



17 de marzo de 2014

Muestra mensual de comercio al por menor

Enero de 2014
(Preliminar)

Contenido

- Resumen
- Introducción
- 1. Evolución general de las principales variables.
- 2. Ventas reales
 - 2.1 Grupos de mercancías
 - 2.1.1 Variación anual
 - 2.1.2 Variación doce meses
 - 2.2 Actividad comercial CIU Rev. 3
 - 2.2.1 Variación anual
 - 2.2.2 Variación doce meses
- 3. Personal ocupado
 - 3.1 Variación anual
 - 3.2 Variación doce meses
- Ficha metodológica
- Glosario

Resumen

En enero de 2014, las ventas del comercio minorista crecieron 6,5% y el personal ocupado 3,0%. Excluyendo el comercio de vehículos automotores y motocicletas, el incremento de las ventas reales fue 4,0%.

Las líneas de mercancías que principalmente explicaron el resultado de las ventas en el mes fueron: vehículos automotores y motocicletas (19,9%), alimentos y bebidas no alcohólicas (4,2%), productos textiles y prendas de vestir (5,8%), y electrodomésticos y muebles hogar (6,3%). El aporte conjunto de estos grupos a la variación total fue de 5,3 puntos porcentuales.

El incremento de 3,0% registrado por el personal ocupado en enero de 2014, fue resultado del aumento en la contratación de personal permanente (5,7%), y las reducciones en el personal temporal, de 8,4% en el contratado a través de agencias y de 0,7% en el contratado directamente.

En los últimos doce meses hasta enero de 2014, las ventas reales del comercio minorista registraron un crecimiento de 4,4% respecto al año precedente. Excluyendo el comercio de vehículos automotores y motocicletas, el aumento fue de 4,9%. Las líneas de mercancías que presentaron los mayores crecimientos en sus ventas en este período, fueron: equipo de informática, hogar (13,9%), calzado, artículos de cuero y sucedáneos del cuero (8,1%), artículos de ferretería, vidrios y pinturas (5,9%), electrodomésticos y muebles para el hogar (5,8%), y productos textiles y prendas de vestir (5,6%).

El personal ocupado promedio del comercio minorista presentó un aumento de 3,7% en los últimos doce meses. Este resultado se explica por el aumento en la contratación de personal permanente (7,4%) y la disminución del personal temporal, tanto contratado a través de agencias (-7,5%) como el contratado directamente (-3,5%).



Nota: los valores publicados no incluyen las ventas de combustible al por menor.

Director
Mauricio Perfetti del Corral

Subdirector
Diego Silva Ardila

Director Metodología y
Producción Estadística
Eduardo Efraín Freire Delgado



Introducción

El sector comercial constituye parte importante de la economía nacional, dada su participación del 7,1%¹ en el Producto Interno Bruto, en el volumen de bienes de consumo final que circulan por este canal, en el crecimiento de las empresas y por ende en el empleo que genera. De ahí que sea imprescindible contar con indicadores coyunturales del comercio al por menor en el país, que permitan evaluar la dinámica del sector y orienten la formulación o diagnóstico de la política económica nacional.

De esta manera surgió la Muestra Mensual de Comercio al por Menor (MMCM) en 1999; una investigación de carácter estadístico cuyo objetivo es medir el comportamiento del comercio minorista del país en el corto plazo a partir de las variables ventas, personal ocupado y sueldos y salarios que mensualmente suministran los comerciantes. La muestra es representativa para el comercio minorista que ocupa 20 o más personas en cada uno de los 16 grupos de actividades de la Clasificación Industrial Internacional Uniforme adaptada para Colombia Revisión 3 -CIIU Rev. 3 A.C.

A partir de esta información el DANE genera indicadores coyunturales del comercio al por menor en el ámbito nacional para los diferentes usuarios gubernamentales y privados. Es de anotar que uno de los principales usuarios de esta información es el mismo DANE en la Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales, encargada de elaborar las respectivas estimaciones del Producto Interno Bruto.

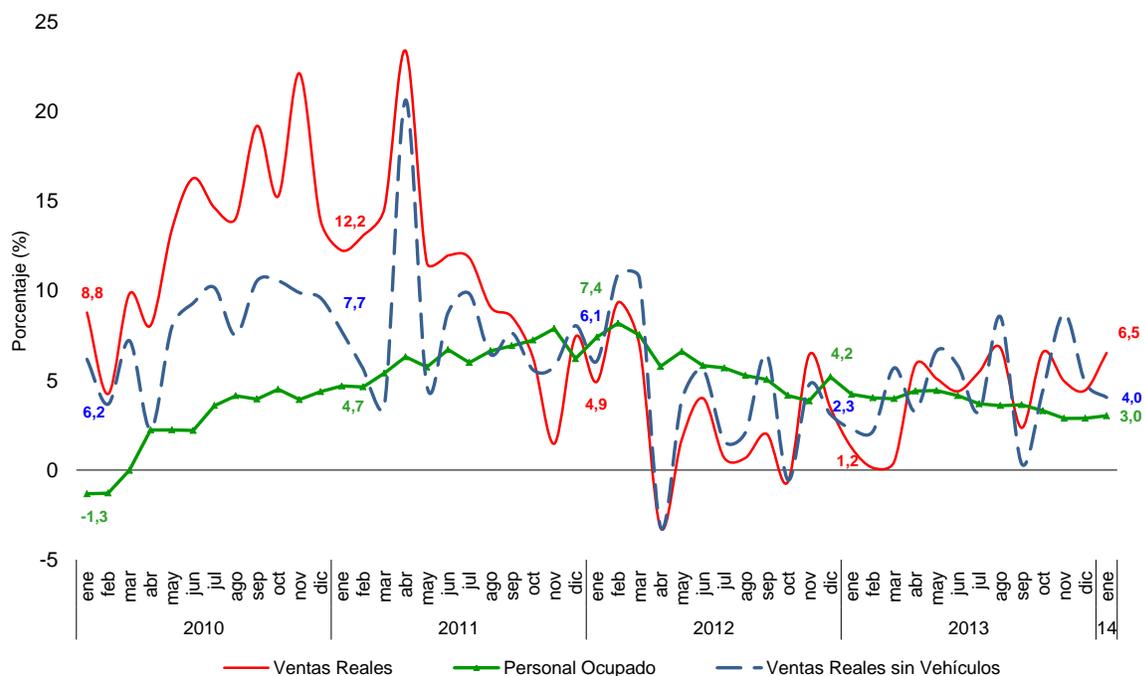
¹ Cifra preliminar para el 2011.

