

Cuentas anuales - Colombia

Sectores institucionales

Comportamiento 2000-2012^P

Resumen

Al analizar la composición del Valor Agregado (VA) por sectores institucionales, se observa que en promedio, para el periodo 2000-2012^P, la mayor proporción se concentró en las Sociedades No Financieras (SNF) (46,7%) y en los Hogares (38,6%); el Gobierno participó con 10,0%; las Sociedades Financieras (SF) con 4,5% y las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares (ISFLSH) con 0,2%. Desde el punto de vista de la evolución del VA, los sectores con mayor crecimiento, fueron las SF y las SNF; el Gobierno y los Hogares crecieron en menor proporción.

Al comparar el comportamiento del Ingreso Nacional Bruto (INB) frente al PIB, se observa un crecimiento promedio (serie 2000-2012) mayor del PIB, aumentó en 10,2% durante el periodo frente a un crecimiento de 10,0% en el INB. Esta diferencia en las tasas de crecimiento se explica principalmente porque la renta de la propiedad pagada al Resto del mundo, es superior a la procedente del mismo. De igual manera, al analizar la tasa de crecimiento del Ingreso Nacional Disponible (IND) respecto al PIB, se observa un mayor crecimiento del PIB debido a una tendencia a la baja de las transferencias corrientes procedentes del Resto del mundo, principalmente entre los años 2004 y 2005 y 2008 y 2012^P.

Al relacionar el Ahorro y la Formación Bruta de Capital (FBK), se observa un comportamiento similar de las dos variables en el periodo 2000-2005; a partir del año 2006, la tendencia de la FBK es superior a la del ahorro; en consecuencia, en los últimos años es mayor la dependencia de recursos externos para financiar la FBK, al pasar de 0,4 puntos en 2005 a 17,0 en 2012^P.

Al analizar el Producto Interno Bruto (PIB) por el lado de los ingresos, durante el periodo 2000-2012^P (provisional), en promedio, la mayor participación la tuvo el Excedente Bruto de Explotación (EBE) con 33,5%, seguida por la Remuneración a los asalariados con 32,5%. A lo largo del periodo el EBE, los impuestos menos las subvenciones a la producción y las importaciones, aumentaron su participación; el ingreso mixto y la remuneración a los asalariados la redujeron.

Contenido

Resumen

Introducción

1. Comportamiento de los grandes agregados
2. Comportamiento por sector institucional
 - 2.1. Sociedades no financieras
 - 2.2. Sociedades financieras
 - 2.3. Gobierno general
 - 2.4. Hogares
 - 2.5. Resto del mundo

Glosario

Anexos estadísticos

Director

Mauricio Perfetti del Corral

Subdirector

Diego Silva Ardila

Director de Síntesis y Cuentas Nacionales

Henry Antonio Mendoza Tolosa

Introducción

En esta publicación se presentan los resultados de los principales agregados de los sectores institucionales, para la serie 2000-2012^P (provisional). Estos resultados se basan en el Sistema de Cuentas Nacionales de Naciones Unidas (SCN 1993 y SCN 2008) y la metodología utilizada en la base 2005 de las cuentas nacionales del DANE.

El documento se divide en dos partes: en la primera, se presenta un contexto general de la dinámica de los principales agregados de la economía y de los sectores institucionales; en la segunda, se analiza el comportamiento de cada uno de los sectores institucionales.

Conceptualmente, las unidades institucionales se identifican como aquellas que se pueden articular en un rango completo de transacciones y que así mismo son capaces de poseer activos y generar pasivos a su favor (SCN, 2008). Las unidades institucionales se agrupan en sectores institucionales; cada sector incluye las unidades que tienen un comportamiento económico análogo, que se define de acuerdo con su función económica principal y el origen y naturaleza de sus recursos. La economía se divide en cinco sectores institucionales residentes: las Sociedades no financieras, las Sociedades financieras, el Gobierno general, las Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares y los Hogares. Estas unidades son pilar para la toma de decisiones, en aspectos económicos relacionados con la política fiscal, monetaria y el análisis de las expectativas de consumo, endeudamiento y otros análisis macroeconómicos.

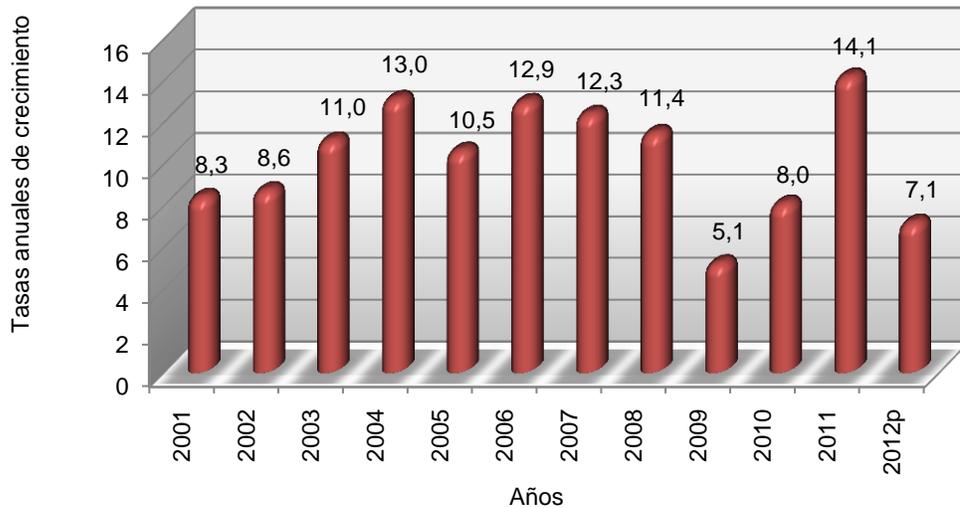
A los sectores institucionales se agrega el Resto del mundo, “constituido por todas las unidades institucionales no residentes que realizan transacciones con unidades residentes o que mantienen otro tipo de vínculos económicos con unidades residentes. No es un sector para el que se elaborare un conjunto completo de cuentas” (SCN, 2008), su objetivo es contabilizar las transacciones que tienen lugar entre las unidades residentes y el Resto del mundo.

1. COMPORTAMIENTO DE LOS GRANDES AGREGADOS

1.1. Resultados generales

Durante el año 2012^P el PIB colombiano aumentó 7,1% a precios corrientes, comparado con el año anterior. En el año 2009 registró la menor variación a lo largo de la serie y en el 2011 la mayor; en el año 2012 el PIB se reduce.

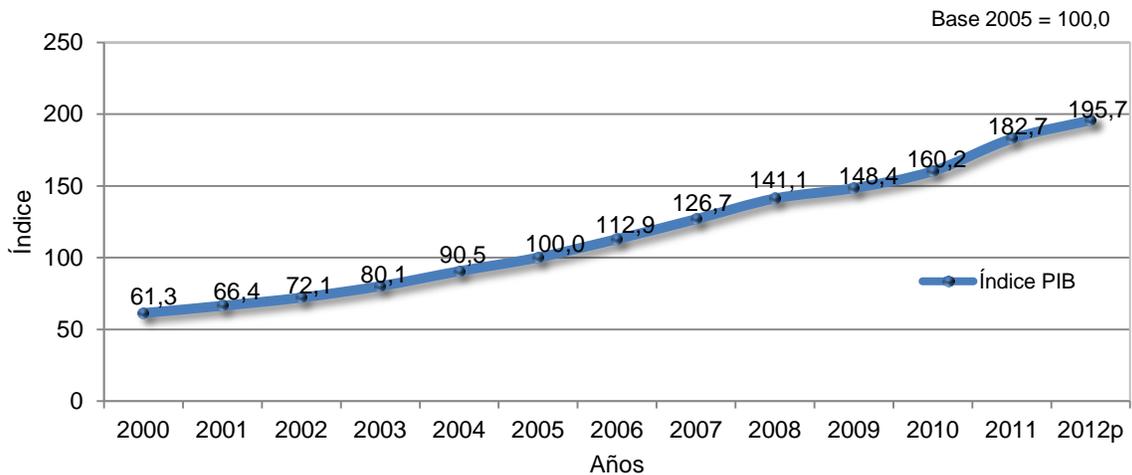
Gráfico 1. Variación año corrido del PIB 2001-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

El crecimiento presentado en 2012 (7,1%) refleja un bajo dinamismo frente al observado en el año 2011 (14,1%). Esta reducción en la dinámica es consecuente con la menor participación del excedente bruto de capital como componente del PIB, para el año 2012.

Gráfico 2. Tendencia del PIB 2001 - 2012^P

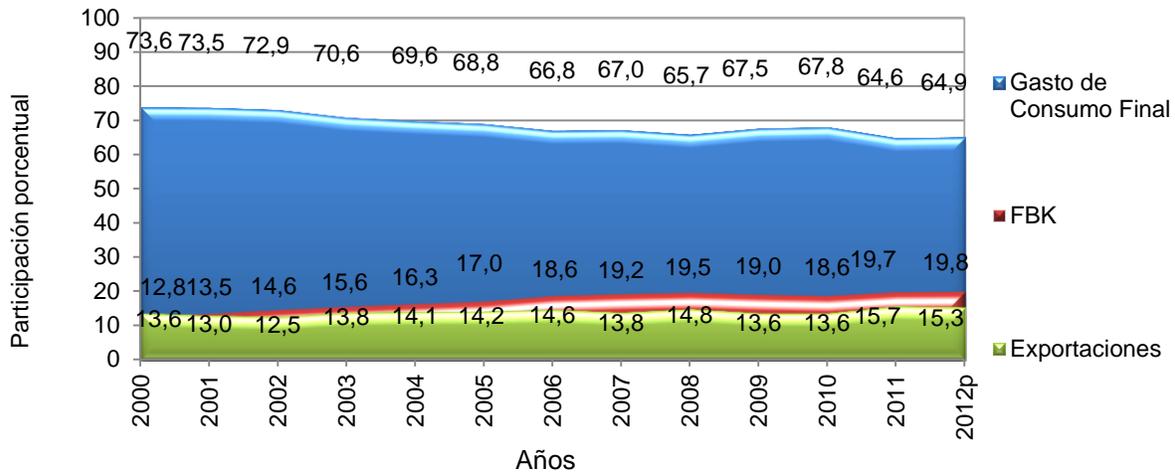


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.2. Composición del PIB calculado por el lado de la demanda

Desde el punto de vista de la demanda el PIB tuvo la siguiente composición en promedio, a lo largo de la serie 2000-2012^P: Consumo final, 68,7%; FBK, 17,3% y Exportaciones, 14,0%. Al analizar cada componente, se observa una disminución en la participación del Gasto en consumo final, al pasar de 73,6% en el año 2000, a 68,8% en 2005 y a 64,9% en 2012^P. Por el contrario, la FBK tuvo un incremento sostenido al pasar de 12,8% en el año 2000, a 17,0% en 2005 y a 19,8% en 2012^P.

Gráfico 3. Evolución de los componentes de la demanda total 2000-2012^P



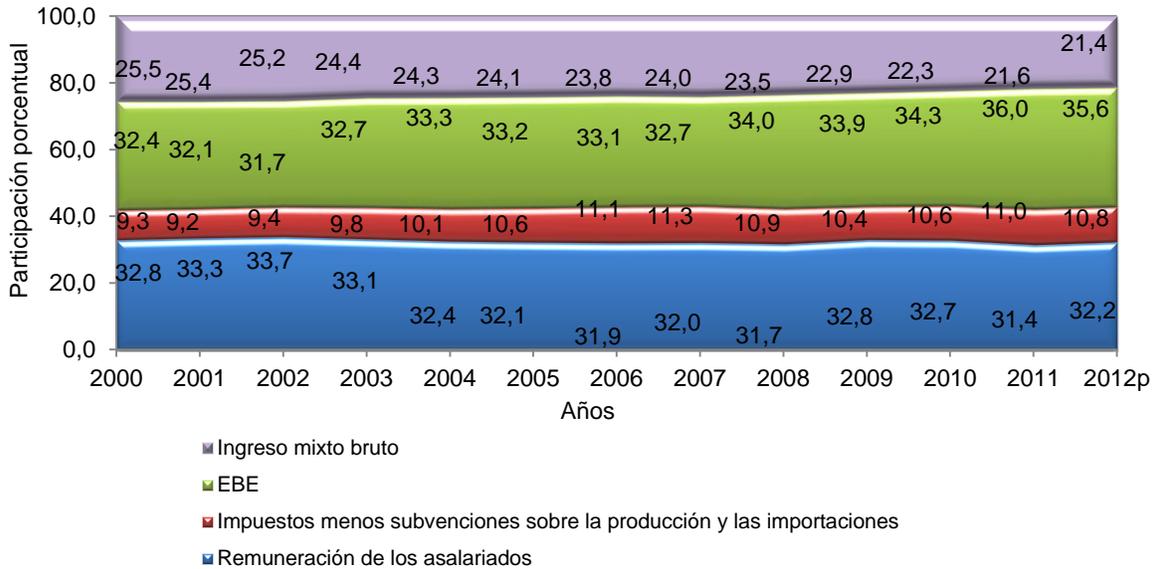
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.3. Composición del PIB calculado por el lado del ingreso

En el PIB por el lado del ingreso, durante la serie 2000-2012^P, en promedio, la mayor participación la tuvo el EBE con 33,5%, seguida por la Remuneración a los asalariados (32,5%).

A lo largo de la serie 2000-2012^P, la composición del PIB, por el lado del ingreso, muestra el siguiente comportamiento: el EBE aumentó su participación de 32,4% en el año 2000 a 35,6% en el 2012^P; el ingreso mixto redujo su participación de 25,5% a 21,4% y la remuneración a los asalariados pasó de 32,8 % a 32,2%, respectivamente. Por su parte, los impuestos menos la subvenciones a la producción y las importaciones aumentaron su participación de 9,3% en año 2000 a 10,8% en el 2012^P.

Gráfico 4. Evolución de los componentes del PIB por el lado de los ingresos 2000-2012^P

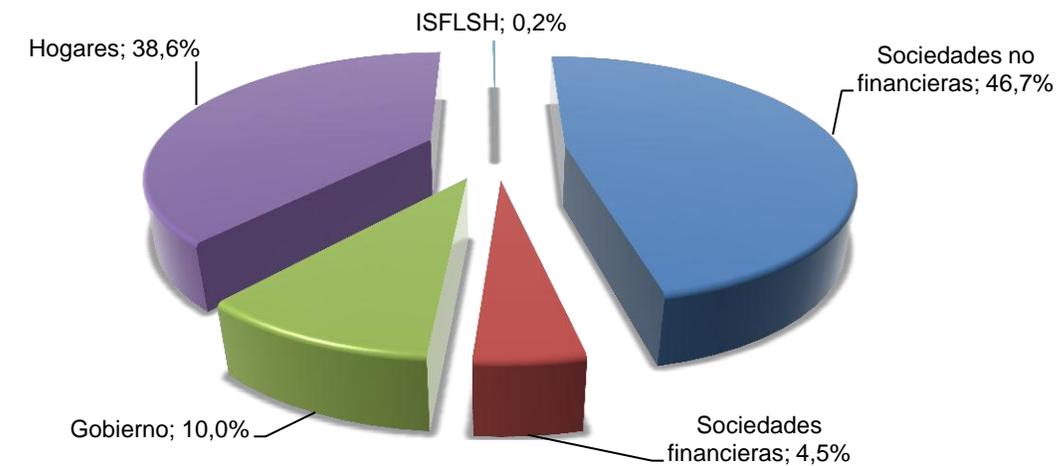


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.4. VA por sector institucional

En la composición del VA por sector institucional, se observa que en promedio, para la serie 2000-2012^P, la mayor proporción se concentró en las SNF (46,7%) y en los Hogares (38,6%). El Gobierno participó con 10,0%, las SF con 4,5% y las ISFLSH con 0,2%.

Gráfico 5. Participación porcentual de los sectores institucionales dentro del VA Promedio 2000-2012^P



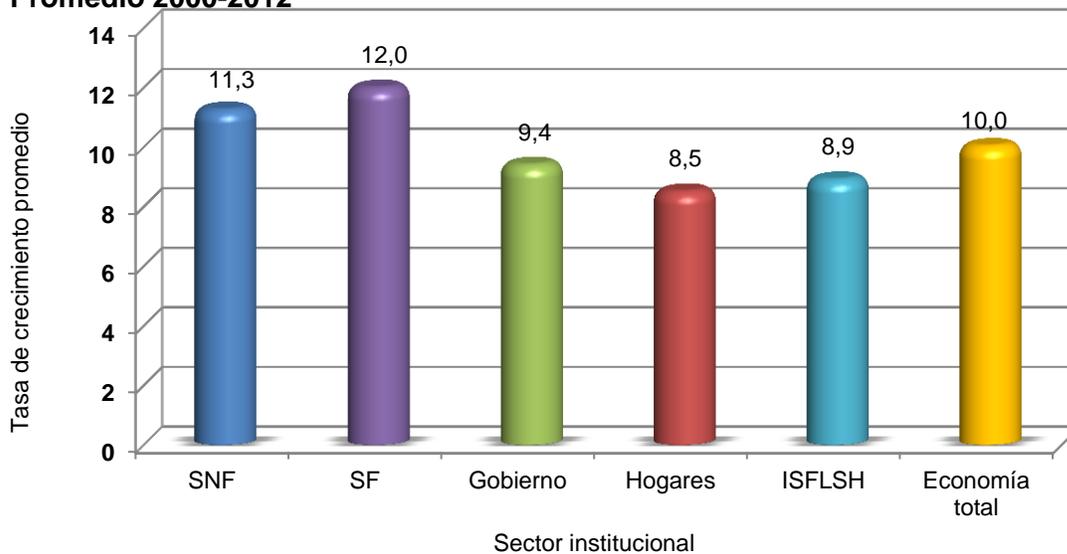
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En cuanto a la dinámica de crecimiento del valor agregado por sectores institucionales, en promedio, para el periodo 2000-2012^P, se observa que el mayor crecimiento lo presentaron los sectores de las SF (12,0%) y las SNF (11,3%). Por su parte, el VA del Gobierno y Hogares (las empresas no constituidas en sociedad propiedad de los hogares) aumentó en menor proporción, 9,4% y 8,5%, respectivamente.

Gráfico 6. Tasa de crecimiento promedio del VA por sector institucional

Promedio 2000-2012^P

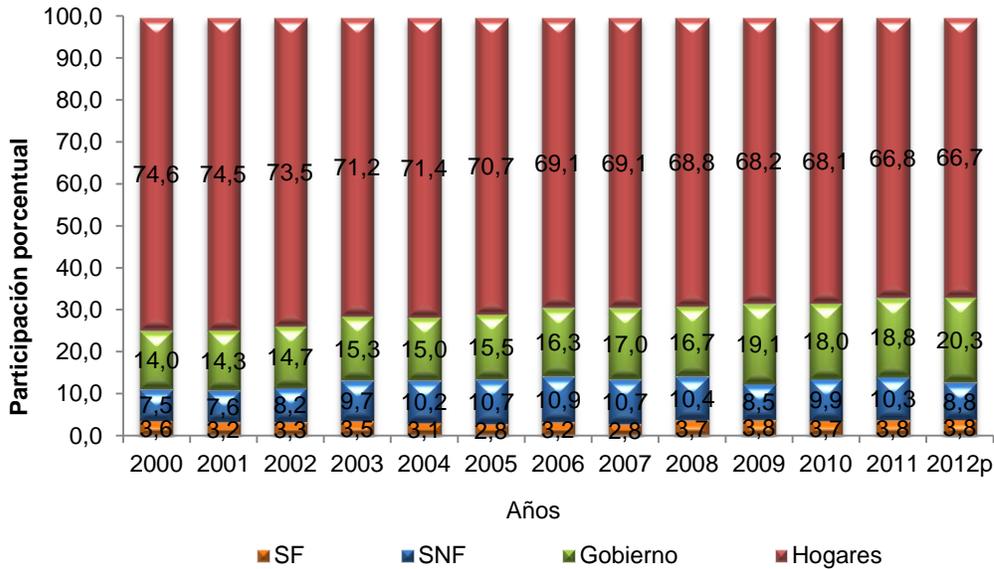
A precios corrientes



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.5. Composición del Ingreso disponible por sector institucional

El comportamiento del Ingreso disponible, en promedio, para la serie 2000-2012^P, muestra que la mayor participación la tuvo el sector de los Hogares (70,2%); con menor participación, el Gobierno general (16,5%) seguido por las SNF (9,5%); las SF (3,4%) y las ISFL (0,3%). A lo largo del periodo, se nota una disminución en la participación de los Hogares que pasó de 74,6 % en el año 2000 a 66,7% en el 2012^P; simultáneamente, aumentó la participación del Gobierno general de 14,0% a 20,3%.

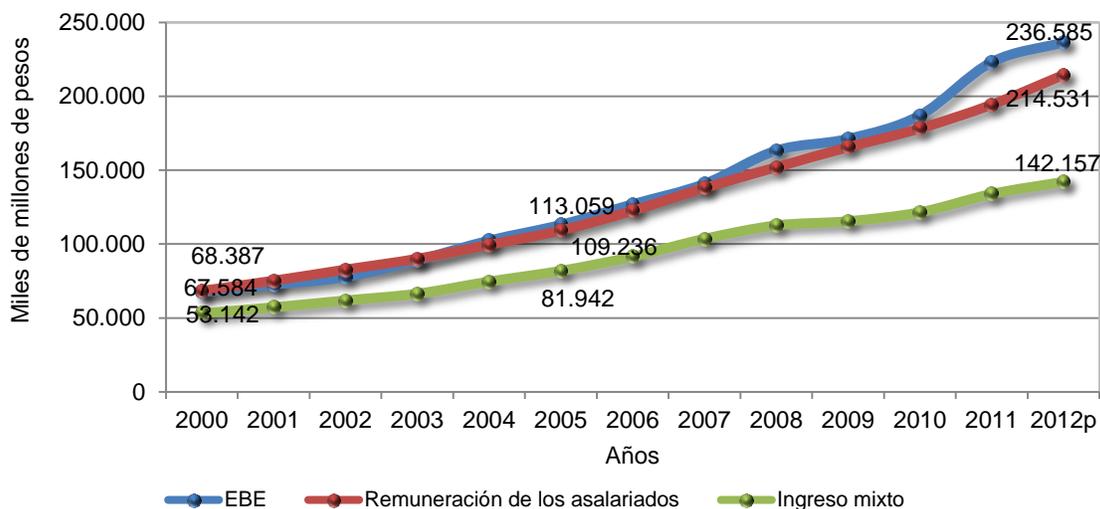
Gráfico 7. Evolución del Ingreso disponible bruto, por sector institucional 2000-2012^P


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.6. Relación entre la remuneración a los factores de la producción y el VA

En la evolución de la remuneración a los factores de producción, se observa que el EBE es el componente que genera el mayor nivel de contraprestación por el uso del capital. A comienzos del periodo, el nivel del EBE era de \$67,6 billones de pesos, seguido por el de la Remuneración a los asalariados (\$68,4) y en menor medida, el del Ingreso mixto (\$53,1). Para el año 2005, el EBE alcanzó un nivel de \$113,1 billones de pesos, seguido por la Remuneración a los asalariados, el Ingreso mixto llegó a \$81,9 billones. Hacia finales de periodo, el EBE aumentó en mayor proporción respecto a las otras variables, y llegó a un nivel de \$236,6 billones de pesos en 2012^P, mientras que la Remuneración a los asalariados llegó a un nivel de \$214,5 y el Ingreso mixto a \$142,2 billones.

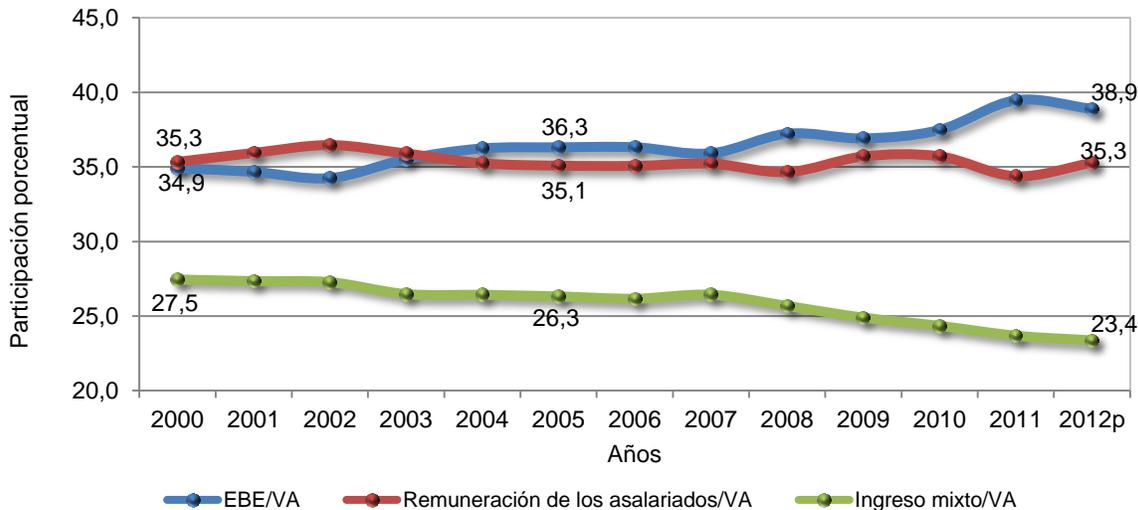
Gráfico 8. Evolución de la compensación a los factores de producción de la economía 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En cuanto a la relación entre la remuneración de cada uno de los factores de producción y el VA, se observa que el EBE adquiere una mayor participación a lo largo del periodo, frente a la Remuneración a los asalariados y el Ingreso mixto. El EBE pasa de 34,9% en 2000 a 38,9% en 2012^P, la Remuneración a los asalariados volvió a su comportamiento inicial de 35,3% en el año 2000 y en 2012^P. El Ingreso mixto, por su parte, disminuyó de 27,5% en 2000, a 23,4% en 2012^P.

Gráfico 9. Evolución de la relación entre la compensación a los factores de producción y el VA de la economía 2000-2012^P



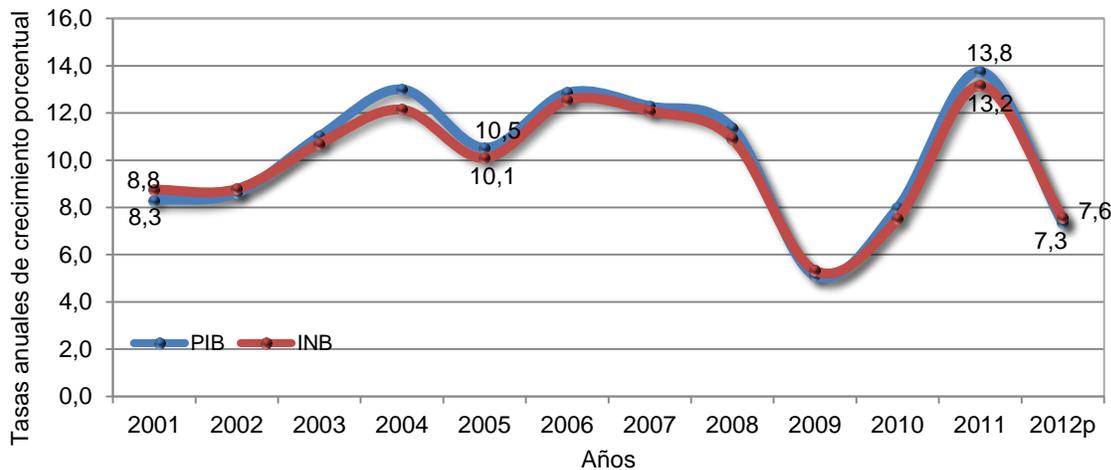
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Un aumento de la relación EBE/VA indica que ha habido una sustitución global del factor trabajo por capital, principalmente a partir del año 2007, debido a un mayor crecimiento en la FBK respecto al VA, dado el auge económico de actividades como la minería, que requiere un mayor consumo de capital fijo para su desempeño.

1.7. Comportamiento del INB y del IND frente al PIB

Al comparar el crecimiento del INB frente al PIB, se observa un crecimiento promedio de 10,2% para el PIB, frente a un crecimiento de 10,0% en el INB entre los años 2000 y 2012^P. Esta diferencia se explica principalmente porque la renta de la propiedad y de la empresa pagada al Resto del mundo, es superior a la devengada.

Gráfico 10. Comportamiento de las tasas de crecimiento del INB y del PIB 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Mientras la renta pagada al Resto del mundo tuvo un crecimiento promedio de 13,1% a lo largo del periodo (al pasar de \$8,4 billones en 2000, a \$14,1 en 2005 y a \$33,4 billones en 2012p); la renta recibida del Resto del mundo tuvo un crecimiento de 12,4% promedio (al pasar de \$2,1 billones en 2000, a \$2,4 billones en 2005 y a \$6,0 en 2012^P).

**Cuadro 1. Formación del INB a precios de mercado (INB pm)
2000-2012^P**

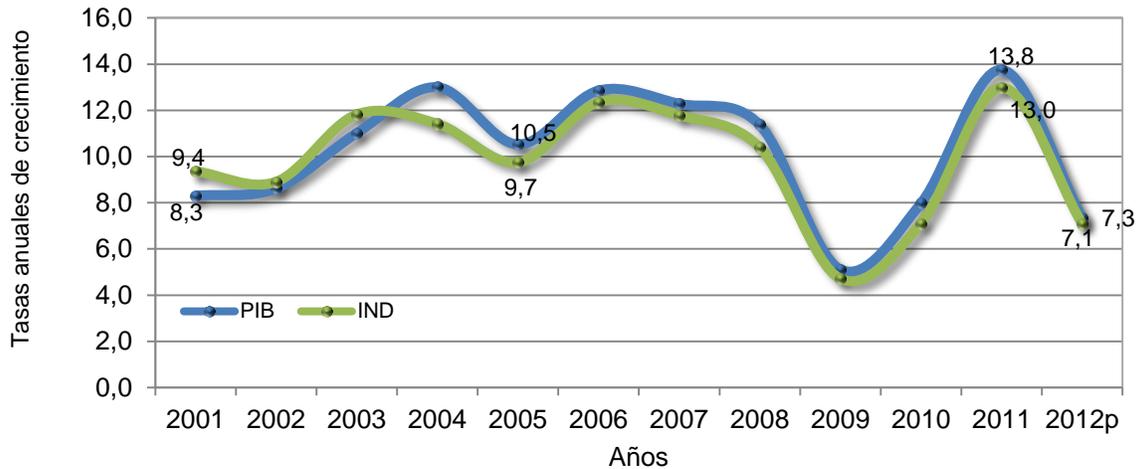
Miles de millones de pesos

Conceptos	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Producto Interno Bruto	208.530	225.851	245.323	272.345	307.762	340.155	383.898	431.072	480.087	504.647	544.924	619.894	665.441
+ Remuneración de los empleados procedente del Resto del mundo	2.852	2.774	2.556	3.575	2.946	3.223	2.974	3.187	2.554	2.282	2.282	2.145	1.671
+ Renta de la propiedad y de la empresa procedente del Resto del mundo	2.093	2.022	1.688	1.518	1.679	2.391	3.416	3.735	3.267	2.704	2.704	4.915	6.007
- Remuneración de los empleados pagada al Resto del mundo	26	28	34	36	50	44	44	61	58	77	77	72	86
- Renta de la propiedad y de la empresa pagada al Resto del mundo	8.382	7.590	6.906	8.798	11.108	14.066	16.980	19.541	21.793	24.294	24.294	32.195	33.372
Ingreso Nacional Bruto (INB pm)	205.067	223.029	242.627	268.604	301.229	331.659	373.264	418.392	464.057	488.788	525.539	596.788	596.789

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

De la misma manera, la tasa de crecimiento del IND comparada con el PIB, muestra un mayor crecimiento de este último, principalmente entre 2004 y 2012^P. Este hecho se debe a una caída en las transferencias corrientes procedentes del Resto del mundo, principalmente entre los años 2004 y 2005, así como entre 2008 y 2012^P, estas pasaron de 14,9 billones en el 2008 a 11,1 en el 2012^P.

Gráfico 11. Comportamiento de las tasas de crecimiento del IND y del PIB 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

**Cuadro 2. Formación del IND a precios de mercado (IND pm)
2000-2012^P**

Miles de millones de pesos

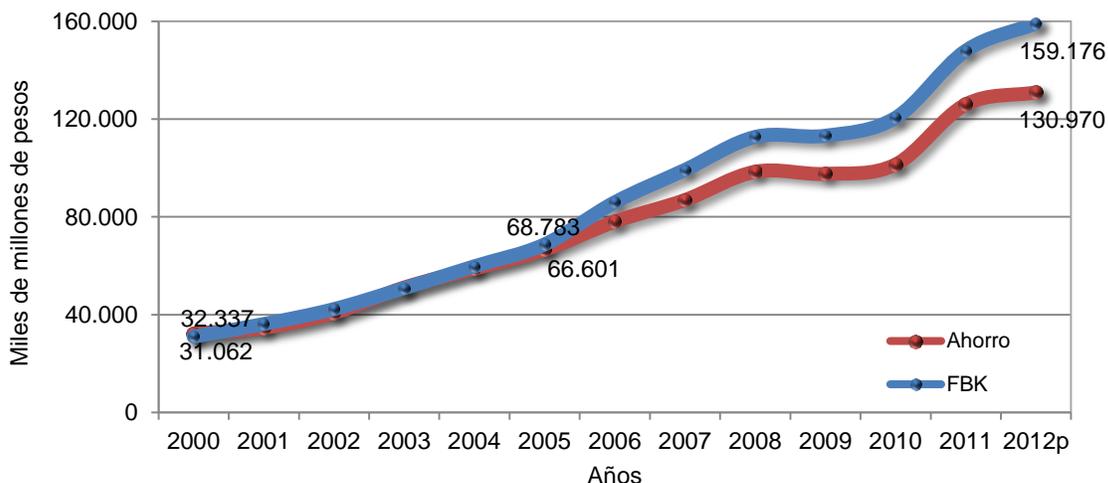
Conceptos	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Ingreso Nacional Bruto (INB)	205.067	223.029	242.627	268.604	301.229	331.659	373.264	418.392	464.057	488.788	525.539	594.687	639.661
Transferencias corrientes													
+ procedentes del Resto del mundo	7.158	9.292	10.411	14.234	13.810	13.510	15.054	15.708	14.937	13.590	12.678	12.884	11.084
Transferencias corrientes													
- pagadas al Resto del mundo	674	962	1.060	1.061	1.086	615	1.196	1.344	1.282	2.150	2.441	2.220	2.455
Ingreso Nacional Disponible Bruto a precios de mercado (INDB pm)	211.551	231.359	251.978	281.777	313.953	344.554	387.122	432.756	477.712	500.228	535.776	605.351	648.290

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.8. Relación entre el Ahorro y la FBK

Al analizar la relación entre el Ahorro y la FBK, se observa un comportamiento muy similar de las dos variables en el periodo 2000-2005. A partir de 2006, la tendencia de la FBK es superior a la del Ahorro, hasta alcanzar un nivel de \$159,2 billones de pesos en 2012^P, mientras que el Ahorro alcanzó un nivel de \$131 billones. Este hecho se explica por un aumento en el ritmo de crecimiento de la FBK impulsado principalmente por el auge de la actividad minera. En los años 2011 y 2012^P aumenta de manera importante la FBK de los hogares en vivienda.

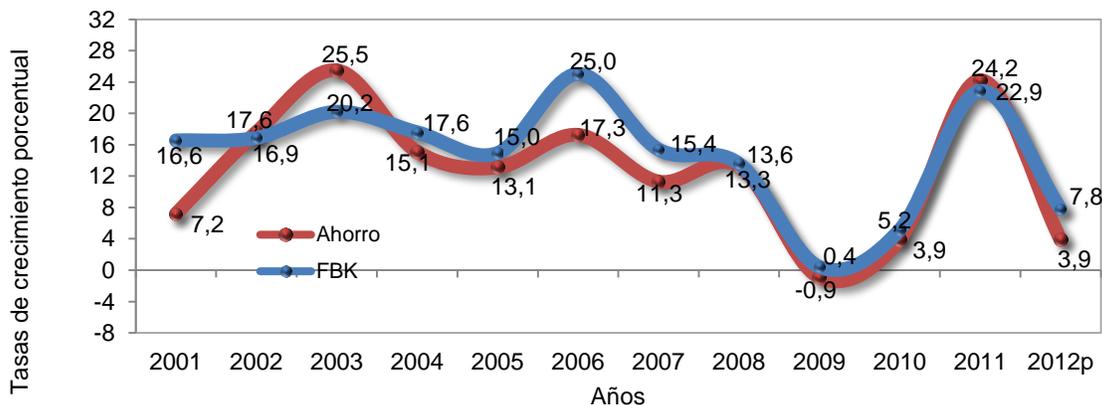
Gráfico 12. Evolución del Ahorro y la FBK de la economía 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En términos de crecimiento, la tendencia tanto del ahorro como de la FBK han sido similares a lo largo del periodo. Sin embargo, el Ahorro tuvo un crecimiento superior en 2003 (25,5% frente a 20,2% de la FBK) y en 2011 (24,2% comparado con 22,9% del Ahorro). En los otros años la FBK aumenta a un mayor ritmo que el Ahorro, para el año 2006 la FBK aumenta en 25 % y 7,8% en el 2012^P, frente a aumentos en el ahorro de 17,3 % y 3,9% respectivamente.

