

MOVIMIENTO DE MERCANCÍAS Y COMERCIO EXTERIOR EN ZONAS FRANCAS

2010-2011

Contenido

Resumen

1. MOVIMIENTO DE MERCANCÍAS

1.1 INGRESOS

- 1.1.1 Resultados generales 2010 - 2011
- 1.1.2 Ingresos Resto del Mundo
- 1.1.3 Ingresos Territorio Aduanero Nacional
- 1.1.4 Ingresos Zona Franca - Zona Franca
- 1.1.5 Ingresos entre usuarios de la misma Zona Franca

1.2 SALIDAS

- 1.2.1 Resultados generales 2010 - 2011
- 1.2.2 Salidas Resto del Mundo
- 1.2.3 Salidas Territorio Aduanero Nacional
- 1.2.4 Salidas Zona Franca - Zona Franca
- 1.2.5 Ingresos entre usuarios de la misma Zona Franca

2. COMERCIO EXTERIOR

2.1 EXPORTACIONES

2.2 IMPORTACIONES

2.3 BALANZA COMERCIAL

Ficha Metodológica

Debido a la necesidad de contar con información del movimiento de mercancías en zonas francas, a partir del año 2005 se inició un trabajo interinstitucional liderado por el DANE y apoyado por las Zonas Francas, la Asociación Nacional de Industriales - ANDI, el Banco de la República, la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales – DIAN, y el Ministerio de Comercio Industria y Turismo, entidades que participaron activamente en las sesiones de trabajo en donde se definieron parte de los lineamientos metodológicos de las estadísticas de comercio exterior en Zonas Francas, y las correspondientes al movimiento de mercancías.

En esta publicación se incluyó un total de 47 zonas francas, entre Permanentes y Permanentes Especiales. De acuerdo con el año de análisis se incluyeron las siguientes zonas francas: años 2005 y 2006, 10 ZFP; año 2007, 10 ZFP y una ZFPE; año 2008, 11 ZFP y 7 ZFPE; año 2009, 12 ZFP y 15 ZFPE; año 2010, 17 ZFP y 26 ZFPE; año 2011, 18 ZFP y 29 ZFPE.

Resumen

- En el año 2011, los ingresos totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas crecieron 35,9%, con relación al año anterior, al pasar de US\$14.319,5 millones CIF a US\$19.466,5 millones CIF.
- En el año 2010, las Zonas Francas Permanentes (ZFP) participaron con el 72,8% del total de los ingresos y las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) con el 27,2%. En el año 2011, las ZFP representaron el 67,2% y las ZFPE el 32,8%.
- Durante el año 2011, las salidas totales de mercancías desde las zonas francas colombianas crecieron 38,8%, con relación al año anterior, al pasar de US\$14.723,4 millones FOB a US\$20.441,7 millones FOB.
- En el año 2010, las Zonas Francas Permanentes (ZFP) participaron con el 71,3% del total de las salidas y las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) con el 28,7%. En el año 2011, las ZFP representaron el 67,6% y las ZFPE el 32,4%.
- Las exportaciones totales de mercancías hacia el resto del mundo desde las zonas francas colombianas registraron un crecimiento de 55,7% en 2011 y de 183,5% en 2010.
- En los años 2011 y 2010, las importaciones totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas se incrementaron 63,2% y 67,3% respectivamente.
- En los dos años de análisis, la balanza comercial de las zonas francas colombianas registró superávit, en 2011 fue de US\$928,5 millones FOB y en 2010 de US\$653,6 millones FOB.

Director

Jorge Bustamante R.

Subdirector

Christian Jaramillo H.

Director de Metodología y Producción Estadística

Eduardo Efraín Freire Delgado

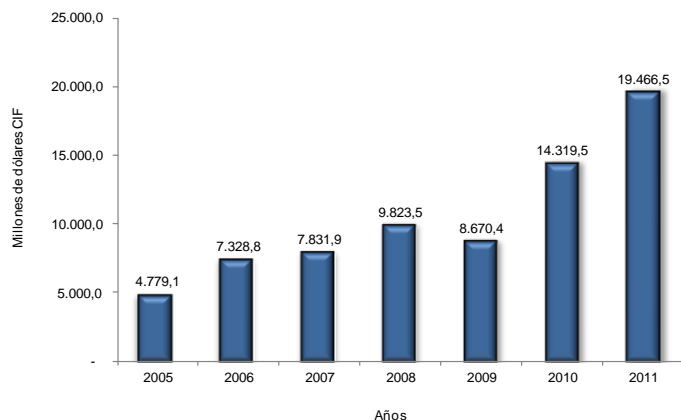
1. MOVIMIENTO DE MERCANCÍAS

1.1 INGRESOS

1.1.1 RESULTADOS GENERALES 2010-2011

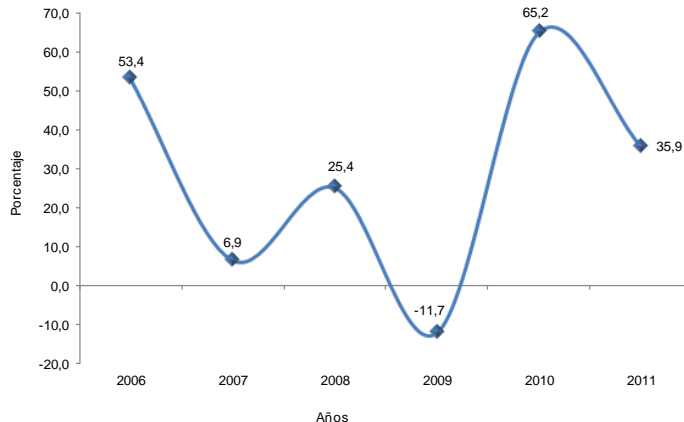
En el año 2011, los ingresos totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas crecieron 35,9%, con relación al año anterior, al pasar de US\$14.319,5 millones CIF a US\$19.466,5 millones CIF. (Gráficos 1 y 2).

Gráfico 1. Ingresos totales 2005– 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

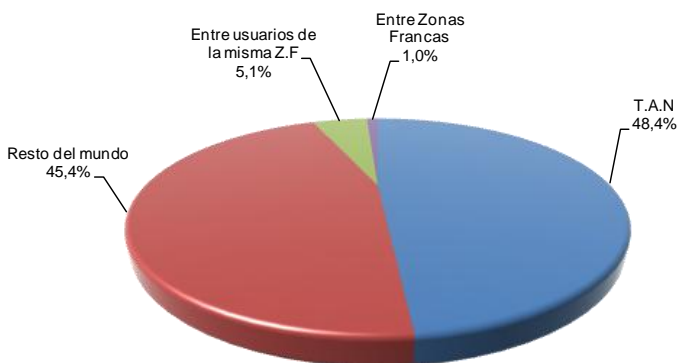
Gráfico 2. Variación anual de los ingresos totales 2006 – 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

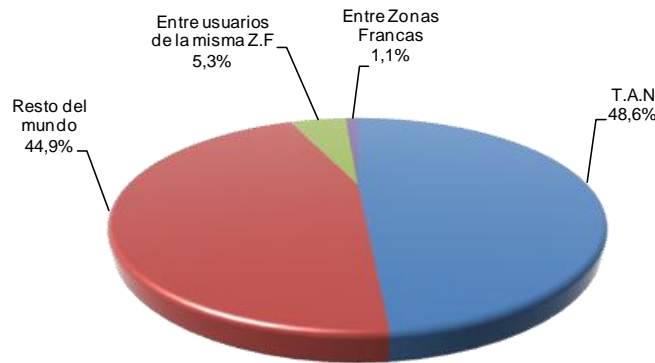
Los ingresos desde el Territorio Aduanero Nacional (T.A.N.) registraron la mayor participación, al representar el 48,6% en 2011 y 48,4% en 2010, seguido de los ingresos desde el resto del mundo con 45,4% y 44,9%; respectivamente. (Gráficos 3 y 4).

Gráfico 3. Distribución porcentual de los ingresos totales, según tipo de operación 2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 4. Distribución porcentual de los ingresos totales, según tipo de operación 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

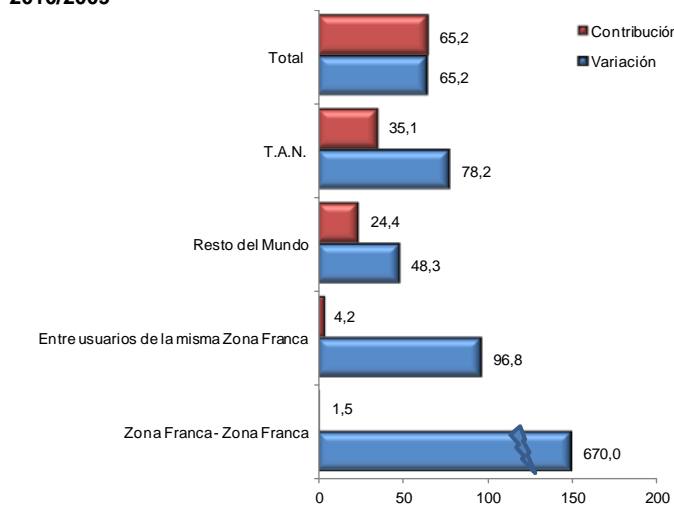
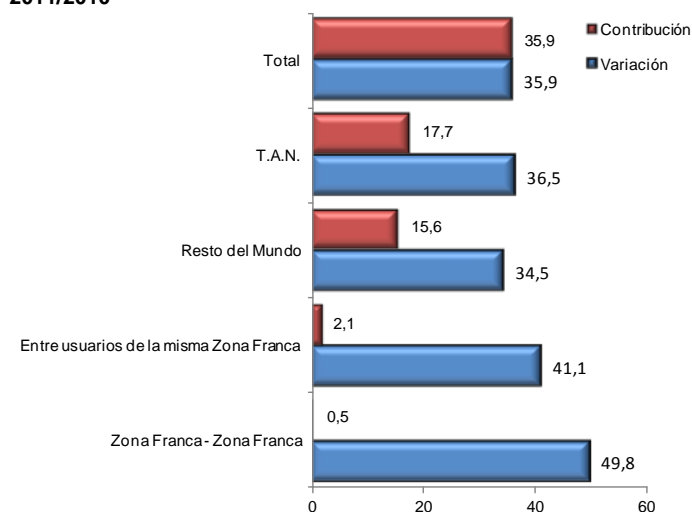


Para el año 2011, el mayor aporte a los ingresos totales de mercancías se registró en los provenientes desde el T.A.N., con 17,7 puntos porcentuales al crecimiento total (35,9%). Este crecimiento se originó por el aumento en el valor de los ingresos temporales de bienes finales, materias primas e insumos para agregarles un servicio. Los ingresos desde el resto del mundo crecieron 34,5%, debido al incremento en el valor de los ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca. (Gráfico 6).

En el año 2010, los ingresos desde el T.A.N., se incrementaron 78,2% y contribuyeron con 35,1 puntos porcentuales a la variación total (65,2%). Este resultado se explica principalmente, por los mayores ingresos desde el T.A.N. a un usuario industrial de zona franca de mercancías sin Declaración de Exportación (DEX). Los ingresos desde el resto del mundo presentaron un crecimiento de 48,3%, resultado de los mayores ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca. (Gráfico 5).

Gráfico 5. Comportamiento del valor CIF de los ingresos totales, según tipo de operación 2011/2010

Gráfico 6. Comportamiento del valor CIF de los ingresos totales, según tipo de operación 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Por zonas francas, en los años 2010 y 2011, la Zona Franca Permanente (ZFP) Bogotá registró la mayor participación en los ingresos totales de mercancías. (Cuadro 1).

Según zonas francas, en el año 2011 el mayor aporte lo registraron las Zonas Francas Permanentes (ZFP), con una contribución de 18,6 puntos porcentuales a la variación total (35,9%). Al interior de estas, el incremento más importante lo registró la Zona Franca Bogotá, con una variación de 9,5%, originado por los mayores ingresos temporales desde el resto del mundo de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio.

El incremento de los ingresos totales registrados en 2010, se atribuye principalmente al aumento en el valor de los ingresos hacia las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE), al registrar un crecimiento de 601,1%, resultado del aumento en el valor de los ingresos desde el T.A.N. de mercancías sin DEX.



