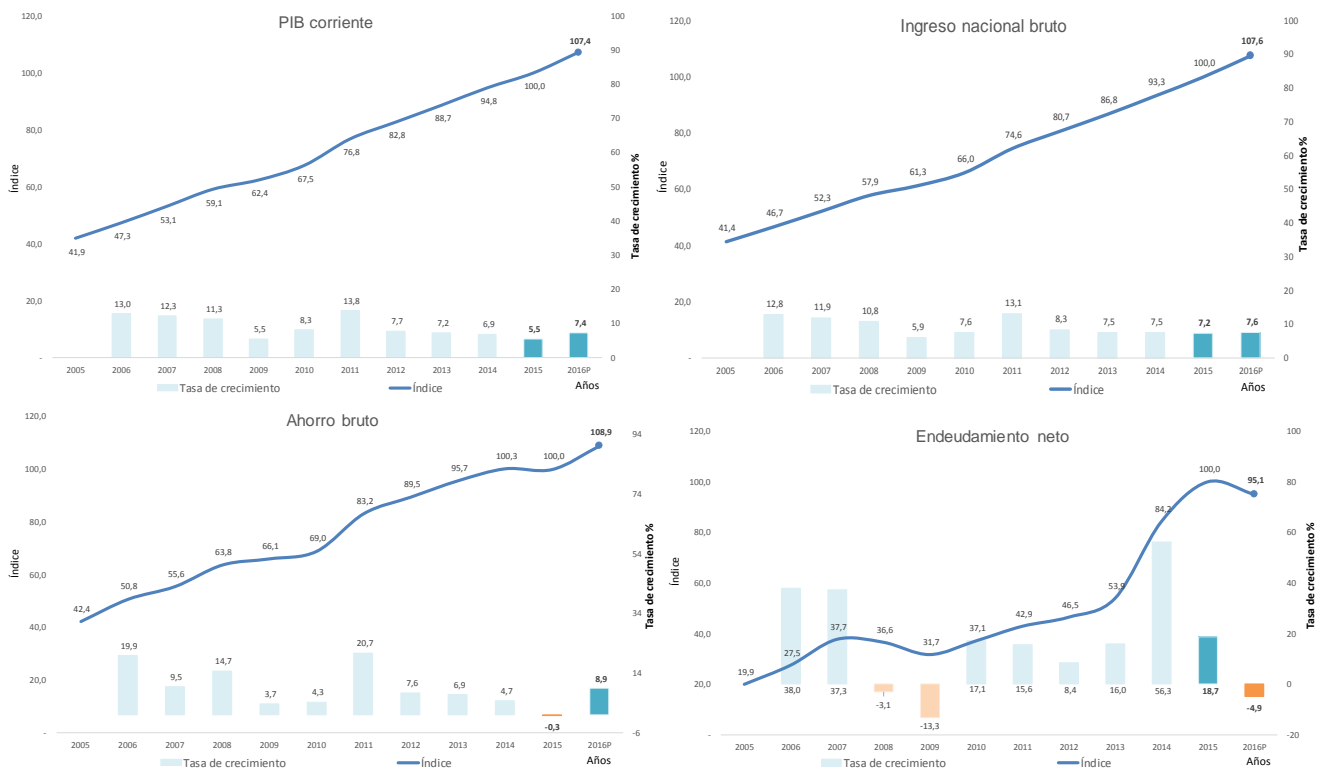


Cuentas Nacionales Anuales de Colombia 2016 provisional

Gráfico 1. Índice de valor 2015=100 y tasa de crecimiento de los principales agregados macroeconómicos 2005-2016^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales DSCN.
P: cifra provisional

- Introducción
- Principales agregados macroeconómicos
- Producto Interno Bruto PIB
- Principales agregados por sector institucional
- Glosario

INTRODUCCIÓN

Las Cuentas Nacionales Anuales son una técnica de síntesis estadística basada en los lineamientos y recomendaciones internacionales, en torno a la medición de la actividad económica en el marco del Sistema de Cuentas Nacionales (SCN). Cuyo objeto es presentar la evolución, la tendencia y las transformaciones estructurales de la economía, a partir de datos comparables entre sí, y con aquellos calculados para el año de referencia o año base. Así mismo, las cuentas nacionales se enmarcan en un formato completo, coherente e integrado, destinado al análisis económico y a la formulación de política económica.







