2007	121	49	54	17
2008	118	51	55	12
2009	121	53	52	16
2010	130	58	56	16
2011	118	50	51	16
2012	129	53	60	16
2013	125	50	53	22

¹ Otros: incapacitado permanente para trabajar, rentista, pensionado o jubilado y personas que no les llama la atención o creen que no vale la pena trabajar.

Fuente: DANE.

**Cuadro 2.3.5. Tolima. Indicadores laborales
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013
Porcentajes		
% población en edad de trabajar	78,8	79,0
Tasa global de participación	68,2	67,2
Tasa de ocupación	60,5	60,7
Tasa de desempleo	11,3	9,7
T.D. abierto	10,2	9,1
T.D. oculto	1,1	0,6
Tasa de subempleo	40,9	37,9
Insuficiencia de horas	17,0	14,4
Empleo inadecuado por competencias	18,0	20,9
Empleo inadecuado por ingresos	34,7	32,8
Miles de personas		
Población total	1.396	1.400
Población en edad de trabajar	1.100	1.107
Población económicamente activa	750	744
Ocupados	666	672
Desocupados	85	72
Abiertos	77	67
Ocultos	8	5
Inactivos	350	363
Subempleados	307	282
Insuficiencia de horas	128	107
Empleo inadecuado por competencias	135	155
Empleo inadecuado por ingresos	260	244

Fuente: DANE.

2.4. MOVIMIENTO DE SOCIEDADES

2.4.1. Sociedades constituidas. Entre enero y diciembre de 2013, se crearon 992 entidades ante las tres cámaras de comercio que funcionan en el departamento del Tolima, con un capital de \$46.024 millones, inferior en 13,5% respecto al contabilizado el año precedente. Tal resultado obedeció a los descensos presentados en el sector servicios y, en menor medida, en las actividades mineras y agropecuarias, mientras que construcción, comercio y transporte registraron avances destacados.

Cuadro 2.4.1.1. Tolima. Sociedades constituidas, según actividad económica 2012 - 2013[†]

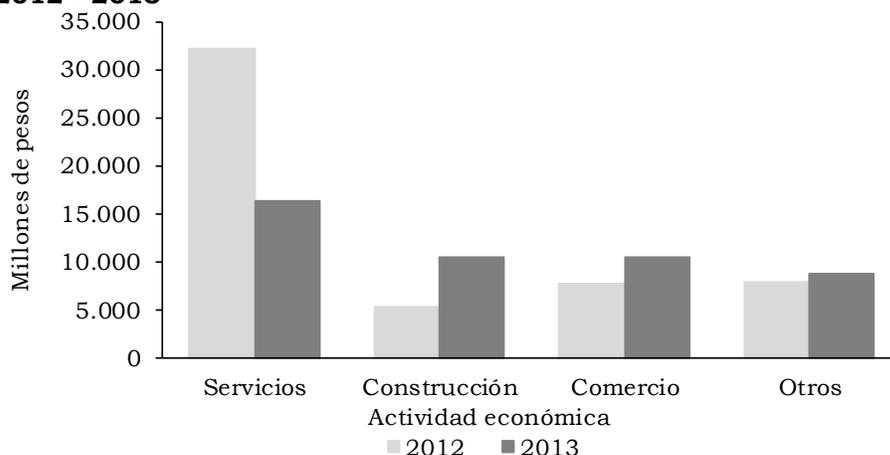
Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	832	53.206	992	46.024	-7.182	-13,5
Agropecuaria	38	2.056	39	1.025	-1.031	-50,1
Explotación de minas	17	1.358	6	240	-1.118	-82,3
Industria	53	1.699	85	2.130	431	25,4
Electricidad, gas y agua	1	10	4	150	140	*
Construcción	98	5.351	165	10.519	5.168	96,6
Comercio	177	7.654	216	10.470	2.816	36,8
Transporte	40	2.434	49	3.989	1.555	63,9
Seguros y finanzas	11	400	17	1.250	850	212,7
Servicios	397	32.245	411	16.252	-15.993	-49,6

[†] Cifra definitiva revisada.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

Gráfico 2.4.1.1 Tolima. Sociedades constituidas, según principales actividades económicas 2012 - 2013[†]



[†] Cifra definitiva revisada.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

2.4.2. Sociedades reformadas. Al igual que en la constitución de sociedades, en las reformas de capital los resultados fueron negativos al registrarse una contracción de \$9.547 millones (-43,6%) frente a las adiciones reportadas en 2012, lo cual se explicó por las reducciones ocurridas en las actividades agropecuarias, transporte, minería y servicios.

Cuadro 2.4.2.1. Tolima. Sociedades reformadas, según actividad económica 2012 - 2013[†]

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	71	21.917	74	12.370	-9.547	-43,6
Agropecuaria	9	5.524	5	380	-5.144	-93,1
Explotación de minas	3	2.800	4	700	-2.100	-75,0
Industria	2	232	1	110	-122	-52,6
Electricidad, gas y agua	0	0	0	0	0	-
Construcción	9	1.073	6	1.390	317	29,5
Comercio	17	2.128	19	5.484	3.356	157,7
Transporte	11	4.880	12	503	-4.377	-89,7
Seguros y finanzas	0	0	4	102	102	*
Servicios	20	5.280	23	3.701	-1.579	-29,9

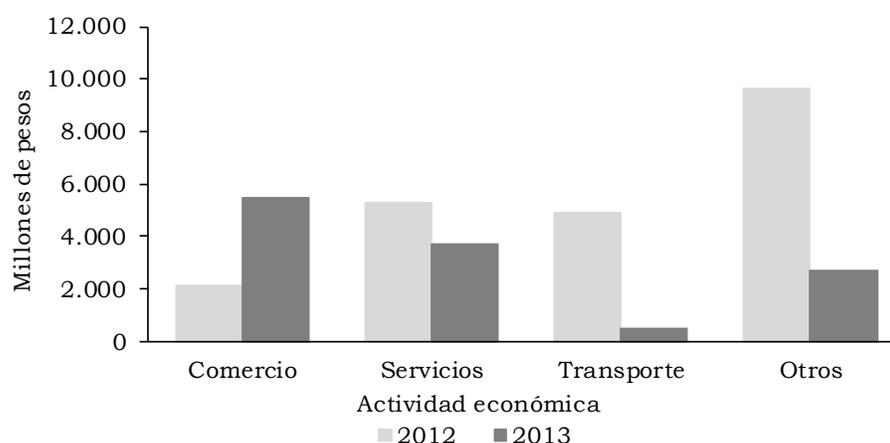
[†] Cifra definitiva revisada.

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

Gráfico 2.4.2.1. Tolima. Sociedades reformadas, según principales actividades económicas 2012 - 2013[†]



[†] Cifra definitiva revisada.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

2.4.3. Sociedades disueltas. La liquidación de empresas mostró una leve reducción anual (-0,8%), donde sobresalió la disolución de 83 sociedades dedicadas al sector comercio, cuyo capital ascendía a \$4.063 millones, lo cual

contrasta con lo observado en la constitución de sociedades, al haberse creado 216 empresas en esta misma actividad.

Cuadro 2.4.3.1. Tolima. Sociedades disueltas, según actividad económica 2012 - 2013[†]

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	134	8.973	175	8.900	-73	-0,8
Agropecuaria	11	844	6	525	-319	-37,8
Explotación de minas	3	373	5	840	467	125,2
Industria	9	831	14	384	-447	-53,8
Electricidad, gas y agua	0	0	0	0	0	-
Construcción	6	983	14	1.520	537	54,6
Comercio	43	1.808	83	4.063	2.255	124,7
Transporte	5	228	3	700	472	207,0
Seguros y finanzas	1	3	2	47	44	*
Servicios	56	3.904	48	821	-3.082	-79,0

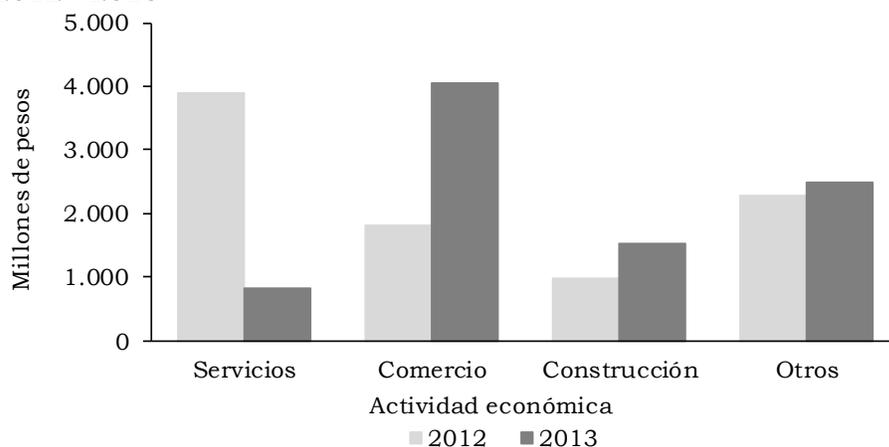
[†] Cifra definitiva revisada.

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

Gráfico 2.4.3.1. Tolima. Sociedades disueltas, según principales actividades económicas 2012 - 2013[†]



[†] Cifra definitiva revisada.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

2.4.4. Capital neto suscrito. Acorde con las decisiones tomadas por los agentes económicos radicados en el departamento, en lo referente a creación, reforma y disolución de sociedades, la inversión neta en el Tolima disminuyó en 25,2% durante 2013, comparada con la del año precedente; las actividades que reportaron las mayores contracciones fueron: servicios, agropecuaria, explotación de minas y transporte.

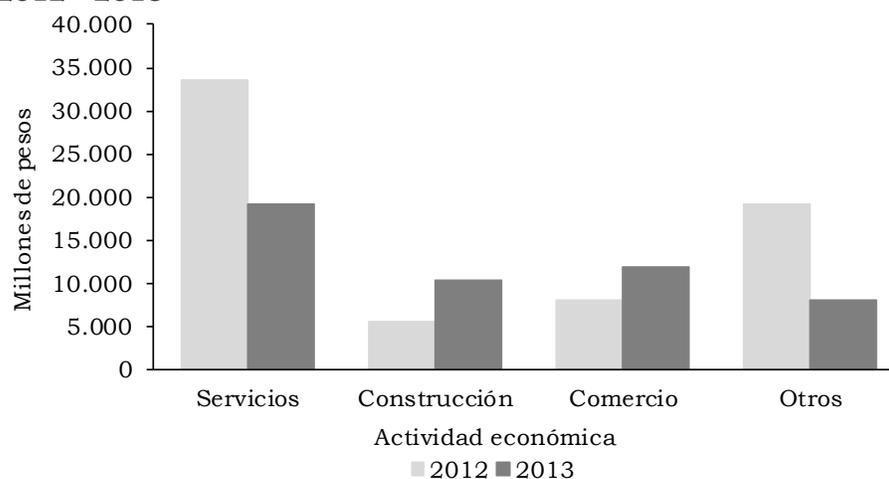
Cuadro 2.4.4.1. Tolima. Capital neto suscrito, según actividad económica 2012 - 2013 [†]

Actividad económica	2012		2013		Variación valor	
	Número	Millones de pesos	Número	Millones de pesos	Absoluta	Porcentual
Total	769	66.149	891	49.494	-16.655	-25,2
Agropecuaria	36	6.736	38	880	-5.856	-86,9
Explotación de minas	17	3.785	5	100	-3.685	-97,4
Industria	46	1.100	72	1.856	756	68,7
Electricidad, gas y agua	1	10	4	150	140	*
Construcción	101	5.441	157	10.388	4.948	90,9
Comercio	151	7.975	152	11.892	3.917	49,1
Transporte	46	7.086	58	3.792	-3.294	-46,5
Seguros y finanzas	10	397	19	1.305	908	228,9
Servicios	361	33.620	386	19.131	-14.489	-43,1

[†] Cifra definitiva revisada.

* Variación muy alta.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

Gráfico 2.4.4.1. Tolima. Capital neto suscrito, según principales actividades económicas 2012 - 2013 [†]

[†] Cifra definitiva revisada.

Fuente: Cámaras de Comercio de Ibagué, Espinal y Honda.

2.5. SECTOR EXTERNO

2.5.1. Exportaciones no tradicionales (FOB). La dinámica de las exportaciones de productos no tradicionales de Colombia durante 2013 indicó una disminución de 4,9% frente al año anterior, pues se pasó de US\$17.969.877 miles FOB a US\$17.088.589 miles FOB. Los departamentos que registraron mayor aporte en el total exportado fueron: Antioquia (32,8%), Bogotá D.C. (17,4%), Valle del Cauca (11,7%), Bolívar (9,3%), Atlántico (8,0%) y

Cundinamarca (7,9%). Tolima participó con 0,3% del total nacional, superior en 0,1 pp con respecto a 2012.

En el Tolima, las exportaciones no tradicionales ascendieron a US\$42,8 millones en 2013, al registrar un aumento de 44,0% con relación al 2012. El resultado se obtuvo principalmente por el incremento de 42,2% en las exportaciones del sector industrial (de US\$26,3 millones a US\$37,4 millones), que participó con 87,5% del total exportado por el departamento. Este comportamiento se generó principalmente por el crecimiento de fabricación de sustancias y productos químicos.

Es de anotar que la elaboración de productos alimenticios y de bebidas presentó un incremento de 41,9%, lo que significó una participación del 76,0%. El sector agrícola, ganadería, caza y silvicultura registró un crecimiento en sus exportaciones de 57,6% (cuadro 2.5.1.1).

Cuadro 2.5.1.1. Tolima. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor FOB (miles de dólares)		Variación porcentual	Participación porcentual
		2012	2013		
	Total	29.687	42.763	44,0	100,0
A	Sector agrícola, ganadería, caza y silvicultura	3.383	5.332	57,6	12,5
01	Agricultura, ganadería y caza	3.383	5.332	57,6	12,5
C	Sector minero	0	23	-	0,1
13	Extracción de minerales metalíferos	0	7	-	0,0
14	Explotación de minerales no metálicos	0	16	-	0,0
D	Sector industrial	26.293	37.397	42,2	87,5
15	Productos alimenticios y bebidas	22.888	32.479	41,9	76,0
17	Fabricación de productos textiles	40	6	-86,1	0,0
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	74	23	-68,6	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; fabricación de calzado, artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	53	45	-15,7	0,1
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	20	1	-95,0	0,0
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	2.552	4.315	69,0	10,1
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	142	31	-78,3	0,1

Cuadro 2.5.1.1. Tolima. Exportaciones no tradicionales CIIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIIU	Descripción	Valor FOB (miles de dólares)		Variación porcentual	Conclusión Participación porcentual
		2012	2013		
		26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos		
27	Fabricación de productos metalúrgicos	0	105	-	0,2
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	7	70	*	0,2
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	105	26	-75,4	0,1
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	23	0	-100,0	0,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	0	6	-	0,0
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	86	18	-79,6	0,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	19	17	-7,9	0,0
00	No asignado	10	11	10,0	0,0

ncp no clasificadas previamente.

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

Cuadro 2.5.1.2. Tolima. Exportaciones no tradicionales registradas en valores FOB, según países de destino 2012 - 2013

Países	Valor FOB (miles de dólares)		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	29.687	42.763	44,0	100,0
Estados Unidos	20.297	28.634	41,1	67,0
Ecuador	2.909	2.792	-4,0	6,5
Guatemala	1.101	2.774	152,0	6,5
Japón	1.516	2.757	81,8	6,4
Bolivia	0	1.638	-	3,8
Costa Rica	362	837	131,3	2,0
Corea	981	634	-35,4	1,5
Alemania	814	455	-44,1	1,1
Perú	77	419	447,0	1,0
Reino Unido	22	374	*	0,9
Otros países	1.608	1.447	-10,0	3,4

- Indefinido.

* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Por destinos, las exportaciones del departamento tuvieron como principal socio comercial a Estados Unidos, con US\$28.634 miles en 2013. Su incremento fue de 41,1% respecto a 2012 y su participación disminuyó 1,4 pp frente a la

registrada en el mismo periodo (pasó de 68,4% a 67,0%). Le siguieron en su orden, Ecuador y Guatemala (6,5%), Japón (6,4%) y Bolivia (3,8%). Cabe destacar el crecimiento registrado por Perú, Guatemala y Costa Rica (cuadro 2.5.1.2).

2.5.2. Importaciones (CIF). En el 2013 el valor de las compras totales realizadas por Colombia en el exterior ascendió a US\$59.397 millones CIF, con un incremento de 0,5% al compararlo con el año anterior. Los departamentos con mayor participación en el total importado fueron: Bogotá D.C. (49,8%), Antioquia (12,6%), Cundinamarca (9,7%), Valle del Cauca (8,1%), Bolívar (6,1%), Atlántico (5,3%) y La Guajira (2,0%). Tolima participó con 0,1% del total nacional de importaciones. Además, los departamentos con mayores importaciones tuvieron crecimientos de: Bogotá 6,7%, Antioquia 2,9%, Cundinamarca -6,5%, Valle del Cauca -3,0%, Atlántico 1,4% y La Guajira 2,4%.

En 2013 las importaciones del departamento ascendieron a US\$68.192 miles, registrando un descenso de 21,9% respecto a 2012. Este resultado se generó principalmente por la disminución de 19,6% en las compras del sector industrial (de US\$76.485 miles en 2012 a US\$61.465 miles en 2013), el cual participó con 90,1% del total. Las importaciones del sector agropecuario, caza y silvicultura decrecieron 38,2% (con una participación de 9,7% e inferior en 2,5 pp al periodo anterior). El sector minero creció 186,5%.

Cuadro 2.5.2.1. Tolima. Importaciones CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)		Variación porcentual	Participación porcentual
		2012	2013		
	Total	87.332	68.192	-21,9	100,0
A	Sector agrícola, ganadería, caza y silvicultura	10.681	6.604	-38,2	9,7
01	Agricultura, ganadería y caza	10.681	6.604	-38,2	9,7
C	Sector minero	24	70	186,5	0,1
14	Explotación de minerales no metálicos	24	70	186,5	0,1
D	Sector industrial	76.485	61.465	-19,6	90,1
15	Productos alimenticios y bebidas	9.848	17.520	77,9	25,7
17	Fabricación de productos textiles	3.444	5.406	57,0	7,9
18	Fabricación de prendas de vestir; preparado y teñido de pieles	182	63	-65,1	0,1
19	Curtido y preparado de cueros; fabricación de calzado, artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y similares; artículos de talabartería y guarnicionería	300	447	49,3	0,7
20	Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería	19	25	31,0	0,0

Cuadro 2.5.2.1. Tolima. Importaciones CIU Rev. 3.0 A.C. 2012 - 2013

CIU	Descripción	Valor CIF (miles de dólares)		Variación porcentual	Conclusión
		2012	2013		Participación porcentual
21	Fabricación de papel, cartón y productos de papel y cartón	19	34	85,3	0,1
22	Actividades de edición e impresión y de reproducción de grabaciones	69	112	61,4	0,2
23	Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y combustible nuclear	2.880	166	-94,2	0,2
24	Fabricación de sustancias y productos químicos	4.376	5.963	36,2	8,7
25	Fabricación de productos de caucho y plástico	557	848	52,3	1,2
26	Fabricación de otros productos minerales no metálicos	898	982	9,3	1,4
27	Fabricación de productos metalúrgicos básicos	12.386	6.629	-46,5	9,7
28	Fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo	2.407	2.651	10,1	3,9
29	Fabricación de maquinaria y equipo ncp	19.098	10.746	-43,7	15,8
30	Fabricación de maquinaria de oficina, contabilidad e informática	848	330	-61,1	0,5
31	Fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos ncp	11.863	5.739	-51,6	8,4
32	Fabricación de equipo y aparatos de radio, televisión y comunicaciones	499	789	58,0	1,2
33	Fabricación de instrumentos médicos, ópticos y de precisión y fabricación de relojes	192	685	257,6	1,0
34	Fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques	5.694	1.793	-68,5	2,6
35	Fabricación de otros tipos de equipo de transporte	166	33	-80,3	0,0
36	Fabricación de muebles; industrias manufactureras ncp	741	504	-32,0	0,7
0	Otras actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas	9	0	-100,0	0,0
92	Actividades de esparcimiento y actividades culturales y deportivas ¹	9	0	-100,0	0,0
00	No asignado	133	54	-59,5	0,1

ncp no clasificadas previamente.

¹ Se refiere a películas cinematográficas reveladas, pinturas hechas a mano, esculturas, sellos de correos, colecciones y especímenes para colecciones de zoología, botánica, mineralogía, o anatomía, antigüedades y objetos de arte.