Cuadro 1. Comportamiento del valor CIF de los ingresos totales, según zonas francas 2011/2010

Zonas Francas	Miles de dólares CIF					
	2011/2010			2010/2009		
	Variación %	Contribución	2011 Participación %	Variación %	Contribución	2010 Participación %
Total	35,9	35,9	100,0	65,2	65,2	100,0
Zonas Francas Permanentes Especiales	63,8	17,4	32,8	601,1	38,5	27,2
Zonas Francas Permanentes	25,5	18,6	67,2	28,5	26,6	72,8
ZFP Bogotá	9,5	4,3	36,6	28,1	16,5	45,5
ZFP La Candelaria	68,4	3,9	7,1	23,6	1,8	5,8
ZFP Palmaseca	70,4	3,4	6,0	7,7	0,6	4,8
ZFP Rionegro	47,0	1,6	3,7	54,7	2,0	3,4
ZFP Tayrona	782,5	1,2	1,0	**	0,2	0,2
ZFP del Cauca	64,6	1,1	2,1	**	2,9	1,8
ZFP Intexzona	500,6	1,1	1,0	1.100,4	0,3	0,2
ZFP de Occidente	2.593,3	0,7	0,5	**	0,0	0,0
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	**	0,6	0,5	**	0	0
ZFP Barranquilla	19,1	0,3	1,6	39,9	0,9	1,8
ZFP del Eje Cafetero	81,2	0,3	0,5	33,7	0,1	0,3
ZFP Cartagena	12,2	0,2	1,4	-1,5	-0,0	1,7
ZFP del Pacífico	4,0	0,2	3,3	13,8	0,9	4,4
ZFP Cúcuta	-5,4	-0,0	0,3	-74,8	-2,0	0,4
ZFP Santa Marta	-15,7	-0,4	1,5	137,1	2,4	2,5
Demás Zonas Francas Permanentes	66,6	0,0	0,0	*	0,0	0,0

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

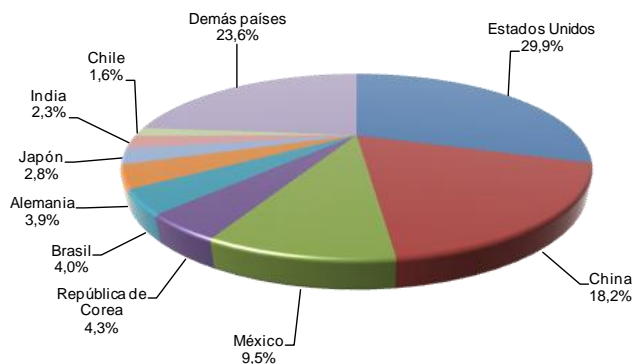
** No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

1.1.2 INGRESOS DESDE EL RESTO DEL MUNDO¹

En 2011, Estados Unidos participó con 28,7% del total de ingresos de mercancías; China con 18,9 %; México con 10,1%; Brasil con 3,7%; República de Corea con 3,7%; Alemania con 3,4% e India con 3,2%. (Gráfico 8).

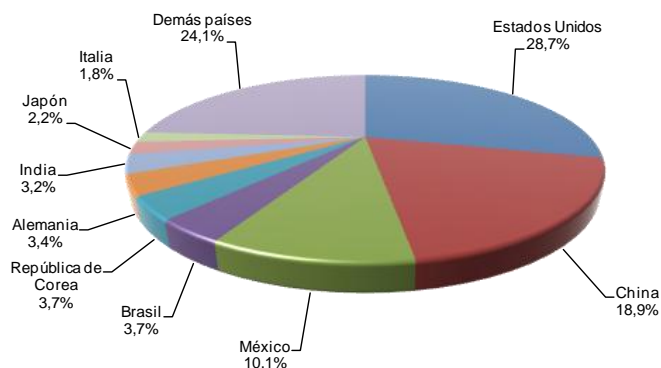
En el año 2010, el 29,9% de las mercancías que ingresaron a las zonas francas desde el resto del mundo, fueron originarias de Estados Unidos; 18,2% de China; 9,5% de México; 4,3% de República de Corea; 4,0% de Brasil; 3,9% de Alemania y 2,8% de Japón. (Gráfico 7).

Gráfico 7. Distribución porcentual de los ingresos desde el resto del mundo, según principales países de origen 2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 8. Distribución porcentual de los ingresos desde el resto del mundo, según principales países de origen 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

¹ Ver ficha metodológica – Códigos de operación para el cálculo de movimiento de mercancías y comercio exterior en las zonas francas colombianas



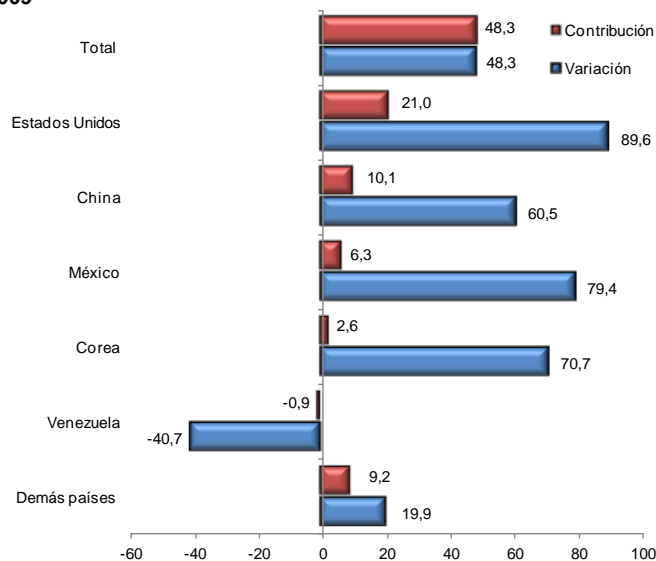
En el año 2011, los ingresos de mercancías originarias de Estados Unidos, se incrementaron 29,0%, al pasar de US\$1.946,7 millones CIF en el año 2010 a US\$2.510,6 millones CIF en 2011, originado por el aumento en el valor de los ingresos temporales de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas. (Gráfico 10).

Los ingresos de mercancías originarias de China registraron un incremento de 39,9% y aportaron 7,2 puntos porcentuales a la variación total, debido a los mayores ingresos temporales bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca.

En el año 2010, la mayor contribución a la variación total de los ingresos de mercancías desde el resto del mundo, se registró en las mercancías originarias de Estados Unidos, con un aporte de 21,0 puntos porcentuales al aumento de 48,3% de los ingresos totales. Este resultado se explica principalmente por el incremento en el valor de los ingresos temporales de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas.

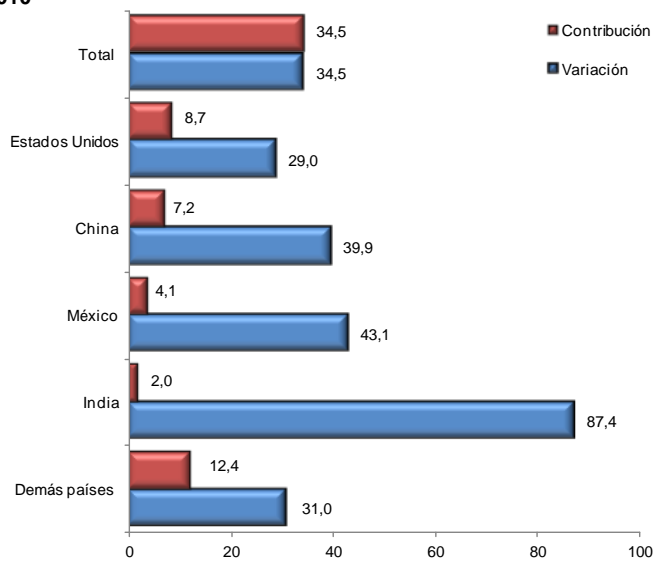
El crecimiento de los ingresos de mercancías originarias de China (60,5%), aportó 10,1 puntos porcentuales a la variación total. Por su parte las mercancías originarias de Venezuela disminuyeron 40,7%, debido a la disminución de los ingresos de mercancías para ser almacenadas. (Gráfico 9).

Gráfico 9. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el resto del mundo, según principales países de origen 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 10. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el resto del mundo, según principales países de origen 2011/2010



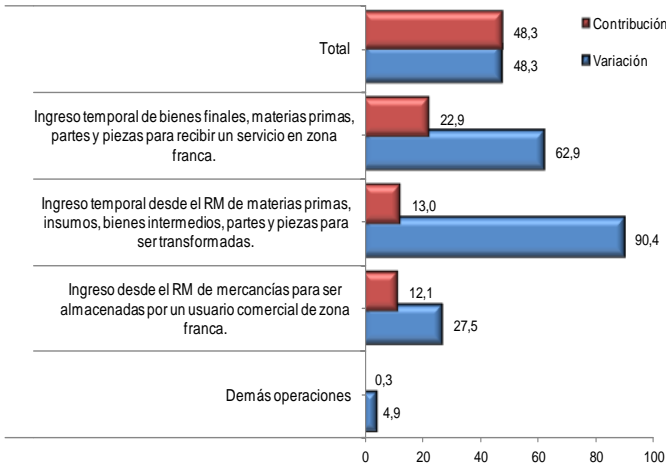
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Según operaciones, los “ingresos temporales de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio en zona franca” registraron la mayor participación al representar el 41,3% del total de los ingresos en 2011 y 40,0% en 2010. Le siguen en orden de importancia los “ingresos desde el resto del mundo de mercancías para ser almacenadas” que representaron el 31,6% en 2011 y 37,7% en 2010; los “ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas” con 19,4% en 2011 y 18,5% en 2010. (Ver anexo, Cuadro I.6).

Para los años 2010 y 2011, los “ingresos temporales desde el resto del mundo de bienes finales, materias primas, partes y piezas para recibir un servicio” registraron el mayor aporte a la variación. En 2011, aportaron 15,6 puntos porcentuales a la variación total de 34,5% en los ingresos desde el resto del mundo y en 2010, contribuyeron con 22,9 puntos porcentuales a la variación total de 48,3% (Gráficos 11 y 12).

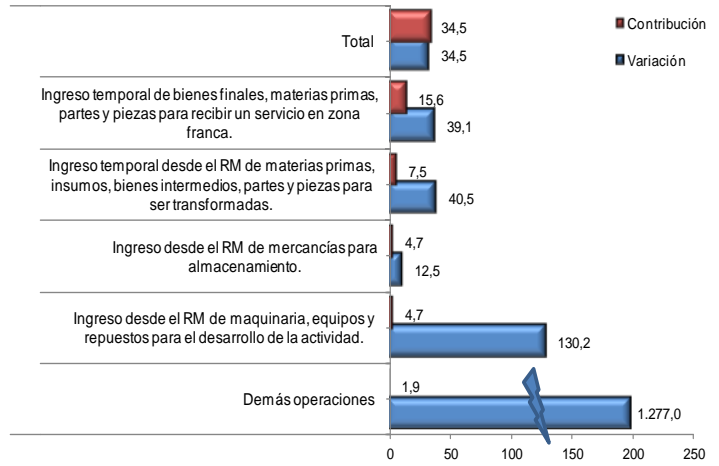
En 2011, los “ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas” crecieron 40,5% y contribuyeron con 7,5 puntos porcentuales a la variación total. En 2010, crecieron 90,4% al pasar de US\$632,8 millones CIF en el año 2009 a US\$1.204,7 millones CIF en el año 2010.

Gráfico 11. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el resto del mundo, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 12. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el resto del mundo, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

1.1.3 INGRESOS DESDE EL TERRITORIO ADUANERO NACIONAL (T.A.N)

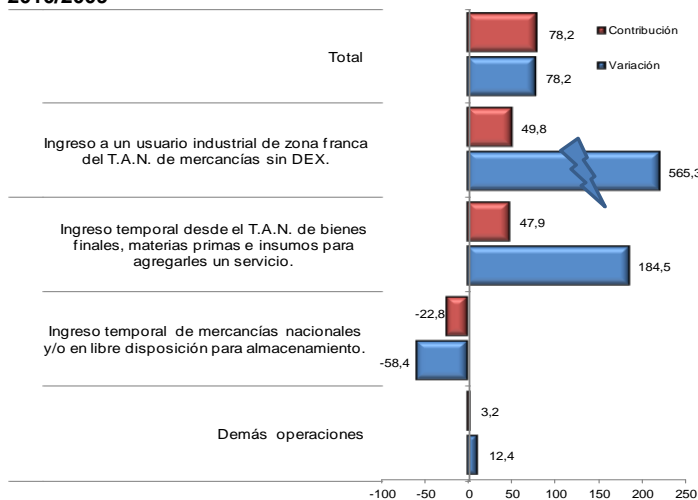
Durante el período de análisis, los ingresos temporales desde el T.A.N. de "bienes finales, materias primas e insumos para agregarles servicios por parte de un usuario industrial de zona franca"; representaron las mayores participaciones en el total de ingresos desde el T.A.N. En 2011, registraron el 39,0% y en 2010 41,4%. (Ver anexo, Cuadro I.6).

Según operaciones, en 2011 los ingresos temporales de bienes finales, materias primas e insumos para agregarles servicios por parte de un usuario industrial de zona franca, presentaron un crecimiento de 28,4%, y aportó 11,8 puntos porcentuales a la variación total de 36,5%. A su vez, los ingresos a un usuario industrial de zona franca de mercancías sin DEX, aumentaron 33,1%. (Gráfico 14).

En el año 2010 el crecimiento de los ingresos desde el T.A.N., se atribuye en parte al aumento de los ingresos a un usuario industrial de zona franca de mercancías sin DEX, que registraron un aumento de 565,3% y aportó 49,8 puntos porcentuales a la variación total.

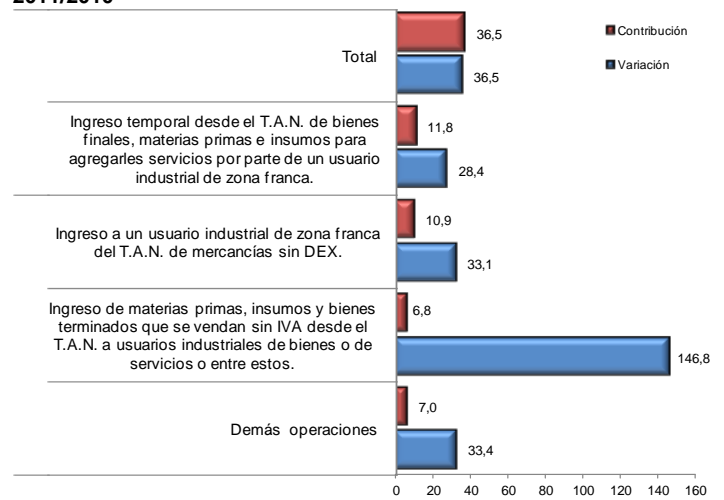
En contraste, los "ingresos temporales de mercancías para almacenamiento", presentaron una disminución de 58,4%, al pasar de US\$1.518,1 millones CIF a US\$632,2 millones CIF. (Gráfico 13).