El presente boletín técnico muestra los resultados de las cuentas nacionales anuales del año 2016 en versión provisional¹. Para tal efecto, este documento se divide en tres partes: en la primera parte, se presentan los resultados de los principales agregados macroeconómicos del país en términos corrientes; en la segunda parte, los resultados del PIB desde el enfoque de la producción, el enfoque del gasto y el ingreso; y en la tercera parte se presentan los principales agregados por sector institucional (ingreso nacional bruto, ingreso disponible bruto, ahorro bruto y préstamo/endeudamiento neto).

¹ Resultado de la actualización del periodo de referencia en las Cuentas Nacionales, tomando como año base el 2015. Para mayor detalle consultar el documento cuentas nacionales de Colombia, nueva base 2015, en www.dane.gov.co.

1. PRINCIPALES AGREGADOS MACROECONÓMICOS

Durante el año 2016^P el producto interno bruto, a precios corrientes, registró un crecimiento de 7,4% y el valor agregado un incremento de 7,8% como resultado de la dinámica económica por actividad y sector institucional. Asimismo, el ingreso nacional bruto y el ingreso disponible presentaron un incremento de 7,6% y 7,9%, respectivamente. Por su parte, el préstamo/endeudamiento neto presentó una disminución de 4,9%.

Tabla 1. Tasa de crecimiento de los principales agregados macroeconómicos 2016^P

Principales agregados	Año 2016 ^P	
Producto interno bruto	7,4	
Valor agregado bruto	7,8	
Ingreso nacional bruto	7,6	
Ingreso disponible bruto	7,9	
Ahorro bruto	8,9	
Prestamo/endeudamiento neto	-4,9	