Fuente: DANE - DIAN. Cálculos: DANE.

Dentro del sector industrial se destacaron los subsectores de productos alimenticios y bebidas con 25,7% (14,3 pp superior respecto a 2012). Luego se situaron fabricación de maquinaria y equipo (15,8%), fabricación de productos metalúrgicos básicos (9,7%), fabricación de sustancias y productos químicos (8,7%) y fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos (8,4%).

El mayor valor de las compras provino de Estados Unidos con US\$19,3 millones, con un incremento de 31,7% respecto a 2012 y una participación de 28,3% en el total importado (superando el registro anterior en 11,5 pp). A continuación aparecen China (15,5%), Brasil (10,0%), India (9,8%) y España (8,5%). Cabe anotar que el descenso en las importaciones del departamento se dio principalmente por la disminución en: compra de coquización, fabricación de productos de refinación de petróleo y combustible nuclear; fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de maquinaria y aparatos eléctricos, y fabricación de productos metalúrgicos básicos.

Los crecimientos más significativos en las importaciones se dieron con India, España y Bélgica. Mientras que las disminuciones más altas se generaron con Brasil, Argentina y Alemania (cuadro 2.5.2.2).

Cuadro 2.5.2.2. Tolima. Importaciones registradas en valores CIF, según países de origen 2012 - 2013

Países	Valor CIF (miles de dólares)		Variación porcentual	Participación porcentual
	2012	2013		
Total	87.332	68.192	-21,9	100,0
Estados Unidos	14.645	19.291	31,7	28,3
China	6.628	10.536	59,0	15,5
Brasil	25.138	6.794	-73,0	10,0
India	532	6.657	*	9,8
España	838	5.763	*	8,5
Perú	2.643	3.678	39,2	5,4
Alemania	3.523	2.970	-15,7	4,4
Argentina	6.850	2.282	-66,7	3,3
Ecuador	1.205	2.042	69,5	3,0
Bélgica	1	1.273	*	1,9
Otros países	25.329	6.907	-72,7	10,1

* Variación muy alta.

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

De acuerdo con las grandes categorías económicas (CGCE), 37,0% de las importaciones del departamento fueron suministros industriales no especificados en otra partida; este porcentaje fue superior en 3,1 pp al registro de 2012. Se destacaron los elaborados con 34,7%, alimentos y bebidas (31,0%), bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte) (26,6%) y equipo de transporte y sus piezas y accesorios (2,9%).

Cuadro 2.5.2.3. Tolima. Importaciones, por grandes categorías económicas (CGCE) 2012 - 2013

CGCE	Descripción	Valor CIF en miles de dólares		
		2012	2013	Variación porcentual
	Total	87.332	68.192	-21,9
1	Alimentos y bebidas	14.877	21.142	42,1
11	Básicos	7.817	5.315	-32,0
111	Destinados principalmente a la industria	5.611	3.775	-32,7
112	Destinados principalmente al consumo en los hogares	2.206	1.540	-30,2
12	Elaborados	7.061	15.827	124,2
121	Destinados principalmente a la industria	566	0	-100,0
122	Destinados principalmente al consumo en los hogares	6.494	15.827	143,7
2	Suministros industriales no especificados en otra partida	29.618	25.207	-14,9
21	Básicos	3.024	1.552	-48,7
22	Elaborados	26.594	23.654	-11,1
3	Combustibles y lubricantes	2.880	181	-93,7
32	Elaborados	2.880	181	-93,7
322	Otros	2.880	181	-93,7
4	Bienes de capital y sus piezas y accesorios (excepto el equipo de transporte)	32.269	18.146	-43,8
41	Bienes de capital (excepto el equipo de transporte)	10.716	14.782	37,9
42	Piezas y accesorios	21.554	3.364	-84,4
5	Equipo de transporte y sus piezas y accesorios	6.015	1.965	-67,3
51	Vehículos automotores de pasajeros	156	118	-24,8
52	Otros	5.098	454	-91,1
521	Industrial	5.045	439	-91,3
522	No industrial	53	15	-71,7
53	Piezas y accesorios	760	1.393	83,3
6	Artículos de consumo no especificados en otra partida	1.540	1.492	-3,1
61	Duraderos	199	206	3,0
62	Semiduraderos	1.092	1.018	-6,7
63	No duraderos	249	268	7,7
7	Bienes no especificados en otra partida	133	60	-55,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos DANE.

2.6. ACTIVIDAD FINANCIERA

2.6.1. Colocaciones nominales - operaciones activas. De acuerdo con la información de la Superintendencia Financiera³, el avance de las colocaciones a escala nacional se desaceleró en 2013. De igual forma, en el Tolima la cartera bruta de los establecimientos de crédito (\$4.413.588 millones) pasó de un incremento anual de 15,6% en 2012 a 14,9% en 2013 (cuadro 2.6.1.1.).

La mayor contribución se situó en el endeudamiento corporativo (cartera comercial y microcréditos), con lo que aumentó su participación de 52,0% a 52,5%, y obtuvo un crecimiento anual de 16,1%. Entretanto, el financiamiento de los hogares (cartera de consumo más vivienda) se redujo de 48,0% a 47,5% del total, y consiguió una variación anual de 13,6% entre 2012 y 2013.

Según modalidad de crédito, el mayor dinamismo y aporte en términos absolutos se concentró en la cartera comercial al incrementarse en \$257.189 millones (15,6%), seguido por los créditos de consumo con \$178.770 millones (12,3%), y en menor proporción por los préstamos hipotecarios y los microcréditos, que reportaron avances de \$71.519 millones (18,4%) y \$64.295 millones (18,2%), respectivamente.

Cuadro 2.6.1.1. Tolima. Sistema financiero, saldo de la cartera bruta, por modalidad 2012 - 2013

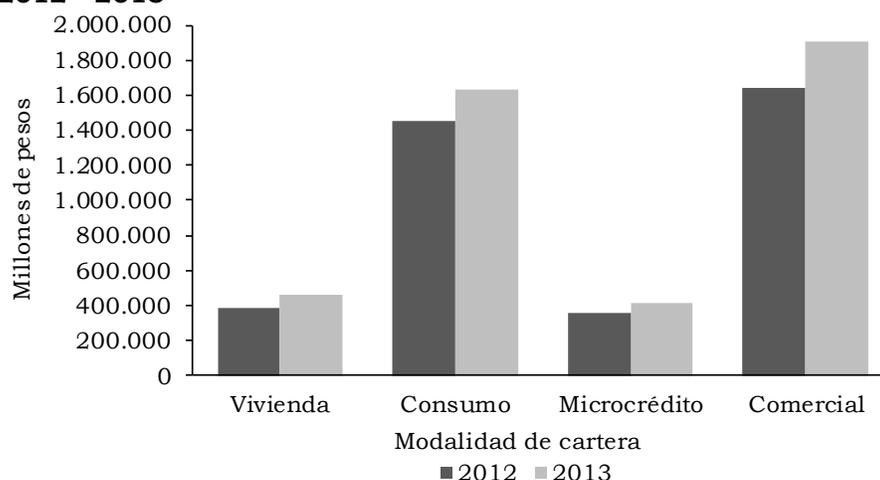
Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total captaciones	2.189.348	2.542.839	353.490	16,1
Depósitos en cuenta corriente	327.548	435.053	107.505	32,8
Depósitos simples	9	131	122	*
Certificados depósito a término	466.430	514.345	47.915	10,3
Depósitos de ahorro	1.386.224	1.584.356	198.131	14,3
Cuentas de ahorro especial	8.931	8.745	-186	-2,1
Certificados ahorro valor real	206	209	3	1,7

* Variación muy alta.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información procesada el 10 de febrero de 2014.

³ Banco de la República. Informe al Congreso de la Junta Directiva del Banco de la República. Marzo 2014. Pág. 22.

**Gráfico 2.6.1.1. Tolima. Sector financiero, cartera bruta, según modalidad
2012 - 2013**



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información procesada el 10 de febrero de 2014.

2.6.2. Captaciones nominales - operaciones pasivas. En 2013 el saldo de lo captado por los establecimientos de crédito en el Tolima, vigilados por la Superintendencia Financiera de Colombia, totalizó \$2.542.839 millones, con una variación anual de 16,1%, superior al 14,9% del agregado nacional.

Al considerar la composición de las captaciones, la mayor contribución correspondió a los depósitos de ahorro, si bien había pasado de 63,3% a 62,3% entre 2012 y 2013 y registrado un crecimiento anual de 14,3%, cuando en 2012 fue de 17,0%. Por su parte, las cuentas corrientes aumentaron su participación de 15,0% a 17,1%, con una variación anual de 32,8%, y los certificados de depósito a término obtuvieron un incremento de 10,3%.

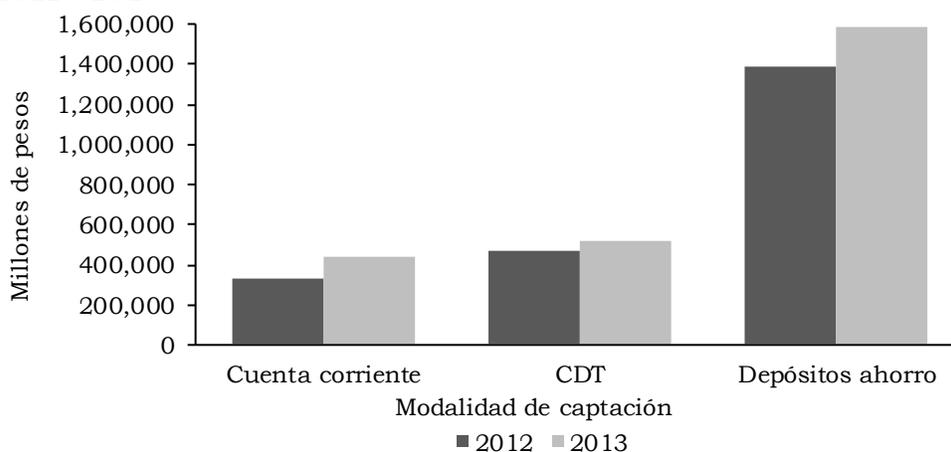
**Cuadro 2.6.2.1. Tolima. Sistema financiero, saldo de las captaciones, por modalidad
2012 - 2013**

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total captaciones	2,189,348	2,542,839	353,490	16.1
Depósitos en cuenta corriente	327,548	435,053	107,505	32.8
Depósitos simples	9	131	122	*
Certificados depósito a término	466,430	514,345	47,915	10.3
Depósitos de ahorro	1,386,224	1,584,356	198,131	14.3
Cuentas de ahorro especial	8,931	8,745	-186	-2.1
Certificados ahorro valor real	206	209	3	1.7

* Variación muy alta.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información procesada el 10 de febrero de 2014.

Gráfico 2.6.2.1. Tolima. Sector financiero, principales captaciones 2012 - 2013



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información procesada el 10 de febrero de 2014.

2.6.3. Análisis situación cartera neta. El saldo de la cartera neta (constituida por la cartera bruta menos provisiones) aumentó en 14,9% al pasar de \$3.688.975 millones a \$4.237.916 millones entre 2012 y 2013. En términos absolutos, la variación más destacada se registró en la modalidad comercial con un incremento de \$249.228 millones (15,6%), seguido por consumo con \$179.202 millones (12,9%), vivienda con \$70.698 millones (18,6%) y los microcréditos con \$49.813 millones (15,0%).

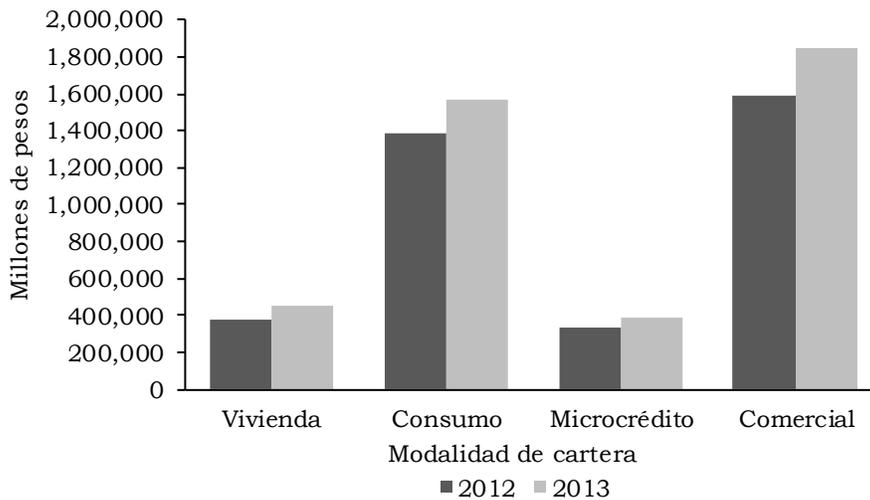
Cuadro 2.6.3.1. Tolima. Sistema financiero, saldo de la cartera neta¹, por modalidad 2012 - 2013

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Total cartera	3.688.975	4.237.916	548.941	14,9
Vivienda	379.344	450.042	70.698	18,6
Consumo	1.384.009	1.563.211	179.202	12,9
Microcrédito	333.027	382.839	49.813	15,0
Comercial	1.592.596	1.841.823	249.228	15,6

¹ No incluye: provisión general y componente contracíclico provisión individual.

Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información procesada el 10 de febrero de 2014.

Gráfico 2.6.3.1. Tolima. Sector financiero, cartera neta, según modalidad 2012 - 2013



Fuente: www.superfinanciera.gov.co - Información procesada el 10 de febrero de 2014.

2.7. SITUACIÓN FISCAL

2.7.4. Comportamiento de la deuda

Administración central departamental. Al finalizar 2013, el saldo de la deuda pública de la gobernación del Tolima, contratada con los establecimientos de crédito, totalizó \$137.967 millones⁴, inferior en 6,2% (\$9.106 millones) con relación a la contabilizada al cierre de 2012. Durante la vigencia 2013 no se registraron desembolsos debido a la baja capacidad financiera para adquirir nuevas obligaciones crediticias. Por servicio de la deuda, se pagaron \$20.970 millones: el 56,6% correspondió a intereses y el restante 43,4%, a abonos a capital.

Dentro del servicio de la deuda, la administración regional canceló \$11.864 millones por intereses y comisiones, con reducción anual de 8,2%. Los restantes \$9.106 millones se orientaron a pagos por amortización a capital, los cuales se incrementaron en 332,6% frente a 2012.

⁴ Del total de las obligaciones financieras, los préstamos con la banca comercial correspondieron a \$88.935 millones y con entidades de fomento y desarrollo regional, a \$49.031 millones; los recursos se orientaron básicamente a infraestructura vial y del sector educativo departamental.

Cuadro 2.7.4.1. Tolima. Deuda pública de la administración central departamental 2012 - 2013

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Saldo inicial	149.178	147.073	-2.105	-1,4
Desembolsos	0	0	0	-
Amortizaciones	2.105	9.106	7.001	332,6
Intereses y comisiones	12.920	11.864	-1.056	-8,2
Saldo final	147.073	137.967	-9.106	-6,2

Fuente: Secretaría de Hacienda y Crédito Público del Tolima.

Administración central municipal. El apalancamiento financiero del gobierno central de Ibagué reveló un saldo de \$46.250 millones en la deuda contratada con la banca interna al cierre contable de 2013, equivalente a un aumento de \$24.917 millones (116,8%) frente al año anterior. Dicho financiamiento se encuentra distribuido en un 64,9% con el sistema financiero privado y el restante 35,1% con intermediarios del sector público.

Cuadro 2.7.4.2. Ibagué. Deuda pública de la administración central municipal 2012 - 2013^r

Concepto	2012	2013	Millones de pesos	
			Variación	
			Absoluta	Porcentual
Saldo inicial	37.858	21.333	-16.525	-43,6
Desembolsos	0	38.500	38.500	-
Amortizaciones	16.525	13.583	-2.942	-17,8
Intereses y comisiones	2.521	2.111	-410	-16,3
Saldo final	21.333	46.250	24.917	116,8

^r Cifra definitiva revisada.

- Indefinido.

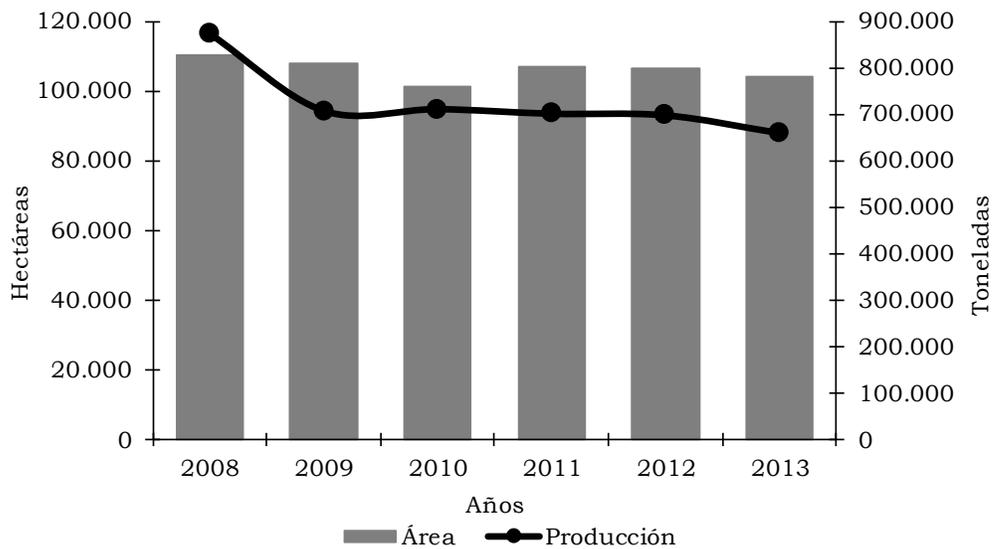
Fuente: Secretaría de Hacienda Municipal - Ejecución presupuestal.

2.8. SECTOR REAL

2.8.1. Agricultura

Arroz. En el transcurso de 2013 fueron sembradas en el departamento del Tolima 104.193 (DANE, 2013 y 2014) hectáreas en arroz, total que significó una disminución de 2.507 hectáreas (-2,3%) frente al área plantada en 2012 (106.700 hectáreas). Entretanto, la producción de arroz paddy verde ascendió a 659.403 toneladas, con una reducción anual de 38.096 toneladas (-5,5%), ocasionada en buena parte por el decrecimiento de los rendimientos por hectárea de 6,5 a cerca de 6,3 toneladas.

Gráfico 2.8.1.1. Tolima. Área y producción de arroz paddy verde 2008 - 2013



Fuente: DANE, Fedearroz.

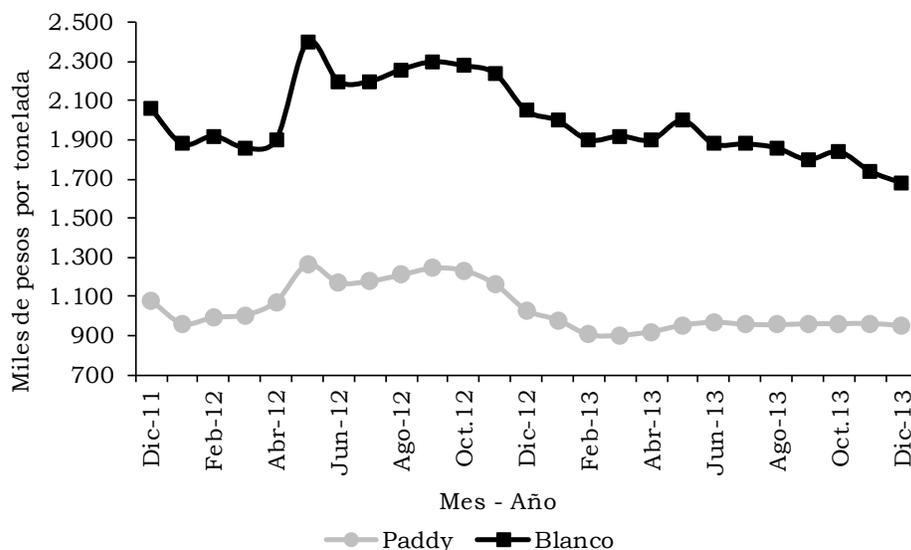
El mayor porcentaje de las siembras correspondientes al primer semestre de 2013 se efectuó en abril, cuando las lluvias alcanzaron un volumen que permitió la realización de esta labor en forma masiva, a pesar de la incertidumbre existente entre los agricultores en lo concerniente a precios, ya que estaban por ingresar 90.000 toneladas del cereal de la Comunidad Andina de Naciones y 53.000 de Estados Unidos, en virtud de lo acordado en el TLC firmado con dicho país. En mayo, el clima fue bastante irregular al registrarse un rango de variación muy amplio entre las temperaturas altas y bajas, así como en la sectorización de las lluvias, cuya abundancia en algunas zonas impidió la siembra del total previsto.