Gráfico 13. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el T.A.N., según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 14. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde el T.A.N., según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

1.1.4 INGRESOS ZONAS FRANCA – ZONA FRANCA

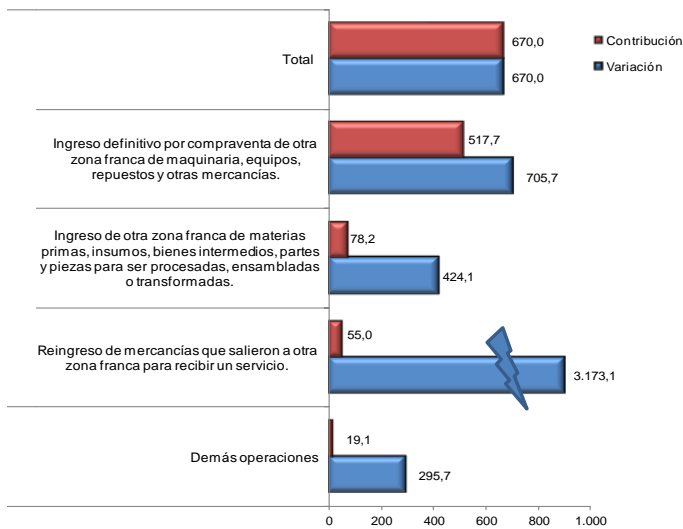
En el período 2010 – 2011, los ingresos desde otra Zona Franca se concentraron en los registros de “ingresos definitivos por compraventa de otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías”, al representar 68,4% del total en 2011 y 76,8% en 2010. (Ver anexo, Cuadro I.6).

El incremento de los ingresos de mercancías desde otra Zona Franca registrado en el período de análisis, se atribuye principalmente a los mayores ingresos definitivos por compraventa de otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías al presentar crecimientos de 33,5% en 2011 y 705,7% en 2010. (Gráficos 15 y 16).

En el año 2011, los ingresos de mercancías por parte de un usuario industrial o comercial, quien estando clasificado en dos o más zonas francas traslada sus mercancías, aportaron 9,8 puntos porcentuales a la variación total.

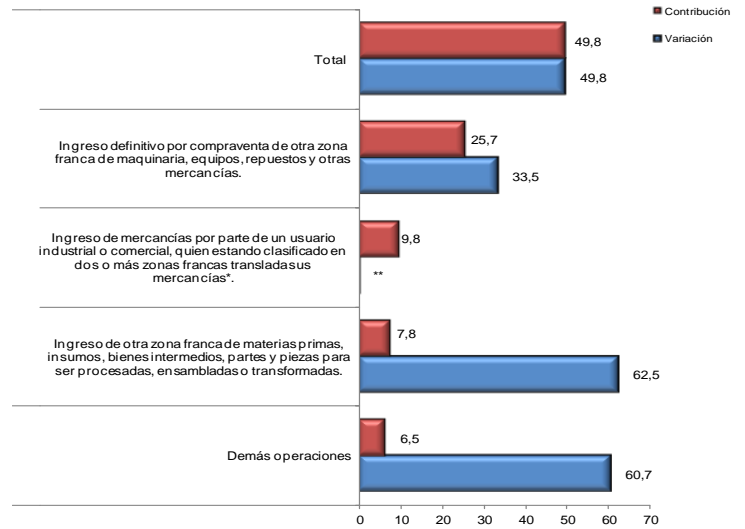
En 2010, los “ingresos desde otra zona franca de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser procesadas, ensambladas o transformadas”, presentaron un crecimiento de 424,1% y contribuyeron con 78,2 puntos porcentuales a la variación total.

Gráfico 15. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde otra zona franca, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 16. Comportamiento del valor CIF de los ingresos desde otra zona franca, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

*El Código 517 se adiciona a partir del 1 de diciembre de 2010, según circular externa 33 de 2010.
 **No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

1.1.5 INGRESOS ENTRE USUARIOS DE LA MISMA ZONA FRANCA

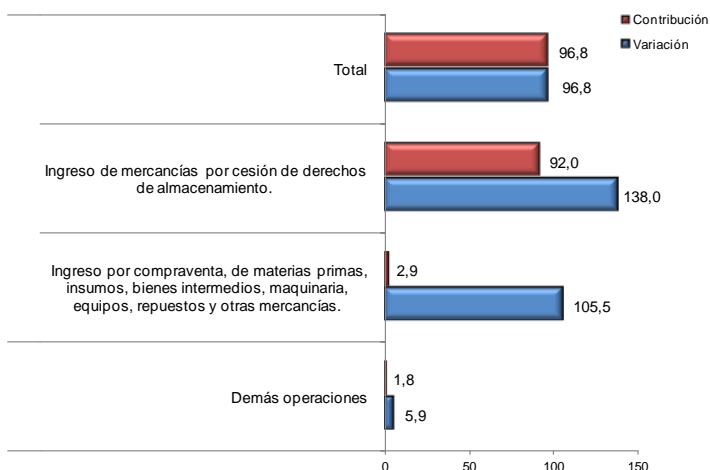
En los años 2010 - 2011 los ingresos de mercancías por cesión de derechos de almacenamiento representaron las mayores participaciones en el total de ingresos. En 2011 participaron con 81,4% del total y en 2010 con 80,6%. (Ver anexo, Cuadro I.6).

El incremento de los ingresos totales entre usuarios de la misma zona franca, registrado en 2010 y 2011, se atribuye principalmente al aumento en el valor de los ingresos de mercancías por cesión de derechos de almacenamiento para que sean almacenados por otros usuarios comerciales o industriales de servicios de la misma zona franca, al registrar un crecimiento de 42,5% en 2011 y de 138,0% en 2010. (Gráficos 17 y 18).

Para, en el año 2011, los “ingreso de maquinaria y equipo, materias primas, insumos, bienes intermedios, partes, piezas que fueron procesadas, ensambladas, transformadas o reparadas por otro usuario de zona franca”, presentaron un incremento de 89,2% y contribuyeron con 2,9 puntos porcentuales a la variación total (41,1%).

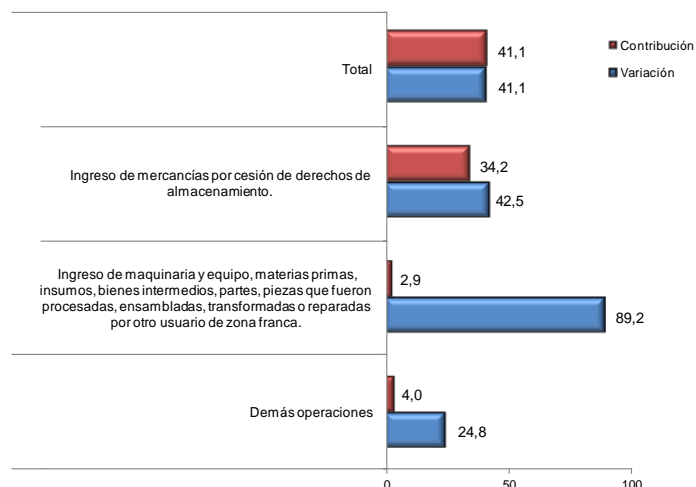
En el año 2010 los “ingresos por compraventa, de materias primas, insumos, bienes intermedios, maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías”, registraron un crecimiento de 105,5% y contribuyeron con 2,9 puntos porcentuales a la variación total (96,8%).

Gráfico 17. Comportamiento del valor CIF de los ingresos entre usuario de la misma zona franca, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 18. Comportamiento del valor CIF de los ingresos entre usuario de la misma zona franca, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

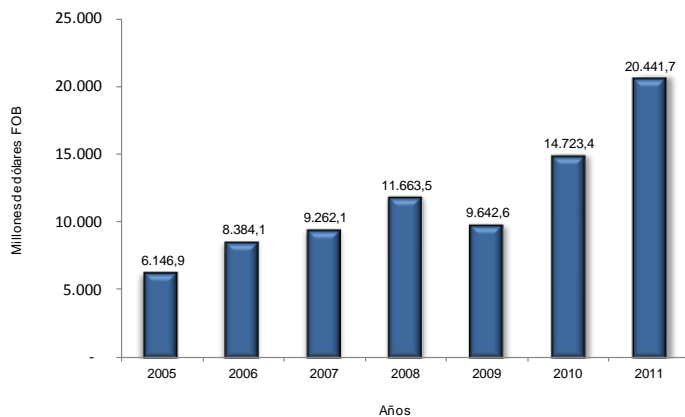


1.2 SALIDAS

1.2.1 RESULTADOS GENERALES 2010-2011

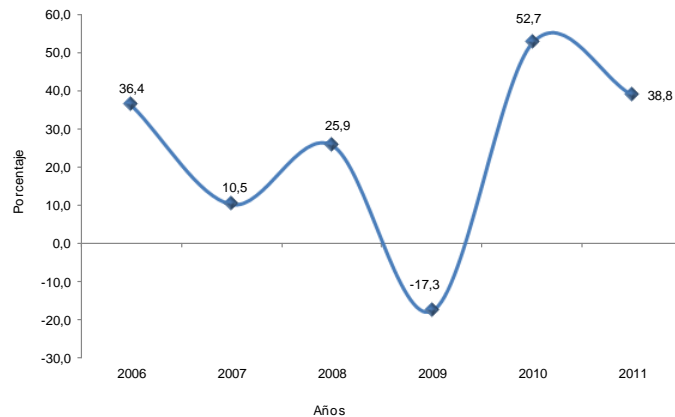
Durante el año 2011, las salidas totales de mercancías desde las zonas francas colombianas crecieron 38,8%, con relación al año anterior, al pasar de US\$14.723,4 millones FOB a US\$20.441,7 millones FOB. (Gráficos 18 y 19).

Gráfico 19. Salidas totales 2005– 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

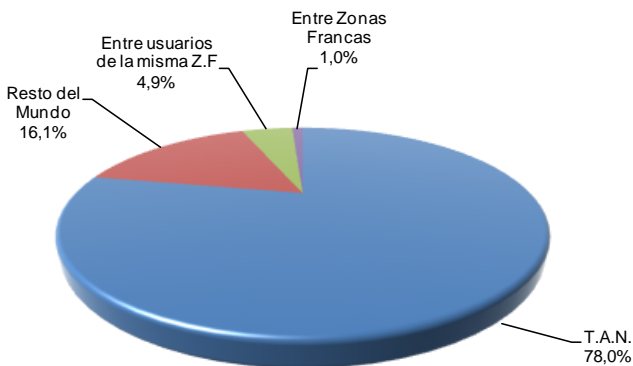
Gráfico 20. Variación anual de las salidas totales 2006 – 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

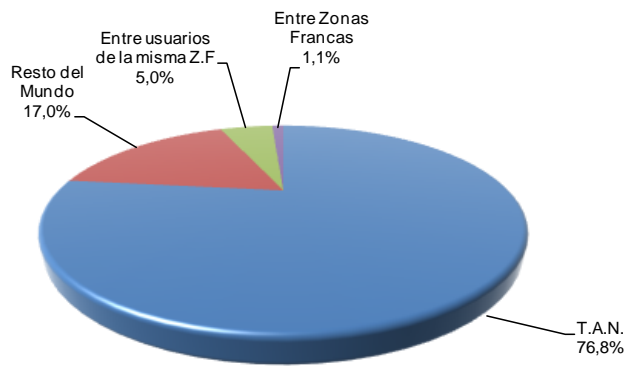
Durante los años 2010 y 2011, las salidas al T.A.N. registraron la mayor participación del total, al representar 76,8% en 2011 y 78,0% en 2010, seguido de las salidas hacia el resto del mundo que participaron con 17,0% en 2011 y 16,1% en 2010. (Gráficos 21 y 22).

Gráfico 21. Participación porcentual de las salidas totales, según tipo de operación 2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 22. Participación porcentual de las salidas totales, según tipo de operación 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

□□□

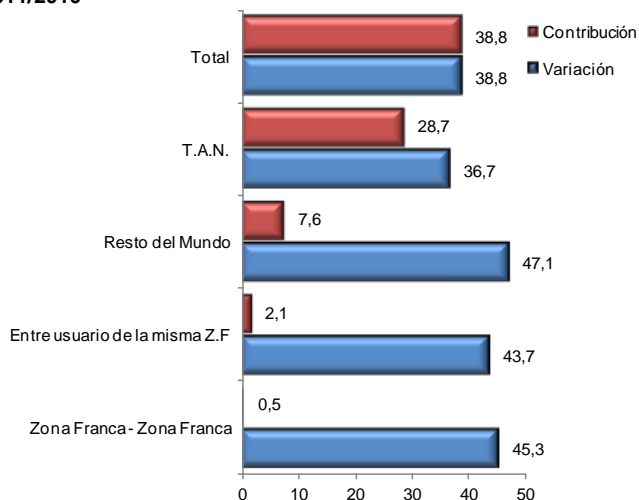
En el año 2011, por tipo de operación, y según la contribución a la variación, el mayor aporte a las salidas totales de mercancías, se registró en las salidas al T.A.N, con una contribución de 28,7 puntos porcentuales al aumento de 38,8%. Este crecimiento se originó por el aumento en el valor de las salidas de “mercancías por importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros”. (Gráfico 24).

Las salidas hacia el resto del mundo crecieron 47,1%, debido al incremento en valor de las “salidas de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”.

En 2010, las salidas al T.A.N. se incrementaron 43,7% y contribuyeron con 36,2 puntos porcentuales a la variación total (52,7%). Este resultado se explica por las mayores salidas hacia el T.A.N. de “bienes finales, materias primas e insumos que fueron objeto de un servicio en zona franca”.