Gráfico 13. Evolución de la tasa de crecimiento del Ahorro y la FBK de la economía

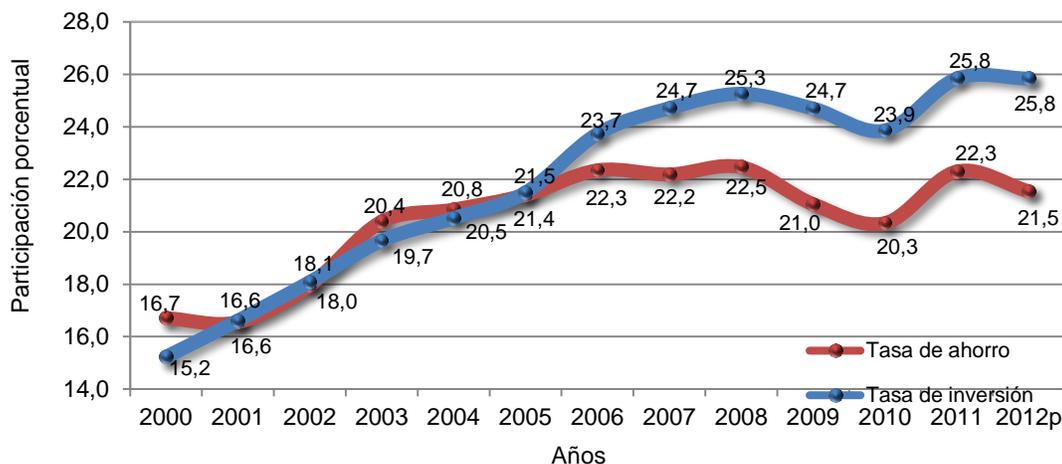


Fuente: DANE. Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.9. Comportamiento de las tasas de ahorro e inversión¹

Respecto al comportamiento de la tasa de ahorro (Ahorro /VA) e inversión (FBKF/VA), a lo largo del periodo se observa que la FBKF adquiere una mayor participación relativa respecto al VA, situación similar a la que presenta cuando se compara el Ahorro y la FBK.

Gráfico 14. Evolución de las tasas de ahorro e inversión de la economía 2000-2012^P

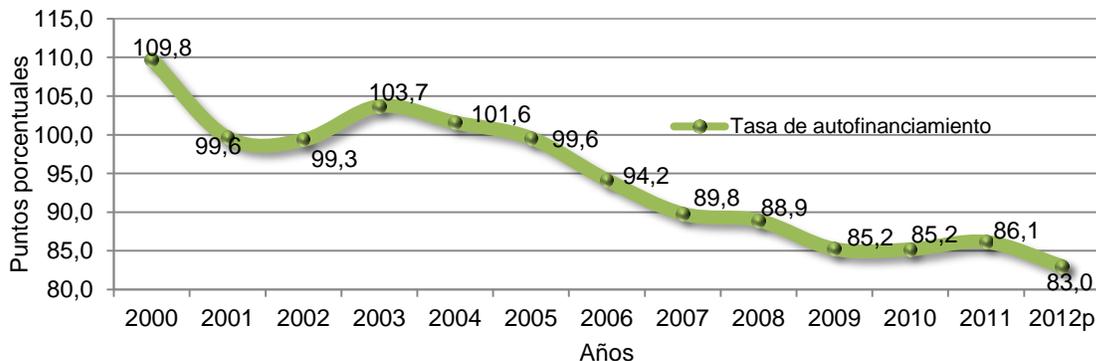


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.10. Comportamiento de la tasa de autofinanciamiento

Con relación a la tasa de autofinanciamiento (Ahorro /FBKF), entre el año 2000 y 2012^P, se observa que la economía colombiana tuvo una capacidad de autofinanciamiento en el año 2000 de 9,8 puntos porcentuales, en 2003 de 3,7 puntos y en 2004 de 1,6 puntos. De manera contraria, la economía tuvo que recurrir al Resto del mundo para financiarse, inicialmente en los años 2001 (0,4 puntos) y 2002 (0,7 puntos). Posteriormente, la tendencia a depender de recursos externos aumentó a lo largo del periodo, al pasar de 0,4 puntos en 2005 a 13,9 en 2011 y 17 en 2012^P.

Gráfico 15. Evolución de la tasa de autofinanciamiento de la economía 2000-2012^P



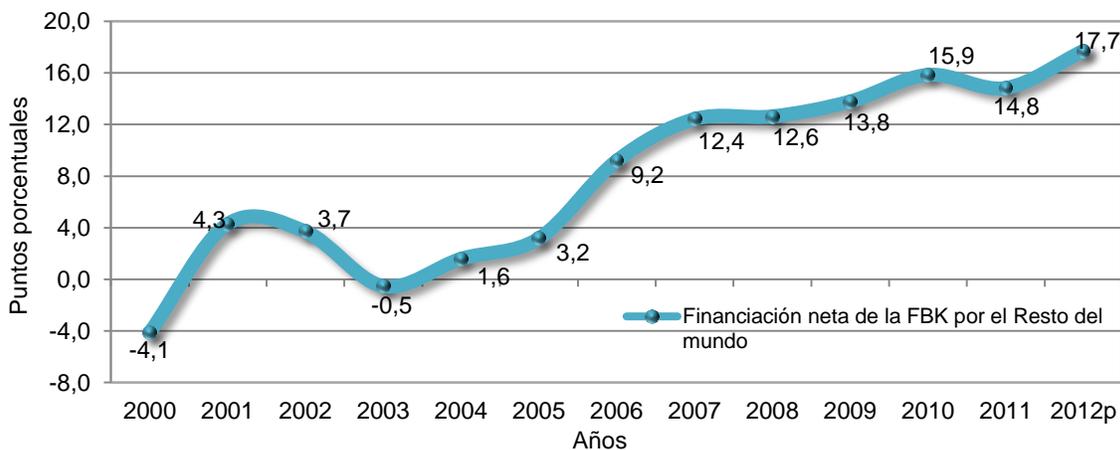
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

¹ La tasa de inversión no tiene en cuenta la variación de existencias.

1.11. Comportamiento de la financiación neta de la FBK

La financiación neta de la FBK (FBK/Préstamo neto) a lo largo del periodo, muestra que a medida que aumenta la inversión de la economía colombiana, mayor es la dependencia de recursos externos para financiar la misma, al pasar de -4,1 puntos porcentuales en el año 2000 a 17,7 en 2012^P, lo que representó un incremento de 21,8 puntos porcentuales.

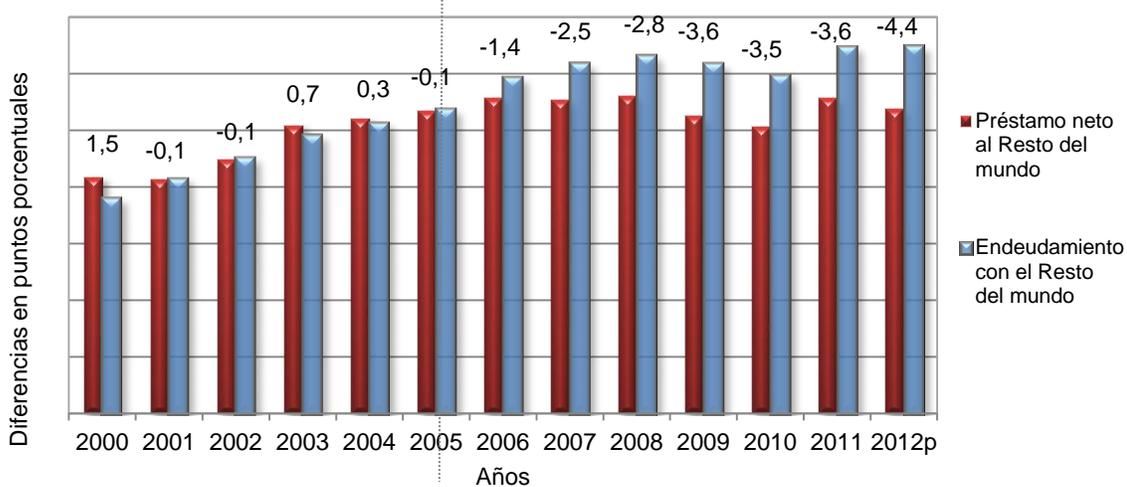
Gráfico 16. Evolución de la financiación neta de la FBK por el Resto del mundo 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.12. Comportamiento de la capacidad de financiación/endeudamiento neto de la economía

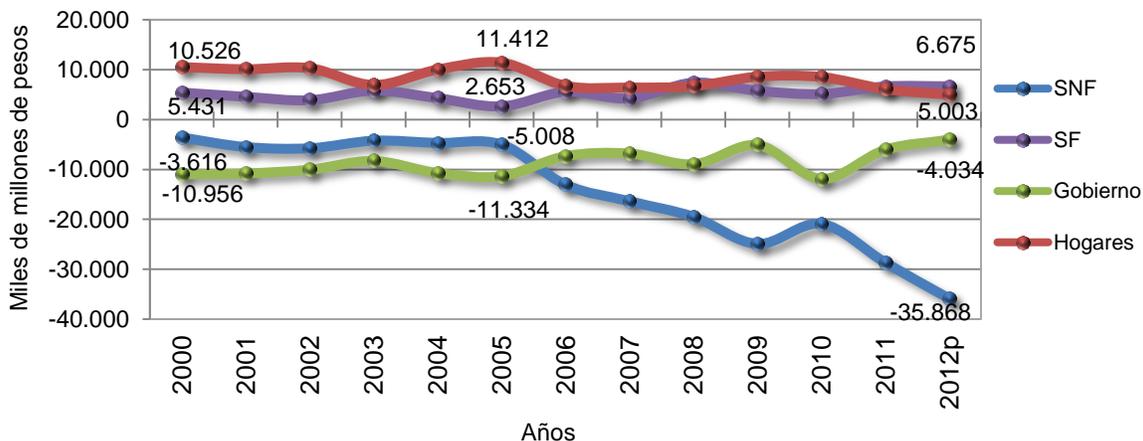
Con relación a la dinámica del endeudamiento neto, al analizar la diferencia entre la tasa de ahorro (Ahorro /VA) y la tasa de inversión (FBKF/VA), se observa una capacidad de financiamiento con el Resto del mundo para los años 2000 (1,5%), 2003 (0,7%) y 2004 (0,3%). Contrariamente, se observa un nivel de endeudamiento neto de 0,1% para los años 2001, 2002 y 2005, el cual se incrementó para la segunda mitad del periodo, en la medida en que el endeudamiento de la economía pasó de -1,4% en el 2006 a -3,6% en el 2011 y -4,4 en el 2012^P.

Gráfico 17. Evolución de la posición neta de la economía respecto al Resto del mundo 2000-2012^P


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

1.13. Comportamiento de la capacidad de financiación/endeudamiento neto por sectores institucionales

A lo largo del periodo 2000-2012^P, se observa que el endeudamiento de las Sociedades no financieras pasó de \$3,6 billones de pesos en el año 2000 a \$35,9 billones en 2012^P, mientras que la capacidad de financiamiento de los Hogares pasó de \$10,5 billones de pesos en el año 2000 a \$5 billones en 2012^P. El Gobierno general por su parte, pasó de un endeudamiento de \$-11 billones de pesos en el año 2000 a \$-4 billones en el 2012^P.

Gráfico 18. Evolución del préstamo neto, por sector institucional 2000-2012^P


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

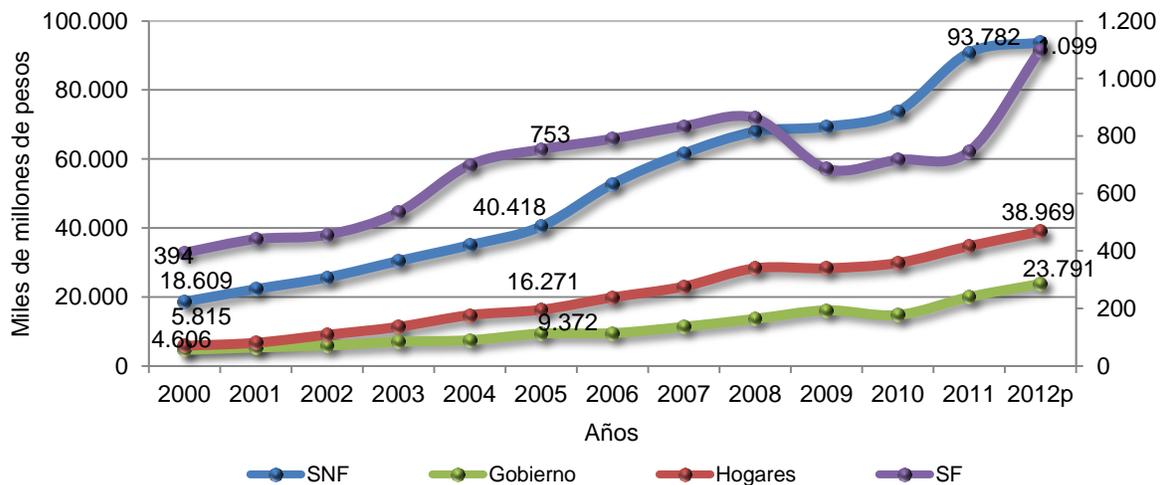
Al comparar el comportamiento del préstamo neto por sector institucional con la FBKF a lo largo del periodo, se observa que a medida que el préstamo neto de las SNF se incrementa gradualmente, aumenta paralelamente la FBKF de este mismo sector,

indicando que el aumento de la capacidad productiva del sector, se ha financiado con el Resto del mundo.

De otra manera, un menor crecimiento de la FBKF de los Hogares del año 2000 al 2010, se asocia con su capacidad de endeudamiento durante el periodo. En los años 2011 y 2012^P aumenta la FBK de \$29,8 billones en el 2010 a 34,7 en el 2011 y 38,9 en el 2012^P, mientras que su préstamo neto se redujo al pasar de \$8,5 billones de pesos en el 2010 a \$5 billones en el 2012^P.

Aunque la FBK del Gobierno ha tenido una tendencia menos creciente, ha dependido de manera decreciente del préstamo neto del Resto del mundo. A partir del 2011 se observa un menor endeudamiento al pasar de \$11,9 billones en 2010 a 6 billones en el 2011 y 4 billones en el 2012^P.

Gráfico 19. Evolución de FBKF, por sector institucional 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2. COMPORTAMIENTO POR SECTOR INSTITUCIONAL

2.1. Sociedades No Financieras (SNF)

Este sector incluye las unidades institucionales residentes, cuya actividad principal es la producción de bienes o servicios no financieros de mercado y apuntan a vender sus productos a precios económicamente significativos. Las SNF incluyen: las sociedades no financieras residentes, con independencia de la residencia de sus accionistas; las sucursales o las agencias de empresas no financieras de propiedad extranjera, que realizan una producción significativa en el territorio económico y durante un período suficientemente prolongado; las ISFL residentes, productoras de bienes o servicios no financieros de mercado, que cobran tarifas que permiten cubrir sus costos corrientes de producción, tales como universidades, entidades de salud de mercado, entre otras y las ISFL financiadas por empresas y que se dedican a defender y promover sus intereses, tales como las agremiaciones y asociaciones de productores.

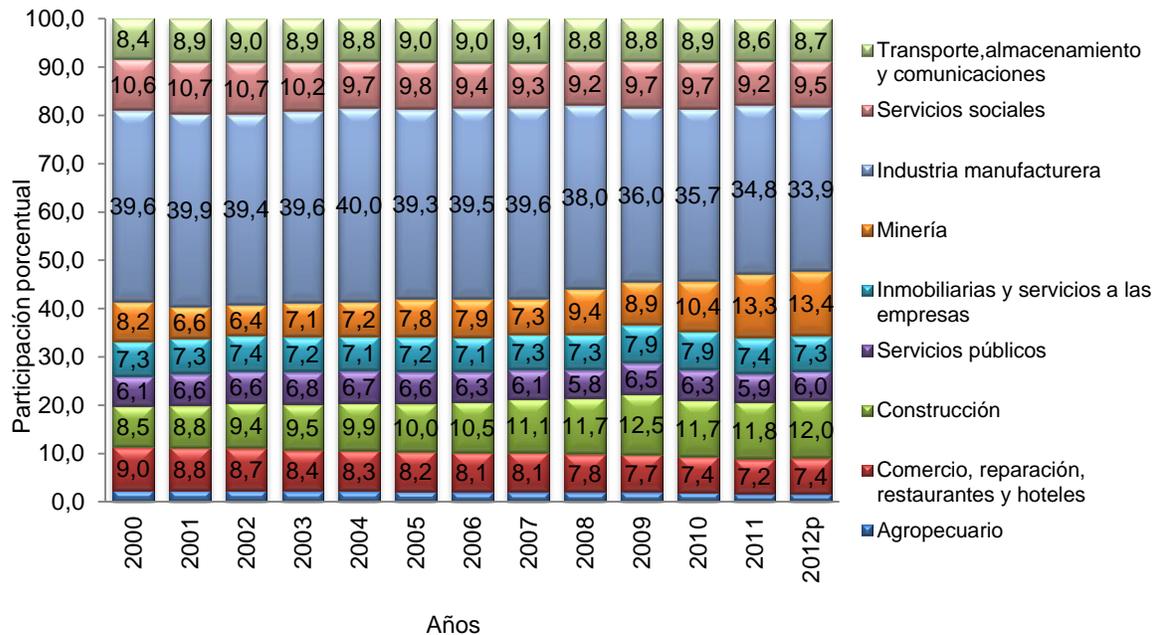
En Colombia, las principales fuentes de información del sector de las SNF son: la Superintendencia de Sociedades y la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN); la Superintendencia Financiera², Superintendencia de Servicios Públicos, Superintendencia de la Economía Solidaria y la Contaduría General de la Nación.

2.1.1. Las SNF como productoras.

Las SNF participan en todas las ramas de actividad de la economía, como se puede observar en el gráfico 20, donde se presenta la composición de la producción de las SNF, según ramas de actividad, para el periodo 2000-2012^P.

² Para las sociedades no financieras emisoras de valores.

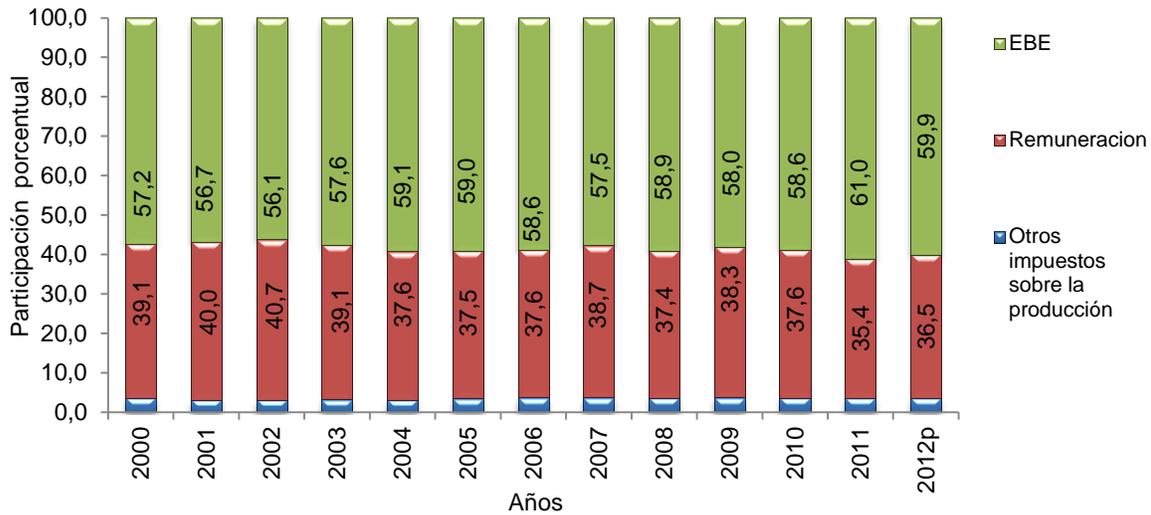
Gráfico 20. Participación porcentual de las ramas de actividad económica en el total de la producción de las SNF 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La principal actividad productiva de las SNF es la industria manufacturera, su participación porcentual ha disminuido a lo largo del periodo, pasando de representar 39,6% en el año 2000 a 33,9% en el 2012^P. En orden, le sigue la actividad minera cuya participación pasó de 8,2% en el 2000 a 13,4% en el 2012^P. Esta producción minera, orientada a las exportaciones fomentó a la construcción de infraestructura minera (redes y oleoductos), generando un incremento en la participación de 5,2 puntos porcentuales al pasar de 8,2% en el 2000 a 13,4 en el 2012^P. Comercio, reparación, hoteles y restaurantes, muestra una reducción relativa, al pasar de 9% en el año 2000 a 7,4% en el 2012^P. Otras actividades como Transporte y almacenamiento, las actividades inmobiliarias y servicios públicos, muestran una participación estable en el periodo de análisis.

Gráfico 21. Composición del VA total de las SNF 2000-2012^P

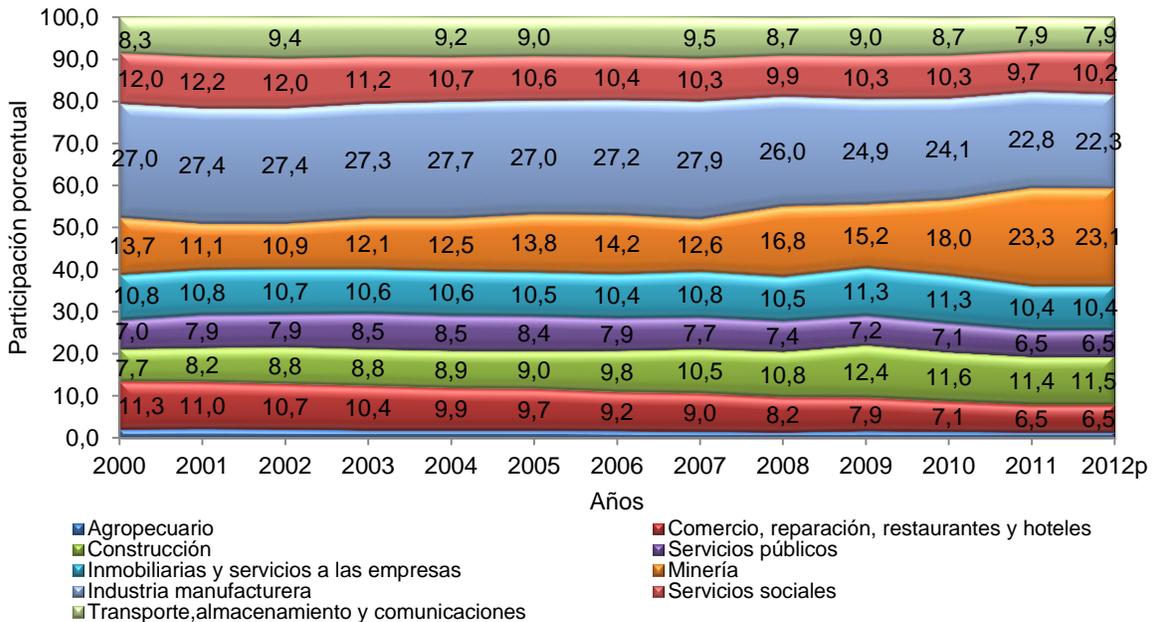


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La participación del EBE tuvo un incremento de 2,7 puntos porcentuales, respecto al total del VA en la serie, que a su vez los pierde la remuneración a los asalariados.

En el gráfico 22 se observa que las ramas de actividad que más VA generan, dentro de las SNF, son la industria manufacturera y la explotación de minas y canteras.

Gráfico 22. Participación porcentual de las ramas de actividad económica en el total del VA de las SNF 2000-2012^P

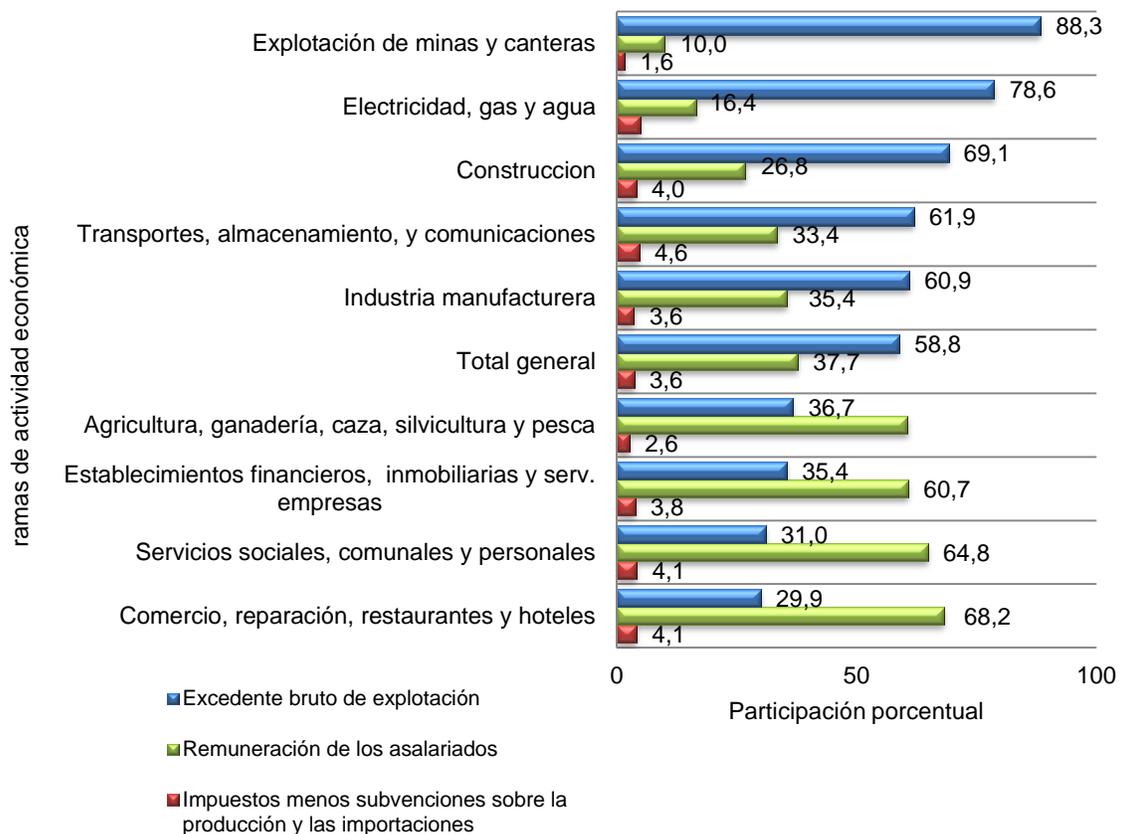


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En el gráfico 23, aunque la industria es una de las ramas que genera más EBE, en la serie 2000-2012^P, perdió participación la cual fue ganada por la minería moderna. El proceso productivo de la actividad de explotación minera no tuvo la misma demanda que la industria.

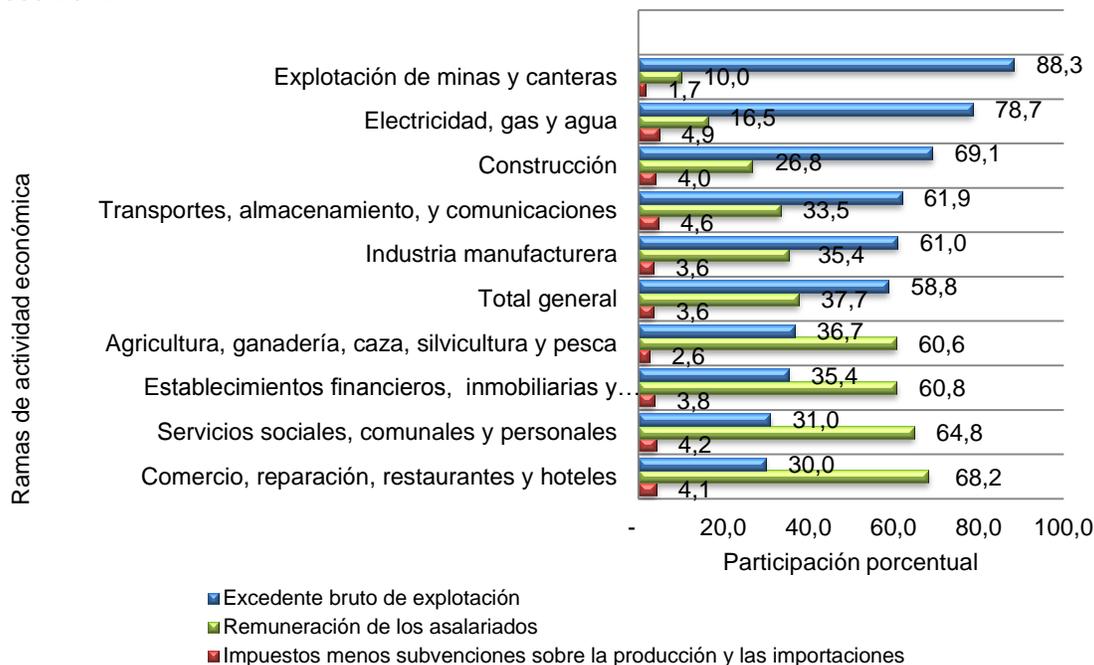
Por la naturaleza del proceso productivo, algunos sectores concentran la generación del VA en el EBE y otros, por su utilización intensiva de mano de obra, asignan una proporción mayor del VA hacia el pago de la remuneración a los asalariados.

Gráfico 23. Composición del VA de las SNF, por ramas de actividad Promedio 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Gráfico 23. Composición del VA de las SNF, por ramas de actividad económica 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

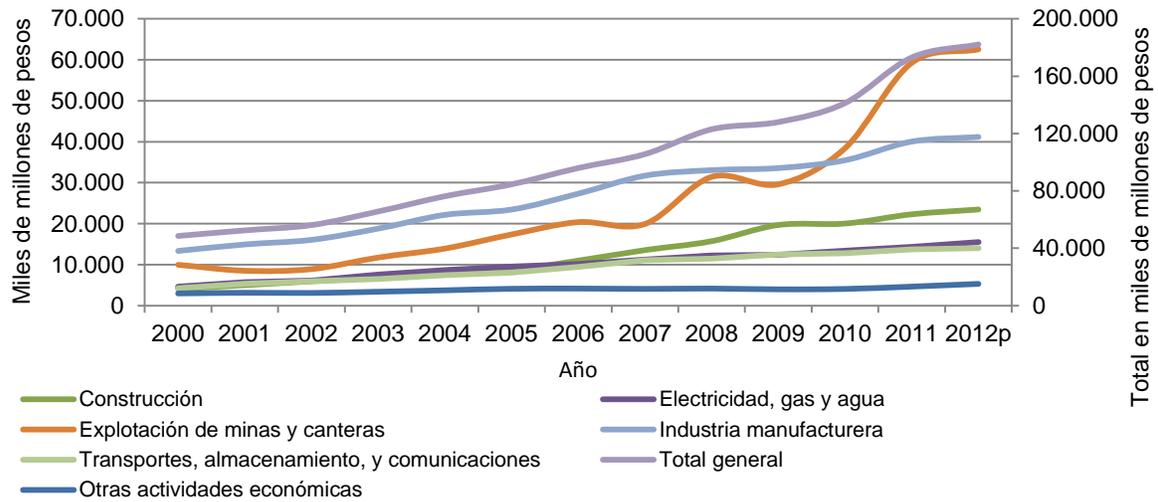
Algunas actividades, como la Explotación de minas y canteras; Electricidad, gas y agua y Construcción, asignaron una gran proporción de su VA a la Remuneración al capital, a través del EBE, cuya participación porcentual en el VA de cada sector, es del orden de 88,3%, 78,7% y 69,1% respectivamente, en promedio durante el período.

La participación de la Remuneración a los asalariados fue mayor en otras actividades tales como: Comercio, reparación, restaurantes y hoteles (68,2%); Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (60,6%); Servicios sociales, comunales y personales (64,8%) e inclusive, Establecimientos financieros, inmobiliarias y servicios a las empresas (60,8%).

Los impuestos menos subvenciones sobre la producción y las importaciones, participaron en menor medida en el VA de las SNF, representando, en promedio, 3,6%, siendo la de mayor participación Electricidad, gas y agua (4,9%), y la menor, Minas y canteras (1,7%).

El EBE se constituyó en la mayor fuente de ingresos de las SNF. En el gráfico 24 se describe la magnitud y dinámica de los excedentes generados, según actividad económica.

Gráfico 24. EBE generado por las SNF, según ramas de actividad económica 2000-2012^P



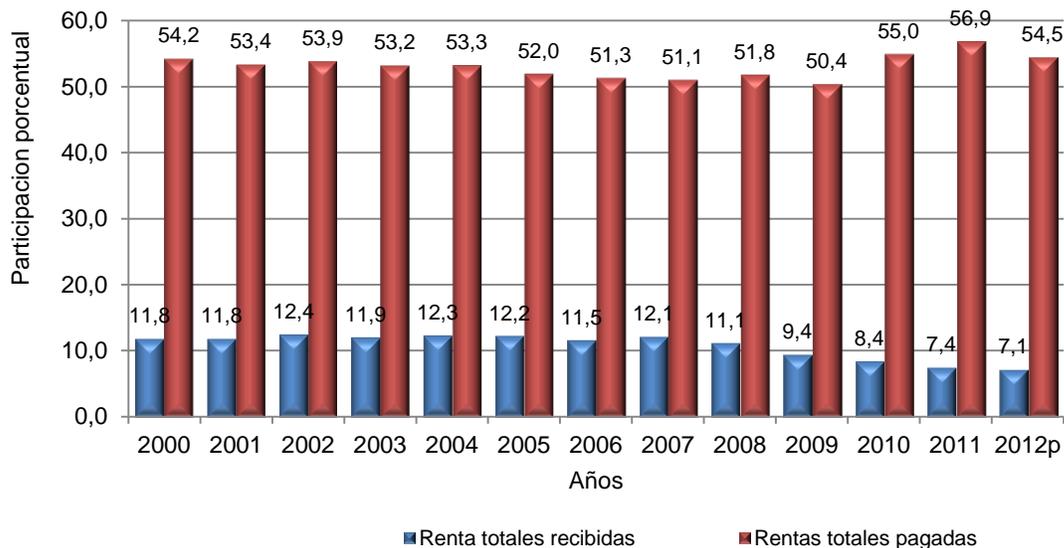
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y cuentas Nacionales (DSCN)

En Colombia, las actividades que muestran mayor participación en la generación del EBE son Industria manufacturera; Explotación de minas y canteras y Construcción; estas tres ramas de actividad experimentaron mayores crecimientos. Explotación de minas y canteras superó la Industria manufacturera en la generación de EBE para los años 2010 y 2012^P. Los EBE generados en el sector Construcción, que hasta el año 2006 venían creciendo a tasas similares a la del resto de actividades, incrementaron su aporte a la generación de excedentes. Las demás ramas de actividad muestran comportamientos sin variaciones sustanciales a lo largo del periodo 2000-2012^P.

2.1.2. Renta de la propiedad de las SNF.

Las SNF pagan rentas por intereses, dividendos, utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa y renta de la tierra; a su vez, reciben rentas de la propiedad por concepto de intereses, dividendos y renta de la propiedad atribuida a titulares de pólizas de seguros. El gráfico 25 muestra la participación porcentual de las SNF en el pago y recepción de la renta de la propiedad, transada en el total de la economía.