Al comenzar la recolección en junio, la producción y los rendimientos por hectárea se incrementaron ligeramente, ya que se redujo la diferencia mencionada en materia de temperaturas; sin embargo, se detectó la aparición de bacterias que en cosechas pasadas afectaron severamente el cultivo. Finalmente, la superficie plantada llegó a 51.050 hectáreas (DANE, 2013), lo que equivalió a una reducción anual de 4,6%, mientras que la producción acopiada en el semestre fue de 345.859 toneladas, con una merma de 5,3%, y los rendimientos permanecieron estables en un promedio de 6,8 toneladas por hectárea.

La recolección de la cosecha del primer semestre se prolongó hasta septiembre, de tal suerte que la mayor proporción de las siembras del segundo ciclo productivo del año comenzaron en octubre, propiciadas por las lluvias que se registraron en el periodo. El acopio de la parte inicial de la cosecha del segundo semestre comenzó a efectuarse en noviembre y se observó una mejora en los rendimientos por hectárea debido a la mayor radiación solar, el favorable régimen de lluvias y la ausencia de plagas o enfermedades.

En diciembre continuó la recolección de la cosecha del segundo semestre. Los resultados preliminares de esta arrojaron una superficie sembrada de 53.143 hectáreas (DANE, 2014), con un ligero descenso de 0,1%, un volumen de producción de 313.544 toneladas, inferior en 5,6% al recopilado en igual periodo del año anterior, y unos rendimientos de 5,9 toneladas por hectárea, significativamente menores a las 6,2 toneladas obtenidas un año atrás.

Gráfico 2.8.1.2. Tolima. Precio mensual promedio del arroz paddy verde y del arroz blanco 2011 - 2013



Fuente: Molinos de arroz.

El precio del arroz mostró una tendencia decreciente en el transcurso de 2013. Así, el paddy verde se redujo 7,7%, de \$1.030.250 a \$950.620 por tonelada entre diciembre de 2012 e igual mes de 2013, en tanto que el arroz blanco puesto en los molinos de la región cayó 18,0%, de \$2.050.000 a \$1.680.000, en igual lapso.

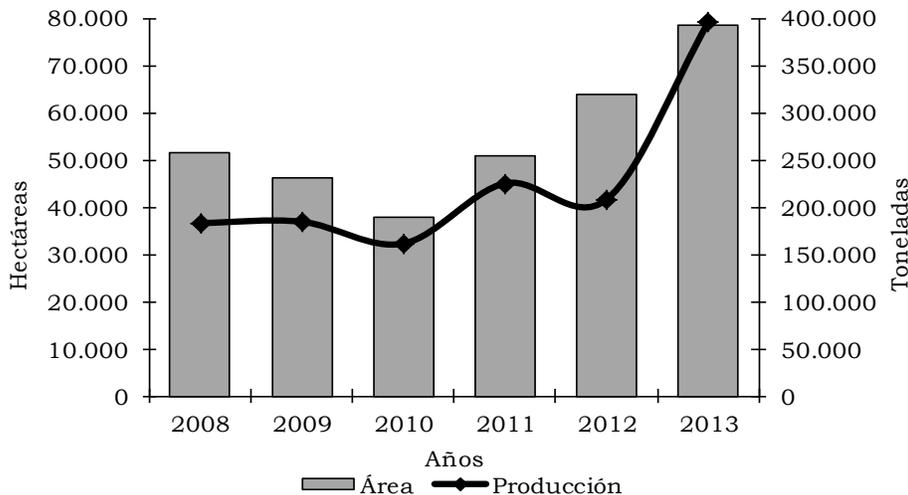
Maíz. Las siembras correspondientes al primer semestre de 2013 comenzaron en forma lenta debido tanto a factores climáticos como a la escasez de semilla; sin embargo, al mejorar la temporada de lluvias al finalizar marzo, se había plantado cerca del 70,0% del área estimada para el primer ciclo del año; además, los agricultores se motivaron por la recuperación de la cotización del maíz tanto amarillo como blanco en abril y mayo. En este último mes, el exceso de lluvias propició la aparición de hongos que menoscabaron la productividad del cultivo, la cual se vio afectada, adicionalmente, por los problemas de calidad presentados con la siembra masiva de una semilla transgénica.

En esta medida, se obtuvieron rendimientos por hectárea de 4,3 toneladas, inferiores a los conseguidos en 2012 (4,6 toneladas). Por el contrario, el área sembrada se amplió anualmente en 28,1%, al pasar de 26.695 hectáreas en el primer semestre de 2012 a 34.190 hectáreas en igual lapso de 2013, mientras que la producción creció 21,0% (de 121.505 toneladas a 147.017 toneladas) (Fenalce, 2014).

En el segundo semestre las siembras se paralizaron en julio y agosto, debido a la irregularidad climática y la escasez de semilla. En septiembre, el cultivo se vio afectado por la insuficiencia de lluvias, la proliferación de plagas (gorgojo) y enfermedades en algunas zonas, además de los inconvenientes con la semilla transgénica. También hubo problemas de plagas que desmejoraron los rendimientos por unidad de superficie, al ocasionar vaneamiento (deficiente llenado de las espigas). En diciembre se inició el acopio de la cosecha, aunque continuó el vaneamiento en lotes que fueron sembrados con una variedad de semilla transgénica, lo que llevó a los agricultores a entablar una demanda contra la empresa productora.

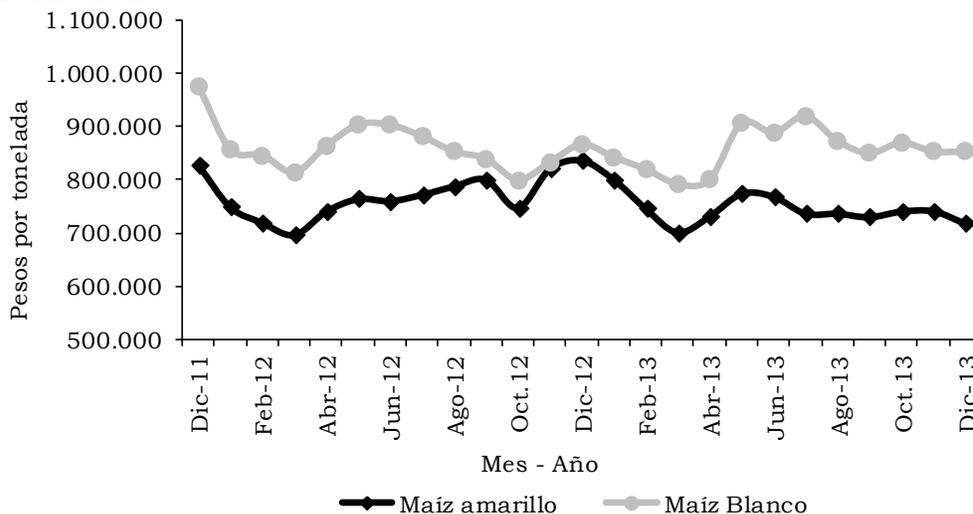
La información de Fenalce arrojó un área de 44.330 hectáreas sembradas en el segundo semestre de 2013, con un crecimiento anual de 19,7%, rendimientos por hectárea de 5,6 toneladas y un volumen de producción de 248.248 toneladas, superior en 186,7% al logrado en el segundo semestre del año precedente (Fenalce, 2014).

Gráfico 2.8.1.3. Tolima. Área y producción de maíz blanco y amarillo 2008 - 2013



Fuente: Fenalce. DANE.

Gráfico 2.8.1.4. Tolima. Precio mensual promedio del maíz blanco y del amarillo 2011 - 2013



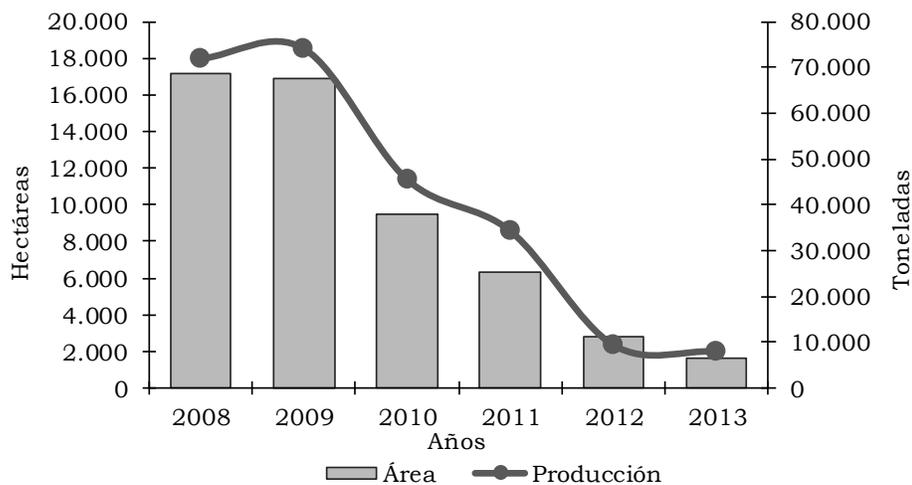
Fuente: Trilladoras, Fenalce, productores de concentrado.

El precio del maíz experimentó un comportamiento irregular en 2013; sin embargo, este fue claramente decreciente durante el segundo semestre. En el maíz amarillo se redujo su cotización para el año completo en 14,2%, al pasar la tonelada de \$836.000 en diciembre de 2012 a \$717.333 en igual mes de 2013; por su parte, el maíz blanco descendió 1,5% en el año, al bajar de un promedio de \$866.667 a \$853.333.

Sorgo. El área sembrada en sorgo durante el primer semestre de 2013 se redujo considerablemente con respecto a igual lapso de 2012, al pasar de 2.049 hectáreas a 800 hectáreas. Por el contrario, los rendimientos por unidad de superficie experimentaron un incremento substancial, pues se duplicaron al subir de 2,5 a 5,3 toneladas (Fenalce, 2014). La caída de la extensión cultivada se explica, en gran medida, por el descenso de las cotizaciones, las cuales registraron una trayectoria decreciente desde septiembre del año anterior.

La cosecha del segundo ciclo productivo del año se plantó tardíamente por efecto de la situación climática adversa. Así, a septiembre, la superficie sembrada fue mínima; no obstante, para diciembre se había plantado el total del área, la cual fue similar a la del primer semestre tanto en hectáreas (800) como en rendimientos (5,3 toneladas por hectárea).

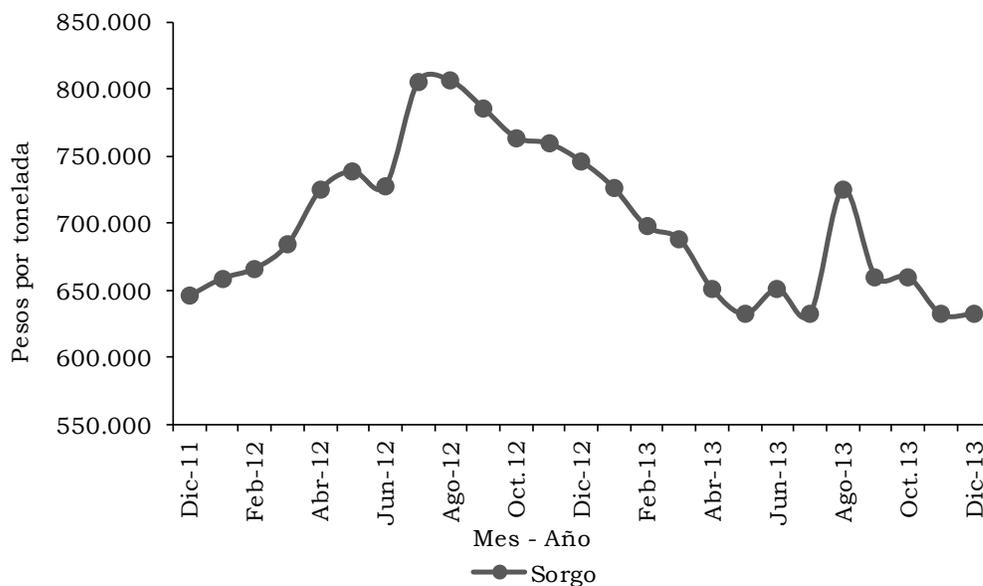
Gráfico 2.8.1.5. Tolima. Área y producción de sorgo 2008 - 2013



Fuente: Fenalce.

La cotización del sorgo viene declinando desde agosto de 2012. En 2013 registró un descenso anual de 15,3%, al pasar de \$746.246 por tonelada en diciembre de 2012 a \$632.400 en diciembre de 2013.

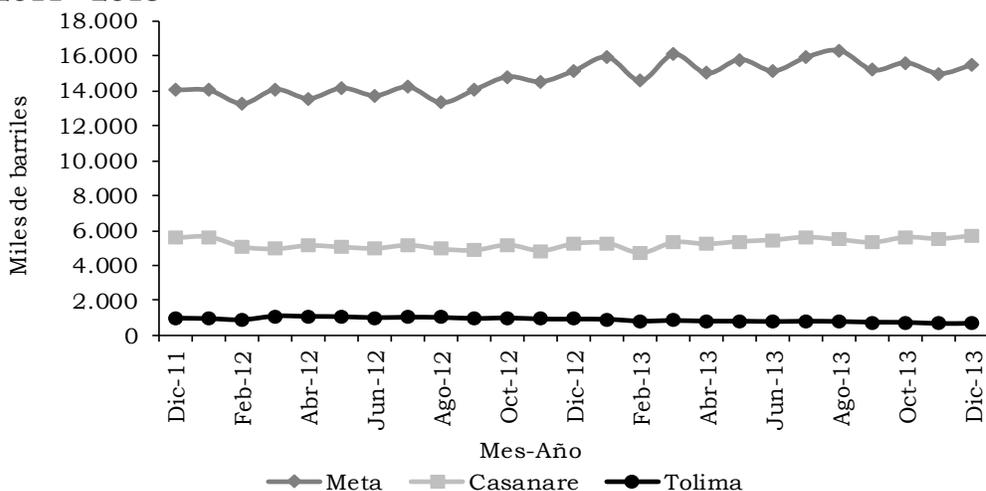
Gráfico 2.8.1.6. Tolima. Precio mensual promedio del sorgo 2011 - 2013



Fuente: Fenalce, productores de concentrado.

2.8.4. Minería. Durante el 2013 en el departamento del Tolima se produjeron un total de 9.390.115 barriles de petróleo, lo que significa una disminución de 2.561.662 barriles (-21,4%) frente a 2012. De esta manera, la participación del departamento en el contexto nacional, donde la producción ascendió a 368.051.585 barriles con incremento anual de 6,5%, se redujo de 3,5% a 2,6%, tomando como base la información de la Agencia Nacional de Hidrocarburos.

Gráfico 2.8.4.1. Casanare, Meta y Tolima. Producción mensual de petróleo 2011 - 2013



Fuente: Agencia Nacional de Hidrocarburos.

2.8.5. Sacrificio de ganado. En Colombia las estadísticas sobre sacrificio de ganado se encuentran concentradas en seis regiones⁵ que agrupan la totalidad de los departamentos del país e incluyen a Bogotá D.C.

Ganado vacuno. Durante 2013 el sacrificio de ganado vacuno en Colombia alcanzó un total de 4.055.956 de cabezas lo que significó 68.702 reses menos con respecto al 2012. Por lo tanto, la producción de carne en canal decreció 0,7% (pasó de 854.232 toneladas (t) a 848.409 t).

En el grupo de las otras especies, el ganado ovino registró en 2013 un sacrificio de 14.151 cabezas, lo que representó un crecimiento de 20,9% con respecto al año anterior; en las especies bufalina y caprina se presentaron crecimientos de 20,1% y 8,0%, respectivamente.

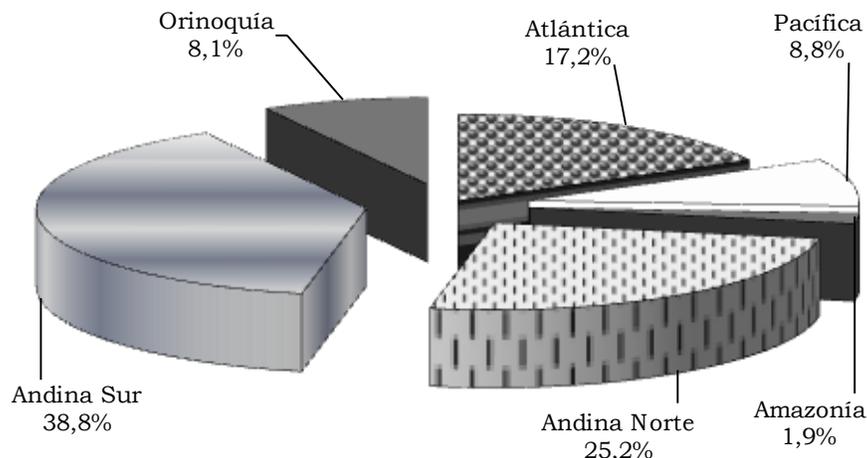
En 2013 las regiones Andina Norte y Andina Sur concentraron el 64,0% del sacrificio de ganado vacuno (disminuyendo en 1,2 pp el registro del año anterior); en la región Atlántica, el 17,2%; en la Pacífica, el 8,8%; en la Orinoquía, el 8,1%; por último, en la Amazonía, el 1,9% (gráfico 2.8.5.1). La región que mostró mayor crecimiento en el país fue la Orinoquía con 6,0% (al pasar de 310.321 reses en 2012 a 328.897 reses en 2013), seguida de la Amazonía con 3,6%. El mayor decrecimiento de ganado sacrificado se registró en la Andina Norte con 4,6% (pasó de 1.072.056 cabezas en 2012 a 1.022.782 cabezas en 2013).

Durante 2013 en la región Andina Sur el sacrificio de ganado vacuno registró una disminución de 2,8% respecto a 2012, pasó de 1.618.414 cabezas a

⁵ Las regiones son las siguientes: Andina Norte (Antioquia, Norte de Santander y Santander), Andina Sur (Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima), Pacífica (Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca), Atlántica (Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena, Sucre y San Andrés), Orinoquía (Arauca, Casanare, Meta y Vichada) y Amazonía (Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare, Putumayo y Vaupés).

1.572.474 cabezas. La región tuvo una participación de 38,8% (0,4 pp por debajo del registro de 2012) sobre el total nacional, seguida de la región Andina Norte con 25,2%.

Gráfico 2.8.5.1. Regiones. Sacrificio de ganado vacuno 2013



Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.5.1. Nacional - Andina Sur¹. Sacrificio de ganado vacuno, por sexo y destino, según mes 2013

Municipios	Total		Sexo (cabezas)		Destino (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras	Consumo interno	Exportaciones
Nacional	4.055.956	848.409.476	2.086.749	1.787.631	3.940.746	115.210
Región ¹	1.572.424	333.023.782	924.736	628.606	1.562.173	10.251
Enero	130.849	27.702.091	77.598	51.913	129.512	1.337
Febrero	118.763	24.924.093	69.333	48.235	117.568	1.195
Marzo	122.763	26.121.384	72.828	48.985	121.813	950
Abril	137.193	28.786.830	80.806	54.460	135.266	1.927
Mayo	140.830	29.831.080	79.193	58.442	138.946	1.884
Junio	130.764	27.499.677	75.287	53.475	129.958	806
Julio	138.185	29.792.476	80.214	56.178	137.707	478
Agosto	133.014	28.698.638	81.552	50.196	132.792	222
Septiembre	125.007	26.244.326	73.294	50.389	124.870	137
Octubre	133.029	27.635.501	77.378	54.431	132.969	60
Noviembre	127.943	27.504.130	75.180	51.605	127.692	251
Diciembre	134.084	28.283.555	82.073	50.297	133.080	1.004

¹ Corresponde a Bogotá D.C. y los departamentos de Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Fuente: DANE.