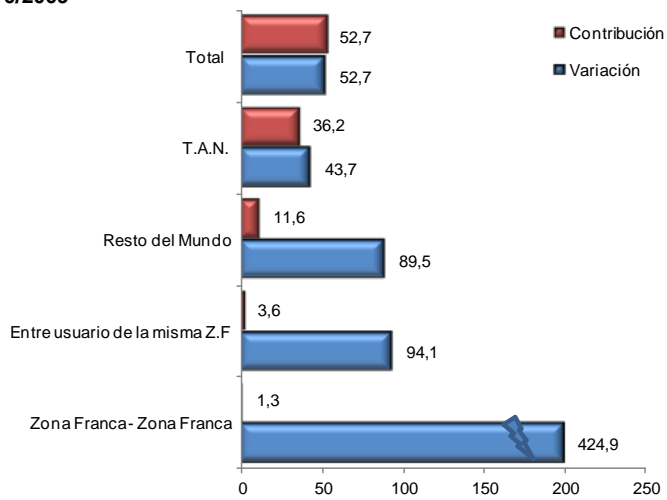
A su vez, las salidas hacia el resto del mundo, crecieron 89,5%, debido principalmente por las mayores salidas, en valor, de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”.

Gráfico 23. Comportamiento del valor FOB de las salidas totales, según tipo de operación 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 24. Comportamiento del valor FOB de las salidas totales, según tipo de operación 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Por zonas francas, en los años 2011 y 2010, la ZFP Bogotá registró la mayor participación en los ingresos totales de mercancías, con 36,7% y 43,0% respectivamente. (Cuadro 2).

Según contribución a la variación, en 2011 las Zonas Francas Permanentes (ZFP) contribuyeron con 22,6 puntos porcentuales a la variación total (38,8%). Al interior de estas, la ZFP Bogotá registró el incremento más importante (18,4%), originado por las mayores salidas al T.A.N. de “mercancías por importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros”.

La ZFP Candelaria presentó un incremento de 76,8% en las salidas totales de mercancías, al pasar de US\$743,0 millones FOB a US\$1.313,8 millones FOB. Este incremento obedeció a las mayores salidas al T.A.N. de mercancías por “importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros”.

Las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) contribuyeron con 16,3 puntos porcentuales a la variación total.

El incremento de las salidas totales registradas en el año 2010 se atribuye principalmente al aumento de 719,4% de las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE), debido a las mayores salidas al resto del mundo de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”.

Las Zonas Francas Permanentes (ZFP), contribuyeron con 14,2 puntos porcentuales a la variación total (52,7%). Al interior de las Zonas Francas Permanentes (ZFP), el incremento más importante lo registró la Zona Franca Bogotá, con una variación de 13,6%, originado por las mayores salidas al T.A.N. de “mercancías por importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros”.

Por su parte, las salidas desde la ZFP Cúcuta disminuyeron 73,2% y contribuyeron con -1,8 puntos porcentuales a la variación, debido a la disminución de las salidas hacia Venezuela de mercancías almacenadas.



Cuadro 2. Comportamiento del valor FOB de las salidas totales, según zonas francas 2011/2010

Zonas Francas	2011/2010			2010/2009		
	Variación %	Contribución	Participación 2011 (%)	Variación %	Contribución	Participación 2010 (%)
Total	38,8	38,8	100,0	52,7	52,7	100,0
Zonas Francas Permanentes Especiales	56,6	16,3	32,4	719,4	38,5	28,7
Zonas Francas Permanentes	31,7	22,6	67,6	15,0	14,2	71,3
ZFP Bogotá	18,4	7,9	36,7	13,6	7,9	43,0
ZFP Candelaria	76,8	3,9	6,4	44,1	2,4	5,0
ZFP Palmaseca	75,9	3,0	5,0	-21,3	-1,6	4,0
ZFP Rionegro	53,3	1,8	3,8	40,0	1,5	3,4
ZFP Barranquilla	39,5	1,6	4,1	13,6	0,8	4,1
ZFP del Cauca	42,9	1,1	2,6	**	3,8	2,5
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	**	1,0	0,7	-	-	-
ZFP Intexzona	658,3	0,8	0,7	**	0,2	0,1
ZFP Cartagena	29,2	0,5	1,6	-4,3	-0,1	1,7
ZFP Tayrona	1.616,5	0,3	0,3	**	0,0	0,0
ZFP de Occidente	36.258,5	0,3	0,2	**	0,0	0,0
ZFP del Eje Cafetero	68,9	0,2	0,4	0,8	0,0	0,3
ZFP del Pacífico	1,6	0,1	3,2	-1,9	-0,1	4,4
ZFP Santa Marta	0,2	0,0	1,6	70,3	1,4	2,2
ZFP Cúcuta	-4,5	0,0	0,3	-73,2	-1,8	0,4
Demás Zonas Francas Permanentes	7.562,6	0,0	0,0	**	0,0	0,0

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

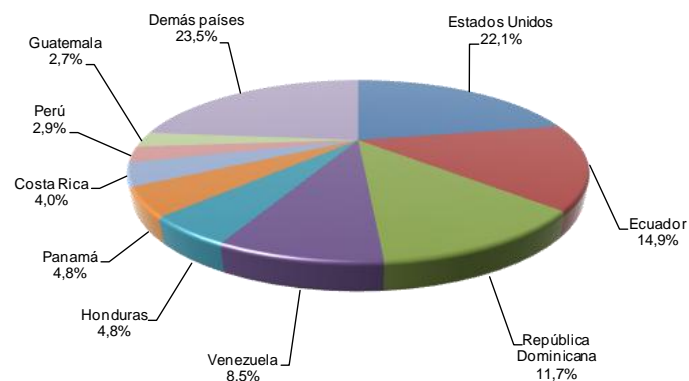
**No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

1.2.2 SALIDAS HACIA EL RESTO DEL MUNDO

En 2011, Estados Unidos participó con 28,0% del total de las salidas de mercancías; Guatemala con 10,0%; República Dominicana con 8,8%; Ecuador con 6,6%; Honduras con 6,4%; Venezuela con 5,3%; Panamá con 3,5% y Argentina con 3,3%. (Gráfico 26).

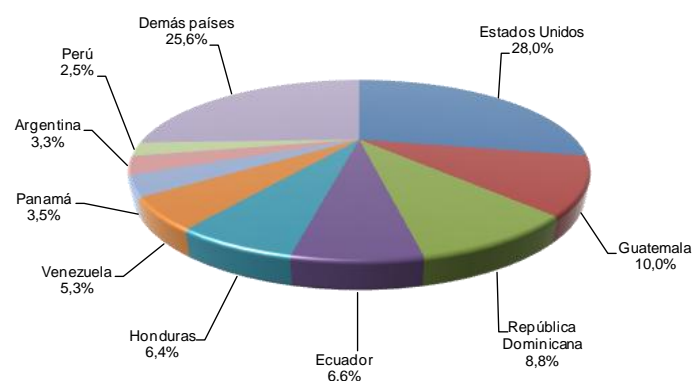
Durante el año 2010, 22,1% de las mercancías que salieron desde las zonas francas hacia el resto del mundo fueron destinadas a Estados Unidos; 14,9% a Ecuador; 11,7% a República Dominicana; 8,5% a Venezuela; 4,8% a Honduras; 4,8% a Panamá y 4,0% a Costa Rica. (Gráfico 25).

Gráfico 25. Participación porcentual de las salidas al resto del mundo, según principales países de destino 2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 26. Participación porcentual de las salidas al resto del mundo, según principales países de destino 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE



En el año 2011, las salidas totales de mercancías hacia el resto del mundo presentaron un incremento de 47,1% con relación al año anterior. Este crecimiento obedeció, principalmente, al aumento de 86,7% de las salidas de mercancías destinadas a Estados Unidos, debido a las mayores salidas de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”. (Gráfico 28).

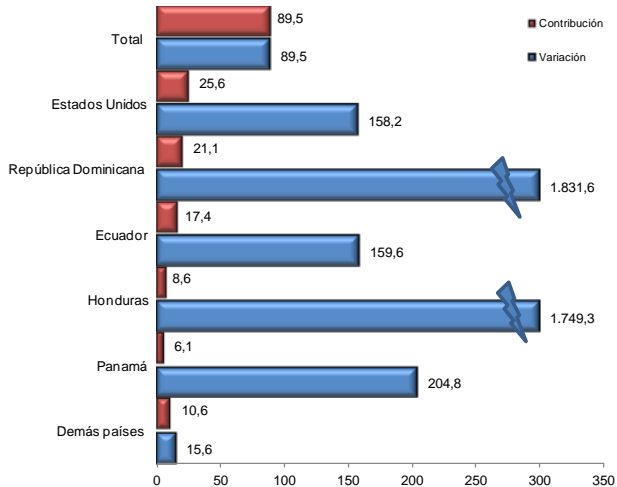
A su vez, las salidas de mercancías destinadas a Guatemala crecieron 437,1% y aportaron 11,9 puntos porcentuales a la variación total.

En contraste, las salidas de mercancías destinadas a Ecuador disminuyeron 34,8% al pasar de US\$ 353,7 millones FOB en el año 2010 a US\$230,7 millones FOB en 2011, originado por la disminución de las salidas en valor de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca.

Durante el año 2010, las salidas de mercancías hacia el resto del mundo registraron una variación de 89,5%, con relación al año anterior, al pasar de US\$1.250,2 millones FOB a US\$2.368,7 millones FOB. La mayor contribución a dicha variación, se registró en las mercancías destinadas a Estados Unidos, con un aporte de 25,6 puntos porcentuales. Este resultado obedeció principalmente, al incremento en el valor de las salidas de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”. (Gráfico 27).

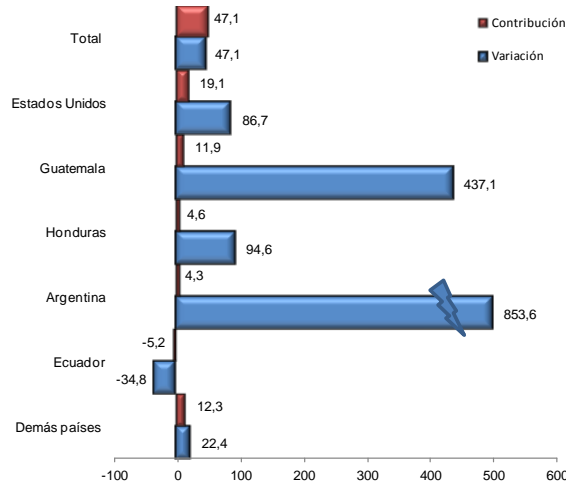
Las salidas mercancías destinadas a República Dominicana y Ecuador, aportaron 21,1 y 17,4 puntos porcentuales respectivamente a la variación total, debido a las mayores salidas, en valor de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”.

Gráfico 27. Comportamiento del valor FOB de las salidas al resto del mundo, según principales países de destino 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 28. Comportamiento del valor FOB de las salidas al resto del mundo, según principales países de destino 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

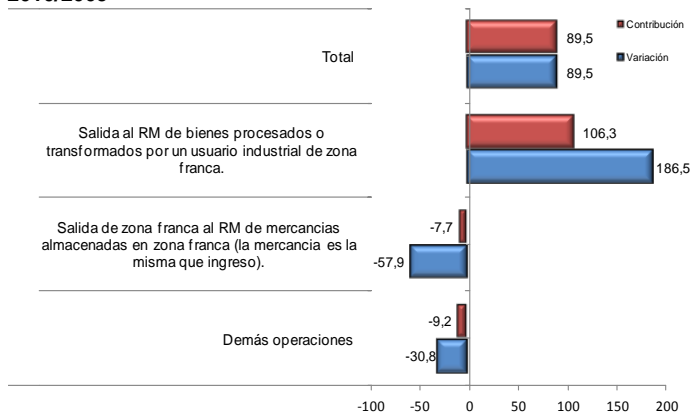
Durante los años 2010– 2011 y según operaciones, las salidas al resto del mundo de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca” registraron la mayor participación al representar 91,2% en 2011 y 86,2% en 2010. (Ver anexo, Cuadro S.6).

Según operaciones, la mayor contribución a la variación positiva de las salidas hacia el resto del mundo registrado en los años 2011 y 2010, se observó en las salidas de “bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”, al contribuir con 47,9 puntos porcentuales a la variación total de 47,1% en 2011 y con 106,3 puntos porcentuales a variación total de 89,5% en 2010. (Gráfico 29 y 30).

En 2011, las “salidas de zonas francas al resto del mundo de mercancías sobre las cuales se facturó un servicio”, disminuyeron 13,8% y contribuyeron con -1,4 puntos porcentuales a la variación total.

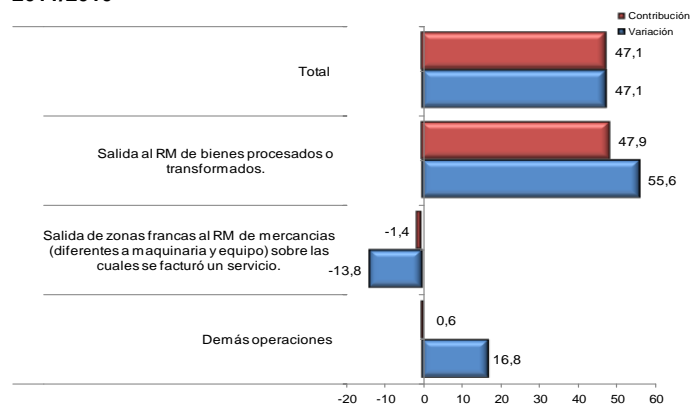
En 2010, las “salidas de zona franca al resto del mundo de mercancías almacenadas”, disminuyeron 57,9% al pasar de US\$165,7 millones FOB a US\$69,7 millones FOB.

