



06 Noviembre de 2013

## MOVIMIENTO DE MERCANCÍAS Y COMERCIO EXTERIOR EN ZONAS FRANCAS

I Semestre 2013

(Preliminar)

### Contenido

Resumen

Introducción

### 1. MOVIMIENTO DE MERCANCÍAS

#### 1.1 INGRESOS

1.1.1 Resultados generales

1.1.2 Ingresos Resto del Mundo

1.1.3 Ingresos Territorio Aduanero Nacional

1.1.4 Ingresos Zona Franca - Zona Franca

1.1.5 Ingresos entre usuarios de la misma Zona Franca

#### 1.2 SALIDAS

1.1.1 Resultados generales

1.2.2 Salidas Resto del Mundo

1.2.3 Salidas Territorio Aduanero Nacional

1.2.4 Salidas Zona Franca - Zona Franca

1.2.5 Ingresos entre usuarios de la misma Zona Franca

### 2. COMERCIO EXTERIOR

#### 2.1 EXPORTACIONES

#### 2.2 IMPORTACIONES

#### 2.3 BALANZA COMERCIAL

Ficha metodológica

Glosario

### Resumen

- ♦ Durante el I semestre de 2013, los ingresos totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas crecieron 3,9%, con relación al igual periodo del año anterior, al pasar de US\$11.966,1 millones CIF a US\$12.431,4 millones CIF. En el mismo periodo, las zonas francas permanentes (ZFP) participaron con el 68,8% del total de los ingresos y las zonas francas permanentes especiales (ZFPE) con el 31,2%.
- ♦ En los primeros seis meses del año 2013, las salidas totales de mercancías desde las zonas francas colombianas crecieron 2,6% con relación al igual periodo del año anterior, al pasar de US\$12.271,2 millones FOB a US\$12.593,8 millones FOB. En el mismo periodo las zonas francas permanentes (ZFP) participaron con el 69,9% del total de las salidas y las zonas francas permanentes especiales (ZFPE) con el 30,1%.
- ♦ Las exportaciones totales de mercancías con destino el resto del mundo desde las zonas francas colombianas registraron un crecimiento de 0,1%, al pasar de US\$1.689,7 millones FOB en los primeros seis meses del año 2012 a US\$ 1.691,2 millones FOB en el mismo periodo del año 2013.
- ♦ Las importaciones totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas disminuyeron 0,7%, al pasar de US\$1.405,6 millones CIF en el primer semestre del año 2012 a US\$1.396,3 millones CIF en el mismo periodo de año 2013.
- ♦ La balanza comercial de las zonas francas colombianas registró un superávit de US\$361,2 millones durante el primer semestre de 2013. Los mayores superávits se registraron con Guatemala (US\$236,5 millones), Aruba (US\$131,6 millones), Ecuador (US\$128,5 millones) y República Dominicana (US\$125,4 millones). Por su parte, los déficits más altos se presentaron con Estados Unidos (US\$410,3 millones), China (US\$98,8 millones) y Trinidad y Tobago (US\$57,9 millones).



## Introducción

En Colombia, la normatividad legal en materia tributaria, aduanera y de comercio exterior ha contribuido a la consolidación de políticas que buscan el desarrollo social y económico para el país. Las zonas francas han sido un mecanismo de estímulo de inversión y generación de empleo, así como el fortalecimiento del mercado en cuanto a competitividad y desarrollo de economías a escala; lo que llevó a la necesidad de realizar estadísticas que midan la evolución y desarrollo del régimen franco, así como apoyo al cálculo del flujo de las exportaciones e importaciones.

Hasta el año 2004, el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, producía la información del movimiento de mercancías en zonas francas, como resultado de los informes remitidos por las zonas francas permanentes. En 2005, el DANE y el Ministerio de Industria, Comercio y Turismo suscribieron un convenio de cooperación interinstitucional en donde se estableció la realización conjunta de las acciones necesarias tendientes a producir, validar y divulgar en forma periódica y oportuna, las estadísticas de las operaciones comerciales que se desarrollan en las zonas francas del país.

A partir de la entrada en vigencia de dicho convenio, el DANE inició las etapas de la investigación estadística. En efecto, en 2005 se inició el proceso de planeación, diseño y ejecución, en donde participaron activamente todas las entidades interesadas en esta información.

En esta publicación se incluyó un total de 57 zonas francas, entre Permanentes y Permanentes Especiales. De acuerdo con el año de análisis se incluyeron las siguientes zonas francas: años 2005 y 2006, 10 ZFP; año 2007, 10 ZFP y una ZFPE; año 2008, 11 ZFP y 7 ZFPE; año 2009, 12 ZFP y 16 ZFPE; año 2010, 17 ZFP y 28 ZFPE; año 2011, 18 ZFP y 35 ZFPE; año 2012, 18 ZFP y 36 ZFPE; año 2013, 18 ZFP y 39 ZFPE.

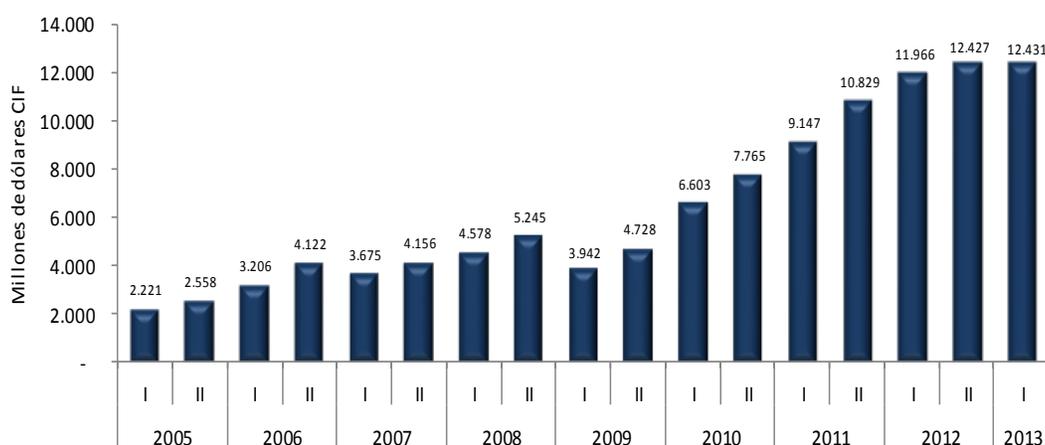
## 1. MOVIMIENTO DE MERCANCÍAS

### 1.1 INGRESOS

#### 1.1.1 RESULTADOS GENERALES 2013 (I semestre)

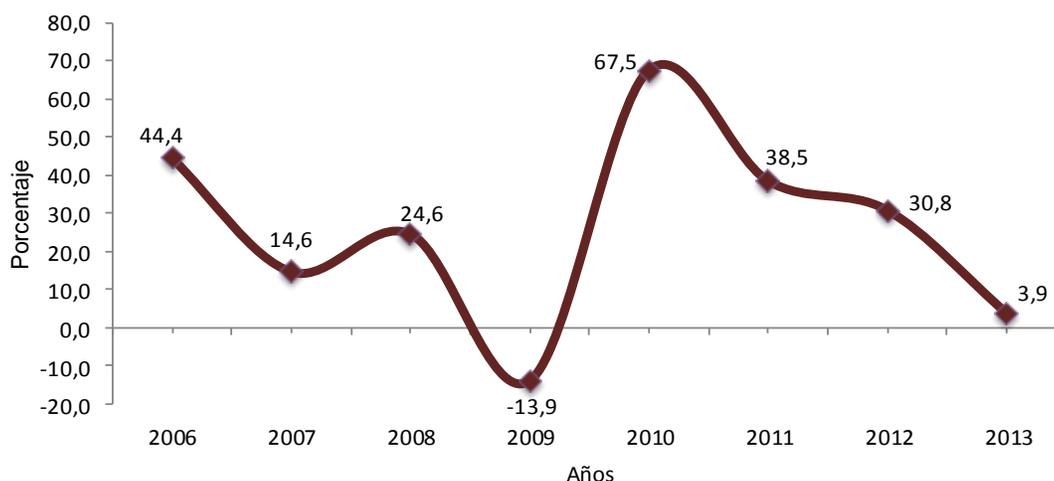
Durante el primer semestre de 2013, los ingresos totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas crecieron 3,9%, con relación al mismo semestre del año anterior, al pasar de US\$11.966,1 millones CIF a US\$12.431,4 millones CIF. (Gráficos 1 y 2).

**Gráfico 1. Ingresos totales  
2005 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

**Gráfico 2. Variación anual de los ingresos totales  
2006 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Los ingresos desde el Territorio Aduanero Nacional T.A.N tuvieron una participación de 48,9% en el total. Le siguieron los ingresos desde el resto del mundo con 44,6%, entre usuarios de la misma zona franca con 5,5% y entre las zonas francas con 1,1%.

### Gráfico 3. Distribución porcentual de los ingresos totales, según tipo de operación 2013 (I semestre) <sup>P</sup>

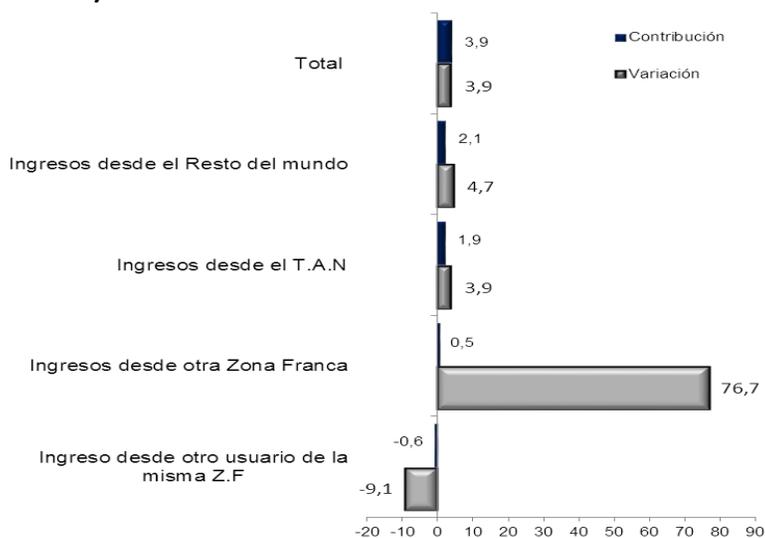


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Para el primer semestre del 2013, el crecimiento de los ingresos totales de mercancías, se debió principalmente a los ingresos desde el resto del mundo que contribuyeron con 2,1 puntos porcentuales al crecimiento total de 3,9%. Este resultado se originó por el aumento en el valor de los ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca.

Los ingresos provenientes desde el T.A.N crecieron 3,9%, y contribuyeron con 1,9 puntos porcentuales a la variación total. Este crecimiento obedeció principalmente, al aumento en el valor de los ingresos desde el resto del territorio nacional por exportación temporal de mercancías para perfeccionamiento pasivo en ZF.