Gráfico 25. Participación en el total de la economía de las SNF en la renta de la propiedad recibida y pagada 2000-2012^P

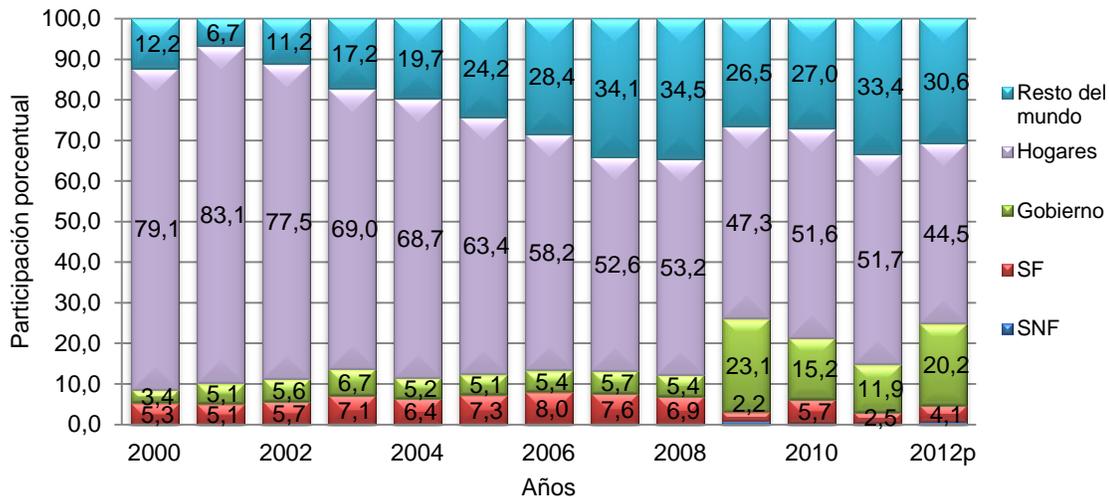


Fuente: DANE, Dirección de síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Las SNF son principalmente pagadoras de la renta de la propiedad y consolidaron este rol pasando de pagar 54,2% del total de la renta de la propiedad en el año 2000 a 56,9% en el 2011. En el 2012^P disminuye a 54,5%. Además, disminuyeron su participación como receptoras de dichas rentas, al pasar de 11,8% en 2000 a 7,1% en 2012^P.

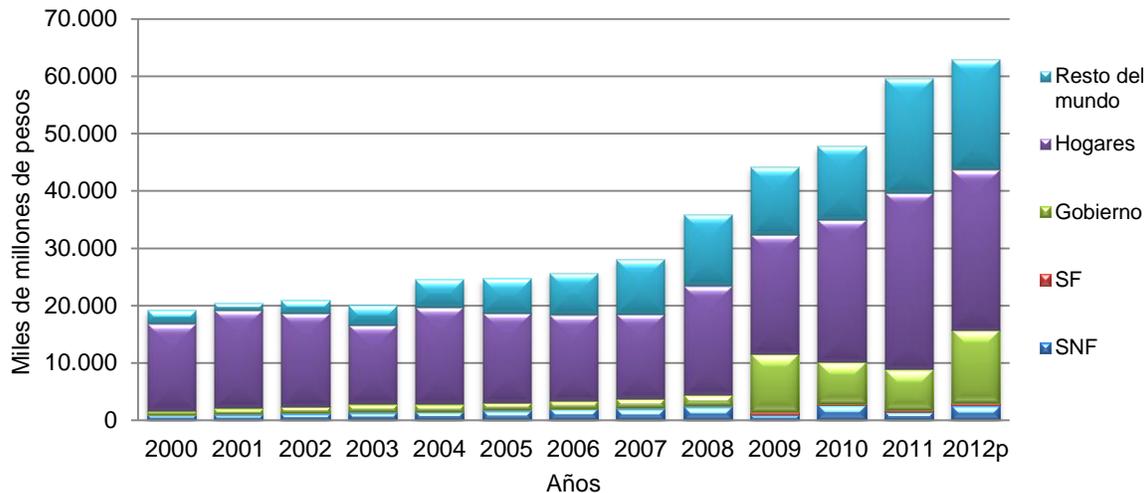
Los dividendos pagados por las SNF constituyen la principal transacción de la renta de la propiedad. El gráfico 26 muestra la distribución porcentual de dividendos pagados a los otros sectores de la economía incluido el Resto del mundo y el gráfico 27 muestra los niveles.

Gráfico 26. Distribución porcentual de los dividendos pagados por las SNF, por sector institucional 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Gráfico 27. Comportamiento de los dividendos pagados por las SNF, según sector institucional 2000-2012^P



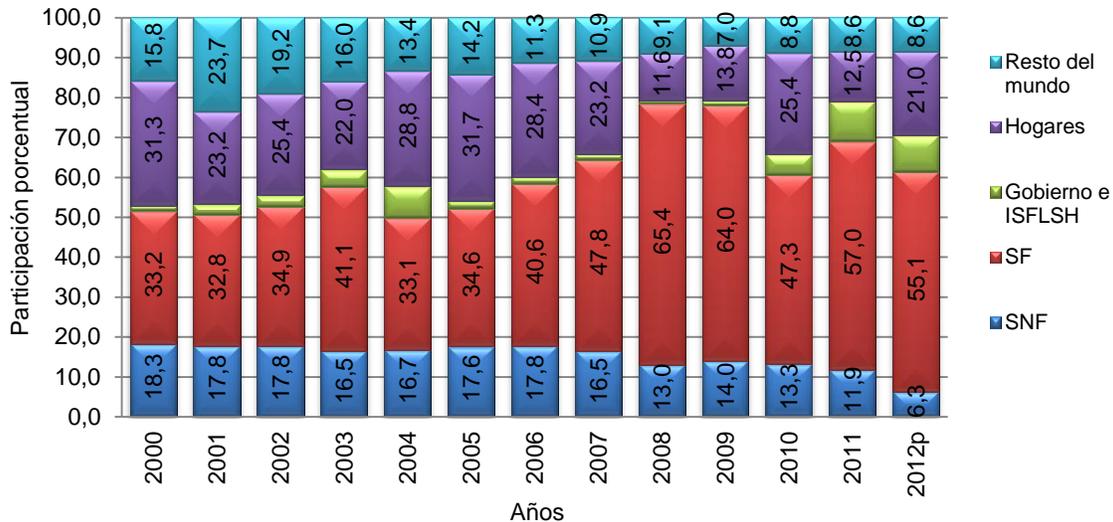
Fuente: DANE, Dirección de síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Los dividendos pagados por las SNF se destinan principalmente a los Hogares y al Resto del mundo. El aumento de la inversión extranjera en Colombia calculada con los dividendos pagados al Resto del mundo, al comenzar la serie (año 2000), representaban 12,2% del total y para el final de la misma, entre los años 2007 y 2012^P, fluctuaban entre 27 y 34 puntos porcentuales. A partir del año 2009, se observa un aumento en la distribución de dividendos de las empresas públicas al sector Gobierno.

En segundo lugar, en la renta de la propiedad, se ubican los intereses pagados por las SNF, las cuales recurren al financiamiento para mejorar sus condiciones de liquidez en la

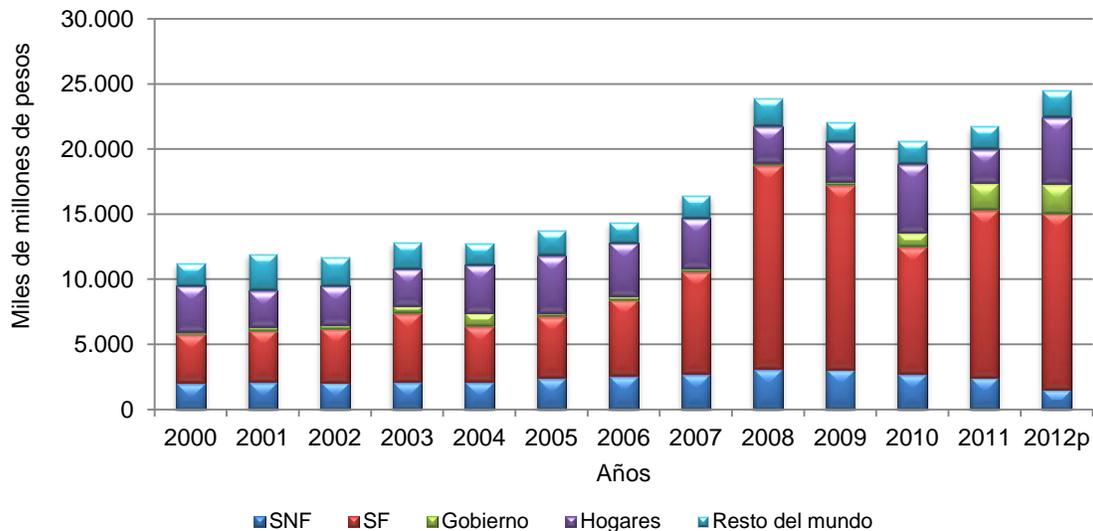
adquisición de activos productivos y otras inversiones. Estos créditos pueden ser de corto o largo plazo y generan el pago de intereses. Las SNF encuentran fuentes de financiación en todos los sectores de la economía. El gráfico 28, muestra la participación de cada sector institucional en el total de los intereses pagados por las SNF y en el gráfico 29, los montos pagados por estos intereses.

Gráfico 28. Composición del los intereses pagados por las SNF, según sector institucional 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Gráfico 29. Comportamiento de los intereses pagados, según sector institucional 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

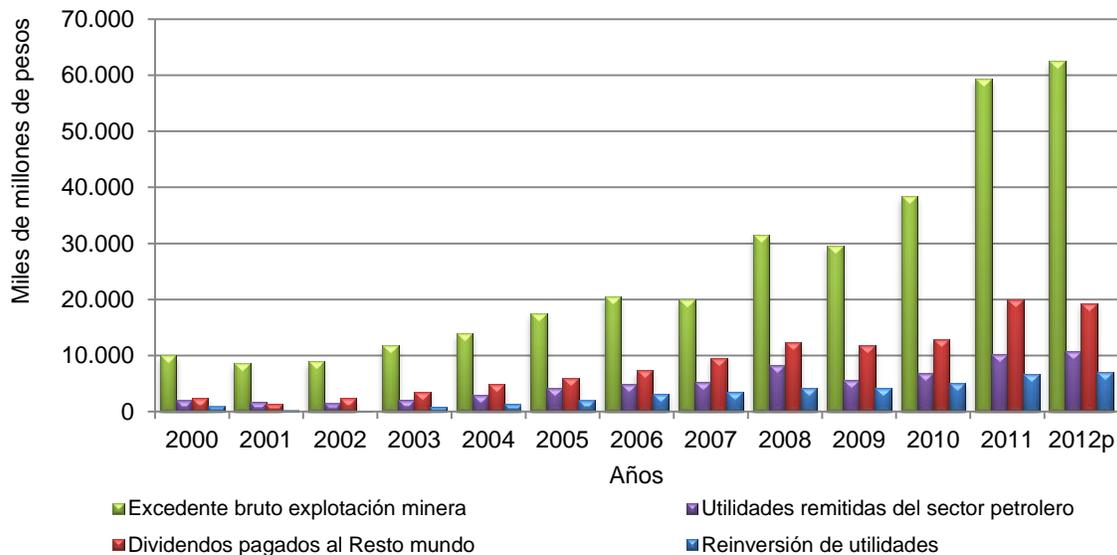
La serie 2000-2012^P muestra cambios en la estructura de financiamiento de las SNF, por ejemplo, para los años 2008 y 2009, en los que el PIB experimentó menores tasas de crecimiento, los hogares disminuyeron en cerca de doce puntos porcentuales su participación como fuente de financiamiento de las SNF, debido a una reducción en sus recursos disponibles, mientras que las SF incrementaron su participación como prestamistas de las SNF.

Los intereses recibidos por las SNF se derivan de la colocación de títulos valores como Certificados de Depósito a Término (CDT) y bonos. El valor de los intereses pagados y recibidos depende fundamentalmente del monto de la cartera, de la maduración de las obligaciones y la tasa de interés pactada.

En tercer lugar, se encuentra la renta de la tierra pagada por las SNF: este tipo de renta corresponde a los pagos al Gobierno por concepto de regalías por la explotación de los recursos no renovables (petróleo, gas, metales preciosos y otros) y por el uso del área geostacionaria (espectro) que pagan las empresas de telecomunicaciones. El comportamiento de la renta de la tierra, pagada por las SNF, está directamente relacionado con la producción de los sectores que generan dichas rentas.

Finalmente, se encuentran los pagos realizados por las SNF a título de Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa. El comportamiento de esta renta depende de las ganancias y los dividendos remitidos al exterior. El crecimiento de la serie es ascendente, excepto en el año 2009, donde la producción minera se desaceleró y su EBE disminuyó, lo que se refleja directamente en la reinversión de utilidades y dividendos remitidos al exterior. En el 2012^P su EBE pasó de 59.252 a 62.545 miles de millones de pesos, lo que incrementó los dividendos pagados al exterior y la utilidad remitida, como se observa en el gráfico 30.

Gráfico 30. Utilidad reinvertida en las SNF 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y cuentas Nacionales (DSCN)

2.1.3. Ahorro y cuenta de capital de las SNF.

Las SNF en el proceso distributivo de la economía, aportan impuestos corrientes sobre el ingreso y la riqueza; prestaciones sociales y otras transferencias corrientes. A su vez, reciben contribuciones sociales y otras transferencias corrientes. El saldo de esta cuenta es el ahorro de las SNF, saldo que tiene valor positivo y con el cual se financia parte de la adquisición de activos productivos (formación de capital).

Las SNF son el mayor comprador en la formación de capital. Durante el periodo 2000-2012^P adquirieron, en promedio el 61,6% de los bienes de capital del total de la economía. Las adquisiciones más relevantes fueron acueductos, alcantarillados y redes de telefonía, construidas para la propia utilización de las empresas de servicios públicos; otros bienes de capital los constituyen los oleoductos y construcciones mineras para empresas dedicadas a esta actividad. La maquinaria y equipo, es otro elemento de la formación de capital de las SNF, corresponde a la renovación de los activos productivos por tecnología más actual. El cuadro 3 muestra las adquisiciones de FBKF por los sectores institucionales.

Cuadro 3. Formación de capital fijo, por sector institucional 2000–2012^P

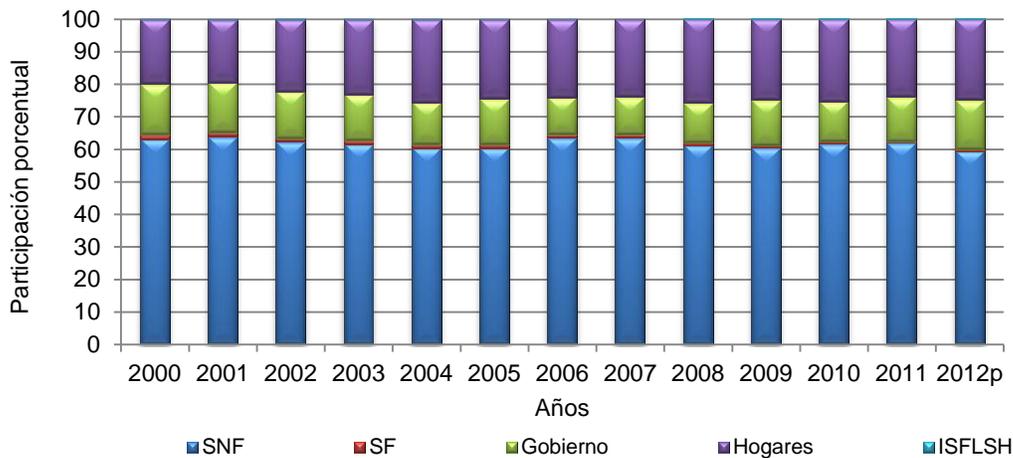
Miles de millones de pesos

Años	S11. Sociedades no financieras	Variación % SNF	S12. Sociedades financieras	S13. Gobierno	S14. Hogares	S15. ISFLSH	S1. Economía total	Variación %
2000	18.609		394	4.606	5.815	40	29.464	
2001	22.255	19,6	441	5.325	6.696	63	34.780	18,0
2002	25.616	15,1	456	5.890	9.002	67	41.031	17,9
2003	30.413	18,7	534	6.999	11.306	69	49.321	20,2
2004	35.005	15,1	699	7.455	14.720	78	57.957	17,5
2005	40.418	15,5	753	9.372	16.271	80	66.894	15,4
2006	52.725	30,4	790	9.494	19.844	90	82.943	23,9
2007	61.576	16,8	834	11.333	22.984	95	96.822	16,7
2008	67.909	10,3	862	13.635	28.301	79	110.786	14,4
2009	69.345	2,1	686	16.110	28.308	83	114.532	3,3
2010	73.685	6,3	717	14.762	29.841	86	119.091	3,9
2011	90.790	23,2	746	19.972	34.716	94	146.318	22,8
2012 ^P	93.782	3,3	1.099	23.791	38.969	101	157.742	7,8

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En el gráfico 31 se presenta la participación de los sectores institucionales en la FBKF para la economía total.

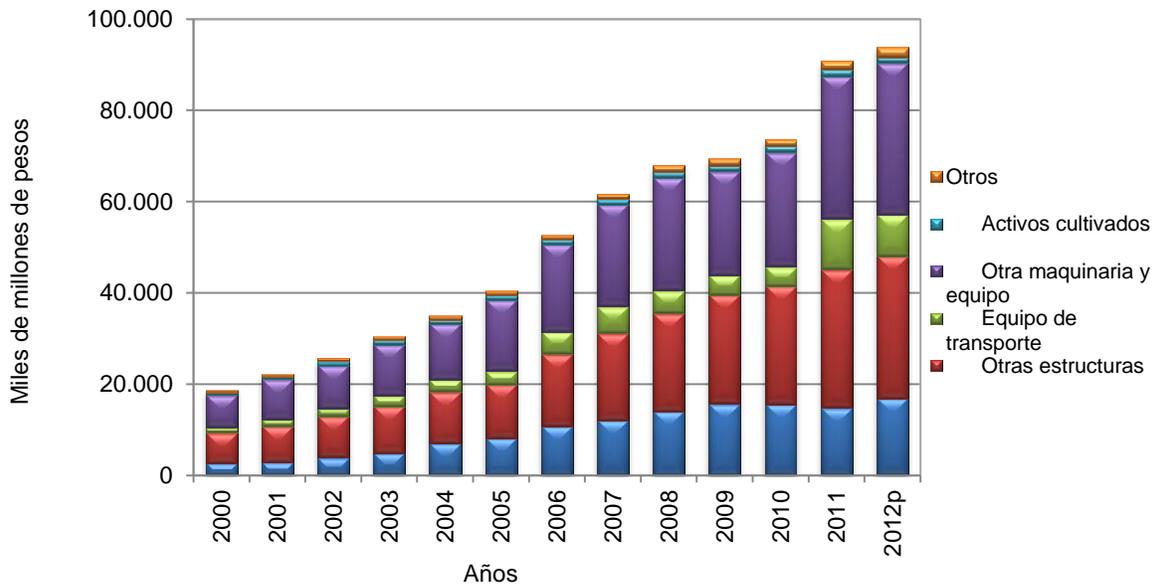
Gráfico 31. Participación de los sectores institucionales dentro del total de la FBKF 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y cuentas Nacionales (DSCN)

El gráfico 32 presenta la composición de la FBKF, según tipo de activo, en las sociedades no financieras.

Gráfico 32. Composición de la FBKF de las SNF 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

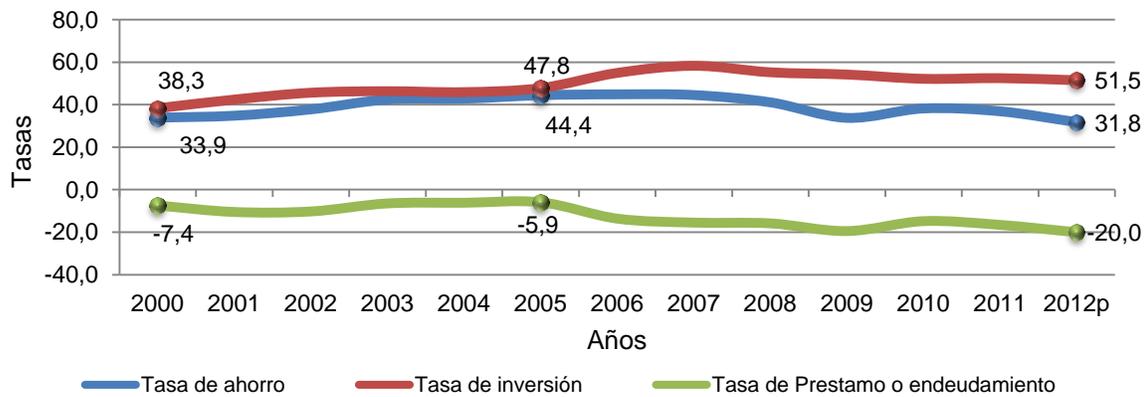
Se observa un incremento de la FBKF de las SNF para el año 2006; su valor aumentó de 40.418 miles de millones de pesos en 2005 a 52.725 miles de millones de pesos en 2006, explicado por el incremento en las importaciones de vehículos y maquinaria y equipo, así como en el desarrollo de obras civiles (minería y de redes de acueducto, alcantarillado); en este año, en particular, las SNF fueron el sector que más activos productivos adquirió,

ya que el incremento de la FBKF del sector fue del 30,4%, mientras que en el total de la economía la FBKF creció en 23,9%.

En los años 2011 y 2012^P, también se observa un incremento importante en las construcciones mineras y las obras de adecuación por la ola invernal y un incremento en las adquisiciones de equipos importados, dadas las alternativas que presentó la economía en el año.

La forma en que las SNF financian la adquisición de FBKF depende de su tasa de ahorro. El gráfico 33 muestra las tasas de inversión, ahorro y endeudamiento de las SNF para la serie 2000-2012^P.

Gráfico 33. Relación entre la inversión, el ahorro, el endeudamiento y el EBE 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La tasa de inversión de las SNF muestra una tendencia creciente entre los años 2000 y 2007 y posteriormente una leve desaceleración. Para financiar el crecimiento de la inversión, las SNF pueden utilizar su ahorro, el cual, en todos los años, es menor que la FBKF adquirida, razón por la cual se observa un endeudamiento neto de las SNF. A partir del año 2006, el endeudamiento se hizo cada vez más grande, como resultado del incremento de la tasa de inversión y de la disminución de la tasa de ahorro.

Cuadro 4. Indicadores de rentabilidad para las SNF 2000-2012^P

Indicadores	Porcentaje												
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Tasa de ganancia	57,2	56,7	56,1	57,6	59,1	59,0	58,6	57,5	58,9	58,0	58,6	61,0	59,9
Tasa de inversión	38,3	42,4	45,6	46,3	45,9	47,8	54,9	58,3	55,2	54,2	52,2	52,5	51,5
Tasa de ahorro	33,9	34,8	37,8	42,5	42,8	44,4	44,9	44,5	41,1	33,8	38,2	36,9	32,1
Tasa de autofinanciamiento	88,4	82,1	82,8	91,6	93,3	93,0	81,6	76,4	74,4	62,4	73,3	70,3	62,3
Tasa de préstamo o endeudamiento	-7,4	10,5	10,2	-6,5	-6,1	-5,9	13,6	15,5	15,8	19,5	14,8	-16,6	-20,0

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.1.4. Indicadores relevantes para las SNF.

Cuadro 5. Indicadores estructurales para las SNF 2011 -2012^P

Indicador	Porcentaje												
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Remuneración/EBE	68,3	70,6	72,5	68	63,6	63,5	64,1	67,2	63,4	66	64,2	58,1	60,8
Impuestos sobre la producción/EBE	11,6	13	14,3	13,6	13,7	14,4	15,3	15,8	15,6	16,3	13,5	14,8	18,1
Impuestos corrientes sobre el ingreso/EBE	12,5	13,9	15,1	14,5	14,7	15,3	16,2	16,7	16,5	17,3	14,3	15,7	19,1
Intereses/EBE	21,5	20,6	18,5	17,3	15	14,7	13,7	14,1	17,2	14,4	12,3	10	11,3
Dividendos/EBE	39,6	39,1	37,4	30,5	32,2	29,2	26,8	26,6	29,1	34,4	33	34,4	34,6
Renta de la tierra/EBE	4,9	4,8	4	4,3	4,4	4,6	5	5,4	5,4	4,6	4,9	5,1	5,7

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

De acuerdo con el cuadro anterior, el comportamiento de los intereses frente al EBE presentó una disminución. Las sociedades tienen la capacidad de recurrir a diferentes fuentes de financiación como son el Resto del mundo, los hogares y otras SNF.

En cuanto a los dividendos, su comportamiento fue fluctuante porque los años 2000, 2001 y 2008 a 2012^P son años en los cuales la actividad de explotación minera tuvo un auge y se ve representado directamente en el pago de dividendos.

En cuanto a la remuneración a los asalariados, su participación disminuye, esta obedece al impacto del crecimiento de la actividad minera moderna, en donde el factor capital, (con las adquisiciones de maquinaria y equipos), supera la remuneración al factor trabajo.

2.2. Sociedades Financieras (SF)

Este sector está constituido por todas aquellas unidades institucionales dedicadas principalmente a prestar servicios financieros, incluidos los servicios de intermediación financiera, de seguros y de fondos de pensiones, así como las unidades que prestan servicios que facilitan la intermediación financiera y las ISFLSH asociadas a la actividad financiera.

En Colombia, las SF se han dividido en cinco subsectores, en función de la naturaleza de su actividad financiera principal y la liquidez de sus pasivos.

- **S.121 Banco Central:** representa la autoridad monetaria, crediticia y cambiaria del país; se encarga de la emisión de moneda y del manejo de las reservas, así como de la política monetaria y financiera.
- **S.122 Otras sociedades de depósito:** incluyen las unidades institucionales cuya actividad principal es la intermediación financiera y sus recursos principales provienen de depósitos o instrumentos financieros sustitutos cercanos de los depósitos. Estas sociedades contraen pasivos por cuenta propia con el fin de adquirir activos financieros, mediante la realización de transacciones financieras en el mercado. Hacen parte del subsector: los bancos comerciales, las corporaciones financieras, las compañías de financiamiento comercial, las Instituciones Oficiales Especiales (IOEs) (Banco de Desarrollo Empresarial y Comercio Exterior de Colombia [Bancoldex], Financiera de

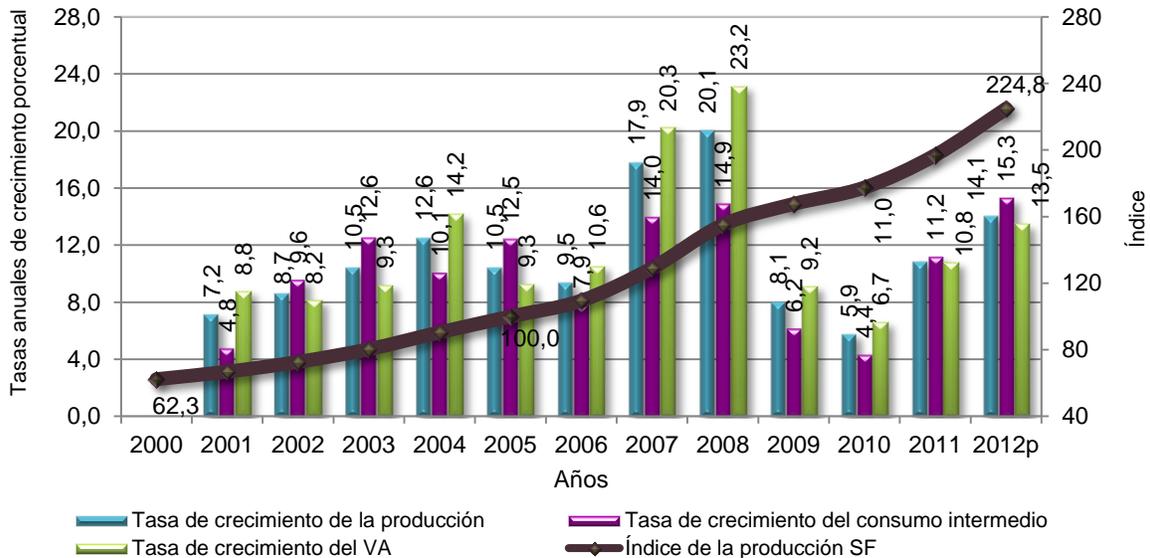
Desarrollo Territorial S.A. [Findeter], Financiera Eléctrica Nacional [FEN], entre otras) y los organismos cooperativos de orden superior relacionados con la actividad financiera.

- **S.123 Otros intermediarios financieros excepto sociedades de seguros y cajas de pensiones:** son las sociedades dedicadas principalmente a la intermediación financiera, mediante la captación de fondos en los mercados financieros bajo formas diferentes a los depósitos. Generalmente son sociedades dedicadas a financiar la inversión o la formación de capital, o a la concesión de crédito personal o de consumo. Conforman el subsector las cooperativas de ahorro y crédito, los fondos de empleados, los fondos mutuos de inversión, las compañías de leasing, entidades financieras públicas departamentales y municipales, fondos de cesantías, Fondo Nacional de Ahorro (FNA) y la Caja Promotora de Vivienda Militar.
- **S.124 Auxiliares financieros:** incluyen las unidades institucionales que desempeñan actividades estrechamente relacionadas con la intermediación financiera, por lo general, actuando en nombre de terceros y sin asumir riesgos directamente. Son sociedades como comisionistas de bolsa, las casas de cambio, las sociedades administradoras de fondos de pensiones y cesantías, las sociedades fiduciarias, el Fondo de Garantías de Instituciones Financieras (Fogafin), los agentes de seguros, etc.
- **S.125 Sociedades de seguros y cajas de pensiones:** comprenden las sociedades y demás entidades dedicadas principalmente a ofrecer seguros de vida, de accidentes, de enfermedad, de incendio o de otro tipo, a unidades institucionales individuales o a grupos de unidades, así como los servicios de reaseguro a otras sociedades de seguros. Se incluyen en este subsector las compañías de seguros generales y de vida, las Empresas Administradoras de Planes de Beneficios (EAPB), es decir, las Empresas Promotoras de Salud (EPS) del régimen contributivo y subsidiado, las empresas de medicina prepagada, las administradoras de riesgos profesionales, las cajas de previsión social en salud y los fondos de pensiones.

2.2.1. Comportamiento de las SF en el año 2012^P.

Durante el año 2012^P, se observó un importante crecimiento de la actividad financiera, que en términos nominales registró un incremento de 14,1% en la producción, mientras el Consumo Intermedio (CI) y el VA lo hicieron a tasas de 15,3% y 13,5%, respectivamente. Con estos resultados, se conserva el buen desempeño logrado en 2011, cuando el VA creció en 10,8% recuperándose del 6,7% alcanzado en 2010. La continuidad en los procesos de reestructuración y capitalización promovidos desde 2010, han fomentado la dinámica del sector, mediante procesos de internacionalización del negocio, que implican la presencia de más bancos nacionales en los mercados externos, así como la entrada de mayores inversionistas extranjeros. La evolución de los componentes de la cuenta de producción se muestra en el gráfico 34.

Gráfico 34. Dinámica del crecimiento para los principales agregados de la cuenta de producción de las SF 2000-2012^P



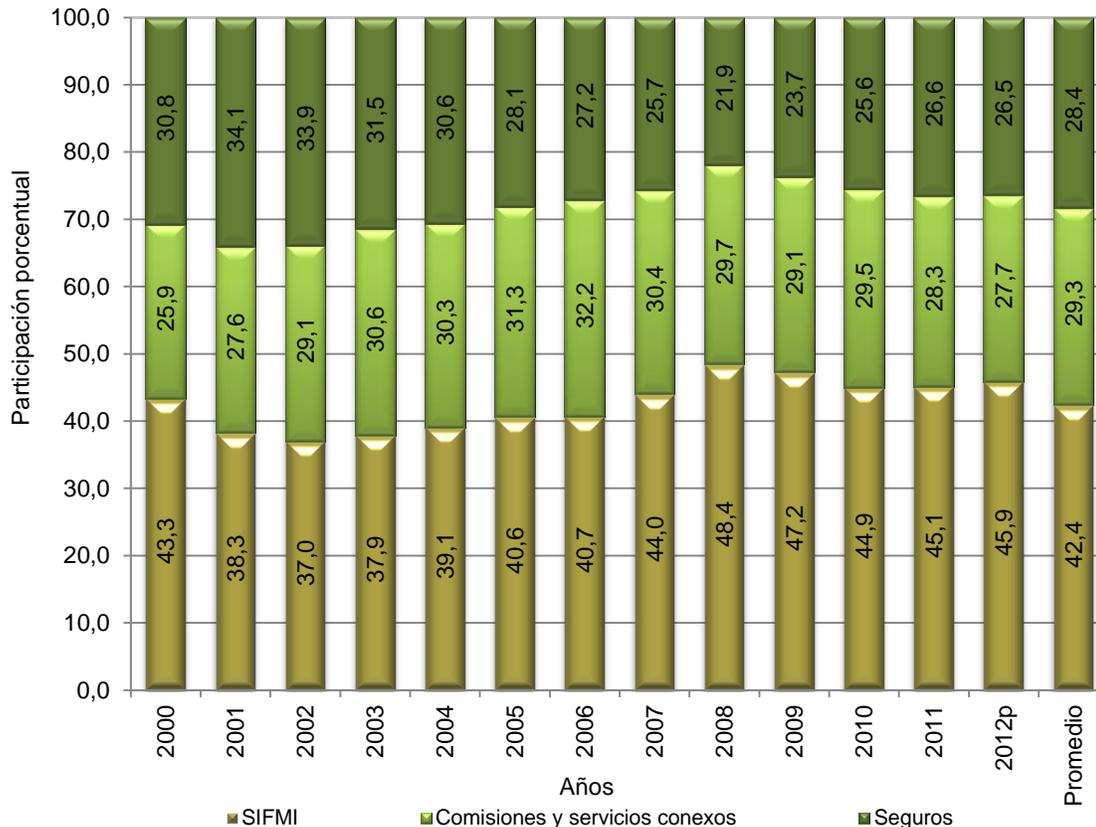
Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En términos generales, el desempeño del sector financiero en 2012^P se apoyó en comportamiento de los instrumentos fundamentales de la economía nacional. En particular las utilidades y los indicadores de rentabilidad del sistema financiero se restablecieron después de las dificultades observadas en el mercado financiero externo durante el periodo de crisis 2009-2011.

2.2.2. Las SF como productoras.

La producción de las SF fue el resultado de la intermediación financiera, la gestión del riesgo financiero, la transformación de la liquidez o las actividades financieras auxiliares. Estas actividades normalmente están sujetas a una estricta regulación, por lo que es usual que las unidades encargadas de suministrar estos servicios no produzcan otros bienes o servicios e, inversamente, que los servicios financieros no sean objeto de producción secundaria, sino que estén concentrados en este tipo de instituciones. En el gráfico 35 se presenta la participación porcentual durante el periodo.

Gráfico 35. Composición porcentual, por actividad, en el total de la producción de las SF 2000-2012^P



Fuente: DANE -Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

Según la naturaleza de la actividad financiera desempeñada por el sector se destacan los Servicios de Intermediación Financiera Medidos Indirectamente (SIFMI), que representaron a lo largo de la década en promedio el 42,4% del total de la producción, seguido de las comisiones y servicios conexos con el 29,3% y de la actividad aseguradora y de pensiones con el 28,4%. A lo largo de la serie se observa un crecimiento promedio del 12,3% para las comisiones, seguros y servicios conexos y del 12% para el SIFMI.

- **La producción de los SIFMI.**

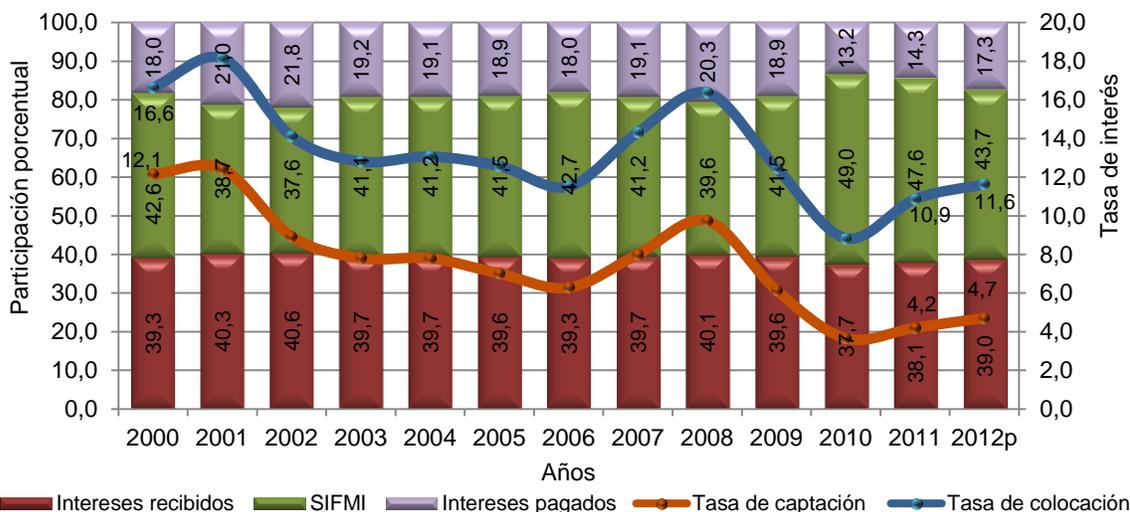
Una parte de la producción principal de las SF excepto seguros y fondos de pensiones son los servicios financieros asociados al pago de intereses sobre préstamos y depósitos (SIFMI). La mayoría de las veces éstos no son cobrados explícitamente a los clientes por las entidades financieras, sino que se obtienen de manera indirecta, como lo es el costo del servicio de intermediación que se adquiere cobrando un interés más alto sobre los recursos prestados y pagando un interés más bajo por los recursos en depósito. De ésta manera el costo se carga tanto a los clientes deudores (aquellos que han utilizado los servicios de préstamos por medio de tarjetas de crédito u otras colocaciones excluidos los

de títulos, bonos y otras inversiones³) como a los clientes acreedores, que han hecho uso de los servicios de depósito, certificados depósito u otras captaciones (también llamadas operaciones pasivas de las SF).