Gráfico 29. Comportamiento del valor FOB de las salidas al resto del mundo, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 30. Comportamiento del valor FOB de las salidas al resto del mundo, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

1.2.3 SALIDAS HACIA EL TERRITORIO ADUANERO NACIONAL (T.A.N)

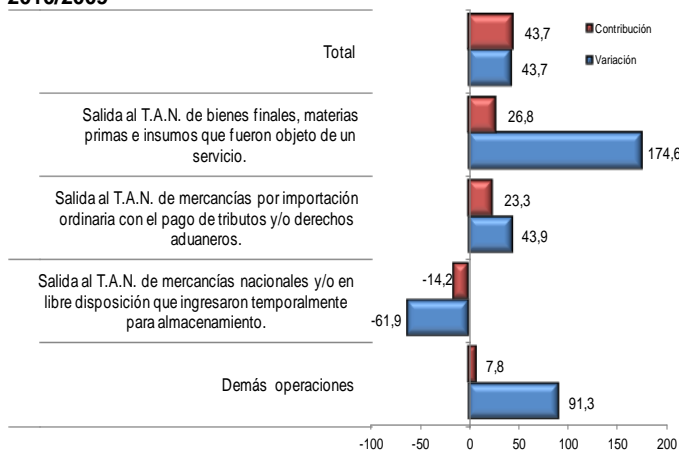
Según operaciones, en los años 2011 y 2010, “las salidas al T.A.N. de mercancías por importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros” representaron las mayores participaciones en el total, con 52,1% y 53,2% respectivamente. En segundo lugar se ubican las “salidas al T.A.N. de bienes finales, materias primas e insumos que fueron objetos de un servicio” al representar 24,5% en 2011 y 29,4% en 2010. (Ver anexo, Cuadro S.6).

Según operaciones en 2011, el crecimiento de las salidas al T.A.N. se atribuye principalmente al aumento de las salidas en valor de mercancías por “importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros”, que registraron un incremento de 34,0% al pasar de US\$6.106,5 millones FOB en el año 2010 a US\$8.180,4 millones FOB, seguido por las salidas definitivas de mercancías nacionales y/o en libre disposición, que aportaron 7,0 puntos porcentuales a la variación total. (Gráfico 32).

En el año 2010, el crecimiento de 43,7% de las salidas totales de mercancías al T.A.N., se atribuye en parte al aumento de 174,6% de las “salidas de bienes finales, materias primas e insumos que fueron objeto de un servicio en zona franca”, seguido por las “salidas al T.A.N. de mercancías por importación ordinaria con el pago de tributos y/o derechos aduaneros” que registraron un crecimiento de 43,9%. (Gráfico 31).

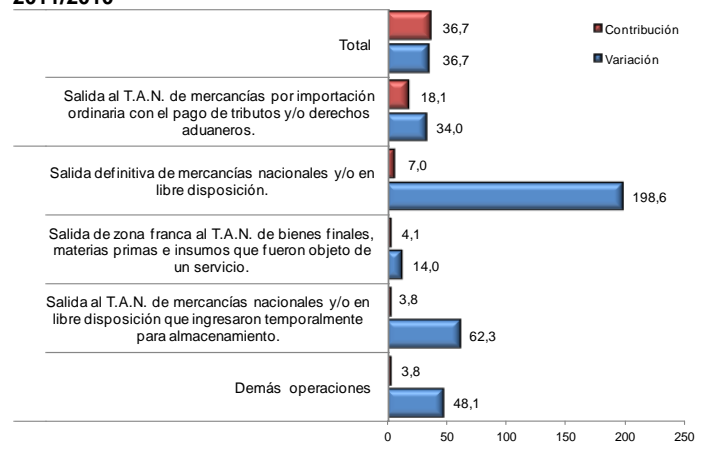
Por otra parte, las “salidas al T.A.N. de mercancías nacionales y/o en libre disposición que ingresaron temporalmente para almacenamiento”, registraron una disminución de 61,9% y un aporte de -14,2 puntos porcentuales.

Gráfico 31. Comportamiento del valor FOB de las salidas al T.A.N., según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 32. Comportamiento del valor FOB de las salidas al T.A.N., según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

1.2.4 SALIDAS ZONAS FRANCA – ZONA FRANCA

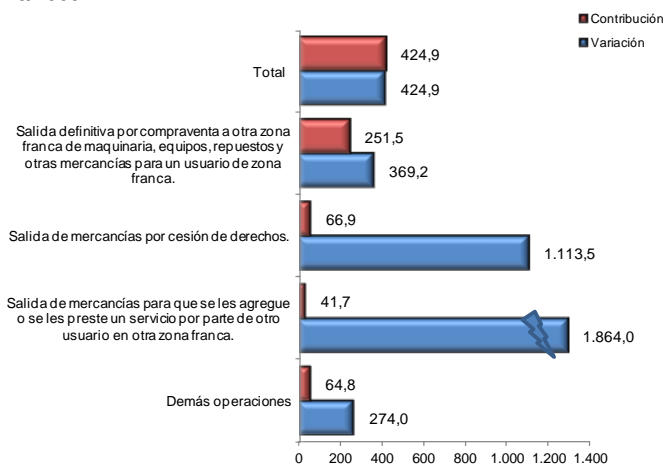
En 2011, las salidas definitivas por compraventa a otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías para un usuario de zona franca participaron con 61,1% del total, seguido por las salidas de mercancías con destino a otra zona franca con 14,2%. (Ver anexo, Cuadro S.6).

Por tipo de operación, en el año 2010, “las salidas definitivas por compraventa a otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías para un usuario de zona franca” representaron 60,9% del total, seguido por las salidas de mercancías por cesión de derechos con 13,9%.

El crecimiento de las salidas hacia otra zona franca registrado en los años de análisis, se atribuye principalmente a las mayores “salidas definitivas por compraventa a otra zona franca de maquinaria, equipos, repuestos y otras mercancías para un usuario de zona franca” al presentar incrementos de 45,8% en 2011 y 369,2% en 2010. (Gráficos 33 y 34).

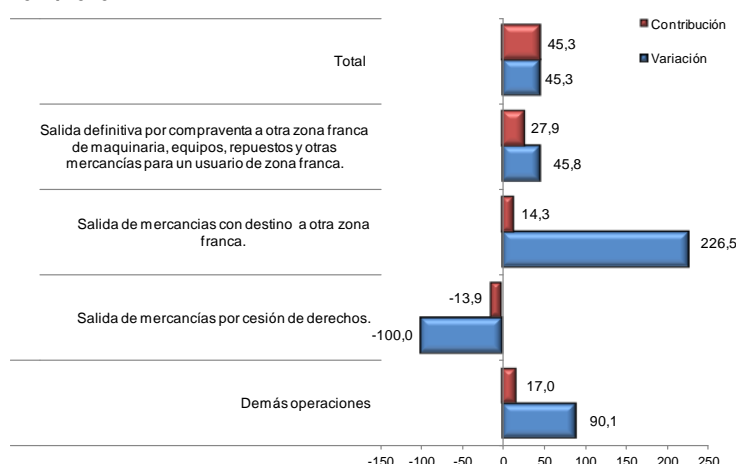
Las “salidas de mercancías por cesión de derechos” en 2011, registraron una disminución de 100,0%, y aportaron -13,9 puntos porcentuales a la variación total, mientras que en 2010, habían aportado 66,9 puntos porcentuales a la variación total de 424,9%.

Gráfico 33. Comportamiento del valor FOB de las salidas a otra zona franca, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 34. Comportamiento del valor FOB de las salidas a otra zona franca, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

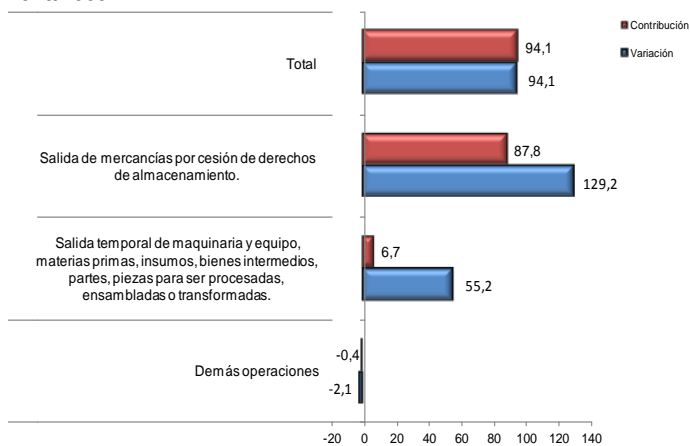


1.2.5 SALIDAS ENTRE USUARIOS DE LA MISMA ZONA FRANCA

Según operaciones, en los años 2011 y 2010, las “salidas de mercancías por cesión de derechos de almacenamiento” representaron las mayores participaciones en el total, con 80,8% en 2011 y 80,2% en 2010. (Ver anexo, Cuadro S.6).

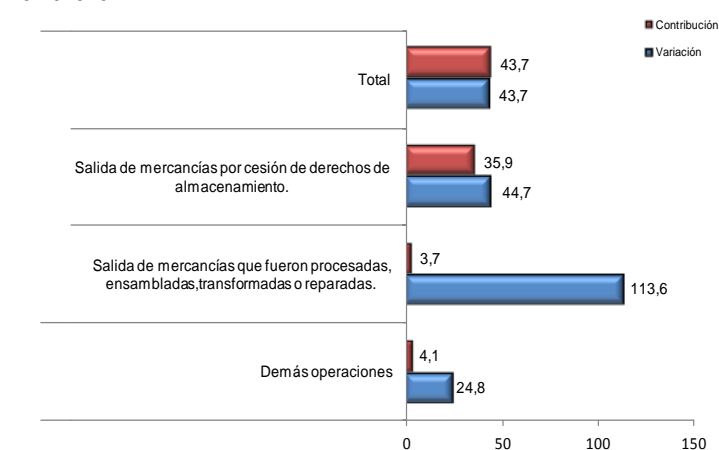
En 2010 y 2011, la mayor contribución a la variación positiva de las salidas de mercancías entre usuarios de la misma zona franca, se registró en las “salidas de mercancías por cesión de derechos de almacenamiento”, en 2011 contribuyeron con 35,9 puntos porcentuales a la variación total de 43,7%, y en 2010 con 87,8 puntos porcentuales a la variación total de 94,1%. (Gráficos 35 y 36).

Gráfico 35. Comportamiento del valor FOB de las salidas entre usuarios de la misma zona franca, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 36. Comportamiento del valor FOB de las salidas entre usuarios de la misma zona franca, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

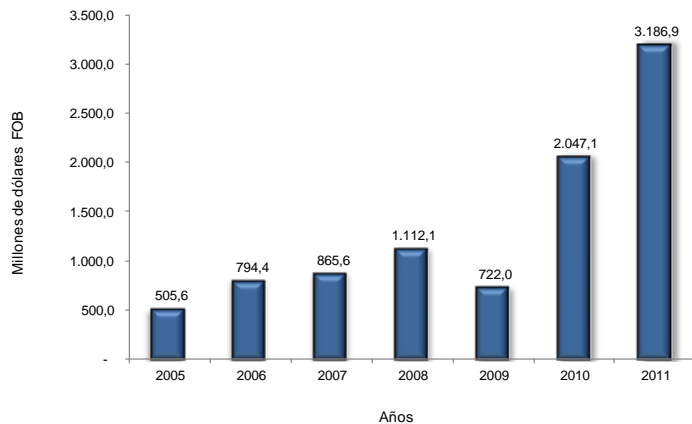
2. COMERCIO EXTERIOR²

2.1 COMPORTAMIENTO GENERAL DE LAS EXPORTACIONES 2010-2011

2.1.1 Resultados generales

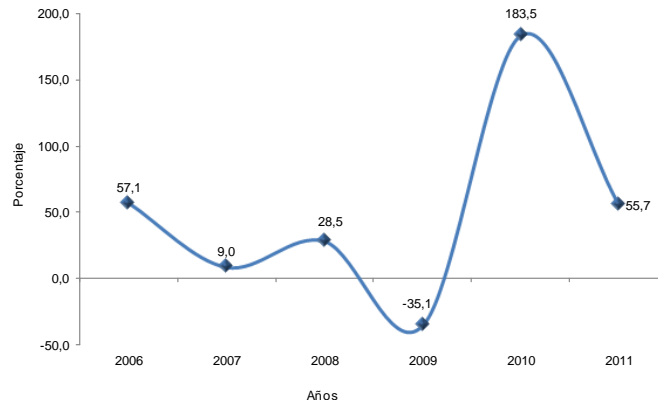
En el año 2011, las exportaciones totales de mercancías desde las zonas francas colombianas crecieron 55,7%, con relación al año anterior, al pasar de US\$2.047,1 millones FOB a US\$3.186,9 millones FOB. (Gráficos 37 y 38).

Gráfico 37. Exportaciones totales 2005 – 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE ZF

Gráfico 38. Variación anual de las exportaciones totales 2006 – 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE ZF

Por zonas francas, en los años 2011 – 2010, las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) registraron la mayor participación en las exportaciones totales de mercancías (76,7% en 2011 y 69,3% en 2010). (Cuadro 3).