La producción de carne en canal en la región Andina Sur fue de 333.024 t, por lo que el registro de 2012 disminuyó en 11.740 t. Su participación en el total

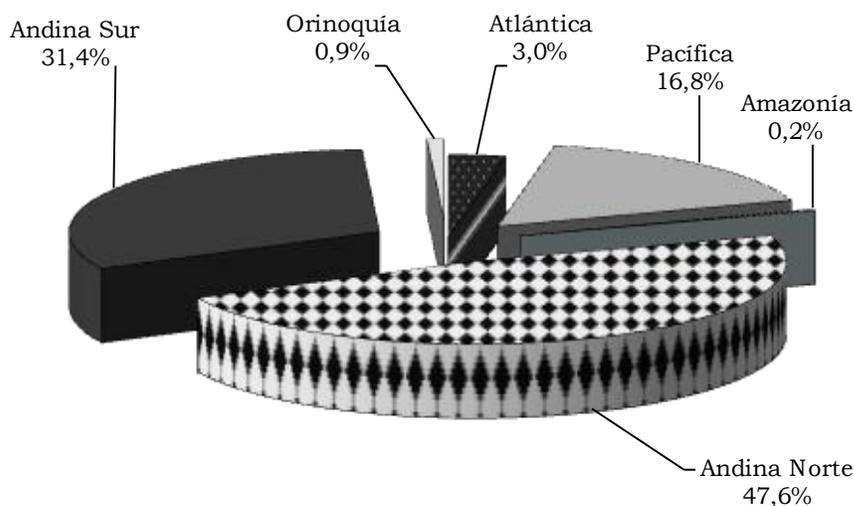
nacional fue de 39,3%. Del total de la producción, 330.613 t (99,3%) se destinaron al consumo interno de la región (cuadro 2.8.5.1).

Por sexos, prevaleció el sacrificio de machos con 58,8% y 924.736 cabezas; mientras que el sacrificio de hembras fue de 40,0% con 628.606 cabezas. El sacrificio de machos disminuyó 9,3% y el de hembras se incrementó en 7,6%.

Ganado porcino. Durante 2013, el comportamiento registrado por el sacrificio de ganado porcino en Colombia alcanzó un total de 3.048.457, 2,4% más que en 2012. La producción de carne en canal creció 4.628 t. Al comparar las cifras de ganado porcino sacrificado con las registradas durante 2012, se pudo evidenciar que las mayores variaciones se presentaron en los meses de enero (13,6%), abril (15,2%) y mayo (6,9%). El sacrificio de ganado porcino registro las más altas variaciones negativas en los meses de marzo (-5,5%) y noviembre (-3,2%).

En las regiones Andina Norte y Andina Sur se concentró el 79,1% (0,4 pp menos que el periodo anterior); en la región Pacífica, 16,8%; en la Atlántica, 3,0%; en la Orinoquía, 0,9% y en la Amazonía, 0,2% (gráfico 2.8.5.2).

Gráfico 2.8.5.2. Regiones. Sacrificio de ganado porcino 2013



Fuente: DANE.

El sacrificio de porcinos totalizó 958.516 cabezas en la región Andina Sur, superior en 21.994 a la cifra del 2012, lo que significó un crecimiento de 2,3%. El mes de diciembre reportó la cantidad más alta del año con 101.201 cabezas, disminuyendo en 5.913 cabezas con respecto al mismo periodo del año anterior; le siguieron los meses de mayo con 83.843 cabezas, es decir, 5.748 cabezas más que el mismo mes de 2012, y junio con 83.716 cabezas. Se obtuvieron 72.148 t de producción de carne en canal, superando el registro de 2012 en 2,5%, con una participación de 29,7% del total nacional. En el ganado porcino el sacrificio de machos fue de 55,3%, se incrementó en 24.381 cabezas el registro del 2012, y el de hembras 44,7%, inferior en 2.386 cabezas al registrado en el año anterior (cuadro 2.8.5.2).

Cuadro 2.8.5.2. Nacional - Andina Sur¹. Sacrificio de ganado porcino por sexo, según mes 2013

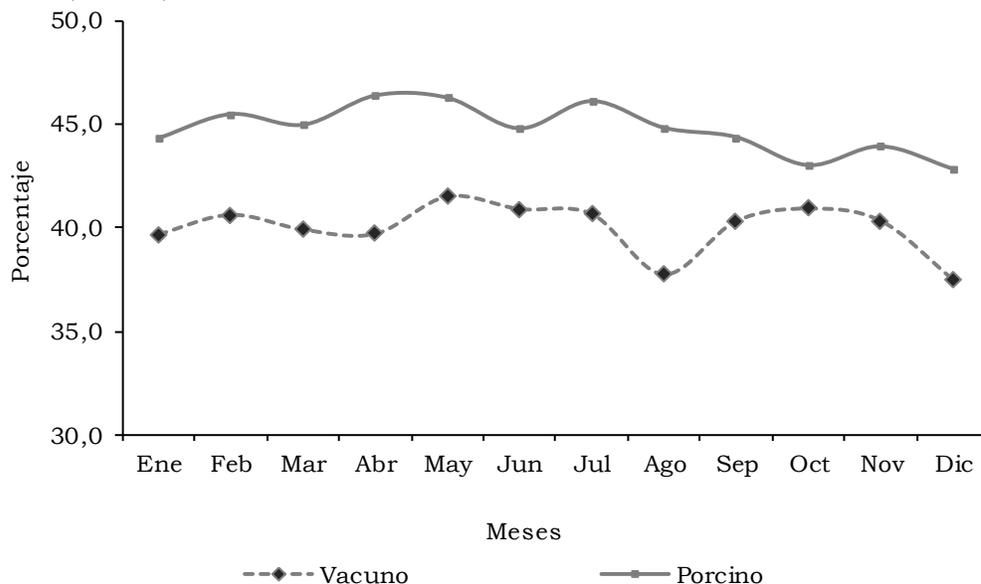
Municipios	Total		Sexo (cabezas)	
	Cabezas	Peso en canal (kilos)	Machos	Hembras
Nacional	3.048.457	243.132.994	1.862.357	1.186.100
Región ¹	958.516	72.147.600	529.767	428.750
Enero	72.812	5.511.836	40.542	32.270
Febrero	69.568	5.219.795	37.931	31.637
Marzo	73.879	5.522.504	40.663	33.217
Abril	79.625	5.947.492	42.699	36.926
Mayo	83.843	6.304.703	45.052	38.791
Junio	83.716	6.308.725	46.221	37.494
Julio	81.045	6.098.206	43.679	37.366
Agosto	76.744	5.834.084	42.349	34.395
Septiembre	77.471	5.593.222	43.099	34.373
Octubre	81.498	6.014.113	46.445	35.054
Noviembre	77.113	5.948.260	43.244	33.870
Diciembre	101.201	7.844.660	57.843	43.358

¹ Corresponde a Bogotá D.C. y los departamentos de Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Fuente: DANE.

La participación de las hembras en el sacrificio de ganado porcino mostró un comportamiento similar al vacuno. La participación más alta en 2013 del porcino se presentó en el mes de abril con 46,4% y sigue mayo con 46,3%. Mientras en vacuno las cifras más altas se reportaron en mayo (41,5%) y octubre (40,9%). De otro lado, en el porcino los meses de diciembre y octubre evidenciaron los niveles de participación más bajos del año (42,8% y 43,0%, respectivamente). En vacuno las cifras más bajas se presentaron en diciembre (37,5%) y agosto (37,7%) (gráfico 2.8.5.3).

Gráfico 2.8.5.3. Andina Sur¹. Participación de cabezas de hembras en el total regional, por vacuno y porcino 2013 (meses)



¹ Corresponde a Bogotá D.C. y los departamentos de Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Fuente: DANE.

2.8.6. Sector de la construcción

Censo de edificaciones. En el país, durante 2013 el censo de edificaciones registró un crecimiento tanto en las obras nuevas como en las culminadas. Las edificaciones nuevas reportaron un total de 19.114.170 metros cuadrados (m²) y las obras culminadas 18.260.562 m².

En el cuarto trimestre de 2013, en el país se censaron obras de edificación con un área total de 34.090.896 m², con un crecimiento de 2,2% respecto al tercer trimestre; de estas edificaciones, 71,3% estaban en proceso de construcción, 13,7%, paralizadas y 15,0%, culminadas.

Al comparar el cuarto trimestre de 2013 con el mismo periodo de 2012, se observó que el área iniciada creció 18,9%, el área en proceso registró un crecimiento de 8,8%, el área culminada se incrementó en 36,5% y el área paralizada ascendió 10,3%.

Cuadro 2.8.6.1. Nacional - Ibagué (área urbana). Estructura general del censo de edificaciones, por obras culminadas, en proceso y paralizadas 2012 - 2013 (trimestral)

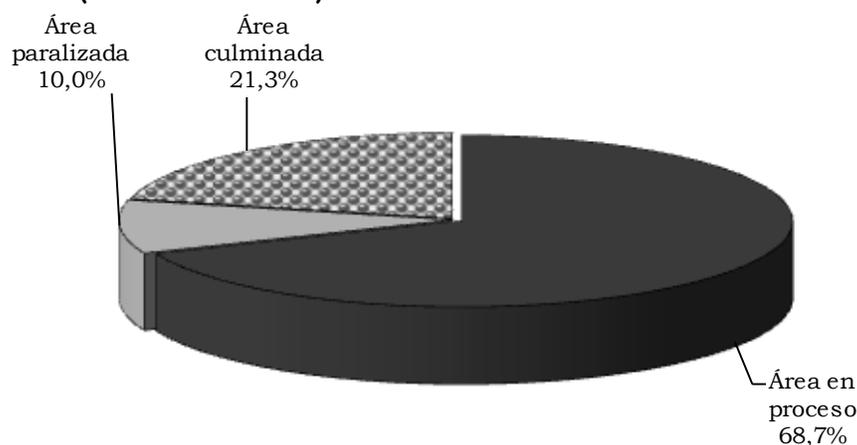
Trimestre	Total nacional				Ibagué (área urbana)			
	Total	Área en proceso	Área paralizada	Área culminada	Total	Área en proceso	Área paralizada	Área culminada
2012								
I	24.877.107	18.540.010	3.481.102	2.855.995	431.089	295.960	55.145	79.984
II	28.478.294	21.309.990	4.096.243	3.072.061	469.461	343.873	48.715	76.873
III	29.500.090	22.415.110	3.830.760	3.254.220	519.247	391.459	58.854	68.934
IV	30.310.505	22.334.703	4.220.424	3.755.378	585.620	445.324	71.139	69.157
2013								
I	31.842.663	23.281.597	4.245.411	4.315.655	644.813	473.485	62.639	108.689
II	32.587.034	23.453.322	4.388.253	4.745.459	640.508	515.081	66.987	58.440
III	33.368.998	25.003.103	4.294.361	4.071.534	657.270	513.646	63.353	80.271
IV	34.090.896	24.306.696	4.656.286	5.127.914	732.963	503.543	73.320	156.100

Nota: A partir del segundo trimestre de 2012 se amplía la muestra para nacional en lo relativo al área urbana Cali, área urbana Barranquilla, área urbana Cartagena y Cundinamarca.

Fuente: DANE.

Durante el 2013 en el área urbana de Ibagué, las obras de edificación censadas mostraron un comportamiento ascendente tanto en las nuevas como en las culminadas. Las nuevas crecieron 8,7%, al pasar de 426.530 m² en el 2012 a 463.788 m² en el 2013. Las obras culminadas aumentaron en 36,8%, pues pasaron de 294.948 m² a 403.500 m². En el último trimestre de 2013, se construyeron 732.963 m² y la variación promedio del año con respecto al anterior fue 33,4%, al registrar 167.534 m² más con relación al 2012.

Gráfico 2.8.6.1. Ibagué. Área construida, según estado de obra 2013 (cuarto trimestre)



Fuente: DANE.

Según el estado de las obras, en el cuarto trimestre de 2013 el 68,7% estaba en proceso de construcción, siguen las obras paralizadas con 10,0% y con 21,3% las culminadas. Con respecto al tercer trimestre, las obras en proceso

decrecieron 2,0%, las paralizadas se incrementaron en 15,7% y las culminadas crecieron en 94,5%. Por destinos, los apartamentos, comercio y las casas fueron los que más contribuyeron al proceso de construcción.

En el área urbana de Ibagué, 41,7% de las obras culminadas fueron apartamentos (inferior 7,1 pp a la participación del año anterior) y fue mayor en 16,9% al registro del 2012. De otro lado, 34,2% correspondió a casas (superior 1,7 pp), con un porcentaje de 44,0% superior al año anterior; 17,6%, comercio; 3,2%, bodegas; 1,0%, oficinas y 0,6%, educación. Finalmente, el 1,8% restante correspondió a hoteles, hospitales, administrativo público y otros.

Índice de costos de la construcción de vivienda (ICCV). En Ibagué el comportamiento del ICCV continuó con su registro oscilante de los últimos años, durante 2013 cerró en 1,6%, es decir, 1,0 pp más que en 2012. El registro fue inferior en 1,0 pp al total nacional.

En el 2013 la variación del ICCV en el país fue de 2,6%, superior en 0,1 pp al año anterior (2,5%). Manizales y Bogotá D.C. con 3,2% se situaron por encima del promedio nacional. De otro lado, Cali (2,6%), Medellín y Pasto (2,5%) y Popayán (2,4%) alcanzaron una variación cercana al promedio nacional. Las ciudades que registraron las variaciones más bajas fueron: Bucaramanga (0,8%), Ibagué y Cartagena (1,6%), Cúcuta, Santa Marta y Neiva (1,7%), Pereira y Barranquilla (2,0%) y Armenia (2,1%).

Cuadro 2.8.6.2. Variación del ICCV según ciudades, por tipo de vivienda 2011 - 2013

Ciudades	Total vivienda			Unifamiliar			Multifamiliar		
	2011	2012	2013	2011	2012	2013	2011	2012	2013
Nacional	6,9	2,5	2,6	6,6	2,8	2,6	7,0	2,3	2,7
Armenia	9,1	4,0	2,1	8,9	4,3	2,0	9,3	3,6	2,1
Barranquilla	4,8	4,3	2,0	4,8	4,7	2,2	4,8	4,2	2,0
Bogotá D.C.	6,9	2,1	3,2	6,5	2,4	3,2	7,0	2,0	3,2
Bucaramanga	6,7	4,1	0,8	6,6	4,4	1,0	6,8	4,0	0,8
Cali	6,2	2,0	2,6	5,7	2,4	2,9	6,6	1,7	2,5
Cartagena	5,3	4,4	1,6	5,3	4,6	1,8	5,2	4,2	1,5
Cúcuta	4,8	3,1	1,7	4,8	3,2	1,7	5,1	2,5	1,5
Ibagué	4,1	0,6	1,6	3,8	0,7	1,6	4,6	0,3	1,6
Manizales	9,5	4,1	3,2	9,3	4,6	3,3	9,6	3,7	3,1
Medellín	7,0	2,7	2,5	6,9	3,5	2,5	7,1	2,4	2,6
Neiva	7,0	1,2	1,7	7,0	1,4	1,7	6,9	0,5	1,8
Pasto	6,6	1,6	2,5	6,5	1,8	2,5	7,0	1,0	2,4
Pereira	11,1	4,6	2,0	11,1	5,0	2,2	11,1	4,1	1,8
Popayán	7,1	1,5	2,4	7,1	1,5	2,4	7,9	0,8	2,6
Santa Marta	8,5	5,3	1,7	8,9	5,7	1,9	8,2	5,0	1,6

Fuente: DANE.

Comparando las variaciones del ICCV entre 2012 y 2013, por ciudades, se pudo establecer que la mayor diferencia se registró en Bogotá D.C. (1,1 pp) al

pasar de 2,1% a 3,2%, sigue Ibagué con 1,0 pp (pasó de 0,6% a 1,6%); el descenso más alto se presentó en Santa Marta (-3,6 pp), al pasar de 5,3% a 1,7%.

Durante 2013, la vivienda unifamiliar registró una variación de 2,6%, inferior 0,2 pp frente a 2012; mientras que la vivienda multifamiliar presentó una variación de 2,7%, superior 0,4 pp. En cuanto a Ibagué, tanto la vivienda unifamiliar como la multifamiliar registraron una variación del ICCV de 1,6%, la unifamiliar creció 0,9 pp y la multifamiliar 1,3 pp con respecto al 2012.

En relación con los grupos de costos, el comportamiento del ICCV indica que maquinaria y equipo fue el que obtuvo la variación más alta, superando el nivel del índice total de Ibagué en 2,6 pp y el total nacional en 1,6 pp. Mientras, materiales y mano de obra registraron una variación inferior a la de la ciudad. Respecto a la contribución a la variación total (1,6%), el grupo materiales fue el de mayor peso con 1,0 puntos, superior 1,1 pp al comportamiento evidenciado en 2012 cuando reportó -0,1 puntos. En el 2013 la participación de la mano de obra en la variación fue de 63,3%.

En Ibagué los subgrupos que más variación presentaron durante el 2013 fueron: maquinaria y equipos de construcción (5,2%); materiales para cimentación y estructuras (3,0%); materiales para obras exteriores (2,7%); materiales para instalaciones eléctricas y de gas (2,0%); aparatos sanitarios (1,9%); materiales para instalaciones hidráulicas y sanitarias; maestro general y oficial (1,7%). Materiales para cimentación y estructuras fue el subgrupo que más contribuyó a la variación, con 0,6% y una participación del 38,8%, seguido por oficial con 0,3% y una participación de 16,5%.

Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Ibagué. Variación y contribución del ICCV, por grupos y subgrupos 2013

Grupos y subgrupos	Nacional		Ibagué	
	Variación	Contribución	Variación	Contribución
Total	2,6	2,6	1,6	1,6
1 Materiales	1,8	1,2	1,5	1,0
101 Materiales para cimentación y estructuras	3,2	0,7	3,0	0,6
102 Aparatos sanitarios	0,7	0,0	1,9	0,0
103 Materiales para instalaciones hidráulicas y sanitarias	2,8	0,1	1,7	0,1
104 Materiales para instalaciones eléctricas y de gas	-0,5	0,0	2,0	0,1
105 Materiales para mampostería	2,7	0,3	0,1	0,0
106 Materiales para cubiertas	-0,4	0,0	0,8	0,0
107 Materiales para pisos y enchapes	-0,1	0,0	1,5	0,1
108 Materiales para carpinterías de madera	1,0	0,0	0,3	0,0
109 Materiales para carpinterías metálica	0,4	0,0	-0,1	0,0

Cuadro 2.8.6.3. Nacional - Ibagué. Variación y contribución del ICCV, por grupos y subgrupos 2013

Grupos y subgrupos	Conclusión				
	Nacional		Ibagué		
	Variación	Contribución	Variación	Contribución	
110	Materiales para cerraduras, vidrios, espejos y herrajes	-1,0	0,0	-0,7	0,0
111	Materiales para pintura	0,6	0,0	1,0	0,0
112	Materiales para obras exteriores	3,7	0,0	2,7	0,0
113	Materiales varios	1,8	0,0	0,8	0,0
114	Instalaciones especiales	0,5	0,0	-0,3	0,0
2	Mano de obra	4,8	1,4	1,5	0,4
201	Maestro general	4,6	0,1	1,7	0,0
202	Oficial	4,6	0,7	1,7	0,3
203	Ayudante	5,1	0,7	1,2	0,2
3	Maquinaria y equipo	1,1	0,1	4,2	0,2
301	Maquinaria y equipos de construcción	1,0	0,0	5,2	0,2
302	Equipo de transporte	1,3	0,0	0,0	0,0

Fuente: DANE.

Cuadro 2.8.6.4. Nacional - Ibagué. Variación del ICCV, por grupos de costos 2007 - 2013

Periodo	Nacional				Ibagué			
	Total	Materiales	Maquinaria y equipo	Mano de obra	Total	Materiales	Maquinaria y equipo	Mano de obra
2007	4,2	2,7	8,8	7,5	4,6	3,5	7,9	6,8
2008	5,3	4,3	4,6	7,9	5,8	5,1	5,4	7,4
2009	-1,1	-4,1	0,2	6,1	-1,6	-4,4	2,2	5,1
2010	1,8	1,1	0,2	3,6	0,9	0,7	0,6	1,2
2011	6,9	8,3	1,1	4,9	4,1	5,1	4,2	1,8
2012	2,5	1,6	1,4	4,7	0,6	-0,1	1,8	2,0
2013	2,6	1,8	1,1	4,8	1,6	1,5	4,2	1,5

Fuente: DANE.

Licencias de construcción. Durante el 2013 se aprobaron en el país 24.563.887 m², lo que significó un incremento de 15,8% con respecto al 2012 cuando presentó 21.214.884 m² aprobados. El área aprobada para vivienda registró un ascenso de 12,0% con relación al año anterior. La vivienda de interés social (VIS) aumentó 45,5%, mientras que la vivienda diferente de interés social (no VIS) descendió 0,3%. De otro lado, el número de unidades de vivienda licenciadas durante el 2013 registró un incremento de 19,8%. Por tipo de solución, aumentó el número de VIS 45,0% y el de no VIS 0,9%.