En la práctica, los SIFMI se pueden estimar mediante el método de la tasa de referencia⁴ como lo recomienda el SCN93. En Colombia se calculan aplicando la tasa de referencia Punto Medio (TPM⁵) a los saldos de las operaciones activas y pasivas de los subsectores S122 otras sociedades de depósito y S123 otros intermediarios financieros. Estos cálculos se denominan intereses dentro del SCN y representa el costo puro de la intermediación los cuales se comparan con los intereses bancarios, que son aquellos efectivamente recibidos o pagados por los intermediarios financieros según sus informes contables. La diferencia entre los intereses bancarios recibidos y los intereses SCN representa el SIFMI activo y la diferencia entre los intereses de referencia y los intereses bancarios pagados representa el SIFMI pasivo. Ambos márgenes componen el total de los SIFMI.

En el gráfico 36, se presentan los resultados obtenidos para la serie 2000-2012^P, la producción de los SIFMI que se desprende del total de las rentas brutas recibidas y pagadas, es el componente que mayor participación ha tenido en el transcurso de este periodo, pasando de representar 39% en 2001 a 40% en 2008 y culminando el periodo con 44%. Estas posiciones son consistentes con el comportamiento de las tasas de interés de colocación (activas) y de captación (pasivas) en los años en consideración.

Gráfico 36. Evolución de la producción de los SIFMI, intereses recibidos, intereses pagados de las sociedades financieras y tasas de interés de captación y colocación 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

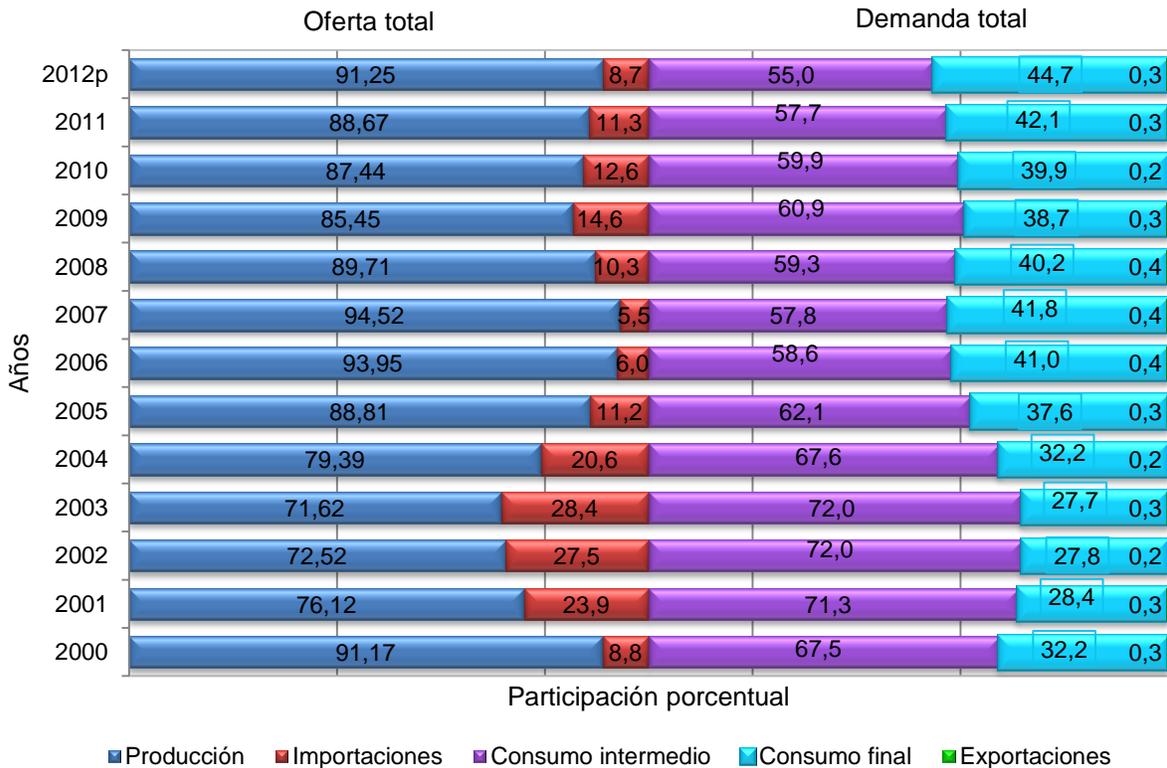
³ Por convención, en el SCN, estos cargos indirectos por concepto de intereses sólo se aplican a los préstamos y depósitos y sólo cuando estos préstamos y depósitos son suministrados por o depositados en instituciones financieras. SCN 2008 6.165

⁴ La tasa de referencia que se utiliza en el cálculo de los intereses de SCN es una tasa que se ubica entre las tasas de interés bancaria de los depósitos y de los préstamos. La tasa vigente para los préstamos interbancarios puede ser una opción adecuada a utilizar como tasa de referencia. SCN 2008 parágrafo 6.166

⁵ Estimada como una tasa promedio de los intereses recibidos y pagados, que permite conseguir los mismos resultados globales, tanto por el método de la tasa de referencia como por la convencional diferencia entre intereses recibidos y pagados.

Con los resultados obtenidos a partir del método de la tasa de referencia, también es posible establecer un equilibrio oferta utilización de los SIFMI, donde la oferta la constituyen la producción y las importaciones y su utilización los diferentes componentes de la demanda: consumo intermedio, consumo final y exportaciones, resultados que se señalan en el gráfico 37. Cabe mencionar que el sector institucional Hogares asume las cargas correspondientes al consumo final de estos servicios, el Resto del mundo las exportaciones, mientras que del CI se encargan todos los sectores residentes, cuando actúan como productores, incluido los hogares.

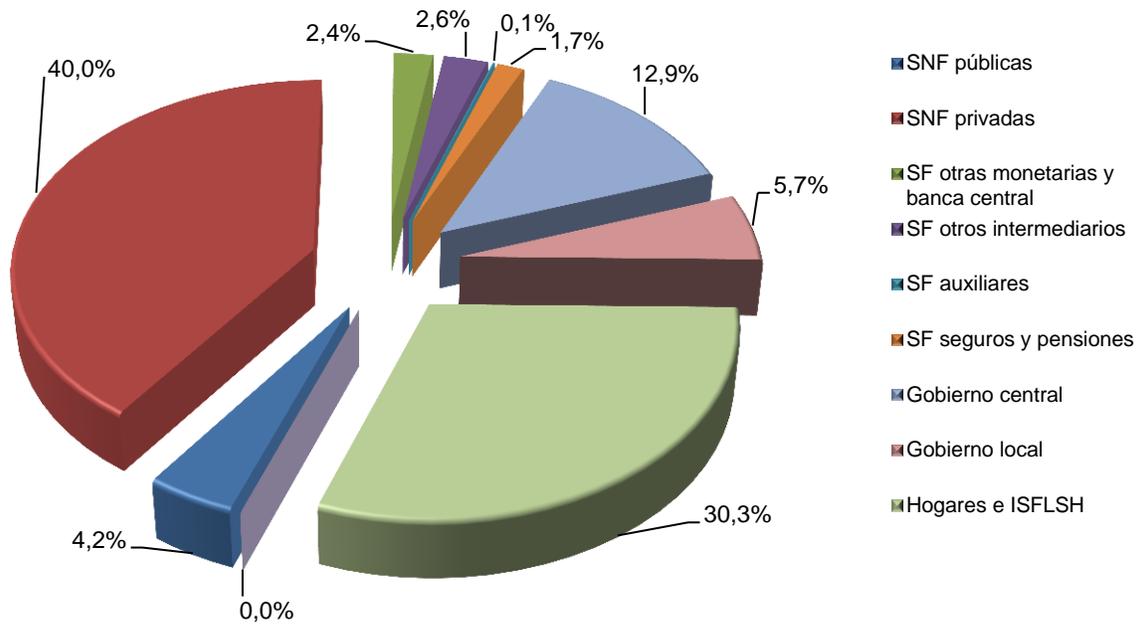
Gráfico 37. Participación porcentual por componente de la oferta y la demanda de SIFMI 2000-2012^P



Fuente: DANE -Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

Desde el punto de vista de los sectores institucionales, se observa una concentración en el uso de los SIFMI como CI, por parte de las SNF de 44,2%; el Gobierno, por su parte, emplea 18,6% y los Hogares y las ISFL 30,3%, que además de empresarios individuales, acarrear con el total del consumo final de estos servicios.

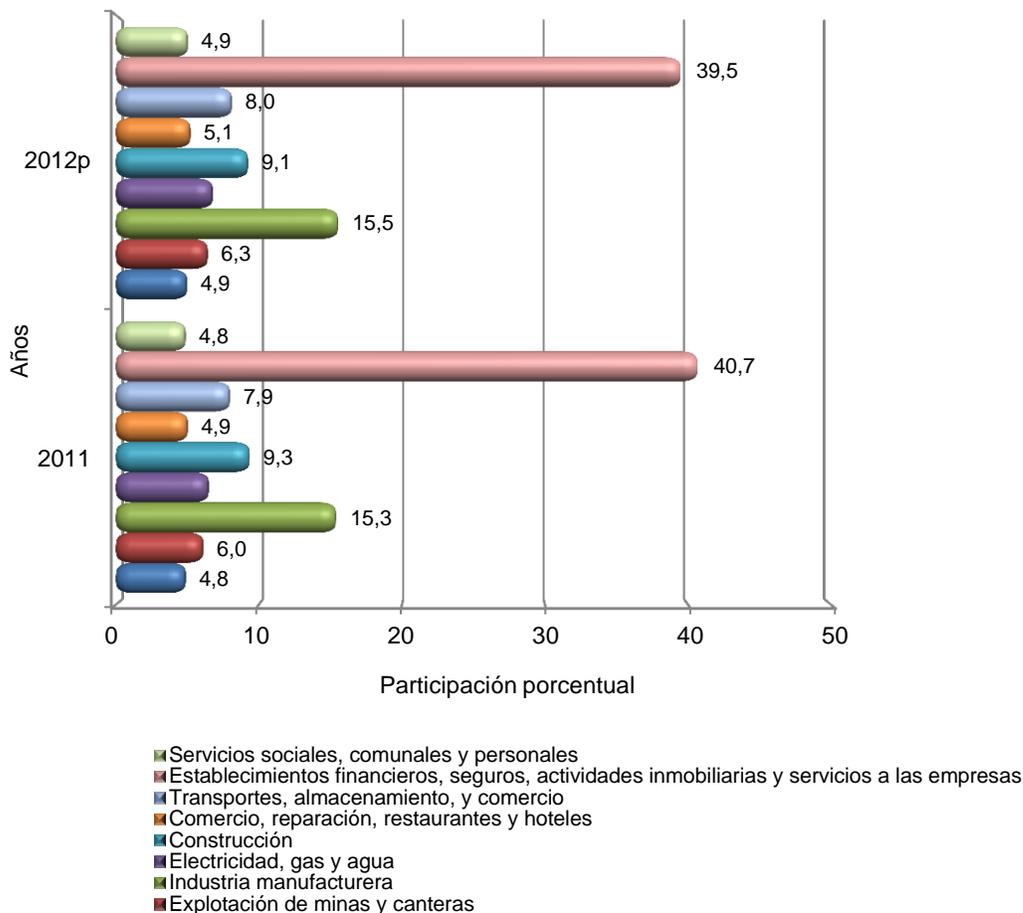
Gráfico 38. Participación porcentual promedio de los SIFMI en el consumo, por sector institucional 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Al considerar la composición del consumo del SIFMI por grandes ramas de actividad económica, en el gráfico 39 se evidencia un uso intensivo por parte de las actividades de servicios, las cuales entre el 2011 y 2012^P han representado más del 65% del total. En contraste, los sectores agropecuario, minero e industrial, en conjunto recogen en promedio el 35%.

Gráfico 39. Participación porcentual de los SIFMI, en el consumo, según grandes ramas de actividad económica 2000-2012^P



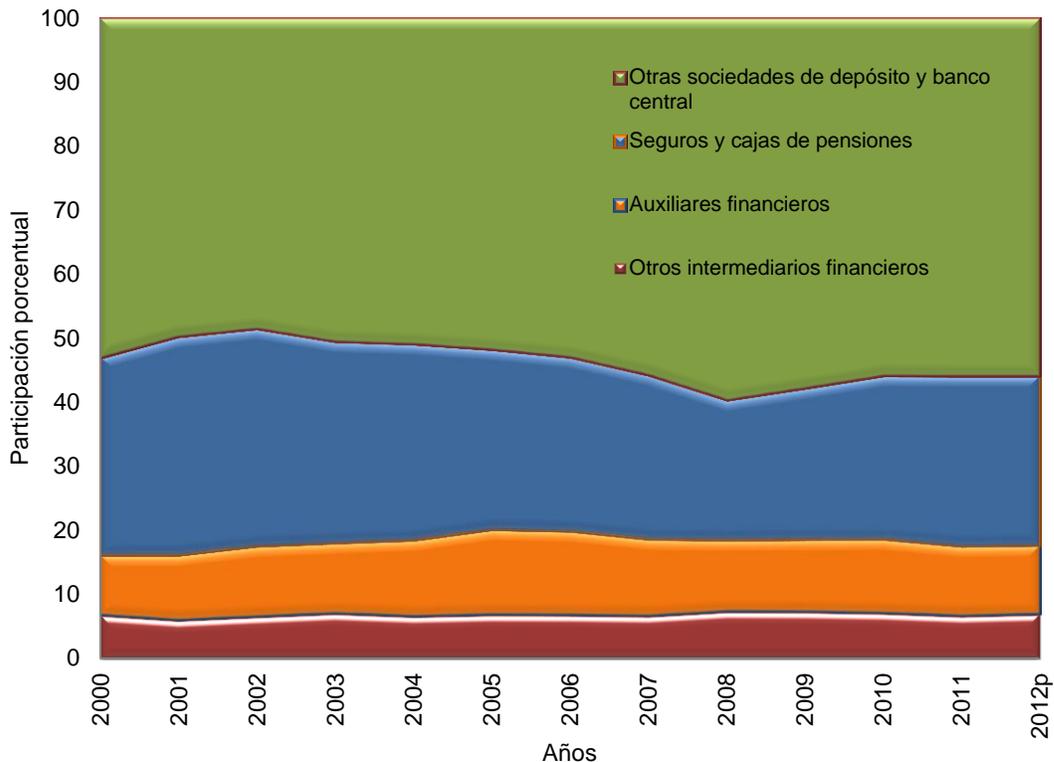
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.2.3. Las SF como generadores de VA.

En el transcurso del periodo estudiado, la actividad productiva y la generación del VA de las SF se concentró en los subsectores de otras sociedades de depósito y banca central, que representaron en promedio 56,4% del total.

Adicionalmente, después del año 2002 estos subsectores ganaron participación al pasar de 48,4% a 59,5% en 2008, para retornar a su promedio en 2011 y 2012^P. El subsector asegurador y cajas de pensiones, con un promedio de participación de 28,2% fue el segundo en orden de importancia. Los subsectores de los auxiliares financieros y los otros intermediarios financieros mostraron un comportamiento relativamente estable durante el periodo de análisis, representando en promedio 6,9% y el 11,3% respectivamente. El gráfico 40, presenta la participación porcentual de cada subsector en el VA total de las SF, para el periodo 2000-2012^P.

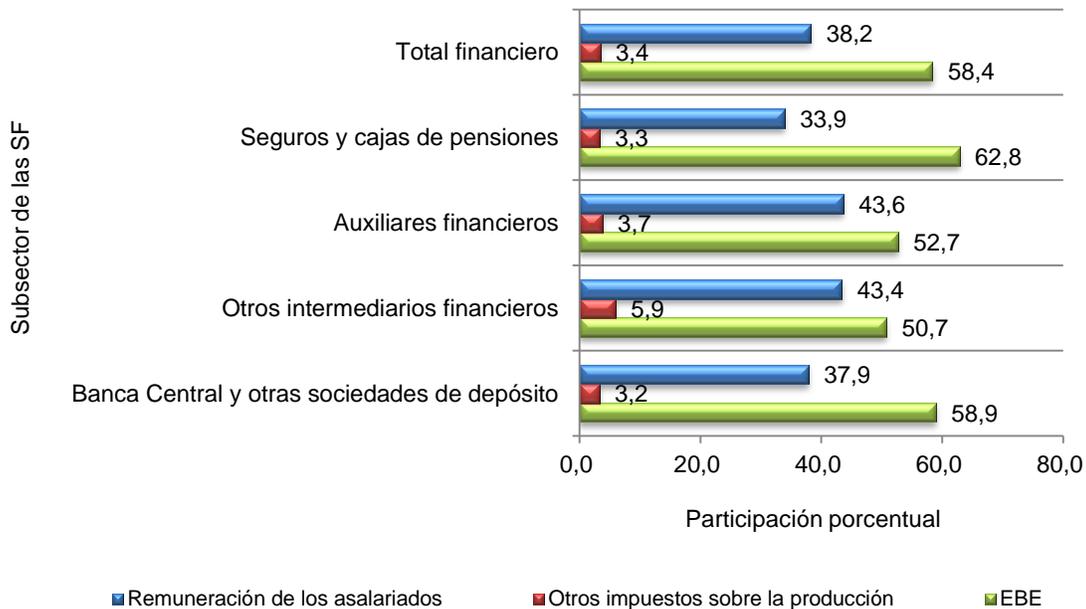
Grafico 40. Participación porcentual de los subsectores financieros, dentro del total del VA de las SF 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Al descomponer el VA se evidenció altas tasas de apropiación por los dueños del capital del sector; en promedio 59,0% del total es excedente de explotación, siendo los seguros y cajas de pensiones el subsector con mayor apropiación relativa (62%). La remuneración al trabajo constituyó el 38,0% de la generación de VA, donde el sector más destacado en estos pagos fue auxiliares financieras con 44,0%.

Gráfico 41. Distribución promedio del VA según componentes de la cuenta de generación del ingreso primario por subsector de las SF 2000–2012^P



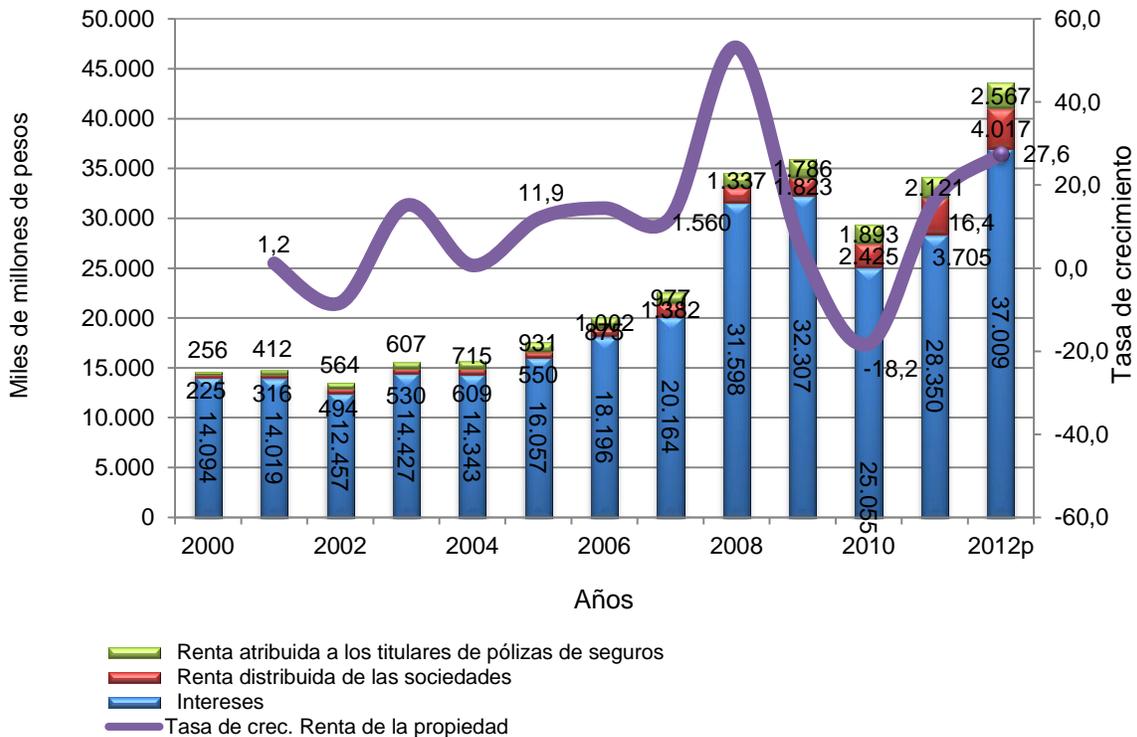
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.2.4. Renta de la propiedad de las SF.

El principal componente de la renta de la propiedad son los intereses recibidos netos, es decir, aquellos intereses bancarios de los cuales se ha descontado el SIFMI. En menor medida, este sector obtiene ingresos de las rentas distribuidas de las sociedades y de las rentas de la propiedad atribuida a los titulares de las pólizas de seguros.

A lo largo del periodo, se observa un crecimiento promedio de 10,9% para la renta de la propiedad. Cabe destacar el crecimiento de 53,2% en 2008 y el descenso en 18,2% en el 2010 para la misma. Finalmente, el año 2012^P culmina el periodo de análisis con un incremento de 27,6%.

Gráfico 42. Dinámica la renta de la propiedad para las Sociedades Financieras 2000-2012^P



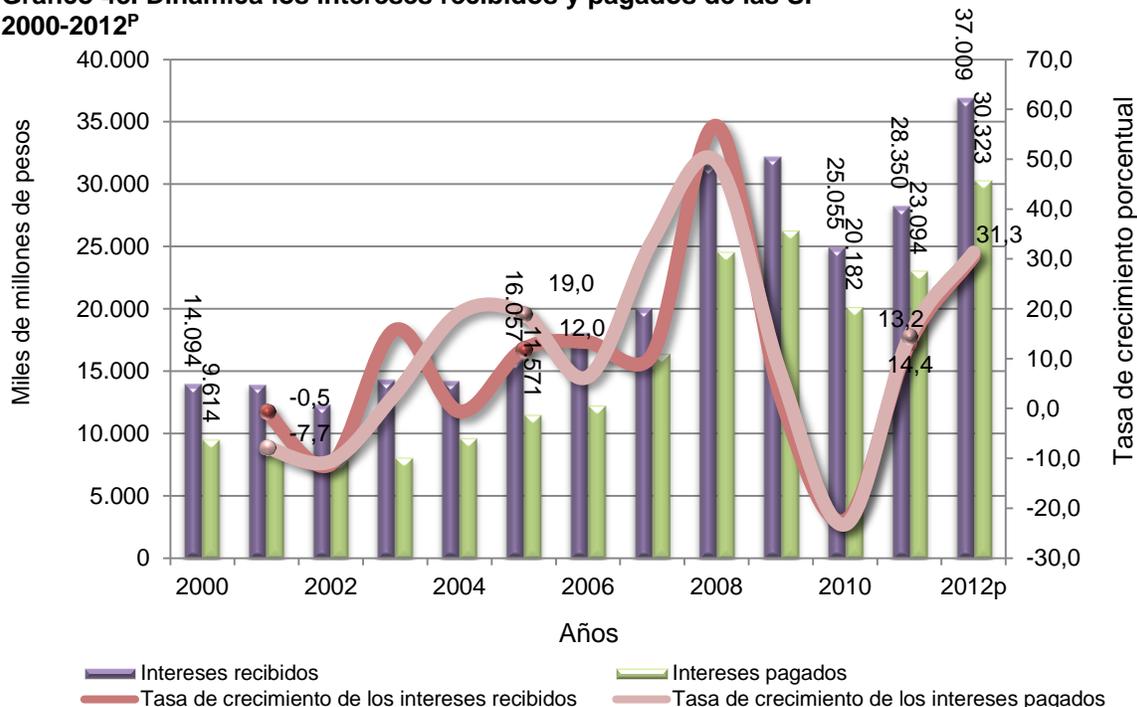
Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

A lo largo del periodo se observa una diferencia promedio de \$5,3 billones entre los intereses recibidos netos⁶ y los intereses pagados netos⁷ para las SF. La mayor diferencia fue en 2008 (\$7,0 billones) y la menor en 2007 (\$3,7 billones). Sin embargo, se observa un crecimiento promedio de los intereses pagados (11,8%) en comparación con los recibidos (10,0%) dentro de la serie de análisis.

⁶Descontados los SIFMI activos, que hacen parte de la cuenta de producción de las SF.

⁷Descontados los SIFMI pasivos, que hacen parte de la cuenta de producción de las SF.

Gráfico 43. Dinámica los intereses recibidos y pagados de las SF 2000-2012^P

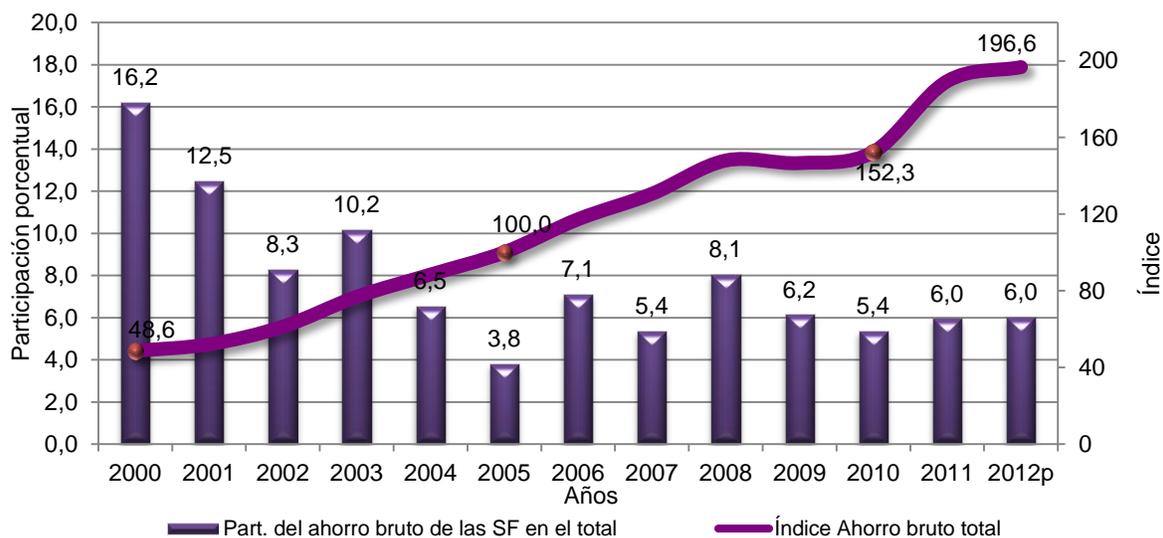


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

2.2.5. Ahorro y Cuenta de capital de las SF.

Las SF participan en promedio con 7,8% en el total del ahorro, durante el periodo 2000-2012^P. En la primera mitad de la década se registró un descenso al pasar de 16,2% de participación en el 2000 a 3,8% en 2005. Posteriormente, aumenta su participación hasta 8,1% en 2008 y 6,0% en 2012^P.

Gráfico 44. Evolución de la participación de las SF dentro del Ahorro Bruto y la FBK 2000 - 2012^P



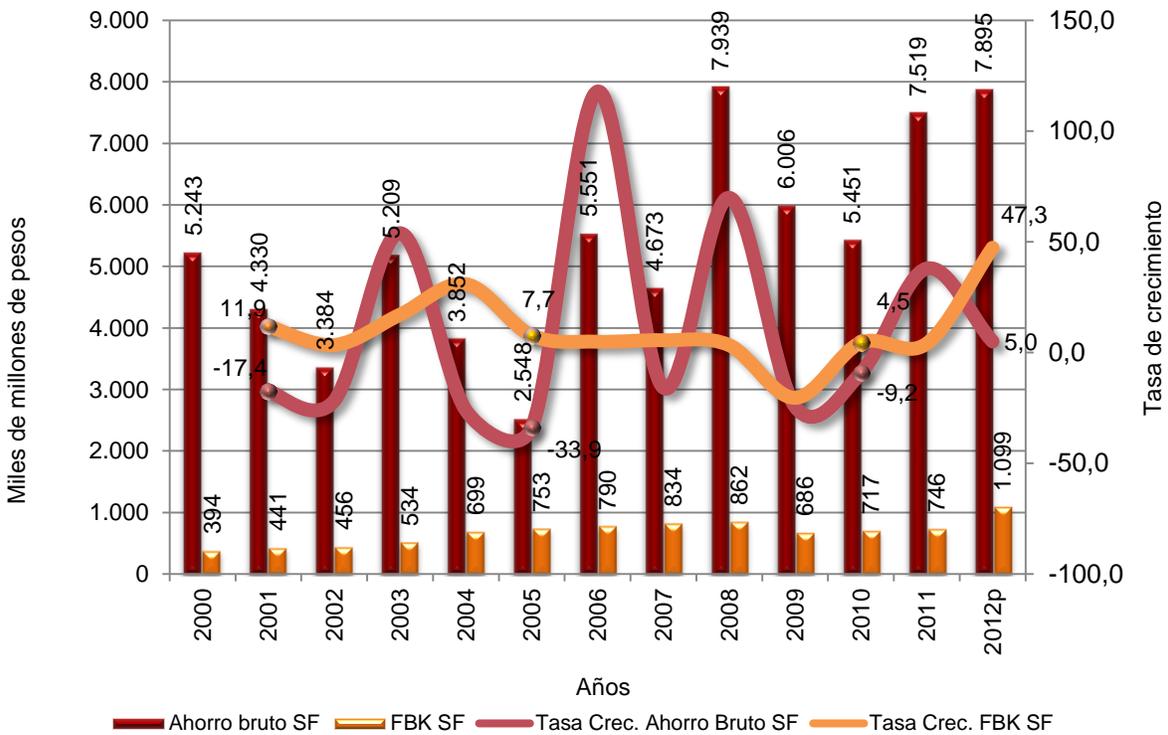
Fuente: DANE. Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En cuanto a la dinámica de crecimiento del ahorro, se observa un promedio de 11,3%, donde se aprecia una disminución de esta variable en la primera mitad del periodo, al pasar de \$5,2 billones en 2000 a \$2,5 billones en 2005. Posteriormente, aumenta hasta \$7,9 billones de pesos en 2008 y finaliza en el 2012^P con \$7,8 billones.

2.2.6. Utilización del ingreso y Cuenta de capital de las SF.

De otro lado, se observa un crecimiento promedio de 10% para la FBK. A lo largo de la serie se aprecia un crecimiento en la primera parte al pasar de \$394 mil millones en 2000 a \$790 mil millones en 2006 y registrando posteriormente un descenso en el 2009 ubicándose en \$686 mil millones hasta llegar a \$1,099 mil millones en el 2012^P.

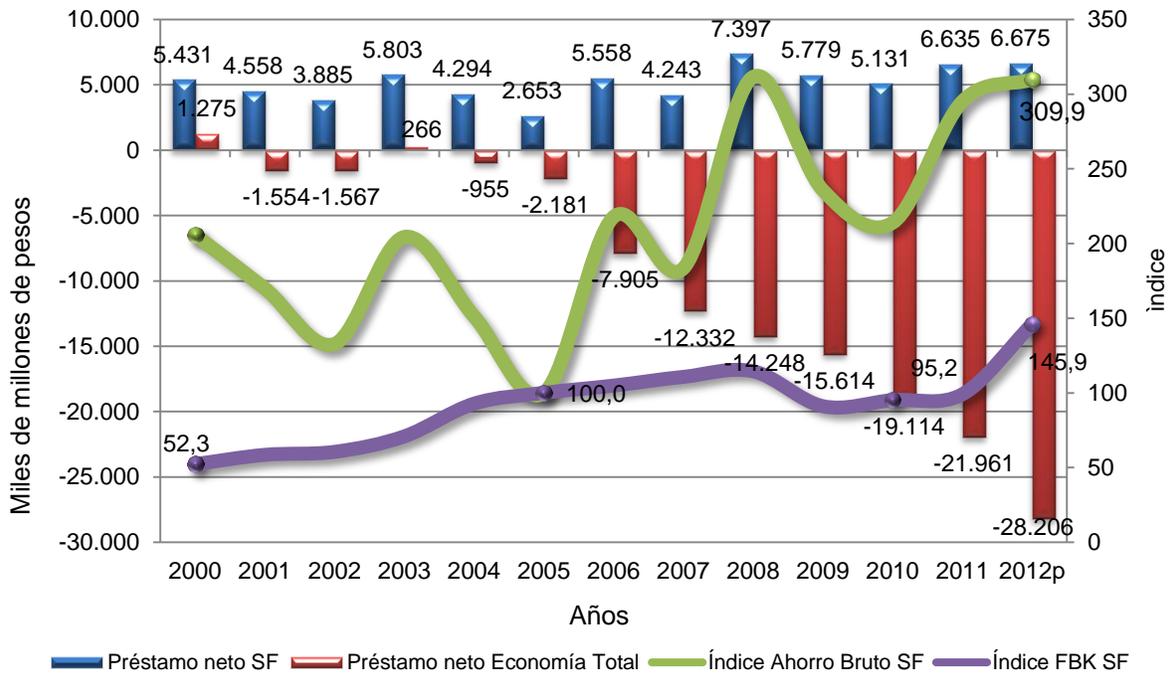
Gráfico 45. Evolución del ahorro bruto y de la FBK de las SF 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Con relación al endeudamiento o préstamo neto de las SF se presentó un incremento al pasar de \$5,4 billones en 2000 a \$6,7 billones en 2012^P.

**Gráfico 46. Evolución del préstamo neto de las SF
2000 - 2012^P**



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.2.7. Indicadores generales para las SF.

Cuadro 6. Indicadores generales para las SF 2000-2012^P

Indicador	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	Porcentaje 2012 ^P
Tasa de Remuneración (Remuneración a los Asalariados / VA)	42,8	42,3	42,1	40,8	38,9	37,7	38,1	34,6	33	34	35,2	33	32,1
Tasa de Impuestos (Impuestos al Ingreso / VA)	2,9	4,2	7,1	8,5	10,2	10,2	11,1	9,8	9	9,9	9,2	10,7	11,7
Tasa de Ganancia (EBE / VA)	53,4	54,4	54,7	55,9	58	58,9	58,3	61,9	63,7	62,6	61,4	63,6	64,3
Tasa de Rentabilidad (Renta de la Propiedad / VA)	179,3	166,7	141,3	148,9	131,2	134,4	139,1	129,7	161,3	153,8	117,9	123,8	139,1
Tasa de Inversión (Formación Bruta de Capital Fija / VA)	4,8	5	4,8	5,1	5,9	5,8	5,5	4,8	4	2,9	2,9	2,7	3,5
Tasa de Ahorro (Ahorro Bruto / VA)	64,5	49	35,4	49,8	32,3	19,5	38,5	26,9	37,1	25,7	21,9	27,2	25,2
Tasa de Autofinanciamiento (Ahorro Bruto / Formación Bruta de Capital Fija)	1330,7	981,9	742,1	975,5	551,1	338,4	702,7	560,3	921	875,5	760,3	1007,9	718,4
Tasa de Apalancamiento (Ahorro Bruto / Renta de la Propiedad)	36	29,4	25	33,5	24,6	14,5	27,7	20,7	23	16,7	18,6	22	18,1

Fuente DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.3. Gobierno general

De acuerdo con el Sistema de Cuentas Nacionales (SCN) 2008:

El sector institucional Gobierno general comprende principalmente las unidades gubernamentales centrales, estatales y locales, junto con los fondos de seguridad social impuestos y controlados por el gobierno. Adicionalmente, incluye a las ISFL dedicadas a la producción de bienes y servicios no de mercado y controladas por el gobierno o por fondos de seguridad social⁸.

Sus principales funciones consisten en: asumir la responsabilidad de la provisión de bienes y servicios a la comunidad o a hogares individuales y financiar dicha provisión con ingresos tributarios o de otra clase, redistribuir el ingreso y la riqueza mediante transferencias, y dedicarse a la producción de no mercado⁹.

En Colombia, el gobierno suministra servicios de administración pública, defensa, educación, recreación y cultura a través de la producción que él mismo realiza.