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

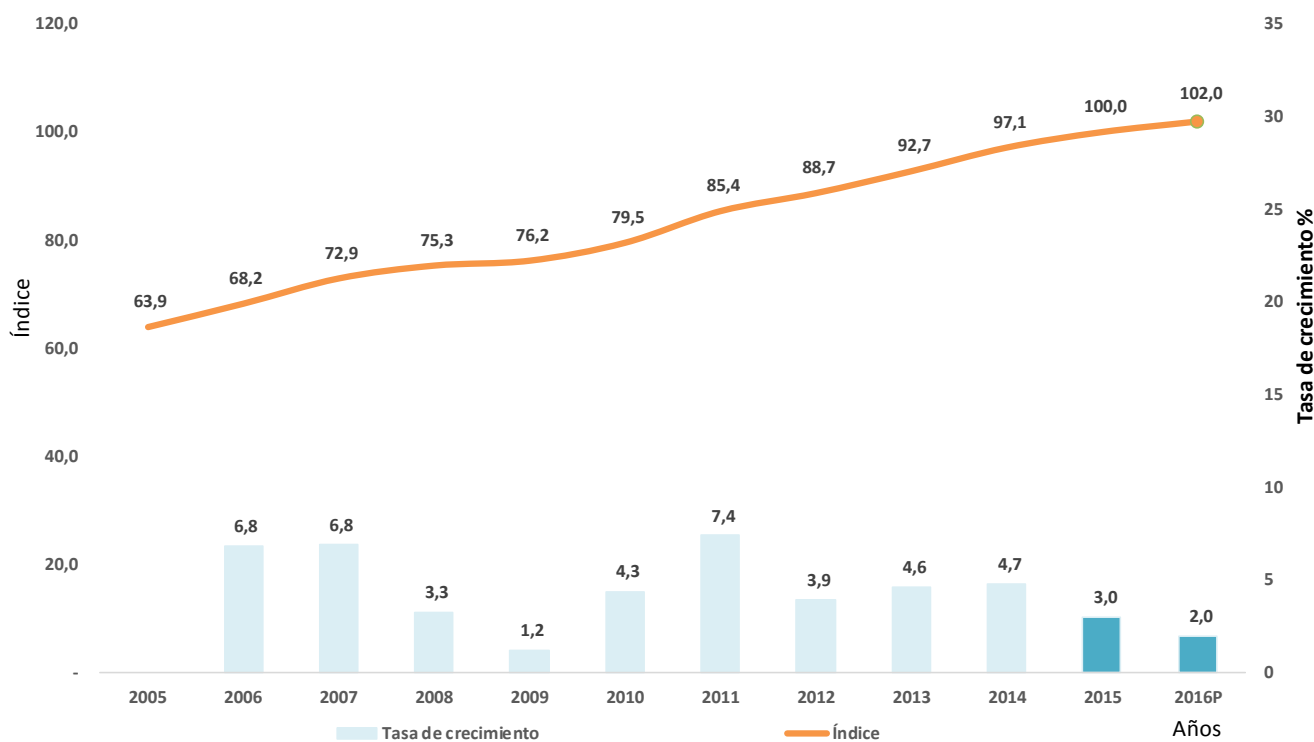
2. PRODUCTO INTERNO BRUTO

2.1 PIB desde el enfoque de la producción

2.1.1 Valor agregado bruto por actividades económicas, series encadenadas de volumen con año de referencia 2015

El producto interno bruto presentó un crecimiento de 2,0% durante el año 2016^P con respecto al año 2015, las actividades económicas que más contribuyeron a este comportamiento fueron: administración pública y defensa con un crecimiento de 3,6% y una contribución a la variación de 0,6 puntos porcentuales; industria manufacturera con una variación de 2,8% y una contribución de 0,4 puntos porcentuales; y comercio al por mayor y al por menor con crecimiento de 1,9% y una contribución de 0,4 puntos porcentuales.

Grafico 2. Producto Interno Bruto, series encadenadas de volumen con año de referencia 2015 2005-2016^P



Fuente: DANE, DSCN.
P: cifra provisional

Tabla 2. Tasas de crecimiento en volumen¹ y contribución al valor agregado por actividad económica 2016^P

Actividad económica	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	Contribución (%) 2016 ^P /2015
Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca	2,2	0,1
Explotación de minas y canteras	-3,0	-0,2
Industrias manufactureras	2,8	0,4
Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado ²	0,0	0,0
Construcción	3,0	0,2
Comercio al por mayor y al por menor ³	1,9	0,4
Información y comunicaciones	-0,8	0,0
Actividades financieras y de seguros	6,6	0,3
Actividades inmobiliarias	3,3	0,3
Actividades profesionales, científicas y técnicas ⁴	-2,3	-0,2
Administración pública y defensa ⁵	3,6	0,6
Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios ⁶	5,5	0,1
Total Valor agregado	2,0	
Total Impuestos - subvenciones	1,2	
Producto Interno Bruto	2,0	

Fuente: DANE, DSCN.**P:** cifra provisional

- Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015
- Suministro de electricidad, gas, vapor y aire acondicionado; distribución de agua; evacuación y tratamiento de aguas residuales, gestión de desechos y actividades de saneamiento ambiental
- Comercio al por mayor y al por menor; reparación de vehículos automotores y motocicletas; transporte y almacenamiento; alojamiento y servicios de comida
- Actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de servicios administrativos y de apoyo
- Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; educación; actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales
- Actividades artísticas, de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios; actividades de los hogares individuales en calidad de empleadores; actividades no diferenciadas de los hogares individuales como productores de bienes y servicios para uso propio

El crecimiento de 3,6% del valor agregado de administración pública y defensa se explica por el crecimiento de: 3,7% de administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; 5,8% de educación de no mercado; 2,8% de actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales; y 2,6% en educación de mercado (ver tabla 3).

Tabla 3. Tasas de crecimiento en volumen¹ y contribución al valor agregado de la administración pública y defensa² 2016^P

Actividad económica	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	Contribución (%) 2016 ^P /2015
Administración pública y defensa²	3,6	
Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria	3,7	1,5
Educación de mercado	2,6	0,4
Educación de no mercado	5,8	1,0
Actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales	2,8	0,7

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

1. Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015
2. Administración pública y defensa; planes de seguridad social de afiliación obligatoria; educación; actividades de atención de la salud humana y de servicios sociales

El valor agregado de industria manufacturera presentó un crecimiento de 2,8% en 2016^P. Explicado principalmente por coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y actividad de mezcla de combustibles que registró un crecimiento de 3,5%; elaboración de productos alimenticios que presentó una variación de 2,2%; y fabricación de productos textiles que presentó una variación de 4,2%. Por su parte, fabricación de muebles, colchones y somieres; otras industrias manufactureras, registró una variación negativa de 1,0% (ver tabla 4).