Según zonas francas, el crecimiento de las exportaciones totales registrado en los años 2010 y 2011, se atribuye principalmente al aumento en el valor de las exportaciones desde las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE). En 2011, las ZFPE aportaron 50,1 puntos porcentuales a la variación total y en 2010 187,3 puntos porcentuales. Este resultado obedeció al incremento en las ventas al resto del mundo de "bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca".

En 2011, las exportaciones desde las Zonas Francas Permanentes del Pacífico y del Cauca, presentaron un crecimiento de 56,2% y 116,6% respectivamente. Por su parte las exportaciones desde la ZFP Rionegro registraron la mayor disminución (-36,0%), debido a la reducción de las ventas al exterior de prendas y complementos de vestir, excepto de punto; procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca.

En el año 2010, La ZFP del Cauca aportó 4,9 puntos porcentuales a la variación total, resultado de las mayores exportaciones de calderas, maquinas y partes procesadas o transformadas por un usuario industrial de zona franca. Las exportaciones desde la ZFP Barranquilla crecieron 6,2% debido al incremento en valor FOB de las ventas de productos diversos de las industrias químicas procesados o transformadas por un usuario industrial de zona franca.

En contraste, las exportaciones desde las ZFP Bogotá y Cúcuta registraron disminuciones de 16,2% y 95,8%, respectivamente. La ZFP Bogotá disminuyó debido a las menores exportaciones de aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen. En la ZFP Cúcuta la disminución de las exportaciones se debe a la caída de prendas y complementos de vestir, excepto de punto; procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca destinados a Venezuela.

² Aclaración: no es posible adicionar directamente la información de comercio exterior en las zonas francas colombianas de este boletín con la información publicada del comercio exterior colombiano, debido a que existe información de Zonas Francas que se encuentra en ambas investigaciones.



Cuadro 3. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según zonas francas 2011/2010

Zona Franca	2011/2010			2010/2009		
	Variación %	Contribución	Participación 2011 (%)	Variación %	Contribución	Participación 2010 (%)
Total	55,7	55,7	100,0	183,5	183,5	100,0
Zonas Francas Permanentes Especiales	72,2	50,1	76,7	2.029,7	187,3	69,3
Zonas Francas Permanentes	18,3	5,6	23,3	-4,2	-3,8	30,7
ZFP del Pacífico	56,2	2,2	3,9	-9,8	-1,2	3,9
ZFP del Cauca	116,6	2,0	2,4	**	4,9	1,7
ZFP Barranquilla	18,7	1,2	5,0	6,2	1,1	6,6
ZFP Tayrona	494,0	0,7	0,6	**	0,4	0,2
ZFP Cartagena	11,5	0,5	3,1	-3,1	-0,4	4,4
ZFP del Eje Cafetero	18,6	0,1	0,6	-9,9	-0,2	0,7
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	**	0,0	0,0	-	-	-
ZFP Cúcuta	20,4	0,0	0,0	-95,8	-4,0	0,1
ZFP Intexzona	**	0,0	0,0	-	-	-
ZFP Palmaseca	-15,4	-0,1	0,5	22,9	0,5	1,0
ZFP Santa Marta	-29,9	-0,2	0,3	-34,9	-1,1	0,7
ZFP Bogotá	-2,6	-0,2	5,3	-16,2	-4,6	8,5
ZFP La Candelaria	-15,1	-0,3	0,9	13,3	0,6	1,7
ZFP Rionegro	-36,0	-0,5	0,5	6,1	0,2	1,3
Demás Zonas Francas Permanentes	**	0,0	0,0	-	-	-

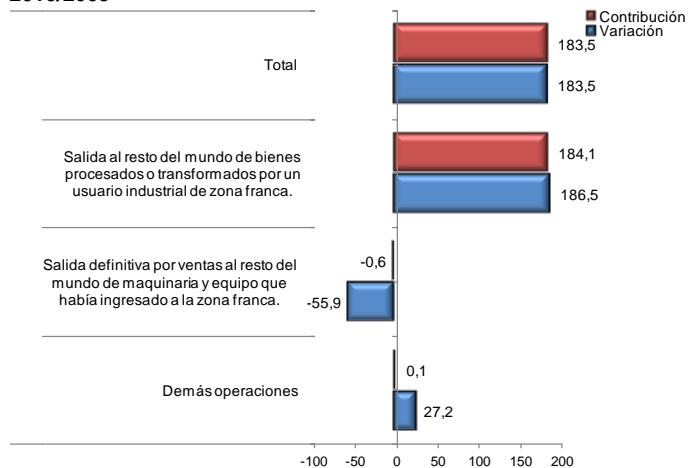
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

**No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

Según operaciones, en los años 2010 y 2011 el crecimiento de las exportaciones se atribuye al aumento en valor de las “salidas al resto del mundo de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca”, en 2011 se registró un aumento de 55,6% y un aporte de 55,5 puntos porcentuales a la variación total, y en el 2010 se presentó un incremento de 186,5%, con un aporte de 184,1 puntos porcentuales a la variación total. (Gráfico 39 y 40).

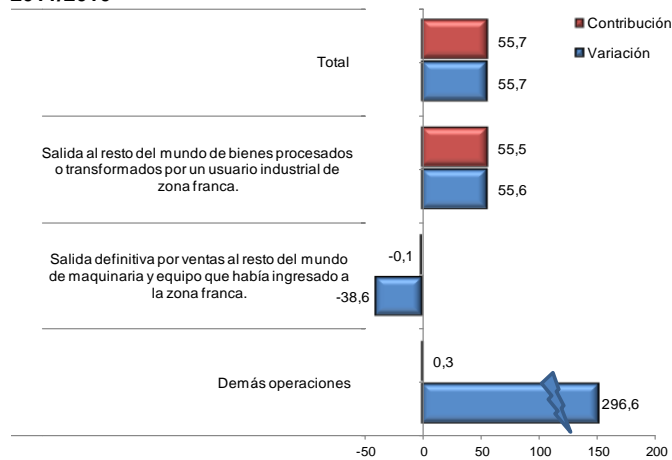
En contraste, las exportaciones de “salidas definitivas por ventas al resto del mundo de maquinaria y equipo que había ingresado a la zona franca”, presentaron una caída de 38,6% en 2011 y de 55,9% en 2010.

Gráfico 39. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 40. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según principales operaciones 2011/2010



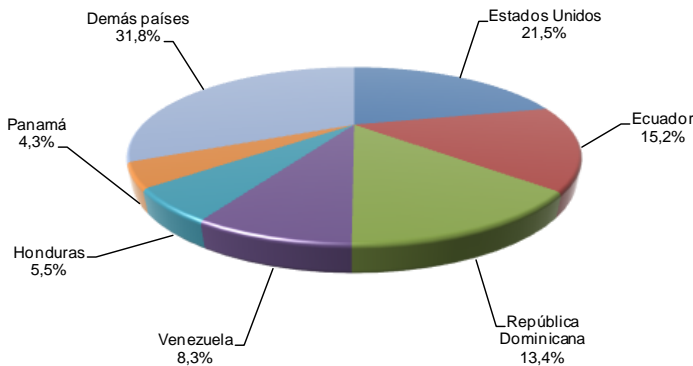
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

2.1.2 EXPORTACIONES SEGÚN PAÍSES DE DESTINO

Para el año 2011, Estados Unidos participó con 28,5% del valor total exportado; Guatemala con 10,6%, República Dominicana con 9,5%, Honduras con 6,9%, Ecuador con 6,0% y Venezuela con 3,9%.

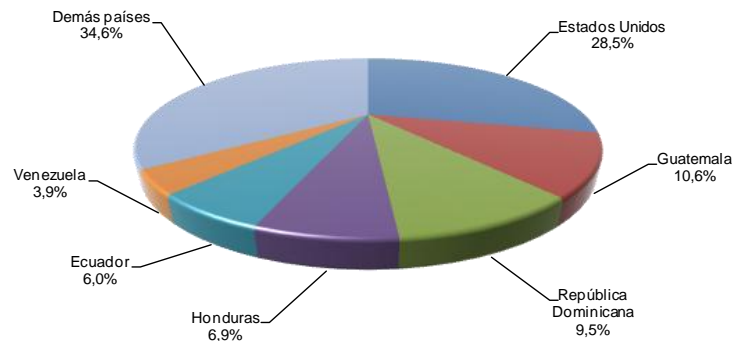
En el año 2010, Estados Unidos fue el principal destino de las exportaciones desde las zonas francas colombianas, con una participación de 21,5% en el valor total exportado; le siguen en su orden, Ecuador (15,2%), República Dominicana (13,4%), Venezuela (8,3%), Honduras (5,5%) y Panamá (4,3%).

Gráfico 41. Participación porcentual del valor FOB de las exportaciones, según país de destino 2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 42. Participación porcentual del valor FOB de las exportaciones, según país de destino 2011



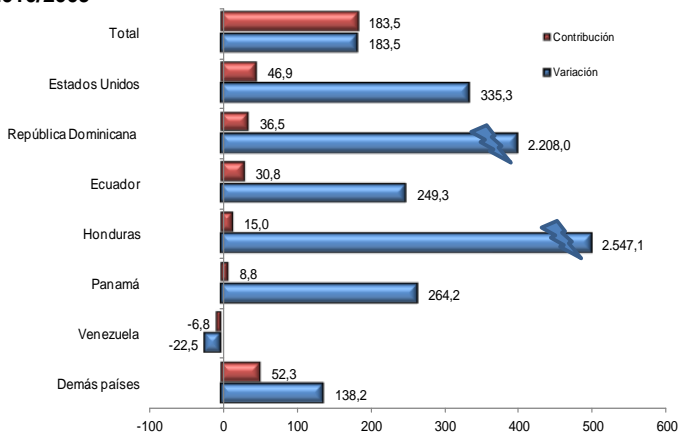
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

El crecimiento del año 2011, estuvo explicado principalmente por las ventas externas a Estados Unidos y Guatemala, que en conjunto contribuyeron con 36,8 puntos porcentuales a la variación total.

En contraste, Ecuador registró una disminución de 38,8%, al pasar de US\$311,6 millones FOB en el año 2010 a US\$190,7 millones FOB en el 2011.

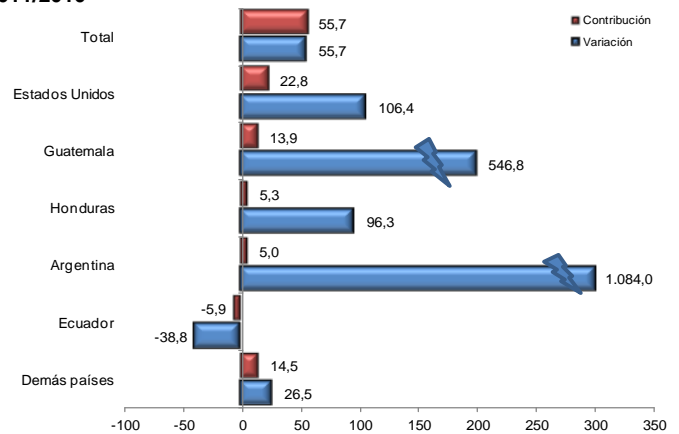
En el año 2010, los países que principalmente explicaron el aumento de las exportaciones fueron Estados Unidos, República Dominicana y Ecuador, que contribuyeron con 114,1 puntos porcentuales a la variación anual. En contraste Venezuela, aportó -6,8 puntos porcentuales a la variación total (183,5%).

Gráfico 43. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según principales países de destino 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

Gráfico 44. Comportamiento del valor FOB de las exportaciones, según principales países de destino 2011/2010



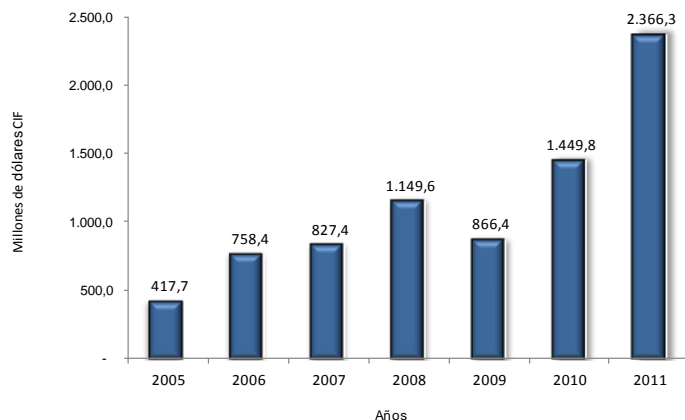
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE - ZF

2.2 COMPORTAMIENTO GENERAL DE LAS IMPORTACIONES 2010-2011

2.2.1 Resultados generales

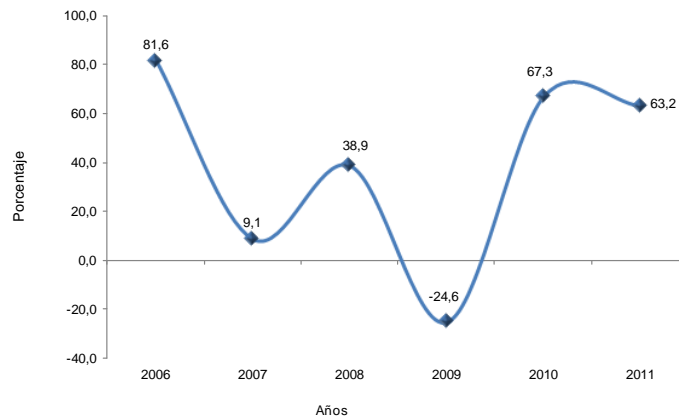
Durante el año 2011, las importaciones totales de mercancías hacia las zonas francas colombianas crecieron 63,2%, con relación al año anterior, al pasar de US\$1.449,8 millones CIF a US\$2.366,3 millones CIF. (Gráficos 45 y 46).