El sector Gobierno general está conformado por tres subsectores:

- **Subsector gobierno central:** “Su autoridad política se extiende a todo el territorio del país. Por tanto, tiene atribuciones para establecer impuestos sobre todas las unidades residentes y no residentes que desarrollen actividades económicas en el país”¹⁰. Se caracteriza porque la mayor parte de sus entidades se financian exclusivamente con el presupuesto general de la nación, como es el caso de los ministerios, agencias, comisiones, superintendencias, departamentos administrativos etc; también incluye otras entidades denominadas establecimientos públicos que además de las transferencias del presupuesto general de la nación generan recursos propios o reciben impuestos, tasas, multas con destino específico, como es el caso del Servicio Nacional de Aprendizaje (SENA), el Instituto Colombiano de Bienestar Familiar (ICBF), el Instituto Nacional de Vías (Invías), las corporaciones autónomas y universidades públicas del orden nacional.
- **Subsector gobierno local:** incluye unidades institucionales que desempeñan funciones de gobierno, pero en un nivel inferior al del gobierno central. Son unidades institucionales cuya potestad fiscal, legislativa y ejecutiva se extiende a los “*entes locales*” en los que se divide el país en conjunto. Este grupo de entidades se financian a través de transferencias del gobierno central, la recaudación de impuestos locales y transferencias obligatorias como regalías, etc. Forman parte de este subsector, los departamentos, municipios, establecimientos públicos, fondos de cultura, asociaciones de municipios, áreas metropolitanas, etc.
- **Subsector de fondos de seguridad social:** está conformado por entidades que se organizan por separado de las demás unidades del gobierno y mantiene sus activos y pasivos separados de estas últimas, y realizan operaciones financieras por cuenta propia

⁸ SCN 2008 párrafo 4.30.

⁹ SCN 2008 párrafo 4.117

¹⁰ SCN 2008 párrafo 4.135

(SCN 2008 párrafo 4.125), los fondos de seguridad social operan en todos los niveles de gobierno. En Colombia las cajas de compensación familiar hacen parte de este subsector, pues a pesar de no ser entidades públicas, son impuestas y controladas por el gobierno con el fin de recaudar y administrar el subsidio familiar y otras prestaciones sociales en beneficio de las familias que realizan en nombre del gobierno. El subsidio familiar que otorgan las cajas de compensación se considera en las recomendaciones internacionales como una operación típica de redistribución del ingreso y por tanto una prestación de seguros sociales.

2.3.1. Gobierno como productor.

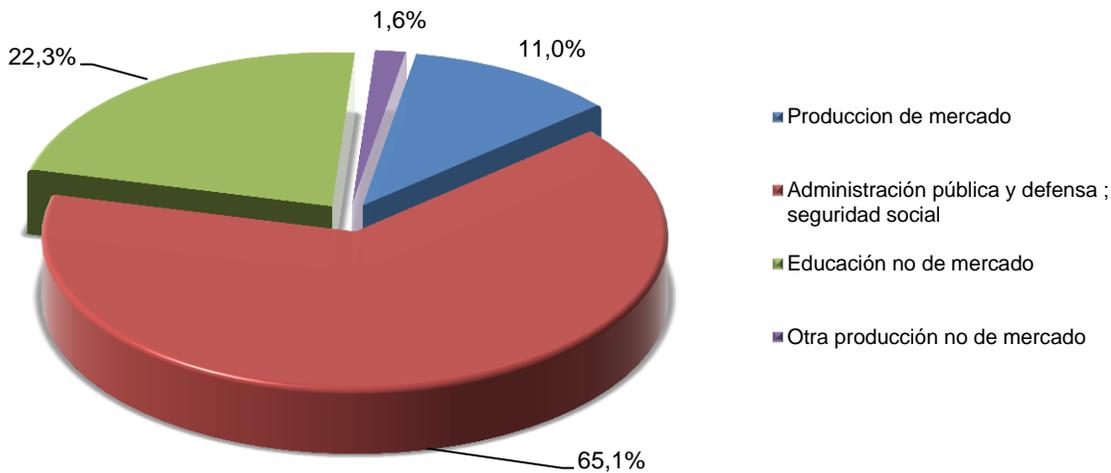
La producción del sector Gobierno general es prioritariamente de no mercado y por tanto su medición económica convencionalmente se ha definido por la suma de costos (CI, Remuneración a los asalariados, Impuestos a la producción y Consumo de capital Fijo). Esta producción incluye los bienes y servicios individuales o colectivos, suministrados gratuitamente o a precios económicamente no significativos, a otras unidades institucionales o a la comunidad en su conjunto. En el sistema colombiano las actividades de no mercado se presentan en tres grandes actividades: Administración pública y defensa; Educación de no mercado; y recreación.

Sin embargo, este sector, incluye también algunas producciones secundarias de mercado, las cuales se ven representadas por establecimientos que se caracterizan porque producen bienes y servicios destinados a ser vendidos a precios económicamente significativos: entre estos se encuentran productos, de salud suministrados por las entidades del gobierno que atienden grupos específicos de la población, elaboración de bebidas, servicios auxiliares de transporte y servicios a las empresas.

La producción no de mercado del Gobierno general representa 89,0% del valor total de la producción del Gobierno general. Dentro de esta, la administración pública y defensa, constituyen en promedio 65,1%; en segundo lugar se encuentran los servicios de enseñanza no de mercado, que representan 22,3% y finalmente la otra producción no de mercado que incluye servicios de recreación y de salud con una participación de 1,6. La producción de mercado ha representado en promedio 11,0% de la producción total, destacándose dentro de esta la salud.

La estructura de la producción del gobierno se muestra en el gráfico 50.

Grafico 47. Distribución promedio de la producción del Gobierno general 2000-2012^P

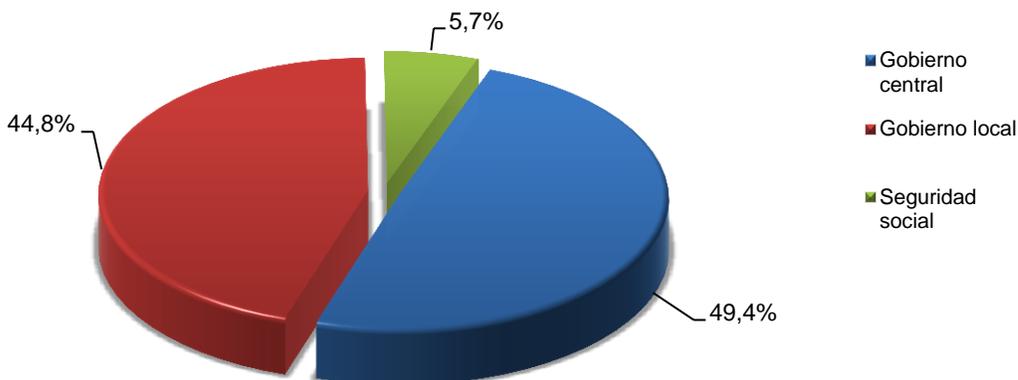


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

• **Producción por subsectores del Gobierno general.**

La composición promedio de la producción por subsector para el período 2000–2012^P se presenta en el gráfico 51, donde se observa que el gobierno central participa con 49,4%, el gobierno local con 44,8% y la seguridad social con 5,7% del valor total de la producción.

Grafico 48. Composición promedio de la producción del Gobierno general, por subsector 2000-2012^P



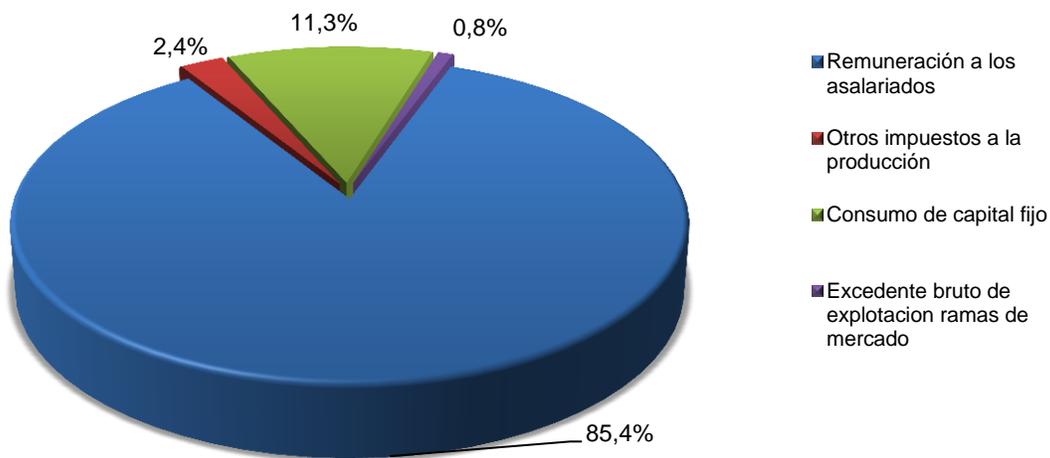
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis de Cuentas Nacionales (DSCN)

El CI refleja los gastos que realizan las entidades en la adquisición de bienes y servicios no durables, para el desarrollo de sus actividades. Para el periodo analizado, dicha variable presenta un crecimiento promedio de 9%. El subsector que más aporta dentro del total es el gobierno central con 51,9%, seguido del gobierno local con 37,2%.

- **VA del Gobierno general.**

El VA del Gobierno general se discrimina en Remuneración a los asalariados, Impuestos sobre la producción, Consumo de capital fijo y Excedente neto de explotación de las ramas de mercado. Por definición, teóricamente se considera que este sector institucional no tiene Excedente neto de explotación en su producción de no mercado, sin embargo, las ramas de mercado del gobierno presentan excedente neto de explotación. La distribución del VA del gobierno entre estos cuatro elementos se presenta en el gráfico 52:

Gráfico 49. Composición promedio del VA del Gobierno general 2000-2012⁵



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En el VA, la mayor participación la tiene la Remuneración a los asalariados con 85,4% del total. Los otros impuestos sobre la producción representan 2,4%; el Consumo de capital fijo, 11,3%¹¹ y el Excedente neto de explotación de las ramas de mercado, 0,8%.

La Remuneración a los asalariados por subsector, se representa en el siguiente cuadro:

¹¹ El Consumo de Capital Fijo (CKF) corresponde a la disminución del valor de los activos fijos como consecuencias del deterioro físico, la obsolescencia previsible y los daños accidentales; se calcula sobre el stock de los activos fijos producidos, valorados al precio del año corriente, es decir, lo que costaría reponer la parte gastada durante el año, a los precios de mercado. El CKF es un concepto diferente a la depreciación contable.

Cuadro 7. Comportamiento de la Remuneración a los asalariados, según subsector del Gobierno general 2000-2012^P

Subsector	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	Miles de millones de pesos			
										2009	2010	2011	2012 ^P
Total	17.583	18.569	20.131	21.502	24.163	26.461	28.697	32.0	35.7	39.8	43.4	46.3	52.0
Central	8.897	9.242	9.960	10.351	11.527	12.150	13.370	15.5	16.9	19.1	21.1	23.0	26.2
Local	8.193	8.808	9.618	10.578	11.980	13.540	14.379	36	90	96	42	02	58
Seguridad social	493	519	553	573	656	771	948	999	2	3	7	0	2

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Cuadro 8. Comportamiento del Consumo de capital fijo, según subsector del Gobierno general 2000-2012^P

Subsector	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008
Central	1.040	1.196	1.336	1.538	1.710	1.797	1.975	2.140	2.292
Local	1.129	1.299	1.451	1.669	1.855	1.949	2.143	2.322	2.483
Total	2.169	2.495	2.787	3.207	3.565	3.746	4.118	4.462	4.775

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La Remuneración a los asalariados corresponde a los pagos y contribuciones en dinero o en especie, que las unidades productivas efectúan a favor de sus empleados en contraprestación al trabajo realizado.¹² Para el periodo analizado, registra crecimientos a lo largo de la serie y un promedio de 9,5%.

La desagregación del Consumo de capital fijo por subsector se presenta en el cuadro 8: El Consumo de capital fijo registra crecimientos durante la serie, su cálculo se actualiza anualmente, teniendo en cuenta las inversiones que realizan las entidades del gobierno, en la adquisición de FBK, los años de vida útil de cada activo y el índice de precios que se define por metodología. Para el año 2012^p el consumo de capital fijo presentó una disminución en su crecimiento a precios corrientes de 6,4% con respecto al año anterior, debido a una caída general del índice de precios al productor, especialmente en los activos de maquinaria y equipo, equipo de transporte y activos cultivados. En la tabla 1 se relacionan los tipos de activos, con su vida útil e índice de precios.

Tabla 1. Elementos utilizados en el cálculo del Consumo de capital fijo

Código	Descriptiva	Años de vida útil	Índice utilizado ¹	Descripción
P.5112	Edificios	60	ICCV	Índice de Costos de la Construcción de Vivienda (ICCV)
P.5113	Obras de infraestructura	60	ICCP	Índice de Costos de la Construcción Pesada (ICCP)
P.5114	Equipo de transporte	10	IPP	Índice de Precios al Productor (IPP)
P.5115	Maquinaria y equipo	10	IPP	IPP
P.5116	Activos cultivados	10	IPP	IPP
P.5122	Programas informáticos	5	-	-

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

¹ el valor del índice de precios depende del año de medición, estos tienen una variación mensual

2.3.2. Ingresos del Gobierno general.

Los principales ingresos del Gobierno general están constituidos por:

- **Impuestos:** se pueden desagregar en impuestos a la producción, en donde se encuentran los impuestos sobre los productos y las importaciones, y el Impuesto al Valor Agregado (IVA) y los impuestos sobre el ingreso y la riqueza (impuestos de renta, impuesto predial, entre otros).
- **Contribuciones sociales:** que recibe el Gobierno general a través del sistema de seguridad social del gobierno son pagadas por los empleadores, los trabajadores y las personas independientes, pero que en el SCN transitan por los Hogares como elemento de la Remuneración al trabajo, siendo los Hogares los que entregan al sector las contribuciones constituyendo la fuente principal de financiación del subsector de los fondos de seguridad social y cajas de compensación familiar.
- **Renta de la propiedad** (incluye intereses, dividendos y rentas del subsuelo): El gobierno obtiene recursos derivados de su participación accionaria en las empresas públicas del país y eventualmente en algunas privadas por las que recibe dividendos. Uno de los subsectores que genera mayores dividendos al gobierno es el de las sociedades no financieras públicas.

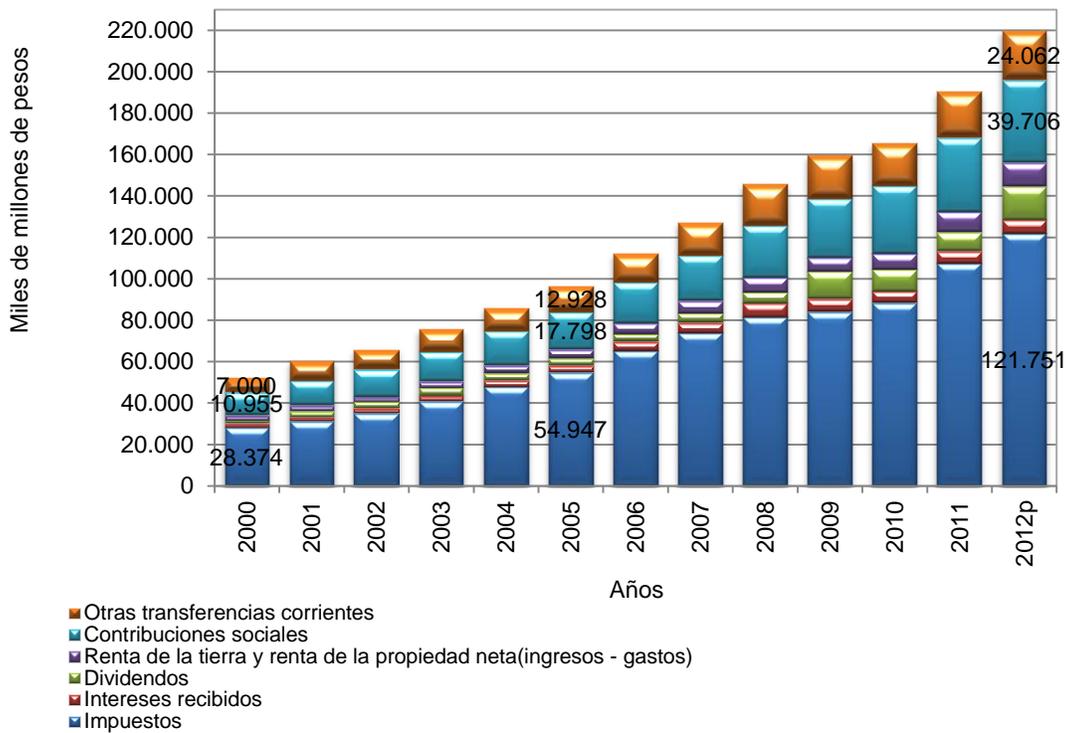
¹² Bases de contabilidad nacional, según el SCN 1993. Cortés Arévalo Mariana Magdalena y Pinzón Santos Rómulo Enrique. 2003.

Del mismo modo, el gobierno obtiene ingresos por la renta del subsuelo y el uso del campo electromagnético de las entidades que desarrollan actividades de hidrocarburos, minería y telecomunicaciones, habitualmente denominadas regalías.

Finalmente, otra forma de renta de la propiedad del gobierno proviene de los intereses que percibe del sector financiero por la colocación de sus fondos en estas entidades. Para los subsectores gobierno local y fondos de seguridad social, uno de sus principales ingresos son las transferencias realizadas por el gobierno central, las cuales se presentan en los gráficos por subsector 51, 52 y 53.

En el gráfico 50 se muestran los ingresos totales del Gobierno general por tipo de ingreso:

Gráfico 50. Comportamiento de los ingresos del gobierno general 2000-2012^P



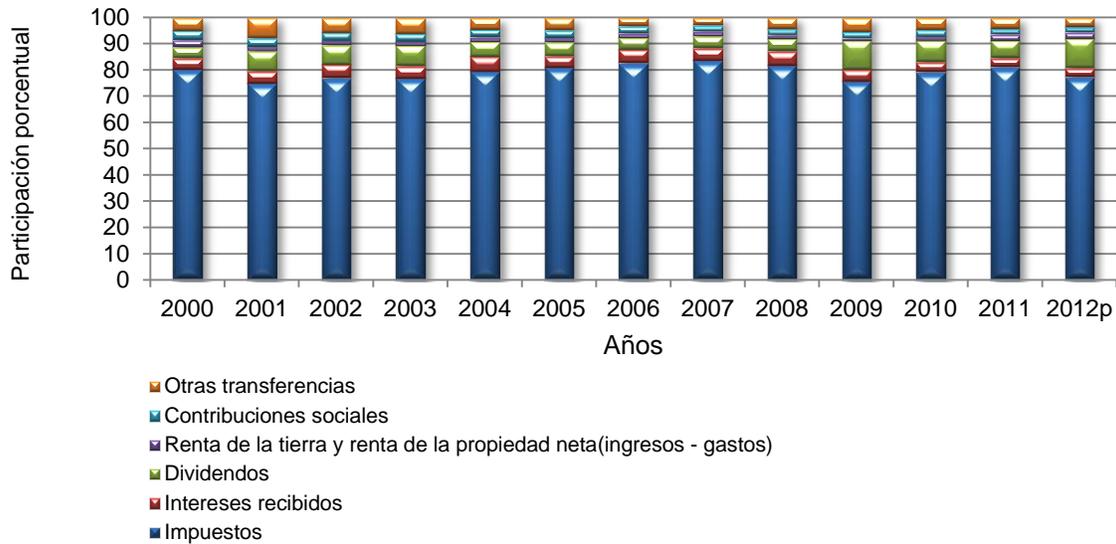
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN).
Nota: En las cuentas del Gobierno general se eliminan las transferencias que se realizan dentro del mismo gobierno.

El mayor ingreso del gobierno nacional corresponde a los impuestos con una participación del 55,2%, los cuales muestran una participación creciente a lo largo de la serie. El segundo ingreso más importante se ubica en las contribuciones sociales la cuales participan con 18,4% y en tercer lugar las otras transferencias corrientes con una participación del 12,8%, donde se encuentran las indemnizaciones por siniestros, las multas de tránsito pagadas por los hogares y las cuotas partes pensionales, para las cuales sus tasas de crecimiento en el año 2012^P permanecen constantes. Los dividendos muestran mayor dinamismo a partir del año 2008, cuando Ecopetrol comenzó su labor expansiva y generó mayores recursos para sus accionistas, para el año 2012^P específicamente los dividendos recibidos de las empresas públicas registran un crecimiento del 78,0%, con respecto al año anterior, debido a su buen desempeño

durante el año 2011. En cuanto a la renta de la tierra (principalmente regalías) su incremento se explica por el crecimiento del sector minero durante los últimos años, sin embargo, para el año 2012^P este sector sufre una desaceleración pasando de una tasa de crecimiento de 14,5% en el 2011¹³ a 5,6% en 2012^P.

A continuación se presenta la composición de los ingresos por subsectores del Gobierno general.

Gráfico 51. Composición de los ingresos del subsector gobierno central 2000-2012^P

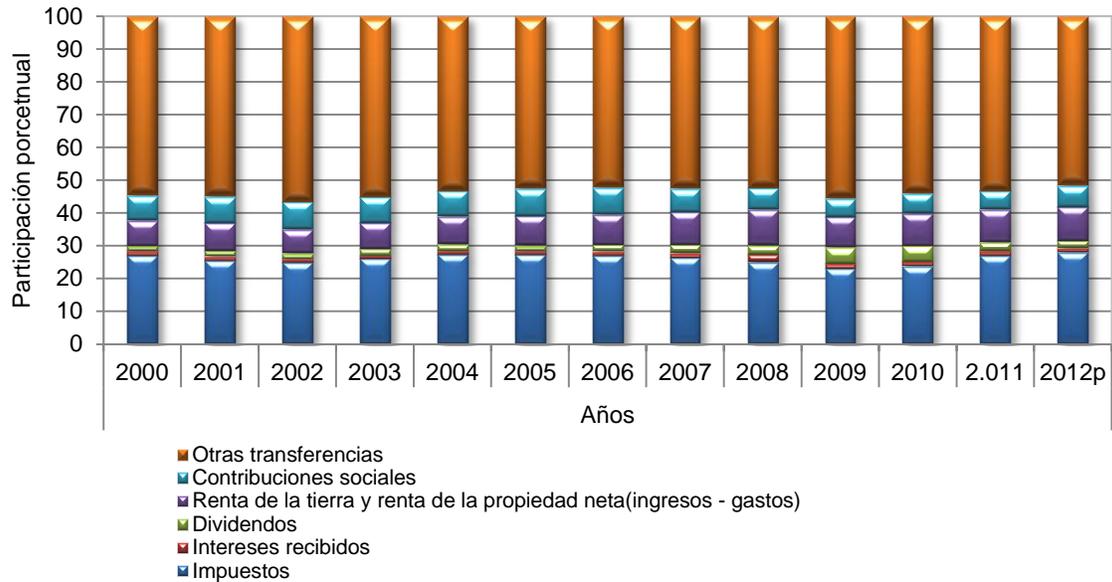


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el gobierno central, la mayor fuente de ingresos corresponde a los impuestos que recauda periódicamente. Los impuestos de IVA y de renta participan con el 77,4% de los ingresos, y los dividendos recibidos de las sociedades no financieras públicas con el 11,3% de los ingresos.

¹³ Año con mayor participación en los últimos diez años

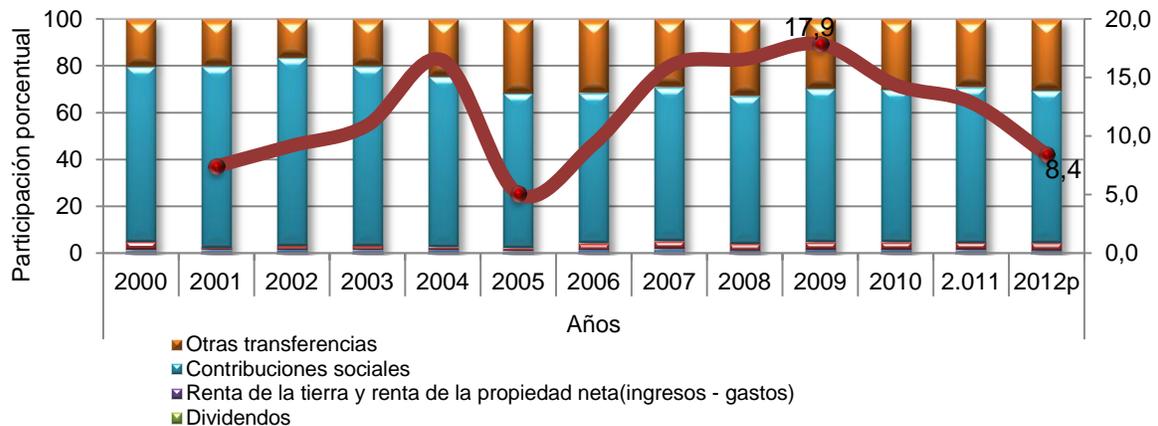
Gráfico 52. Composición de los ingresos del subsector gobierno local 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

El gobierno local se financia con las transferencias recibidas del gobierno central, las cuales representan en promedio el 53,4% y corresponden principalmente al Sistema General de Participaciones (SGP), seguido de los impuestos con una participación promedio del 20,6%; adicionalmente recibe ingresos por concepto de regalías.

Gráfico 53. Composición de los ingresos del subsector seguridad social 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el periodo de análisis, las contribuciones sociales representaron la mayor parte del ingreso de este subsector, seguido por las transferencias que comprenden en su mayoría transferencias por parte del gobierno central e indemnizaciones recibidas¹⁴.

En términos reales en el año 2009 se observa un crecimiento de 17,9% como consecuencia de la implementación de sistemas como la Planilla Integrada de Liquidación de Aportes (PILA), que contribuyen a evitar la evasión de este tipo de aportes.

2.3.3. Gastos del Gobierno general.

Estos gastos están conformados por:

- **Gasto de consumo final del gobierno:** comprenden los bienes y servicios no de mercado producidos por el Gobierno general y consumidos por el mismo Gobierno general, es decir, la producción para uso final propio y la adquisición de bienes y servicios en el mercado, que son suministrados directamente a los hogares.

En el sistema, el gasto de consumo final del gobierno se considera que se puede realizar de manera individual o colectiva. De manera individual cuando son beneficiados esencialmente los hogares y la adquisición del bien o servicio por parte del hogar, implica una aceptación explícita del bien o servicio por tanto se requiere satisfacer los requisitos específicos para obtenerlos, por ejemplo, la asistencia al servicio de educación en una escuela o el servicio de salud en un hospital. Se considera que la adquisición del bien o servicio es excluyente ya que solo lo recibe el hogar beneficiado independientemente de otros hogares que puedan estar interesados o no en el servicio. El gasto de consumo final colectivo se reconoce en el sistema cuando los servicios se prestan a la comunidad en su conjunto, caracterizándose porque el servicio se puede prestar a la comunidad simultáneamente y la utilización del servicio no requiere de una aceptación especial del hogar o de las demás unidades institucionales, es decir no es excluyente, porque todas las unidades institucionales del país pueden acceder al beneficio sin restricción alguna, por ejemplo los servicios de justicia, defensa, planeamiento, legislativos, etc.

- **FBK:** representa la adquisición menos la disposición de activos producidos no financieros por parte de las unidades institucionales; también forman parte de este grupo las variaciones de existencias y las adquisiciones menos las disposiciones de objetos valiosos.¹⁵

- **Intereses por pagar:** corresponde a los montos que se originan para el gobierno por las obligaciones que contrae con el Resto del mundo o con el mercado interno. Como se sabe, la financiación del gobierno por parte del Resto del mundo se obtiene a través de créditos con bancas multilaterales o bancos extranjeros, mientras que en el mercado nacional presta a través de la emisión de Títulos de tesorería (TES), intereses sobre las cesantías e intereses sobre multas.

- **Transferencia:** es una transacción mediante la cual una unidad institucional suministra a otra un bien, un servicio o un activo sin recibir a cambio ningún bien, servicio o activo como contrapartida¹⁶. Las transferencias pueden ser corrientes o de capital, las

¹⁴ Incluyen el valor de los servicios médicos y hospitalarios que se reciben de las EPS, que se supone, en primera instancia, lo recibe el gobierno y posteriormente lo reciben los hogares como transferencias sociales en especie.

¹⁵ SCN 2008 parágrafo 10.2

¹⁶ SCN 2008 parágrafo 8.10

corrientes se refieren a los suministros que realiza una entidad a otra sin ninguna clase de contrapartida y que no obliga a ceder un activo o derecho como parte de la transacción; las transferencias de capital son los traslados que realiza una entidad a otra disponiendo de un activo y por el cual no recibirá ninguna contrapartida. Algunos ejemplos de transferencias corrientes pueden ser los dineros que traslada el gobierno central a entidades del gobierno local y seguridad social; las que realiza para ayudar a otros países mediante cooperación internacional.

En las cuentas consolidadas del Gobierno general no se registran las transferencias que se realizan dentro del sector, pero para una presentación por subsectores éstas son importantes como quiera que son una de las principales fuentes de financiamiento.

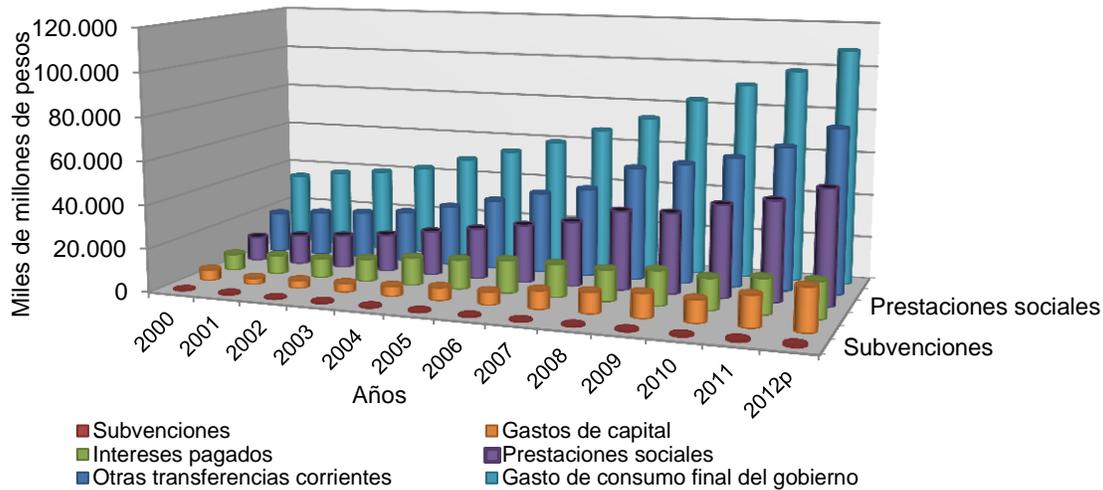
- **Prestaciones sociales en dinero:** en este grupo se incluyen los pagos que realizan a los hogares las entidades de seguridad social como Colpensiones y el Fondo de Pensiones Públicas del nivel nacional (FOPEP); también se incluyen los valores por concepto de pensión pagados a nombre propio¹⁷ por entidades de gobierno y las prestaciones de asistencia social en dinero que cubren las eventuales circunstancias por las que puede pasar una comunidad durante un hecho imprevisto, que no ha sido cubierto dentro del sistema y que no fue causado por catástrofes naturales como inundaciones o sequías, ya que estas últimas se incluyen en las transferencias corrientes.
- **Transferencias sociales en especie:** están constituidas por las prestaciones sociales en especie y por las transferencias individuales de bienes y servicios no de mercado proporcionadas a los hogares residentes por unidades gubernamentales, incluidos los fondos de seguridad social y por las ISFLSH¹⁸. Los Hogares son el único sector de la economía que recibe este tipo de transferencias y el gobierno es uno de sus proveedores.
- **Transferencias de capital:** corresponde a las transferencias que realiza el gobierno con la finalidad de apoyar a la población en la adquisición de vivienda y bienes de capital o sencillamente cuando transfiere la propiedad de un activo diferente a las existencias.
- **Subvenciones:** corresponden a los pagos corrientes que realiza el gobierno para apoyar el proceso productivo de las unidades institucionales de mercado

El comportamiento de los gastos del gobierno, por variable económica, se presenta en el gráfico 54.

¹⁷ Se refiere a las prestaciones sociales que los empleadores que administran sistemas de seguros sociales no basados en fondos especiales pagan a sus asalariados, a las personas que dependen de ellos o a sus supervivientes, como es el caso de las pensiones, el mantenimiento del salario en caso de ausencias eventuales como maternidad, enfermedad, etc., entre otros. SCN 1993 parágrafo 8.80.

¹⁸ SCN 2008 parágrafo 8.29

Gráfico 54. Comportamiento de los gastos del gobierno general 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En el gráfico 54 se observa que el mayor gasto del gobierno es el de gasto de consumo final con una participación promedio del 41,0% sobre el total, el cual para el año 2012^P registra un incremento del 18,9%, debido a las compras que realiza el gobierno en productos de mercado, como es el caso de las compras de los servicios de los servicios de salud que se dieron por el incremento de las Unidades de Pago por Capitación (UPC) del sistema subsidiado de salud.

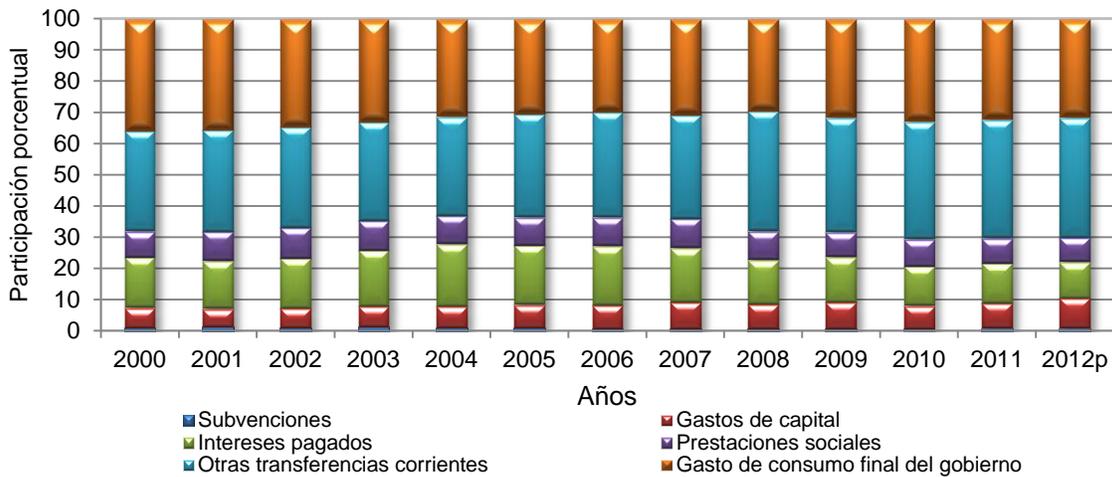
Los gastos de capital incluyen la adquisición neta de tierras y terrenos, las transferencias de capital y la FBK y tienen una participación promedio del 5,2%. Para el año 2011 los gastos de capital presentan en la serie el crecimiento más alto de los últimos años, en 37,8%, debido a la importante inversión que realizó el gobierno en la reconstrucción de vías terrestres, edificaciones, apoyo al sector piscícola con la entrega de plántulas para cultivos permanentes etc., que se vieron seriamente afectadas durante la ola invernal. Este crecimiento se mantiene para el año 2012^P primeramente porque continuaron las obras que se desprenden de la ola invernal y en segundo lugar por la construcción de 200 kilómetros de dobles calzadas en diferentes vías como Bosa-Granada-Girardot, rehabilitación y construcción de 7 de 10 tramos de la zona metropolitana de Bucaramanga, mantenimientos en vías de concesión como “Desarrollo vial del oriente de Medellín-DEVIMED”, entre otros.

Los intereses pagados en el 2012^P mantienen su crecimiento normal en la serie, a excepción del año 2010, cuando, debido a la caída en las tasas de interés a nivel mundial, se reducen con respecto al año 2009; en el año 2012^P vuelven a los niveles del año 2008.

Las otras transferencias corrientes incluyen los pagos realizados por el gobierno, destinados al régimen subsidiado de salud y los pagos a los hogares y otros sectores por pérdidas de demandas, litigios y conciliaciones, especialmente en el sector de seguridad social.