Tabla 4. Tasas de crecimiento en volumen¹ y contribución al valor agregado de la industria manufacturera 2016^P

Actividad económica	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	Contribución (%) 2016 ^P /2015
Industria manufacturera	2,8	
Elaboración de productos alimenticios ²	2,2	0,6
Fabricación de productos textiles ³	4,2	0,4
Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles ⁴	5,6	0,3
Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y actividad de mezcla de combustibles ⁵	3,5	1,3
Fabricación de productos metalúrgicos básicos ⁶	1,4	0,2
Fabricación de muebles, colchones y somieres; otras industrias manufactureras	-1,0	-0,1

Fuente: DANE, DSCN.**P:** cifra provisional

- Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015
- Elaboración de productos alimenticios; elaboración de bebidas; elaboración de productos de tabaco
- Fabricación de productos textiles; confección de prendas de vestir; curtido y recurtido de cueros; fabricación de calzado; fabricación de artículos de viaje, maletas, bolsos de mano y artículos similares, y fabricación de artículos de talabartería y guarnicionería; adobo y teñido de pieles
- Transformación de la madera y fabricación de productos de madera y de corcho, excepto muebles; fabricación de artículos de cestería y espartería; fabricación de papel, cartón y productos de papel y de cartón; actividades de impresión; producción de copias a partir de grabaciones originales
- Coquización, fabricación de productos de la refinación del petróleo y actividad de mezcla de combustibles; fabricación de sustancias y productos químicos; fabricación de productos farmacéuticos, sustancias químicas medicinales y productos botánicos de uso farmacéutico; fabricación de productos de caucho y de plástico; fabricación de otros productos minerales no metálicos
- Fabricación de productos metalúrgicos básicos; fabricación de productos elaborados de metal, excepto maquinaria y equipo; fabricación de aparatos y equipo eléctrico; fabricación de productos informáticos, electrónicos y ópticos; fabricación de maquinaria y equipo n.c.p.; fabricación de vehículos automotores, remolques y semirremolques; fabricación de otros tipos de equipo de transporte; instalación, mantenimiento y reparación especializado de maquinaria y equipo

En 2016^P, el valor agregado de explotación de minas y canteras presentó una disminución de 3,0%, este comportamiento se logra explicar por extracción de petróleo crudo y gas natural que registró una variación negativa de 9,7%. Por su parte, extracción de carbón de piedra y lignito registró una variación de 13,4%; extracción de minerales metalíferos registró un crecimiento de 13,1%; extracción de otras minas y canteras registró una variación de 3,3%; y finalmente, apoyo para otras actividades de explotación de minas y canteras registró un crecimiento de 14,4% (ver tabla 5).

Tabla 5. Tasas de crecimiento en volumen¹ y contribución al valor agregado de la extracción de minas y canteras 2016^P

Actividad económica	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	Contribución (%) 2016 ^P /2015
Explotación de minas y canteras	-3,0	
Extracción de carbón de piedra y lignito ²	13,4	2,5
Extracción de petróleo crudo y gas natural ³	-9,7	-6,7
Extracción de minerales metalíferos	13,1	1,0
Extracción de otras minas y canteras ⁴	3,3	0,2
Actividades de apoyo para otras actividades de explotación de minas y canteras	14,4	0,1

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

- Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015
- Extracción de carbón de piedra y lignito y actividades de apoyo para otras actividades de explotación de minas y canteras
- Extracción de petróleo crudo y gas natural y actividades de apoyo para la extracción de petróleo y de gas natural
- Extracción de otras minas y canteras y actividades de apoyo para otras actividades de explotación de minas y canteras

El valor agregado de actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de servicios administrativos y de apoyo, presentó una variación negativa de 2,3% en 2016^P. Este comportamiento se explica por actividades profesionales, científicas y técnicas, y actividades de servicios administrativos y de apoyo, con una variación negativa de 2,7% y 2,0%, respectivamente.

Tabla 6. Tasas de crecimiento en volumen¹ y contribución al valor agregado de las actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de servicios administrativos y de apoyo 2016^P

Actividad económica	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	Contribución (%) 2016 ^P /2015
Actividades profesionales, científicas y técnicas; actividades de servicios administrativos y de apoyo	-2,3	
Actividades profesionales, científicas y técnicas	-2,7	-1,3
Actividades de servicios administrativos y de apoyo	-2,0	-1,0

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

- Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015

2.1.2 Valor agregado bruto por sector institucional a precios corrientes

En 2016^P, el valor agregado bruto presentó un crecimiento de 7,8%, este comportamiento se explica principalmente por los hogares los cuales registraron un crecimiento de 12,1%; seguido de las sociedades no financieras con una variación de 4,9%; el gobierno con una variación de 11,6%; las sociedades financieras con un crecimiento de 2,8%; y las instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH con una variación de 6,9%.