### Gráfico 4. Comportamiento del valor CIF de los ingresos totales, según tipo de operación 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE



Según contribución a la variación de los ingresos totales, en el primer semestre de 2013, las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE), contribuyeron con 2,5 puntos porcentuales a la variación total (-3,9%). Por su parte, para este mismo periodo las Zonas Francas Permanentes (ZFP) contribuyeron con 6,4 puntos porcentuales a la variación total. El comportamiento de las ZFP se originó por el aumento de los ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca. Las zonas francas permanentes que registraron la mayor contribución fueron: ZFP de Barranquilla con 3,6 puntos porcentuales, ZFP del Pacífico con 1,5 puntos porcentuales y ZFP de Tayrona con 1,2 puntos porcentuales.

## Cuadro 1. Comportamiento del valor CIF de los ingresos totales, según zonas francas 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>

Zonas francas	Variación %	Contribución	Participación % (I semestre 2013)
<b>Total</b>	<b>3,9</b>	<b>3,9</b>	<b>100,0</b>
<b>Zonas Francas Permanentes Especiales <sup>1</sup></b>	<b>-7,1</b>	<b>-2,5</b>	<b>31,2</b>
<b>Zonas Francas Permanentes</b>	<b>9,8</b>	<b>6,4</b>	<b>68,8</b>
ZFP Barranquilla	56,4	3,6	9,6
ZFP del Pacífico	93,7	1,5	2,9
ZFP Tayrona	63,9	1,2	2,9
ZFP Las Américas	*	0,9	0,9
ZFP Intexzona	79,3	0,8	1,8
ZFP de Occidente	121,2	0,7	1,3
ZFP de Palmaseca	7,0	0,5	6,8
ZFP del Cauca	17,0	0,3	2,2
ZFP Rionegro	9,1	0,2	2,6
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	34,8	0,2	0,6
ZFP Santander	21,4	0,0	0,2
ZFP del Eje Cafetero	-1,1	-0,0	0,5
ZFP Cartagena	-4,6	-0,1	1,3
ZFP Cúcuta	-35,8	-0,1	0,1
ZFP Santa Marta	-52,6	-0,7	0,6
ZFP Bogotá	-4,0	-1,2	28,2
ZFP Candelaria	-18,3	-1,5	6,3
<b>Demás zonas francas permanentes <sup>2</sup></b>	<b>130,9</b>	<b>0,0</b>	<b>0,1</b>

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

\* Variación superior a 1000%

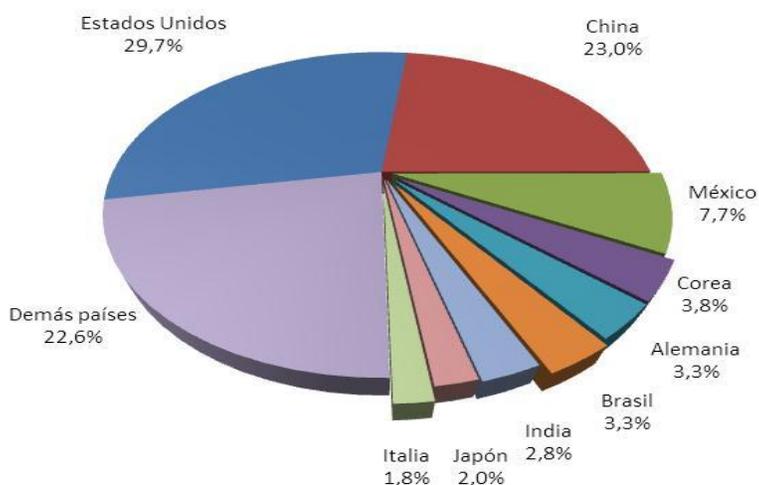
<sup>1</sup> Por reserva estadística se presenta un total de Zonas Francas Permanentes Especiales.

<sup>2</sup> Por reserva estadística, se agregan las Zonas Francas Permanentes que contienen hasta tres usuarios calificados

## 1.1.2 INGRESOS DESDE EL RESTO DEL MUNDO<sup>1</sup>

En los primeros seis meses de 2013, Estados Unidos participó con 29,7% del total de ingresos de mercancías desde el resto del mundo, le siguieron en su orden China con 23,0%; México con 7,7%; Corea con 3,8%; Alemania con 3,3%; Brasil con 3,3% e India con 2,8%.

**Gráfico 5. Distribución porcentual de los ingresos desde el resto del mundo, según principales países de origen 2013 (I semestre)<sup>P</sup>**



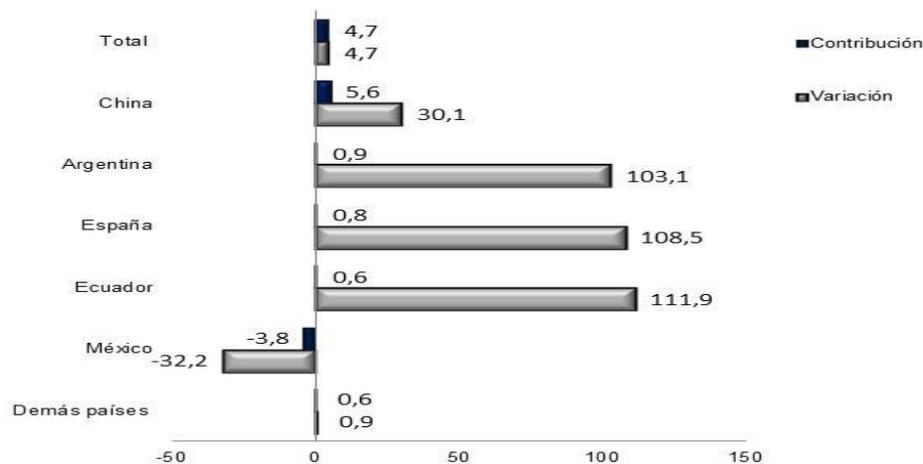
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

En el primer semestre de 2013, los ingresos de mercancías originarias de China, crecieron 30,1%, al pasar de US\$981,2 millones CIF en los primeros seis meses del año 2012 a US\$1.277,0 millones CIF en mismo periodo de 2013; este resultado obedeció a el aumento de los ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca.

Los ingresos de mercancías originarias de Argentina registraron un crecimiento de 103,1%, lo que representó una contribución de 0,9 puntos porcentuales a la variación total (4,7%), debido a los mayores Ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca.

<sup>1</sup> Ver ficha metodológica – Códigos de operación para el cálculo de movimiento de mercancías y comercio exterior en las zonas francas colombianas

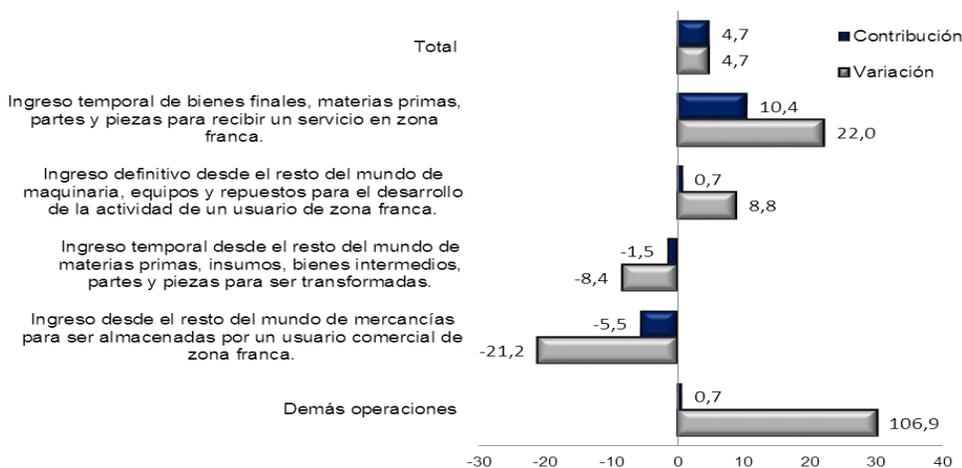
**Gráfico 6. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el resto del mundo, según principales países de origen 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

El crecimiento de 4,7% en los ingresos desde el resto del mundo se explica principalmente por el aumento de los ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca al registrar la mayor contribución con 10,4 puntos porcentuales, seguido de los ingresos definitivos desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca con 0,7 puntos porcentuales. Por otra parte, los ingresos desde el resto del mundo de mercancías para ser almacenadas por un usuario comercial de zona franca disminuyeron 21,2% y contribuyeron con -5,5 puntos porcentuales a la variación del grupo.

**Gráfico 7. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el resto del mundo, según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

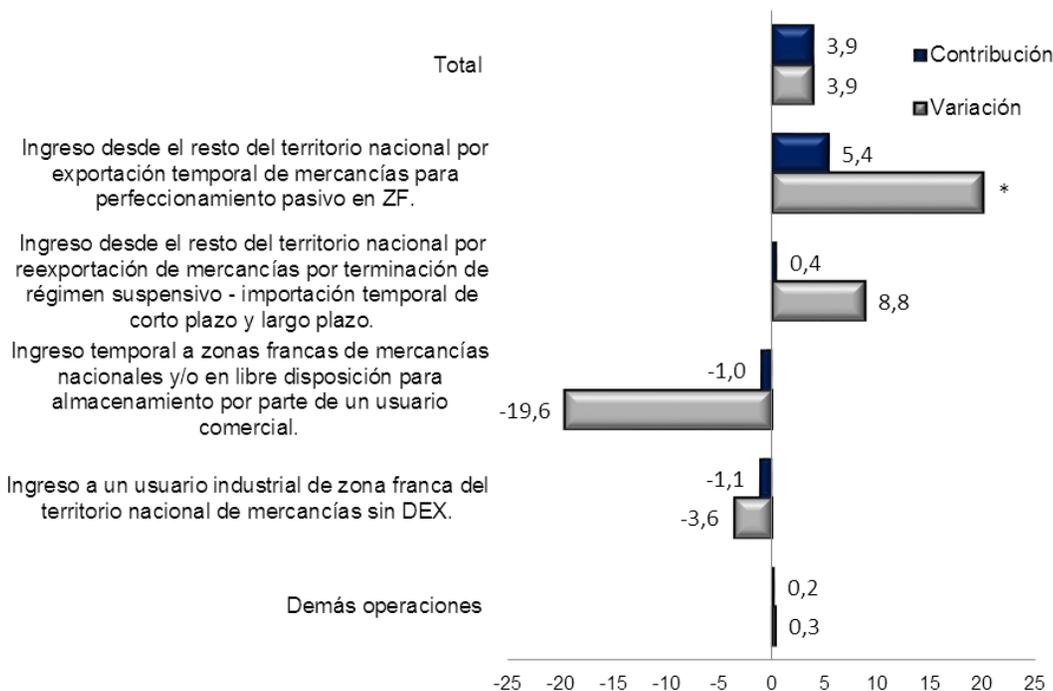


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

## 1.1.3 INGRESOS DESDE EL TERRITORIO ADUANERO NACIONAL (T.A.N)

En el primer semestre de 2013, los ingresos provenientes del T.A.N crecieron 3,9%. Según contribución, este crecimiento se explica principalmente por los ingresos desde el resto del territorio nacional por exportación temporal de mercancías para perfeccionamiento pasivo en ZF (5,4 puntos porcentuales), seguido por ingresos desde el resto del territorio nacional por reexportación de mercancías por terminación de régimen suspensivo - importación temporal de corto plazo y largo plazo (0,4 puntos porcentuales). En contraste, los ingresos a un usuario industrial de zona franca del territorio nacional de mercancías sin DEX, registraron una disminución de 3,6%, al pasar de US\$1.782,7 millones CIF en el primer semestre de 2012 a US\$1.718,9 millones CIF frente a este mismo periodo de 2013.