MUESTRA MENSUAL DE COMERCIO AL POR MENOR

1. Evolución general de las principales variables

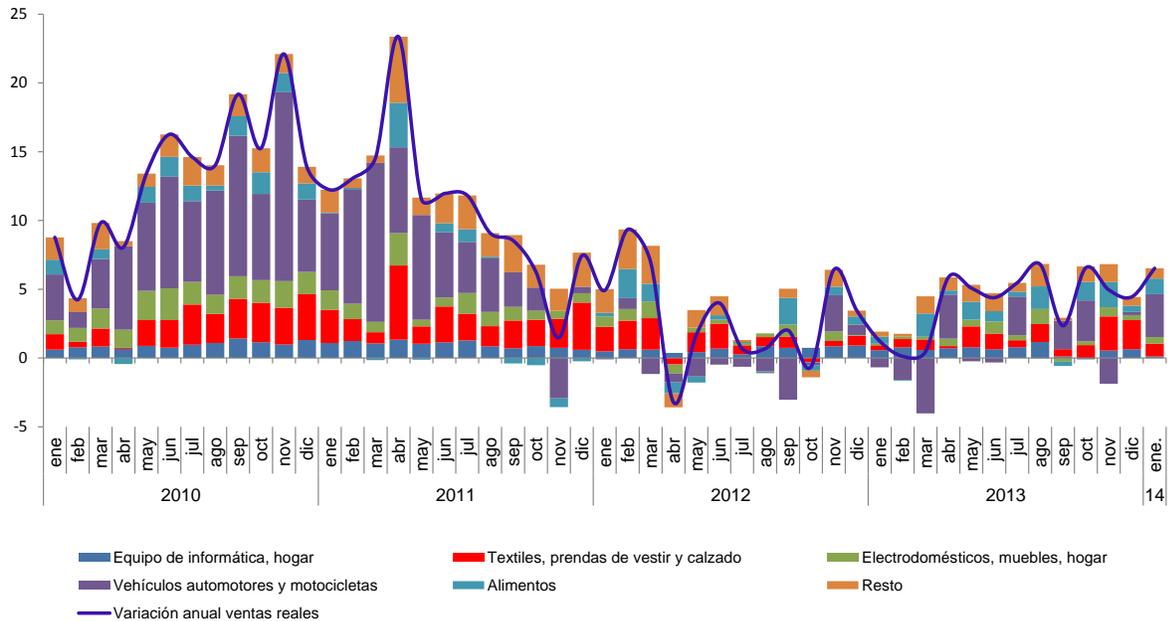
En enero de 2014, las ventas reales y el personal ocupado del comercio minorista aumentaron 6,5% y 3,0% respectivamente, comparados con el mismo mes de 2013, cuando las ventas habían reportado un aumento de 1,2% y el personal ocupado un aumento de 4,2%. Excluyendo el comercio de vehículos automotores y motocicletas, el incremento de las ventas reales en enero de 2014 fue 4,0%.

Gráfico 1
Variación anual de las ventas reales y el personal ocupado del comercio minorista
Total nacional
2010 – 2014 (enero)



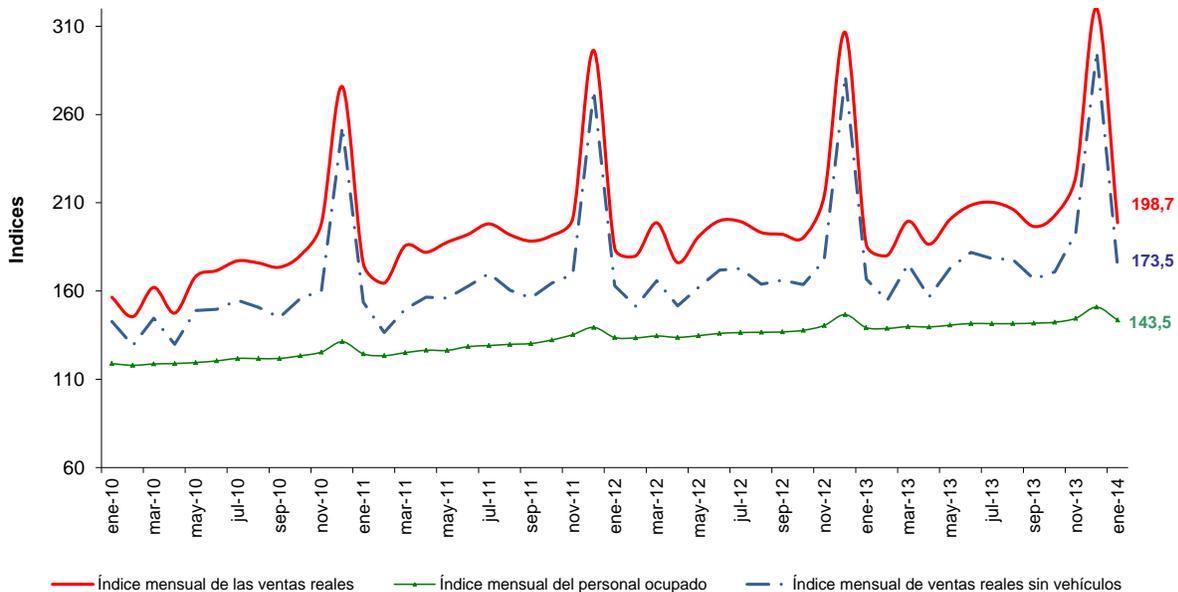
Fuente DANE – MMCM

Gráfico 2. Desagregación de la variación anual de las ventas reales del comercio minorista, por líneas de mercancía, según contribución
Total nacional
2010 – 2014 (enero)



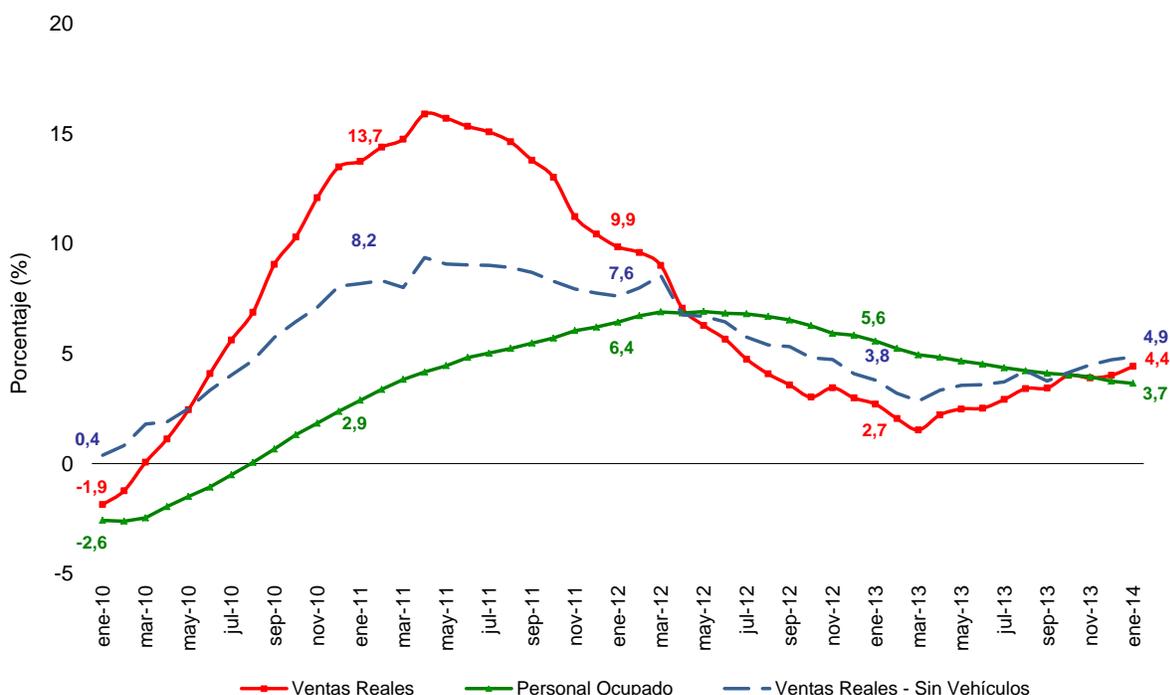
Fuente DANE – MMCM

Gráfico 3
Índices de ventas reales y personal ocupado
Total nacional
Índice base: promedio año 1999 = 100
2010 – 2014 (enero)



Fuente DANE – MMCM

Gráfico 4
Variación acumulada doce meses de las ventas reales y el personal ocupado
Total nacional
2010 – 2014 (enero)



Fuente DANE – MMCM

Tabla 1.
Resumen del comportamiento de las principales variables

Indicador	Variación (%)			
	Anual		Doce meses	
	2013	2014	2013	2014
Ventas	1,2	6,5	2,7	4,4
Ventas sin vehículos	2,3	4,0	3,8	4,9
Personal ocupado	4,2	3,0	5,6	3,7

Fuente DANE – MMCM

2. Ventas reales

2.1 Grupos de mercancías

2.1.1 Variación anual: enero 2014

Durante el mes de enero de 2014, las ventas del comercio minorista aumentaron 6,5% respecto a las registradas en igual mes de 2012. Los grupos de mercancías que presentaron los mayores crecimientos fueron: vehículos automotores y motocicletas; repuestos y accesorios para vehículos; artículos de ferretería, vidrios y pinturas; y electrodomésticos y muebles para el hogar. En contraste, las mayores reducciones se presentaron en lubricantes para vehículos; y licores y cigarrillos. (Gráfico 5).