Los departamentos que registraron mayor aporte en el total del área aprobada fueron: Bogotá D.C. (25,8%), Antioquia (11,5%), Cundinamarca (10,7%), Valle del Cauca (7,7%), Santander (6,5%), Atlántico (5,1%) y Bolívar (3,4%). Tolima participó con 3,0% del total nacional.

Durante 2013 en el departamento del Tolima se aprobaron 868 licencias (disminuyendo en 80 las aprobadas con respecto a 2012), en un área de 745.631 m² (superior 47,7%). De estas, 73,2% correspondieron a Ibagué, 21,0% a Espinal, 3,2% a Líbano y 2,6% a Honda. El mayor crecimiento se presentó en Honda (27,8%), mientras que la mayor disminución se dio en Líbano (-41,7%). Por otro lado, el área aprobada para vivienda evidenció en 2013 un incremento de 28,5% con relación al año inmediatamente anterior.

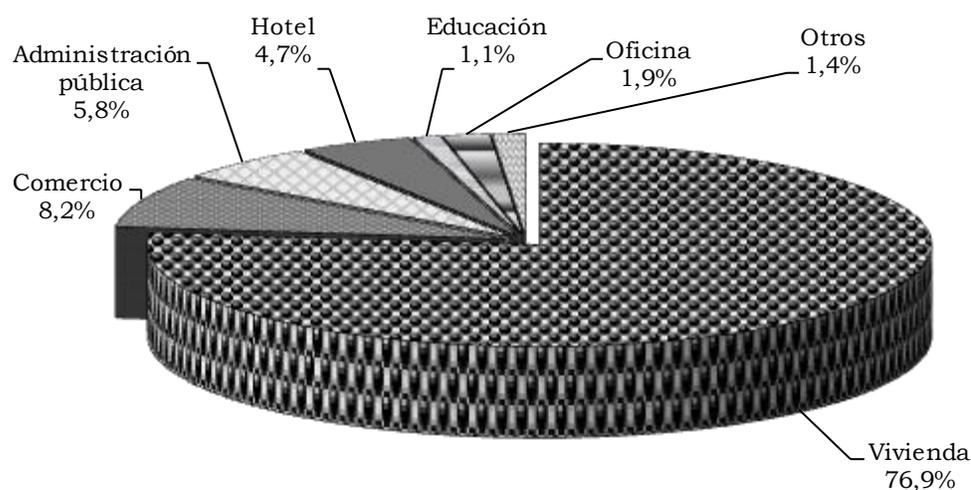
Cuadro 2.8.6.5. Tolima. Número de licencias de construcción y área por construir 2005 - 2013

Periodos	Número licencias		Área por construir (m ²)	
	Total	Vivienda	Total	Vivienda
2005	708	636	252.130	216.759
2006	585	523	332.204	274.788
2007	638	570	308.742	255.741
2008	704	625	426.704	340.650
2009	598	527	299.560	229.815
2010	765	682	396.773	321.413
2011	855	763	619.329	484.134
2012	948	880	504.929	446.065
2013	868	810	745.631	573.416

Fuente: DANE.

Por destinos, del total del área aprobada en Tolima en 2013, el 76,9% correspondió a vivienda, inferior 11,3 pp al área aprobada para tal fin en 2012, seguido de comercio (8,2%), que aumentó 1,5 pp; administración pública (5,8%), hotel (4,7%) y oficina (1,9%).

Gráfico 2.8.6.2. Tolima. Distribución del área total aprobada según destinos 2013



¹ Otros incluye industria, religioso, bodega y hospital.

Fuente: DANE.

En el departamento del Tolima se aprobaron 573.416 m² para la construcción de vivienda, distribuidos así: 158.673 m² para casas y 414.743 m² para apartamentos. Es decir, hubo un incremento del área destinada a casas de 21,7% y de 31,4% para apartamentos, según registro del 2012. El 29,8% correspondió a no VIS (inferior 27,0 pp), el 51,2% se destinó a la construcción de casas y el 48,8% a apartamentos.

Se aprobaron 402.644 m² para la construcción de VIS, de estos el 82,3% fue destinado a apartamentos y el 17,7% a casas. El incremento de la construcción de casas fue de 102,3% y el de apartamentos de 110,3% con respecto al 2012.

Cuadro 2.8.6.6. Tolima. Licencias y área de construcción, por tipo de vivienda 2008 - 2013

Periodos	Total área (m ²)	Vivienda de interés social	Diferente a vivienda de interés social	Total unidades	Vivienda de interés social	Diferente a vivienda de interés social
2008	340.650	69.653	270.997	3.290	1.348	1.942
2009	229.815	106.787	123.028	2.333	1.490	843
2010	321.413	98.660	222.753	2.944	1.285	1.659
2011	484.134	180.198	303.936	5.052	2.764	2.288
2012	446.065	192.785	253.280	4.684	2.969	1.715
2013	573.416	402.644	170.772	7.083	5.895	1.188

Fuente: DANE.

Financiación de vivienda. En 2013 las entidades dedicadas a la financiación de vivienda en el país otorgaron créditos por \$9,5 billones. Para vivienda nueva se desembolsaron \$4,9 billones y para vivienda usada \$4.6 billones. El valor de los créditos entregados para compra de vivienda aumentó 26,4% frente al registro del año anterior. Los créditos destinados a vivienda nueva se incrementaron 34,9% y los destinados a vivienda usada 18,6%.

En la entrega de créditos para vivienda por parte de las entidades financieras a nivel nacional, la Banca Hipotecaria del país participó con 87,6% del total otorgado, seguida del Fondo Nacional del Ahorro (12,1%) y las Cajas de vivienda (0,2%).

Durante este año se financiaron en el país 142.466 unidades habitacionales, de las cuales 82.466 fueron viviendas nuevas y 60.000 viviendas usadas, lo que representó un incremento de 16,7% en el número de viviendas financiadas por el sector crediticio. Las viviendas nuevas participaron con 57,9% del total financiado, superior 3,2 pp frente al registrado en 2012. Las viviendas usadas pasaron de 45,3% en el 2012 a 42,1% en el 2013.

Los créditos otorgados en 2013 para la adquisición de VIS ascendieron a \$2,3 billones, registrando un crecimiento de 15,5% frente a los otorgados en 2012. Los créditos aprobados para la compra de VIS nueva evidenciaron un incremento de 21,8% y los concedidos para vivienda VIS usada, solo de 1,6%.

En el Tolima se aprobaron en 2013 créditos para la compra de vivienda por un valor de \$188.821 millones, de los cuales 64,5% correspondió a vivienda usada

(superior 0,7 pp con respecto a 2012) y 35,5% a vivienda nueva. Los créditos para vivienda nueva se incrementaron 2,5% respecto al 2012, al pasar de \$65.380 a \$67.008 millones. Mientras que para vivienda usada crecieron en 5,6%, ya que pasaron de \$115.311 a \$121.813 millones. Los créditos entregados registraron un incremento de 4,5%.

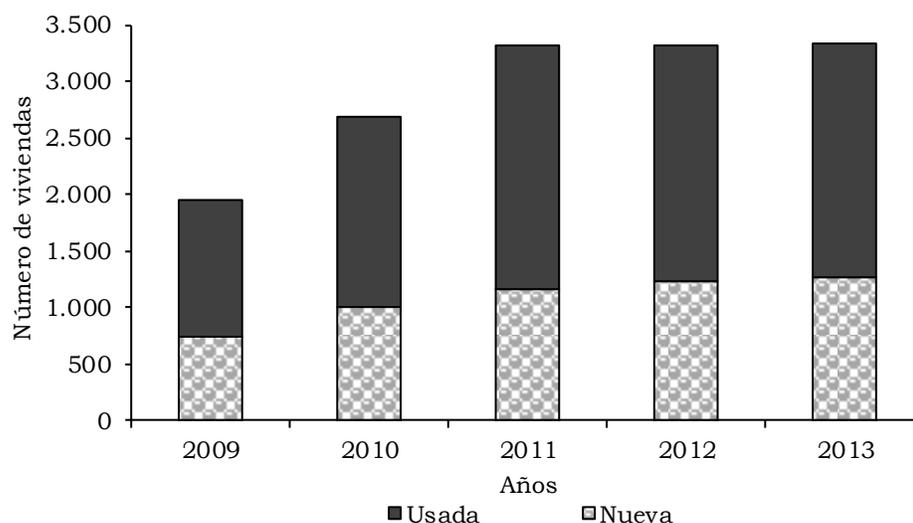
Cuadro 2.8.6.7. Nacional - Tolima - Ibagué. Valor de los créditos entregados, por vivienda nueva y usada 2009 - 2013

Región	Millones de pesos					Variación porcentual
	2009	2010	2011	2012	2013	
Vivienda nueva						
Nacional	2.641.382	3.264.171	3.659.448	3.616.843	4.877.990	34,9
Tolima	31.724	50.121	59.131	65.380	67.008	2,5
Ibagué	28.112	44.758	49.323	48.751	54.089	10,9
Vivienda usada						
Nacional	2.196.615	3.143.768	3.951.242	3.905.447	4.633.762	18,6
Tolima	46.190	68.865	102.669	115.311	121.813	5,6
Ibagué	38.863	57.855	82.161	93.702	94.621	1,0

Fuente: DANE.

Durante 2013 en el Tolima se financiaron 3.342 viviendas, lo que representó un incremento de 0,7% respecto a 2012 (23 viviendas más). De las unidades financiadas, 1.269 correspondieron a viviendas nuevas y 2.073 a usadas (las nuevas crecieron en 36, mientras que las usadas decrecieron en 13 con relación a 2012) (gráfico 2.8.6.3).

Gráfico 2.8.6.3. Tolima. Número de viviendas nuevas y usadas 2009 - 2013



Fuente: DANE.

En Ibagué el valor de los créditos aprobados para compra de vivienda fue de \$148.710 millones. De ellos, 63,6% correspondió a vivienda usada y 36,4% a vivienda nueva, lo que significó un incremento de 1,0% en la usada y de 10,9% en la nueva con respecto a 2012. Los créditos entregados presentaron un incremento de 4,4%.

2.8.10. Comercio.

Comercio interno. En el primer trimestre de 2014, las ventas del comercio comenzaron el año con una reducción moderada, particularmente en las líneas de electrodomésticos y artículos escolares. La situación se reversó en febrero y marzo, al registrarse un modesto incremento liderado por productos alimenticios y vestuario. También influyeron la celebración de la Semana Santa, el aumento de visitantes y los descuentos y promociones realizados por gran cantidad de establecimientos comerciales.

En el segundo trimestre la actividad comercial experimentó un ligero descenso que afectó principalmente a los grandes hipermercados por reducción de la demanda. Por su parte, las ventas al por mayor lograron en el Tolima un avance moderado, principalmente en los municipios cafeteros. En junio la situación del comercio mejoró levemente por el progreso de los grandes hipermercados, sobre lo cual influyó la mayor concurrencia de visitantes a las festividades de San Juan y San Pedro.

El tercer trimestre se caracterizó por una disminución de la actividad comercial, ocasionada por los paros agrarios, el taponamiento de vías y el clima de incertidumbre que prevaleció en la zona; el mayor descenso se evidenció en la venta de productos diferentes a alimentos. También influyó el elevado endeudamiento de la clientela, que redujo sus niveles de compra.

Las ventas se recuperaron en el último trimestre del año, tal como se evidenció en la Encuesta de Opinión Comercial (EOC) realizada por Fenalco⁶ entre sus afiliados, al revelar un crecimiento del porcentaje que respondió que sus transacciones habían aumentado debido a estrategias publicitarias, promociones y descuentos, la semana de receso escolar, la celebración del Halloween y la temporada decembrina.

Venta de vehículos. En el primer trimestre de 2013 la venta de vehículos nuevos se redujo, a causa de la menor demanda, la desinformación con respecto al impacto de la reforma tributaria en materia de IVA e impuesto al consumo, al alza en las tasas de intereses y los mayores requisitos para el otorgamiento de créditos.

El deterioro de la transacción de automotores se extendió al segundo trimestre. Tal comportamiento se asocia al deterioro de la demanda, saturación del mercado, mayores exigencias de las entidades financieras para la concesión de

⁶ Federación Nacional de Comerciantes (Fenalco), Tolima. Informe de la Encuesta de Opinión Comercial (EOC), octubre, noviembre y diciembre 2013.

préstamos, el crecimiento de la cartera en mora, así como por el ligero aumento en el costo financiero. Sin embargo, en junio las ventas reaccionaron al lograr un leve incremento con la salida de los modelos 2014 y los descuentos otorgados para liquidar inventarios de automotores versión 2013.

La venta de vehículos nuevos continuó recuperándose durante el tercer trimestre con la ligera reducción de la tasa de interés y la anticipación de los compradores a las alzas de precios que comenzaron a registrar los automotores; también influyeron las promociones que comenzaron a realizar hacia finales de mes buena parte de los concesionarios locales, al igual que la salida de modelos recientes y la llegada de nuevos concesionarios con automotores de bajo costo.

La comercialización de automotores creció de manera significativa en el cuarto trimestre por las promociones y tácticas de carácter publicitario puestas en práctica por los concesionarios, así como por la aplicación de nuevas modalidades de financiación y la ligera contracción de la tasa de interés en algunos establecimientos financieros.

2.8.11. Servicios públicos

Energía eléctrica. La empresa de Energía del Pacífico S.A. E.S.P. (EPSA E.S.P.) contabilizó en 2013 una generación neta de energía eléctrica en el Tolima de 190,7 millones de kilovatios - hora, lo que significó una menor producción de 17,2 millones de kilovatios - hora (-8,3%) respecto a lo registrado en 2012, cuando se produjeron 207,9 millones de kilovatios - hora. Este descenso se debió al fenómeno de El Niño, que afectó durante el segundo semestre el nivel del embalse, en consecuencia, el Centro Nacional de Despacho autorizó vender menos energía.

Cuadro 2.8.11.1. Tolima. Generación y consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013

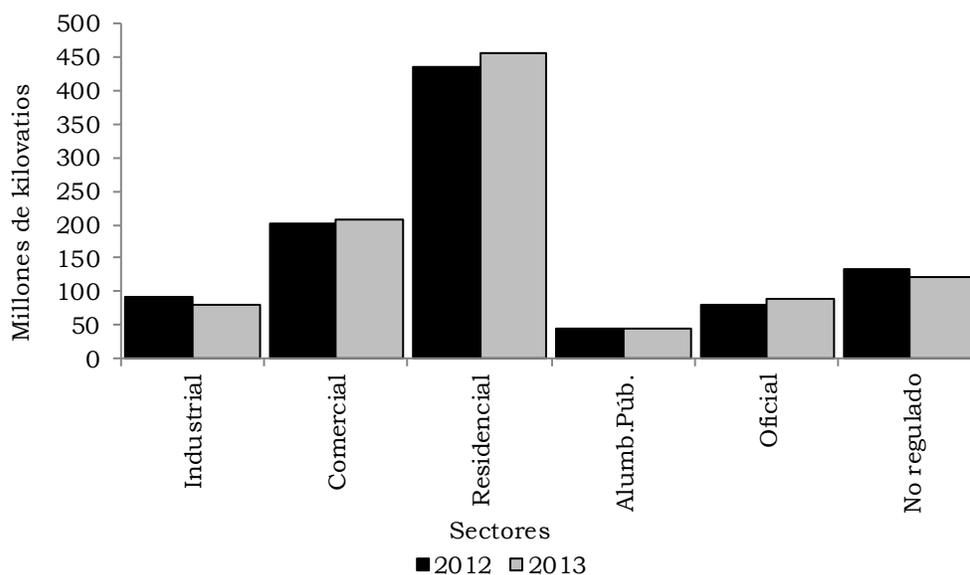
Usos	Kilovatios - hora (kWh)			
	Enero a diciembre		Variación	
	2012	2013	Absoluta	Porcentual
1. Generación neta	207.860.133	190.695.922	-17.164.211	-8,3
1.1 Generación bruta	208.515.414	191.340.788	-17.174.626	-8,2
1.2 Consumo propio	655.281	644.866	-10.415	-1,6
2. Consumo total	992.834.716	999.159.305	6.324.589	0,6
2.1 Industrial	93.413.822	79.721.515	-13.692.307	-14,7
2.2 Comercial	203.252.993	208.663.757	5.410.764	2,7
2.3 Residencial	436.952.719	454.764.858	17.812.139	4,1
2.4 Alumbrado público	44.809.057	46.212.299	1.403.242	3,1
2.5 Sector oficial	80.694.947	87.667.944	6.972.997	8,6
2.6 No regulados ¹	133.711.178	122.128.932	-11.582.246	-8,7

¹ Corresponde a la energía comprada a empresas diferentes a Enertolima.

Fuente: EPSA S.A. E.S.P. - Enertolima S.A. E.S.P.

Por su parte, el consumo de energía eléctrica en el departamento del Tolima en 2013, según cifras de la Compañía Energética del Tolima S.A. E.S.P. (Enertolima), totalizó 999,2 millones de kilovatios - hora, lo que constituyó un avance de 0,6% respecto a 2012, cuando se demandaron 992,8 millones de kilovatios -hora. Este incremento se explicó por el dinamismo de los sectores: oficial (8,6%), residencial (4,1%), alumbrado público (3,1%) y comercial (2,7%); por el contrario, cayeron el sector industrial (-14,7%) y no regulados (-8,7%); este último tiene que ver con el consumo de algunas empresas industriales que adquieren el servicio de Enertolima en condiciones especiales.

Gráfico 2.8.11.1. Tolima. Consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013



Fuente: Enertolima S.A. E.S.P.

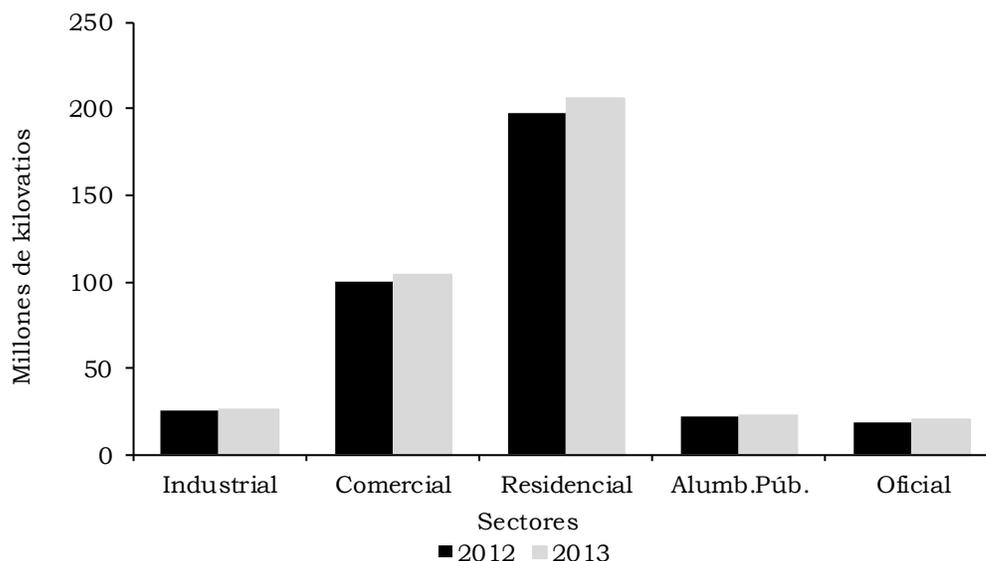
En Ibagué, el consumo de energía eléctrica se incrementó 4,3% (16,6 millones de kilovatios - hora) frente a lo demandado un año atrás; los sectores con los incrementos más representativos fueron: alumbrado público (5,6%), residencial (4,7%), oficial (4,5%) y comercial (4,3%); en contraste, el sector industrial disminuyó en 0,4%.

Cuadro 2.8.11.2. Ibagué. Consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013

Usos	Kilovatios - hora (kWh)			
	Enero a diciembre		Variación	
	2012	2013	Absoluta	Porcentual
Total	364.296.437	379.851.377	15.554.940	4,3
Industrial	25.776.204	25.671.129	-105.075	-0,4
Comercial	100.023.997	104.304.242	4.280.245	4,3
Residencial	197.134.172	206.395.536	9.261.364	4,7
Alumbrado público	22.066.997	23.312.217	1.245.220	5,6
Sector oficial	19.295.067	20.168.253	873.186	4,5

Fuente: Enertolima S.A. E.S.P.