**Gráfico 8. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el T.A.N., según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

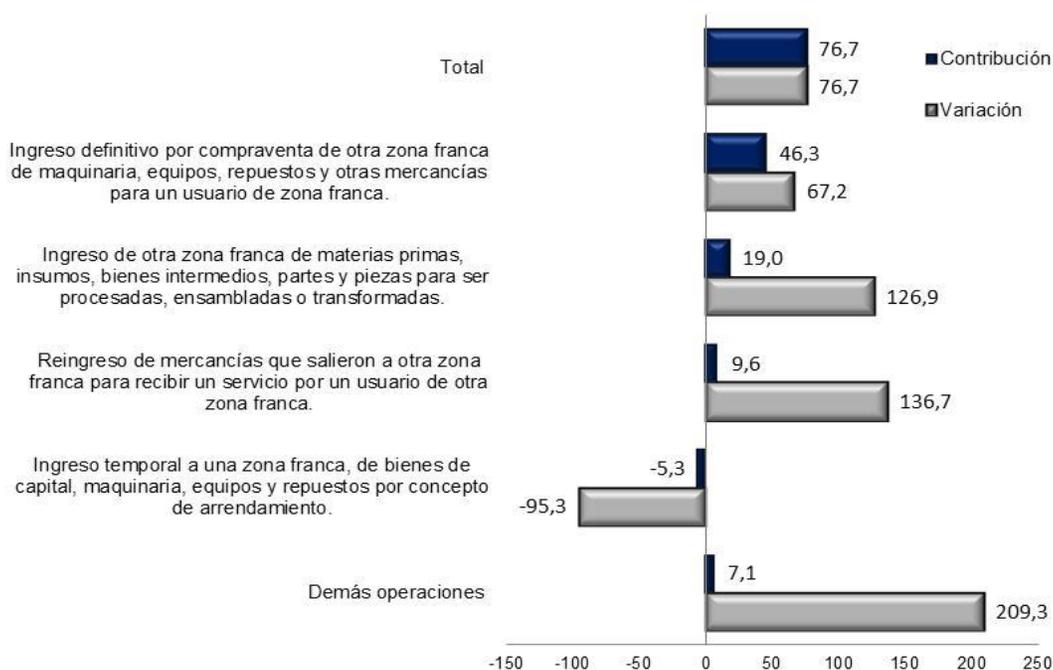


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE  
 \* Variación superior a 1.000 %

### 1.1.4 INGRESOS ZONA FRANCA – ZONA FRANCA

En los primeros seis meses de 2013, se registró un aumento en los ingresos de mercancías en las operaciones entre zonas francas de 76,7%. Este comportamiento obedeció principalmente al aumento de los Ingresos definitivos por compraventa de otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías para un usuario de zona franca (67,2%) que contribuyó con 46,3 puntos porcentuales; seguido por los ingresos de otra zona franca de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser procesadas, ensambladas o transformadas (126,9%), que contribuyó con 19,0 puntos porcentuales. Por el contrario, los ingresos temporales a una zona franca, de bienes de capital, maquinaria, equipos y repuestos por concepto de arrendamiento, registraron una contribución de -5,3 puntos porcentuales a la variación total.

**Gráfico 9. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde otra zona franca, según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

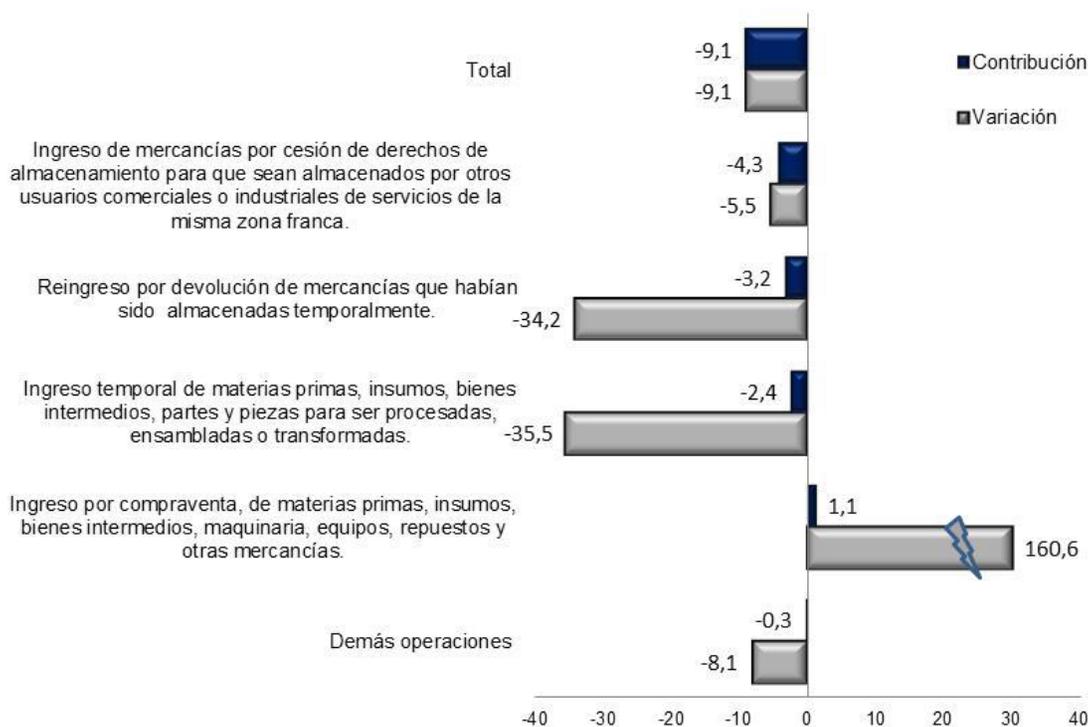


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

### 1.1.5 INGRESOS ENTRE USUARIOS DE LA MISMA ZONA FRANCA

Los ingresos totales entre usuarios de la misma zona franca registraron una caída de 9,1% en el primer semestre de 2013, debido principalmente a la disminución de los ingresos de mercancías por cesión de derechos de almacenamiento para que sean almacenados por otros usuarios comerciales o industriales de servicios de la misma zona franca, que contribuyó con -4,3 puntos porcentuales, seguido por los reingreso por devolución de mercancías que habían sido almacenadas temporalmente con una contribución de -3,2 puntos porcentuales. En contraste, los ingresos por compraventa, de materias primas, insumos, bienes intermedios, maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías, registraron un incremento de 160,6% y contribuyeron con 1,1 puntos porcentuales a la variación del grupo.

**Gráfico 10. Comportamiento del valor CIF de los ingresos entre usuario de la misma zona franca, según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**



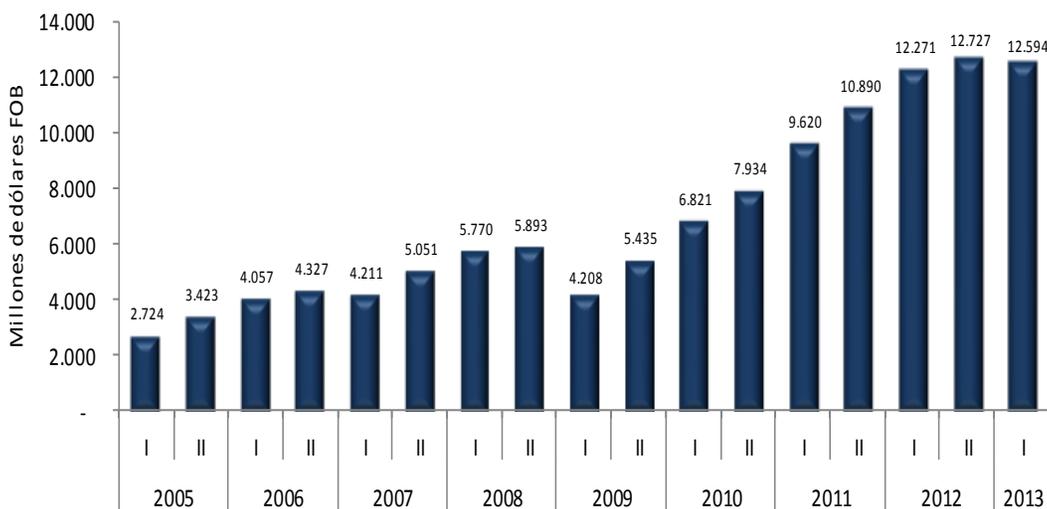
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

## 1.2 SALIDAS

### 1.2.1 RESULTADOS GENERALES 2013 (I semestre)

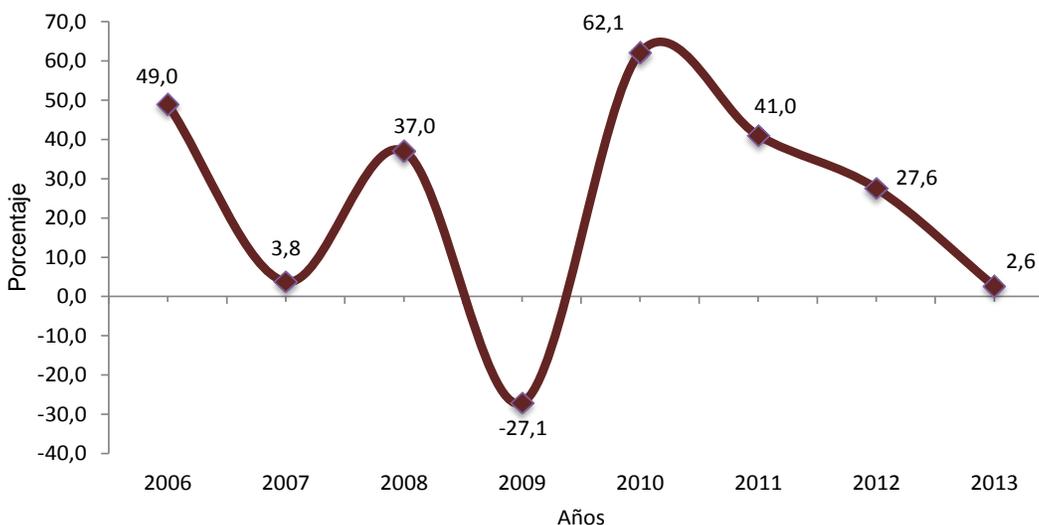
Las salidas totales de mercancías desde las zonas francas colombianas en el primer semestre de 2013 crecieron 2,6% con relación al mismo periodo del año anterior, al pasar de US\$12.271,2 millones FOB a US\$12.593,8 millones FOB. (Gráficos 11 y 12).