Gráfico 5
Variación anual de las ventas reales
Total nacional
Enero 2014

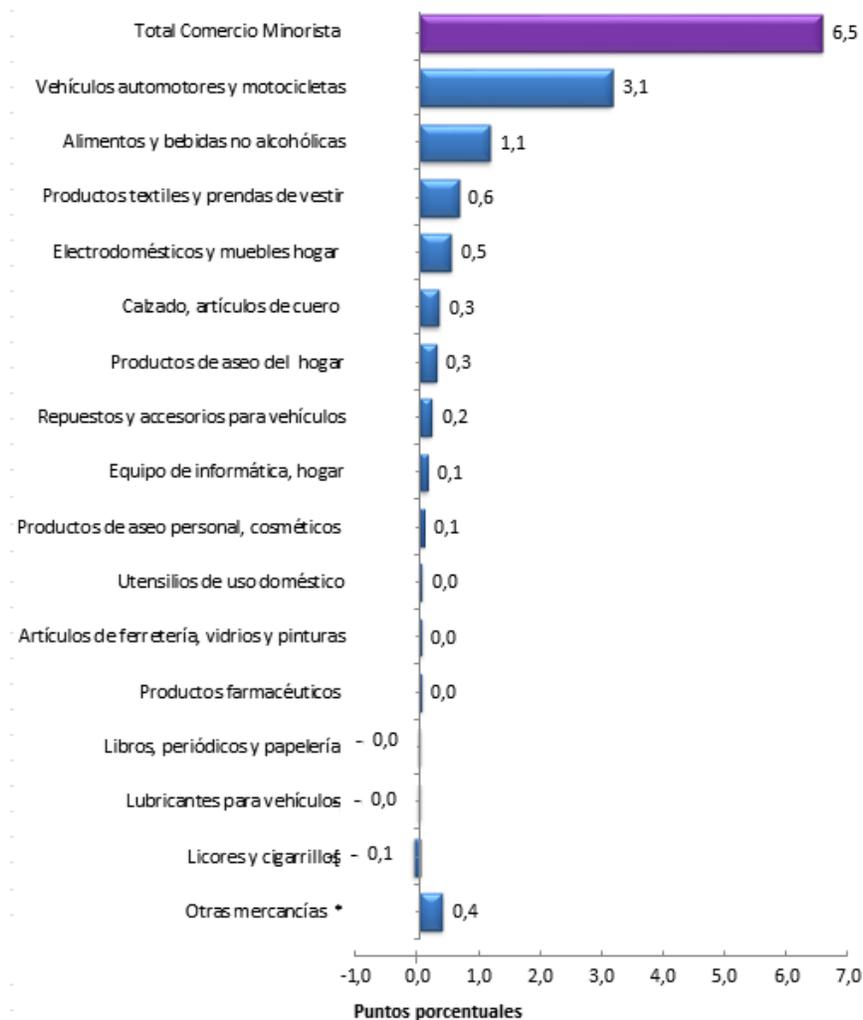


Fuente DANE – MMCM

*Otras mercancías, incluye: juguetes, bicicletas, artículos de deporte, piñatería, artículos para bebés, gas propano en cilindros, equipo fotográfico, revestimiento para pisos, etc.

Las mayores contribuciones positivas a la variación total de las ventas en el mes, las realizaron las líneas de vehículos automotores y motocicletas; alimentos y bebidas no alcohólicas; productos textiles y prendas de vestir; y electrodomésticos y muebles para el hogar, con un aporte conjunto de 5,3 puntos porcentuales.

Gráfico 6
Contribución anual a las ventas reales
Total nacional
Enero 2014



Fuente DANE – MMCM

* Otras mercancías, incluye: juguetes, bicicletas, artículos de deporte, piñatería, artículos para bebés, gas propano en cilindros, equipo fotográfico, revestimiento para pisos, etc.



PROSPERIDAD PARA TODOS

Gráfico 7

Líneas de mercancías que explican principalmente el crecimiento de las ventas de enero de 2014

Gráfico 7.1

Índice de ventas de vehículos automotores y motocicletas
Índice base: promedio año 1999 = 100
2010 – 2014 (enero)

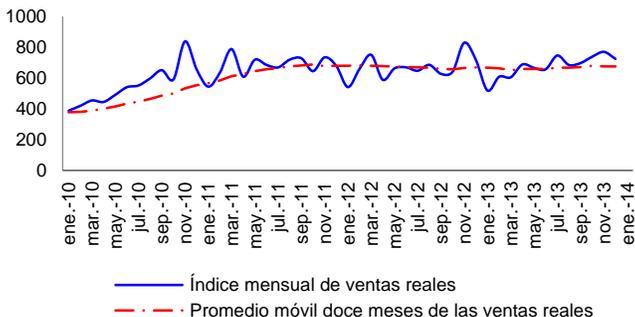


Gráfico 7.2

Variación anual de las ventas reales de vehículos automotores y motocicletas
2010 – 2014 (enero)

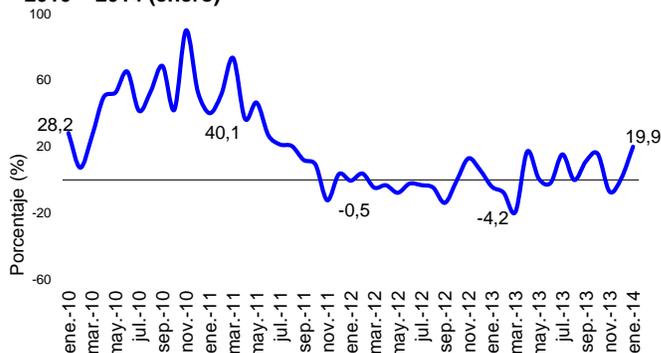


Gráfico 7.3

Índice de ventas de alimentos y bebidas no alcohólicas
Índice base: promedio año 1999 = 100
2010 – 2014 (enero)

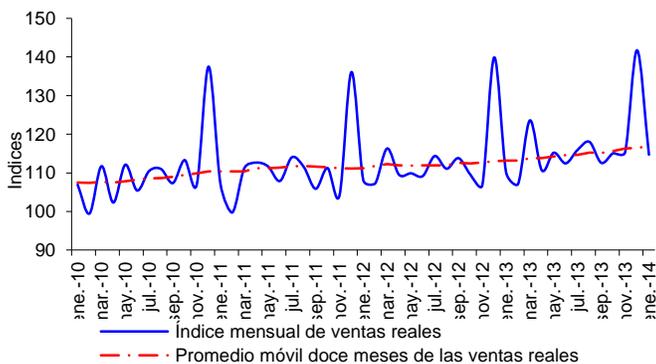


Gráfico 7.4

Variación anual de las ventas de alimentos y bebidas no alcohólicas
2010 – 2014 (enero)