Tabla 7. Valor corriente y tasa anual de crecimiento del valor agregado bruto por sector institucional, en miles de millones de pesos 2016^P

Sector institucional	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015
Valor agregado bruto	730.543	787.814	7,8
Sociedades no financieras	382.630	401.348	4,9
Sociedades financieras	34.547	35.515	2,8
Gobierno	64.992	72.549	11,6
Hogares	247.589	277.563	12,1
Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH	785	839	6,9

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

2.2 PIB desde el enfoque del gasto

2.2.1 Componentes del gasto, series encadenadas de volumen con año de referencia 2015

Desde la óptica del gasto, el crecimiento en el año 2016^P estuvo explicado por el comportamiento del gasto de consumo final de los hogares y de las ISFLSH el cual presentó un crecimiento de 1,4% y una contribución de 0,9 puntos porcentuales; seguido del gasto de consumo final del gobierno con una variación de 1,8% y una contribución de 0,3 puntos porcentuales; y la formación bruta de capital con una variación de 0,3% y una contribución de 0,1 puntos porcentuales (ver tabla 8).

Tabla 8. Tasas de crecimiento en volumen¹ y contribución de los componentes del gasto 2016^P

Componente del gasto	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	Contribución (%) 2016 ^P /2015
Producto Interno Bruto	2,0	
Gasto de consumo final de los hogares y de las ISFLSH	1,4	0,9
Gasto de consumo final del gobierno	1,8	0,3
Formación bruta de capital	0,3	0,1
Exportaciones	-1,4	-0,2
Importaciones	-4,0	-0,9

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

1. Series encadenadas de volumen con año de referencia 2015

Nota: La Formación bruta de capital incluye la variación de existencias, la formación bruta de capital fijo y la adquisición menos disposición de objetos valiosos.

2.2.2 Componentes del gasto a precios corrientes

En el año 2016^P, el crecimiento del producto interno bruto de 7,4% se explica por el comportamiento del gasto de consumo final de los hogares y de las ISFLSH el cual presentó una variación de 8,2%; el gasto de consumo final del gobierno que registró una variación de 5,4%; y finalmente, por la formación bruta de capital que presentó una variación de 5,0%.

Tabla 9. Valor corriente y tasa anual de crecimiento del gasto, en miles de millones de pesos 2016^P

Componente del gasto	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P
Producto Interno Bruto	804.692	863.877	7,4
Gasto de consumo final de los hogares y de las ISFLSH	551.013	596.424	8,2
Gasto de consumo final del gobierno	119.188	125.605	5,4
Formación bruta de capital	191.305	200.876	5,0
Exportaciones	125.936	125.638	-0,2
Importaciones	182.750	184.666	1,0

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

Nota: La Formación bruta de capital incluye la variación de existencias, la formación bruta de capital fijo y la adquisición menos disposición de objetos valiosos.

2.2.3 Formación bruta de capital por sector institucional a precios corrientes

En el año 2016^P, la formación bruta de capital tuvo una tasa de crecimiento anual de 5,0%, este comportamiento es explicado principalmente por sociedades no financieras que presentaron un crecimiento de 3,5%, seguida de hogares con 6,2%; y gobierno que registró una variación de 8,6%.

Tabla 10. Valor corriente y tasa anual de crecimiento de la formación bruta de capital, en miles de millones de pesos 2016^P

Sector institucional	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015
Formación bruta de capital	191.305	200.876	5,0
Sociedades no financieras	109.414	113.219	3,5
Sociedades financieras	3.481	3.708	6,5
Gobierno	28.248	30.682	8,6
Hogares	49.872	52.951	6,2
Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH	290	316	9,0

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

2.3 PIB desde el enfoque del ingreso

2.3.1 Componentes del ingreso a precios corrientes

Desde la óptica del ingreso el crecimiento de 7,4%, estuvo explicado principalmente por el comportamiento del excedente de explotación bruto que presentó una variación de 6,0%; la remuneración de los asalariados que registró un crecimiento de 5,6%; y, por último, por el ingreso mixto que presentó una variación de 15,6% (ver tabla 11).