**Gráfico 11. Salidas totales  
2005 – 2013 (I semestre)<sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

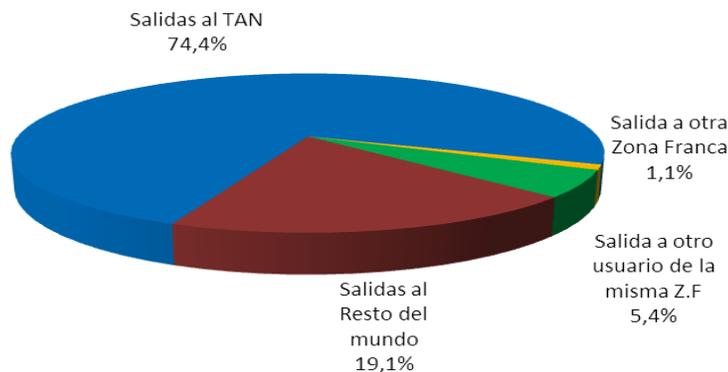
**Gráfico 12. Variación anual de las salidas totales  
2006 – 2013 (I semestre)<sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

Las salidas hacia el Territorio Aduanero Nacional (T.A.N.) tuvieron una participación de 74,4% en el total. Le siguieron las salidas hacia el resto del mundo con 19,1% y las salidas entre usuarios de la misma zona franca con 5,4%.

### Gráfico 13. Participación porcentual de las salidas totales, según tipo de operación 2013 (I semestre) <sup>P</sup>

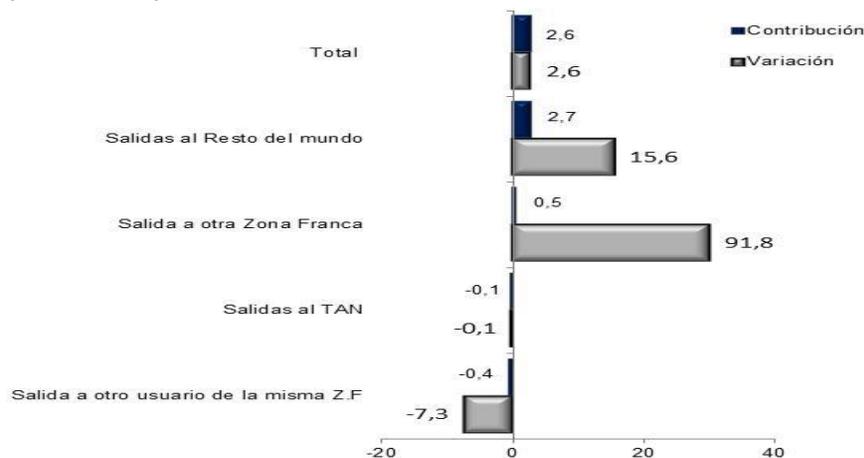


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

El crecimiento de las salidas totales de mercancías en el primer semestre 2013 se debió principalmente a las salidas hacia el resto del mundo que contribuyó con 2,7 puntos porcentuales al crecimiento total (2,6%). Este crecimiento obedece principalmente, al aumento en las salidas de zonas francas al resto del mundo de mercancías (diferentes a maquinaria y equipo) sobre las cuales se facturó un servicio, puede hacer referencia a corte, ensamble, tinturado, etc.

Las salidas a otras zonas francas crecieron 91,8%, y contribuyeron con 0,5 puntos porcentuales a la variación total. Este crecimiento se originó por incremento en el valor de salidas definitivas por compraventa a otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías para un usuario de zona franca y las salidas de mercancías para agregarles o prestarle un servicio por parte de otro usuario en otra zona franca.

### Gráfico 14. Comportamiento del valor FOB de las salidas totales, según tipo de operación 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE



Según contribución a la variación de las salidas totales, en el primer semestre de 2013 las Zonas Francas Permanentes (ZFP) contribuyeron con 5,1 puntos porcentuales a la variación total (2,6%). Este comportamiento se originó por el aumento de las salidas de zonas francas al resto del mundo de mercancías (diferentes a maquinaria y equipo) sobre las cuales se facturó un servicio. Las zonas francas permanentes que registraron la mayor contribución fueron principalmente: ZFP Barranquilla con 3,2 puntos porcentuales, ZFP Tayrona con 2,0 puntos porcentuales y ZFP Palmaseca con 1,4 puntos porcentuales.

Por su parte, las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE), disminuyeron 7,3% y contribuyeron con -2,4 puntos porcentuales a la variación total.

## Cuadro 2. Comportamiento del valor FOB de las salidas totales, según zonas

franca

2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>

Zonas francas	Variación %	Contribución	Participación % (I semestre 2013)
<b>Total</b>	<b>2,6</b>	<b>2,6</b>	<b>100,0</b>
<b>Zonas Francas Permanentes Especiales <sup>1</sup></b>	<b>-7,3</b>	<b>-2,4</b>	<b>30,1</b>
<b>Zonas Francas Permanentes</b>	<b>7,6</b>	<b>5,1</b>	<b>69,9</b>
ZFP Barranquilla	46,0	3,2	9,8
ZFP Tayrona	181,3	2,0	3,0
ZFP de Palmaseca	25,3	1,4	6,6
ZFP del Pacífico	72,5	1,3	3,0
ZFP de Occidente	212,2	0,8	1,2
ZFP Intexzona	91,4	0,6	1,3
ZFP Rionegro	13,4	0,3	2,7
ZFP Las Américas	52,5	0,3	0,9
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	30,5	0,2	0,9
ZFP del Cauca	7,0	0,2	2,7
ZFP Cartagena	9,7	0,1	1,6
ZFP Santander	502,7	0,1	0,2
ZFP del Eje Cafetero	10,9	0,1	0,6
ZFP Cúcuta	-45,6	-0,1	0,1
ZFP Santa Marta	-56,7	-0,9	0,7
ZFP Candelaria	-15,9	-1,2	6,0
ZFP Bogotá	-10,2	-3,4	28,7
<b>Demás zonas francas permanentes <sup>2</sup></b>	<b>400,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

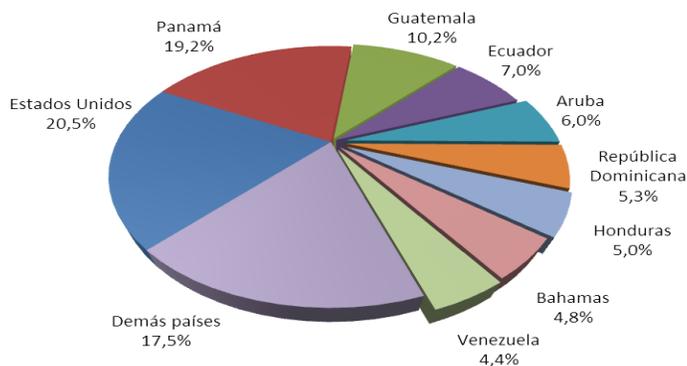
<sup>1</sup> Por reserva estadística se presenta un total de Zonas Francas Permanentes Especiales.

<sup>2</sup> Por reserva estadística, se agregan las Zonas Francas Permanentes que contienen hasta tres usuarios calificados

## 1.2.2 SALIDAS HACIA EL RESTO DEL MUNDO

En el primer semestre de 2013, Estados Unidos participó con el 20,5% del total de las salidas de mercancías hacia el resto del mundo, le siguen en su orden; Panamá con 19,2%; Guatemala con 10,2%; Ecuador con 7,0% y Aruba con 6,0%

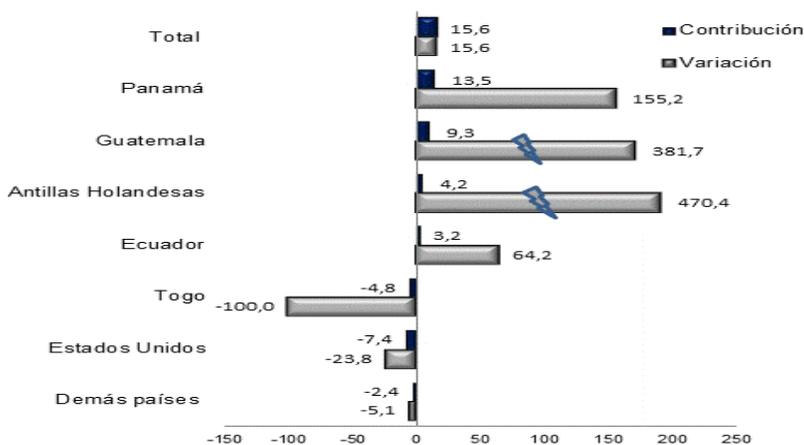
**Gráfico 15. Participación porcentual de las salidas al resto del mundo, según principales países de destino 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

En el primer semestre de 2013, las salidas de mercancías hacia el resto del mundo con destino a Panamá, se incrementaron 155,2%, al pasar de US\$181,6 millones FOB en el primer semestre de 2012 a US\$463,4 millones FOB en 2013, debido al aumento en el valor de las salidas de zonas francas al resto del mundo de mercancías (diferentes a maquinaria y equipo) sobre las cuales se facturó un servicio. Por su parte, las salidas de mercancías con destino a Estados Unidos disminuyeron 23,8% y contribuyeron con -7,4 puntos porcentuales a la variación total.

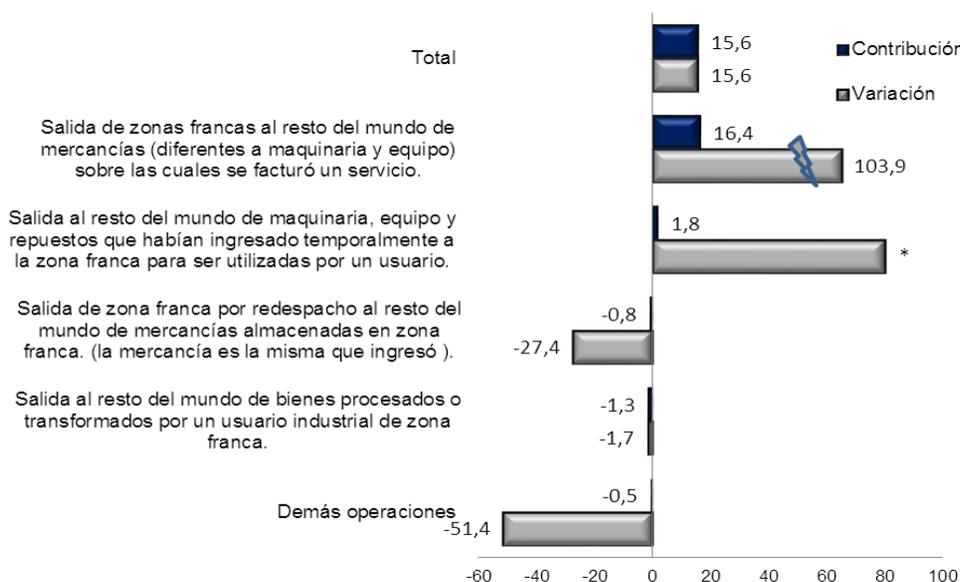
**Gráfico 16. Comportamiento del valor FOB de las salidas al resto del mundo, según principales países de destino. 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

El crecimiento de 15,6% de las salidas al resto del mundo se explica principalmente por el aumento de las salidas de zonas francas al resto del mundo de mercancías (diferentes a maquinaria y equipo) sobre las cuales se facturó un servicio, al contribuir con 16,4 puntos porcentuales, seguido de las salidas al resto del mundo de maquinaria equipo y repuestos que habían ingresado temporalmente a la zona franca para ser utilizadas por un usuario (1,8 puntos porcentuales).