Gráfico 2.8.11.2. Ibagué. Consumo de energía eléctrica, según sectores 2012 - 2013



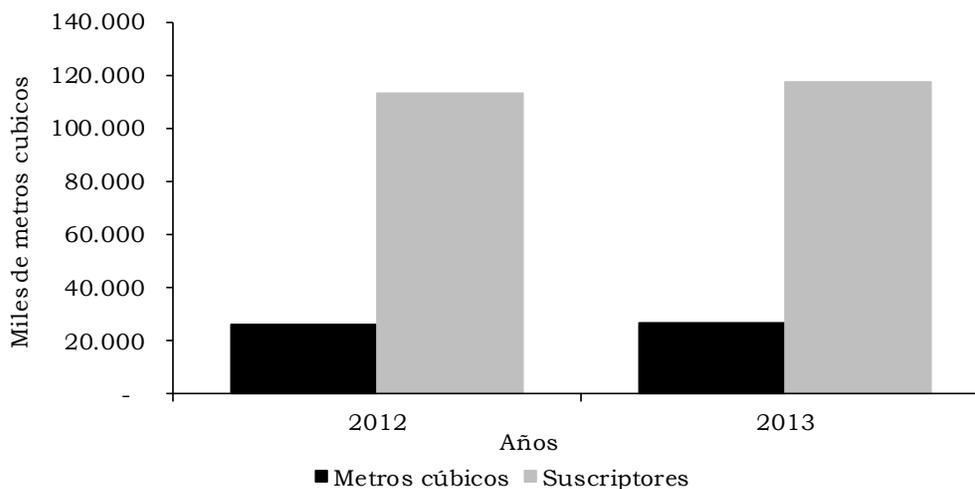
Fuente: Enertolima S.A. E.S.P.

Acueducto. Los registros de la empresa de Acueducto y Alcantarillado S.A. E.S.P. (IBAL) mostraron que, al terminar 2013, la demanda de agua potable en Ibagué ascendió a 27 millones de metros cúbicos (m³), lo que constituyó un aumento anual de 2,4%. A su vez, el IBAL contabilizó 117.686 usuarios, con un incremento de 3,7%; sin embargo, el consumo promedio mensual disminuyó de 19,0 m³ en 2012 a 18,8 m³ en 2013.

Cuadro 2.8.11.3. Ibagué. Consumo de agua potable y suscriptores al IBAL 2012 - 2013

Meses	Miles de metros cúbicos			Suscriptores		
	Total		Variación	Total		Variación
	2012	2013	Porcentual	2012	2013	Porcentual
Total	25.913	26.530	2,4	113.460	117.686	3,7
Enero	2.327	2.426	4,3	110.632	113.902	3,0
Febrero	2.159	2.064	-4,4	110.884	114.423	3,2
Marzo	2.143	2.207	3,0	111.155	114.702	3,2
Abril	2.089	2.167	3,7	111.384	115.106	3,3
Mayo	2.074	2.149	3,6	111.602	115.486	3,5
Junio	2.183	2.198	0,7	111.879	115.753	3,5
Julio	2.225	2.239	0,6	112.135	116.080	3,5
Agosto	2.149	2.201	2,4	112.473	116.065	3,2
Septiembre	2.175	2.059	-5,3	112.778	116.658	3,4
Octubre	2.109	2.558	21,3	112.978	116.837	3,4
Noviembre	2.062	2.066	0,2	113.116	117.509	3,9
Diciembre	2.218	2.196	-1,0	113.460	117.686	3,7

Fuente: Empresa Ibagüereña de Acueducto y Alcantarillado E.S.P - IBAL.

Gráfico 2.8.11.3. Ibagué. Consumo de agua potable y suscriptores al IBAL**2012 - 2013**

Fuente: Empresa Ibaguereña de acueducto y Alcantarillado E.S.P - IBAL.

Gas natural. Según información de la empresa Alcanos de Colombia S.A. E.S.P., la demanda de gas natural en Ibagué durante 2013 totalizó 65.106 miles de m³ al experimentar un incremento de 2,3% frente a 2012; resultado asociado a los mayores consumos en los sectores comercial (4,8%), residencial (3,5%) y gas vehicular (1,6%); por el contrario, el sector oficial disminuyó (-8,6%). El número de usuarios pasó de 115.832 en 2012 a 120.957 en 2013, lo que representó un avance en el servicio de 4,4%. El consumo promedio anual disminuyó de 550 m³ en 2012 a 538 m³ en 2013 (-2,0%) al bajar el consumo promedio mensual de 45,8 m³ a 44,8 m³.

Cuadro 2.8.11.4. Ibagué. Suscriptores y consumo de gas natural, según usos 2012 - 2013

Usos	Enero a diciembre		Variación	
	2012	2013	Absoluta	Porcentual
Número de usuarios				
Total	115.832	120.957	5.125	4,4
Residencial	114.692	119.678	4.986	4,3
Comercial	1.085	1.212	127	11,7
Industrial	31	38	7	22,6
Oficial	11	16	5	45,5
Gas Vehicular	13	13	0	0,0
Ventas (miles de metros cúbicos)				
Total	63.652	65.106	1.454	2,3
Residencial	26.583	27.520	937	3,5
Comercial	3.727	3.905	178	4,8
Industrial	13.185	13.248	63	0,5
Oficial	477	436	-41	-8,6
Gas Vehicular	19.680	19.997	317	1,6

Fuente: Alcanos de Colombia S.A. E.S.P.

3. CICLO DE LA ACTIVIDAD ECONÓMICA Y LA TASA DE INTERÉS REAL, PARA LA REGIÓN CENTRAL 2001 - 2012

Territorial Centro Occidental⁷
Departamento Administrativo Nacional de Estadística DANE.

RESUMEN

En el presente capítulo se describen el ciclo de la actividad económica, la tasa de interés real y la inflación para la región Oriental, constituida por los departamentos de Caldas, Caquetá, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima, para el periodo 2001 - 2012. Los ciclos económicos se describen a través de una herramienta de análisis descriptivo donde se detalla el comportamiento económico en cuatro cuadrantes: desaceleración, recesión, recuperación y expansión (reloj de ciclos económicos). Finalmente, se relaciona el ciclo económico con otras variables macroeconómicas.

Palabras clave: política monetaria, PIB, tasa de interés real, inflación y tasa de cambio.

Clasificación JEL: E31, E32, E42, E52.

3.1. INTRODUCCIÓN

El funcionamiento del sistema económico está determinado, entre otros factores, por las decisiones de política monetaria definidas por el Banco de la República (como banco central de Colombia). El principal mecanismo de intervención usado por el Banco de la República para afectar la cantidad de dinero en la economía es la tasa de interés⁸. Esta tasa puede ser usada en función de expandir o contraer la oferta monetaria, y los canales por los cuales se transmite son: la demanda agregada (afectada por las tasas de interés del mercado), la tasa de cambio y las expectativas de inflación (Gómez, 2006).

En Colombia la tasa de interés es el principal instrumento de la política monetaria, la cual se modifica con el fin de mantener el PIB alrededor de su tendencia de largo plazo y la inflación objetivo. La política monetaria tiene efectos diferenciados sobre las regiones, dependiendo de su estructura económica. Para esta investigación se describe el comportamiento de los ciclos económicos regionales en relación con la tasa de interés real y la inflación.

⁷ Elaborado por José Abel Ceballos Alzate. Analista territorial ICER. Los resultados y opiniones expresadas en este documento son responsabilidad exclusiva del autor y no comprometen al Departamento Administrativo Nacional de Estadísticas DANE.

⁸ Tasa de interés de intervención (tasa de referencia).

En los escenarios de investigación del ICER, se agruparon los 32 departamentos del país en ocho regiones y cada informe contiene la investigación de la región a que corresponde:

- Región Oriental (Meta, Boyacá, Santander y Norte de Santander)
- Región Central (Caldas, Risaralda, Tolima, Quindío, Huila y Caquetá)
- Región Atlántica (Atlántico, Bolívar, Magdalena, Córdoba, Cesar, Sucre, La Guajira y San Andrés)
- Región Pacífica (Valle del Cauca, Nariño, Chocó y Cauca)
- Región Orinoquía (Casanare, Arauca y Vichada)
- Región Amazonía (Putumayo, Amazonas, Vaupés, Guaviare y Guainía)
- Bogotá D.C. - Cundinamarca (Región)
- Antioquia

Este capítulo se encuentra estructurado en cuatro secciones. Posterior a la introducción, se presenta un breve marco teórico en el que se expone el modelo de economía abierta que respalda los ciclos en la economía desde la política monetaria. En la tercera sección, se describen los ciclos económicos por rama de actividad, en relación con variables macroeconómicas tales como la tasa de interés y la inflación. Y por último, una sección de conclusiones.

3.2. MARCO TEÓRICO

El modelo Mundell-Fleming plantea que, en una economía con tasa de cambio flexible y movilidad perfecta de capitales, la expansión monetaria (bajar tasa de interés) devalúa la tasa de cambio y expande el PIB. De esta forma, la política monetaria incide en la actividad económica a través de las tasas de interés y los efectos de este canal en las regiones dependen principalmente de dos factores: la estructura económica de la región y la reacción diferenciada de las ramas de actividad ante cambios en la tasa de interés (Romero, 2008).

Se propone para el desarrollo del capítulo la visualización de las fluctuaciones de la actividad económica (PIB regional), a través del reloj de los ciclos económicos, como herramienta para describir el comportamiento del PIB regional y sus grandes ramas de actividad económica. Se identificaron como cuadrantes del ciclo económico: desaceleración, recesión, recuperación y expansión, los cuales se expresan en un plano cartesiano cuyo movimiento en el tiempo es contrario a la dirección de las manecillas del reloj (INEGI, s.f.; Statistics Netherlands, 2005).

La tasa de cambio real como canal de intervención, se relaciona con la competitividad; un aumento de la tasa de cambio real estimula las exportaciones y reduce las importaciones, incentivando la producción. La tasa de cambio real presenta correlación positiva con los bienes transables y negativa con los no transables (Obstfeld & Rogoff, 1996).

El efecto regional de la política monetaria tiene dos características: la primera se relaciona con el tiempo de asimilación del impacto (inicio y prolongación del

efecto); y la segunda tiene que ver con su elasticidad, dado que algunas regiones responden de manera más o menos elástica a los cambios en la política monetaria; en todo caso, los efectos desaparecen luego de ser asimilados. Por lo anterior, se identifican dos grupos de regiones, el núcleo, que es el grupo que responde de forma similar al total nacional, y el resto, que se caracteriza por tener un ciclo de negocios que no está integrado al núcleo (Romero, 2008).

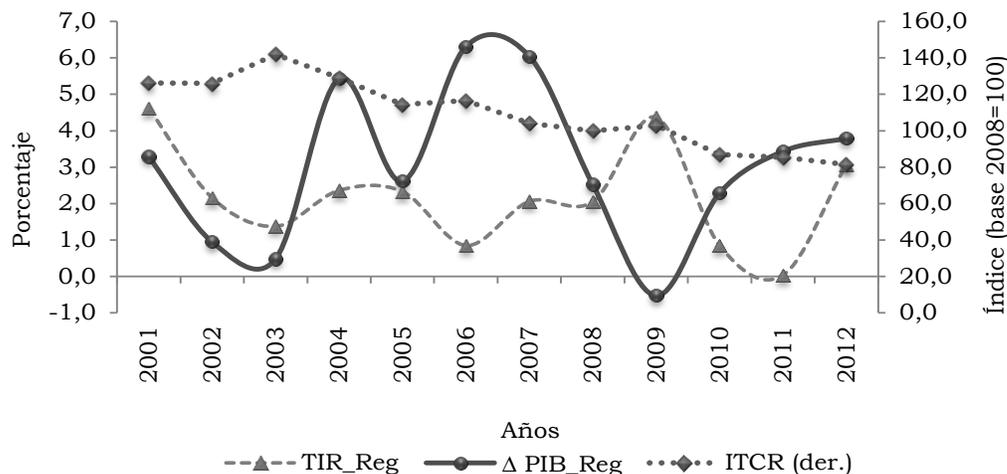
3.3. PIB REGIONAL Y LOS CANALES DE POLÍTICA MONETARIA

3.3.1. Comportamiento del PIB, tasa de interés y tasa de cambio real. La tasa de cambio real mostró una apreciación sostenida de 2004 a 2012; esta se encuentra representada por el índice de tasa de cambio real -ITCR y frente a lo citado en el marco teórico, cuando la moneda se aprecia favorece las actividades de servicios, y en general de los bienes no transables en el país.

Respecto a la tasa de interés real regional -TIR, se calculó deflactando la tasa de interés nominal con la inflación de las ciudades que componen la región, para la serie 2001 - 2012. La evolución de la misma se ha mantenido en niveles bajos, lo que resultó de suma importancia en el desempeño de las grandes ramas de actividad económica en la región.

Los cambios en la tasa de interés real se han transmitido de una mejor manera a la evolución del PIB regional a partir de 2006 en donde una baja TIR (0,9%) coincidió con un mayor crecimiento del PIB (6,3%), para 2007, la TIR registró crecimientos hasta alcanzar un máximo en 2009 (4,4%) estando a la par con una variación negativa del PIB regional en ese año (-0,5%). Sin embargo, la menor TIR en 2010 y 2011 coadyuvó en parte a la recuperación y crecimiento del PIB para estos años (gráfica 3.3.1.1).

Gráfico 3.3.1.1. Región Central¹. Comportamiento del PIB, tasa de interés real (TIR) e índice de tasa de cambio real (ITCR) 2001 - 2012



¹ Corresponde a los departamentos de Caldas, Caquetá, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Fuente: DANE.

De otro lado, se evidencia como entre 2001 y 2003 un descenso en la TIR coincide con una devaluación real de la tasa de cambio, confirmando en parte lo referido en la teoría basado en un menor diferencial de tasas de interés que podría reducir el rendimiento de los activos financieros en el país incentivando una salida de capitales y por ende un aumento en la tasa de cambio.

A partir de 2004 a 2012, el ITCR mostró un comportamiento general de descenso, junto a disminuciones en los niveles de inflación nacional al pasar de 6,5% en 2003 a 2,4% en 2012, reduciendo así los precios relativos como indicadores de la tasa de cambio real.

3.3.2. Ciclos económicos del PIB. Los ciclos económicos son fluctuaciones de la actividad económica, como resultado de la interacción entre múltiples factores que determinan su intensidad y duración. Los ciclos tienen cuatro fases:

1. **Desaceleración (+,-):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
2. **Recesión (-,-):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es menor al crecimiento del periodo anterior.
3. **Recuperación (-,+):** el crecimiento del PIB está por debajo de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.
4. **Expansión (+,+):** el crecimiento del PIB está por encima de la tendencia y es mayor el crecimiento del periodo anterior.

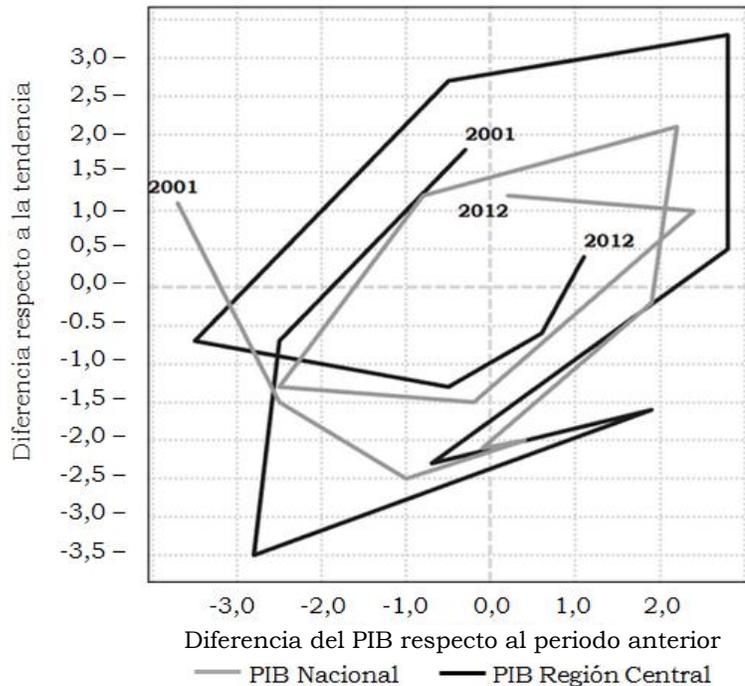
El reloj es una herramienta para describir el comportamiento de los ciclos económicos, en donde se presenta cada una de las fases como cuadrantes en un plano cartesiano. El cuadrante superior izquierdo (1) corresponde a la fase de desaceleración; el cuadrante inferior izquierdo (2) presenta la fase recesiva; el cuadrante inferior derecho (3) la recuperación y el cuadrante superior derecho (4) la fase expansiva.

Aunque el ciclo económico regional fue más amplio que el nacional, ambas variables registraron dos giros completos en lo corrido de 2001 a 2012, el comportamiento de la región fue muy similar al nacional, constituyéndose en parte del núcleo económico nacional (gráfica 3.3.2.1).

La región Central, presentó una tendencia de crecimiento en el ciclo económico que se hizo más amplia respecto a la registrada en el nacional, para los años 2003, y de 2006 a 2009. Durante 2006, mientras el ciclo nacional presentaba una fase de recuperación, la región se encontraba en expansión. Para 2008 y 2009 que fueron años de recesión en la economía global, se reflejó un marcado efecto en la economía nacional y en algunas regiones, pero sobre todo en la región Central, que se contrajo con más fuerza que la economía nacional. Para 2011, el ciclo de la región se encontró en recuperación, mientras el nacional en expansión.

Dentro del periodo de análisis en lo que refiere al crecimiento respecto al año anterior, la región Central experimentó siete años entre desaceleración y recesión, y sólo cinco años en recuperación y expansión.

Gráfico 3.3.2.1. Nacional – Región Central. Reloj del ciclo económico, según PIB 2001 – 2012



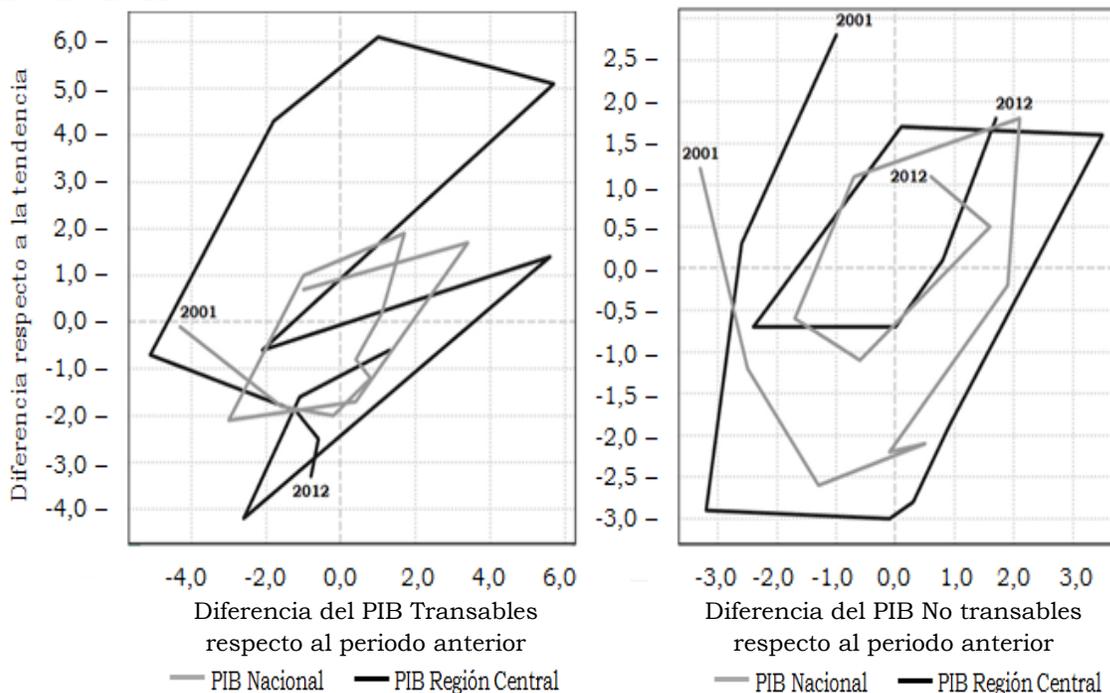
Fuente: DANE.

Transables y no transables. Las grandes ramas de actividad económica se agruparon en bienes transables y no transables. El ciclo económico de los bienes transables en la región Central, evidencia gráficamente un comportamiento diferente del nacional, mientras que los no transables tienen un comportamiento similar.