Tabla 11. Valor corriente y tasa anual de crecimiento de los componentes del PIB desde la óptica del ingreso, en miles de millones de pesos 2016^P

Componente del ingreso	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	
Producto Interno Bruto	804.692	863.877	7,4	
Remuneración de los asalariados	274.307	289.559	5,6	
Ingreso mixto	153.112	176.981	15,6	
Excedente de explotación bruto	281.640	298.569	6,0	
Impuestos sobre los productos	74.149	76.063	2,6	
Impuestos a la producción - Subvenciones	21.484	22.705	5,7	

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

Nota: Los impuestos sobre los productos y los impuestos a la producción son netos de subvenciones.

3. PRINCIPALES AGREGADOS POR SECTOR INSTITUCIONAL

3.1 Ingreso nacional bruto

El ingreso nacional bruto presentó un crecimiento de 7,6%, explicado principalmente por el comportamiento de los hogares que registraron un crecimiento de 7,3% y las sociedades no financieras que presentaron una variación de 20,0%. Por su parte, el gobierno presentó una disminución de 3,8%.

Tabla 12. Valor corriente y tasa anual de crecimiento del ingreso nacional bruto por sector institucional, en miles de millones de pesos 2016^P

Sector institucional	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015	
Ingreso nacional bruto	793.310	853.655	7,6	
Sociedades no financieras	104.927	125.897	20,0	
Sociedades financieras	8.210	10.050	22,4	
Gobierno	108.937	104.818	-3,8	
Hogares	570.747	612.383	7,3	
Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH	489	507	3,7	

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

3.2 Ingreso disponible bruto

Para el año 2016^P, el ingreso disponible bruto presentó un crecimiento de 7,9%. Por sector institucional, la mayor variación positiva la registró las sociedades no financieras con un incremento de 32,8%; seguido de las ISFLSH con 10,1%; y hogares que crecieron 8,7%. Por su parte, el ingreso disponible bruto del gobierno presentó la mayor variación negativa con 7,2%.

Tabla 13. Valor corriente y tasa anual de crecimiento del ingreso disponible bruto por sector institucional, en miles de millones de pesos 2016^P

Sector institucional	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015
Ingreso disponible bruto	807.363	871.435	7,9
Sociedades no financieras	65.688	87.201	32,8
Sociedades financieras	29.653	29.545	-0,4
Gobierno	121.394	112.611	-7,2
Hogares	587.041	638.127	8,7
Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH	3.587	3.951	10,1

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

3.3 Ahorro bruto

La economía interna presentó un crecimiento de 8,9% en el ahorro bruto. Este resultado se explica por el comportamiento de las sociedades no financieras que registraron una variación de 32,8%; los hogares que registraron una variación de 13,9%. Por su parte, las sociedades financieras presentaron una variación negativa de 3,9% (ver tabla 14).

Tabla 14. Valor corriente y tasa anual de crecimiento del ahorro bruto por sector institucional, en miles de millones de pesos 2016^P

Sector institucional	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015
Ahorro bruto	137.162	149.406	8,9
Sociedades no financieras	65.688	87.201	32,8
Sociedades financieras	20.620	19.816	-3,9
Gobierno	2.206	-12.994	-689,0
Hogares	48.231	54.940	13,9
Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH	417	443	6,2

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

3.4 Préstamo/endeudamiento neto

El nivel de endeudamiento neto de la economía nacional presentó una disminución de 4,9%, para el año 2016^P. El cual se explica principalmente por la reducción en el endeudamiento de las sociedades no financieras de 35,2%.

Tabla 15. Valor corriente y tasa anual de crecimiento del préstamo/endeudamiento neto por sector institucional, en miles de millones de pesos 2016^P

Sector institucional	Valor año 2015	Valor año 2016 ^P	Tasa anual de crecimiento (%) 2016 ^P /2015
Préstamo/endeudamiento neto	-54.143	-51.470	-4,9
Sociedades no financieras	-48.795	-31.617	-35,2
Sociedades financieras	12.008	11.048	-8,0
Gobierno	-25.325	-41.954	65,7
Hogares	7.884	10.973	39,2
Instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares ISFLSH	85	80	-5,9

Fuente: DANE, DSCN.