**Gráfico 17. Comportamiento del valor FOB de las salidas al resto del mundo, según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) P**

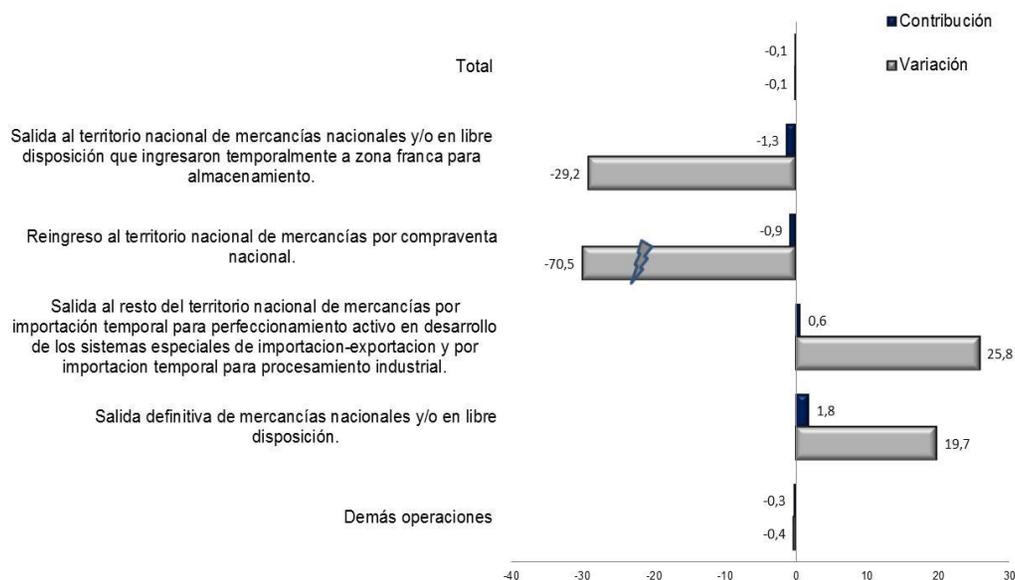


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE  
\* Variación superior a 1.000 %

## 1.2.3 SALIDAS HACIA EL TERRITORIO ADUANERO NACIONAL (T.A.N)

Las salidas hacia el T.A.N disminuyeron 0,1%. Según contribución, esta disminución se explica principalmente por las salidas al territorio nacional de mercancías nacionales y/o en libre disposición que ingresaron temporalmente a zona franca para almacenamiento (-1,3 puntos porcentuales), al pasar de US\$422,7 millones FOB en el primer semestre de 2012 a US\$299,4 millones FOB en igual periodo de 2013, seguido por los regresos al territorio nacional de mercancías por compraventa nacional (-0,9 puntos porcentuales).

**Gráfico 18. Comportamiento del valor FOB de las salidas al T.A.N., según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

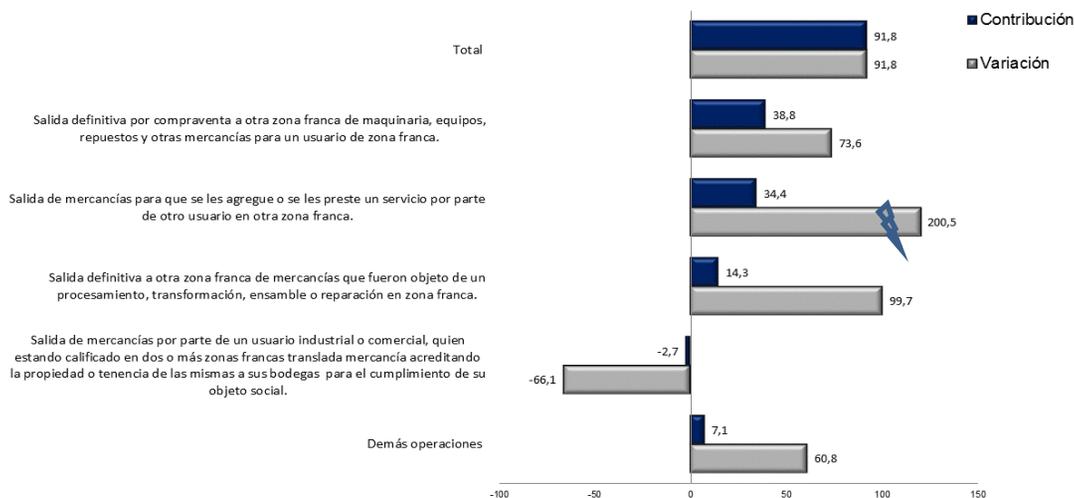


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

## 1.2.4 SALIDAS ZONAS FRANCA – ZONA FRANCA

En el primer semestre de 2013, las salidas totales de mercancías por operaciones entre zonas francas crecieron 91,8%. Este comportamiento se debió principalmente al aumento de las salidas definitivas por compraventa a otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías para un usuario de zona franca (73,6%), con una contribución de 38,8 puntos porcentuales; seguido por las salidas de mercancías para que se les agregue o se les preste un servicio por parte de otro usuario en otra zona franca (200,5%), con una contribución de 34,4 puntos porcentuales. Por otra parte, las salidas de mercancías por parte de un usuario industrial o comercial, quien estando calificado en dos o más zonas francas traslada mercancía acreditando la propiedad o tenencia de las mismas a sus bodegas o recintos autorizados para el cumplimiento de su objeto social, registró una contribución de -2,7 puntos porcentuales a la variación total.

**Gráfico 19. Comportamiento del valor FOB de las salidas a otra zona franca, según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

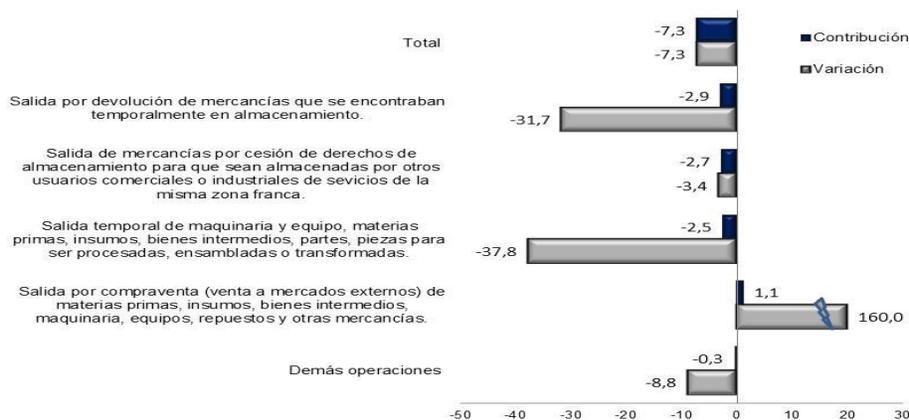


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

## 1.2.5 SALIDAS ENTRE USUARIOS DE LA MISMA ZONA FRANCA

La disminución de 7,3% en salidas totales de mercancías entre usuarios de la misma zona franca, se explican principalmente por las salidas por devolución de mercancías que se encontraban temporalmente en almacenamiento al contribuir con -2,9 puntos porcentuales, seguido por las salidas de mercancías por cesión de derechos de almacenamiento para que sean almacenadas por otros usuarios comerciales o industriales de servicios de la misma zona franca (-2,7 puntos porcentuales), al pasar de US\$585,4 millones FOB en el primer semestre de 2012 a US\$565,7 millones FOB en igual periodo del 2013.

**Gráfico 20. Comportamiento del valor FOB de las salidas entre usuarios de la misma zona franca, según principales operaciones 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

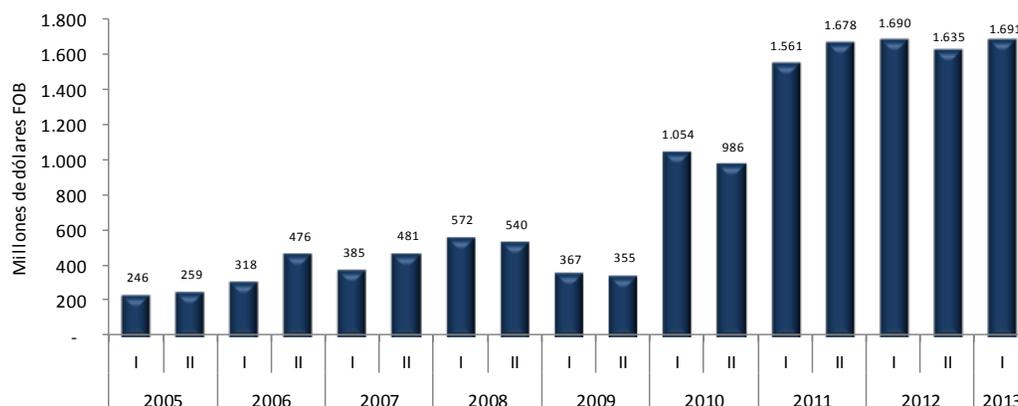
## 2. COMERCIO EXTERIOR<sup>2</sup>

### 2.1 COMPORTAMIENTO GENERAL DE LAS EXPORTACIONES 2013 (I semestre)

#### 2.1.1 Resultados generales

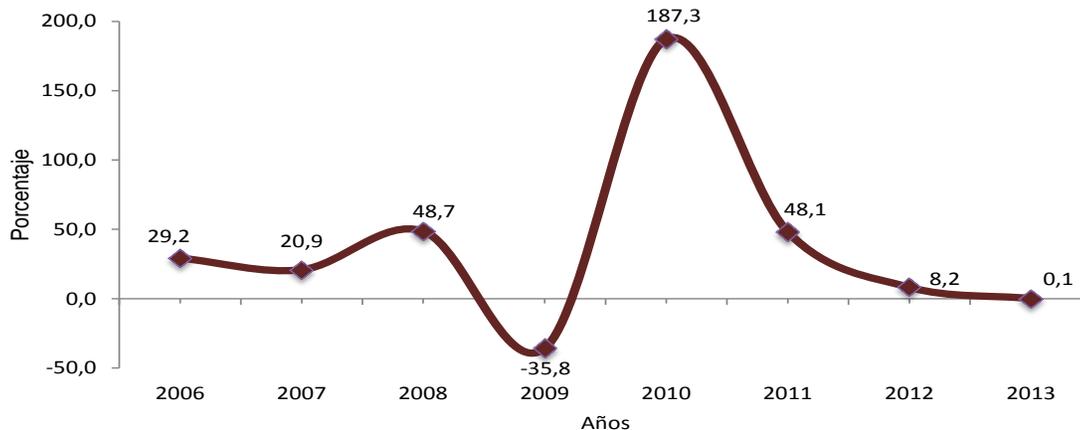
Durante los seis primeros meses de 2013, las exportaciones totales de mercancías desde las zonas francas colombianas crecieron 0,1% con relación al primer semestre del año anterior, al pasar de US\$1.689,7 millones FOB a US\$1.691,2 millones FOB. (Gráficos 21 y 22).