El gasto del Gobierno general, según subsectores se relaciona en los gráficos 55, 56 y 57

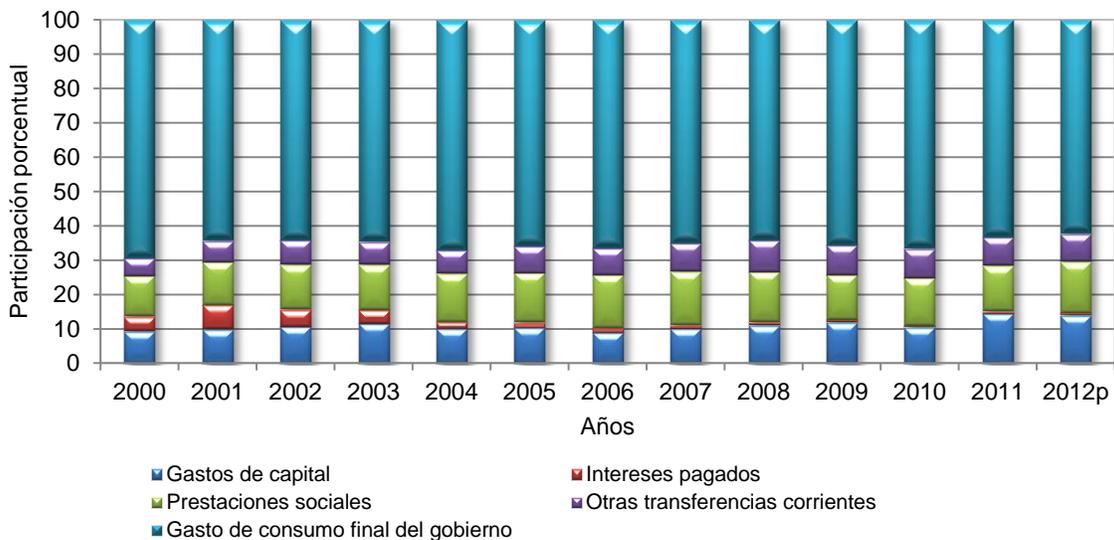
Grafico 55. Composición de los gastos del subsector gobierno central 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Los mayores gastos en los que incurre el gobierno central corresponden a transferencias que realiza al gobierno local, la cuales participan con el 86,3%, principalmente para desarrollar programas de inversión y a la seguridad social (básicamente para solventar la deuda pensional), las cuales tienen una participación del . Adicionalmente también tiene gastos importantes de consumo final en el suministro de productos de mercado a través de entidades como el ICBF, Departamento de la Prosperidad Social (DPS), entre otros y los gastos realizados para los productos de no mercado tales como los servicios de administración, defensa, justicia y policía.

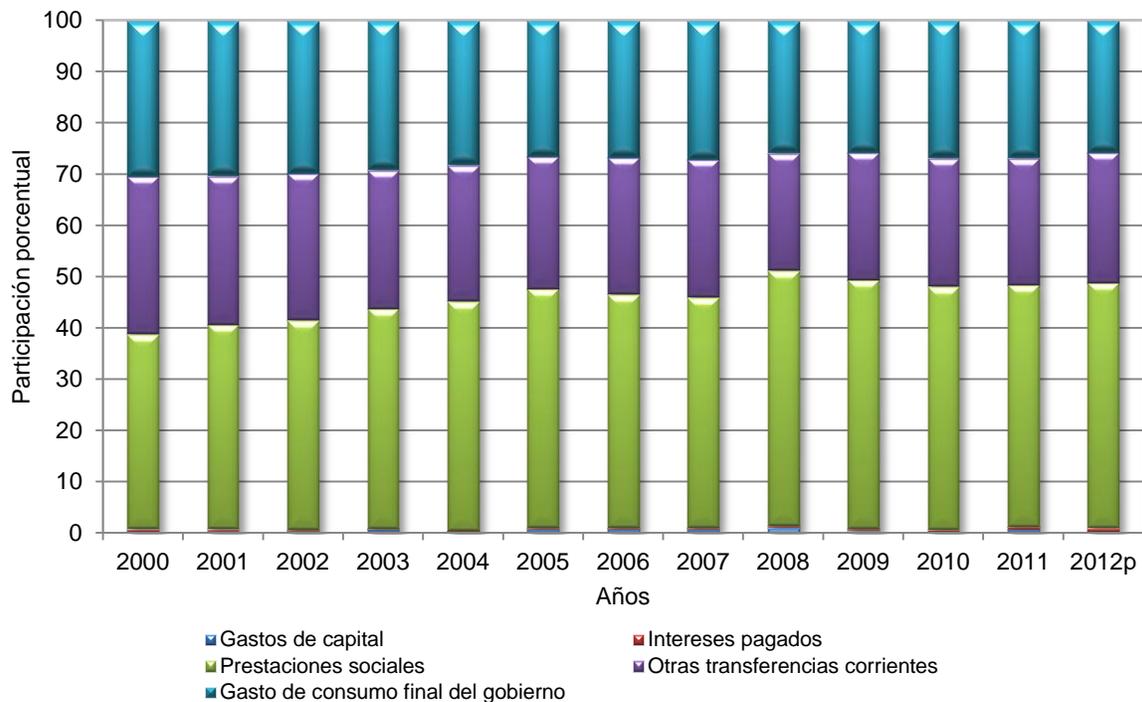
Grafico 56. Composición de los gastos del subsector gobierno local 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de síntesis y cuentas nacionales (DSCN)

Para el subsector gobierno local, los gastos más representativos son los del gasto de consumo final del gobierno (64,9%) como los de la educación en colegios y universidades locales, el transporte escolar y las prestaciones sociales que brinda a la población en servicios de salud a través del régimen subsidiado y el subsidio a la oferta. Es preciso comentar que desde el año 2011 el gobierno implemento un plan de ampliación del régimen subsidiado a través de un incremento en el número de personas afiliadas (cobertura) y de una mayor cantidad de servicios prestados; para ello, destinó recursos a través de dos cuentas de inversión, una subcuenta de solidaridad del Fosyga para personas desplazadas y otra cuenta de implementación unificación pos régimen subsidiado; el impacto real de este plan se observa en el año 2012^P cuando el régimen subsidiado tiene crecimientos del orden del 35%, llegando este a 22.462.263 personas afiliadas¹⁹.

Grafico 57. Composición de los gastos del subsector seguridad social 2000-2012^P



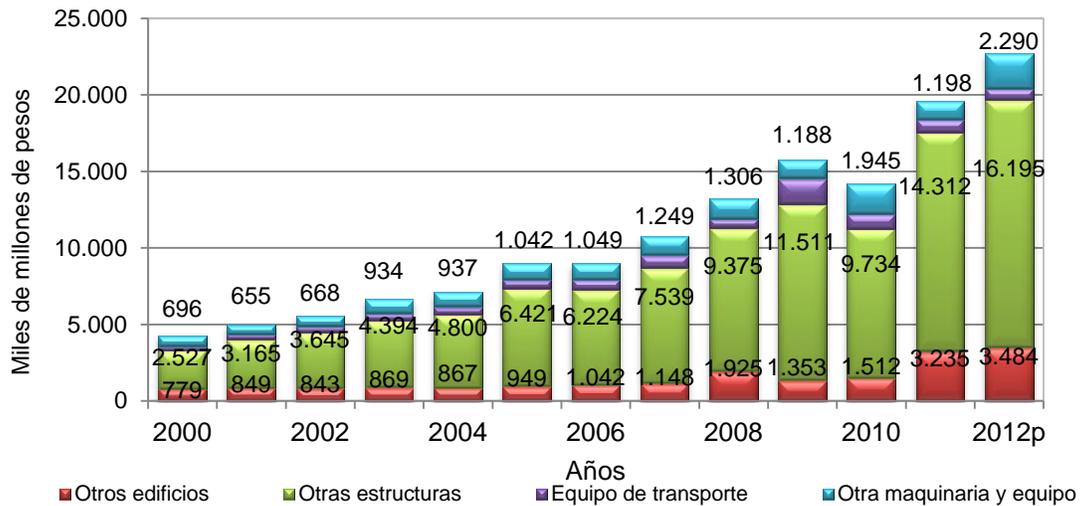
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el subsector seguridad social, el principal gasto corresponde a las prestaciones de seguridad social con 46,2%, seguido del consumo final con 25,8% y las transferencias corrientes que realiza a los entes encargados de los pagos de pensiones con 25,8%.

La inversión que realiza el Gobierno general en la adquisición de activos fijos se presenta, de acuerdo al tipo de bien, en la gráfica 58.

¹⁹ Informe de rendición de cuentas Ministerio de salud año 2012

Gráfico 58. Composición de la FBK del gobierno general 2000-2012^P

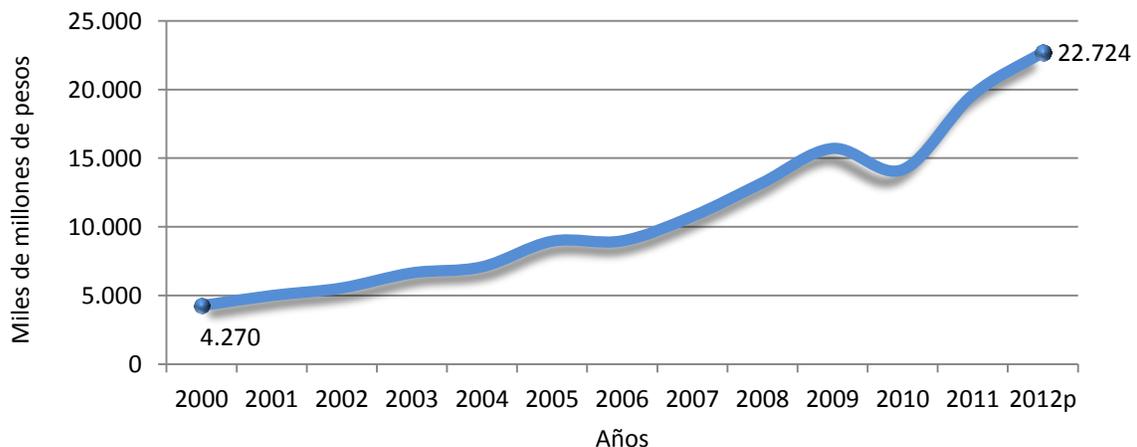


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

Con respecto a la FBKF del gobierno, las obras civiles son las de mayor participación sobre el total de la FBKF, para el año 2010 debido a la ola invernal las carreteras sufrieron daños que no fueron reparados el año 2011; de otro lado, el Gobierno general tuvo una inversión constante en maquinaria y equipo durante el periodo analizado, para el año 2012^P se continúan las labores de reconstrucción y adecuación de carreteras, distritos de riego, diques, acueductos que para el año 2011 no se habían concluido y que fueron afectados por la ola invernal declarada desde finales de noviembre del año 2010 hasta junio de 2012^P.

El comportamiento de la FBKF a precios corrientes del gobierno se observa en el gráfico 59.

Gráfico 59. Comportamiento de la FBK del gobierno general 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales,

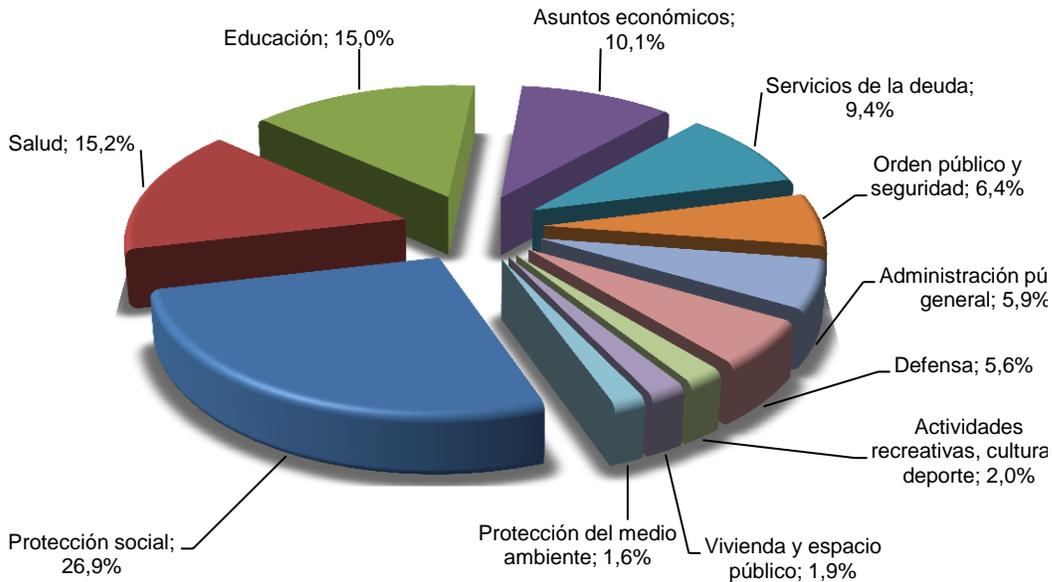
Para la serie se evidencia un crecimiento permanente, donde a partir del año 2006 la FBKF refleja mayor dinamismo debido a que en este periodo el ahorro del sector Gobierno general empieza a ser positivo, dando mayor capacidad de compra al gobierno con sus propios recursos.

- **Clasificación de gastos del gobierno por finalidad.²⁰**

- **Gastos del Gobierno general.**

Al analizar la composición promedio de los gastos del Gobierno general, por finalidad, para el periodo 2009-2012^P, se encuentra que la mayor participación la tienen los gastos en protección social (26,9%) seguido por los gastos en salud (15,2%); educación (15,0%); asuntos económicos (10,1%); servicios de la deuda (9,4%); orden público y seguridad (6,4%); administración pública general (5,9%); defensa (5,6%); actividades recreativas, cultura y deporte (2,0%); vivienda y espacio público (1,9%) y protección del medio ambiente (1,6%).

Gráfico 60. Clasificación del gasto del Gobierno general, por finalidad
Participación promedio
2009-2012^P



Fuente: Sistema Integrado de Información Financiera (SIIF); Formulario Único Territorial (FUT); Contaduría General de la Nación y Ejecuciones presupuestales de las entidades ambientales
Cálculos: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

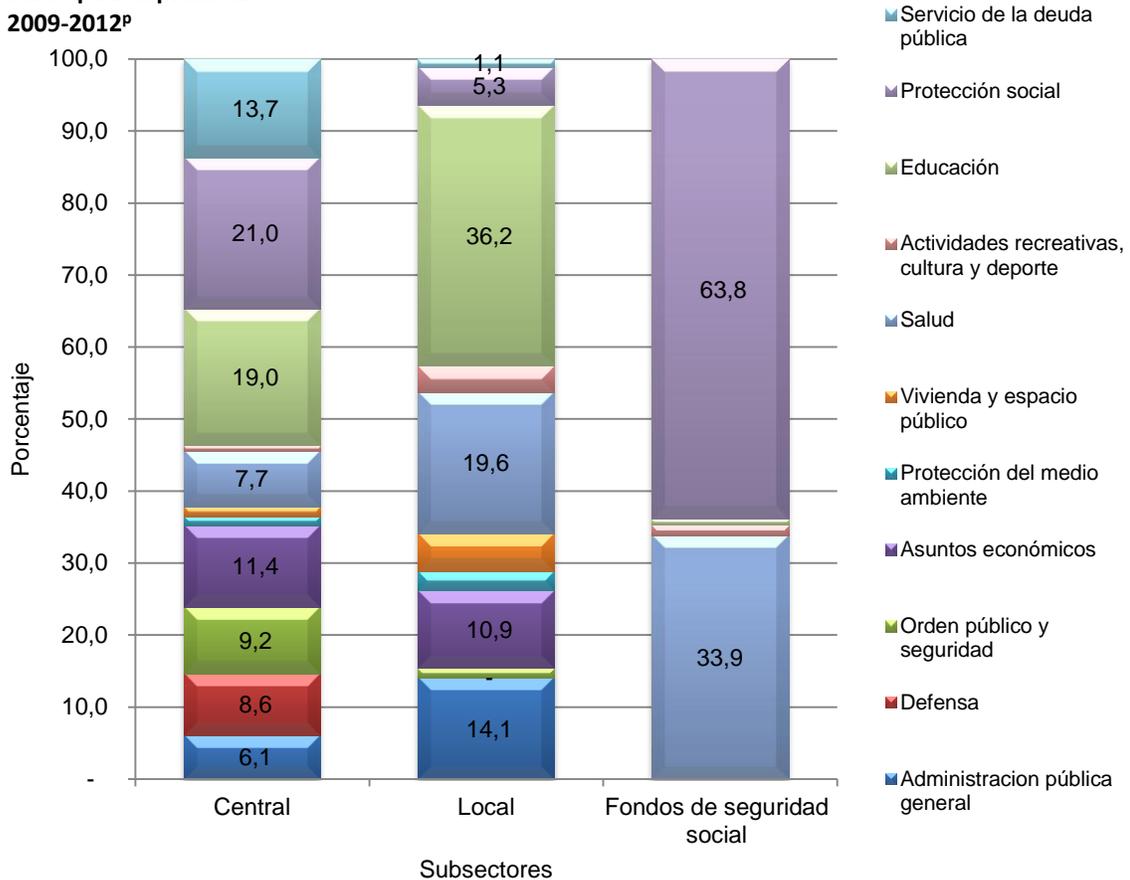
P: Provisional

- **Gasto del Gobierno general por subsectores.**

El Gobierno general se divide en tres subsectores: central, local y fondos de seguridad social; en los siguientes apartes se explica la composición de los gastos por finalidad de cada subsector a nivel de divisiones.

²⁰ Para mayor información, revisar página web del DANE, donde se encuentra el boletín y cuadros de gastos del gobierno por finalidad.

Gráfico 61. Clasificación del gasto por subsector, según división
Participación promedio
2009-2012^P



Fuente. Sistema de Integral de Información Financiera (SIIF); Ejecuciones presupuestales entidades ambientales; Formulario Único Territorial (FUT); Estados Financieros de entidades no incluidas e información recopilada por el DANE
 Cálculos: DANE; Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales
 P: Provisional

A nivel de los subsectores (central, local y fondos de seguridad social), la composición del gasto es diferente; en el sector gobierno central la educación participa con 19,0% del total de los gastos, compuestos por los gastos en la prestación de los servicios de educación superior y tecnológica, por las transferencias que realiza al sector local mediante el Sistema General de Participaciones (SGP) para la prestación del servicio y calidad – gratuidad, además de los gastos de administración en educación a través del Ministerio de Educación Nacional (MEN), mientras que en el sector gobierno local, la división participa con 36,2% del total del gasto del sector a través de programas de prestación de servicios en educación preescolar, básica, media y superior, mediante recursos del SGP y propios de los departamentos y municipios.

En salud, el sector gobierno central con 7,7% de participación, registra los gastos de las transferencias del SGP, dirigidas al sector local para la prestación del servicio en salud, régimen subsidiado, población pobre no afiliada y salud pública; también se incluyen los gastos en la administración de la salud a cargo del Ministerio de Salud y Protección Social (MSPS).

Con 19,6% de participación en el gobierno local, los gastos en salud se destinan a la prestación de servicios médicos, hospitalarios y farmacéuticos a la población afiliada al régimen subsidiado y a la población pobre no afiliada mediante recursos propios y de SGP, además de la administración de las secretarías de salud de los departamentos y municipios. Mientras que el sector Fondos de seguridad social, con 33,9% de participación sobre el total de gastos, incluye los gastos en la prestación de servicios en salud del régimen contributivo por medio del Fondo de Solidaridad y Garantía (FOSYGA).

La división protección social, con 21,0% de participación sobre el total de gasto del sector gobierno central, contiene en el grupo edad avanzada las transferencias para el pago de pensiones a los fondos de seguridad social y al Fondo Nacional de Pensiones de las Entidades Territoriales (Fonpet) mediante el SGP, gastos destinados a la protección de la población vulnerable y excluida, ayuda humanitaria a los afectados por desastres naturales, los gastos del ICBF en la protección de la familia e hijos y los pagos directos de pensiones por parte de las entidades del gobierno central. Por otra parte, en el gobierno local, 5,3% de los gastos del total del sector, están destinados al pago de pensiones a cargo de las entidades territoriales y los gastos en protección a la niñez y población socialmente vulnerable y excluida. En los fondos de seguridad social con el 63,8% de la participación del subsector, se incluye el pago de pensiones por parte de las entidades de seguridad social nacionales como Colpensiones; FOPEP, el Fondo de Prestaciones Sociales del Magisterio (FOMAG), la Caja de Retiro de las Fuerzas Armadas (CREMIL), la Caja de Retiro de la Policía (CASUR) y el Fondo de Previsión Social del Senado, entre otras.

2.3.4. El ingreso disponible y el ahorro del Gobierno general.

El ahorro se obtiene como una diferencia entre el ingreso disponible y los gastos que realiza el gobierno, para el consumo final colectivo e individual. El ingreso disponible corresponde al saldo con el que cuenta el gobierno general después de transferencias (recibidas y pagadas), con excepción de las transferencias sociales en especie. En el cuadro 9 se relaciona el ingreso disponible por subsector en la serie 2000-2012^P.

Cuadro 9. Ingreso disponible, según subsector**2000 - 2012^P**

Miles de millones de pesos

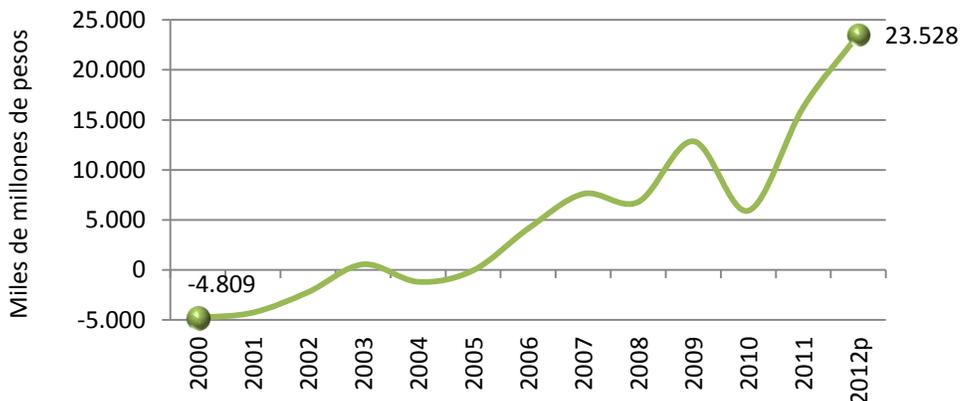
Subsector	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Central	5.050	8.477	10.650	13.469	12.173	14.459	18.250	24.285	24.351	31.407	28.383	38.387	49.922
Local	19.492	19.891	21.450	23.921	27.953	30.334	35.638	37.979	44.290	51.137	53.865	59.721	64.960
Seguridad social	5.000	4.773	4.914	5.676	6.938	8.522	9.304	11.488	11.216	13.149	14.319	15.765	16.938
Ingreso disponible bruto del gobierno general	29.542	33.141	37.014	43.066	47.064	53.315	63.192	73.752	79.857	95.693	96.567	113.873	131.820

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Cuando el ahorro es positivo, representa la parte del ingreso disponible que no se gasta en consumo final y que, por tanto, está disponible para financiar la adquisición de activos no financieros o financieros. Cuando es negativo, mide el monto en que el gasto de consumo final supera al ingreso disponible: no hay recursos corrientes para financiar la formación de capital ni las transacciones de capital neto y se deberá acudir a la financiación total en otros sectores²¹.

El comportamiento del ahorro en el período 2000-2012^P se visualiza en el gráfico 62

Gráfico 62. Comportamiento del ahorro del gobierno general



Fuente: DANE. Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales

Los saldos del ahorro varían conforme a la dinámica de los ingresos y de los gastos del gobierno. En el gráfico 62 se observa que para los primeros años, el ahorro fue negativo debido principalmente al incremento de los gastos corrientes y más específicamente de los intereses pagados por deuda externa. A partir del año 2005, es positivo debido a los mayores ingresos recibidos por el gobierno, primordialmente por los ingresos captados por concepto de impuestos, como consecuencia de las políticas de recaudo y controles ejercidos por la entidad competente. La disminución en el año 2010, en la dinámica que traía el ahorro, se debe a un menor crecimiento en los ingresos por cuenta de los intereses, ya que la economía a nivel mundial tuvo las tasas de interés más bajas en los últimos quince años.

Adicionalmente, los dividendos que venían presentando crecimientos sostenidos, para este año también decrecieron, ya que los precios del petróleo bajaron a nivel mundial y esto impactó los ingresos de las sociedades no financieras públicas y por ende la renta de la propiedad del gobierno. En el año 2011, los impuestos se vieron estimulados por la normatividad especial que expidió el gobierno con la Ley 1430 y el Decreto-Ley 4825, ambos de diciembre de 2010, para modificar las bases y tarifas del impuesto al patrimonio, lo que sufragó en parte las necesidades de la población afectada por la ola invernal. Para el año 2012^P el mayor recaudo de impuestos, y el incremento de los dividendos mejoraron los niveles del ahorro con respecto al año anterior.

²¹ SCN 2008 parágrafo 10.18

2.3.5. Principales indicadores del Gobierno general.

Cuadro 10. Indicadores del Sector Gobierno 2000-2012^P

Indicador	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Presión fiscal (Impuestos recaudados/PIB total economía)	13,6	13,9	14,4	15,0	15,5	16,2	17,0	17,2	17,0	16,7	16,2	17,3	18,3
Gasto de consumo final del gobierno/PIB total economía	16,5	16,6	16,0	15,6	15,7	15,7	15,4	15,3	15,2	16,4	16,6	15,8	16,3
Gasto de Capital/PIB Total Economía	2,9	1,8	2,0	2,1	1,9	2,2	1,9	2,3	2,3	2,5	2,2	2,6	3,3
Tasa de autofinanciamiento (Ahorro/FBKF)	-196,6	-251,6	-162,9	-86,5	-125,6	-101,0	-31,3	-10,8	-30,5	14,3	-43,1	13,7	19,2
Tasa de ahorro (Ahorro gobierno/PIB Total economía)	-2,0	-2,0	-1,0	0,0	0,0	0,0	1,0	2,0	1,0	3,0	1,0	3,0	4,0

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

El índice de presión fiscal mide el porcentaje que de la creación de valor de la economía total recauda el Estado para brindar beneficios a la población sea como producción colectiva o individual o mediante medidas directas de redistribución del ingreso. En el cuadro 10 se observa que la participación de los impuestos recaudados crece durante toda la serie al pasar de 13,6% en el 2000 a 18,3% en el 2012^P.

El índice de gasto de consumo final del gobierno sobre el PIB de la economía representa la participación que tiene en el total de la economía la producción no de mercado del gobierno y las compras realizadas por este, para atender las necesidades de la población, en el cuadro 10 se observa que su tendencia es decreciente pasando de 16,5% en el año 2000 a 15,8% en el año 2011 y en el 2012^P repunta con 16,3%.

El gasto de capital, que comprende la FBKF, las Transferencias de capital y las Variaciones de existencias, participa, respecto al total de la economía, entre el 2,9% en el año 2000 y el 3,3%, alcanzado en el año 2012^P.

La tasa de autofinanciamiento presenta comportamientos decrecientes determinados por la naturaleza del ahorro (positivo o negativo), en los años que el ahorro fue negativo, implica que el gobierno no contaba con recursos para la adquisición de bienes de capital, en contraste, cuando el ahorro es positivo, el gobierno logra incrementar su capacidad y adquirir FBKF con menores niveles de deuda.

El ahorro con respecto al PIB tiene un comportamiento negativo para los tres primeros años de la serie, logrando estabilizarse entre 2003 y 2005 (-235 mil millones de pesos en promedio) para luego presentar leves crecimientos, logrando mejorar su capacidad de ahorro al pasar de una tasa de -2% en el año 2000 a 4% en el año 2012^P.

2.4. Hogares

En el sistema económico, el sector Hogares desarrolla diversas funciones como productor, consumidor, perceptor de prestaciones sociales y rentas de la propiedad y pagador de impuestos y contribuciones. El SCN 2008 define a los hogares como “un grupo de personas que comparten la misma vivienda, que juntan, total o parcialmente, su ingreso y su riqueza y que consumen colectivamente ciertos tipos de bienes y servicios, sobre todo los relativos a la alimentación y el alojamiento”

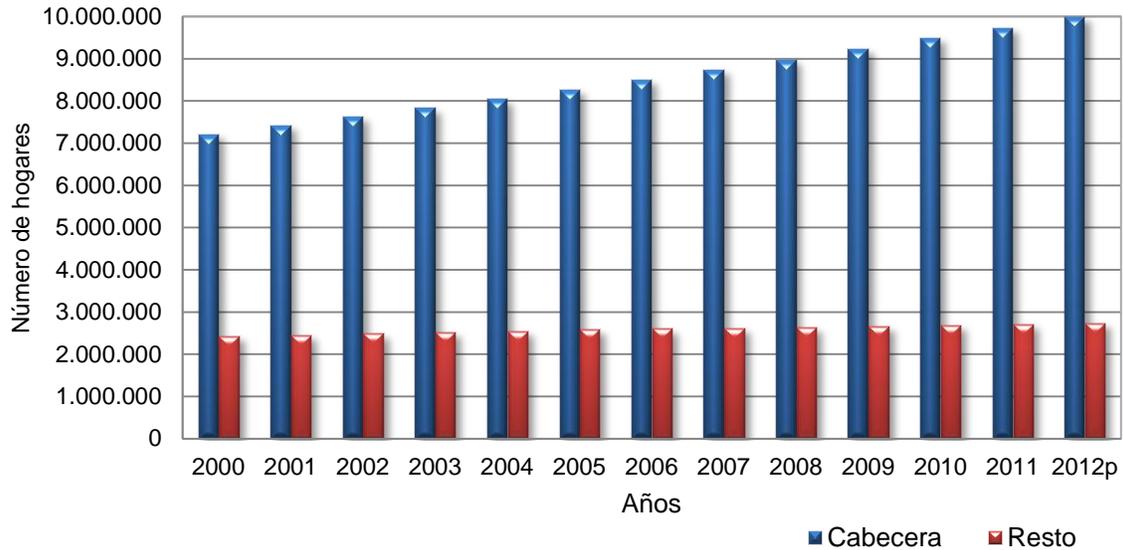
En su función como productor, los hogares adelantan sus actividades productivas por medio de las empresas no constituidas en sociedad, los bienes producidos para uso final propio (autoconsumo, autoconstrucción, etc.), los servicios prestados por las viviendas ocupadas por sus propietarios y el servicio doméstico. Para el desarrollo de la función como consumidor, los hogares obtienen ingresos de los sueldos y salarios (factor trabajo), del EBE (factor capital) y del Ingreso mixto (factor capital y trabajo), derivados de la remuneración de factores. Otras fuentes de ingreso son la renta de la propiedad, las prestaciones sociales y las transferencias en dinero o especie. Estos ingresos se destinan para el pago de impuestos y posteriormente en usos de consumo o ahorro.

Las fuentes de información del sector hogares, para el periodo 2000-2012^P son: Encuesta Continua de Hogares (ECH), Gran Encuesta Integrada de Hogares (GEIH), Encuesta de

Calidad de Vida (ECV), Encuesta Anual Manufacturera (EAM) y estadísticas de la Superintendencia Financiera.

Durante el periodo de referencia, el número de hogares colombianos creció 32%, pasando de 9,6 millones en el año 2000 a 12,7 millones en el 2012^P.

Gráfico 63: Número de hogares en Colombia, según Censo 2005 2000-2012^P



Fuente: DANE, Censo 2005, Proyecciones de población

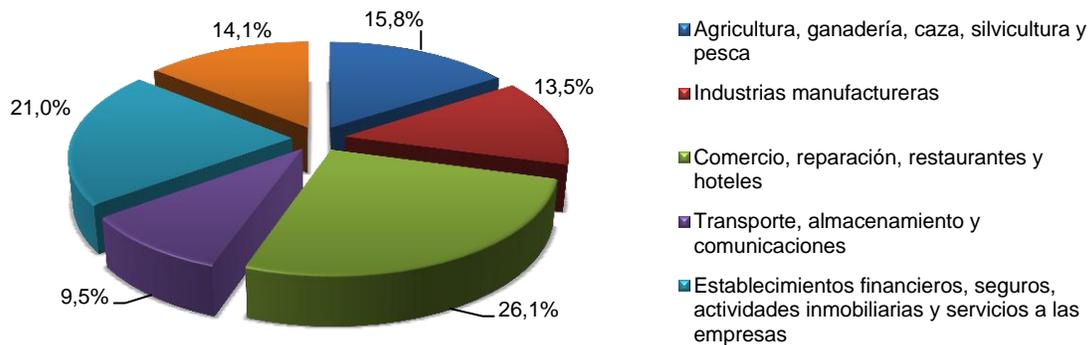
El aumento en el número de hogares se concentró en las cabeceras municipales, con un crecimiento promedio anual de 2,75% durante el periodo de referencia, mientras que el número de hogares del resto del país presentó un crecimiento anual de 1%. Esta dinámica obedece al proceso de concentración demográfica en las zonas urbanas del país.

2.4.1. Los Hogares como productores.

La composición promedio de la producción en los Hogares²², por ramas de actividad económica, durante el periodo 2000-2012^P se mantuvo estable.

²² Esta comprende las empresas no constituidas en sociedad, los bienes producidos para uso final propio (autoconsumo, autoconstrucción, etc.), los servicios prestados por las viviendas ocupadas por sus propietarios y el servicio doméstico

Gráfico 64. Composición porcentual de la producción de los Hogares, por actividad económica Promedio 2000-2012^P



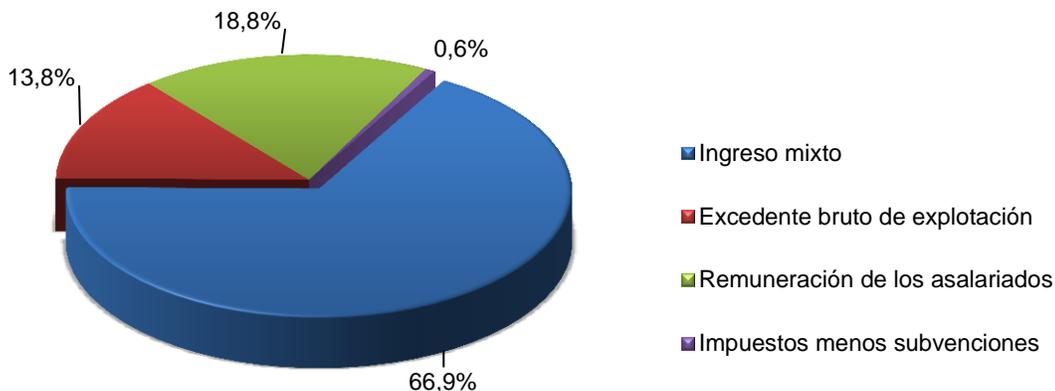
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Durante el periodo de referencia, los hogares realizaron principalmente actividades de Comercio, reparación, restaurantes y hoteles (26,1%), seguidas de actividades en Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (21,0%) y Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (15,8%). En estas tres actividades se concentró 63,1% de la producción de los hogares.

Desde la perspectiva del VA, las actividades económicas que mayor participación tuvieron fueron Establecimientos financieros, seguros, actividades inmobiliarias y servicios a las empresas (29,4%); Comercio, reparación, restaurantes y hoteles (23,2%) y Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca (18,2%). Similar a la producción, estas tres grandes ramas concentraron más del 70,7% del VA de los Hogares.

El VA de los Hogares está compuesto por el Ingreso mixto, la Remuneración a los asalariados, el EBE y los Impuestos sobre la producción; en el gráfico 65, se muestra la participación promedio 2000-2012^P de estos componentes.

Gráfico 65. Composición porcentual del VA de los Hogares Promedio 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Este VA se concentró principalmente en el Ingreso mixto recibido como remuneración combinada al factor capital y trabajo de las personas, cuya situación en el empleo es considerada como independiente²³ (empleadores, trabajadores por cuenta propia y familiares sin remuneración), representando, en promedio, para el periodo 2000-2012^P, 67,1% del VA total generado por los Hogares.

En orden de magnitud, le sigue la Remuneración de los asalariados²⁴, compuesta por los sueldos, salarios y contribuciones pagadas por los Hogares en la operación de sus procesos productivos, con una participación promedio de 19,1%.

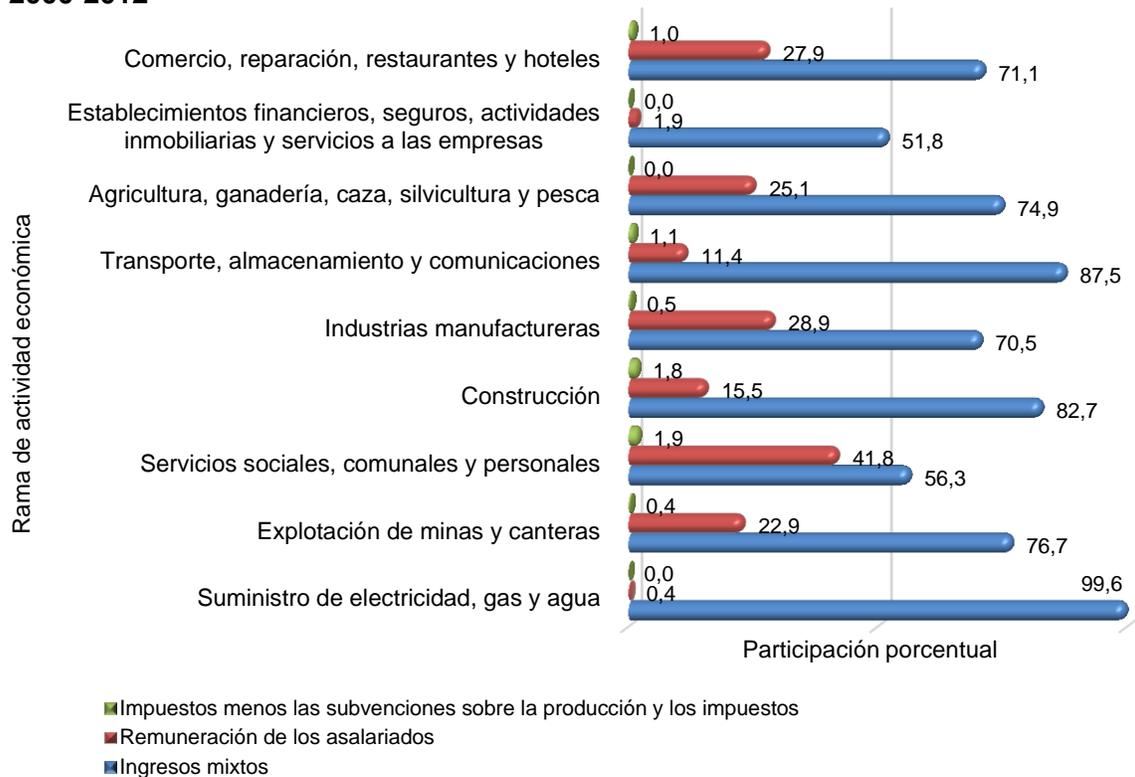
En el caso del sector institucional Hogares, el EBE se deriva exclusivamente de la producción de los servicios imputados de alquiler de vivienda correspondientes a las residencias ocupadas por sus propietarios. El EBE representó, en promedio 13,2% del VA generado por los Hogares.