P: cifra provisional

GLOSARIO

Actividad económica: se define como el conjunto de establecimientos que desarrollan la misma actividad principal. En las Cuentas Nacionales de Colombia base 2015, los establecimientos se agrupan en 60 ramas de actividad.

Adquisición menos disposición de objetos valiosos: se refiere a bienes durables de alto precio, adquiridos fundamentalmente como depósito de valor, cuyo precio posiblemente aumente con relación a los otros bienes y servicios, por ejemplo, las piedras y metales preciosos, obras de arte, joyas y antigüedades.

Agregados económicos: los agregados económicos “son indicadores sintéticos y magnitudes claves para el análisis macroeconómico y las comparaciones en el tiempo y el espacio” (SCN 2008, 2.135). Son valores compuestos que resumen el resultado de la actividad económica y se obtienen de la consolidación del sistema. Entre los agregados económicos se encuentran el PIB, el ingreso nacional, el ingreso nacional disponible, el consumo, el ahorro, la Formación Bruta de Capital Fijo (FBKF), la necesidad o la capacidad de financiamiento, y dentro de ellos, el déficit fiscal. Sin embargo, hay que insistir en que las cuentas nacionales van más allá de la elaboración de los agregados macroeconómicos y que gran parte de su interés reside en una descripción detallada de los elementos de los cuales se derivan estos agregados.

Ahorro: indica la parte del ingreso disponible que los sectores no gastan en bienes y servicios de consumo (ajustado por los cambios en los derechos de pensión) y que, por lo tanto, se puede utilizar en la adquisición o disposición de activos/pasivos financieros o no financieros.

Consumo Intermedio: consiste en el valor de los bienes y servicios consumidos como insumos por un proceso de producción, excluidos los activos fijos cuyo consumo se registra como consumo de capital fijo.

Demanda: Se define la demanda como al uso o empleo que se dan a los bienes y servicios en: consumo intermedio, consumo final, formación bruta de capital fijo, variación de existencias, adquisición menos disposición de objetos valiosos y exportaciones².

² Bases de contabilidad nacional. Pág. 55

Excedente de explotación bruto e ingreso mixto bruto: representa el excedente o déficit que las unidades de producción obtienen de su actividad corriente de producción, antes de agregar o descontar cualquier ingreso o gasto por concepto de intereses y de rentas de la tierra u otras rentas de la propiedad sobre activos financieros o recursos naturales. Se denomina excedente de explotación, si la unidad productiva es una sociedad e ingreso mixto, si es una empresa individual.

Exportaciones: son operaciones (ventas, trueques, regalos o donaciones) mediante las cuales los agentes residentes suministran bienes o servicios a agentes no residentes.

Formación bruta de capital: muestra la adquisición menos la venta o disposición de activos producidos, destinados a la formación de capital fijo, los inventarios o los objetos valiosos.

Formación bruta de capital fijo: valor total de las adquisiciones menos las disposiciones, de activos fijos efectuadas por el productor durante el período contable más ciertos gastos específicos en servicios que incrementan el valor de los activos no producidos. Estos activos tienen la característica de utilizarse repetida o continuamente en procesos de producción. Se considera en la FBFK los bienes nuevos y los usados, cuando éstos provienen del exterior o cambian de propietario.

Gasto de consumo final de los hogares GCFH: comprende el conjunto de bienes y servicios de consumo adquiridos, en el territorio nacional o en el exterior, por los hogares residentes.

Gasto de consumo final del gobierno GCFG: el GCFG se define como los gastos en bienes y servicios de no mercado producidos (individuales y colectivos) y consumidos por el mismo gobierno, más los bienes y servicios de mercado comprados por el gobierno y suministrados a los hogares sin ningún procesamiento.

Gasto de consumo final de las instituciones sin fines de lucro GCF ISFLSH: el GCF ISFLSH se define como los gastos, incluidos los imputados, realizados por las ISFLSH residentes, en bienes y servicios de consumo individual, que son suministrados directamente y sin transformarlos a los hogares. Son una forma de transferencias sociales y forman parte del consumo efectivo de los hogares.

Importaciones: Consisten en operaciones (adquisiciones, trueques o la percepción de regalos o donaciones) por los cuales los agentes no residentes suministran bienes y servicios a los residentes.