**Gráfico 21. Exportaciones totales  
2005 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

**Gráfico 22. Variación anual de las exportaciones totales  
2006 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

<sup>2</sup> Aclaración: no es posible adicionar directamente la información de comercio exterior en las zonas francas colombianas de este boletín con la información publicada del comercio exterior colombiano, debido a que existe información de Zonas Francas que se encuentra en ambas investigaciones



Según contribución a la variación de las exportaciones totales, en el primer semestre de 2013 las Zonas Francas Permanentes (ZFP) aportaron 5,5 puntos porcentuales a la variación total (0,1%). Este comportamiento se originó por el aumento de las salidas al resto del mundo de maquinaria equipo y repuestos que habían ingresado temporalmente a la zona franca para ser utilizadas por un usuario. Las zonas francas permanentes que registraron las mayores contribuciones fueron: ZFP Palmaseca con 5,3 puntos porcentuales, ZFP Pacífico con 1,5 puntos porcentuales y ZFP Cartagena con 0,3 puntos porcentuales.

Las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) disminuyeron 7,4% lo que representó una contribución de -5,5 puntos porcentuales a la variación total de las exportaciones.

**Cuadro 3. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según zonas francas 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

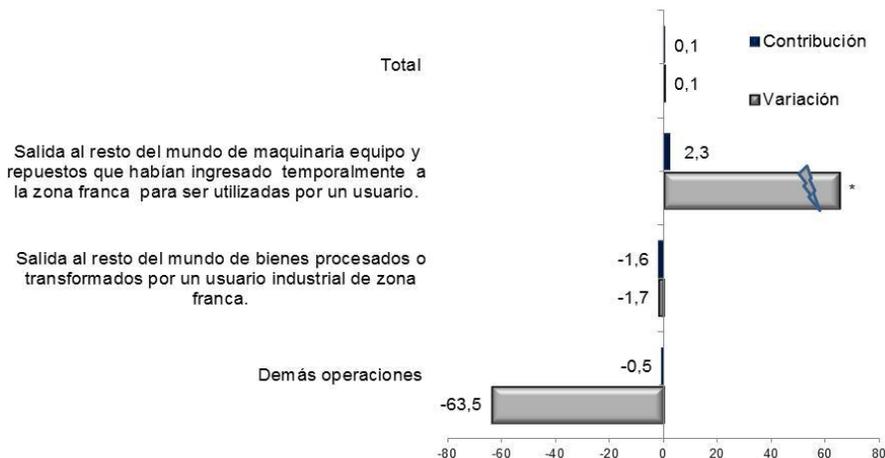
Zonas francas	Variación %	Contribución	Participación % (semestre 2013)
<b>Total</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1</b>	<b>100</b>
<b>Zonas Francas Permanentes Especiales <sup>1</sup></b>	<b>-7,4</b>	<b>-5,5</b>	<b>67,9</b>
<b>Zonas Francas Permanentes</b>	<b>20,8</b>	<b>5,5</b>	<b>32,1</b>
ZFP Palmaseca	24,4	5,3	9,6
ZFP Pacífico	28,0	1,5	3,0
ZFP Cartagena	8,9	0,3	3,1
ZFP Eje Cafetero	24,4	0,2	0,9
ZFP Tayrona	13,5	0,1	0,8
ZFP Barranquilla	1,2	0,1	6,3
ZFP Las Américas	82,1	0,0	0,1
ZFP Intexzona	44,5	0,0	0,0
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	28,0	0,0	0,0
ZFP Cúcuta	4,8	0,0	0,0
ZFP Rionegro	44,5	0,0	0,6
ZFP Candelaria	-7,5	-0,1	0,9
ZFP Cencauca	-11,7	-0,4	2,7
ZFP Santa Marta	82,1	-0,6	0,0
ZFP Bogotá	-16,6	-0,8	4,1

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF

<sup>1</sup> Por reserva estadística se presenta un total de Zonas Francas Permanentes Especiales.

Según operaciones, en el primer semestre de 2013 el crecimiento de las exportaciones, se originó fundamentalmente por el aumento de las salidas al resto del mundo de maquinaria equipo y repuestos que habían ingresado temporalmente a la zona franca para ser utilizadas por un usuario, que contribuyeron con 2,3 puntos porcentuales a la variación total (0,1%). Por su parte, las salidas al resto del mundo de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca, registraron una disminución 1,7%.

**Gráfico 23. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según principales operaciones**  
2013/2012 (I semestre) P

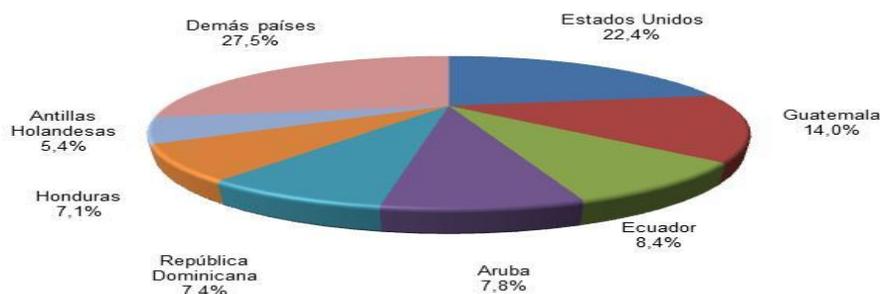


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE  
\*Variación superior a 1.000 %

## 2.1.2 EXPORTACIONES SEGÚN PAÍSES DE DESTINO

Durante los primeros seis meses de 2013, Estados Unidos participó con 22,4% del valor total exportado, le siguen en su orden; Guatemala con 14,0%, Ecuador con 8,4%, Aruba con 7,8% y República Dominicana con 7,4%.

**Gráfico 24. Participación porcentual del valor FOB de las exportaciones, según país de destino**  
2013 (I semestre) P



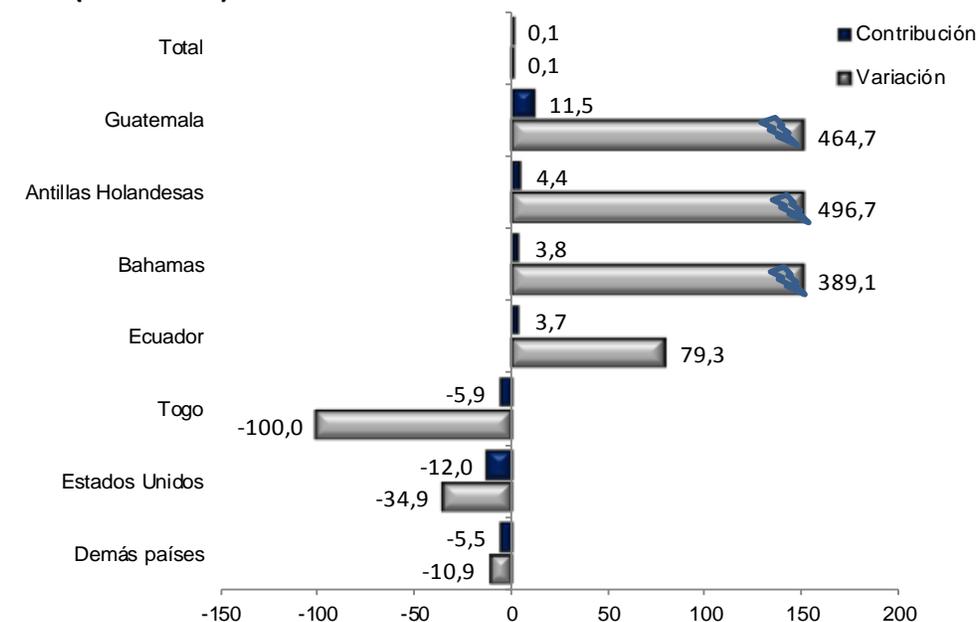
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE



En el primer semestre de 2013, las ventas externas de mercancías con destino a Guatemala contribuyeron con 11,5 puntos porcentuales a la variación total (0,1%), al pasar de US\$42,0 millones FOB en el primer semestre de 2012 a US\$236,9 millones FOB en igual periodo de 2013 lo que significó una variación de 464,7%, explicado por el aumento en las salidas al resto del mundo de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca. Por su parte, las exportaciones de mercancías con destino a Estados Unidos contribuyeron con -12,0 puntos porcentuales a la variación total.

**Gráfico 25. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según principales países de destino**

**2013/2012 (I semestre) P**



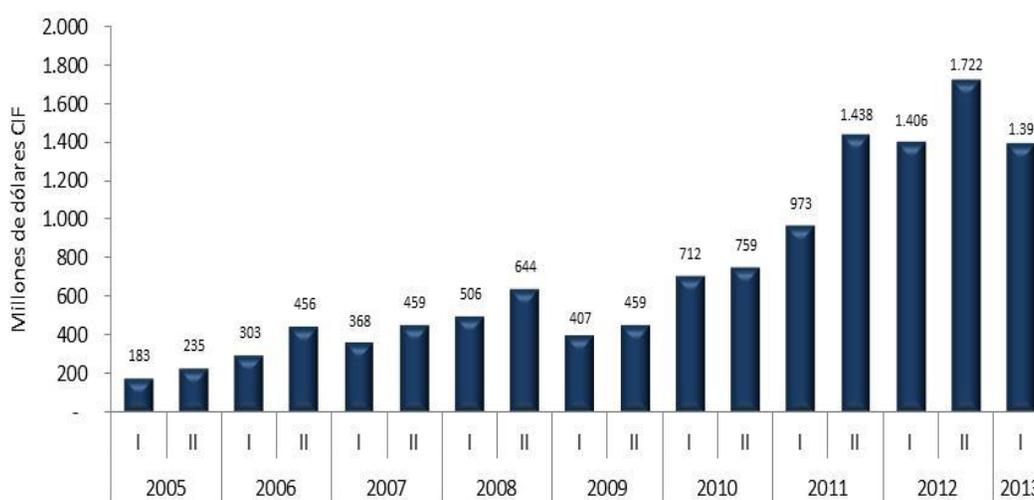
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF

## 2.2 COMPORTAMIENTO GENERAL DE LAS IMPORTACIONES 2013 (I semestre)

### 2.2.1 Resultados generales

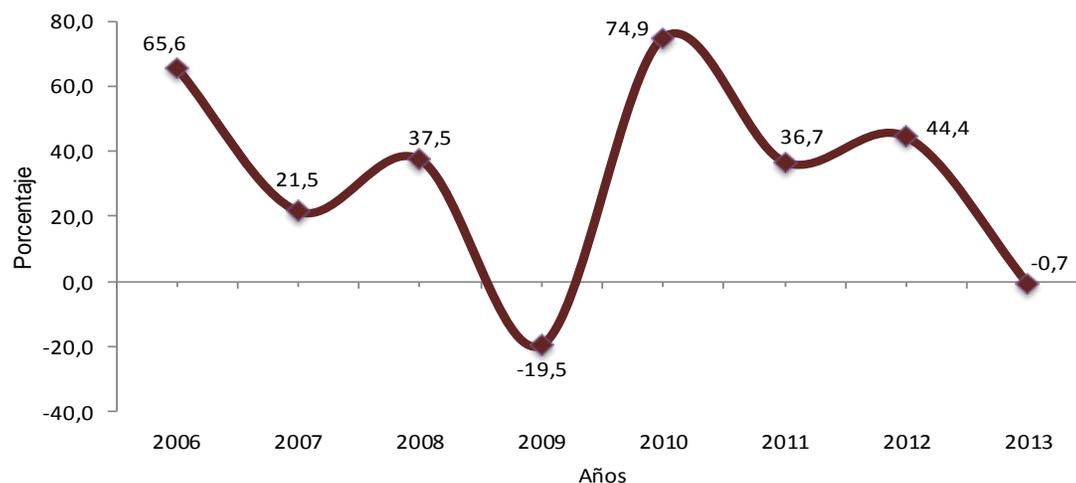
Durante el primer semestre de 2013, las importaciones totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas disminuyeron 0,7%, con relación al primer semestre del año anterior, al pasar de US\$1.405,6 millones CIF a US\$1.396,3 millones CIF. (Gráficos 26 y 27).