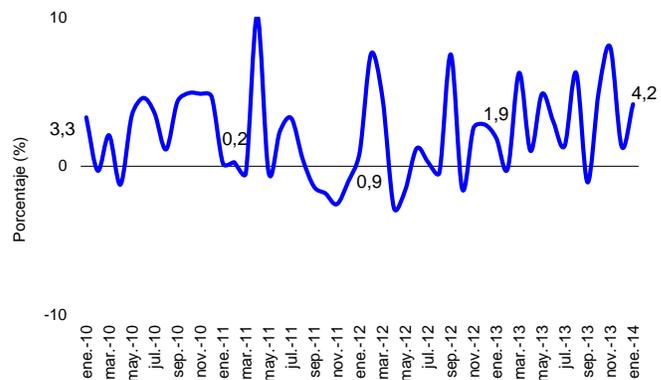


Gráfico 7.5

Índice de ventas de productos textiles y prendas de vestir
Índice base: promedio año 1999 = 100
2010 – 2014 (enero)

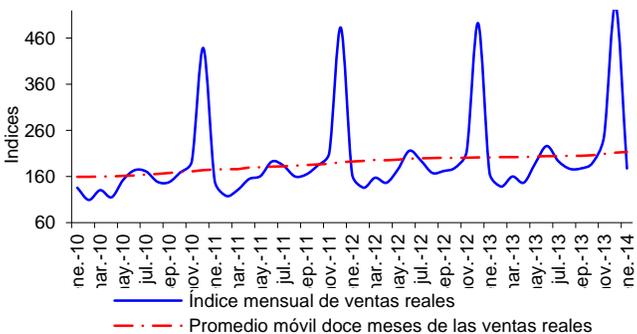
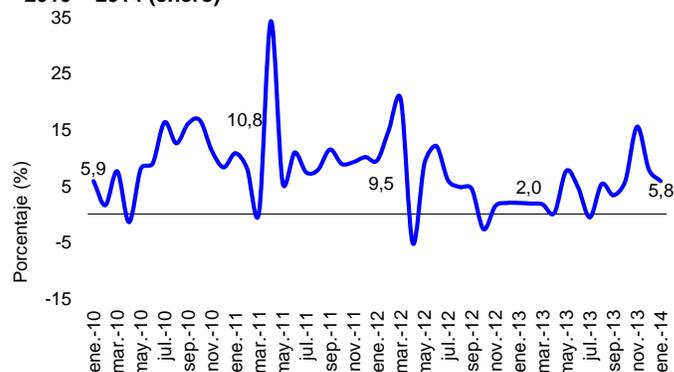


Gráfico 7.6

Variación anual de las ventas reales de productos textiles y prendas de vestir
2010 – 2014 (enero)



Fuente DANE – MMCM

En el gráfico 8 se muestran las líneas de mercancías que presentaron las principales diferencias entre las contribuciones a la variación del total de las ventas minoristas de enero de 2014 y de enero de 2013. Mientras en enero de 2013 estos tres grupos conjuntamente aportaron cero puntos porcentuales al crecimiento de las ventas, en enero de 2014 contribuyeron con 4,8 puntos porcentuales.

Gráfico 8. Principales contrastes entre los resultados de 2013 y 2014 del comercio minorista Total nacional Enero 2014 – 2013



Fuente: DANE – MMCM

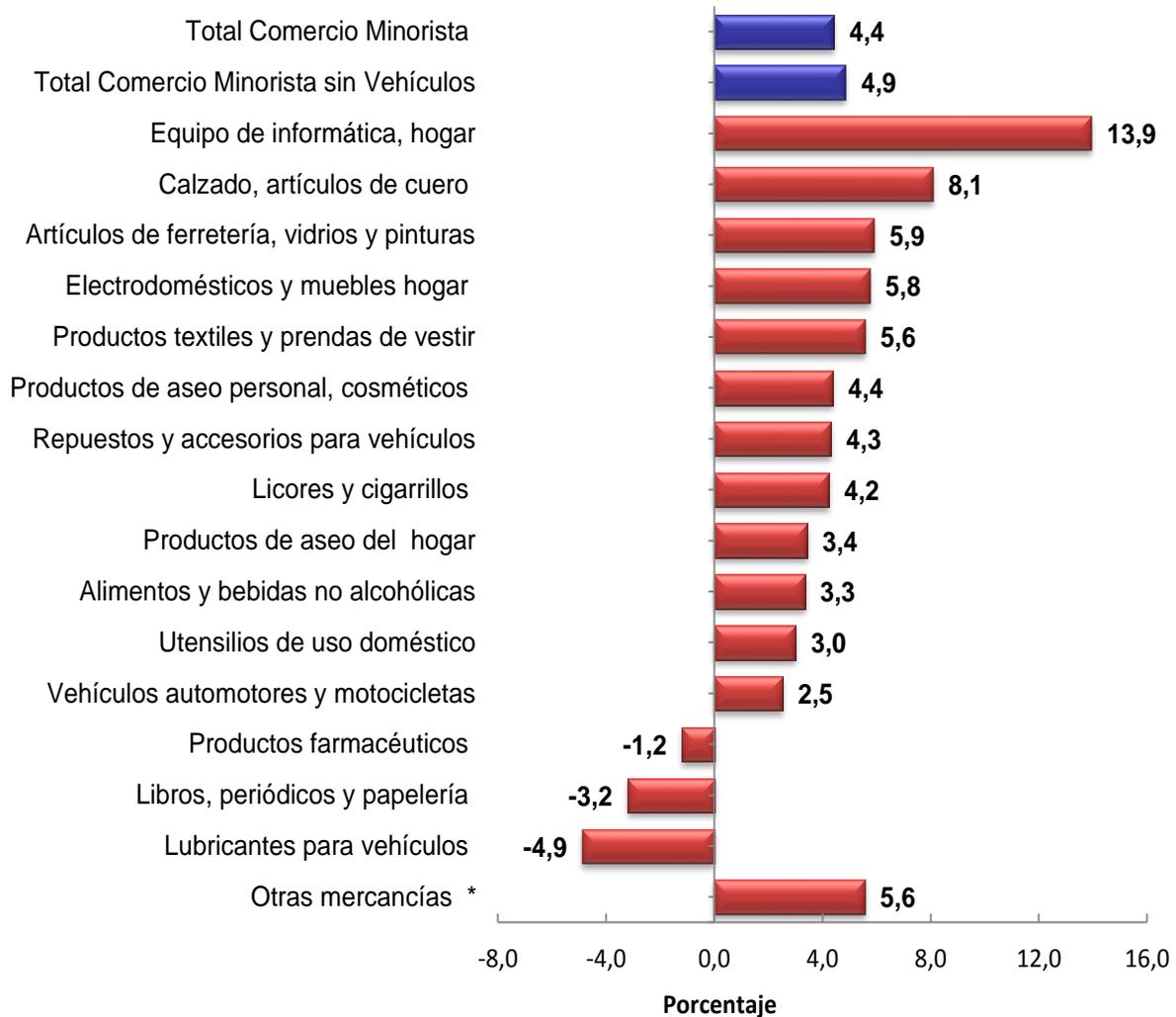
*Otras mercancías, incluye: juguetes, bicicletas, artículos de deporte, piñatería, artículos para bebés, gas propano en cilindros, equipo fotográfico, revestimiento para pisos, etc.

2.1.2 Variación acumulada doce meses: febrero 2013 - enero 2014 / febrero 2012- enero 2013

En los últimos doce meses hasta enero de 2014, las ventas reales del comercio minorista presentaron un incremento de 4,4% respecto al año precedente. Las líneas que registraron los mayores crecimientos durante este período, fueron: equipo de informática, hogar; calzado, artículos de cuero y sucedáneos del cuero; artículos de ferretería, vidrios y pinturas; electrodomésticos y muebles para el hogar; y productos textiles y prendas de vestir. (Gráfico 9).