Finalmente, están los impuestos y las subvenciones a la producción y a las importaciones, que representaron 0,6%. El gráfico 66 muestra la composición del VA de los Hogares para cada una de las ramas de actividad económica.

²³ SCN 2008 párrafo 19.25

²⁴ SCN 2008 párrafo 19.20

Gráfico 66. Composición promedio del VA de los Hogares, por rama de actividad económica 2000-2012^P

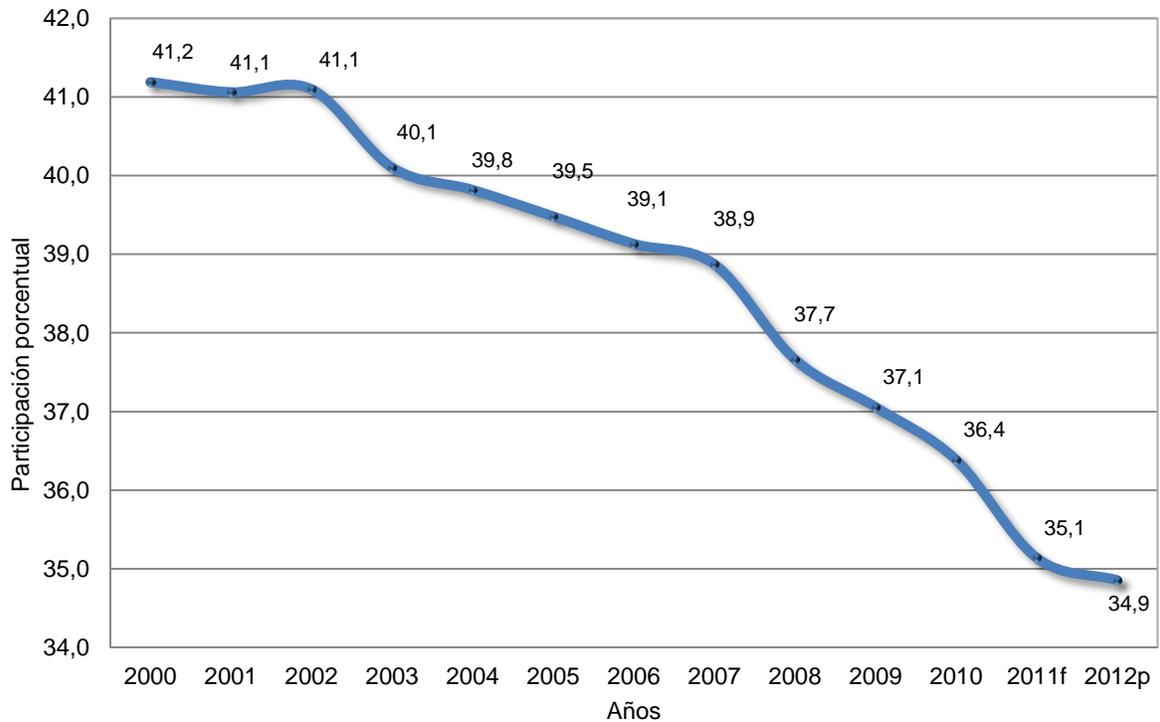


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

El ingreso mixto es el componente más importante del VA en todas las ramas de actividad de los Hogares, excepto en la actividad inmobiliaria, debido al EBE asociado a los alquileres imputados de las viviendas ocupadas por sus propietarios. De otro lado, la Remuneración de los asalariados, pagada por los Hogares, registra mayores niveles en “Comercio, reparación, restaurantes y hoteles”, con un valor promedio durante el periodo 2000-2012^P de 9,7 billones de pesos y en “Agricultura, ganadería, caza, silvicultura y pesca”, con 6,8 billones de pesos.

Las actividades de producción de los Hogares han generado un VA que ha ido descendiendo, como porcentaje del VA total de la economía, pasando de representar 41,2% en el año 2000 a 34,9% en 2012^P (gráfico 67).

Gráfico 67. Participación del VA de los Hogares en el valor agregado total 2000-2012^P



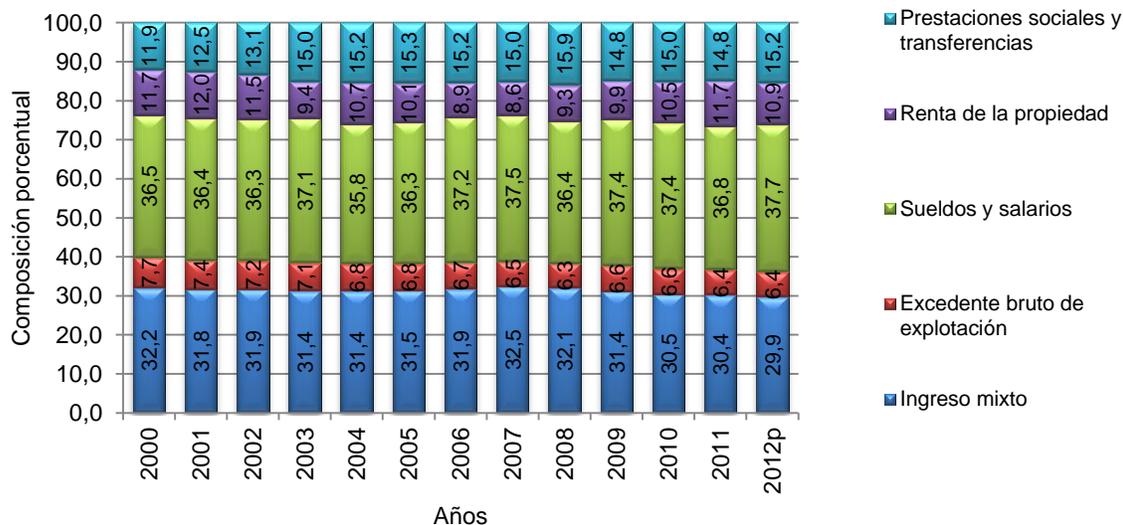
Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.4.2. Ingreso Bruto Disponible (IBD) de los Hogares

El IBD de los Hogares es el saldo de las transacciones de la cuenta de distribución secundaria del ingreso. Es el resultado de sumar las transferencias corrientes, excepto las transferencias sociales en especie, recibidas y restar las transferencias corrientes, excepto las transferencias sociales en especie pagadas por los hogares.

El gráfico 68 muestra la composición de los ingresos efectivos de los Hogares.

Gráfico 68. Composición porcentual IBD de los Hogares, según fuente de ingreso 2000-2012^P



Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

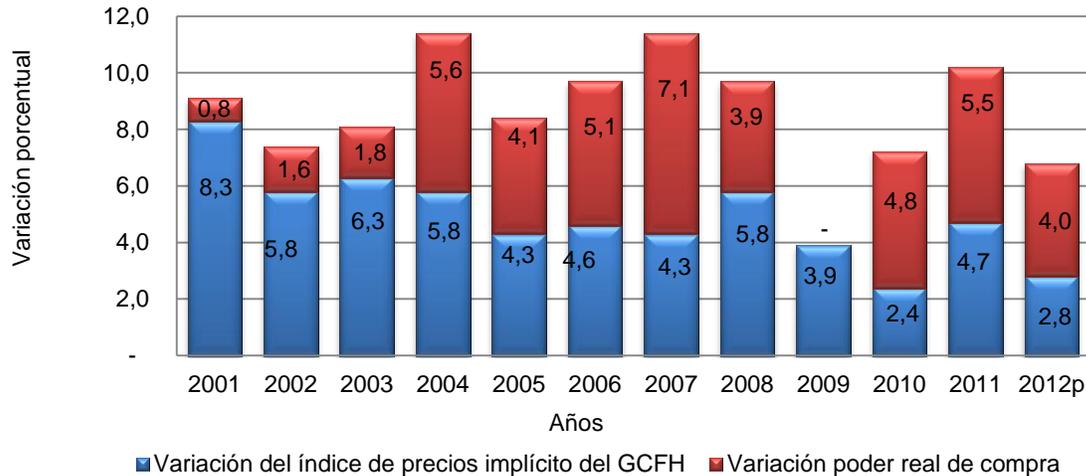
Los sueldos y salarios constituyen la mayor fuente de ingresos de los Hogares; durante el periodo 2000-2012^P muestran un aumento, al pasar de 36,5% en el año 2000 a 37,7% en 2012^P. En segundo lugar, se encuentra el ingreso mixto, que ha representado en promedio 29,9%.

En tercer lugar, se encuentran las prestaciones sociales y otras transferencias las cuales, para el mismo periodo, aumentaron su participación en el ingreso de los Hogares en aproximadamente 3,2 puntos porcentuales, este incremento se explica principalmente por los pagos de las entidades de la seguridad social y asistencia social.

La renta de la propiedad de los Hogares, como fuente de ingreso disponible de los mismos para el año 2012^P, presenta una participación de 10,9%; la transacción más significativa en la renta de la propiedad de los Hogares son los dividendos, que han significado en promedio 52% de la renta de la propiedad, mostrando sin embargo una disminución de 7%, como participación en la renta de la propiedad, mientras que los intereses que han representado en promedio 39%, muestran un aumento del 7%.

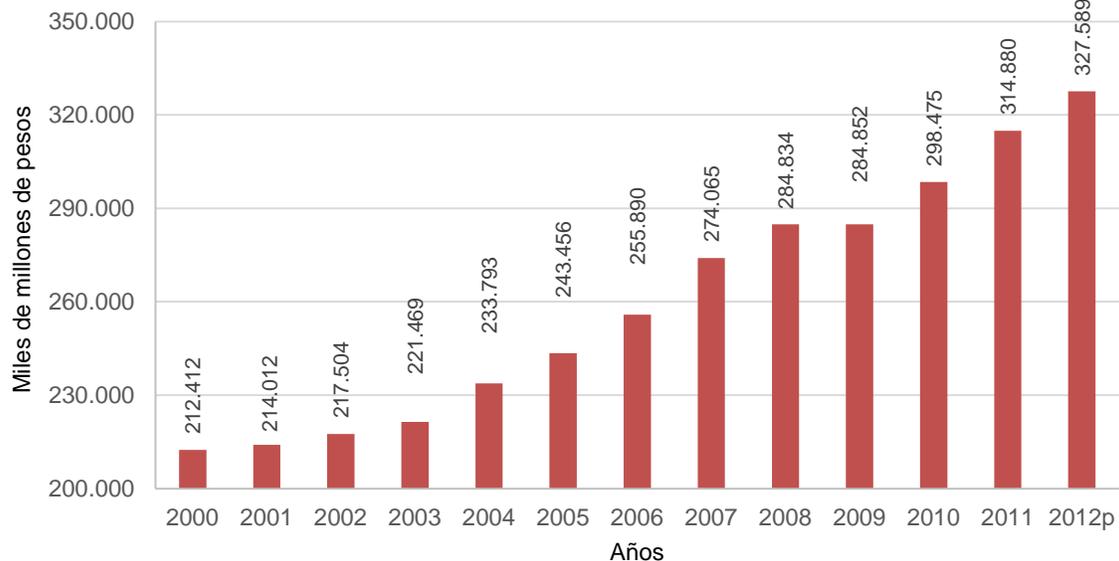
El IBD de los Hogares constituye una fuente de recursos de la economía total, las variaciones de este agregado macroeconómico pueden ser explicadas a partir de dos variaciones características, una asociada al crecimiento del nivel de precios y otra asociada al poder de compra real de los Hogares. Las variaciones del nivel de precios están dadas por las variaciones de precios implícitos del GCFH y al deflactar el IBD con este indicador se obtienen las variaciones del poder real de compra.

El gráfico 69 muestra el comportamiento del IBD en términos de sus variaciones características para el periodo 2000-2012^P.

Gráfico 69. Comportamiento del IBD y del poder de compra de los hogares 2000-2012^P


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Las variaciones del índice de precios implícito del GCFH muestran, en general, un crecimiento a lo largo del periodo 2000-2012^P, de esta forma, la relativa estabilidad del nivel de precios permite que las variaciones del IBD se puedan traducir en incrementos del poder real de compra de los Hogares para todos los años, en menor medida en el 2009, año que coincide con una desaceleración de la economía colombiana. El comportamiento del poder de compra de los hogares se presenta en el gráfico 70.

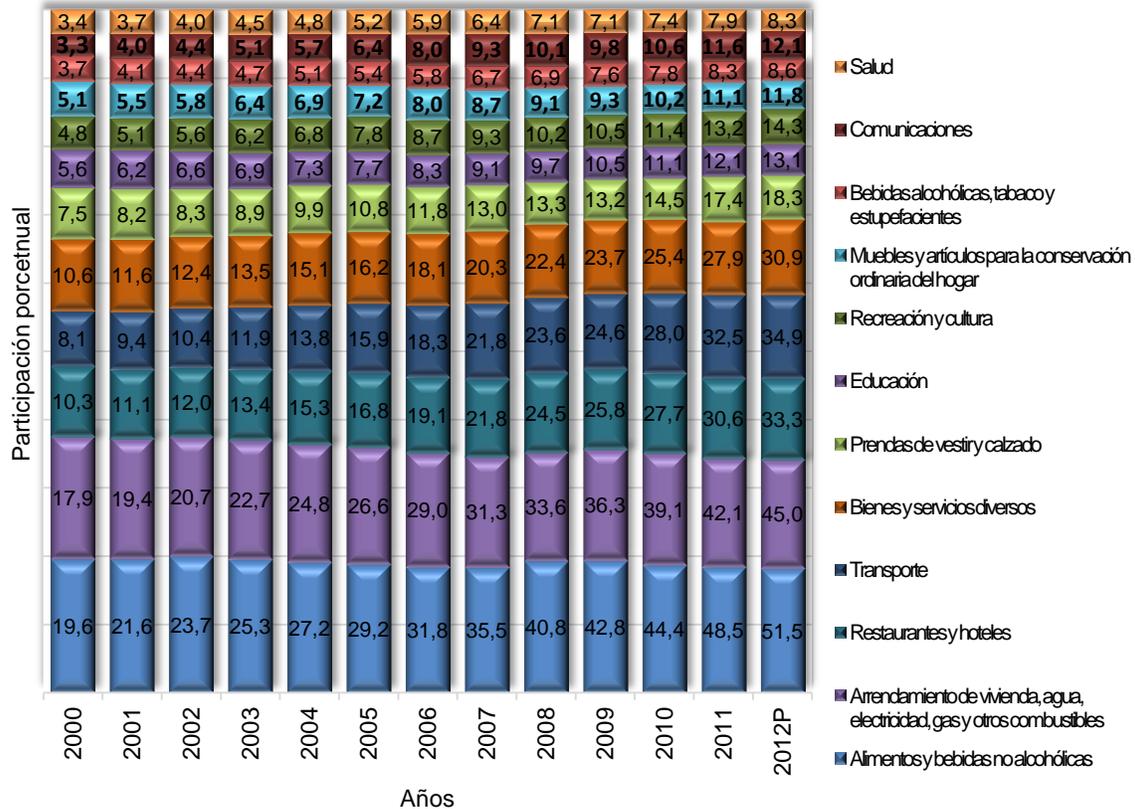
Gráfico 70. Comportamiento del poder de compra 2000-2012^P


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.4.3. Utilización del IBD de los Hogares.

El IBD de los Hogares se destina principalmente al GCFH y el resto se ahorra. El GCFH es la parte del ingreso disponible de los Hogares que se destina para la adquisición de bienes y servicios para satisfacer las necesidades del sector. El gráfico 71 muestra la composición del GCFH, por finalidad del gasto, según la clasificación COICOP (*Classification Of Individual Consumption by Purpose*, por sus siglas en inglés).

Gráfico 71. Composición del GCFH, por finalidad 2000-2012^P



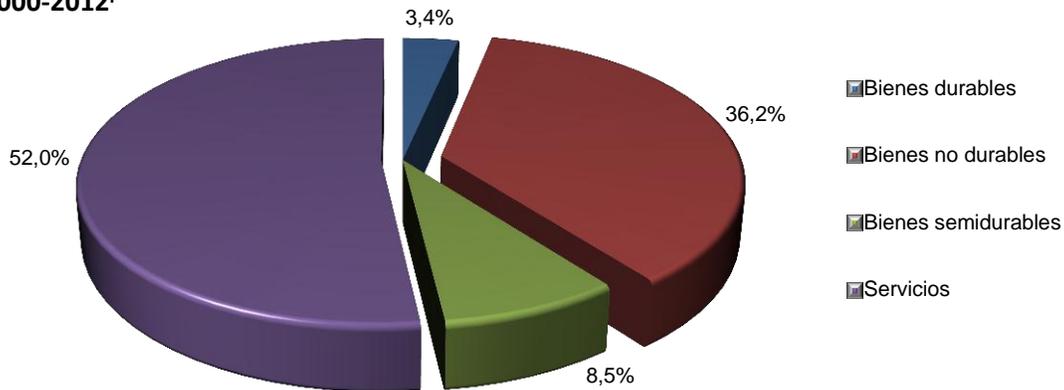
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

En promedio, 68% del consumo final de los Hogares se concentra en Alimentos y bebidas no alcohólicas (18,9%); Arrendamiento de vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles (16,9%); Restaurantes y hoteles (11,2%) y Transporte (10,8%) y bienes diversos (10,6%). Entre el año 2000 y el 2012^P se observa una disminución en la participación de Alimentos y bebidas no alcohólicas (0,7 puntos) y Alquiler de vivienda, agua, electricidad y gas (1,3 puntos). En compensación, el aporte del gasto en Restaurantes y hoteles aumenta 0,9 puntos y Gasto en transporte se incrementa 2,7 puntos, siendo éste el tipo de bien con mayor crecimiento en su consumo durante el periodo de referencia.

Otros bienes y servicios menos representativos en el GCFH, como las Comunicaciones, presentan incrementos, mientras que el gasto en Educación y Arrendamiento de vivienda, agua, electricidad, gas y otros combustibles ha venido disminuyendo su participación, con relación a los demás bienes y servicios.

Otra forma de analizar el GCFH es desde el punto de vista de la durabilidad del gasto²⁵. El gráfico 72 muestra el GCFH por durabilidad.

Gráfico 72. Composición porcentual del GCFH de los Hogares, por durabilidad 2000-2012^P



Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La diferenciación del GCFH, por durabilidad, muestra una concentración en los servicios, que han representado 51,0% en promedio durante el periodo 2000-2012^P y los bienes no durables 36,2%.

2.4.4. IBD ajustado de los Hogares.

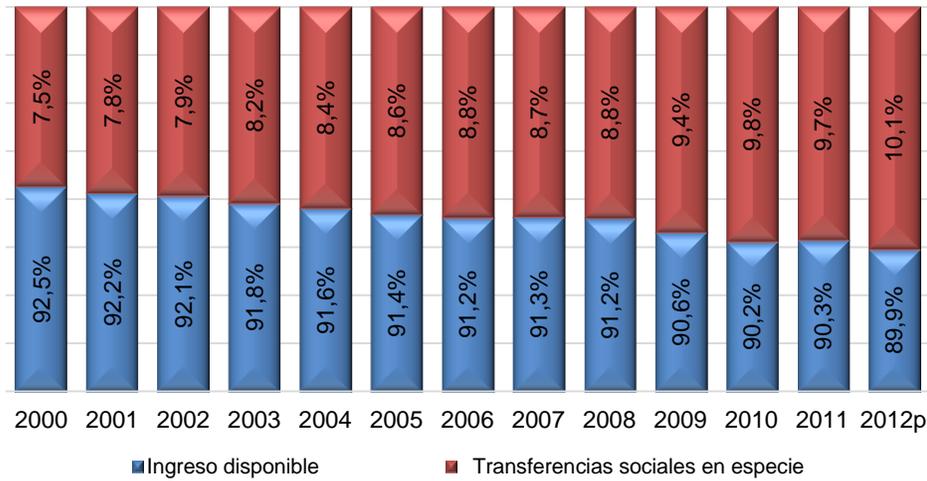
Las cuentas de redistribución del ingreso en especie muestran las transacciones por concepto de Transferencias sociales en especie que reciben los Hogares del Gobierno y de las ISFLSH. Estas transferencias sociales en especie son iguales al Gasto de Consumo Final del Gobierno y de las ISFLSH denominado individual, es decir al gasto que realizan en nombre de los Hogares. Se entiende por un bien o servicio de consumo individual como

“...aquel que es adquirido por un hogar y utilizado para satisfacer las necesidades y deseos de sus miembros. Los bienes y servicios individuales pueden comprarse y venderse siempre en el mercado, aunque también pueden suministrarse gratuitamente, o a precios económicamente no significativos, bajo la forma de transferencias sociales en especie.” (Naciones Unidas et. al, 2008).

Al sumar las transferencias sociales en especie realizadas por el Gobierno y las ISFLSH al ingreso bruto disponible de los Hogares, se obtiene su ingreso bruto disponible ajustado. Este último se destina al consumo final efectivo de los Hogares, que engloba los bienes y servicios comprados y los recibidos de forma gratuita o a costo reducido. La composición porcentual del ingreso bruto disponible ajustado de los Hogares las se presenta el gráfico 73. Entre el 2000 y el 2012 se observa un incremento de 2,6 puntos porcentuales en la participación de las transferencias sociales en especie dentro del ingreso bruto disponible de los Hogares.

²⁵ SCN 2008 parágrafo 9.42

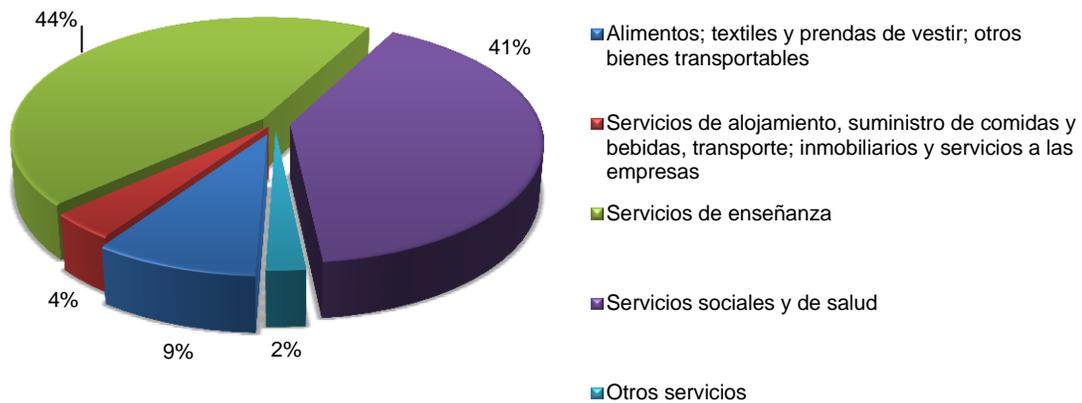
Gráfico 73. Composición porcentual IBD ajustado de los hogares 2000-2012^P



Fuente: DANE – Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La composición de las transferencias sociales en especie o del GCFG individual por producto se presenta el gráfico 74.

Gráfico 74. Composición del GCFG, individual 2000-2012^P

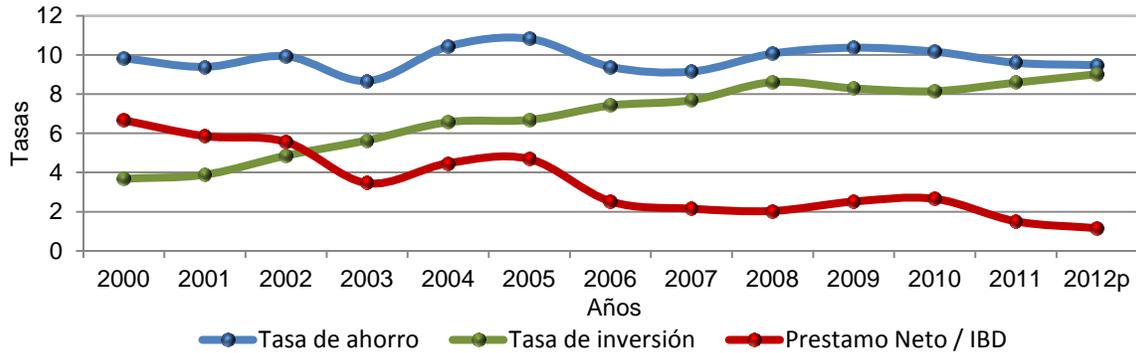


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

• **Ahorro de los Hogares.**

El IBD que no es utilizado para el consumo, se convierte en Ahorro. Entre el año 2000 y el 2012^P, los Hogares destinaron gran parte de sus ahorros a la adquisición de la FBKF y el valor restante utilizado para financiar los demás sectores institucionales de la economía. El gráfico 75 muestra las tasas de ahorro, de inversión y préstamo neto de los Hogares, para la serie 2000-2012^P.

Gráfico 75. Comportamiento de las tasas de ahorro, inversión y préstamo neto de los Hogares 2000-2012^P

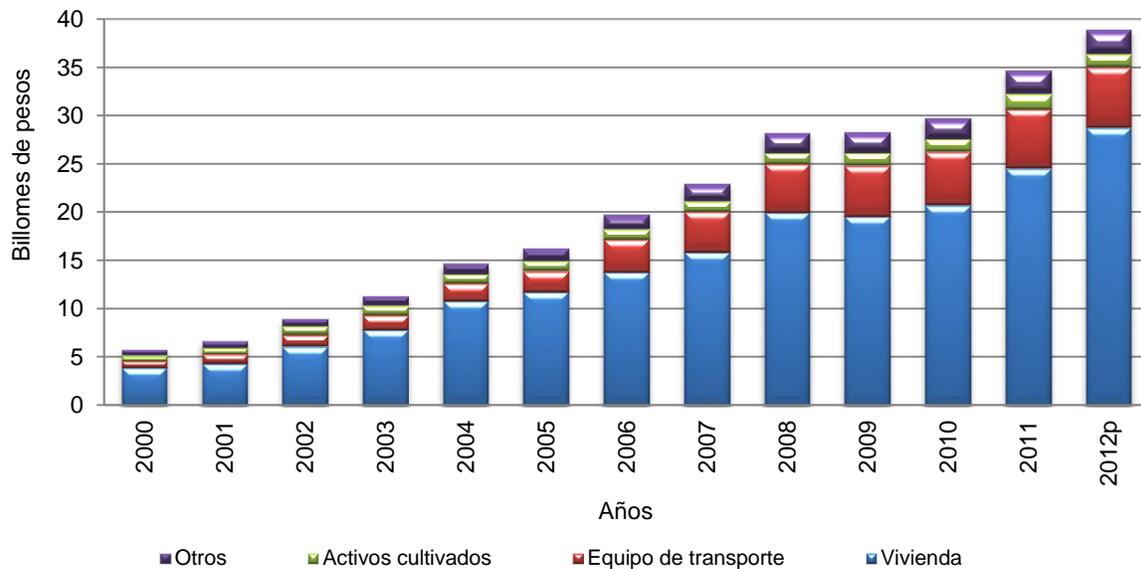


Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

La tasa de ahorro de los Hogares es la relación entre el Ahorro y el IBD, este indicador muestra un comportamiento promedio durante el periodo 2000-2012^P de 9,5%. Por su parte la tasa de inversión calculada como la relación entre la FBKF y el IBD, muestra un crecimiento, pasando de 3,7% en el año 2000 a 9,0% en 2012^P. El comportamiento de estas dos variables tiene como consecuencia que los Hogares disminuyan la capacidad de financiar al resto de economía y por tanto una disminución del préstamo neto en relación con el IBD.

El incremento de la inversión de los Hogares se concentra principalmente en la adquisición de vivienda. El comportamiento y composición de la FBCF se ilustra en el gráfico 76.

Gráfico 76. Composición de la FBKF de los Hogares 2000-2012^P



Fuente: DANE , Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el periodo 2000-2012^P, la inversión de los Hogares, a precios corrientes, aumentó pasando de 5,8 billones en el año 2000 a 38,9 billones en 2012^P. Su ritmo de crecimiento ha sido sostenido, excepto entre los años 2008 y 2009, durante los cuales se evidencia un comportamiento estable.

Los principales componentes de la FBCF son “Equipo de transporte” y “Vivienda”, los cuales representan aproximadamente 77% de la FBCF. “Equipo de transporte” ha ganado participación dentro de la inversión de los Hogares, debido al incremento de las facilidades de compra de vehículos de transporte público por parte de las empresas de hogares dedicadas a la actividad de transporte. Por su parte, el crecimiento de la vivienda se debe al incremento de la capacidad financiera de los Hogares y estímulos del gobierno a la compra de viviendas de habitación y segundas viviendas para inversión.

2.5. Resto del mundo

En el Sistema de Cuentas Nacionales, las transacciones entre una unidad residente y el Resto del mundo se registran como si las unidades en este último fuesen otro sector de la economía. Las cuentas de producción y generación de ingreso se relacionan solo con las transacciones dentro de la economía nacional, pero los flujos en todas las demás cuentas tienen un posible asiento para el Resto del mundo. Estos asientos son necesarios para equilibrar cada una de las filas de la secuencia de cuentas, pero no se incluyen en las partidas del balance agregado. Por ejemplo, la diferencia que existe entre el PIB y el INB se deriva de las transacciones tanto para los usos como para los recursos registrados en la cuenta de asignación del ingreso primario, donde la contraparte es una unidad del Resto del mundo. Si los asientos de la contraparte para el Resto del mundo también fuesen incluidos, no habría diferencias entre los saldos contables. (SCN 2008 Cap. 26).

La cuenta del Resto del mundo registra las transacciones desde un punto de vista contrario a la economía nacional, es decir, lo que se registra como egresos para la economía compiladora son ingresos para el Resto del mundo y los ingresos de la economía compiladora son egresos para el Resto del mundo.

El Resto del mundo presenta tanto en su parte tanto de ingresos como gastos distintas partidas que de acuerdo a sus niveles explican el comportamiento de los niveles agregados. En el siguiente cuadro se encuentra resumida la cuenta Resto del mundo en sus componentes más significativos principalmente lo que son gastos para el Resto del mundo que es la partida en la que cuenta con el mayor grado de detalle.

Su alcance es idéntico al de la Balanza de Pagos (BP) y muchos de los datos aquí presentados provienen de esta fuente. Sin embargo, de una parte, estos datos se expresan en moneda colombiana y no en US\$ como es el caso de la BP, sino que adicionalmente se han reconciliado con los análisis realizados de la economía nacional, como es el caso por ejemplo del enclave y del contrabando (excluidos de la BP) o del tratamiento de los intereses (en términos netos del SIFMI).

**Cuadro 11. Cuenta del Resto del mundo
2000-2012^P**

Miles de millones de pesos

Gastos	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012 ^P
Cuenta de bienes y servicios con el exterior													
Exportaciones de bienes y servicios	33.188	34.752	36.346	45.142	51.614	57.316	67.710	71.296	85.405	80.899	86.839	116.144	121.496
Exportaciones de bienes	31.191	32.680	34.269	42.263	48.450	53.801	63.317	67.280	81.050	76.176	82.420	111.179	115.774
Exportaciones servicios	1.997	2.072	2.077	2.879	3.164	3.515	4.393	4.016	4.355	4.723	4.419	4.965	5.722
Saldo de bienes y servicios con el exterior	1.745	7.062	8.222	9.166	7.146	6.580	11.129	14.016	11.873	11.195	9.966	7.418	11.055
Total	34.933	41.814	44.568	54.308	58.760	63.896	78.839	85.312	97.278	92.094	96.805	123.562	132.551
Cuenta de ingresos primarios y transferencias corrientes del exterior													
Remuneración de los asalariados	2.852	2.774	2.556	3.575	2.946	3.223	2.974	3.187	2.554	2.627	2.282	2.145	1.671
Sueldos y salarios	2.852	2.774	2.556	3.575	2.946	3.223	2.974	3.187	2.554	2.627	2.282	2.145	1.671
Renta de la propiedad	2.093	2.022	1.688	1.518	1.679	2.391	3.416	3.735	3.267	3.014	2.704	4.915	6.007
Intereses	2.028	1.934	1.467	1.172	1.280	2.004	2.569	2.902	2.309	1.250	878	986	968
Renta distribuida de las sociedades	65	88	221	346	399	387	847	833	958	1.764	1.826	3.929	5.039
Dividendos	65	88	221	346	399	387	847	833	958	1.764	1.826	3.929	5.039
Otras transferencias corrientes	7.158	9.292	10.411	14.234	13.810	13.510	15.054	15.708	14.937	13.590	12.678	12.884	11.084
Indemnización seguros no vida	178	221	255	298	318	322	465	493	525	632	783	843	815
Cooperación internacional corriente	585	1.438	1.070	1.028	1.106	1.163	1.236	556	377	474	325	463	310
Transferencias corrientes diversas	6.395	7.633	9.086	12.908	12.386	12.025	13.353	14.659	14.035	12.484	11.570	11.578	9.959
Saldo corriente con el exterior	-1.276	1.554	1.567	-266	955	2.181	7.905	12.332	14.248	15.614	19.114	21.961	28.206
Total	10.827	15.642	16.222	19.061	19.390	21.305	29.349	34.962	35.006	34.845	36.778	41.905	46.968
Cuenta de capital													
Préstamo neto (+) / endeudamiento neto (-)	-1.276	1.554	1.567	-266	955	2.181	7.905	12.332	14.248	15.614	19.114	21.961	28.206
Ingresos													
Cuenta de bienes y servicios con el exterior													
Importaciones de bienes y servicios	34.933	41.814	44.568	54.308	58.760	63.896	78.839	85.312	97.278	92.094	96.805	123.562	132.551
Importaciones de bienes	31.935	38.445	41.224	50.434	54.481	59.164	72.955	79.642	91.151	84.577	89.372	114.744	122.988
Importaciones de servicios	2.998	3.369	3.344	3.874	4.279	4.732	5.884	5.670	6.127	7.517	7.433	8.818	9.563
Total	34.933	41.814	44.568	54.308	58.760	63.896	78.839	85.312	97.278	92.094	96.805	123.562	132.551
Cuenta de ingresos primarios y transferencias corrientes del exterior													
Saldo de bienes y servicios con el exterior	1.745	7.062	8.222	9.166	7.146	6.580	11.129	14.016	11.873	11.195	9.966	7.418	11.055
Remuneración de los asalariados	26	28	34	36	50	44	44	61	58	75	77	72	86
Sueldos y salarios	26	28	34	36	50	44	44	61	58	75	77	72	86
Renta de la propiedad	8.382	7.590	6.906	8.798	11.108	14.066	16.980	19.541	21.793	21.425	24.294	32.195	33.372
Intereses	4.975	5.311	4.064	4.382	4.615	5.701	6.031	5.900	4.626	5.068	5.574	4.221	4.659
Renta distribuida de las sociedades	2.387	1.400	2.383	3.463	4.880	6.008	7.359	9.713	12.489	11.782	13.083	20.589	20.439
Dividendos	2.387	1.400	2.383	3.463	4.880	6.008	7.359	9.713	12.489	11.782	13.083	20.589	20.439

Utilidades reinvertidas de la inversión extranjera directa	1.020	879	459	953	1.613	2.357	3.590	3.928	4.678	4.575	5.637	7.385	8.274
Otras transferencias corrientes	674	962	1.060	1.061	1.086	615	1.196	1.344	1.282	2.150	2.441	2.220	2.455
Primas netas de seguros no vida	178	221	255	298	334	322	465	493	523	771	793	849	989
Cooperación internacional corriente	63	68	54	50	62	97	106	40	47	134	185	85	66
Transferencias corrientes diversas	433	673	751	713	690	196	625	811	712	1.245	1.463	1.286	1.400
Total	10.827	15.642	16.222	19.061	19.390	21.305	29.349	34.962	35.006	34.845	36.778	41.905	46.968
Cuenta de capital													
Saldo corriente con el exterior	-1.276	1.554	1.567	-266	955	2.181	7.905	12.332	14.248	15.614	19.114	21.961	28.206
Total	-1.276	1.554	1.567	-266	955	2.181	7.905	12.332	14.248	15.614	19.114	21.961	28.206

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

2.5.1. Características de la cuenta Resto del mundo.

La cuenta del Resto del mundo registra las transacciones que tienen lugar entre los sectores institucionales residentes y las unidades no residentes. Se desagrega así: Otro Resto del mundo y el Enclave económico. En la primera se registran las transacciones de los agentes residentes y los no residentes y en la segunda la producción de estupefacientes y los flujos económicos relacionados

Según las recomendaciones del SCN 2008, todas las actividades productivas, tanto legales como ilegales, deben ser incluidas dentro del marco de la medición de la economía: “Es posible que resulte difícil y hasta imposible obtener datos acerca de las transacciones ilegales, pero en principio deben incluirse en las cuentas económicas, aunque solo sea para reducir el error en otras partidas, incluidos los saldos contables” (SCN 2008 Cap. 6).