**Gráfico 26. Importaciones totales  
2005 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF

**Gráfico 27. Variación anual de las importaciones totales  
2006 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF



Según contribución a la variación de las importaciones totales en el primer semestre de 2013, las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) contribuyeron con 3,8 puntos porcentuales a la variación total (-0,7%).

Las Zonas Francas Permanentes (ZFP) contribuyeron con -4,5 puntos porcentuales. Este comportamiento se originó por el aumento en los ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas. Según contribución, este resultado se presentó por los menores aportes de la ZFP del Pacífico (-1,2 puntos porcentuales), seguido de la ZFP Barranquilla (-1,2 puntos porcentuales) y la ZFP Bogotá (-1,0 puntos porcentuales). Por el contrario la ZFP Cartagena registro una contribución de 0,2 puntos porcentuales, al pasar de US\$21,4 millones CIF a US\$24,8 millones CIF.

**Cuadro 4. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según zonas francas 2013/2012 (I semestre) <sup>P</sup>**

Zonas francas	Variación %	Contribución	Participación % (I semestre 2013)
<b>Total</b>	<b>-0,7</b>	<b>-0,7</b>	<b>100</b>
<b>Zonas Francas Permanentes Especiales <sup>1</sup></b>	<b>5,2</b>	<b>3,8</b>	<b>76,7</b>
<b>Zonas Francas Permanentes</b>	<b>-16,1</b>	<b>-4,5</b>	<b>23,3</b>
ZFP del Pacífico	-64,3	-1,2	0,7
ZFP Barranquilla	-17,0	-1,2	6,0
ZFP Bogotá	-10,8	-1,0	8,0
ZFP del Eje Cafetero	-41,3	-0,6	0,9
ZFP del Cauca	-16,4	-0,5	2,7
ZFP Candelaria	-17,3	-0,2	1,0
ZFP Rionegro	-25,0	-0,1	0,3
ZFP Cúcuta	-89,2	-0,1	0,0
ZFP Las Américas	-95,3	0,0	0,0
ZFP Intexzona	-24,4	0,0	0,1
ZFP Santa Marta	-52,4	0,0	0,0
ZFP Tayrona	-0,6	0,0	0,8
ZFP Santander	-100,0	0,0	0,0
ZFP de Occidente	231,9	0,0	0,0
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	95,6	0,1	0,3
ZFP de Palmaseca	28,9	0,2	0,7
ZFP Cartagena	15,8	0,2	1,8
<b>Demás zonas francas permanentes <sup>2</sup></b>	<b>*</b>	<b>0,1</b>	<b>0,1</b>

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

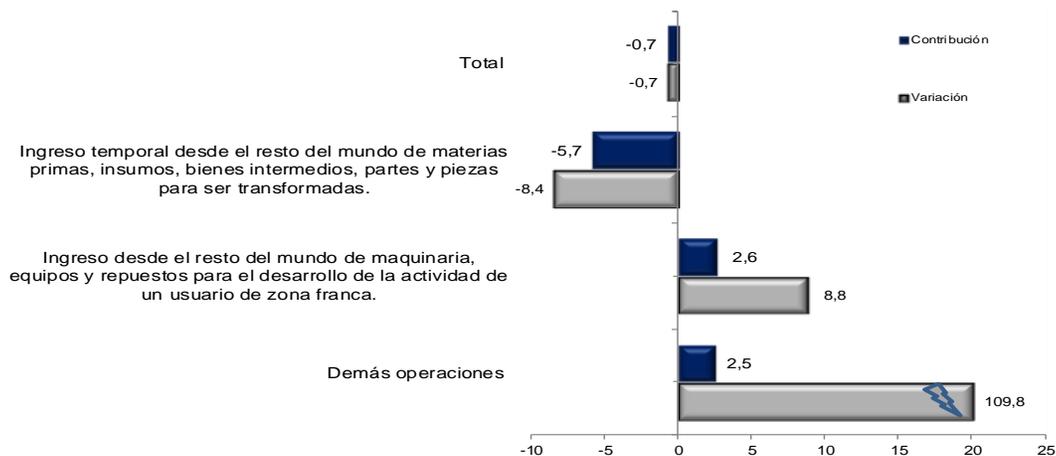
<sup>1</sup> Por reserva estadística se presenta un total de Zonas Francas Permanentes Especiales.

<sup>2</sup> Por reserva estadística, se agregan las Zonas Francas Permanentes que contienen hasta tres usuarios calificados.

\*Variación superior a 1000%

Esta disminución se explica principalmente por ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas que contribuyeron con -5,7 puntos porcentuales. Por su parte, los ingresos desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca, registraron una contribución de 2,6 puntos porcentuales.

**Gráfico 28. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según principales operaciones**  
2013/2012 (I semestre)<sup>P</sup>

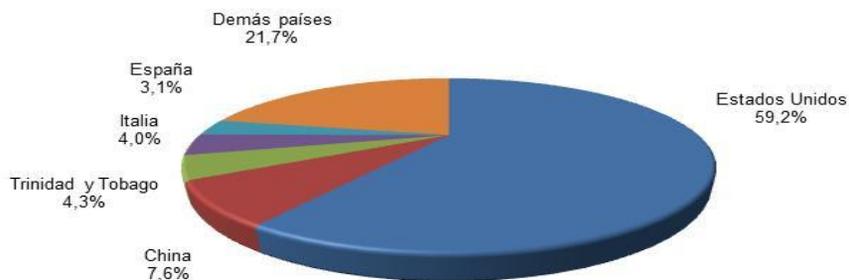


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

## 2.2.2 IMPORTACIONES SEGÚN PAÍSES DE ORIGEN

Para el primer semestre de 2013, Estados Unidos participó con 59,2% del total de bienes importados, le siguieron en su orden China con 7,6%; Trinidad y Tobago con 4,3%; Italia con 4,0% y España con 3,1%.

**Gráfico 29. Participación porcentual del valor CIF de las importaciones, según país de origen.**  
2013 (I semestre)<sup>P</sup>

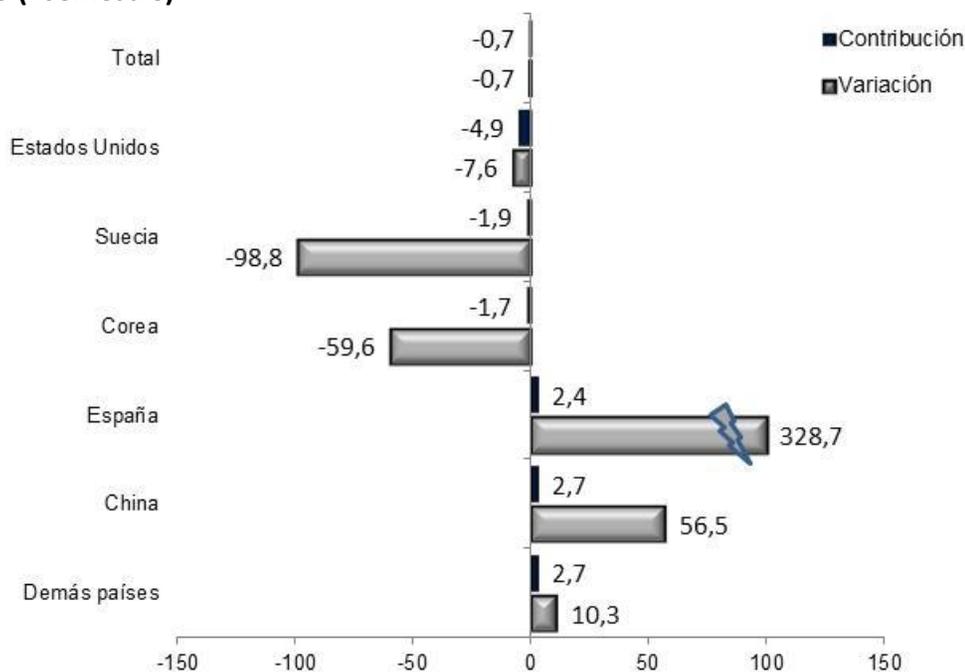


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Por país de origen y según contribución, la caída en las importaciones obedeció principalmente a la disminución de los productos originarios de Estados Unidos al contribuir con -4,9 puntos porcentuales, al pasar de US\$894,8 millones en el primer semestre de 2012 a US\$826,6 millones en este mismo periodo de 2013, seguido por Suecia (-1,9 puntos porcentuales) y Corea (-1,7 puntos porcentuales). Por su parte las importaciones originarias de China registraron un incremento de 56,5%.

### Gráfico 30. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según principales países de origen

2013 (I semestre) <sup>P</sup>

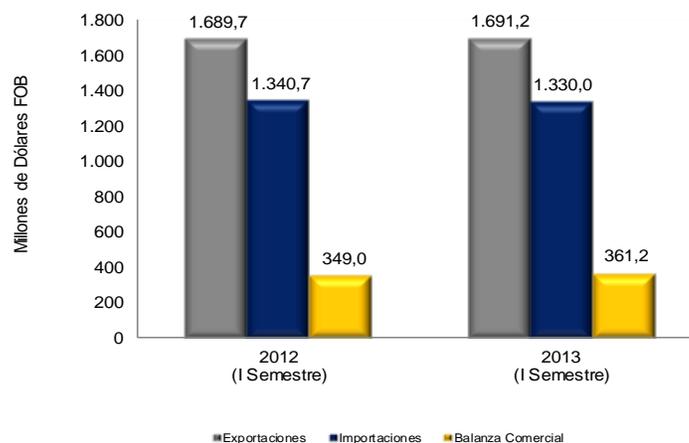


Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF

## 2.3. COMPORTAMIENTO GENERAL DE LA BALANZA COMERCIAL

En los primeros seis meses de 2013, la balanza comercial de las zonas francas colombinas registró un superávit de US\$361,2 millones FOB, en el mismo periodo del año anterior se registró un superávit de US\$349,0 millones FOB.