**Gráfico 9. Variación acumulada doce meses de las ventas reales del comercio minorista
Total nacional
Febrero 2013 - enero 2014 / febrero 2012- enero 2013**



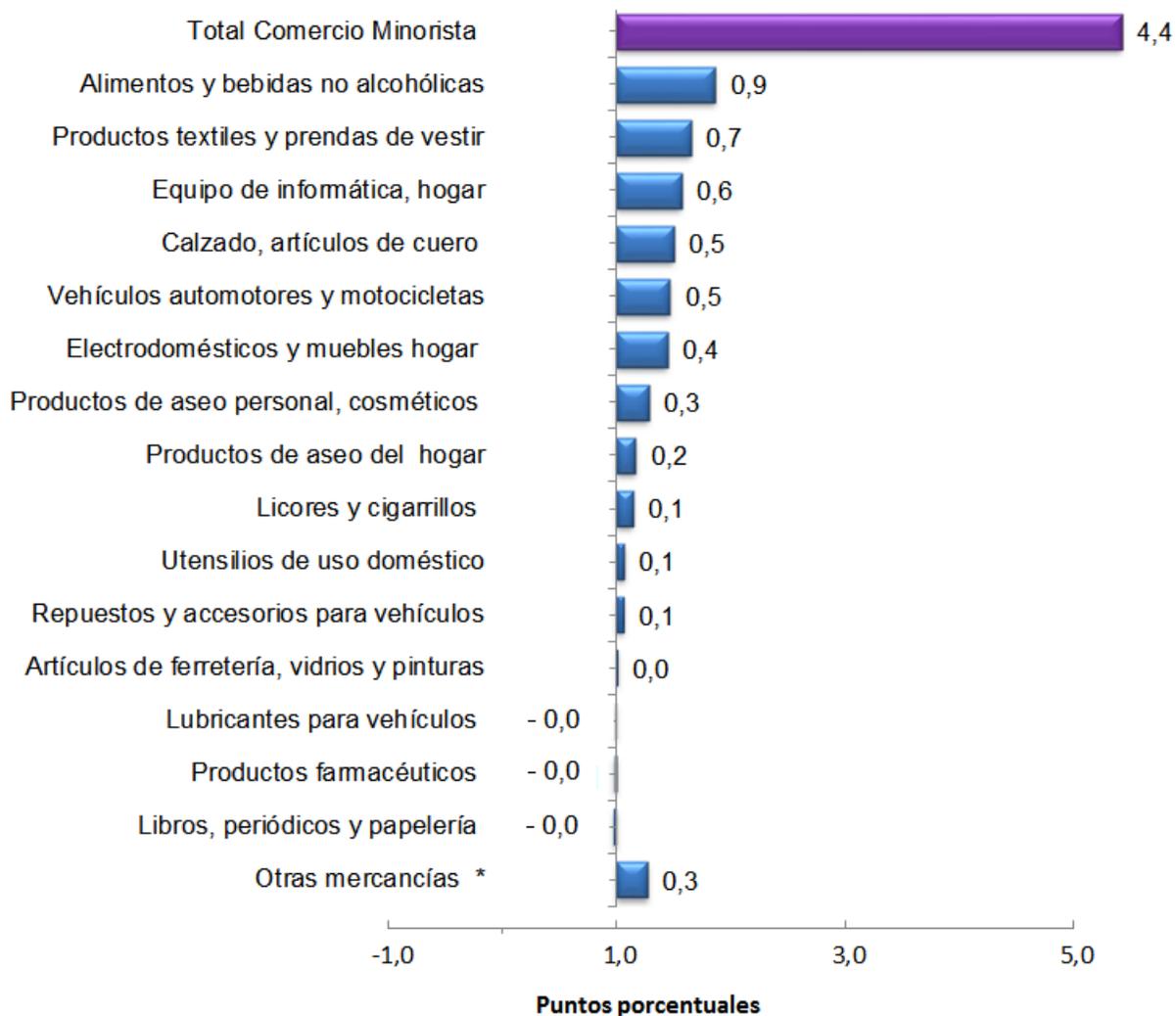
Fuente: DANE – MMCM

* Otras mercancías, incluye: juguetes, bicicletas, artículos de deporte, piñatería, artículos para bebés, gas propano en cilindros, equipo fotográfico, revestimiento para pisos, etc.



Las mayores contribuciones a la variación de las ventas en los últimos doce meses, estuvieron a cargo de las líneas de alimentos y bebidas no alcohólicas; productos textiles y prendas de vestir; equipo de informática, hogar; calzado, artículos de cuero y sucedáneos del cuero; y vehículos automotores y motocicletas. El aporte conjunto de estos cinco grupos de mercancías a la variación total fue 3,2 puntos porcentuales.

Gráfico 10. Contribución acumulada doce meses a las ventas reales del comercio minorista Total nacional
Febrero 2013 – enero 2014 / febrero 2012 - enero 2013



Fuente: DANE – MMCM

* Otras mercancías, incluye: juguetes, bicicletas, artículos de deporte, piñatería, artículos para bebés, gas propano en cilindros, equipo fotográfico, revestimiento para pisos, etc.

Gráfico 11

Líneas de mercancías que principalmente explican la variación acumulada doce meses de las ventas reales del comercio minorista a enero 2014

Gráfico 11.1. Variación acumulada doce meses de las ventas reales de alimentos y bebidas no alcohólicas. 2010 - 2014 (enero)

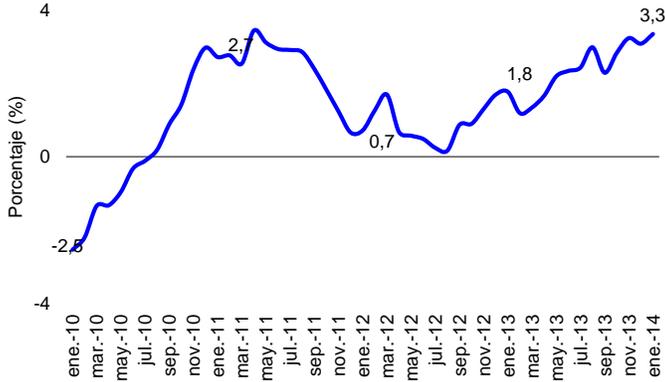


Gráfico 11.2. Variación acumulada doce meses de las ventas de textiles y prendas de vestir. 2010 - 2014 (enero)

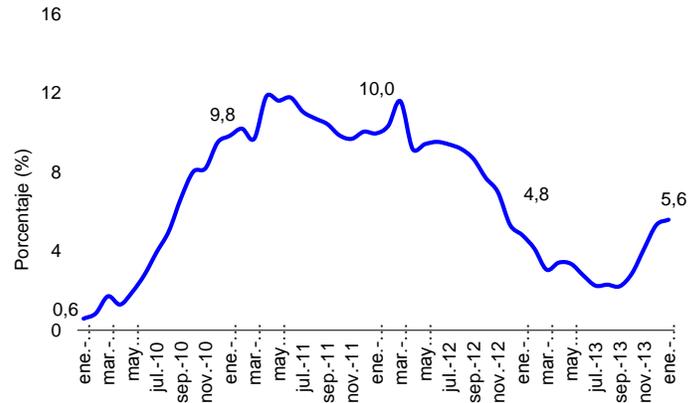


Gráfico 11.3. Variación acumulada doce meses de las ventas reales de equipo de informática, hogar. 2010 - 2014 (enero)