Gráfico 45. Importaciones totales 2005 – 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE ZF

Gráfico 46. Variación anual de las importaciones totales 2006 – 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE ZF

Por zonas francas, en el año 2011, Zonas Francas Permanentes (ZFP) registraron la mayor participación en total de importaciones, al representar el 65,4%.

En 2010, las Zonas Francas Permanentes (ZFP) participaron con 52,9% del total de importaciones y las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) con 47,1%. (Cuadro 4).

Según zonas francas, el crecimiento de las importaciones totales registrado en los años 2011 y 2010, se atribuye principalmente al aumento en el valor de las ventas registradas por las Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE) que en 2011 aportaron 59,7 puntos porcentuales a la variación total (63,2%), y en 2010 aportaron 55,5 puntos porcentuales a la variación total (67,3%). Este resultado se debe principalmente, a las mayores compras de “materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas, que ingresan temporalmente”.

En 2011, las compras externas realizadas por las Zonas Francas Permanentes del Cauca y del Pacífico contribuyeron con 5,5 puntos porcentuales a la variación anual.

En contraste, las importaciones registradas por la ZFP Bogotá presentaron una disminución de 25,4%, al pasar de US\$400,7 millones CIF a US\$298,7 millones CIF. Este resultado obedeció a la disminución, en valor, de las compras de “materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas”.

En el año 2010, la ZFP de Barranquilla aportó 6,5 puntos porcentuales a la variación total de las importaciones, resultado de las mayores compras en valor de calderas, máquinas y partes para ser transformadas. Las importaciones registradas por la ZFP del Cauca aportaron 6,2 puntos porcentuales a la variación total, debido al incremento en valor CIF de las compras de materias plásticas y manufacturas para ser transformadas.

En contraste, las importaciones de mercancías hacia las Zonas Francas Permanentes del Pacífico y Cartagena, registraron una disminución de 28,7% y 15,5%, respectivamente. La disminución en la ZFP Pacífico se explica principalmente, por la caída en las importaciones de preparaciones alimenticias diversas para ser transformadas, originarias de Estados Unidos. Por su parte, la disminución registrada por la ZFP Cartagena se debió, principalmente, a la caída de las importaciones de calderas, máquinas y partes para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca.

Cuadro 4. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según zonas francas 2011/2010

Zonas Francas	2011/2010			2010/2009		
	Variación %	Contribución	Participación 2011 (%)	Variación %	Contribución	Participación 2010 (%)
Total	63,2	63,2	100,0	67,3	67,3	100,0
Zonas Francas Permanentes Especiales¹	126,8	59,7	65,4	239,0	55,5	47,1
Zonas Francas Permanentes²	6,7	3,5	34,6	15,4	11,8	52,9
ZFP Del Cauca	90,5	3,3	4,3	**	6,2	3,7
ZFP Del Pacifico	89,1	2,2	2,9	-28,7	-1,7	2,5
ZFP Barranquilla	13,6	1,3	6,7	68,2	6,5	9,6
ZFP La Candelaria	58,5	1,0	1,6	-19,0	-0,7	1,7
ZFP del Eje Cafetero	117,7	1,0	1,1	27,4	0,3	0,8
ZFP Cartagena	29,4	0,8	2,3	-15,5	-0,9	2,8
ZFP Tayrona	50,5	0,6	1,0	**	1,8	1,1
ZFP Intexzona	1.597,3	0,4	0,3	409,4	0,0	0,0
ZFP Conjunto Industrial Parque Sur	**	0,3	0,2	-	-	-
ZFP Cúcuta	131,4	0,1	0,1	-74,6	-0,3	0,1
ZFP de Occidente	193,9	0,0	0,0	**	0,0	0,0
ZFP Rionegro	-5,5	0,0	0,4	-14,2	-0,2	0,8
ZFP Santa Marta	-24,9	-0,1	0,1	23,6	0,1	0,3
ZFP Palmaseca	-14,5	-0,3	1,0	11,5	0,3	1,9
ZFP Bogotá	-25,4	-7,0	12,6	0,2	0,1	27,6
Demás Zonas Francas Permanentes	-87,8	-0,1	0,0	1.987,6	0,1	0,1

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

** No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

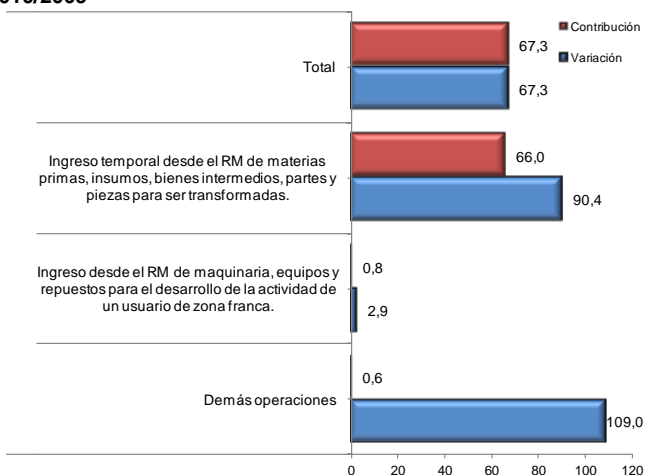
En los años 2011 y 2010, según operaciones, los ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas, registraron la mayor participación en el valor total de las importaciones hacia las zonas francas colombianas, 71,5% y 83,1%, respectivamente. (Ver Anexo, Cuadro I.3).

Por operación, y según la contribución a la variación, en el año 2011 el mayor aporte a las importaciones totales de mercancías, se registró en los “ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas”, al contribuir con 33,7 puntos porcentuales a la variación total (63,2%). Los “ingresos desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca”, presentaron un crecimiento de 130,2%, resultado de los mayores ingresos en valor de calderas, máquinas y partes, originarias de Estados Unidos. (Gráfico 48).

Los “ingresos temporales desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca” aportaron 8,1 puntos porcentuales a la variación total, debido a los mayores ingresos calderas, máquinas y partes, originarias de Estados Unidos.

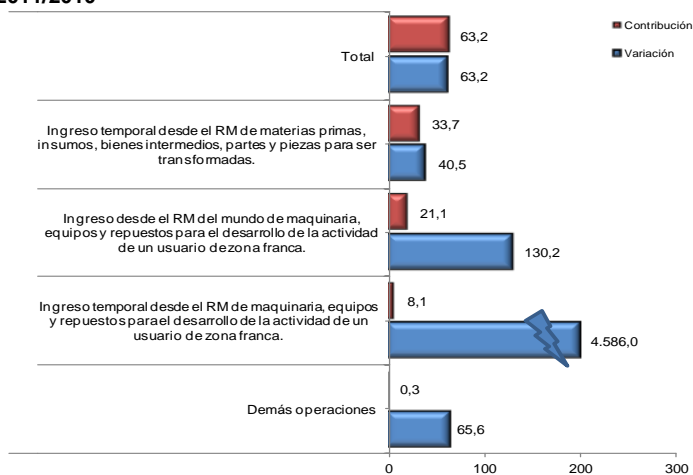
En 2010, según operaciones, los “ingresos temporales desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas”, contribuyeron con 66,0 puntos porcentuales a la variación total (67,3%). (Gráfico 47).

Gráfico 47. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según principales operaciones 2010/2009



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 48. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según principales operaciones 2011/2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

2.2.2 IMPORTACIONES SEGÚN PAÍSES DE ORIGEN

Para el año 2011, Estados Unidos participó con 55,8% del total importado; China con 5,0%; México con 4,6%; Bahamas con 3,3%; Italia con 3,1% y Alemania con 3,0%.

En el año 2010, las mercancías importadas por las zonas francas colombianas originarias de Estados Unidos participaron con 55,1%; México con 8,1%; China con 7,3% y Brasil con 3,6%.

Gráfico 49. Participación porcentual del valor CIF de las importaciones, según país de origen 2010

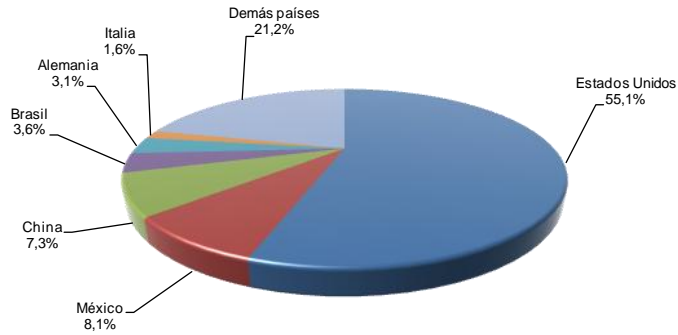
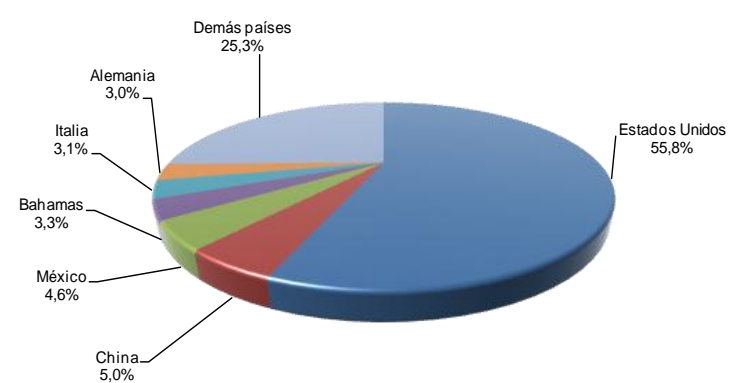


Gráfico 50. Participación porcentual del valor CIF de las importaciones, según país de origen 2011



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

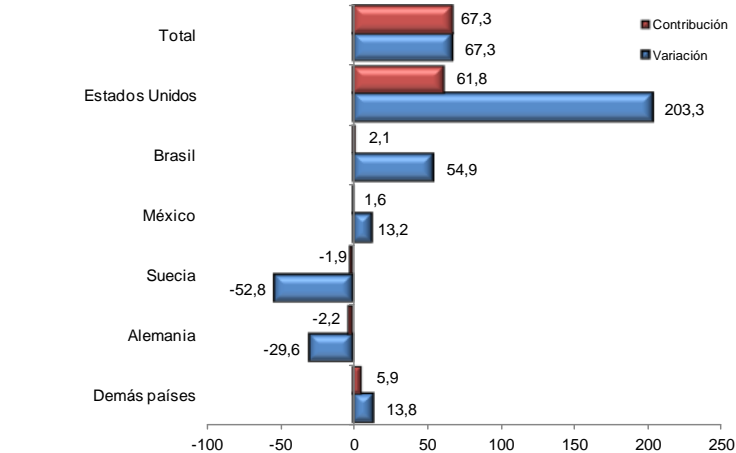
Por país de origen en el año 2011, y de acuerdo con su contribución a la variación total de las importaciones (63,2%), el aumento más importante se presentó en los productos originarios de Estados Unidos, al pasar de US\$798,7 millones en 2010 a US\$1.321,2 millones en el año 2011, y contribuir con 36,0 puntos porcentuales a dicha variación, seguido por las importaciones originarias de las Bahamas que aportaron 5,3 puntos porcentuales a la variación total. (Gráfico 52).

En 2010, las compras originarias de Estados Unidos crecieron 203,3% y aportaron 61,8 puntos porcentuales a la variación total (67,3%). (Gráfico 51).

Las importaciones provenientes de Brasil y México registraron un crecimiento de 54,9% y 13,2% respectivamente, ocasionado principalmente por las mayores compras de calderas, máquinas y partes.

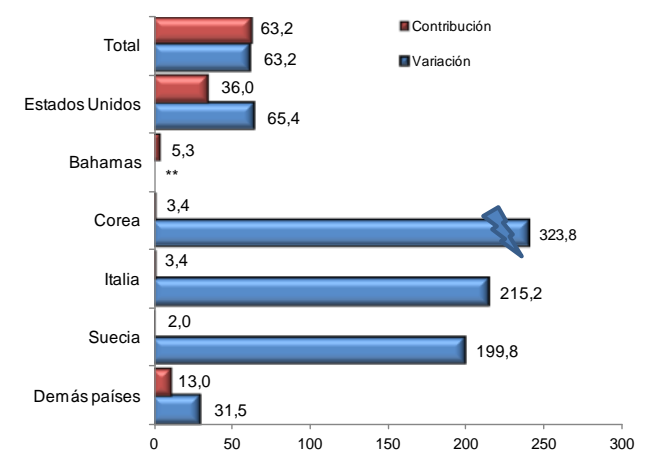
En contraste, las importaciones originarias de Alemania y Suecia, disminuyeron 29,6% y 52,8%, respectivamente, debido a las menores compras de aparatos y material eléctrico, de grabación o imagen.