**Gráfico 31. Balanza comercial  
2012 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



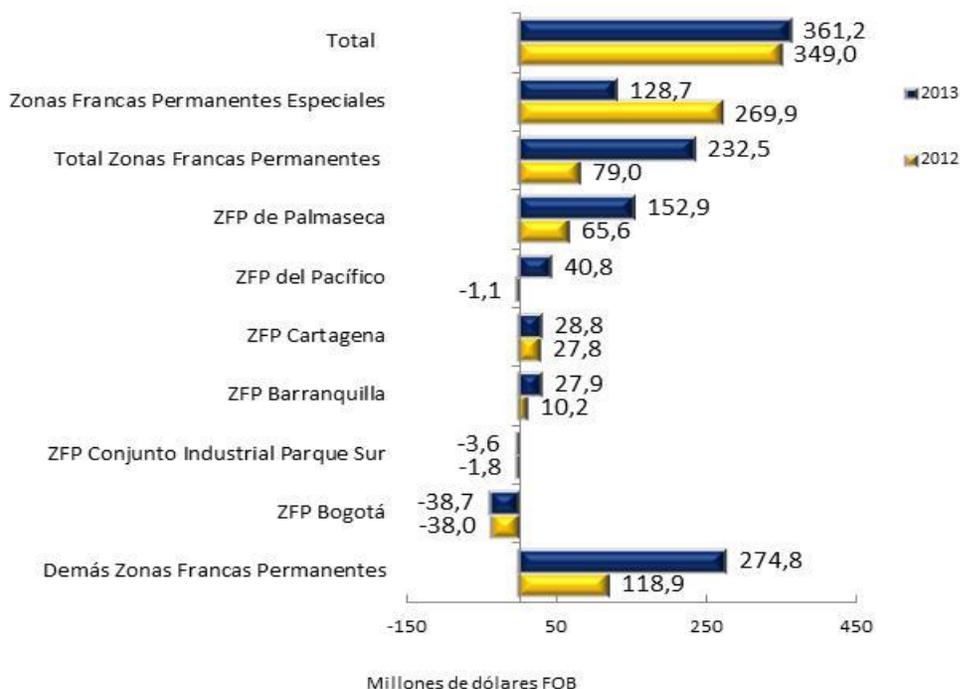
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

### 2.3.1 Balanza comercial según zonas francas

Al analizar la balanza comercial para el primer semestre de los años 2013 y 2012, se destacaron los siguientes resultados:

- El superávit de las Zonas Francas Permanentes Especiales en el primer semestre de 2013 se redujo en US\$ 141,2 millones de dólares.
- El superávit de la ZFP Palmaseca en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$87,3 millones de dólares.
- El superávit de la ZFP Pacífico en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$41,9 millones de dólares.
- El superávit de la ZFP Barranquilla en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$17,7 millones de dólares.
- El déficit de la ZFP del Conjunto Industrial Parque Sur en el primer semestre de 2013 se redujo en US\$ 1,8 millones de dólares.
- El déficit de la ZFP Bogotá en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$0,7 millones de dólares.

**Gráfico 32. Balanza comercial, por zonas francas 2012 – 2013 (I semestre) <sup>P</sup>**



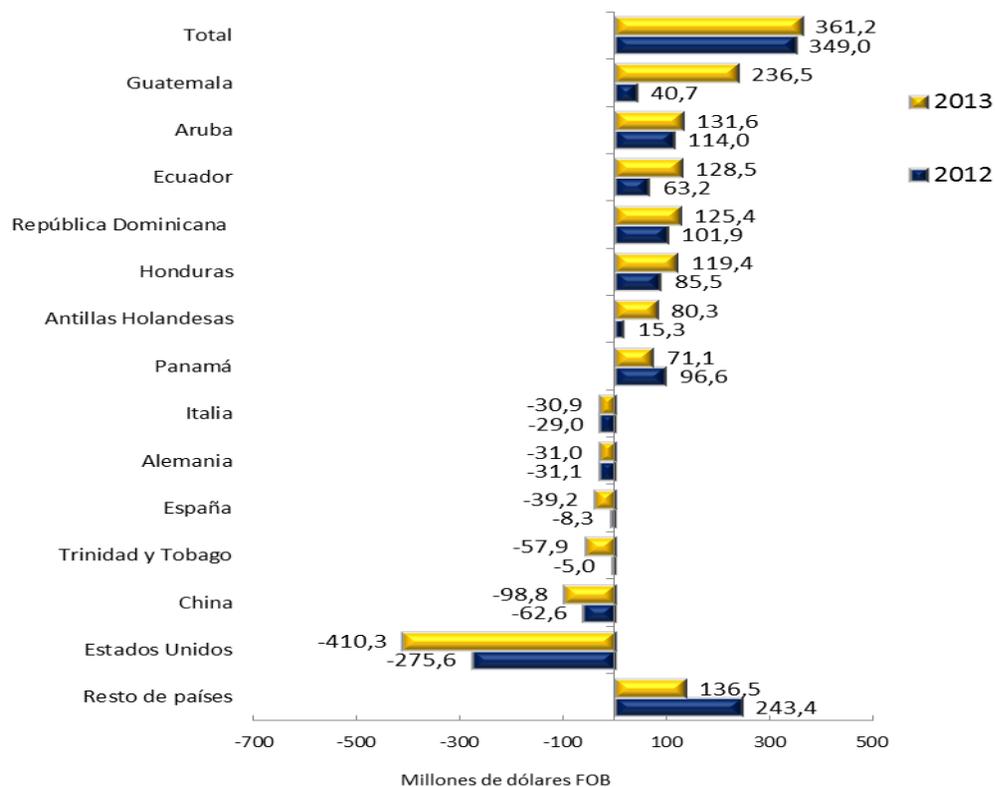
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

### 2.3.2 Balanza comercial según países 2013 – 2012 (I semestre) <sup>P</sup>

Al analizar la balanza comercial por países para el primer semestre de los años 2013 y 2012, se destacaron los siguientes resultados:

- El superávit con Guatemala en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$195,8 millones de dólares.
- El superávit con Aruba en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$17,6 millones de dólares.
- El superávit con Ecuador en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$65,3 millones de dólares.
- El superávit con República Dominicana en el primer semestre de 2013 aumentó en US\$23,5 millones de dólares.
- El déficit con Estados Unidos en el primer semestre de 2013 se aumentó en US\$134,7 millones de dólares.
- El déficit con China en el primer semestre de 2013 se aumentó en US\$36,2 millones de dólares.
- El déficit con Trinidad y Tobago en el primer semestre de 2013 aumento en US\$52,9 millones de dólares.

**Gráfico 33. Balanza comercial, por países  
2013 – 2012 (I semestre)<sup>P</sup>**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE



## FICHA METODOLÓGICA

**Objetivo:** presentar la información del movimiento y comercio exterior de mercancías de las zonas francas ubicadas en el territorio nacional.

**Tipo de investigación:** censo de zonas francas que reportaron información hasta el primer semestre de 2013 y que cumplieran con los parámetros estadísticos de calidad en la información.

**Fuentes de información:** zonas francas.

**Periodicidad:** anual

**Cobertura:** nacional.

### Principales términos utilizados

- **Zona Franca:** área geográfica delimitada dentro del territorio nacional, cuyo objeto es desarrollar actividades industriales de bienes y de servicios, o actividades comerciales; con una normatividad especial en materia tributaria, aduanera y de comercio exterior. (Legislación aduanera)
- **Zonas Francas Permanentes (ZFP):** el usuario operador administra la zona en la cual las empresas instaladas desarrollan sus actividades industriales, comerciales o de servicios. (Ministerio de Comercio Exterior).
- **Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE):** autorizada para que una empresa desarrolle sus actividades industriales o de servicios en un área determinada por la misma, siempre y cuando se trate de proyectos de alto impacto económico y social para el país. (Ministerio de Comercio Exterior).
- **Mercancía:** todo bien clasificable en el arancel de aduanas, susceptible de ser transportado y sujeto a un régimen aduanero.
- **Valor FOB (Free on board):** corresponde al precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes.
- **Valor CIF (Cost, Insurance, Freight, Costo, Seguro y Flete):** es el precio total de la mercancía que incluye en su valor, los costos por seguros y fletes.
- **País de destino:** es aquel conocido, en el momento del despacho, como el último país en donde los bienes serán entregados.
- **País de origen:** es aquel donde se ha completado la última fase del proceso de fabricación para que el producto adopte su forma final.
- **Operaciones:** describe las transacciones realizadas por los usuarios establecidos en una Zona Franca.



PROSPERIDAD  
PARA TODOS

## Variación analizada

- *Variación anual*: variación porcentual calculada entre el año en referencia (t) y el año inmediatamente anterior (t-1).

## Convenciones

P Cifras provisionales de avance, por falta de cobertura total y/o revisión completa de la información

\*\* : No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

: No es aplicable.

## Códigos de operación para el cálculo de movimiento de mercancías y comercio exterior en las zonas francas colombianas:

**Movimiento de mercancías**: para el cálculo del movimiento de mercancías en zonas francas se excluyeron los siguientes códigos de operación: 106, 108, 109, 111, 114, 117, 118, 122, 203, 205, 208, 210, 212, 214, 216, 218, 219, 222, 225, 310, 316, 318, 320, 328, 331, 409, 412, 417, 419, 425, 426, 429, 438, 506, 507, 509, 514, 602, 606, 607, 614, 706, 710, 711, 804, 806, 811, 812, 980, 981, 982, 983, 984, 985 y 986.

**Comercio exterior**: el comercio exterior en zonas francas hace referencia a las operaciones con el resto del mundo. Las operaciones incluidas en el análisis según metodología de estadísticas de comercio exterior de bienes en zonas francas son las siguientes: 101, 103, 104, 107, 113, 115, 116, 121, 201, 204, 206, 207, 209, 211, 217, 220 y 224.

Impreso en la Dirección de Difusión, Mercadeo y Cultura Estadística

Departamento Administrativo Nacional de Estadística - DANE

Bogotá, D.C. - Colombia – Noviembre de 2013

[www.dane.gov.co](http://www.dane.gov.co)



## ANEXO 1.

### Operaciones incluidas en el cálculo de comercio exterior de las zonas francas colombianas

COD OPERACIÓN	OPERACIÓN
101	Ingreso desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca.
103	Ingreso temporal desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas.
104	Ingreso de muestras sin valor comercial debidamente marcadas como tal.
107	Reingreso definitivo desde el resto del mundo de mercancías que salieron temporalmente para transformación.
113	Ingreso temporal desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca.
115	Ingreso de elementos de consumo necesarios para el desarrollo de la actividad del usuario.
116	Ingreso desde el resto del mundo de equipos de oficina para el desarrollo de la actividad de los usuarios.
121	Ingreso de mercancías, materias primas, partes, insumos para ser consumidos o distribuidos gratuitamente en ZF.
201	Salida definitiva por ventas al resto del mundo de maquinaria y equipo que había ingresado a la zona franca.
204	Salida de muestras sin valor comercial debidamente marcadas como tal .
206	Salida temporal al resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas.
207	Desaparece la 207. Al salir la mercancía al resto del mundo para transformación la descarga de los inventarios. El hecho de que llegue a otra zona franca o se venda en otro país no tiene porque ser una condición para generar un código.
209	Salida definitiva al resto del mundo de mercancías que ingresaron de otra zona franca colombiana para ser procesadas reparadas o transformadas .
211	Salida al resto del mundo de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca.
217	Salida al resto del mundo de equipos de oficina y elementos de consumo.
220	Salida al resto del mundo de maquinaria equipo y respuestos que habian ingresado temporalmente a la zona franca para ser utilizadas por un usuario.
224	Salidas definitivas de mercancías materias primas, partes, insumos que no fueron consumidos, distribuidos o utilizados en zona franca.