Gráfico 11.4. Variación acumulada doce meses de las ventas reales de calzado, artículos de cuero y sucedáneos del cuero. 2010 - 2014 (enero)



Gráfico 11.5. Variación acumulada doce meses de las ventas reales de vehículos automotores y motocicletas. 2010 - 2014 (enero)

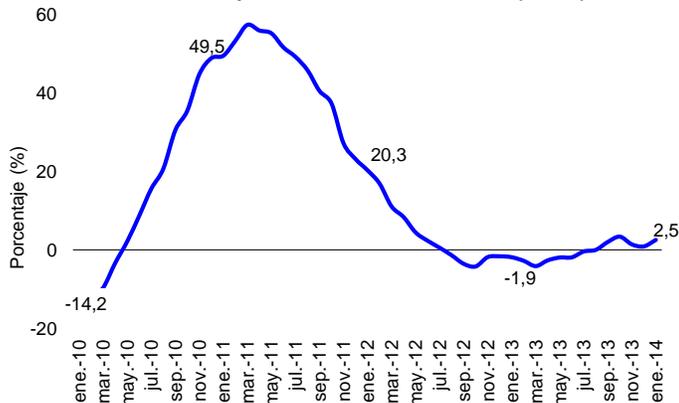
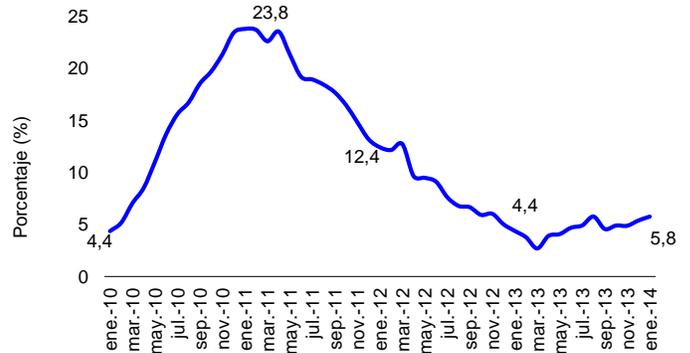


Gráfico 11.6. Variación acumulada doce meses de las ventas reales de electrodomésticos y muebles para el hogar. 2010 - 2014 (enero)



Fuente: DANE-MMCM

2.2 Actividad comercial CIU Rev. 3

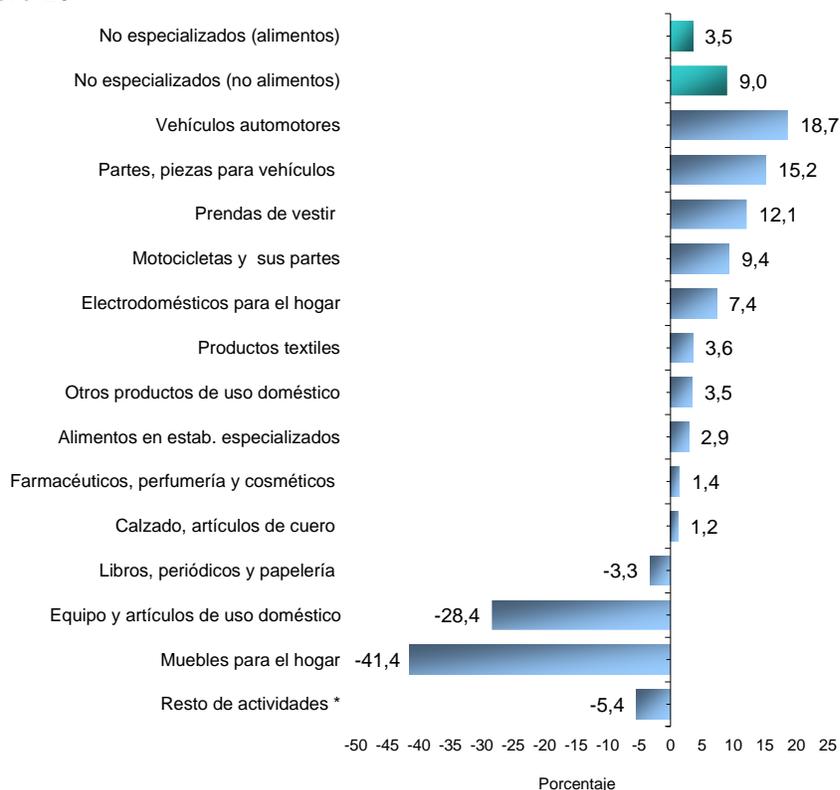
2.2.1 Variación anual: enero 2014

De acuerdo con la actividad económica (CIU Rev.3 A.C.) en la que se clasifican las empresas investigadas en la Muestra Mensual de Comercio al por Menor, en enero de 2014 se destacan los crecimientos de las ventas registrados por los almacenes especializados en la venta de vehículos automotores; partes y piezas para vehículos; prendas de vestir; motocicletas y sus partes; y electrodomésticos para el hogar. En contraste, la principal reducción en las ventas se presentó en los almacenes especializados en la venta de muebles para el hogar.

En cuanto a los almacenes no especializados, los que tienen surtido compuesto principalmente de productos diferentes de alimentos registraron un incremento de 9,0% en sus ventas, y aquellos con surtido compuesto principalmente de alimentos presentaron un crecimiento de 3,5%.

Gráfico 12. Variación anual de las ventas reales del comercio minorista, según actividad comercial

**Total nacional
Enero 2014**



Fuente: DANE – MMCM

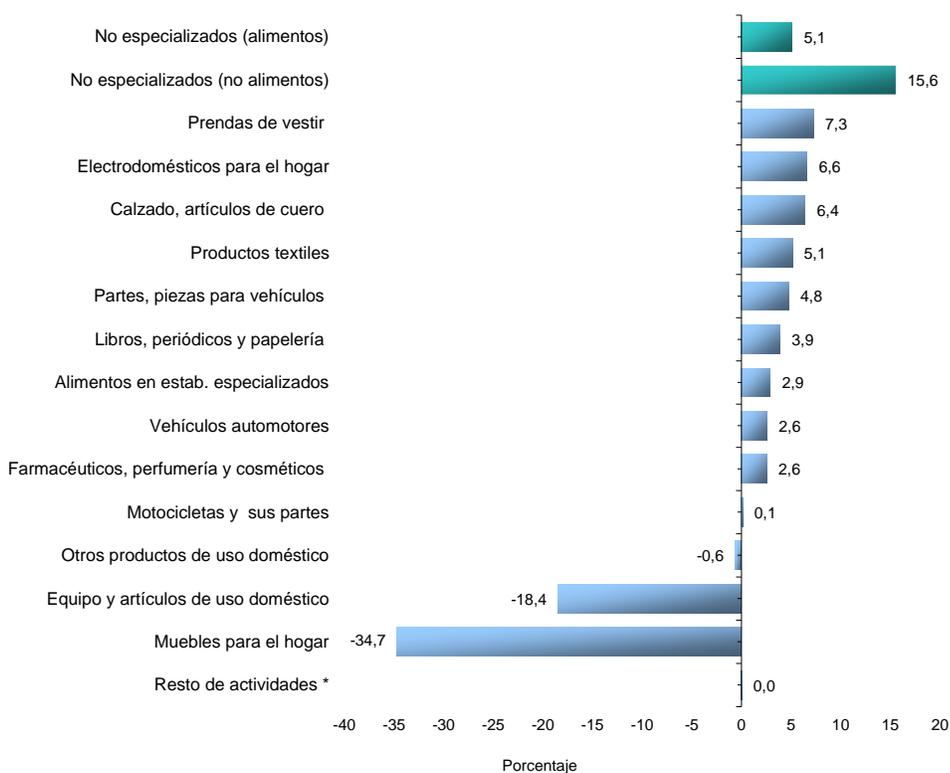
*Resto de actividades, incluye el comercio al por menor de: artículos de ferretería, vidrios y pinturas; computadores y programas de informática; equipo fotográfico, óptico y de precisión, etc.