El comportamiento del ciclo económico de los bienes transables regional es mucho más amplio frente al nacional. Siete años de la serie correspondieron a periodos recesivos, un año en recuperación (2001), tres años en expansión (2004, 2006 y 2007) y un año en desaceleración (2008); consiguiendo solo un ciclo a lo largo de los doce años de la serie de análisis. El ciclo económico de la región transitó ordenadamente por cada una de las fases, excepto en 2005, año en el cual registró una recesión teniendo una fase expansiva en el año antecedente y precedente. El ciclo económico nacional de bienes transables realizó dos giros completos a lo largo de la serie.

Por su parte, el ciclo de no transables influyó en el comportamiento positivo de la región principalmente en la fase expansiva de los años 2006, 2007, 2011 y 2012. Los años de 2007 a 2012, fueron periodos de tiempo en los que el ciclo de la región se hizo más próximo al comportamiento nacional, para lograr el segundo ciclo completo de la región.

Gráfico 3.3.2.2. Nacional – Región Central. Reloj del ciclo económico, según bienes transables y no transables 2001 – 2012



Fuente: DANE.

Ramas de actividad. La principal actividad económica para la región durante el periodo de análisis fue servicios, con una participación promedio de 53,9%, seguida por agropecuaria con 14,2%, industria 10,0% y construcción 8,6%; para totalizar el 86,7% de la estructura económica de la región Central.

Los cuadrantes de expansión y desaceleración del ciclo económico se caracterizan por mantener un crecimiento del PIB por encima de la tendencia de largo plazo. El 2006 y 2007 fueron periodos de expansión, influenciados por las grandes actividades económicas: agropecuaria, industria y servicios; para 2012, se evidenció el desempeño expansivo de servicios y construcción. De otro lado, la desaceleración económica del 2001 y 2008 se reflejó en una ralentización del crecimiento para la mayoría de las ramas económicas, aunque en mayor medida por servicios.

La política monetaria se caracteriza por incrementos en la tasa de interés en las fases de expansión y desaceleración, con el fin de mantener la inflación objetivo. En la serie de estudio, la región Central respondió a los lineamientos de la política monetaria, donde la TIR regional promedio de los años de expansión y desaceleración fue 2,5%, con una respectiva tasa de inflación promedio de 5,7%.

Las fases de recesión y recuperación del ciclo económico se caracterizan por mantener un crecimiento del PIB por debajo de la tendencia de largo plazo. La recesión en el año 2002 y 2003, se explicó por las ramas de servicios e industria; durante 2005, estuvo influenciada por las actividades, agropecuaria

y de industria; mientras, 2009 y 2010 fueron explicados por la mayoría de las grandes ramas de actividad económica, a excepción de la minería. La recuperación de 2004 y 2011, se generó principalmente por la actividad de servicios, agropecuaria e industria.

En las fases de decrecimiento económico, la política monetaria baja las tasas de interés, con el fin de incentivar el crecimiento económico. Los años 2003, 2010 y 2011 registraron las más bajas TIR y tasa de inflación de 7,7%, 3,6% y 4,1%, respectivamente; este comportamiento de la economía en la región Central se vio acompañado por la caída en las grandes ramas de actividad económica y el panorama internacional de inestabilidad del sistema financiero de Estados Unidos, entre otras.

Para la región Central, la actividad que registró una menor influencia durante la serie de análisis fue la minería, lo que explica un menor crecimiento en los transables frente la economía regional en su conjunto. El comportamiento de la actividad minera, a la largo del periodo fue irregular y no corresponde al núcleo de la estructura económica regional.

Tabla 3.3.2.1. Región Central¹. TIR regional, inflación regional y bienes transables – no transables, según cuadrante del ciclo económico 2001 - 2012

Años	PIB región Central	TIR Región	Transables			No transables		Inflación Región
			Agropecuario	Minería	Industria	Construcción	Servicios	
2001	Desaceleración	4,6	Expans.	Recesión	Desacel.	Expans.	Desacel.	7,5
2002	Recesión	2,2	Expans.	Recuper.	Recesión	Desacel.	Recesión	6,7
2003	Recesión	1,4	Desacel.	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	6,3
2004	Recuperación	2,4	Desacel.	Expans.	Recuper.	Recesión	Recuper.	5,3
2005	Recesión	2,3	Recesión	Desacel.	Recesión	Recuper.	Recuper.	4,6
2006	Expansión	0,9	Expans.	Expans.	Expans.	Recuper.	Recuper.	5,4
2007	Expansión	2,1	Expans.	Desacel.	Expans.	Expans.	Expans.	5,8
2008	Desaceleración	2,1	Recesión	Expans.	Expans.	Recesión	Desacel.	7,5
2009	Recesión	4,4	Recesión	Desacel.	Desacel.	Recesión	Recesión	1,8
2010	Recesión	0,9	Recuper.	Recesión	Recesión	Recesión	Recesión	2,8
2011	Recuperación	0,0	Recuper.	Recesión	Recuper.	Recuper.	Expans.	4,1
2012	Expansión	3,1	Recesión	Recuper.	Recuper.	Expans.	Expans.	2,2

Fuente: DANE.

CONCLUSIONES

De 2004 a 2012, la tasa de cambio real mostró una tendencia a la apreciación del peso colombiano con respecto al dólar; de esta forma, se evidenció el positivo comportamiento de la gran rama de servicios y en general de los bienes no transables en el país.

La estructura económica de la región Central, identificó como principal actividad económica durante el periodo de análisis a servicios, con una participación promedio de 53,9%, seguida de agropecuaria con 14,2%, industria 10,0% y construcción 8,6%.

El ciclo económico de la región Central transitó por cada una de las fases, a partir de una desaceleración registrada en 2001 y 2008, recesión en 2002 - 2003 y 2009 - 2010, recuperación durante 2004 y 2011, para concluir con expansiones en los años 2006, 2007 y 2012. Para 2005, el ciclo económico presentó una ruptura pasando de una tendencia de recuperación a una de recesión. Explicado por el comportamiento de las ramas de actividad agropecuaria e industria dentro del grupo de los transables (salto de una fase expansiva en 2004 a una recesiva en 2005).

Con respecto a la incidencia de la tasa de interés real, entre 2001 - 2012, benefició el crecimiento económico en la región Central; donde de acuerdo al comportamiento de los ciclos, se identificó para el periodo expansivo de 2006 una baja TIR de 0,9% y un crecimiento del PIB en 6,3%; mientras para el año de recesión 2009, se registró una alta TIR de 4,4% y un decrecimiento del PIB en -0,5%.

BIBLIOGRAFÍA

Banco de la República (s.f.). Concepto de “tasa de intervención del Banco de la República” recuperado el 16 de septiembre de 2014 de la página: http://www.banrep.gov.co/series-estadisticas/see_tas_intervencion.htm

Cárdenas, J. & Vallejo, L. (2013). *Comportamiento de la inflación en Colombia 2002 – 2010 y régimen de metas de inflación*.

Gómez, J. (2006). *La política monetaria en Colombia*. En: *Borradores de Economía*, número 394. pp. 1-33.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía INEGI (s.f.). Reloj de los ciclos económicos de México. Consultado el 25 de septiembre de 2014 de la página: http://www.inegi.org.mx/sistemas/reloj_cicloseco/

Mankiw, G. (2004). *Macroeconomía*. Antoni Bosch Editor.

Marín, C. & Hurtado, R. (2007). *Productividad y crecimiento económico Colombia 1950-2002*. En: *Ecós de Economía*, núm. 24. Medellín. pp. 65-80.

Mesa, R. Restrepo, D. Aguirre, Y. (2008). *Crisis externa y desaceleración de la economía colombiana en 2008-2009: coyuntura y perspectivas*. Perfil de coyuntura económica N°12, diciembre de 2008 pág.39 - 40, Universidad de Antioquia.

Mesa, F. & Estrada, D. (1995). *Tasa de cambio real y ajustes del sector externo en Colombia*. En: *Planeación & Desarrollo*, vol. XXVII, núm.1.

Obstfeld, M. & Rogoff, K. (1996). *Foundations of International Macroeconomics*. MIT Press.

Ocampo, J. A. (1996). *El desarrollo económico*. En: *Introducción a la macroeconomía colombiana*. Ed. TM editores.

Quintero, J. & González, A. (2012). *Política monetaria y ciclos económicos regionales en Colombia*. CEDE, Universidad de los Andes, Facultad de Economía.

Rodríguez, J. (2008). *La política monetaria de la reserva federal y del Banco de la República: entre la ortodoxia y las presiones inflacionarias. Asimetrías en la transmisión de la política monetaria*. En: *Equidad y Desarrollo*, núm. 10. Universidad de la Salle. Disponible en:
<http://revistas.lasalle.edu.co/index.php/ed/article/view/269>

Romero, J. (2008). *Transmisión regional de la política monetaria en Colombia*. En: *Documentos de trabajo sobre Economía Regional*. Banco de la República.

Sachs, J. Larraín, F. (2002). *Macroeconomía en la economía global*. Capítulo 8 y 9. Buenos Aires – Argentina. Pearson Education S.A. 2° Edición.

Statistics Netherlands. Division of Macro-economic statistics and publications Department of price and business cycle statistics (2005). *The Statistics Netherlands' Business Cycle Tracer. Methodological aspects; concept, cycle computation and indicator selection*. BPA number: 2005-MIC-44. Consultado el 25 de septiembre de 2014: <http://www.cbs.nl/NR/rdonlyres/253FD272-B93E-46FF-A474-1E5A396C81F1/0/2005methodebusinesscycletracerart.pdf>

4. ANEXO ESTADÍSTICO ICER

**Anexo A. Producto Interno Bruto (PIB), según departamentos
2011 - 2012**

Departamento	Miles de millones de pesos					
	2011	2012	Participación	2011	2012	Variación
	A precios corrientes			A precios constantes de 2005		
Total	619.894	665.441	100,0	452.578	470.903	4,0
Bogotá D.C.	152.703	164.531	24,7	118.514	122.886	3,7
Antioquia	80.478	87.212	13,1	61.324	63.973	4,3
Valle	57.739	61.707	9,3	44.596	46.431	4,1
Santander	46.471	48.273	7,3	30.768	31.008	0,8
Meta	34.352	37.881	5,7	19.542	21.005	7,5
Cundinamarca	31.462	34.120	5,1	24.499	25.559	4,3
Bolívar	25.719	26.598	4,0	17.738	17.896	0,9
Atlántico	22.551	25.078	3,8	17.506	18.761	7,2
Boyacá	18.095	19.051	2,9	12.658	13.114	3,6
Casanare	13.615	14.967	2,2	7.685	8.181	6,5
Tolima	13.607	14.484	2,2	9.581	9.956	3,9
Cesar	12.786	13.509	2,0	8.887	9.469	6,5
Huila	11.594	12.090	1,8	7.858	8.050	2,4
Córdoba	10.500	11.774	1,8	7.771	8.607	10,8
Norte Santander	10.086	10.561	1,6	7.431	7.559	1,7
Cauca	8.879	9.865	1,5	6.508	7.002	7,6
Nariño	9.007	9.854	1,5	6.634	7.025	5,9
Caldas	9.070	9.445	1,4	6.727	6.811	1,2
Risaralda	8.641	9.199	1,4	6.513	6.723	3,2
Magdalena	7.917	8.550	1,3	5.984	6.229	4,1
La Guajira	7.641	7.996	1,2	5.219	5.515	5,7
Arauca	6.007	5.875	0,9	3.345	3.181	-4,9
Sucre	4.676	5.182	0,8	3.548	3.744	5,5
Quindío	4.600	5.154	0,8	3.388	3.656	7,9
Putumayo	3.416	3.495	0,5	2.013	1.998	-0,7
Chocó	3.299	3.354	0,5	2.039	1.985	-2,6
Caquetá	2.496	2.919	0,4	1.889	2.124	12,4
San Andrés y Providencia	873	952	0,1	654	685	4,7
Guaviare	516	564	0,1	338	352	4,1
Amazonas	409	441	0,1	308	320	3,9
Vichada	336	367	0,1	249	259	4,0
Guainía	193	224	0,0	138	148	7,2
Vaupés	160	169	0,0	129	130	0,8

Nota: las cifras correspondientes son provisionales.

Fuente: DANE.

**Anexo B. IPC, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	Ponderación	2012			2013		
		Índice	Variación	Contribución	Índice	Variación	Contribución
Nacional	100,0	111,8	2,4	2,4	114,0	1,9	1,9
Bogotá D.C.	42,5	111,2	2,4	1,0	113,9	2,4	1,0
Medellín	15,0	113,3	2,5	0,4	115,3	1,8	0,3
Cali	10,5	109,0	1,9	0,2	110,9	1,7	0,2
Barranquilla	5,5	113,4	3,0	0,2	115,1	1,5	0,1
Bucaramanga	3,9	117,3	3,5	0,1	119,7	2,1	0,1
Cartagena	2,9	113,0	3,0	0,1	114,8	1,6	0,0
Cúcuta	2,5	114,6	2,0	0,1	114,6	0,0	0,0
Pereira	2,2	111,0	2,2	0,0	112,3	1,2	0,0
Ibagué	1,8	112,9	2,3	0,0	114,4	1,3	0,0
Manizales	1,7	111,1	2,4	0,0	113,0	1,7	0,0
Villavicencio	1,6	113,6	2,8	0,0	115,9	2,1	0,0
Armenia	1,5	108,9	1,9	0,0	110,1	1,2	0,0
Pasto	1,4	108,6	1,7	0,0	109,7	1,0	0,0
Santa Marta	1,1	111,7	2,3	0,0	113,5	1,6	0,0
Neiva	1,1	114,0	2,4	0,0	115,8	1,6	0,0
Montería	0,9	112,0	2,4	0,0	113,4	1,3	0,0
Popayán	0,8	110,4	2,0	0,0	111,3	0,8	0,0
Valledupar	0,7	115,4	2,5	0,0	116,5	1,0	0,0
Tunja	0,7	111,0	2,2	0,0	112,7	1,5	0,0
Sincelejo	0,7	111,0	2,7	0,0	112,3	1,1	0,0
Florencia	0,4	109,2	1,2	0,0	110,5	1,2	0,0
Riohacha	0,3	109,7	2,1	0,0	113,8	3,7	0,0
Quibdó	0,2	109,2	2,0	0,0	110,0	0,7	0,0
San Andrés	0,1	111,1	2,3	0,0	114,3	2,9	0,0

Fuente: DANE.

**Anexo C. ICCV, según ciudades
2012 - 2013**

Ciudad	2012				2013			
	Índice	Variación	Contribución	Participación	Índice	Variación	Contribución	Participación
Nacional	196,5	2,5	2,5	100,0	201,7	2,6	2,6	100,0
Bogotá D.C.	195,0	2,1	1,0	39,2	201,1	3,2	1,5	55,9
Medellín	193,2	2,7	0,3	13,0	198,1	2,5	0,3	11,4
Cali	200,7	2,0	0,3	10,5	206,0	2,6	0,4	13,4
Bucaramanga	208,8	4,1	0,2	6,6	210,5	0,8	0,0	1,3
Pereira	212,0	4,6	0,1	5,5	216,3	2,0	0,1	2,3
Armenia	207,4	4,0	0,1	4,8	211,6	2,1	0,1	2,3
Barranquilla	181,0	4,3	0,1	4,6	184,6	2,0	0,1	2,1
Santa Marta	183,8	5,3	0,1	3,6	186,9	1,7	0,0	1,1
Manizales	216,4	4,1	0,1	3,4	223,4	3,2	0,1	2,5
Cartagena	191,9	4,4	0,1	3,1	195,0	1,6	0,0	1,1
Cúcuta	220,0	3,1	0,1	2,0	223,6	1,7	0,0	1,0
Neiva	178,5	1,2	0,0	1,0	181,6	1,7	0,0	1,4
Pasto	208,9	1,6	0,0	0,9	214,1	2,5	0,0	1,3
Popayán	192,2	1,5	0,0	0,8	196,9	2,4	0,0	1,2
Ibagué	176,8	0,6	0,0	0,7	179,6	1,6	0,0	1,8

Fuente: DANE.

**Anexo D. Mercado laboral, según ciudades y áreas metropolitanas
2012 - 2013**

Área	Tasa global de participación		Tasa de ocupación		Tasa de desempleo	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013
Total 24 ciudades y áreas metropolitanas	67,2	66,9	59,6	59,7	11,3	10,7
Bogotá D.C.	72,1	72,0	65,2	65,5	9,5	9,0
Bucaramanga, Girón, Piedecuesta y Floridablanca	70,4	69,8	63,6	63,3	9,7	9,4
San Andrés	68,9	70,1	63,7	64,2	7,5	8,5
Ibagué	68,2	69,6	59,2	60,0	13,3	13,8
Montería	67,5	65,6	59,1	58,5	12,5	10,9
Villavicencio	67,3	63,1	59,4	56,0	11,8	11,3
Riohacha	67,2	65,5	58,7	58,7	12,7	10,3
Pasto	67,2	68,0	58,9	60,7	12,3	10,7
Cúcuta, Villa del Rosario, Los Patios y El Zulia	66,6	66,9	56,0	56,5	15,9	15,6
Cali - Yumbo	65,6	66,0	56,2	56,6	14,3	14,2
Medellín - Valle de Aburrá	65,6	65,6	57,5	58,3	12,4	11,2
Pereira, Dosquebradas y La Virginia	65,4	60,6	54,9	52,2	16,1	13,8
Sincelejo	65,4	64,6	58,4	57,9	10,7	10,4
Neiva	65,3	65,7	57,4	57,9	12,1	11,9
Armenia	63,8	62,2	54,0	52,7	15,4	15,4
Valledupar	63,4	61,9	56,9	55,8	10,3	9,9
Santa Marta	62,6	62,0	56,4	55,9	10,0	9,9
Tunja	62,6	62,2	55,2	54,7	11,9	12,1
Quibdó	61,5	61,2	50,7	50,0	17,6	18,3
Barranquilla - Soledad	61,0	61,0	55,9	56,2	8,3	8,0
Florencia	59,7	58,4	52,1	51,3	12,7	12,2
Cartagena	59,6	59,8	53,8	53,9	9,7	9,9
Popayán	59,0	57,0	48,6	48,1	17,5	15,6
Manizales y Villamaría	58,9	60,5	51,6	53,5	12,3	11,6

Fuente: DANE.

Anexo E. Exportaciones no tradicionales, según departamento de origen 2011 - 2013

Departamento de origen	Miles de dólares FOB			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	16.662.422	17.969.877	17.088.589	100,0
Antioquia	5.710.288	6.486.682	5.600.531	32,8
Bogotá D.C.	2.837.093	3.031.988	2.980.146	17,4
Valle del Cauca	2.301.828	2.213.734	2.007.422	11,7
Bolívar	1.477.391	1.546.254	1.582.462	9,3
Atlántico	1.084.862	1.167.560	1.362.508	8,0
Cundinamarca	1.478.016	1.356.387	1.350.216	7,9
Magdalena	425.476	459.480	435.996	2,6
Caldas	353.978	377.601	378.945	2,2
Santander	88.772	121.348	234.585	1,4
Cauca	240.501	228.060	232.275	1,4
Norte de Santander	145.022	227.241	204.807	1,2
Risaralda	199.848	218.815	182.519	1,1
Cesar	1.923	176.627	166.103	1,0
Boyacá	136.277	129.894	132.698	0,8
Córdoba	45.819	99.437	99.793	0,6
Tolima	22.227	29.687	42.763	0,3
Sucre	45.370	28.196	22.690	0,1
Huila	14.252	17.701	20.918	0,1
Nariño	11.596	15.312	20.070	0,1
La Guajira	5.392	3.535	12.387	0,1
Meta	9.476	1.813	5.189	0,0
Quindío	9.604	4.124	4.438	0,0
San Andrés	3.050	3.075	3.405	0,0
Chocó	11.259	1.898	1.780	0,0
Arauca	46	19.928	1.341	0,0
Casanare	750	95	1.187	0,0
Vichada	1.982	2.291	534	0,0
Amazonas	27	21	232	0,0
Vaupés	21	7	226	0,0
Caquetá	236	615	187	0,0
Guaviare	0	0	117	0,0
Guainía	3	465	75	0,0
Putumayo	40	7	48	0,0
No diligenciado	0	0	0	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo F. Importaciones, según departamento de destino
2011 - 2013**

Departamento de destino	Miles de dólares CIF			Participación
	2011	2012	2013	
Nacional	54.232.569	59.111.401	59.397.033	100,0
Bogotá D.C.	24.723.973	27.749.395	29.600.596	49,8
Antioquia	6.723.579	7.288.865	7.503.567	12,6
Cundinamarca	5.153.453	6.189.929	5.785.374	9,7
Valle del Cauca	5.250.671	4.938.479	4.790.539	8,1
Bolívar	3.098.378	3.629.905	3.630.063	6,1
Atlántico	2.701.028	3.121.438	3.166.198	5,3
La Guajira	810.527	1.174.524	1.202.285	2,0
Santander	765.105	960.575	872.170	1,5
Risaralda	337.736	500.565	440.431	0,7
Caldas	337.451	417.424	375.296	0,6
Cauca	344.109	384.952	347.789	0,6
Cesar	481.476	336.629	267.385	0,5
Meta	178.394	360.780	260.987	0,4
Nariño	555.190	324.165	209.330	0,4
Norte de Santander	153.634	262.296	202.529	0,3
Magdalena	1.846.439	660.467	190.838	0,3
Casanare	211.509	269.437	138.184	0,2
Boyacá	181.919	212.249	132.912	0,2
Córdoba	135.311	65.676	72.195	0,1
Quindío	71.495	99.880	71.281	0,1
Tolima	70.208	87.332	68.192	0,1
Huila	85.707	50.825	46.607	0,1
Sucre	4.173	7.995	6.741	0,0
Arauca	2.267	5.713	4.975	0,0
Putumayo	1.793	4.173	2.557	0,0
San Andrés	2.012	891	2.270	0,0
Chocó	1.529	736	2.248	0,0
Amazonas	1.697	4.590	1.538	0,0
Vichada	565	231	1.060	0,0
Guaviare	39	53	335	0,0
Vaupés	293	421	310	0,0
Caquetá	906	703	245	0,0
Guainía	0	107	4	0,0

Fuente: DANE - DIAN Cálculos: DANE.