Gráfico 51. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según principales países de origen 2010



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

Gráfico 52. Comportamiento del valor CIF de las importaciones, según principales países de origen 2011



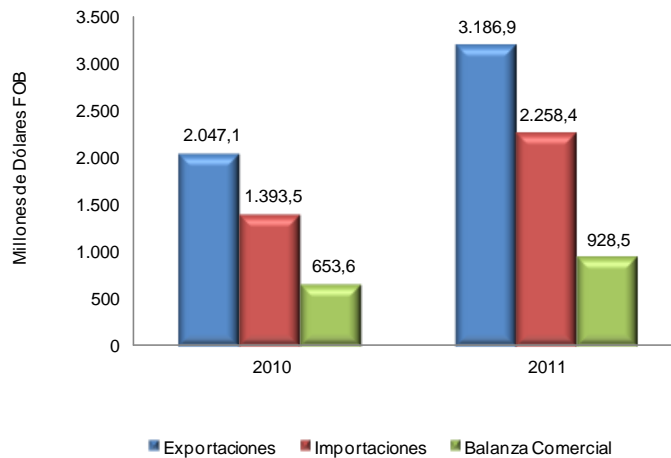
Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE – ZF

** No se puede calcular la variación por no registrar información en el periodo base

2.3. COMPORTAMIENTO GENERAL DE LA BALANZA COMERCIAL 2010-2011

En los dos años de análisis, la balanza comercial de las zonas francas colombinas fue superavitaria, en 2010 registró un superávit de US\$653,6 millones FOB y en 2011 de US\$928,5 millones FOB.

**Gráfico 53. Balanza comercial
2010 - 2011**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

2.3.1 Balanza comercial según zonas francas

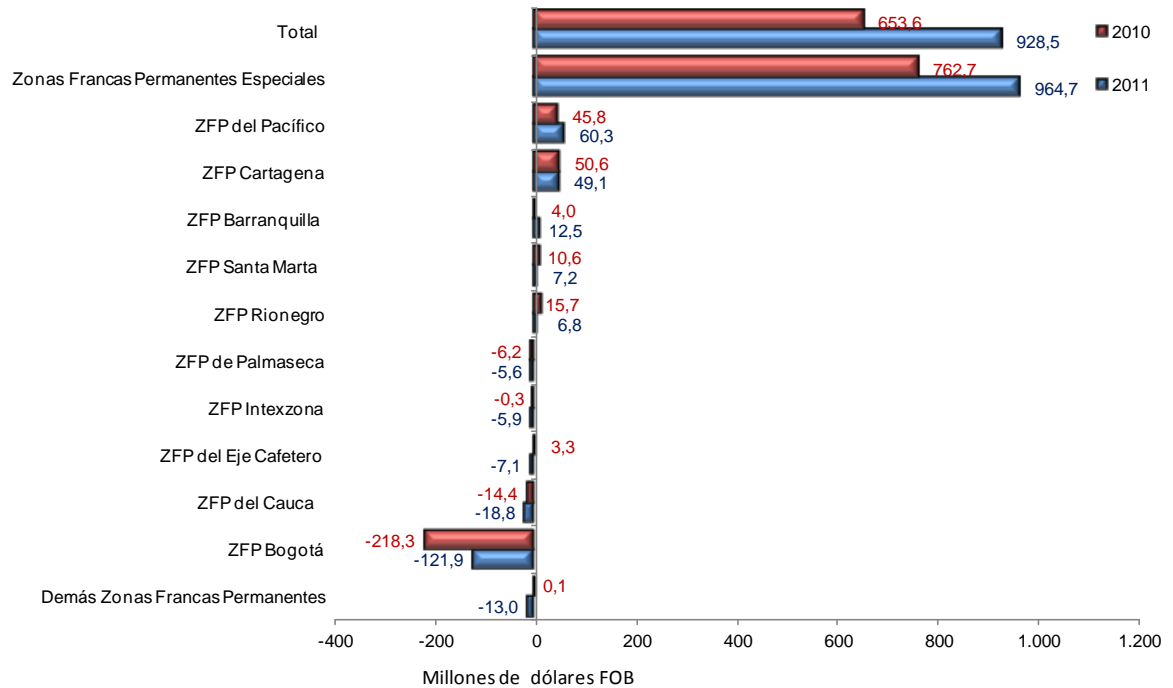
2010 - 2011

Al analizar la balanza comercial para los años 2011 y 2010, se destacaron los siguientes resultados:

- El superávit de las Zonas Francas Permanentes Especiales fue US\$964,7 millones en 2011 y US\$762,7 millones en 2010
- El superávit de la ZFP del Pacífico fue US\$60,3 millones en 2011 y US\$45,8 millones en 2010.
- El superávit de la ZFP Cartagena fue US\$49,1 millones en 2011 y US\$50,6 millones en 2010.
- El superávit de la ZFP Barranquilla fue US\$12,5 millones en 2011 y US\$4,0 millones en 2010.
- El superávit de la ZFP Rionegro fue US\$6,8 millones en 2011 y US\$15,7 millones en 2010.
- El déficit de la ZFP Bogotá fue US\$121,9 millones en 2011 y US\$218,3 millones en 2010.
- El déficit de la ZFP del Cauca fue US\$18,8 millones en 2011 y US\$14,4 millones en 2010.



**Gráfico 54. Balanza comercial, por zonas francas
2010 – 2011**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE

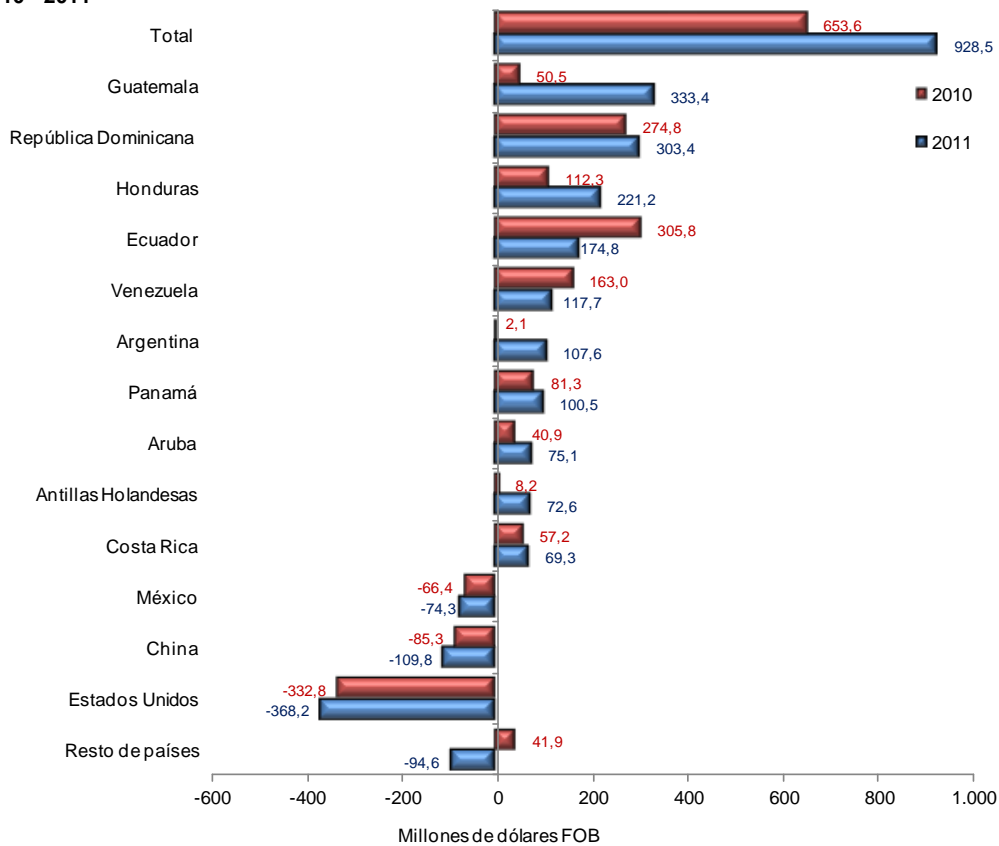
2.3.2 Balanza comercial según países 2010 - 2011

Al analizar la balanza comercial para los años 2011 y 2010, se destacaron los siguientes resultados:

- El superávit con Guatemala fue US\$333,4 millones en 2011 y US\$50,5 millones en 2010.
- El superávit con República Dominicana fue US\$303,4 millones en 2011 y US\$274,8 millones en 2010.
- El superávit con Honduras fue US\$221,2 millones en 2011 y US\$112,3 millones en 2010.
- El superávit con Ecuador fue US\$174,8 millones en 2011 y US\$305,8 millones en 2010.
- El déficit con Estados Unidos fue US\$368,2 millones en 2011 y US\$332,8 millones en 2010.
- El déficit con China fue US\$109,8 millones en 2011 y US\$85,3 millones en 2010.
- El déficit con México fue US\$74,3 millones en 2011 y US\$66,4 millones en 2010.



**Gráfico 55. Balanza comercial, por países
2010 - 2011**



Fuente: Zonas Francas. Cálculos DANE



FICHA METODOLÓGICA

Objetivo: presentar la información del movimiento y comercio exterior de mercancías de las zonas francas ubicadas en el territorio nacional.

Tipo de investigación: censo de zonas francas que reportaron información hasta el mes de junio de 2011 y que cumplieran con los parámetros estadísticos de calidad en la información.

Fuentes de información: zonas francas.

Periodicidad: anual

Cobertura: nacional.

Principales términos utilizados

- **Zona Franca:** área geográfica delimitada dentro del territorio nacional, cuyo objeto es desarrollar actividades industriales de bienes y de servicios, o actividades comerciales; con una normatividad especial en materia tributaria, aduanera y de comercio exterior. (Legislación aduanera)
- **Zonas Francas Permanentes (ZFP):** el usuario operador administra la zona en la cual las empresas instaladas desarrollan sus actividades industriales, comerciales o de servicios. (Ministerio de Comercio Exterior).
- **Zonas Francas Permanentes Especiales (ZFPE):** autorizada para que una empresa desarrolle sus actividades industriales o de servicios en un área determinada por la misma, siempre y cuando se trate de proyectos de alto impacto económico y social para el país. (Ministerio de Comercio Exterior).
- **Mercancía:** todo bien clasificable en el arancel de aduanas, susceptible de ser transportado y sujeto a un régimen aduanero.
- **Valor FOB (Free on board):** corresponde al precio de venta de los bienes embarcados a otros países, puestos en el medio de transporte, sin incluir valor de seguro y fletes.
- **Valor CIF (Cost, Insurance, Freight, Costo, Seguro y Flete):** es el precio total de la mercancía que incluye en su valor, los costos por seguros y fletes.
- **País de destino:** es aquel conocido, en el momento del despacho, como el último país en donde los bienes serán entregados.
- **País de origen:** es aquel donde se ha completado la última fase del proceso de fabricación para que el producto adopte su forma final.
- **Operaciones:** describe las transacciones realizadas por los usuarios establecidos en una Zona Franca.

Variación analizada

- **Variación anual:** variación porcentual calculada entre el año en referencia (t) y el año inmediatamente anterior (t-1).

Convenciones

P Cifras provisionales de avance, por falta de cobertura total y/o revisión completa de la información

** : No se puede calcular la variación por no registrar información en el período base de comparación.

: No es aplicable.

Códigos de operación para el cálculo de movimiento de mercancías y comercio exterior en las zonas francas colombianas:

Movimiento de mercancías: para el cálculo del movimiento de mercancías en zonas francas se excluyeron los siguientes códigos de operación: 106, 108, 109, 111, 114, 117, 118, 122, 203, 205, 208, 210, 212, 214, 216, 218, 219, 222, 225, 310, 316, 318, 320, 328, 331, 409, 412, 417, 419, 425, 426, 429, 438, 506, 507, 509, 514, 602, 606, 607, 614, 706, 710, 711, 804, 806, 811, 812, 980, 981, 982, 983, 984, 985 y 986.

Comercio exterior: el comercio exterior en zonas francas hace referencia a las operaciones con el resto del mundo. Las operaciones incluidas en el análisis según metodología de estadísticas de comercio exterior de bienes en zonas francas son las siguientes: 101, 103, 104, 107, 113, 115, 116, 120, 121, 201, 204, 206, 207, 209, 211, 217, 220 y 224.



ANEXO

Operaciones incluidas en el cálculo de comercio exterior de las zonas francas Colombianas

COD. OPERACIÓN	OPERACIÓN
101	Ingreso desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca.
103	Ingreso temporal desde el resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas.
104	Ingreso de muestras sin valor comercial debidamente marcadas como tal.
107	Reingreso definitivo desde el resto del mundo de mercancías que salieron temporalmente para transformación.
113	Ingreso temporal desde el resto del mundo de maquinaria, equipos y repuestos para el desarrollo de la actividad de un usuario de zona franca.
115	Ingreso de elementos de consumo necesarios para el desarrollo de la actividad del usuario.
116	Ingreso desde el resto del mundo de equipos de oficina para el desarrollo de la actividad de los usuarios.
120	Reingreso de mercancías que habían salido al resto del mundo y no pudieron ser embarcadas.
121	Ingreso de mercancías, materias primas, partes, insumos para ser consumidos o distribuidos gratuitamente en ZF.
201	Salida definitiva por ventas al resto del mundo de maquinaria y equipo que había ingresado a la zona franca.
204	Salida de muestras sin valor comercial debidamente marcadas como tal .
206	Salida temporal al resto del mundo de materias primas, insumos, bienes intermedios, partes y piezas para ser transformadas.
207	Desaparece la 207. Al salir la mercancía al resto del mundo para transformación la descarga de los inventarios. El hecho de que llegue a otra zona franca o se venda en otro país no tiene porque ser una condición para generar un código.
209	Salida definitiva al resto del mundo de mercancías que ingresaron de otra zona franca colombiana para ser procesadas reparadas o transformadas .
211	Salida al resto del mundo de bienes procesados o transformados por un usuario industrial de zona franca.
217	Salida al resto del mundo de equipos de oficina y elementos de consumo.
220	Salida al resto del mundo de maquinaria equipo y repuestos que habían ingresado temporalmente a la zona franca para ser utilizadas por un usuario.
224	Salidas definitivas de mercancías materias primas, partes, insumos que no fueron consumidos, distribuidos o utilizados en zona franca.