En el caso de Colombia y por motivos analíticos, se ha convenido aislar las transacciones relacionadas con esta producción ilegal dentro de un territorio virtual denominado Enclave de cultivos ilícitos el cual permite, además de observar la evolución de esta actividad, un tratamiento alternativo para esta medición, excluyendo o incluyendo sus resultados dentro del marco de la economía nacional²⁶.

- **Contrabando.**

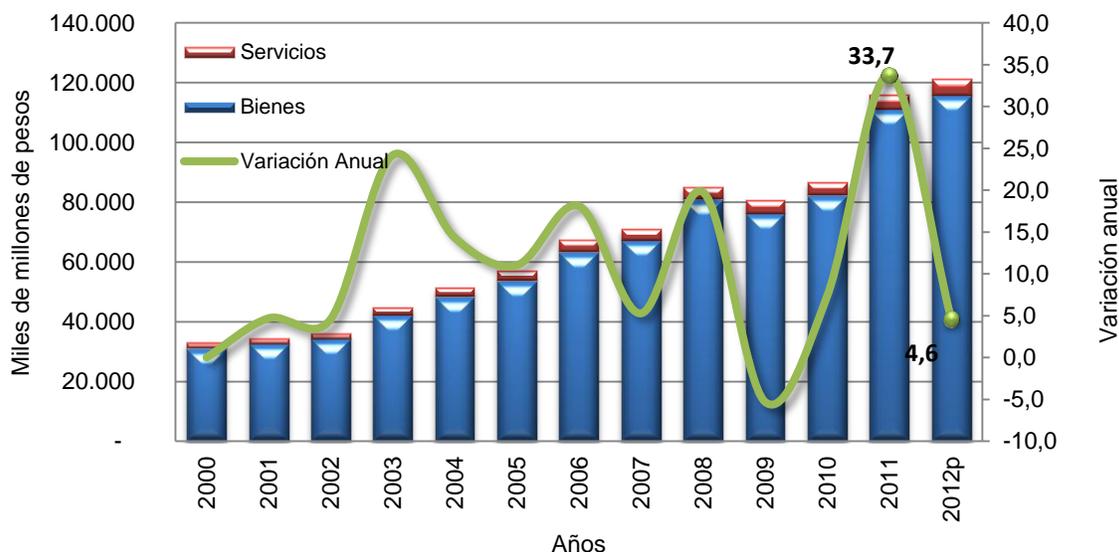
La cuantificación del contrabando es de sumo interés para los cálculos de las cuentas nacionales, ya que afecta los niveles de oferta y demanda de bienes y servicios en la economía.

El contrabando de bienes puede se puede dar en dos modalidades: 1) El contrabando abierto, que consiste en la introducción al país de mercancías sin autorización aduanera y por consiguiente, sin el pago de los derechos arancelarios correspondientes y 2) el contrabando técnico (cuando se declara fraudulentamente baja un posición arancelaria diferente o con un cambio en el sitio de procedencia), que consiste en el ingreso de mercancías legalizadas bajo una posición arancelaria diferente a la naturaleza intrínseca del bien importado, con el objeto de eludir la aplicación de tasas arancelarias más altas. También se configura este tipo de contrabando, cuando se da un cambio en la procedencia del país de origen de las mercancías con el fin de aplicar tasas arancelarias preferenciales o cuando el bien es legalizado con un valor inferior a sus precios de mercado (subfacturación).

2.5.2. Exportaciones de bienes y servicios.

La exportación de bienes y servicios está compuesta por los bienes y servicios vendidos por la economía nacional a no residentes, incluyendo el contrabando y el enclave, que corresponde a un territorio económico “virtual” (no residente) hacia el cual se exportan los insumos para la elaboración de sustancias ilícitas.

²⁶ Véase: METODOLOGÍA ENCLAVE: CULTIVOS ILÍCITOS. FASES AGRÍCOLA E INDUSTRIAL. BASE 2005 SERIE 2000-2010⁹⁷, en www.dane.gov.co/index.php/cuentas-economicas/investigaciones-especiales

**Gráfico 77. Exportaciones de bienes y servicios
 2000-2012^P**


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Se puede observar un periodo en el cual el nivel se han incrementado las exportaciones de 33.118 miles de millones de pesos, en el año 2000, a 86.567 en el año 2010, con un aumento, para el año 2011, de 117.672 miles de millones de pesos. En cuanto a las tasas de variación anual, en este periodo se presentan bajos crecimientos en los años 2007 y 2009, año en el que la variación fue negativa. En el año 2011 se presenta el incremento más importante para todo el periodo de estudio (33,7%), apoyado principalmente en la exportación de productos de la minería, mientras que para el 2012 fue de 4,6%, consecuencia del bajo dinamismo de las mismas.

**Cuadro 12. Exportaciones del sector minero
 2000-2012^P**

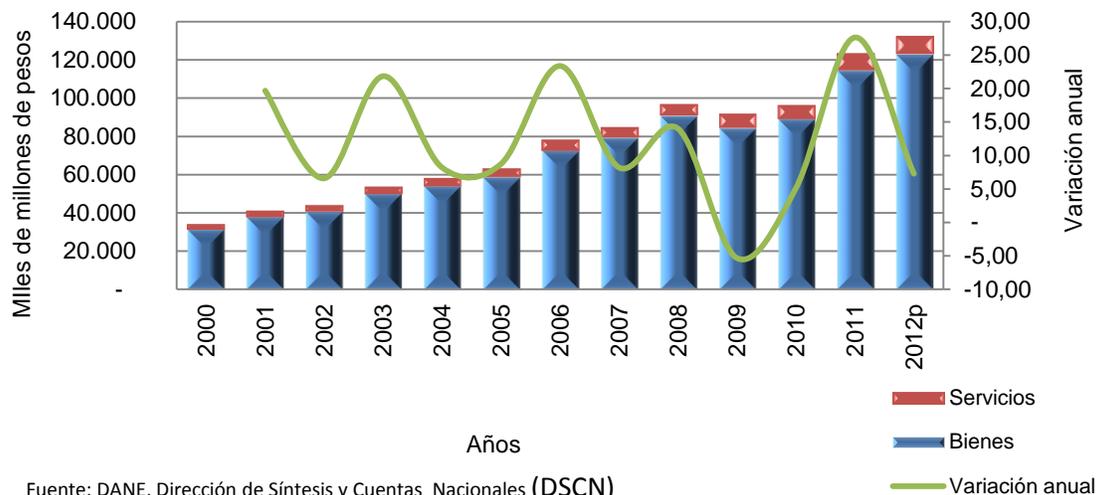
Conceptos	Miles de millones de pesos												
	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Carbón mineral	1.927	2.834	2.749	3.709	4.621	5.941	6.600	6.955	10.363	10.404	10.486	13.644	13.690
Petróleo crudo, gas natural y minerales de uranio y torio	8.386	5.950	6.501	7.129	7.852	9.343	10.740	11.466	18.120	17.127	25.627	43.397	47.373

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Las exportaciones de carbón pasaron de 1.927 miles de millones de pesos en el año 2000 a 13.690 en el 2012^P y las de petróleo y gas de 8.386 miles de millones de pesos en el año 2000 a 47.373 en el 2012^P, registrando para este último año variaciones anuales de 0,3% el carbón y 9,2% el petróleo crudo y gas.

2.5.3. Importaciones de bienes y servicios

Gráfico 78. Importaciones totales 2000-2012^P

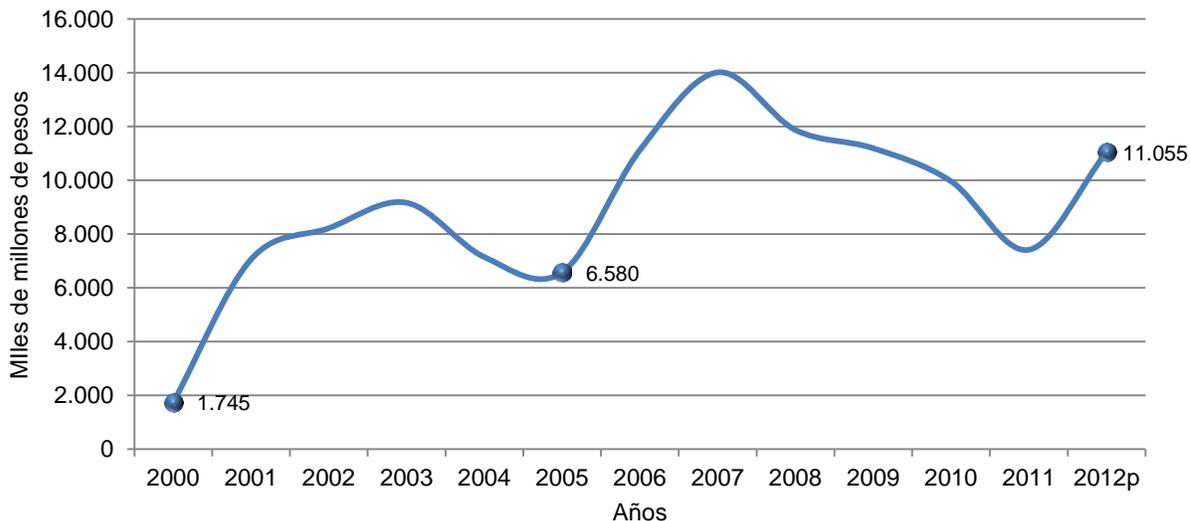


Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Las importaciones de bienes y servicios registraron un crecimiento sostenido hasta el año 2008. En el año 2009 se aprecia una disminución coherente con la disminución general de la actividad económica, luego un aumento en 2010, más importante en 2011 y 2012^P.

- **Saldo de bienes y servicios con el exterior.**

Gráfico 79. Cuenta corriente 2000-2012^P



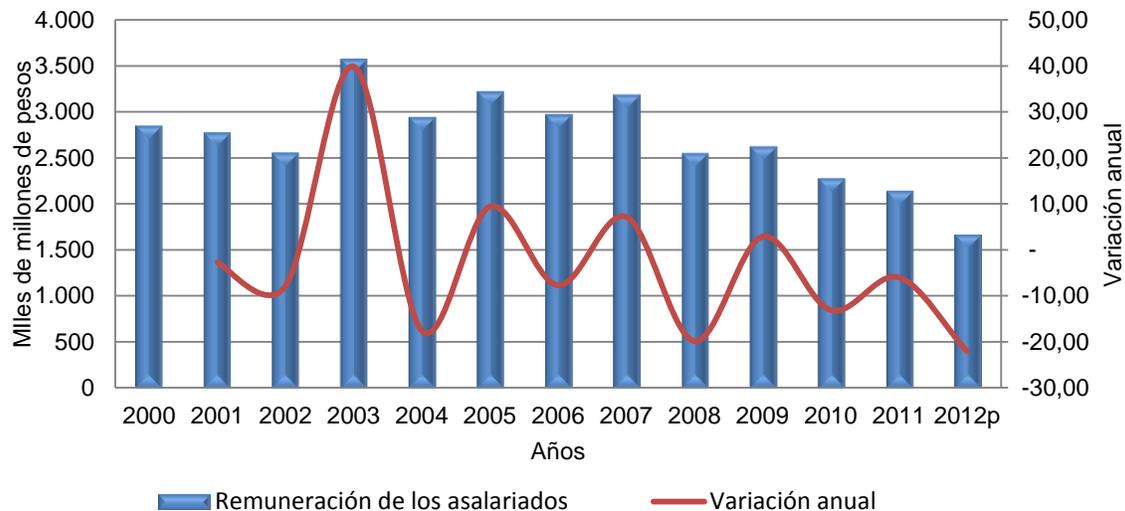
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el periodo de referencia se registra un superávit comercial del Resto del mundo para el año 2000 de 1.745 miles de millones de pesos y de 11.055 para el año 2012^p con un promedio de 8.967 para el periodo 2000 – 2012^p.

2.5.4. Remuneración de los asalariados.

La remuneración a los asalariados (como gasto del Resto del mundo) está compuesta principalmente por los salarios que son pagados a los trabajadores del enclave.

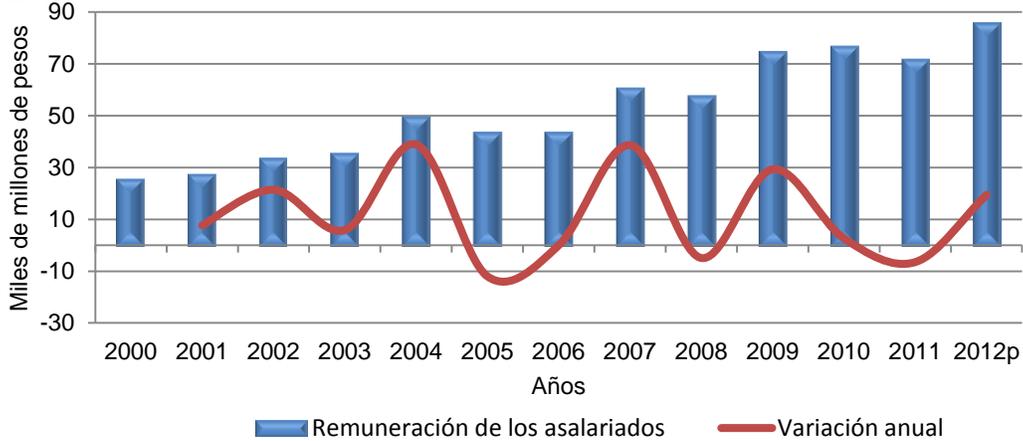
Gráfico 80. Remuneración de los asalariados (Gastos) 2000-2012^p



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Por el lado de los gastos del Resto del mundo (ingreso de la economía), se observa un comportamiento con tendencia negativa a partir del año 2004, que se explica principalmente por las políticas del Estado en materia de erradicación de cultivos ilícitos, que disminuyó considerablemente los ingresos de esta actividad y como metodológicamente la operación de producción se encuentra en el enclave, que es un territorio “virtual” que queda fuera de la economía nacional, sus salarios se reportan como pagados a residentes por el Resto del mundo.

Gráfico 81. Remuneración de los asalariados (Ingresos) 2000-2012^P



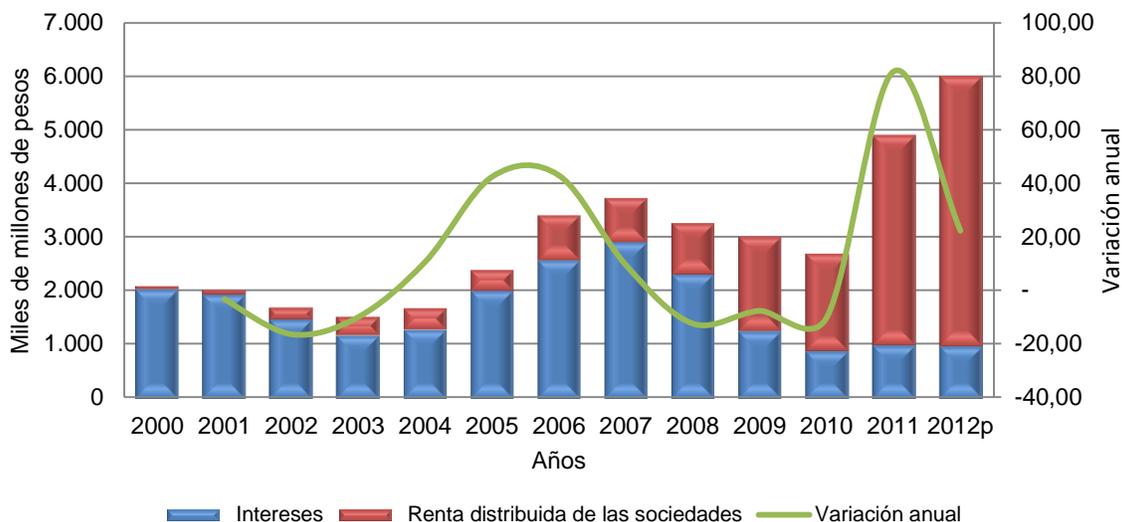
Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Si bien, por el lado de los ingresos su participación es poco significativa ya que los sueldos y salarios que la economía nacional le paga a los no residentes son muy pocos, la serie se mantiene estable para el periodo de estudio.

2.5.5. Renta de la propiedad.

La renta de la propiedad se encuentra compuesta por los intereses efectivos (es decir netos de SIFMI) que paga el Resto del mundo a los residentes en el territorio económico y la renta que se distribuyen las SF como producto de sus inversiones, es decir sus dividendos.

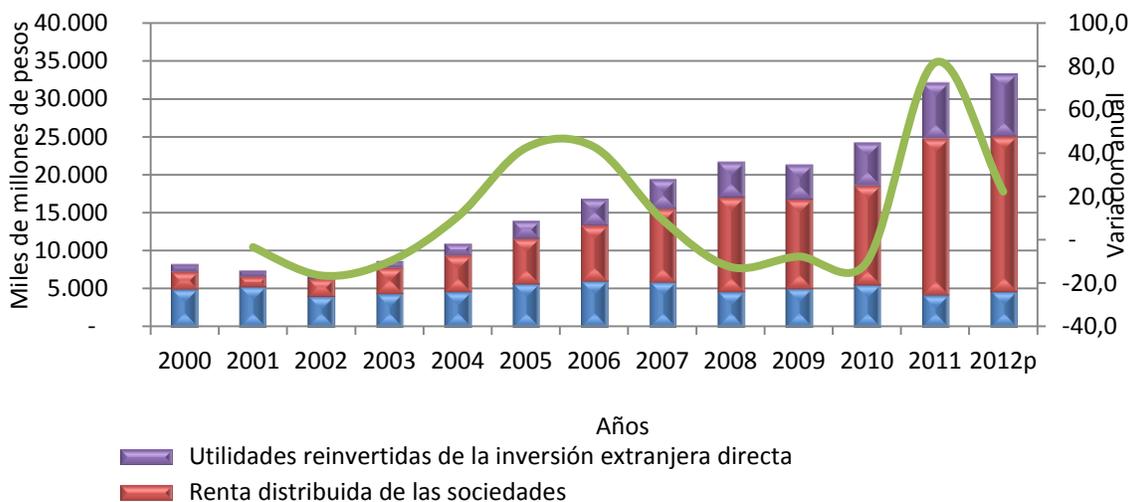
Gráfico 82. Renta de la propiedad (Gastos) 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

A lo largo del periodo de estudio, la serie presenta un incremento en sus variaciones anuales para los años 2005 y 2006, con un repunte a partir del año 2011, que corresponde principalmente a un aumento significativo en la participación de la renta distribuida de las sociedades dentro de la renta de la propiedad. La participación de la renta distribuida de las sociedades aumenta a 79,9% y 83,9% en los dos últimos periodos de la serie en estudio.

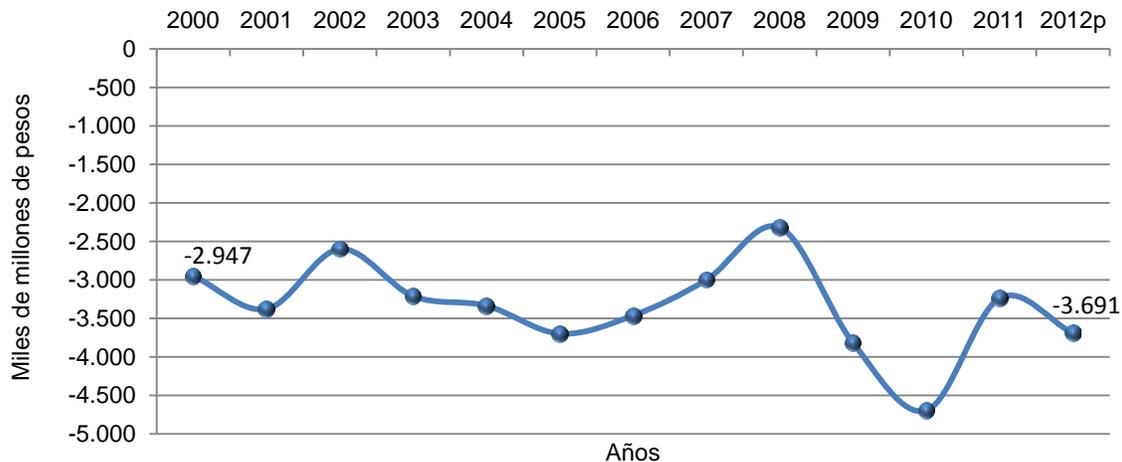
Gráfico 83. Renta de la propiedad (ingresos) 2000-2012^P



Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

El incremento sostenido en los niveles totales de la renta de la propiedad son efecto del incremento en la participación de las utilidades reinvertidas de la IED y la renta distribuida de las sociedades, mientras que los intereses efectivos se comportaron de manera estable para el periodo 2000–2012^p. Un claro ejemplo son los pagos de intereses y dividendos de Colombia hacia el Resto del mundo, principalmente por los sectores diferentes al petrolero (Véase Bop Renta de los factores²⁷).

Gráfico 84. Intereses recibidos vs. pagados 2000-2012^p



Para la diferencia en los intereses recibidos y pagados para el Resto del mundo se observa un valor negativo de \$ 2.947 miles de millones de pesos para el año 2000 y de \$ 3.691 para el año 2012^p con un valor promedio negativo de \$ 3.337 miles de millones de pesos para el periodo 2000 – 2012^p.

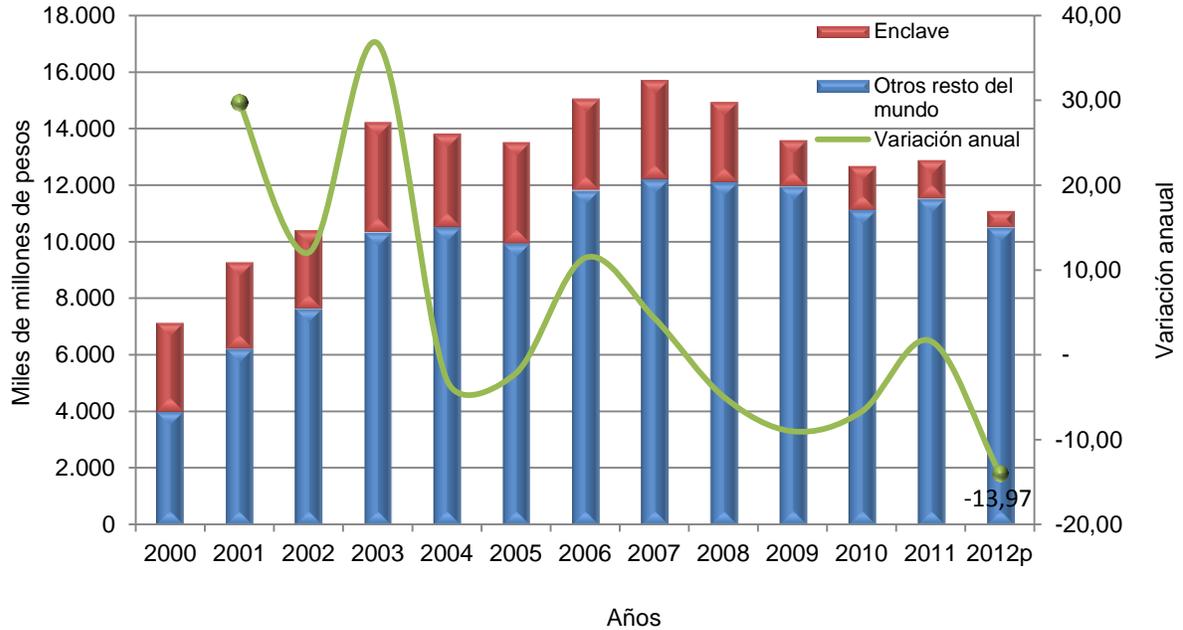
2.5.6 Transferencias corrientes diversas.

Las transferencias corrientes diversas se presentan en dos categorías: aquellas relacionadas con el enclave y las otras transferencias corrientes.

En las transferencias corrientes relacionadas con el enclave se registran los pagos que hace el Resto del mundo por concepto del pago a los factores diferentes de la mano de obra provenientes del enclave, es decir, los dineros producto del comercio de sustancias ilícitas que son traídos a la economía colombiana; estos han venido disminuyendo como consecuencia de las acciones de erradicación de los cultivos. En otros, se registran las indemnizaciones que pagan las aseguradoras a los residentes, los pagos que se reciben por concepto de cooperación internacional y las transferencias diversas que están compuestas principalmente de las remesas que envían los colombianos residentes en el exterior a sus familias en el territorio económico. Se puede observar que estas otras transferencias, han experimentado en los últimos años una disminución en su crecimiento, registrando así para el 2012^p un descenso del 13,9% (a precios corrientes en pesos).

²⁷ www.banrep.gov.co

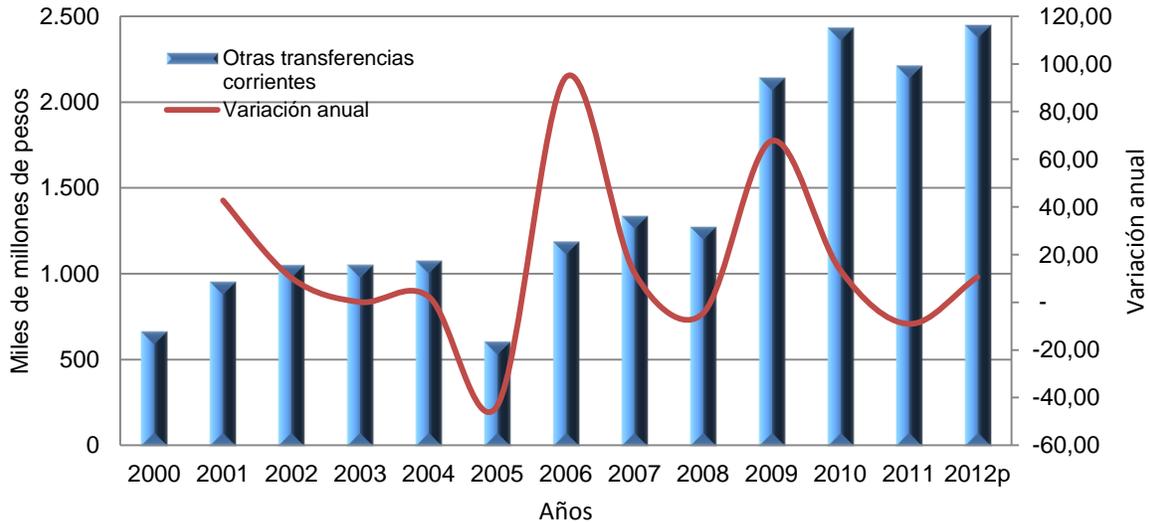
Gráfico 85. Otras transferencias corrientes (Gastos) 2000-2012^P



Fuente: DANE. Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Las transferencias corrientes muestran una desaceleración en su crecimiento así como una pérdida de participación dentro de las mismas de las transferencias provenientes del enclave, principalmente desde el año 2003.

Gráfico 86. Otras transferencias corrientes (Ingresos) 2000-2012^P



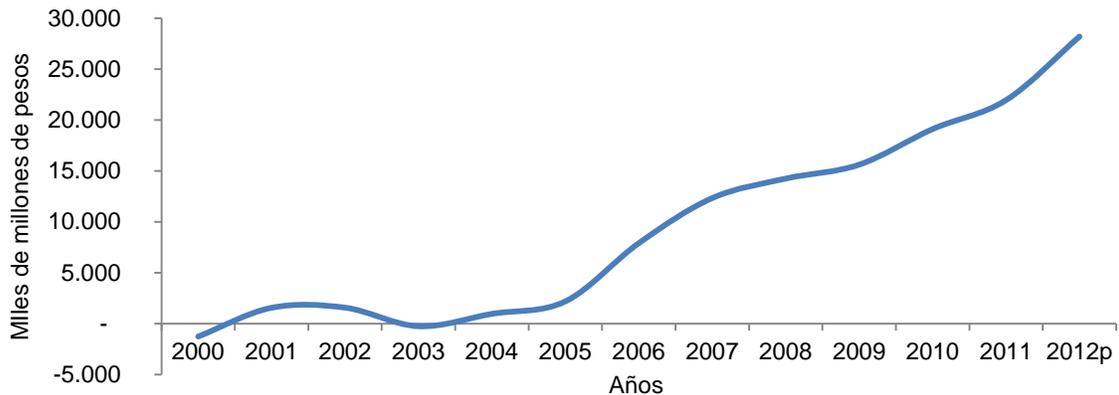
Fuente: DANE. Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el periodo de estudio se presenta un incremento de otras transferencias para los últimos cuatro años de la serie, donde el 2009 registró un crecimiento del 67,7% y el 2012^P del 10,6%. En términos de niveles comparados con las transferencias que recibe el Resto del mundo la relación \$1.300 miles de millones pagados en promedio para el periodo de estudio que contrasta con los \$12.800 miles de millones recibidos por Colombia.

Vale mencionar que los ingresos por transferencias no reciben ningún aporte del enclave, es decir, el Resto del mundo no percibe ingresos por concepto de la producción de sustancias ilícitas.

2.5.7. Préstamo neto.

Es el saldo contable de la cuenta de capital, el cual se define como la necesidad de financiamiento de Colombia hacia el Resto del mundo si el saldo es positivo o la capacidad de financiamiento de Colombia hacia el Resto del mundo si el saldo es negativo.

**Gráfico 87. Préstamo neto
2000-2012^P**

Fuente: DANE, Dirección de Síntesis y Cuentas Nacionales (DSCN)

Para el periodo de referencia se registró un saldo negativo de 1.276 miles de millones de pesos (capacidad de financiación de Colombia) para el año 2000 y a partir de 2004, un saldo positivo, que se ha venido acelerando hasta llegar a 28.206 miles de millones de pesos para el 2012^P (una necesidad de financiación creciente) para un promedio en la serie 2000–2012^P de 9.546 miles de millones de pesos.

Este cambio, de una situación de capacidad de financiación neta a una necesidad de financiación neta, se debe básicamente al crecimiento de la necesidad de financiamiento por parte del gobierno y de las SNF que no ha sido cubierto por un aumento equivalente de la capacidad de financiamiento de los Hogares y las SF.

3. Siglas

BP:	Balanza de Pagos
CASUR:	Caja de Retiro de la Policía
CI:	Consumo Intermedio
COICOP:	Classification Of Individual Consumption by Purpose, por sus siglas en inglés
CREMIL:	Caja de Retiro de las Fuerzas Armadas
EAM:	Encuesta Anual Manufacturera
EBE:	Excedente Bruto de Explotación
ECH:	Encuesta Continua de Hogares
FBKF:	Formación Bruta de Capital Fijo
FOMAG:	Fondo de Prestaciones Sociales del Magisterio
FONPET:	Fondo Nacional de Pensiones de las Entidades Territoriales
FOPEP:	Fondo de Pensiones Públicas
FOSYGA:	Fondo de Solidaridad y Garantía
GCFH:	Gasto de Consumo Final de los Hogares
GEIH:	Gran Encuesta Integrada de Hogares
IBD:	Ingreso Bruto Disponible
ICBF:	Instituto Colombiano de Bienestar Familiar
IED:	Inversión Extranjera Directa
INB:	Ingreso Nacional Bruto
IND:	Ingreso Nacional Disponible
Invías:	Instituto Nacional de Vías
ISFLS:	Instituciones Sin Fines de Lucro que Sirven a los Hogares
MEN:	Ministerio de Educación Nacional
MSPS:	Ministerio de Salud y Protección Social
PIB:	Producto Interno Bruto
PILA:	Planilla Integrada de Liquidación de Aportes
SCN:	Sistema de Cuentas Nacionales
SF:	Sociedades Financieras
SGP:	Sistema General de Pensiones
SIFMI:	Servicios de Intermediación Financiera Medidos Indirectamente
SNF:	Sociedades No Financieras
UPC:	Unidad de Pago por Capitación
VA:	Valor Agregado

4. Glosario

Adquisiciones menos cesión de objetos valiosos: categoría de formación de capital, que comprende los gastos en activos producidos que se adquieren y mantienen como depósitos de valor. Objetos valiosos son los metales y piedras preciosas, las antigüedades, los cuadros y otros objetos artísticos.

CIF: *Cost Insurance and Freight* (Costos Seguros y Fletes)- Valoración de los productos en puerto de destino.

Clasificación CIU: Clasificación Internacional Industrial Uniforme.

Consumo final: valor de los bienes y servicios utilizados para la satisfacción directa de las necesidades humanas individuales (consumo final de las familias excepto la vivienda), o colectivas (consumo final de las administraciones públicas e instituciones privadas sin fines de lucro que sirven a los hogares).

Consumo intermedio: representa el valor de los bienes y servicios no durables que se incorporan directa e indirectamente en el proceso de producción para crear otros bienes y servicios.

Cuasisociedades no financieras: unidades económicas constituidas jurídicamente pero no como sociedades y con características similares a las de una sociedad como: autonomía de gestión, informes contables completos, cuyo patrimonio pertenece a un solo propietario y en donde la distribución de utilidades no se realiza en forma de dividendos sino en forma de “retiro de la renta” (petroleras extranjeras, licoreras, loterías).

Exportaciones: son todos los bienes y servicios que con destino al Resto del mundo salen definitivamente del territorio económico.

FOB: *Free On Board* (Libre En Puerto) - Valoración de los productos en puerto de origen.

Clasificación CPC: Clasificación Central de Productos.

Formación bruta de capital: se asocia a la inversión en bienes y servicios de la economía; incluye la formación bruta de capital fijo, la variación de existencias y la adquisición menos disposición de objetos valiosos.

Gastos de consumo colectivo efectivo: los gastos en bienes y servicios de consumo incurridos por el gobierno y las ISFLSH realizados en beneficio de la comunidad en su conjunto o de grandes secciones de la misma (defensa, administración).

Gastos de consumo final efectivo: gastos de consumo en bienes y servicios adquiridos por los hogares, bien sea comprados o recibidos en forma gratuita del gobierno o de las ISFLSH.

Gastos de consumo individual efectivo: un bien o servicio de consumo es individual cuando es adquirido por un hogar y utilizado para satisfacer las necesidades y deseos de

los miembros de ese hogar: alimentación, vestuario, recreación, salud, educación, etc, Corresponde al consumo individual los bienes y servicios suministrados a los hogares en forma de transferencias sociales en especie (educación, salud).

Importaciones: las importaciones comprenden todos los bienes y servicios que provienen del Resto del mundo y entran definitivamente en el territorio económico.

Precios constantes: es el valor de las operaciones a un precio que se ha elegido como base y por lo tanto no contienen efecto inflacionario.

Precios corrientes: es el valor de las operaciones a precios del momento del registro, es decir que incluye el efecto inflacionario.

Producción de mercado: producción para uso final propio y otra producción no de mercado. La primera es aquella que se vende a precios económicamente significativos es decir que el valor de su producción cubre perfectamente sus costos y por lo tanto genera excedente. La otra producción no de mercado hace relación a la producción del gobierno y de las instituciones sin fines de lucro al servicio de los hogares (ISLSH), que se proporciona de manera gratuita o a precios reducidos a los hogares individuales o a la comunidad en general y se valora por sus costos.

Rama de actividad económica: es la suma de los establecimientos que tienen como producción característica un grupo homogéneo de productos.

Tasa de ahorro: Ahorro/Excedente bruto de explotación

Tasa de autofinanciamiento: Ahorro/Formación bruta de capital

Tasa de ganancia: Excedente bruto de explotación/Valor agregado

Tasa de inversión: Formación bruta de capital fijo/Excedente bruto de explotación

Tasa de préstamo o endeudamiento: Préstamo neto/ Excedente bruto de explotación

Valor agregado: es el mayor valor creado en el proceso de producción por efecto de la combinación de factores. Se obtiene como diferencia entre el valor de la producción bruta y los consumos intermedios empleados.



5. Anexos estadísticos

Para ver los cuadros correspondientes a las cifras de los sectores institucionales, visite www.dane.gov.co en la siguiente URL:

Cuentas nacionales anuales

<http://www.dane.gov.co/index.php/cuentas-economicas/cuentas-anuales>