2.2.2. Variación acumulada doce meses

En los últimos doce meses hasta enero de 2014, los mayores incrementos en las ventas reales en establecimientos especializados se registraron en prendas de vestir; electrodomésticos para el hogar; calzado, artículos de cuero y sucedáneos del cuero; y productos textiles. En contraste, las mayores disminuciones en las ventas se reportaron en los establecimientos especializados en la venta de muebles para el hogar, y equipo y artículos de uso doméstico.

Por su parte, los almacenes no especializados con surtido compuesto por productos diferentes de alimentos incrementaron sus ventas reales en 15,6%, y los no especializados con surtido compuesto principalmente de alimentos presentaron un crecimiento de 5,1%.

Gráfico 13. Variación acumulada doce meses de las ventas reales del comercio minorista, según actividad comercial
Total nacional
Febrero 2013 - enero 2014 / febrero 2012 - enero 2013



Fuente: DANE – MMCM

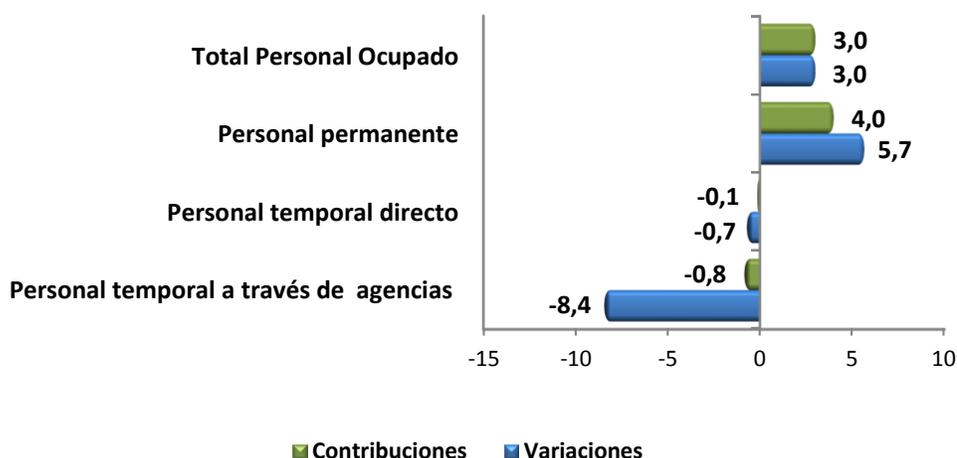
*Resto de actividades, incluye el comercio al por menor de: artículos de ferretería, vidrios y pinturas; computadores y programas de informática; y equipo fotográfico, óptico y de precisión, etc.

3. Personal ocupado

3.1 Variación anual: enero 2014

El personal ocupado por el comercio minorista en enero de 2014 aumentó 3,0%, frente al mismo mes del año anterior, como resultado del aumento en la contratación de personal permanente (5,7%) y las reducciones en el personal temporal, de 0,7% en el contratado directamente, y de 8,4% en el contratado a través de agencias.

Gráfico 14. Variación y contribución anual del personal ocupado, según tipo de contratación
Total nacional
Enero 2014



Fuente DANE – MMCM

3.2. Variación acumulada doce meses: febrero 2013 - enero 2014 / febrero 2012 - enero 2013

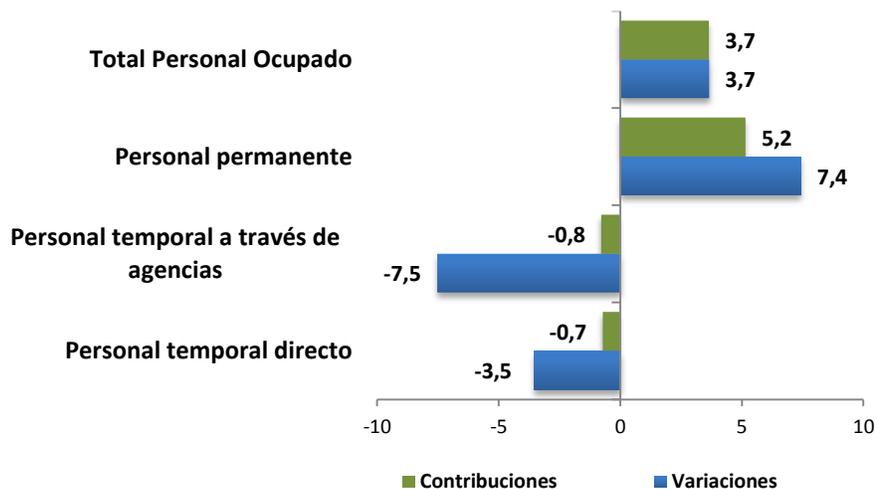
El personal ocupado promedio del comercio en los últimos doce meses hasta enero de 2014 superó en 3,7% al del año precedente. Este resultado se explica por la contribución del personal permanente cuyo aporte a la variación total fue 5,2 puntos porcentuales. En contraste, el personal temporal directo y contratado a través de agencias restó en conjunto 1,5 puntos porcentuales a dicha variación (Gráfica15).



Gráfico 15. Variación y contribución acumulada doce meses del personal ocupado, según tipo de contratación

Total nacional

Febrero 2013 - enero 2014 / febrero 2012 - enero 2013



Fuente DANE – MMCM



FICHA METODOLÓGICA

- Objetivo:** medir el comportamiento de la actividad comercial minorista a partir de las variables ventas, personal ocupado, sueldos y salarios reales de las empresas investigadas y de manera relacionada el consumo de las familias en el corto plazo.
- Alcance:** comercio al por menor o minorista definido como la “reventa” (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos, destinados para consumo o uso personal o doméstico; también hacen parte de la investigación las actividades de mantenimiento y reparación asociadas al comercio. Se excluyen las actividades comerciales realizadas en casas de empeño, telemercadeo, expendios de lotería, puestos de ventas móviles y en viviendas con actividad económica; al igual que el comercio de combustibles.
- Universo de estudio:** empresas de comercio al por menor cuyas ventas anuales fueran iguales o superiores a 1 670 millones de pesos de 2 000 o que en su defecto ocuparan 20 o más personas.
- Tipo de investigación:** encuesta por muestreo probabilístico, estratificado por actividad comercial, ingreso por ventas y personal ocupado.
- Unidad estadística:** empresa comercial minorista con niveles de ventas anuales iguales o superiores a 1.670 millones de pesos de 2000 y/o 20 o más personas ocupadas.
- Periodicidad:** mensual.
- Cobertura:** nacional, para las empresas que cumplen los parámetros de ventas y/o personal ocupado, establecidos para la investigación.
- Muestra:** 621 empresas comerciales, de un total de 1 706.
- Ventas reales:** valor nominal de las ventas deflactadas por el índice de precios al consumidor según grupos de mercancías.
- Variación anual:** variación porcentual calculada entre el mes del año en referencia (i,t) y el mismo mes del año anterior (i, t-1).
- Variación acumulada en lo corrido del año:** variación porcentual calculada entre lo transcurrido desde Mayo hasta el mes de referencia del año (Mayo hasta i,t), y lo transcurrido en igual período del año anterior (Mayo hasta i,t-1).
- Variación acumulada anual:** variación porcentual calculada entre lo transcurrido desde los últimos doce meses hasta el mes de referencia del año, y lo transcurrido en igual período del año anterior (doce meses hasta mes de referencia año t / doce meses hasta mes de referencia año t-1).