Impuestos sobre los productos: son aquellos que se pagan por unidad de un determinado bien o servicio. Se desagregan en: impuestos tipo valor agregado, impuestos y derechos sobre importaciones, excepto IVA, impuestos sobre las exportaciones y otros impuestos sobre los productos.

Ingreso disponible ajustado: De igual manera que la cuenta de redistribución del ingreso en especie, esta cuenta se elabora solamente para los sectores que realizan o reciben transferencias sociales en especie.

Ingreso nacional bruto: Definido para cada unidad o sector institucional, como la diferencia entre los ingresos primarios recibidos y los pagados. Su composición varía de un sector a otro, ciertos tipos de ingresos primarios los cobran exclusivamente ciertos sectores o bien los no residentes, los impuestos los perciben únicamente el sector del gobierno general y los no residentes, mientras que la remuneración de los asalariados constituye un ingreso exclusivamente para el sector de los hogares y para los no residentes.

Oferta: Se define a la oferta como la cantidad de bienes y servicios producidos dentro del país e importados. Son los bienes y servicios producidos dentro del país y los bienes y servicios importados³.

Otros impuestos sobre la producción: se definen como los impuestos ligados a la producción diferentes a los que gravan directamente un producto. Estos impuestos se pagan sobre la propiedad o uso de la tierra, los edificios u otros activos utilizados en la producción, por la mano de obra empleada o por la remuneración pagada a los empleados. En Colombia, se consideran en este grupo: las contribuciones sobre la nómina pagadas al SENA y al ICBF, los impuestos de industria y comercio, los impuestos de timbre, los impuestos de rodamiento que pagan las empresas, etc.

Producto Interno Bruto PIB: Es la representación del resultado final de la actividad productiva del total de las unidades de producción residentes. Es un agregado que caracteriza la economía en su conjunto. Se deriva básicamente del concepto de valor agregado. El valor agregado bruto es la diferencia entre la producción y el consumo intermedio. El PIB es la suma del valor agregado bruto de todas las unidades de producción residentes más la parte (posiblemente el total) de los impuestos, menos las subvenciones, sobre los productos, no incluida en la valoración de la producción. Se mide desde tres puntos de vista: de la producción, del gasto y del ingreso.

³ Bases de contabilidad nacional. Pág. 55

Préstamo neto (+) o endeudamiento neto (-): Si es positivo, representa el excedente de los ingresos que los sectores ponen a disposición de otros agentes económicos. Si el saldo es negativo, indica un déficit y, por consiguiente, debe financiarse como recursos de otros sectores.

Producción: Es una actividad realizada bajo la responsabilidad, el control y la gestión de una unidad institucional, en la que se utilizan mano de obra y activos para transformar insumos de bienes y servicios en productos de otros bienes y servicios. SCN 2008 ver sección 6.2.7

Subvenciones: Las subvenciones son pagos corrientes sin contrapartida que el gobierno hace a las empresas, en función de los niveles de actividad productiva o de las cantidades o valores de los bienes o servicios producidos, vendidos, importados.

Valor agregado bruto: Se define como el valor de la producción menos el valor del consumo intermedio. El valor agregado bruto es la fuente de la que proceden los ingresos primarios del SCN, y por tanto su saldo se arrastra a la cuenta de distribución primaria del ingreso. El valor agregado y el PIB pueden medirse también en términos netos, deduciendo el consumo de capital fijo, cifra que representa la pérdida de valor que experimenta durante el período, el capital fijo utilizado en un proceso productivo.

Variación de existencias: La Variación de Existencias (VE) de las cuentas nacionales representa las entradas de las mercancías a existencias, así como las salidas. Se relaciona con el aumento o disminución de las mercancías almacenadas, destinadas a su posterior utilización o venta: comprenden el aumento neto de los bienes no vendidos durante un periodo determinado, los bienes en proceso de fabricación o las materias primas, empaques y otros insumos que no se utilizaron en dicho periodo y se acumulan como existencias.

Fuente: Sistema de Cuentas Nacionales (SCN).



@DANE_Colombia



/DANEColombia



/DANEColombia



DANEColombia

Si requiere información adicional, contáctenos a través del correo
contacto@dane.gov.co

Departamento Administrativo Nacional de Estadística –DANE
Bogotá, Colombia