**Anexo G. Sacrificio de ganado vacuno y porcino, según región¹
2012 - 2013**

Región	2012		2013		Variación		Participación	
	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino	Vacuno	Porcino
Nacional	4.124.658	2.976.255	4.055.956	3.048.457	-1,7	2,4	100,0	100,0
Atlántica	697.918	81.335	698.299	90.500	0,1	11,3	17,2	3,0
Pacífica	351.686	483.766	356.648	512.811	1,4	6,0	8,8	16,8
Amazonía	74.264	7.752	76.906	6.741	3,6	-13,0	1,9	0,2
Andina Norte	1.072.056	1.429.925	1.022.782	1.452.420	-4,6	1,6	25,2	47,6
Andina Sur	1.618.414	936.522	1.572.424	958.516	-2,8	2,3	38,8	31,4
Orinoquía	310.321	36.955	328.897	27.470	6,0	-25,7	8,1	0,9

¹ División regional:

Atlántica: Atlántico, Bolívar, Cesar, Córdoba, La Guajira, Magdalena y Sucre.

Pacífica: Cauca, Chocó, Nariño y Valle del Cauca.

Amazonía: Amazonas, Caquetá, Guainía, Guaviare y Putumayo.

Andina Norte: Antioquia, Norte de Santander y Santander.

Andina Sur: Bogotá D.C., Boyacá, Caldas, Cundinamarca, Huila, Quindío, Risaralda y Tolima.

Orinoquía: Arauca, Casanare, Meta y Vichada.

Fuente: DANE.

**Anexo H. Financiación de vivienda, según departamentos
2012 - 2013**

Departamento	Créditos individuales de vivienda nueva (millones de pesos)		Viviendas nuevas financiadas		Créditos individuales de vivienda usada (millones de pesos)		Viviendas usadas financiadas	
	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013
	Nacional	3.616.843	4.877.990	66.764	82.466	3.905.447	4.633.762	55.290
Amazonas	170	969	5	7	5.715	8.549	78	117
Antioquia	394.619	581.351	6.965	9.352	481.240	558.934	6.496	7.200
Arauca	1.237	1.287	18	19	7.024	7.203	150	128
Atlántico	89.493	123.827	1.299	1.481	145.500	166.569	2.090	2.204
Bogotá D.C.	1.593.995	2.086.074	25.147	31.499	1.726.708	2.045.902	20.158	21.129
Bolívar	71.256	91.594	977	1.238	76.205	107.983	883	1.092
Boyacá	43.325	76.155	858	1.277	65.931	63.724	1.181	1.054
Caldas	42.844	62.179	769	1.041	74.264	108.865	1.419	1.980
Caquetá	3.018	6.401	57	111	17.668	17.079	349	301
Casanare	11.423	16.808	230	190	36.002	42.338	581	590
Cauca	24.252	36.568	488	576	30.900	36.082	632	615
Cesar	43.830	70.664	882	1.115	41.768	56.314	680	794
Chocó	1.983	1.859	31	25	1.870	3.833	37	61
Córdoba	25.709	38.294	413	582	31.727	40.590	463	587
Cundinamarca	408.430	493.163	12.494	13.233	120.146	123.267	2.027	1.919
Guainía	616	128	4	3	1.582	1.826	23	24
Guaviare	633	3.552	20	78	1.711	5.166	41	88
Huila	55.149	79.325	876	1.013	73.213	80.757	1.354	1.318
La Guajira	7.057	12.066	100	146	20.724	26.491	360	408
Magdalena	31.351	38.144	441	540	30.192	46.395	522	686
Meta	68.520	76.871	951	1.095	85.243	105.458	1.436	1.519
Nariño	36.094	56.460	746	1.080	48.473	53.587	954	973
Norte de Santander	50.941	87.084	810	1.356	71.378	80.397	1.149	1.220
Putumayo	1.122	1.272	35	25	8.452	11.923	176	218
Quindío	18.553	37.400	511	740	37.850	55.765	913	1.371
Risaralda	64.174	88.416	1.163	1.676	76.924	116.671	1.486	2.178
San Andrés	434	1.976	3	20	3.258	4.317	44	53
Santander	154.576	211.554	2.314	2.866	187.240	188.031	2.723	2.466
Sucre	9.297	15.991	157	258	19.617	27.293	356	481
Tolima	65.380	67.008	1.233	1.269	115.311	121.813	2.086	2.073
Valle del Cauca	297.320	413.364	6.766	8.553	256.871	316.220	4.345	5.062
Vaupés	0	91	0	1	41	124	1	1
Vichada	42	95	1	1	4.699	4.296	97	90

Fuente: DANE.

**Anexo I. Transporte aéreo de pasajeros y carga, según ciudades
2012 - 2013**

Aeropuertos	Pasajeros					Carga (toneladas)				
	2012		2013		Variación nacional	2012		2013		Variación nacional
	Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional		Movimiento nacional	Movimiento internacional	Movimiento nacional	Movimiento internacional	
Total	32.276.444	7.769.240	37.904.890	8.914.943	17,4	206.794	500.712	243.159	491.886	17,6
Arauca	101.516	---	103.064	---	1,5	1.265	---	879	---	-30,5
Armenia	266.653	---	249.845	---	-6,3	186	---	401	---	115,2
Barrancabermeja	196.496	---	207.984	---	5,8	223	---	374	---	67,6
Barranquilla	1.654.917	225.263	1.897.620	238.265	14,7	15.661	7.626	16.191	7.549	3,4
Bogotá D.C.	11.965.637	5.160.297	13.699.460	6.036.300	14,5	84.843	415.749	102.107	409.149	20,3
Bucaramanga	1.254.247	75.765	1.406.224	82.014	12,1	1.340	83	2.597	82	93,8
Cali	2.769.512	668.928	3.417.332	736.789	23,4	16.490	9.555	18.977	9.703	15,1
Cartagena	2.417.152	339.791	2.913.046	388.593	20,5	5.469	227	9.600	292	75,5
Cúcuta	854.789	32.228	828.660	35.516	-3,1	2.947	51	3.028	13	2,7
Florencia-Capitolio	70.406	---	73.631	---	4,6	1.299	---	1.177	---	-9,4
Ipiales	6.670	---	6.477	---	-2,9	2	---	0	---	-79,9
Leticia	157.913	---	173.718	---	10,0	13.610	---	13.035	---	-4,2
Manizales	194.899	---	171.823	---	-11,8	204	---	203	---	-0,4
Medellín	893.998	---	935.437	---	4,6	1.770	---	1.878	---	6,1
Montería	552.675	---	707.353	---	28,0	1.322	---	1.719	---	30,0
Neiva	287.723	---	308.018	---	7,1	258	---	533	---	106,8
Pasto	223.294	---	222.816	---	-0,2	5.712	---	1.485	---	-74,0
Pereira	807.516	137.634	992.425	157.768	22,9	1.139	143	3.302	293	189,9
Popayán	81.706	---	78.679	---	-3,7	385	---	125	---	-67,7
Quibdó	269.427	---	331.117	---	22,9	524	---	573	---	9,3
Riohacha	83.898	---	102.343	---	22,0	398	---	370	---	-7,1
Rionegro	3.709.147	936.737	5.031.277	1.045.912	35,6	16.277	66.952	26.124	64.131	60,5
San Andrés	857.283	72.899	1.047.135	63.614	22,1	12.237	87	11.005	81	-10,1
Santa Marta	988.477	---	1.244.045	---	25,9	3.370	---	2.441	---	-27,6
Valledupar	291.560	---	309.401	---	6,1	693	---	768	---	10,7
Villavicencio	73.811	---	94.469	---	28,0	2.681	---	3.025	---	12,8
Otros	1.245.122	119.698	1.351.491	130.172	8,5	16.487	240	21.243	592	28,9

--- No existen datos.

Fuente: Unidad Administrativa Especial de la Aeronáutica Civil.

GLOSARIO⁹

Actividad económica: proceso o grupo de operaciones que combinan recursos tales como equipo, mano de obra, técnicas de fabricación e insumos, y se constituyen en una unidad cuyo resultado es un conjunto de bienes o servicios.

Área total construida: metraje total del destino encontrado en el proceso, incluye los espacios cubiertos, sean comunes o privados de las edificaciones.

Bien(es): conjunto de artículos tangibles o materiales, como alimentos, vestido, calzado, muebles y enseres, menaje y vajillas del hogar, artefactos eléctricos, textos escolares, periódicos, revistas, etc.

Bien de consumo: bien comprado y utilizado directamente por el usuario final que no necesita de ninguna transformación productiva.

Canasta básica: conjunto representativo de bienes y servicios a los cuales se les realiza seguimiento de precios. Esta canasta se conforma tomando como referencia un año base.

Captaciones: comprende los recursos captados por el sistema financiero a través de cuenta corriente, CDT, depósitos de ahorro, cuentas de ahorro especial, certificados de ahorro de valor real, depósitos simples y títulos de inversión en circulación.

CIIU (Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas): clasificación por procesos productivos de las unidades estadísticas con base en su actividad económica principal.

Colocaciones: recursos de cartera colocados por el sistema bancario. Comprende cartera vigente y vencida, y por productos se refiere a créditos y *leasing* de consumo, créditos de vivienda, microcréditos y créditos y *leasing* comerciales.

Comercio: reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que esta se realice al por menor o al por mayor. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías en nombre y por cuenta de terceros.

Contribuciones porcentuales: aporte en puntos porcentuales de las variaciones individuales a la variación de un agregado.

Coyuntura: combinación de factores y circunstancias actuales que, para la decisión de asuntos importantes, se presenta en una nación.

Crédito externo neto: diferencia entre desembolsos y amortizaciones de préstamos provenientes de organismos y bancos internacionales.

⁹ Las definiciones que se presentan en este glosario provienen de diversos documentos, normativas y metodologías nacionales e internacionales que han estandarizado el significado y uso de estos conceptos.

Crédito interno neto: situación en la que el sector público acude a los agentes residentes en el país para captar recursos, bien sea utilizando mecanismos de mercado o colocando bonos y papeles de obligatoria suscripción.

CUCI (Clasificación Uniforme para el Comercio Internacional Rev. 3): clasificación que recopila estadísticas del comercio internacional de todas las mercancías sujetas a intercambio exterior y promueve su comparabilidad internacional. Los grupos de productos están definidos con arreglo a la Revisión 3 de la CUCI en primarios, manufacturas y otros productos. Como resultado del proceso de adaptación, el DANE hace agrupación en agropecuarios, alimentos y bebidas; combustibles y productos de industrias extractivas; manufacturas y otros sectores.

Desempleo: corresponde a la cantidad de personas que en la semana de referencia presentan una de las siguientes situaciones: 1) sin empleo en la semana de referencia, pero hicieron alguna diligencia para conseguir trabajo en las últimas cuatro semanas y estaban disponibles para trabajar; 2) no hicieron diligencias en el último mes, pero sí en los últimos 12 meses y tienen una razón válida de desaliento y están disponibles para trabajar. Esta población se divide en dos grupos: los "cesantes", que son personas que trabajaron antes por lo menos dos semanas consecutivas, y los "aspirantes", que son personas que buscan trabajo por primera vez.

Empresa: entidad institucional en su calidad de productora de bienes y servicios. Agente económico con autonomía para adoptar decisiones financieras y de inversión; además, con autoridad y responsabilidad para asignar recursos a la producción de bienes y servicios y que puede realizar una o varias actividades productivas.

Estadísticas: información cuantitativa y cualitativa, agregada y representativa que caracteriza un fenómeno colectivo en una población dada.

Estado de la obra: caracterización que se les da a las obras en cada operativo censal; corresponde a obras en proceso, paralizada o culminada.

Índice de Precios al Consumidor (IPC): indicador del comportamiento de los precios de una canasta de bienes y servicios representativa del consumo final de los hogares del país.

Industria: transformación física o química de materiales o componentes en productos nuevos, ya sea que el trabajo se efectúe con máquinas o a mano, en una fábrica o a domicilio, o que los productos se vendan al por mayor o al por menor; exceptuando la actividad que sea propia del sector de la construcción.

Municipio: entidad territorial fundamental de la división político -administrativa del Estado con autonomía política, fiscal y administrativa, dentro de los límites que señalen la Constitución y la Ley, cuya finalidad es el bienestar general y el mejoramiento de la calidad de vida de la población en su respectivo territorio.

Obras culminadas: obras que durante el periodo intercensal finalizaron actividad constructora.

Obras en proceso: obras que al momento del censo generan algún proceso constructivo.

Obras nuevas: construcción de una estructura completamente nueva, sea o no que el sitio sobre el cual se construye estuviera previamente ocupado.

Obras paralizadas: obras que al momento del censo no están generando ningún proceso productivo.

Ocupación: categorías homogéneas de tareas que constituyen un conjunto de empleos que presentan gran similitud, desempeñados por una persona en el pasado, presente o futuro, según capacidades adquiridas por educación o experiencia y por la cual recibe un ingreso en dinero o especie.

Oportunidad (criterio de calidad estadística): diferencia media entre el final del periodo de referencia y la fecha en que aparecen los resultados, ya sean provisionales o definitivos.

Participación: mide el aporte en puntos porcentuales de cada insumo al 100% del total del indicador, la variable o su variación.

Ponderación: participación porcentual que tiene cada elemento dentro una unidad.

Precio CIF (cost insurance freight): precio total de la mercancía, incluyendo en su valor los costos por seguros y fletes.

Precio FOB (free on board): precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes. Este valor, que inicialmente se expresa en dólares americanos, se traduce al valor FOB en pesos colombianos, empleando la tasa promedio de cambio del mercado correspondiente al mes de análisis.

Precios constantes: valor de la variable a precios de transacción del año base.

Precios corrientes: valor de la variable a precios de transacción de cada año.

Regional: cada una de las grandes divisiones territoriales de una nación, definida por características geográficas, históricas y sociales, como provincias, departamentos, etc. En el desarrollo del ICER, el término se refiere a cada uno de los 32 departamentos del país y el Distrito Capital para los cuales se elabora, si bien la desagregación de la mayor parte de las investigaciones incluidas tiene cobertura departamental. Según la metodología de dichas investigaciones, la noción de “regional” se refiere también a áreas metropolitanas, municipios o zonas territoriales.

Relevancia (criterio de calidad estadística): medida cualitativa del valor aportado por la información estadística producida. Esta se caracteriza por el grado de utilidad para satisfacer el propósito por el cual fue buscada por los usuarios. Depende de la cobertura de los tópicos requeridos y del uso apropiado de conceptos.

Sistema financiero: comprende la información estadística de bancos comerciales, compañías de financiamiento comercial, corporaciones financieras y cooperativas de carácter financiero.

Subempleo: el subjetivo se refiere al simple deseo manifestado por el trabajador de mejorar sus ingresos, el número de horas trabajadas o tener una labor más propia de sus personales competencias. De otro lado, el objetivo comprende a quienes tienen el deseo, pero además han hecho una gestión para materializar su aspiración y están en disposición de efectuar el cambio.

Subempleo por insuficiencia de horas: son los ocupados que desean trabajar más horas ya sea en su empleo principal o secundario, están disponibles para hacerlo y tienen una jornada inferior a 48 horas semanales. Se obtienen también las horas adicionales que desean trabajar.

Subempleo por situación de empleo inadecuado: son los ocupados que desean cambiar el trabajo que tienen actualmente por razones relacionadas con la mejor utilización de sus capacidades o formación, o para mejorar sus ingresos.

Valor agregado: mayor valor creado en el proceso productivo por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y el consumo intermedio.

Vivienda: lugar estructuralmente separado e independiente, ocupado o destinado para ser ocupado por una familia o grupo de personas familiares que viven o no juntas, o por una persona que vive sola. La unidad de vivienda puede ser una casa, apartamento, cuarto, grupo de cuartos, choza, cueva o cualquier refugio ocupado o disponible para ser utilizado como lugar de alojamiento.

Vivienda de interés social: vivienda que se construye para garantizar el derecho a esta de los hogares de menores ingresos.

Vivienda multifamiliar: vivienda tipo apartamento ubicada en edificaciones de tres o más pisos, que comparten lugares comunes, tales como áreas de acceso, instalaciones especiales y zonas de recreación, principalmente.

Vivienda unifamiliar: vivienda ubicada en edificaciones no mayores de tres pisos, construidas directamente sobre el lote, separadas de las demás con salida independiente. Se incluye la vivienda unifamiliar de dos pisos con altillo y bifamiliar, disponga o no de lote propio.

BIBLIOGRAFIA

Banco de la República. (2014) *Evolución de la balanza de pagos - 2013*. Recuperado el 15 de abril de 2014, de <http://www.banrep.gov.co/economia/pli/IV-Trim-2013.pdf>.

Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). (2013) *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.cepal.org/publicaciones/xml/2/51822/BalancePreliminar2013.pdf>.

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2013) *ENCUESTA NACIONAL DE ARROZ MECANIZADO I Semestre de 2013*. Recuperado el 12 de febrero de 2014, de <https://www.dane.gov.co/index.php/agropecuario/encuesta-nacional-de-arroz-mecanizado.pdf>.

Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2014) *ENCUESTA NACIONAL DE ARROZ MECANIZADO II Semestre de 2013*. Recuperado el 14 de marzo de 2014, de <https://www.dane.gov.co/index.php/agropecuario/encuesta-nacional-de-arroz-mecanizado.pdf>.

Federación Nacional de Cultivadores de Cereales y Leguminosas (Fenalce), Departamento Económico. (2014) *Indicadores Cerealistas 2014 A*. Recuperado el 14 de marzo de 2014, de http://www.fenalce.org/nueva/plantillas/arch_down_load/Ind._Cerealista_2014_A.pdf.

Fondo Monetario Internacional. (2014) *Perspectiva de la economía mundial*. Recuperado el 11 de abril de 2014, de <http://www.imf.org/external/spanish/pubs/ft/weo/2014/update/01/pdf/0114s.pdf>.

Capital: Ibagué

Extensión: 23.562 km²

Municipios: 47

Población en 2013: 1.400.140 habitantes

Geografía humana: la mayoría de la población es mestiza, con gran influencia indígena, notable principalmente en el sur, donde se localizan los resguardos de Gaitania, del grupo étnico paez, y de tinajas, del grupo coyaima–natagaima. En el noroccidente predominan influencia paisa, y en el oriente, posee estrechas relaciones étnicas con Cundinamarca.

Actividades económicas: la principal actividad económica es la agricultura, dentro de la cual los cultivos más importantes son arroz, café, sorgo, algodón, soya, maíz, yuca y frutales. La actividad industrial ha presentado un fuerte impulso, especialmente en la capital. Se destacan las industrias molinera, textil, de confecciones, y de productos alimenticios y licores. En el plano minero es importante la explotación de oro, caliza, puzolana y mármol en bloque. El sector comercial ha presentado avances en los últimos años en donde los municipios de mayor actividad comercial son Ibagué, Chaparral, Espinal, Honda, Líbano y Mariquita.