PROSPERIDAD
PARA TODOS

Glosario

Actividad principal: de un ente económico es la que más contribuye a su valor agregado, o la actividad cuyo valor agregado supera el de cualquier otra actividad de la entidad. Los productos que resultan de la actividad principal son productos principales o productos asociados.

Actividad CIIU Rev.3 A.C: se encarga de establecer una estructura dentro de la cual deben presentarse las estadísticas de las actividades económicas de los diferentes sectores productivos del país. El término **actividad** utilizado en este contexto, se refiere a un proceso productivo, es decir, a la combinación de acciones que conduce a la obtención de un conjunto dado de bienes o servicios.

Actividad CIIU Rev.3 División 52: esta división incluye la reventa (venta sin transformación), al público en general, realizada en almacenes por departamentos, tiendas, supermercados, comisariatos, o cooperativas de consumidores, vendedores ambulantes, sistemas de ventas por teléfono o correo, etc.; de productos nuevos, para su consumo y uso personal o doméstico. La mayoría de los minoristas adquieren la propiedad de las mercancías que venden, pero algunos actúan en calidad de agentes de un principal y venden dichas mercancías en consignación o en comisión. En esta división se clasifican los establecimientos que venden al público en general mercancías a la vista, tales como máquinas de escribir, útiles de escritorio, pinturas y madera, aunque esas mercancías no estén destinadas exclusivamente al consumo o al uso personal o doméstico. Por razones evidentes, las mercancías cuyo comercio se incluye en esta división se limitan a los denominados bienes de consumo. Por lo tanto, como ejemplos de mercancías que normalmente no forman parte del comercio al por menor se pueden mencionar los cereales, granos y minerales, el petróleo crudo, las sustancias químicas para uso industrial, el hierro y el acero, y la maquinaria y el equipo industriales. En algunos casos, las mercancías pueden ser objeto de cierta elaboración, pero esta elaboración debe tener lugar solo a efectos de la venta. En esta división también se incluyen la reparación e instalación de efectos personales y enseres domésticos, estén o no combinadas con la venta al por menor. Los establecimientos incluidos en esta división se pueden organizar en especializados y no especializados.

CIIU REV.3 A.C.: Clasificación Industrial Internacional Uniforme de todas las actividades económicas, revisión 3, adaptada para Colombia.

Clasificación: agrupamiento de objetos en conjuntos homogéneos de acuerdo con criterios preestablecidos y en función del uso que tendrá la clasificación. Los conjuntos conformados son además exhaustivos, cubren la totalidad de los elementos del universo, mutuamente excluyentes, un objeto pertenece a una y sólo una categoría de un mismo nivel. Para la Muestra Mensual de Comercio al por Menor, se han clasificado las mercancías en 16 grupos. (Ver resumen metodológico o formulario Muestra Mensual de Comercio al por Menor).

Comercio: para efectos de las investigaciones económicas que realiza el DANE, se define comercio como *“la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, ya sea que ésta se realice al por menor o al por Junior. Incluye las actividades de los corredores, agentes, subastadores y comisionistas dedicados a la compra y venta de mercancías a nombre y por cuenta de terceros”*.



PROSPERIDAD
PARA TODOS

Comercio al por menor: o minorista es “la reventa (venta sin transformación) de mercancías o productos nuevos o usados, a la vista del público en general, destinados exclusivamente para su consumo o uso personal o doméstico. Para efectos de las investigaciones de comercio que realiza el DANE, se excluyen las actividades comerciales realizadas en casas de empeño, telemercadeo, expendios de lotería, puestos de ventas móviles y en viviendas con actividad económica; igualmente, no hacen parte de la investigación las actividades de mantenimiento y reparación asociadas al comercio, **ni la venta de mercancías usadas.**”

Empresa comercial: es la unidad estadística a la que se refiere los datos solicitados en las investigaciones del sector comercio y define como: “la combinación de actividades y recursos que de manera independiente realiza una empresa o una parte de una empresa, para la reventa (venta sin transformación) del grupo más homogéneo posible de bienes nuevos o usados, en un emplazamiento o desde un emplazamiento o zona geográfica, y de la cual se llevan registros independientes sobre compras y ventas de mercancías, costos y gastos, remuneraciones, personal ocupado, inversiones en activos fijos y demás recursos físicos que se utilizan en el proceso de comercialización y en las actividades auxiliares o complementarias a esta, entendiéndose como actividades auxiliares las que proveen servicios a la empresa y que se toman como parte de sus labores y recursos”.

Establecimiento: empresa o parte de una empresa que, de manera independiente, se dedica exclusivamente a un tipo de actividad económica en un emplazamiento o desde un emplazamiento o dentro de una zona geográfica y respecto de la cual, como unidad estadística de observación, existen o pueden recopilarse con alguna precisión datos que permiten calcular la producción y sus costos.

Establecimientos especializados: son aquellos que comercializan, única, exclusiva o principalmente, una clase homogénea de mercancías, correspondientes a las descritas en las clases de la CIU rev.3 adaptada para Colombia.

Establecimientos no especializados: son aquellos que comercializan una gama heterogénea de mercancías, correspondiente a diferentes clases de la CIU Rev.3 adaptada para Colombia.

Marco muestral: es un subconjunto del directorio en el cual se extraen los registros de los establecimientos de interés para una investigación en especial, los cuales conforman el universo de estudio, para la Muestra Mensual de Comercio al por Menor, el marco de muestreo está conformado por las empresas dedicadas al comercio al por menor con más de 20 empleados o ventas superiores a 1.200 millones de pesos del año 1997.

Mes de referencia: es el lapso de tiempo del cual se desea obtener información. Comprende los 30 días del mes investigado (n).

Mes de recolección: es el lapso de tiempo en que la empresa suministra la información al DANE. Corresponde al mes siguiente al mes de referencia (n+1).

Muestra probabilística: es una parte de un universo, obtenida mediante selección aleatoria, usando un diseño muestral p(.), el cual asegura que todos y cada uno de los elementos, tengan una probabilidad conocida, Junior de cero, de ser incluidos en la muestra. El objetivo de seleccionar una muestra es conocer a través de ella características de la población que se desconocen, como frecuencias de ocurrencia de un suceso, promedios, totales, proporciones, etc.



Personal ocupado: corresponde al personal promedio ocupado en la empresa, hombres y mujeres, contratado en forma directa, por ésta o a través de agencias de empleo diferenciando de estos a los propietarios, socios y familiares con remuneración fija, vendedores a domicilio y comisionistas que no sean empleados de la empresa. En la Muestra Mensual de Comercio al por Menor se solicita esta información teniendo en cuenta el tipo de vinculación así:

1. Propietarios, socios y familiares sin remuneración
2. Personal permanente
3. Personal temporal contratado directamente por la empresa
4. Personal temporal contratado con agencias de empleo

Unidad informante: la unidad informante es la *empresa comercial minorista*, definida como “la unidad económica, que bajo una denominación jurídica única, en uno o más establecimientos, abarca, controla y dirige, directa o indirectamente, el conjunto de actividades y recursos de su propiedad, necesarios para el desarrollo de la función económica u objeto social motivo de su constitución”.

Ventas: es el intercambio de un bien o servicio por un valor monetario establecido de acuerdo con las características del mismo. Para efectos de la investigación se investigan las ventas totales por agrupación comercial efectuadas durante el mes por el (los) establecimiento(s) cualquiera sea el plazo o la forma de pago (a crédito o al contado/efectivo, cheque o tarjeta de crédito), sin incluir impuestos indirectos (IVA y consumo).